

18+

БОСС



01 (161)
январь 2020

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

Генеральный директор
Мясного союза Казахстана

Максут БАКТИБАЕВ



Подробности
на стр. 8-11

**Запретить экспорт бычков –
выстрелить себе в ногу!**

ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
ПАРТНЕР
сплошной посев
8(701)734-26-53 ЕСТЬ ТОЛЬКО У НАС!





**ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ**



Соединяя науку и практику

«Щелково Агрохим» – один из крупнейших российских производителей средств защиты растений, биопрепаратов и агрохимикатов, семян сахарной свеклы, зерновых и зернобобовых культур.

Высокий научный потенциал, мощная производственная и научно-исследовательская база позволяют создавать и выводить на рынок современные инновационные решения в области защиты растений. Специалистами предприятия разработаны и внедрены уникальные препаративные формы: микроэмulsionи, концентраты коллоидных растворов, масляные концентраты эмульсий, масляные дисперсии. Все разработки нацелены на достижение максимального результата в защите сельскохозяйственных культур.

Предприятие имеет Центр Агротехнологий, созданный для оценки эффективности и отработки технологий возделывания культур в условиях каждого конкретного региона; сотрудничает с российскими научно-исследовательскими институтами, такими как ВИЗР, ВНИИФ, ФНЦГ им. Эрисмана, НИИД, ВНИИСС, РГАУ МСХА им. К.А. Тимирязева и др. Сегодня предприятие производит более 25 тыс. тонн продукции на сумму более 16 млрд руб. в год. В ассортименте «Щелково Агрохим» – свыше 120 наименований продукции. Представительства компании работают от Калининграда до Владивостока, а также в странах СНГ, Алжире, Монголии, Сербии и Турции.

Направления работы:

- производство ХСЗР и агрохимикатов
- выпуск профессиональных средств защиты растений и микроудобрений, в том числе для владельцев ЛПХ под ТМ «Октябринка Апрелевна»
- опытное хозяйство ООО «Дубовицкое» в Орловской области – современный завод по производству высококачественных семян зерновых, зернобобовых и крупяных культур
- создание гибридов сахарной свеклы на базе селекционного центра «СоюзСемСвекла» в Воронежской области
- производство семян сахарной свеклы на заводе «Бетагран Рамонь» мощностью 400 тыс. посевных единиц в год
- поставка семян подсолнечника, кукурузы, сои фирм «АктивАгро», Euralis и «ЛимагренРУ»
- производство сеток для защиты интенсивных садов от града и птиц в ООО «Бетанет»
- производство эмбрионов элитных пород КРС в первом российском селекционно-генетическом центре ООО «Бетагран Липецк»
- официальный дилер двух итальянских заводов – Projet и Mascar по производству сельхозтехники – Projet и Mascar

ТОО «Щелково Агрохим-КZ»
г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра, 2/2 БЦ «Держава», офис 204
тел./факс: +7 (717) 224 32 37.
E-mail: agrohimkz@mail.ru

www.betaren.ru

БОСС

ПОДПИСКА

УВАЖАЕМЫЕ СПЕЦИАЛИСТЫ АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ КАЗАХСТАНА!

Редакция сельскохозяйственного журнала «Босс-АгроНовости» благодарит всех, кто уже оформил подписку на журнал «Босс-АгроНовости» и ежемесячно получает наш журнал на почтовый адрес.

Все, кто еще не успел оформить годовую подписку на журнал, могут оплатить опубликованный ниже счет. После оплаты редакция включит ваш адрес в базу доставки журнала. Период доставки будет с января 2020 года по декабрь 2020 года (ежемесячно).

Для более оперативного включения вашего адреса в базу, просьба после оплаты написать адрес доставки журнала на электронную почту boss-agro@mail.ru

Внимание! Оплата данного счета означает согласие с условиями поставки товара. Уведомление об оплате обязательно, в противном случае не гарантируется наличие товара на складе. Товар отпускается по факту прихода денег на р/с Поставщика, самовывозом, при наличии доверенности и документов, удостоверяющих личность.

Образец платежного поручения:

Бенефициар:	ИИН	Кбс
Товарищество с ограниченной ответственностью "AGRO MEDIA" БИН: 160440001569	KZ519470398991564350	17
Банк бенефициара: АО "ДОЧЕРНИЙ БАНК "АЛЬФА-БАНК"	БИК ALFAKZKA	Код назначения платежа 859

Счет на оплату № 113 от 27 января 2020 г.

Поставщик: БИН: 160440001569, Товарищество с ограниченной ответственностью "AGRO MEDIA", Республика Казахстан, 070002 г. Усть-Каменогорск, ул. Шакарым 62 оф. 29

Покупатель: БИН: _____, ТОО, АО, ИП, КХ,

Договор: Без договора

№	Наименование	Кол-во	Ед. изм.	Цена	Сумма
1	Редакционная подписка на журнал БОСС-АгроНовости сроком на 12 месяцев (2020 г.)	12	шт.	300,00	3600,00

Итого: 3600

В том числе НДС: Без НДС

Всего наименований 1, на сумму 3600 тенге

Всего к оплате: три тысячи шестьсот тенге 00 тиын

Исполнитель: Потарев М. И. /



ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20

Виктория ПОРОЙКОВА
моб.: 8-705-549-26-22

Всегда на связи!

В начале года в Казахстане состоялось расширенное заседание Общего собрания участников ОЮЛ «Зерновой союз Казахстана», в котором приняли участие депутаты Мажилиса Парламента РК, руководство Министерства сельского хозяйства РК, а также представители Комитета государственных доходов МФ РК и Национальной палаты предпринимателей РК «Атамекен». В ходе заседания Зерновым союзом была представлена экспертная оценка производства зерновых в 2019 году, итоговый баланс по основным культурам, обсуждена специфика минувшего сезона и его основные трудности.

КОРОТКО О ЗЕРНЕ

На мероприятии озвучили, что по пшенице мягкой был отмечен сформировавший в последние годы тренд на уменьшение посевных площадей при относительно неизменной урожайности, хотя и снизившейся в 2019 году до уровня 9 ц/га в среднем по Казахстану. Общий объем производства по пшенице мягкой, согласно оценке Зернового союза, составил 10,4 млн. тонн. В итоге общее предложение на рынке сформировалось на уровне 12,3 млн. тонн, при переходящих остатках на начало сезона в объеме 400 тыс. тонн и общем импорте 1,5 млн. тонн.

Согласно прогнозам, казахстанский экспорт пшеницы мягкой в сезоне 2019/2020 гг. сократится на 21% по сравнению с прошлым сезоном и составит 4,8 млн. тонн, а также вдвое сократится экспорт муки до уровня 1,24 млн. тонн (в зерновом эквиваленте). Отмечается основное снижение экспорта за счет Узбекистана, который в последние 5-7 лет был основным импортером казахстанской пшеницы, но в текущем сезоне прогнозируется снижение импорта на порядок 1 млн. тонн, что в основном объясняется высоким урожаем в данной стране, а также снижением объемов качественной пшеницы на казахстанском рынке.

Посевные площади под твердую пшеницу в 2019 году были сокращены на 10% до 430 тыс. га, вследствие того, что цены в сезоне 2018-2019 были ниже, чем в предыдущих сезонах и рынок переключился на более маржинальные культуры. При сниженной средней урожайности порядка 13 ц/га производство оценивается на уровне 560 тыс. тонн, что меньше чем в 2018 году на 23%.

На мероприятии не обошли вниманием такую экспортную культуру как ячмень. По ячменю экспертами Зернового союза отмечен ежегодный рост посевных площадей и общее увеличение производства, несмотря на прошлогоднее снижение урожайности. Общий

объем производства ячменя по оценке Зернового союза составил 3,6 млн. тонн. Экспорт ячменя прогнозируется на более низком уровне, чем сезоном ранее и составит 1,3 млн. тонн.

На рынке наблюдается дефицит современных высокоеффективных средств защиты растений, качественного семенного материала новых экспортноориентированных культур, низкий уровень применения минеральных удобрений.

По семенам льна также отмечается рост площадей по сравнению с прошлым сезоном, в 2019 году было засеяно порядка 1,3 млн. га или на 17% чем годом ранее. Это объясняется тем, что лен является на сегодняшний день наиболее маржинальной культурой на рынке и многие хозяйства стараются включить его в свой севооборот. Урожайность в минувшем году была несколько ниже, чем в 2018 году, но в среднем колеблется в районе 8-7 ц/га, при этом имеются примеры, когда урожайность в определенных хозяйствах достигает 15 ц/га.

Что касается рапса, то его производство в минувшем году претерпело значительные трудности, и во многих хозяйствах произошло списание посевных площадей по причине нашествия такого особо опасного вредителя, как капустная моль. Объем производства значительно снизился по сравнению с прошлым годом до 230 тыс. тонн или на 30%. Многие хозяйства не были своевременно проинформированы от уполномоченных органов о данной угрозе, а применение

АНГАР
КАЗАХСТАН

СТРОИТЕЛЬСТВО БЫСТРОВОЗВОДИМЫХ
ПТИЧНИКОВ • КРС • ПРОМ.ЗДАНИЙ

+7 (727) 390 72 80 +7 705 55 01 999
WWW.ANGAR-KAZAKHSTAN.KZ

АГРО ТЕХСЕРВИС

ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА

- Комбикормовые мини-заводы (КМЗ), производительностью от 0,5 до 4 тонн в час
- Дробилки и плющилки зерна
- Измельчители сена и соломы
- Смесители сыпучих кормов
- Грануляторы
- Шnekовые и ленточные транспортеры

РФ, г. Киров, тел.: 8 (800) 707-37-87, 8 (8332) 56-56-77, 54-86-44
E-mail: agro-tehservis@mail.ru, www.agro-tehservis.ru

ВАША РАБОЧАЯ МАШИНА

VALTRA серии T4



VALTRA

ДВИГАТЕЛЬ 160 лс 6,6 л объем
ТРАНСМИССИЯ AUTOMAT 5PS 30 / 30 вперед/назад
ГИДРОНАСОС 200 л/мин изменяемый объем
ВОМ 540 / 540E / 1000 3-х скоростной
3 SVC клапанов 1 постоянный поток
ТОРМОЗНАЯ СИСТЕМА 1x безнапорный слив
ЗАДНЯЯ НАВЕСКА для прицепов
9800 кг пневматическая и гидравлическая грузоподъемность



Каждый день, каждый сезон **VALTRA** серии T - это Ваша рабочая машина

ВЫБЕРИТЕ ЦВЕТ Вашего трактора **VALTRA**

- Трактор создан для работ в тяжелых условиях
- Собственный двигатель AGCO POWER - с 1956 года
- Собственное производство трансмиссий Power Shift
- Раздельные «ванны» для трансмиссии и рабочей гидравлики
- Непревзойденный скандинавский дизайн
- Универсальная машина для работы круглый год

специальное предложение! • специальное предложение! • специальное предложение!

AGROTEC

ВСЁ ИЗ ОДНИХ РУК!
www.agrotec.kz

Нур-Султан
Деловой дом «Алма-Ата»,
ул. Иманова, 19, офис 405
тел.: 8-7121-91-00-12
факс: 8-7121-91-00-38
моб.: 8-777-540-13-14,
info-kz@agrotec.de

Карағанда
пр. Н. Абдирова, 5, офис 211
ул. Иманова, 19, офис 405
тел.: 8-7121-78-75-53,
факс: 8-7121-78-75-58
моб.: 8-777-540-11-46

Павлодар
ул. Кирова, 161/3
тел.: 8-7182-60-63-28
факс.: 8-7182-67-68-65
моб.: 8-705-640-99-29

Кокшетау
ул. Валиханова, 197А
тел.: 8-7162-77-52-71
факс.: 8-7162-77-52-71
моб.: 8-701-203-12-58

Усть-Каменогорск
ул. Киевская, 166Б, офис 201
моб.: 8-701-203-12-56
моб.: 8-771-179-70-99

Алматы
моб.: 8-701-501-69-22

Костанай
моб.: 8-705-759-43-02

Тарас
моб.: 8-771-006-28-25

НАЛОГОВЫЕ НОВШЕСТВА

Для аграриев Казахстана год начался с новостей: с приятных и не очень. Теперь крестьяне обязаны вести учет доходов и расходов, установить кассовый аппарат с передачей данных. Изменилась и система исчисления единого земельного налога (ЕЗН). Насколько это выгодно и удобно для фермеров?

ОНЛАЙН-ПЕРЕДАЧА И ПРИЛОЖЕНИЯ

Если раньше крестьянские и фермерские хозяйства, которые работали по специальному налоговому режиму (СНР) на основе уплаты единого земельного налога, производили расчеты без использования контрольно-кассовых машин (ККМ), то с января этого года использование ККМ для них стало обязательным. Согласно статье 166 Налогового кодекса они обязаны установить ККМ, причем с фиксацией и передачей данных.

- Все КХ, применяющие СНР, должны были войти в 2020 год уже с подключенными ККМ, - пояснил специалист управления разъяснительной работы департамента государственных доходов по Костанайской области Бауржан Ерменов. – Кто этого не сделал, нужно поторопиться. Есть два варианта. Можно установить ККМ с онлайн-передачей данных. Утверждено 75 моделей либо использовать мобильные приложения ККМ. Их можно установить на ноутбук, смартфон или планшет. Главное, чтобы устройство было подключено к принтеру для распечатки чеков.

На сайте департаментов государственных доходов можно найти перечень приложений, включенных в государственный реестр. Всего их четыре. Можно установить любое. Предусмотрен вариант и для предприятий, деятельность которых находится вне сетей телекоммуникаций общего пользования, они обязаны приобрести ККМ без передачи данных. Какую именно модель купить подскажет госреестр, в который внесены разрешенные модели.

По словам Бауржана Ерменова, налоговым кодексом предусмотрена льгота для бизнесменов, установивших ККМ с передачей данных. Так ИП, применяющие СНР на основе патента или упрощенной декларации, могут однократно уменьшить на 60 тыс. тенге исчисленный подоходный налог за первое полугодие 2019 год и за второе полугодие 2019 года, но не более 50% от суммы, налога за оба полугодия.

ДВА РЕЖИМА ВМЕСТЕ

Хорошей новостью для сельхозформирований, применяющих специальный налоговый режим для КФК, которые кроме сельхозпроизводства, имеют магазин, СТО или другой несельскохозяйственный бизнес, стала возможность использования двух специальных налоговых режимов. Если раньше прочую деятельность они декларировали в общеустановленном порядке, то с этого года они могут применять специальный налоговый режим для малого бизнеса. Теперь КФХ, уплачивающие единий земельный налог, могут перевести любой вид своей прочей дея-

тельности на специальный налоговый режим на основе патента или упрощенной декларации или оставить ее на общеустановленном режиме налогообложения.

- После выбора второго налогового режима, фермеры должны вести раздельный учет своих доходов и расходов, - уточнил специалист департамента. – К примеру, если избран режим упрощенной декларации, то в разные сроки сдавать две декларации ФНО 910 и ФНО 920.

ЕЗН ПО-НОВОМУ

Еще одним новшеством стала модификация единого земельного налога. Раньше ЕЗН рассчитывался от оценочной стоимости земельных участков, находящихся в аренде или в собственности у крестьянского хозяйства и не привязывался к обороту от реализации сельхозпродукции. Согласно изменениям, внесененным в Налоговый кодекс, ЕЗН будет облагаться оборот от реализации.

- Согласно изменениям, весь доход, который получило хозяйство от продажи произведенного или переработанного сырья, будет облагаться единным земельным налогом по ставке 0,5% за календарный год, - пояснил Бауржан Ерменов. – Например, если за весь налоговый период КХ реализовало молоко, зерно или мясо на 10 млн тенге, то оно должно оплатить в бюджет 50 тыс. тенге ЕЗН. При исчислении ЕЗН расходы сельхозпроизводства учитываться не будут. Здесь стоит особо отметить, что по Указу Президента, КХ, относящиеся к малому бизнесу, с этого года и до 2023 освобождены от уплаты ЕЗН. Хозяйствам нужно будет показать доходы, так как они обязаны применять кассовые аппараты. А в 2021 году им нужно будет сдавать декларацию о доходах №920. В ней они должны будут указать доход за 2020 год. Таким образом, в этом году КХ не нужно исчислять и уплачивать ЕЗН, необходимо оплачивать ОПВ, ОСМС и удерживать налоги с заработной платы своих работников.

В том случае, если у КХ, применяющего специальный налоговый режим, размер оборота по продаже собственной сельхозпродукции, превысит минимум оборота согласно ст. 82 Налогового кодекса, то такое хозяйство все равно не будет подлежать постановке на учет по налогу на добавленную стоимость.

КПН ОТМЕНИЛИ, НО НЕ ВСЕМ

Еще одной хорошей новостью для аграриев стала отмена уплаты корпоративного подоходного налога сроком на три года. Но это изменение коснулось субъектов малого предпринимательства. В их число входят сельхозформирования, работающие

как юридические лица и применяющие налоговый режим на основе 70% льготы. Здесь стоит учесть один момент, что субъектами малого бизнеса по закону считаются предприятия, где среднегодовая численность работающих составляет не более 100 человек, а среднегодовой доход не выше 300 тыс. МРП (795 млн 300 тыс. тенге на 2020 год). К микробизнесу относятся фирмы с не более 15 работающими и доходом не выше 30 тыс. МРП (79 млн 530 тыс. тенге).

Так, согласно изменениям, внесенным в закон, уменьшают на 100% сумму корпоративного подоходного налога, подлежащую уплате, (кроме удерживаемого у источника выплаты) исчисленного в соответствии со статьей 700 Налогового кодекса, сельхозпроизводители, применяющие специальный налоговый режим для производителей сельхозпродукции и сельхозкооперативов.

Также налогоплательщики, работающие по специальному налоговому режиму для крестьянских и фермерских хозяйств, уменьшают на 100% сумму единого земельного налога, исчисленного в соответствии со статьей 704 НК. Но есть один минус – налоговой льготой не смогут воспользоваться сельхозформирования, которые экспортят произведенную продукцию. А также осуществляющие деятельность по хранению зерна на хлебоприемных пунктах.

Норма по налоговым каникулам коснется интересов 1,2 млн предпринимателей в Казахстане, в числе которых и аграрии, и позволит им ежегодно экономить 180 млрд тенге. По оценке экспертов, результатами должны стать укрепление бизнеса и улучшение делового климата в стране.

ДВЕ СТОРОНЫ ОДНОЙ МЕДАЛИ

О новшествах в сфере налогообложения у аграриев Костанайской области сложилось неоднозначное мнение. Конечно, их радует, что на три года объявлены налоговые каникулы по КПН. Но в тоже время не все хозяйства попадают под льготы. Больше всего вопросов у фермеров к введению ККМ с онлайн-передачей данных. Одни работают по безналичному расчету, у других отсутствует стабильное интернет-соединение. А нормы закона едины для всех.

- Требование об установке кассового аппарата с передачей данных вызывает массу вопросов, - рассказал директор ТОО «Зуевка» Александр Бородин. – Во многих селах интернет плохо функционирует. А если хозяйство работает по методу перечисления, зачем ему тогда кассовый аппарат. Введение ККМ и новый метод исчисления единого земельного налога направлены на то, чтобы все крестьяне показывали реальный доход. И с одной стороны это правильно. Конечно, больше всего фермеров порадовала новость о налоговых каникулах: суммы, которые планировались на уплату налогов, могут быть вложены в развитие производства.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область

ДОН МАР

parts1@donmar.kz www.donmar.kz

8(71433)3-09-99, 2-01-59



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ 7-16м

На все типы комбайнов, универсальные и прямого комбинирования. Система среза Schumacher.



ЖАТКИ ПРИЦЕПНЫЕ 9м

Валковые прицепные жатки с центральным выбросным окном. Система среза Schumacher.



ДВОЙНОЙ ВАЛОК 9+9м

В два раза меньше проходов при подборе.



ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС 13м

Технология Precision Air Drill, независимое крепление анкерного сошника. Регулируемая глубина заделки семян.



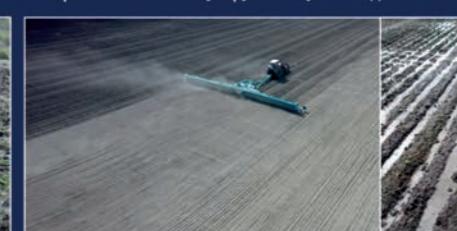
ОПЫСКИВАТЕЛИ ПРИЦЕПНЫЕ

Форсунки фирмы Teejet. Высокопроизводительный насос. Ширина 20-47 м



БОРОНЫ ДИСКОВЫЕ ПРИЦЕПНЫЕ

Изменяемый угол атаки дисков синхронно в каждом ряду. Оптимальное расстояние между дисками. Обработка почвы до 15 см.



КАТОК ПРИКАТЫВАЮЩИЙ 20м

Уплотнение и выравнивание обрабатываемой поверхности на 3-6 см до или после посева, измельчение комьев. Для увеличения давления на почву заливается водой.



БОРОНЫ ЦЕПНЫЕ РОТАЦИОННЫЕ

Применяется для закрытия влаги. Цепи повышенной прочности, закаленные зубья.

WWW.DONMAR.KZ



NAVILAND

официальный дилер АГРОСИГНАЛ на территории Казахстана

GPS мониторинг в режиме реального времени

Помогаем контролировать на расстоянии подвижные и стационарные объекты, сообщаем о работе транспорта и важных событиях по смс и e-mail, храним данные в блоке 16 месяцев. Привлекательный, быстрый и удобный Web-интерфейс открывает доступ всей информации прямо из браузера. Для работы на смартфонах и планшетах используйте мобильные приложения для Android и iOS.

РАБОТАЕМ С 2011 ГОДА

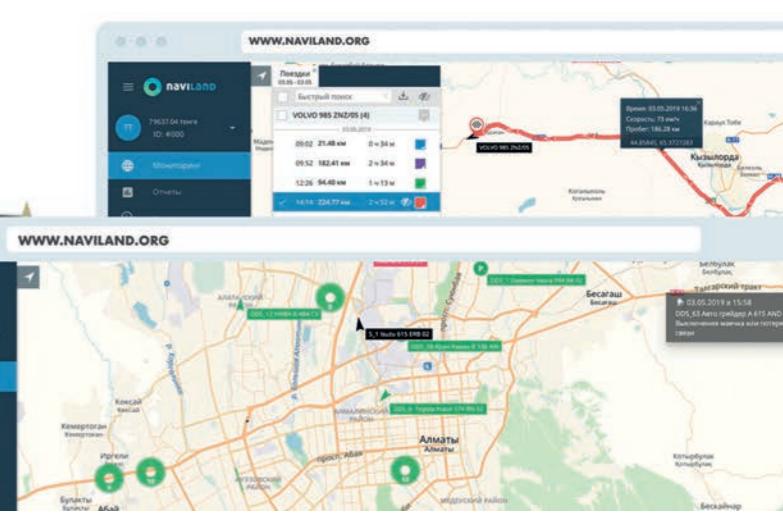
КОНТАКТЫ

+7 705 110 00 06
+7 700 110 00 06

www.naviland.org

АгроСигнал – новейшее решение для учета в сельском хозяйстве

Система оперативного и полностью автоматического онлайн-контроля всех элементов производственного цикла и управления Агробизнесом: техники, полей, персонала, весовых, складов. Наглядная информация в любом удобном разрезе. Прозрачность всех процессов для управления.



ЗАПРЕТИТЬ ЭКСПОРТ БЫЧКОВ – ВЫСТРЕЛИТЬ СЕБЕ В НОГУ! ИЛИ, КАК ОТРАСЛЬ УЧИТСЯ НА СВОИХ ОШИБКАХ. КРАТКИЙ ЭКСКУРС В ИСТОРИЮ

История развития сельского хозяйства Казахстана – звучит как отдельная дисциплина в образовательном аграрном учреждении. Именно этот курс лекций мы решили вспомнить, и в ускоренном режиме пройтись по основным судьбоносным узловым точкам в хронике мясного животноводства страны. Помог нам в этом генеральный директор Мясного союза Казахстана Максут БАКТИБАЕВ.

Главные темы интервью: эффективные (и не очень...) государственные программы и реформы мясного животноводства независимого Казахстана, история отрасли, написанная руками экс-министров МСХ, что было, а что необходимо было довести до ума. И, конечно же, ветеринария, кадровый вопрос и экспорт/импорт.

- Максут, давайте вспомним основные программы, касающиеся отрасли животноводства, которые действовали в стране с начала объявления независимости. Упорядочим их по хронологии и выделим в каждой статус-кво (с чего все начиналось), какие обрисовывались перспективы на время действия программы и что получили в результате?

- Если смотреть ретроспективно, первая программа, скорее реформа – приватизация всех агропредприятий. По состоянию на 1991 год у нас было около 2,5 тысяч крупных ферм, которые обеспечивали работой сельское население. Фермерских хозяйств, как класса, как и частной собственности, не было вообще. К сожалению, программа приватизации сильно ударила по селу - имущество совхозов и колхозов разошлось по рукам, отрасль потеряла 90-95% производственных мощностей, многие остались без работы. Фактически осталось лишь около 100 крупных животноводческих ферм. Если посмотреть статистику, в 1991 году поголовье КРС составляло 10 млн голов, из них 7 млн на фермах, 3 млн – в ЛПХ. К 1996 году осталось всего 3,5 млн голов КРС. К 2020 году поголовье насчитывает 7,5 млн голов, включая около половины поголовья в организованных хозяйствах.

Но без этой реформы государство бы не смогло создать фундамент для по-



следующего качественного роста. Не все совхозы были прибыльные, и государство в то время не могло их содержать, были более насущные вопросы. Вопрос был в смене экономической парадигмы: от государственного управления к частному. Но и это не было сделано до конца: земельные отношения, регулирование отрасли, статистика, образование, наука – все оставалось с советских времен. Приведу пример. До 2011 года государство продолжало контролировать племенное дело, хотя формально и юридически давно перестало быть собственником отрасли. 2,5 тысяч государственных племенных инспекторов было в Казахстане на тот момент, которые указывали владельцам скота кого с кем случать, какой скот оставлять на выбраковку и т.д. Лишний шлагбаум, эти средства лучше было направить на обучение фермеров, ведь прибыль и знания – лучшие двигатели развития. В Австралии, США, Канаде, странах Европы племенные ассоциации сами утверждают стандарты породы, выдают племенные сертификаты, ведут учет – в итоге их отрасли динамично развиваются.

В итоге, внесенные изменения в закон о племенном животноводстве, передали, наконец, функции контроля от государства самому бизнесу. Было, конечно, много сопротивления, но в итоге прошло качественное развитие племенного дела. Доля племенного скота выросла с 2,5 до 10%, бизнес сам решает,

как ему развиваться. Не нужно государству вмешиваться там, где не надо, создавать излишние «шлагбаумы».

Обратный пример – ветеринария, ее наоборот нельзя было отпускать. Это основа основ, фундамент для развития животноводства. Но тут наоборот, эксперименты – лицензиаты, передача ветеринаров из подчинения МСХ в акиматы и прочее. Ветеринария для инвестора играет роль повыше, чем даже налоговый режим, поэтому я лично за полный контроль, тотальную вакцинацию и локализацию производств всех необходимых вакцин.

Еще один пример – земельные отношения и кадастровое дело. Если для совхозных земель – массивов по 30-50 тысяч гектаров, форма и размер земельных участков, границы участков внутри массива были не принципиальны, то в условиях развивающегося фермерства выделение им участков по старым кадастровым делам, без инфраструктуры, дорог я считаю большим упущением. Что мешает по новой сделать разбивку всех сельхозземель в районах и выделять уже по новой, чтобы будущим фермерам и землепользователям было удобно?

- Идем дальше. Каковы были итоги приватизации, и что последовало после?

- Поголовье скота сократилось в три раза, животноводство пришло в

упадок. В растениеводстве начали свою деятельность зернотрейдеры – будущие агрохолдинги. Работала Продкорпорация. Массовое производство пшеницы, конечно, спасло отрасль от полного банкротства на тот момент, от тотального вымирания сел. Но люди продолжали уезжать из сел. Болезненнее всего было то, что уезжали, в основном за границу, специалисты.

В 2006 году был создан холдинг КазАгро – уже для системного финансирования отрасли АПК, так как банки все-таки неохотно finanziровали отрасль. В 2007 году он профинансирувал две МТФ – «Родина» и «Зенченко», в 2008 году – две откормочные площадки – «CrownBatys» и «Отес Био Азия».

В 2009 году начался новый виток в развитии отрасли. КазАгро получил займ из НацФонда в размере 120 млрд тенге на финансирование АПК. Были определены приоритетные направления – мясо, молоко, теплицы, птицефабрики, овощехранилища, кормопроизводство, оросительные системы, зернохранилища и инфраструктура его экспорта. Ведь чтобы увеличивать ВВП отрасли – нужно увеличивать размер основных средств – ферм, птицефабрик, техники, животных – всего, что генерирует выручку. А для этого надо предоставить длинные и дешевые деньги. И программа 2009 года задала этот тренд. Около 250 новых предприятий появилось, и практически все из них работают сегодня. С этого момента пошел массовый рост АПК.

В 2011 году мясная отрасль получила отдельную программу по развитию экспортного потенциала мяса КРС. Отличительной особенностью программы стало изменение подходов к мерам государственной поддержки. Если раньше субсидии и кредиты получали только крупные хозяйства, то с ее принятием господдержка стала доступна для широких слоев. В результате поголовье скота у фермеров выросло с 7 до 45% – самый быстрый рост МСБ в РК, появлялось 20 тысяч новых фермеров. Также появилась полноценная инфраструктура отрасли – племенные репродукторы для обеспечения их генетикой, откормочные площадки – для гарантированного сбыта продукции и формирования товарных однородных партий, мясокомбинаты – для сертифицированного забоя скота. К концу 2019 года экспорт мяса превысил 60 тысяч тонн, то есть программа была выполнена, хоть и с опозданием на 3 года.

В племенном деле было много реформ. За образец была взята западная рыночная система саморегулирования отрасли, фермерами были созданы платы по животноводству. Отменили регулирование цен (в 21 веке цены на племенную продукцию регулировались приказами МСХ!). Начали субсидировать племенные хозяйства, а покупателей их продукции. Маленькая строчка в правилах изменила все, животворящая конкуренция заменяет собой государственное регулирование и бюрократию.

- Бизнес сегодня налаживает сотрудничество с профильными образовательными организациями. Такая система решит кадровый вопрос?

- Сомневаюсь. Нужно увеличивать финансирование инфраструктуры в селе. И зарплаты сами по себе подтянутся. Это программа «Ауыл-Ел Бесігі». Идея правильная – суть выделить бюджетные деньги на строительство инфраструктуры там, где есть потенциальные перспективные направления в АПК. Было предложение выделять эти деньги на отдаленные села, теоретически. А фактически Министерство экономики с акиматами выбрали районные центры. Мы выступаем против, ведь это в корне меняет цель программы, предложили систему возмещения затрат. Бизнес построил инфраструктуру – государство возмещает какой-то процент. Предложили, но нужно чтобы все прониклись этой идеей.

Что касается развития бизнеса на селе, то основной упор нужно делать на самых «бизнесовых» жителей села, и дать им ресурсы – землю, кредит, чтобы они стали полноценными фермерами, чтобы было, к примеру 100 коров у хозяина, а не 5. Задача ведь – производить больше. А в ЛПХ, если у тебя две коровы было, ты у своего соседа купил еще две, но общее количество не меняется, общая выручка не растет, только прибавляются выплаты по кредиту.

Но самая большая претензия к той программе – это не поддержка сельских жителей и программа кооперации, а полная смена вектора работы аграрного ведомства и финансирующих организаций. То есть темпы роста, заложенные в предыдущих программах, значительно упали, с точки зрения инвесторов это вызвало большое недовольство и ухудшение инвестиклимат. Так, например, ТНК Иналка, планировавшая строить суперсовременный мясокомбинат в Алматинской области, заморозила свой проект, многие отечественные предприятия на время остановили свое развитие. На наш взгляд, все новые программы должны иметь новое долгосрочное финансирование, чтобы не затронуть интересы уже действующих инвесторов.

В 2018 году опять сменилось руководство аграрного ведомства. Был открыт проектный офис в МСХ, который работал напрямую с бизнесом. Собрал все отраслевые ассоциации, союзы. Так на высшем уровне было принято решение, что нужно разработать долгосрочные программы и утвердить их так, чтобы потом никто не менял. Те же самые мастер-планы, но долгосрочные, законодательно укрепленные, обеспеченные деньгами. Определяли, где нужно расставлять акценты: что лучше экспортовать, где можно заместить импорт. Посмотрели потенциал. Получили 15 видов продукции, которые дадут эффект. И все это трансформирова-

ЗАСУХА АКТИВИЗИРОВАЛА ЦЕНЫ

В 2019 году Казахстан собрал урожай меньше, чем в 2018 году. В том числе в Костанайской области получили пшеницы почти в два раза меньше. Сказались неблагоприятные климатические условия: температура зашкаливала, а осадки оказались локальными. В зерносыющем регионе, который стабильно собирает 25% урожая пшеницы страны, засуха скорректировала ожидаемые объемы поступления зерна на рынок и цены на нее.

ПОСЕВЫ «СГОРЕЛИ»

В начале 2019 года Минсельхоз прогнозировал урожай примерно на уровне 2018 года – порядка 20-21 млн тонн. Этому должны были способствовать запас накопленной влаги и хороший семенной материал. В зерносыющей Костанайской области аграрии своевременно провели посевную на площади 4,7 млн гектаров, из них пшеницей засеяли 3,26 млн гектаров.

Но погода внесла свои корректиры. По данным Управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области, осадков в регионе выпало почти вдвое меньше, чем в предыдущие годы. Но и они были локальными. Почти месяц в области держалась температура от 30 до 40 градусов. Засуха сожгла большую часть посевов в южных и западных районах области.

Уже в начале августа комиссии аграриев провели предварительную оценку состояния культур. Оказалось, что в плохом состоянии 22% зерновых и зернобобовых культур (884 тыс. гектаров), в удовлетворительно-угнетенном - 46,2% (1 млн 835 тыс. гектаров), в хорошем - 31,5% (1 млн 248 тыс. гектаров).

В южных районах урожайность составляла 1,3 центнера с гектара. На некоторые поля техника даже не заходила, потому что экономически нецелесообразно было проводить уборку. В северных районах засухи не было, поэтому урожайность там получилась 10-15,5 центнеров с гектара, - сообщил на одном из совещаний заместитель руководителя Управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области Сембай Сагандыков.

В итоге в регионе собрали 3 млн тонн зерна против 5,2 млн тонн в 2018 году. От летней засухи пострадала не только Костанайская область. По данным Минсельхоза, из 12 регионов, где выращивают зерновые, в шести наблюдалось снижение урожайности. Все это привело к недобору объема и снижению качества урожая, цены на внутреннем рынке взлетели из-за ажиотажного спроса.

Еще во время уборки, костанайские крестьяне попросили у Правительства помочь в виде пролонгации кредитов и лизинговых платежей, выделен-



ЦЕНЫ СКАЧУТ

По итогам уборки, Казахстан собрал на 2,5 млн тонн пшеницы меньше, чем в прошлом году, цены на нее начали расти. Так, в сентябре Продкорпорация закупала зерно 3 класса по 70-75 тыс. тенге за тонну. На внутреннем рынке хозяйства просили за урожай от 79 тыс. тенге. Кроме того, за время жатвы Продкорпорация трижды поднимала цены закупа, чем создала еще больший ажиотаж на рынке. В итоге определила стоимость на уровне 85 тыс. тенге за тонну. В результате таких скачков, стоимость зерна на внутреннем рынке стала непроходной на экспорт. Первоначально местное зерно покупали только мукомолы, а после очередного повышения цены, они стали завозить пшеницу из российских регионов.

По данным информационной системы «Колдау», сегодня самая низкая цена на пшеницу 3 класса установилась в СКО – 68 160 тенге за тонну, в Костанайской области – 77 570 тенге, а самая дорогая в Актюбинском регионе: здесь за тонну просят от 81 093 тенге и в Нур-Султане – 88 390 тенге. В тоже время в прошлом году цена была в пределах 45 000-50 000 тенге. Вместе со стоимостью пшеницы, увеличилась и цена муки. За 2019 год она подорожала на 35%. Если в начале 2019 года тонна муки стоила порядка 76 000 тенге, сейчас от 133 000 тенге, и это оптовая цена. Стоит отметить, что по сравнению с 20 декабря 2019 года стоимость пшеницы 3 класса немного уменьшилась. В среднем на 3-4 тыс. тенге. Хотя еще в декабре прошлого года аграрии ожидали увеличения цены до 100 тыс. тенге и более. Возможно, пока это временное затишье после праздников.

- Будем искать деньги для закупа, чтобы эти семена предоставить для южных районов, чтобы зерно не ушло за пределы региона. Необходимо максимально зарезервировать семена внутри области. А потом объем, которого не хватает, привлекать извне, – отметил на совещании в конце ноября аким Костанайской области Архимед Мухамбетов.

Поддержка фермерам оказывается, но не все так гладко. Своим мнением о ситуации поделился Герой труда директор ТОО «Каркын» Сайран Буанов:

- Год выдался действительно сложным. Семена будут дорогими. Поэтому нужна финансовая поддержка пострадавшим хозяйствам. Сегодня ситуация неоднозначная: займы пролонгировали, но проценты оставили. Получается, долг по кредитам стал больше, а не меньше. Если дали возможность отсрочить платежи, то не надо накручивать проценты. Только в этом случае предприниматель почувствует, что с него сняли часть финансовой нагрузки.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область

СЕМЕНА

СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА

Кондитерские крупноплодные

▪ Алтай* НОВИНКА

(*масса 1000 семянок 155 грамм, потенциальная урожайность 35-38 ц/га*)

▪ Белочка

▪ Посейдон 625

Масличные скороспелые

▪ Алей* НОВИНКА

(*масличность 52-54%, потенциальная урожайность 30-32 ц/га*)

▪ Енисей

▪ Кулундинский 1

▪ ВНИИМК 100

Силосный сорт

▪ Белоснежный

(*урожайность зеленой массы до 780 ц/га*)

РАПС ЯРОВОЙ

▪ Юбилейный

▪ Купол

▪ Гранит

▪ Регион 55

▪ Амулет

▪ Руян

ГОРЧИЦА

▪ Руслана (белая)

▪ Валента (сарептская)

СУРЕПИЦА

▪ Победа

РАННЕСПЕЛЬНЫЕ ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

Селекция НПО «Алтай», Россия

▪ Синтез НОВИНКИ

▪ Союз

Предлагаем для широких производственных испытаний новые высокопродуктивные гибриды подсолнечника селекции Научно-производственного объединения «Алтай»

Селекция «Rag Semences», Франция

▪ Беллус

▪ Иоллна (высокоолеиновый)

▪ Веллокс

с 2012 г. показывают стабильно высокие результаты урожайности в разных агроклиматических зонах

▪ Николлета

▪ Волльф

▪ Пирелли

новые, высокопродуктивные гибриды с хорошим потенциалом урожайности

ГИБРИДЫ КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО И СИЛОС

▪ Росс 130 МВ (Россия)

▪ Росс 140 СВ (Россия)

▪ Росс 199 МВ (Россия)

▪ Краснодарский 194 МВ (Россия)

▪ КСС 5180 (Россия-Франция) НОВИНКА

▪ КСС 3200 (Россия-Франция) НОВИНКА

▪ Ирондель (Франция)

▪ Птерокс (Франция)

ЛЁН МАСЛИЧНЫЙ

▪ Северный

▪ Август

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!



Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д

+7 (385-57) 4-07-17, +7-923-165-5599 (WhatsApp)

www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ОГРАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН



EuroTier 
КИТАЙ
 ЖИВОТНОВОДСТВО

7-9 сентября 2020

Чэнду, Китай

Chengdu Century City

Новый международный выставочный
и конференц-центр

Глобальные инновации
для региональных рынков



Международная специализированная выставка EuroTier 2020 животноводства в Китае

www.eurotierchina.com



BHK AGRO
 
www.bhkagro.com

CASE IH MacDon Cummins



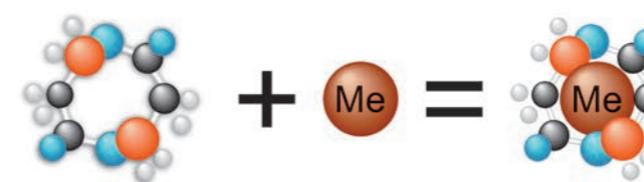
ПОРА ГОТОВИТЬСЯ К ПОСЕВНОМУ СЕЗОНУ!

- Широкий выбор лучшей техники к посевной
- Предоставление качественного сервисного обслуживания
- Специальные цены на диагностику и капитальный ремонт двигателей (IVECO, CUMMINS).
- Уникальные цены на лапы и другие расходные части для весенне-полевых работ

Свяжитесь с нами по следующим номерам: +7 771 040 11 97; +7 771 666 85 06; +7 701 098 58 12; +7 701 799 84 60
г. Кокшетау (контакты региональных представителей на нашем сайте),
e-mail: a.prisyazheniy@bhkagro.com; v.ponomarenko@bhkagro.com; a.lobko@bhkagro.com; v.shevchuk@bhkagro.com



Granusol WSF+MV 10 уже в Казахстане!



В состав водорастворимых
удобрений Granusol WSF+MV10
входит железо
в трех хелатных формах:
EDTA, DTPA, EDDHA,
что позволяет растениям
полностью усваивать
микро- и макро-элементы
при любом уровне pH воды и грунта.
Это, в свою очередь,
исключает
хлороз растений.



20+20+20+1MgO+Te
20+10+20+2MgO+Te
20+05+10+6MgO+Te
20+00+20+2MgO+Te
27+15+12+1MgO+Te
12+07+25+8CaO+2MgO+
10+52+10+1MgO+Te
15+05+30+3MgO+Te
18+06+26+3MgO+Te
17+10+17+12CaO+Te
10+10+30+6MgO+Te
10+40+10+2MgO+Te
12+05+24+2MgO+Te
21+10+10+8CaO+Te
18+18+18+3MgO+Te
10+10+30+3MgO+3CaO+
07+12+36+3MgO+Te
11+06+18+2MgO+Te
14+08+14+3MgO+7CaO+
4,5-11-36-5MgO-Te
20-10-15-2MgO-Te
18-09-29-Te

Субсидируются

ТОО «ТриА-ПВ» Дистрибутор в Казахстане тел.: +7 701 755 66 65, +7 777 868 88 99

С нами рости легче. С нами растут заводы

Компания «Август» понимает ответственность лидера рынка ХСЗР перед страной и отраслью и вкладывает средства для их развития.

«Август» создал мощную производственную базу, в которую входят три завода – в Татарстане, Чувашии и Беларусь.

Ультрасовременный завод «Август-Алабуга» в ОЭЗ «Алабуга» в Татарстане способен обеспечить продукцией треть российского рынка ХСЗР, емкость которого составляет 160 тыс. т препаратов в год.

4 млрд руб.

размер собственных вложений

50 млн л

готовой продукции

8 млн

канистр полимерной упаковки в год

40 видов

ХСЗР всех формулаций
(кроме гранул и смачивающихся порошков)



avgust.com

С нами рости легче. С нами растет страна.
август
30 лет

Тройная забота
о здоровье каждого
зернышка



Виал® Трио

прохлораз, 120 г/л +
+ тиабендазол, 30 г/л +
+ ципроконазол, 5 г/л



ТОО «Август-Казахстан»
010000, г. Нур-Султан,
ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел./факс: (7172) 57-95-14, 57-95-15

www.avgust.com

expectrum

инновационные
продукты

Трехкомпонентный проправитель семян зерновых культур для защиты от широкого комплекса патогенов

Обеспечивает усиленную и длительную защиту растений от корневых и прикорневых гнилей даже при высоком инфекционном фоне. Высокоэффективен против почвенной, семенной и ранней аэрогенной инфекции. Выпускается в улучшенной препартивной форме с контролируемым размером частиц и специально подобранными полимерными добавками. Содержит запатентованную смесь трех действующих веществ, разработанную с учетом спектра наиболее распространенных заболеваний зерновых культур.

август
30 лет
С нами рости легче.
С нами растет страна.

KRONE СТРАТЕГИЧЕСКИ ПЕРЕСТРАИВАЕТСЯ

БЕРНАРД КРОНЕ СТАНОВИТСЯ ПРЕДСЕДАТЕЛЕМ НАБЛЮДАТЕЛЬНОГО СОВЕТА ХОЛДИНГА

Бернард Кроне, управляющий участник общества Bernard Krone Holding SE & Co. KG, и Альфонс Феер, председатель правления холдинга Krone, были избраны в наблюдательный совет холдинга Krone в начале января. Бернард Кроне становится председателем наблюдательного совета, Альфонс Феер исполняет обязанности заместителя. После ухода предыдущего члена наблюдательного совета, Бернарда тен Дошате, в состав наблюдательного совета Krone также входит Филипп Фрайхэр фон дем Бусше, д-р Вилфрид Хольтграйв и Бернд Меерполь.

С переходом Бернарда Кроне и Альфонса Феера в наблюдательный совет группа Krone стратегически ориентируется на разнообразные текущие и будущие задачи в области сельскохозяйственной техники и прицепов. «Под эгидой группы Krone уже сегодня действуют 102 компании, из них 65 - в оперативной сфере. Для того, чтобы контролировать компанию наилучшим образом, я решил перейти на верхнюю ступень наблюдательного совета, и, следовательно, в высший контрольный комитет. С этой вышестоящей позиции я продолжу управлять группой Krone вместе со своими опытными и компетентными коллегами в наблюдательном совете. Таким образом, мы обеспечиваем постоянное продолжение нашей корпоративной философии, которая была разработана для долгосрочного успеха в бизнесе и устойчивого прибыльного роста благодаря дальновидному мышлению и действию в течение четырех поколений. Как председатель наблюдательного совета, я полностью сосредоточусь на дальнейшем стратегическом развитии компании и в тоже время сохранию для Krone проверенный курс как инно-



Бернард Кроне (слева) вступил в должность председателя наблюдательного совета холдинга Krone, Альфонс Феер исполняет обязанности заместителя. Фото Krone

вационной семейной компании, управляемой собственниками, базирующейся в Эмсланд», - говорит Бернард Кроне.

Перенял пост генерального директора после Альфонса Феера с 1 января д-р Давид Фринк, который уже с начала 2018 года был главным финансовым директором группы компаний Krone. Еще один член правления холдинга Krone - доктор Стефан Бинньюис, который является главным операционным директором.

ТОО «ЦелинАгроТех»

Борона дисковая тяжелая БДТ-7

- Ширина захвата - 7 м
- Рабочая скорость - 8..12 км/ч
- Глубина обработки - до 20 см
- Производительность - до 7,6 га/ч
- Агрегатируемость 250...300 л.с.



Культиватор плоскорез широкозахватный КПШ - 9..11..13

- Ширина захвата - 8,2 м, 10 м, 11,7 м
- Рабочая скорость - до 10 км/ч
- Глубина обработки - 7..18 см
- Производительность - 8,2..11,7 га/ч
- Агрегатируемость 250..450 л.с.

Плуг прицепной ПП 11-35

- Ширина захвата - 3,85 м
- Рабочая скорость - до 10 км/ч
- Глубина обработки - до 30 см
- Производительность - до 3,7 га/ч
- Агрегатируемость 350..450 л.с.

Плоскорез глуборыххитель ПГП-7

- Ширина захвата - 7,4 м
- Рабочая скорость - до 10 км/ч
- Глубина обработки - 15..30 см
- Производительность - до 7,4 га/ч
- Агрегатируемость 350..450 л.с.

г. Астана, ул. Кендала, 9, тел: +7 (717) 225-30-15, +7-701-317-80-24, +7-705-100-04-73, e-mail: tselinagro@mail.ru, www.tselinagro.satu.kz

ТОО «QAZAQ-TehMash»

- Комплексы для приготовления рассыпных комбикормов;
- Линии плющения зерна;
- Линии гранулирования;
- Линии высокой однородности;
- Комплексы измельчения рулонов сена/соломы;
- Зернодробилки, плющилки зерна;
- Смесители кормов;
- Различные транспортеры;
- Измельчители рулонов сена/соломы и прочее.



Республика Казахстан, 050030, г. Алматы, пр. Суюнбая, 461,
Тел./факс: +7 (727) 3386116, Моб.: +7 (701) 7244774
эл. почта: info@asiamash.kz, сайт: www.asiamash.kz

ОНИ ДЕЛАЮТ НАШ КОРМ ЛУЧШЕ!

KRONE косилки



Представительства Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co KG

KRONE-Казахстан, Петропавловск
Тел.: +7 705 44 34 666
+7 701 60 50 900
E-Mail: info@b-krone.com

Официальный дилер завода KRONE в Казахстане, SL Agro Астана

Тел.: +7 7172 78 00 25
+7 777 036 29 66
E-Mail: info@liet-agrar.de

www.krone-rus.ru

KRONE стальные битерные плющилки CV*



обеспечивают однородный процесс сушки и сокращают время нахождения урожая на поле до 7 часов.

*на всех CV-моделях

Всю историю Вы найдете на сайте www.lutschyi-korm.ru

KRONE
THE POWER OF GREEN

АГРОТЕХНИЧЕСКИЕ РАБОТЫ, ОБРАБОТКА ПОЧВЫ



Кукуруза Урожайность

ОСНОВНЫЕ ПРАВИЛА ПОСЕВА И ПОДГОТОВКИ ПОЧВЫ

Ключевым фактором уровня урожайности часто оказывается посев. Очень важна глубина заделки семян: нужно следить, чтобы почва была достаточно, но не чрезмерно рыхлой. Целью всех работ по подготовке почвы является создание такой структуры грунта, которая бы способствовала прорастанию семян и дружным всходам.

Крайне нежелательны неровности почвы. Кукуруза укоренится намного лучше в однородном грунте, скорее уплотненном, в котором нет пустот и разных по рыхлости слоев.

Даже на почвах, которые принято считать «легкими» (с правильной текстурой, достаточным содержанием органических веществ), таких как черноземы, например, проведение работ в неправильно выбранный момент негативно сказывается на растении в период образования его основной корневой системы.

Расстояние между семенным ложем и подпахотным горизонтом почвы должно быть достаточным, так как переход на самостоятельное питание (переход от автотрофного к гетеротрофному типу питания вследствие развития всей корневой системы на стадии 4-5 листков) является очень важным для молодого растения. Именно в этом пространстве происходит формирование корней.

Кроме того, плужная подошва или слои, утрамбованные сельскохозяй-

ственными машинами по обработке почвы (особенно колесной или гусеничной техникой), мешают или замедляют проникновение основных корней на глубину, ограничивают доступ к запасам влаги в почве, от которых летом, даже на орошаемых полях, зависит рост кукурузы.

Для достижения этого, какими бы ни были сельхозорудия или этапы обработки почвы (осенняя вспашка или предпосевная обработка почвы), работы должны вестись на подсушенной почве.

Подготовку семенного ложа - раннюю для глинистых грунтов или же осуществляемую в последний момент для почв, склонных к образованию корки, - необходимо проводить с минимальным количеством проходений техники по полю.

Последствия уплотнения почвы могут быть незаметны на первый взгляд, но они ощутимо вредят вегетации культуры. Не существует эталонного способа подготовки почвы, чаще всего приходится выбирать компромиссное решение, учитывая климатические условия, количество имеющихся в расположении дней, уровня оснащенности и величины агрохозяйства.

Необходимо внимательно следить за тем, чтобы почва не пересыхала между различными работами по ее подготовке, и чтобы почвенный профиль не нарушался, что позволяет сохранять необходимый запас влаги.

Поживные остатки на поверхности грунта (положительный фактор в борь-

бе с образованием корки для илистых грунтов вследствие эффекта мульчирования) создают благоприятную среду для жизнедеятельности вредителей и растений-паразитов. Они также мешают раннему (самому эффективному) применению гербицидов.

ВНИМАНИЮ ФЕРМЕРОВ

В континентальном климате прорастание этой культуры имеет свои особенности.

Интервалы времени, благоприятные для подготовки почвы и посева, очень кратковременны. Вместе с тем, в течение лета кукуруза часто страдает от дефицита влаги и поэтому очень зависит от развития своей корневой системы. Отсюда - чрезвычайная важность правильной подготовки почвы.

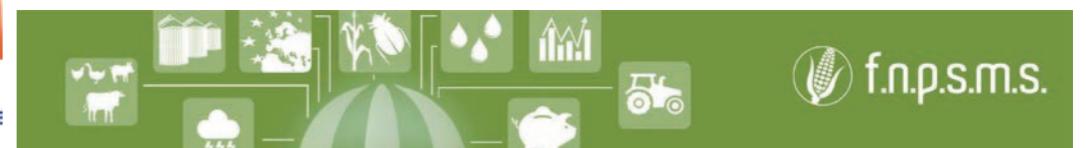
Если почва тяжелая, предпочтительно проводить ее подготовку осенью, до наступления заморозков. Вспашка желательна для того, чтобы запахать поживные остатки, если предшествующей культурой была также кукуруза, однако без этого можно и обойтись.

Тут важно, не какая используется техника, а насколько подсушена почва. Упрощение способов обработки почвы, то есть неиспользование вспашки, частично объясняется стремлением к уменьшению затрат и к эффективности работы, вместе с тем такая агротехнология несет в себе не только преимущества. Ниже в таблице представлена сравнительная характеристика преимуществ и недостатков двух видов агротехники.

ПРЕИМУЩЕСТВА	НЕДОСТАТКИ
Экономический аспект	
<p>Уменьшение затрат вследствие:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Сокращения времени на обработку, • Увеличения площади, обрабатываемой одним работником, • Упрощения сельхозорудий (многофункциональная техника) 	<ul style="list-style-type: none"> • Высокая закупочная цена и значительные затраты на обслуживание специальной техники
Агрономический аспект	
<ul style="list-style-type: none"> • Никакого влияния на улавливание углерода, • Сохранение поживных остатков на поверхности грунта, что: <ul style="list-style-type: none"> - уменьшает риск образования корки на почве (эффект мульчирования); - уменьшает риск эрозии почвы на участках на склонах, • Сохраняется более однородный, постоянный, способствующий лучшему формированию корневой системы почвенный профиль, • Обработка почвы: экономия времени весной, не происходит высушивания почвы между вспашкой и предпосевной обработкой. 	<ul style="list-style-type: none"> • Никакого влияния на улавливание углерода, • Значительное количество поживных остатков при выращивании кукурузы на зерно, необходимость производить очень дробное (или в два приема) их измельчение, • Меньшая скорость подсушивания почвенного профиля весной (термическая инертность грунта), • Концентрация органических веществ в первых сантиметрах почвенного слоя, в ущерб глубоким горизонтам, • Применение более сложной техники: риск уплотнения невспаханных участков, если содержание глины ниже 15 %, • Риск уплотнения почвы, если она недостаточно просохла.
Всходесть семян/ Вредители	
<p>Равномерная глубина заделки семян только в случае надлежащего высевающего агрегата,</p> <ul style="list-style-type: none"> • Благоприятна для полезной микрофлоры (дождевых червей), • Способствует борьбе с кукурузной огневкой, благодаря необходимости активного измельчения. 	<ul style="list-style-type: none"> • Риск снижения густоты посевов: семена высеваются в рыхлые слои почвы, с большим количеством растительных остатков, или же в плохо запаханный рядок, дисковой сеялкой, • Риск высыхания и потери всхожести, • Развитие грунтовых вредителей: проволочников, долгоножек, серых червей, • Возрастание риска появления слизней, • Увеличение риска появления жуков-стеблеедов при прямом посеве без дробления поживных остатков.
Борьба с сорняками	
<ul style="list-style-type: none"> • Постепенное уменьшение количества семян самосеющихся сорняков на поверхности грунта. 	<ul style="list-style-type: none"> • Увеличение на первых этапах количества сорняков-самосевов (в частности, в условиях монокультуры) - многолетников, с которыми сложно бороться (вьюнки, чертополох), • Риск воздействия на последующие культуры активного вещества гербицидов, накопленных растениями, • Чрезмерное увлечение гербицидами сплошного действия в зимний период.
Заболевания	
	<ul style="list-style-type: none"> • Подтвержденный риск концентрации в почвенных горизонтах возбудителей: фузариоза, гельминтоспориоза, пыльной головни, корневых гнилей, • Увеличивает риск влияния микотоксинов на следующую культуру.
Сбор урожая	
<ul style="list-style-type: none"> • Почва менее подвержена уплотнению, увеличивается несущая способность грунта. 	

Автор: AGPM France (Ассоциация производителей кукурузы, Франция)

Содержание данного текста отражает точку зрения автора, и автор несет за него полную ответственность. Европейская Комиссия снимает с себя ответственность за последствия использования информации, содержащейся в данном тексте.



ПРОЕКТ ПО ПОВЫШЕНИЮ КОМПЕТЕНЦИЙ В МОЛОЧНОМ СЕКТОРЕ КАЗАХСТАНА

КОНЦЕПЦИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА С ПИЛОТНЫМИ МОЛОЧНЫМИ ФЕРМАМИ

Целью проекта является поддержка правительства Казахстана в развитии молочного сектора с особым акцентом на современные, устойчивые производственные системы, ориентированные на благополучие животных.

В рамках проекта, первоначально в период с 11/2019 по 03/2020 гг. около 15 молочных ферм с казахстанскими партнерами на севере Казахстана (Акмолинская, Костанайская, Северо-Казахстанская и Павлодарская области) будут отобраны для интенсивных консультаций по экономическим и производственно-техническим вопросам (пилотные хозяйства). Основное внимание уделяется мелким и средним коммерчески ориентированным фермерам, которые хотят расширить и улучшить качество своего молочного скотоводства или начинают заниматься молочным скотоводством¹.

Эти консультации включают, в частности, развитие компетентности соответствующих специалистов и руководителей в этих хозяйствах. На общие тренинги и информационные мероприятия будут приглашаться также заинтересованные специалисты и руководители малых и средних молочных ферм, которые не вовлечены непосредственно для консультаций в качестве пилотных хозяйств.

Опыт, полученный в результате интенсивной консультативной работы с пилотными хозяйствами, и связанная с этим оптимизация производственных систем будут постоянно использоваться в проектной работе с целью укрепления консалтинговых навыков институциональных партнерских организаций в области консультирования производителей молока и повышения эффективности инвестиционной поддержки модернизации молочного животноводства. Таким образом, проект поддерживает, в частности, успешную реализацию государственной программы правительства Казахстана по развитию молочного животноводства на период с 2018 по 2027 гг.

Концепция интенсивного сотрудничества с пилотными хозяйствами включает в себя:

- Развитие навыков в 15 пилотных фермерских хозяйствах, желающих инвестировать в создание/расширение производства молока.
- Отбор кандидатов в рамках шестимесячного вводного этапа в сотрудничестве с партнерами в Нур-Султане и



областными и районными администрациями на севере страны.

• Разработка концепции рентабельных и устойчивых инвестиций в молочное животноводство для обеспечения устойчивого роста.

Планируется на основе совместно разработанных критериев с партнерами по проекту консультировать малые пилотные хозяйства (менее 50 коров), чтобы они могли достичь уровня современных средних хозяйств (целевое значение от 50 до 200 молочных коров). Кроме того, отобранные новые и существующие фермерские хозяйства среднего размера получат консультации по планированию своих инвестиций для реализации молочной стратегии Казахстана (целевое значение до 400 молочных коров). Отбор будет основываться на классификации по размеру, установленному в рамках программы развития молочного сектора Казахстана (целевой показатель роста), т.е. хозяйств с численностью коров до 50 голов, хозяйств с численностью коров до 100 голов, хозяйств с численностью коров до 200 голов и средних хозяйств до 400 голов. Крупные фермы не включены в рекомендации; казахстанское определение крупных ферм - 600 молочных коров и более.

• Подготовка и внедрение концепций обучения и консультирования для специалистов и руководителей компаний (с интенсивным привлечением консультантов НИЦЖ и АКК).

• Регистрация производственных параметров и хозяйственных данных предприятий, непрерывное исследование и оценка результатов (горизонтальное и вертикальное сравнение предприятий), а также мониторинг раз-

вития предприятий.

• Использовать опыт интенсивного консультирования для улучшения консультационных услуг по устойчивому производству молока и дальнейшей разработки отраслевой программы.

АРГУМЕНТЫ В ПОЛЬЗУ УЧАСТИЯ МОЛОЧНЫХ ФЕРМ В ПРОЕКТЕ

• Консультирование по вопросам успешной реализации инвестиций, направленных на рост в молочное животноводство

• Консультирование по вопросам оптимизации производственных процессов на пилотных молочных фермах

• Квалификация технического и управленческого персонала пилотных молочных ферм

• Поддержка использования инновационных решений для совершенствования производственной системы

КАК МОГУТ ВЫГЛЯДЕТЬ ПАКЕТЫ КОНСУЛЬТАЦИОННЫХ УСЛУГ?

• 4 бесплатных консультативных визита в год от немецких и казахстанских экспертов по производству молока (сюда также входит расчет и рекомендации по оптимизации рациона коровы).

• 1 бесплатное посещение в год для решения неотложных проблем. В зависимости от расстояния от г. Нур-Султан до фермы, это будет сделано в течение 14 дней после обращения.

• 1 бесплатный анализ слабых сторон в год для согласования потребностей в консультациях и действиях.

• Анализ проб кормов и воды в соответствии с требованиями (отбор проб и анализ не бесплатный).

• Стандартная операционная проце-

дура (СОП), адаптированная для компании в качестве обязательного текстового описания ежедневных рабочих процессов для обучения, тренинга и инструктажа сотрудников.

• Бесплатные индивидуальные контрольные списки для проверки рабочих процессов и результатов работы.

• Инструкции по рабочим процессам для общего улучшения и ускорения процессов, а также для снижения опасности несчастных случаев.

• Бесплатное сотрудничество с ветеринарами для улучшения здоровья животных (особенно многофакторных расстройств здоровья, эндо- и эктопаразитов) и благополучия животных.

• Бесплатное сотрудничество с экспертами для улучшения здоровья вымени (проверка техники доения, хранение молока, доильная работа, гигиена в животноводческом комплексе).

• Бесплатное участие в семинарах и тренингах. Пилотные компании и их сотрудники имеют преимущество при участии в мероприятиях с ограниченным количеством участников. Темы включают молочную гигиену, здоровье вымени, технологии доения и хранения молока, здоровье и уход за копытами, кормление, производство и сохранение кормов, строительство стойл и доильных залов, станков и кормовых столов, выращивание телят, осеменение и ЭТ, вентиляцию и отопление, водоснабжение в зимний период, управление пер-

соналом и предотвращение несчастных случаев, сбор и оценку данных, информационные технологии в молочном хозяйстве, финансирование и поддержка инвестиций, гигиену в стойле и борьбу с вредителями.

• Горизонтальная и вертикальная оценка экономической и биологической эффективности.

• Ежемесячные - сезонно ориентированные - информационные бюллетени по актуальным темам производства молока по почте или электронной почте.

• Презентация деятельности проекта в брошюрах, отчетах и на веб-сайте проекта (только с согласия участников).

• Вся информация и данные будут рассматриваться конфиденциально и оцениваться только в рамках проекта. Данные будут анонимизированы для публикации. Гарантируется защита персональных данных.

КАКИМ ТРЕБОВАНИЯМ ДОЛЖНА СООТВЕТСТВОВАТЬ МОЛОЧНАЯ ФЕРМА ДЛЯ УЧАСТИЯ В КОНКУРСЕ?

• Размер и структура хозяйства должны соответствовать направленности проекта - новые хозяйства и небольшие семейные хозяйства с менее чем 50 коровами, которые хотели бы развиваться в современные средние хозяйства (целевое значение от 50 до 200 молочных коров) и существующие средние семейные хозяйства (целевое значение до 400 молочных коров), ко-

значение до 400 молочных коров), которые хотели бы получить консультации по планированию своих инвестиций.

• Готовность инвестировать и открыть к изменениям.

• Хорошие условия для экономичного производства молока.

• Готовность компании предоставлять данные в распоряжение проекта для систематической оценки на постоянной основе и сравнения с другими компаниями (горизонтальное и вертикальное сравнение компаний по отраслям).

• Готовность вносить свой вклад в проектную деятельность, например, материальные и кадровые ресурсы, а также собственные данные.

• Прозрачность по отношению к руководителю проекта и партнерам.

• Готовность к сотрудничеству в проектной деятельности на ферме, такой как дни простоя и практические занятия на ферме.

• Готовность осуществлять меры по размножению.

• Положительная оценка деятельности компании со стороны местных органов власти и партнеров по проекту.

• Готовность к долгосрочному сотрудничеству с проектом.

ОСНОВНЫЕ ПАРТНЕРЫ ПРОЕКТА В КАЗАХСТАНЕ

Министерство сельского хозяйства в Казахстане (МСХ),

НИИ «Научно-инновационный центр животноводства и кормопроизводства» (НИЦЖ), филиал в Нур-Султане,

АКК Аграрная кредитная корпорация, г. Нур-Султан



Немецкий консорциум исполнителей проекта

ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию

Bejo Zaden B.V.



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,
тел./факс: +7 (727) 380-11-21
email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!

VAN DER PLOEG INTERNATIONAL B.V.

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует

Оборудование для молочных ферм и переработка молока
Первоклассное доильное оборудование
Комбикормовые заводы
Бройлерные птичники



ПО ГОЛЛАНДСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ



КАК РЕШИТЬ ПРОБЛЕМУ ВОСПРОИЗВОДСТВА МАТОЧНОГО ПОГОЛОВЬЯ КОРОВ?

Эффективность скотоводства в значительной степени зависит от интенсивности воспроизводства стада, которое ощутимо влияет как на производство молока, так и на темпы генетического прогресса селекционных признаков, и на 15–20% определяет рентабельность отрасли. Низкая воспроизводительная способность коров является одной из проблем в современном скотоводстве.

Для получения в год от коровы одного теленка продолжительность сервис-периода не должна превышать 80–90 дней. Инволюция половых органов у коров заканчивается в среднем через 35–40 дней после отела, в связи с чем, оптимальным временем оплодотворения животных считают 2-й месяц после отела. Как укороченный до 30 дней, так и увеличенный сервис-период более 90 дней отрицательно влияют на продуктивность и воспроизводительные функции животных.

Одним из многочисленных факторов нарушения воспроизводства, является фактор внешней среды, который может как ускорять, так и замедлять окисительно-восстановительные процессы, стимулировать и угнетать функцию эндокринных желёз, в том числе ответственных за репродукцию. На воспроизводительные функции животных и их проявление влияют и другие зоогигиенические факторы: чистота воздуха, газообмен, температура, влажность, санитарный порядок, технологические процессы.

Полное прекращение функционирования яичников после отёла (до 3-6 и более мес.) часто встречается у коров, первотёлок (до 70-80%). Основной причиной является неполнознечное кормление, плохое содержание, неподготовленность к отёлу и интенсивный раздой, в результате животное теряет питательность первые 2-3 мес. лактации. Также отрицательно на функции яичников оказываютя тяжёлые отёлы, родовые травмы, субинволюция матки, эндометриты. У некоторых животных наблюдается наступление полового цикла, но, как правило, яйцеклетка не созревает и при осеменении оплодотворение отсутствует.

Прежде чем применять специальные (медицинские) методы устранения депрессии половых функций и активизации яичников необходимо:

1) Нормализовать условия кормления и содержания, обратить особое внимание на проведение моцииона, повышенную освещённость помещений в стойловый период.

2) Улучшить подготовку коров, особенно нетелей к отёлу.

3) Организовать прогулки (активный моцион) для всего стада, включая новорожденных с 3-5 дня после отёла.

4) Не допускать форсирования раздоя новорожденных коров.

5) Своевременно и квалифицированно проводить работу по профилактике и лечению послеродовых гинекологических заболеваний.

6) Регулярно проводить раннюю гинекологическую диспансеризацию, а также гинекологическое обследование больных и не приходящих в охоту самок.

Даже при показаниях на гипофункцию яичников, в первую очередь, следует применять физиотерапию:

1) Ректальный массаж матки и яичников в течение 3-5 минут, 3-5 раз через сутки.

2) Смазывание шейки матки 2% настойкой йода.

3) Втирание в наружные половые губы раздражающих мазей, утром и вечером в течение 3-5 дней.

Сущность этих методов - в стимуляции кровоснабжения и обменных процессов в половых органах, путем раздражения экстерорецепторов и интерорецепторов.

Первоочередной задачей терапии (особенно у первотёлок) является стимулирование функциональной ткани уменьшенных яичников, выведение их из глубокой депрессии.

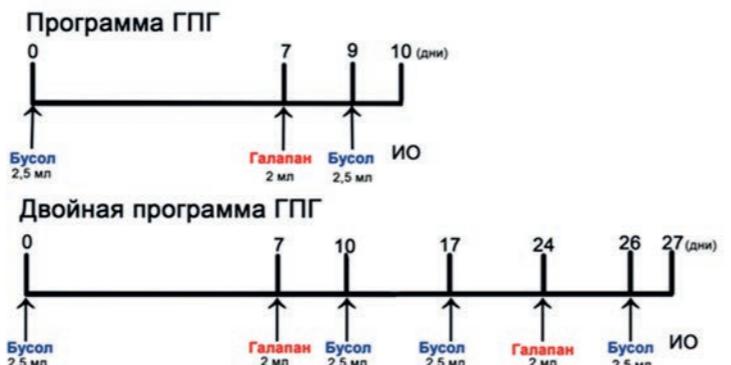
Методы стимуляции:

1) Применяется подкожное введение молозива 25-30 мл или аутокровь 2-хратно с интервалом 6-7 дней. Молозиво получают от клинически здоровых коров, не позднее 3-9 часов после отёла. Для предупреждения постинъекционных осложнений в молозиво добавляется 100-200 тыс. единиц антибиотика. Применение молозива можно сочетать с внутримышечным введение витаминов, гормональных препаратов.

2) Применяется куриное яйцо, белок вместе с желтком смешивается в 150 мл. стерильного физиологического раствора, вводится подкожно в дозе 20-25 мл, однократно. Готовится перед применением из диетического яйца.

3) Витамин Е 3-5 мл. (750-1000 мг токоферола) 2-хратно с интервалом 7-9 дней.

4) Стимуляция гормональными препаратами проводится по схеме:



ВНИМАНИЕ: Проводя функциональную терапию (гормонами) следует иметь в виду, что гормональный препарат воздействует на все эндокринные железы организма. Действие на организм может проявляться по-разному. Поэтому назначать гормональные препараты нужно строго индивидуально и только при наличии соответствующих показаний. В период обработки гормональными препаратами необходимо избегать любых мероприятий, вызывающих у животных стресс (взятие крови, вакцинация и т.д.).

После проведения курса терапии необходимо провести гинекологическую диспансеризацию для установления произошедших изменений в воспроизводительной системе, по сравнению с первоначальным состоянием.

Только заинтересованность руководства хозяйств и всего коллектива в конечных результатах по воспроизводству стада, высокий уровень ведения животноводства, слаженная и целенаправленная работа зооветспециалистов, техников-осеменаторов и их квалификация, действенная система материального поощрения за высокие показатели позволят успешно решить проблему яловости и бесплодия маточного поголовья.

Руководитель УЦ «ВетАкадемия»
лицензионный ветеринарный врач
Круталевич К.А.

ТОО «ВетЗащитаАзия»,
г. Костанай, ул. Лермонтова, д. 26
телефон: 8-7142-53-85-54, 8-705-801-26-97

ТОО «Westfalia Казахстан» – официальный дилер концерна GEA в Республике Казахстан. Концерн GEA один из крупнейших поставщиков технологических решений для пищевой промышленности и широкого спектра других перерабатывающих отраслей. Высококачественное промышленное оборудование для нарезки и упаковки



Доильное оборудование для производства молока



Стойловое оборудование для содержания КРС



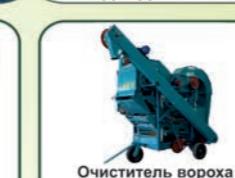
Переработка молока

Высококачественное промышленное оборудование для нарезки и упаковки

Охлаждение и хранение молока на молокозаводах

www.gea-kazakhstan.kz

020000, РК, Акмолинская область,
г.Кокшетау, ул.Алатау (Горветка) 2, каб.12.
тел.:+7 777 896 62 04,
e-mail:agrosnab71@mail.ru
зерноочистка.kz,saitagro.kz



**Машина для очистки и калибровки зерна
АЛМАЗ**
ПРИГЛАШАЕМ ВАС
ПРОТЕСТИРОВАТЬ АЭРОДИНАМИЧЕСКИЙ
СЕПАРАТОР АЛМАЗ
НА НАШЕМ СКЛАДЕ С ВАШИМ ВОРОХОМ!

Сортировка

Калибровка

Семенная очистка

Увеличение урожая до 35%



Метод аэродинамического разделения сыпучих материалов по удельному весу является, на сегодняшний день, одним из самых эффективных технологических процессов при переработке сельхозпродукции. Этот процесс, во многих случаях, является предпочтительным, в том числе при подготовке посевного материала и в зерноперерабатывающей промышленности.



БОСС^{АГРО}

Ежемесячный Аграрный Журнал
"БОСС-АГРО"

01 (161) январь 2020

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»

РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Виктория ПОРОЙКОВА

ОТДЕЛ ДОСТАВКИ
Олеся САХНОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Ворошилова, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ®,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 29.01.2020
Номер заказа - 8901

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Саппаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-АгроН

- Вы арестованы по обвинению в
публичных призывах к свержению су-
ществующей власти!

- Но... Помилуйте, какие же это пу-
блочные призыва? Всё это было в лич-
ной, приватной переписке в WhatsApp!

- Подозреваемый, вашу переписку
читают сотрудники пяти отделов трёх
спецслужб! И у вас хватает наглости на-
зывать это приватной перепиской?!

Плохая у меня репутация... Из всех,
кому я написала, что сломала руку,
только мама поинтересовалась - пра-
вую или левую? Остальные спросили,
кому?

Лайфхак для мужей. Жене, нашед-
шей в вашем кармане презерватив, го-
ворите, что его положили только
для того, чтобы проверить, роется ли
она в ваших карманах.

- Вы меня оскорбили! Я вызываю
вас на дуэль! Завтра утром, в 4 часа,
за околицей. Выбор оружия за вами...
- Нет, никакого оружия! Я встаю на
колени и смиленно прошу у вас про-
щения...

- Ладно, так уж и быть, я вас про-
щаю, презренный трус!
- Уж лучше презренный трус, чем в
такую рань вставать!

Совет автолюбителю по запуску
двигателя в сильные морозы. Подходя
к машине, внушите себе, что авто-
мобиль нужно завести, чтобы отвезти
тещу на вокзал. Как правило, помогает
до 45 градусов мороза.

Поезда дальнего следования дают
людям возможность в полной мере по-
чувствовать себя домашним котом. Все
время лежишь, спишь, ничего не де-
лаешь. А встаешь только в туалет или
пожрать. Ну и в окно еще смотришь на
птичек...

Никогда не говори людям о своих
проблемах. 80% ими не интересуются,
остальные 20% рады что они у тебя есть.

Жена - мужу, ищащего себе на рабо-
ту секретаршу:
- И не вздумай нанимать какую-ни-
будь молодую и сексапильную! Найми
замужнюю, в годах, лучше с лишним ве-
сом - чтобы даже в мыслях она тебя не
возбуждала!
- Нет проблем, дорогая. В понедель-
ник начать сможешь?

Два года с ней встречался и все было
хорошо. Потом началось... «Как тебя зо-
вут? А ты женат?».

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20

Виктория ПОРОЙКОВА
моб.: 8-705-549-26-22

**ЗАВОД НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ
СибДорСельМаш**

- ПКУ-0.8 для МТЗ, ЮМЗ, Т-40 - от 74 т.р.
- ПКУ-0.9 для МТЗ - 86 т.р.
- ПЛ-0.4 для Т-25, Т-30, Т-16, МТЗ-320 - 62 т.р.
- ПФ-1 для МТЗ-80, 82, МТЗ-1221 - от 122 т.р.
- Отвал бульдозерный. Щетка коммунальная.
- Грабли валковые.
- Фреза почвообрабатывающая.

Сертифицировано

ТЕЛ: 8-962-798-94-59; 8-902-997-70-69
Сайт: sdsms22.ru, Эл.почта:sibdorselmarsh@mail.ru

boss-agro.kz

Комплексные решения для молочного животноводства

We live milk
Мы живём молоком



**Нурлан
Сарбуин**

+7 701 223 98 64

nurlan.sarbupin@delaval.com

www.delaval.com

Легендарная Борона LegendLine

БОРОНОВАНИЕ • ПОСЕВ • КУЛЬТИВАЦИЯ



Рабочая ширина от 9 до 40 метров

Боронования до 19 км/ч

Посева до 11 км/ч

СКОРОСТЬ



ТехноЛизинг
TECHNOLIZING

КазАгроФинанс

- Сервис
- Гарантия
- Запасные части



Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de
Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67;
+7 777 036 29 66; +7 771 256 53 76
г. Нур-Султан, ул. Сулуколь, 29