

БОСС



03 (163)
март 2020

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

Instagram [bossagro.kz](https://www.instagram.com/bossagro.kz)



сельскохозяйственная техника

Л-АГРО

**Рассрочка
до 2021 года!**



Возможна комплектация анкерным рабочим органом для технологии No-till



Вариатор позволяет точно настроить требуемую норму высева



СЕЯЛКА ОМИЧКА®

ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

ООО «Л-АГРО», 644027, г. Омск, ул. Индустриальная, 9,
моб.: 8-923-689-89-20, 8-960-993-55-00, тел./факс: (381-2) 53-63-25
www.agro-omsk.ru; e-mail: l-agro@mail.ru

Фото:
эффективное действие
протравителя МЭ
на возбудитель *Fusarium spp.*

Инновационная формуляция для протравливания семян – МИКРОЭМУЛЬСИЯ

- Максимально быстрое и глубокое проникновение препарата по микрокапиллярам вглубь семени, достигающее всех участков локализации инфекции, в т.ч. скрытой
 - Качественная обработка семян, исключая осыпание и механические потери препарата при хранении, транспортировке и севе
 - Самая совершенная защита семени снаружи и изнутри
- | | |
|---------------|---------------|
| • Поларис, МЭ | • Туарег, СМЭ |
| • Бенефис, МЭ | • Депозит, МЭ |
| • Скарлет, МЭ | • Тебу 60, МЭ |

ТОО «Щелково Агрохим-КЗ» г. Нур-Султан,
пр. Кабанбай батыра, 2/2 БЦ «Держава», офис 204
Тел./факс: +7 (717) 224 32 37. E-mail: agrohmkz@mail.ru

www.betaren.ru



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ

Реклама



РЕВЕРС
ПЕРЕДНЕГО И ЗАДНЕГО
ХОДА РАСПОЛОЖЕН
НА РУЛЕВОЙ КОЛОНКЕ

РАДИАТОР ДЛЯ
ОХЛАЖДЕНИЯ
ГИДРАВ. ЖИДКОСТИ

ГИДРОНАСОС
ПОВЫШЕННОЙ
МОЩНОСТИ

РАСШИРЕННЫЙ
ГИДРОБАК

КОНДИЦИОНЕР

ПАНОРАМНАЯ
ОБЗОРНОСТЬ

ДИНАМИЧНЫЙ
ВНЕШНИЙ ВИД

УВЕЛИЧЕННЫЙ
ЗАПАС МОЩНОСТИ

Костанайский филиал:

г. Костанай,
ул. Узкоколейная, 32
Телефон: +7 7142 52 21 72, +7 7142 52 71 74
e-mail: info@kst.amh.kz

Северо-Казахстанский филиал:

г. Петропавловск,
ул. Мусрепова, 52
Телефон: +7 7152 52 01 99, +7 7152 52 02 36
e-mail: info@sko.amh.kz

Алматинский филиал:

г. Алматы,
ул. Ташкентская, 496
Телефон: +7 727 237 91 17, +7 727 237 91 18
e-mail: info@almaty.amh.kz

**ФИЛИАЛЬНАЯ
СЕТЬ**

Восточно-Казахстанский филиал:

г. Усть-Каменогорск,
ул. Базовая, 1 (Левый берег)
Телефон: +7 7232 29 33 11, +7 7232 29 33 22
e-mail: info@vko.amh.kz

Акмолинский филиал:

г. Кокшетау,
ул. Горветка, 1
Телефон: +7 7162 76 28 26, +7 7162 76 02 48
e-mail: info@koksh.amh.kz

Новошиимский филиал:

СКО, с. Новошиимское,
ул. Гаражная, 3
Телефон: +7 71535 23 1 17, +7 71535 23 1 59
e-mail: info@sko1.amh.kz

Аккольский филиал:

г. Акколь,
ул. Бигельдинова, 62
Телефон: +7 71638 2 07 02, +7 71638 2 18 48
e-mail: info@akkol.amh.kz

Есильский филиал:

г. Есиль,
ул. Московская, 2
Телефон: +7 71647 2 15 83, +7 71647 2 22 28
e-mail: info@esil.amh.kz

КРЕДИТОВАНИЕ В «ВИРУСНЫХ УСЛОВИЯХ»



Посевная уже скоро, подготовка в самом разгаре. Минсельхоз в середине марта заявил, что тракторы в стране готовы на 82%, посевные комплексы на 100%, сеялки на 93%, почвообрабатывающие орудия на 95%. Выделили 397 тысяч дизтоплива. Но фермеров больше интересует вопрос влияния валютных скачков на условия кредитования и стоимость приобретаемых товаров за границей...

КРЕДИТОВАНИЕ ОТ АКК

Для поддержки субъектов АПК Аграрной кредитной корпорацией в этом году из республиканского бюджета был выделен бюджетный кредит в объеме 70 млрд тенге. Это на 10 млрд больше уровня прошлых лет. Ставка вознаграждения для конечных заемщиков не будет превышать 5% годовых.

Кредитование аграриев будет осуществляться непосредственно АКК под гарантию банков второго уровня, а также через фондирование БВУ, кредитных товариществ, региональных инвестиционных центров и микрофинансовых организаций под гарантию последних. Финансированием планируется охватить 2,4 тысячи сельхозтоваропроизводителей, которые при поддержке АКК смогут засеять 3 млн га.

На 17 марта в работу было принято 1 516 заявок на 56 млрд тенге, профинансировано 258 заявок на 23 млрд тенге с охватом площади 1,4 млн га.

А КАК ЖЕ ТЕХНИКА?

Согласно данным Минсельхоза, на сегодняшний день в агропромышленном комплексе республики имеется 143 тысячи тракторов, 4 тысячи высокопроизводительных посевных комплексов, 78 тысяч сеялок, 243 тысячи почвообрабатывающих орудий. Но 80% всего машинно-тракторного парка АПК требует обновления. Сократится ли этот темп, учитывая изменения курса валют... По информации КазАгроФинанс, количество заявок на приобретение сельхозтехники не уменьшилось. Однако, финансовый институт приводит данные за январь-февраль. Что происходило в марте — узнаем позже.

«Всего за 2 месяца в Общество поступили заявки от сельхозтоваропроизводителей на сумму более 50 млрд тенге. На сегодня мы уже профинансировали закуп техники на 10 млрд тенге», — ответили на запрос в КазАгроФинанс.

На вопрос о предполагаемых внешних изменениях в условиях существующих кредитных программ в связи со сложной «валютной ситуацией», ответили следующее: «Обществом на постоянной основе осуществляются мероприятия по совершенствованию услуг и бизнес-процессов по кредитно-лизинговой деятельности. Проводится мониторинг ликвидности Компании и поиск

альтернативных источников финансирования, стоимость которых напрямую влияет на условия продуктов Общества. Данные мероприятия осуществляются в целях определения выгодных условий финансирования субъектов АПК. Вопрос о влиянии изменений курса валют на стоимость покупаемой техники не совсем в нашей компетенции. Ведь цена на товар определяется поставщиком (и может зависеть от множества факторов), а выбор техники и ее поставщика осуществляется сельхозтоваропроизводителем самостоятельно».

Напомним, какие специальные программы финансирования реализуются сегодня:

«Урожай» - сниженный размер аванса с возможностью оплаты ее после уборки урожая. Ставка вознаграждения: 17% годовых (с учетом субсидирования 7% годовых), 9% годовых (не субсидируется).

«Надежный фермер» - программа лояльности для добросовестных заемщиков Общества, с возможностью получения техники в лизинг без оплаты аванса.

«Свои корма» - программа по предоставлению в лизинг техники по кормопроизводству, для клиентов, у которых имеется собственное поголовье (в том числе приобретенное в лизинг).

«Сделано в Беларуси» - программа по предоставлению в лизинг техники, произведенной в Республике Беларусь. Ставка вознаграждения от 1% с учетом субсидирования Республики Беларусь и Республики Казахстан.

«Мастер лизинг» - открытие линии с периодом доступности 1 год, в рамках которой клиент получает возможность без повторного сбора и рассмотрения документов приобрести технику в лизинг.

«Экспресс-лизинг» - ускоренное принятие решения в течение 5 рабочих дней без подтверждения доходов. Целевая группа: субъекты АПК в сфере растениеводства.

При субсидировании ставка вознаграждения, конечная ставка для сельхозпроизводителей устанавливается в размере 7% годовых (субсидируется до 10% по лизингу техники). Размер инвестиционных субсидий при субсидировании по возмещению части расходов, понесенных субъектом АПК, при инвестиционных вложениях составляет 25% от стоимости техники. Субсидии используются в качестве аванса по лизингу техники.

«В текущем году планируется направить на финансирование закупок с/х техники 75 млрд тенге. При этом все виды субсидирования определяются нормативными актами Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан», — пояснили в КазАгроФинанс.

БИЗНЕСМЕНЫ ВЫЖИДАЮТ

Мы решили провести опрос и среди представителей компаний по продаже СЗР и сельхозтехники, чтобы понять, какие изменения в условиях сотрудничества с отечественными агробизнесменами будут вносить это все.

Евгений Чесноков – руководитель отдела агроменеджмента ТОО «Eurasia Group»: «Серьезный анализ проводить еще рано. У всех выжидательная позиция. Все зависит от того, как быстро успокоится это все. Со стороны клиентов позиция точно выжидательная по поводу каких-либо бизнес-отношений. Люди смотрят. Это же их деньги. С логистикой пока проблем нет».

Ойрат Мухамеджанов – коммерческий директор ТОО «Группа компаний WeAgroGroup»: «Если Европа границы не закроет и грузовые поставки техники будут работать, то все будет хорошо. По нашим ценам? Мы их задирать не собираемся. Нам не столько заработать сейчас будет главное, а сколько выполнить свои обязательства. Цены наши остались прежние, мы их не поднимаем, но все зависит от АКК и КазАгроФинанса. Какой курс будут они применять?»

Сергей Балтин – региональный менеджер по продажам ТОО «Амазон»: «По логистике не ясно, но все сложно, потому что не понятно. Технику мы отправляем, свои обязанности исполняем, по срокам поставки ни от чего не отказываемся — будем выполнять. По ценовой политике - цена вся в евро. Она не изменилась. Претерпела изменения конечная сумма — в тенге. Из-за курса. Заключенные договора идут по старому, конечно, курсу. С новыми проблемами. Потому что все фермеры сейчас остановили рассмотрение вопросов по приобретению техники. Пока все ждут. До конца апреля так и будет наверное».

Александр Крымский – генеральный директор ООО «Агроснаб»: «На данном этапе изменений никаких нет. Работаем в прежнем русле. Все обязательства будем выполнять. А дальше будем смотреть по ситуации: насколько эти ограничения главным образом повлияют на логистику. Что касается курса, то тенге и рубль сильно связаны, поэтому в торговле между Россией и Казахстаном проблем не вижу. Скорее, наоборот, казахстанцам выгоднее покупать российское оборудование за счет ослабления рубля».

Денис Денисов – специалист по региональному развитию группы компаний АгроХимПром: «На нас не влияет ситуация. У нас российское производство препаратов, поэтому не зависим от курса доллара. Всё будет работать в стабильном режиме, потому что посевная в любом случае наступит. Людям по любому сеяться, работать, в поле выходить. Так что эта временная изоляция и другие последствия не повлияют на наши с фермерами партнерские отношения».

Смерч сорнякам!



Торнадо® 500

изопропиламинная
соль глифосата кислоты,
500 г/л к-ты

Универсальный гербицид сплошного действия с увеличенным содержанием глифосата. Уничтожает практически все виды однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков. Является наиболее эффективным средством для очищения полей под посев различных культур, в том числе при минимальной и нулевой технологиях выращивания, а также на парах. Также используется в качестве десиканта пшеницы.

ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел./факс: (7172) 57-95-14, 57-95-15



avgust **30**
лет

С нами расти легче.
С нами растёт страна

www.avgust.com

МОБИЛЬНЫЙ РЕЗЕРВУАР: ВЫГОДА И УДОБСТВО



Ни для кого не секрет, что использование жидких минеральных удобрений имеет свои преимущества над твердыми. Например, согласно расчетам, по действующему веществу КАС значительно дешевле аммиачной селитры. Основная проблема использования КАС - отсутствие соответствующих машин для внесения, транспортировки и хранения. Если для двух первых операций промышленность более или менее наладила производство машин, то хранения минеральных удобрений до сих пор для многих проблематично. Нужно вкладывать немалые средства для построения стационарного хранилища, при нестабильной ситуации в стране рискованно и не всегда оправдано с точки зрения логистики.

Срок эксплуатации мобильного резервуара - более 10. Благодаря небольшому весу и габаритам гибкие емкости для КАС легко устанавливаются, монтируются, перемещаются и складываются, что обеспечивает высокий уровень мобильности и простоты работы с ними.

Устанавливаются эти емкости на любую ровную поверхность. Такие мобильные резервуары могут использоваться так же для накопления дождевой и хранения технической воды, как пожарные резервуары и емкости для поения животных. Вместимость стандартных емкостей, которые сегодня предлагает компания ГИДРОБАК, составляет от 50 до 350 м³. Также по заказу могут быть изготовлены резервуары любого необходимого объема и конфигурации.

В чем заключается уникальность резервуаров?

Резервуары отлично подходят для длительного хранения жидких удобрений КАС, ЖКУ и ГСМ. Благодаря использованию специальной ткани, которая устойчива к УФ излучению и перепадам температур, резервуары имеют высокий уровень износостойкости. Это дает возможность сэкономить значительные средства, покупая минеральные удобрения и топливо в межсезонье по сниженным ценам. Кроме этого, стоимость «базы» для хранения с

помощью гибких баков значительно ниже аналогичных продуктов из пластика или металла.

Таким образом, если взвесить все за и против, посчитать расходы на КАС в сезон, при правильном подходе, за один сезон можно не только вернуть вложенные в емкости средства, но и заработать.

Современные термопластичные материалы уверенно вытесняют традиционную сырьевую, широко применяется для изготовления различного рода резервуаров и емкостей. Бетонные подземные и надземные хранилища для воды, нефтепродуктов и агрессивных химических веществ очень сложны технологически и требуют немалых затрат на гидроизоляцию и герметизацию.

Металлические емкости промышленного изготовления из нержавеющей или обычной стали характеризуются более сложным монтажом и обладают высокой стоимостью.

Наиболее приемлемые по цене, качеству и простоте монтажа являются гибкие резервуары из ПВХ или полиуретана. По своим свойствам ПВХ превосходит не только традиционные материалы, но и ряд синтетических веществ. ПВХ не смачивается водой, не растворяется в химически агрессивных средах, устойчив к ультрафиолету и перепадам температур.

Надземные гибкие резервуары устанавливаются в горизонтальном положении на ровной поверхности - так более равномерно распределяется нагрузка жидкости. Как правило, они имеют форму подушки.

Возможна установка и дополнительного оборудования:

- кран;
- быстроразъемное соединения CamLock
- перекачивающее оборудование (мотопомпа)
- учетное оборудование (расходомер и датчик)
- рукав для перекачки КАС



Резервуарный парк для КАС на 800 м³



Полевой склад КАС, объемом 250 м³

Оформить заказ или получить консультацию
можно по тел.: +38 (096) 366-83-31, +38 (095) 470-58-68,
Представитель в РК - +7 701 342-63-27, gidrobak.zp@gmail.com

www.gidrobak.com



ДОН МАР

parts1@donmar.kz www.donmar.kz

8(71433)3-09-99, 2-01-59



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ 7-16м

На все типы комбайнов, универсальные и прямого комбайнирования. Система среза Schumacher.



ЖАТКИ ПРИЦЕПНЫЕ 9м

Валковые прицепные жатки с центральным выбросным окном. Система среза Schumacher.



ДВОЙНОЙ ВАЛОК 9+9м

В два раза меньше проходов при подборе.



ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС 13м

Технология Precision Air Drill, независимое крепление анкерного сошника. Регулируемая глубина заделки семян.



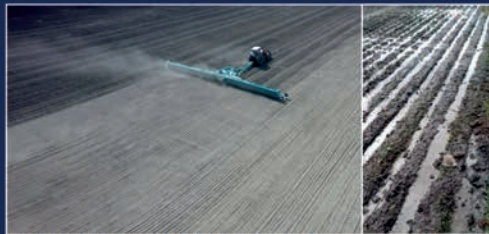
ОПРЫСКИВАТЕЛИ ПРИЦЕПНЫЕ

Форсунки фирмы Teejet. Высокопроизводительный насос. Ширина 20-47 м



БОРОНЫ ДИСКОВЫЕ ПРИЦЕПНЫЕ

Изменяемый угол атаки дисков синхронно в каждом ряду. Оптимальное расстояние между дисками. Обработка почвы до 15 см. Два катка, следующие за дисками - трубчатый, пластинчатый. Рама из трех секций, позволяющая точнее копировать рельеф.



КАТОК ПРИКАТЫВАЮЩИЙ 20м

Уплотнение и выравнивание обрабатываемой поверхности на 3-6 см до или после посева, измельчение комьев. Для увеличения давления на почву заливается водой.



БОРОНЫ ЦЕПНЫЕ РОТАЦИОННЫЕ

Применяется для закрытия влаги. Цепи повышенной прочности, закаленные зубья.

WWW.DONMAR.KZ



020000, РК, Акмолинская область,
г.Кокшетау, ул.Алатау (Горветка) 2, каб.12.
тел.:+7 777 896 62 04,
e-mail:agrosnab71@mail.ru
зерноочистка.kz,saitagro.kz



Самходная зерноочистительная машина АЛМАЗ



Виброцентробежный сепаратор зерновой Б1-ВЦС



Машина первичной очистки зерна ЗСК-70



Сеялка СКП-2.1 "Омичка"



Борона BMP



Борона БМШ



Борона СШГ



БДТ "Доминанта"



Сепараторы очистки зерна UC-40C



Нория НК 25,50,100



Очиститель вороха самопередвижной ОВС-25



Блок триерный АЗТБ 07.800



Машина зерноочистительная ЗВС-20А



Зернометатель ПЗМ-110,170

зерноочистка.kz

Машина для
очистки и калибровки зерна

АЛМАЗ

ПРИГЛАШАЕМ ВАС

ПРОТЕСТИРОВАТЬ АЭРОДИНАМИЧЕСКИЙ
СЕПАРАТОР АЛМАЗ

НА НАШЕМ СКЛАДЕ С ВАШИМ ВОРОХОМ!

Сортировка

Калибровка

Семенная очистка

Увеличение урожая
до 35%

Метод аэродинамического разделения сыпучих материалов по удельному весу является, на сегодняшний день, одним из самых эффективных технологических процессов при переработке сельхозпродукции. Этот процесс, во многих случаях, является предпочтительным, в том числе при подготовке посевного материала и в зерноперерабатывающей промышленности.



ТОО «ЦелинАгро»

Бороны зубчатые
гидрофицированные
1-рядные



Бороны зубчатые
гидрофицированные
2-рядные



г. Нур-Султан, ул. Дулатова, 185, тел.: +7 (717) 225-30-15, +7-701-317-80-24,
+7-705-1000-473, e-mail: tselinagro@mail.ru, www.tselinagro.satu.kz

**АНГАР
КАЗАХСТАН**

**СТРОИТЕЛЬСТВО БЫСТРОВЗВОДИМЫХ
ПТИЧНИКОВ • КРС • ПРОМ.ЗДАНИЙ**

+7 (727) 339 70 40 +7 705 55 01 999
WWW.ANGAR-KAZAKHSTAN.KZ



ЗАВОД НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ СибДорСельМаш



- ПКУ-0.8 для МТЗ, ЮМЗ, Т-40 - от 74 т.р.
- ПКУ-0.9 для МТЗ - 86 т.р.
- ПЛ-0.4 для Т-25, Т-30, Т-16, МТЗ-320 - 62 т.р.
- ПФ-1 для МТЗ-80, 82, МТЗ-1221 - от 122 т.р.
- Отвал бульдозерный. Щетка коммунальная.
- Грабли валковые.
- Фреза почвообрабатывающая.

Сертифицировано

ТЕЛ: 8-962-798-94-59; 8-902-997-70-69

Сайт: sds22.ru, 3/л.ночта:sibdorselmash@mail.ru

Принимаем заказы на 2020 год!

**ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ
ПО ХИМИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКЕ ПОЛЕЙ**
в Северо-Казахстанской, Костанайской, Акмолинской областях

На базе ЗИЛ-131 дизель, V-4000 л.
Ширина захвата - 30 м.
Компьютер, навигатор.

ГАЗ-33081 (Садко) V-2500 л.
Ширина захвата - 30 м.
Компьютер, навигатор.

Опрыскиватель
на базе Авагро



Тел. (WhatsApp) 8-705-255-65-65

СЕМЕНА ОВОЩНЫХ КУЛЬТУР



Rinda

www.rinda.kz

г. Алматы, ул. Коммунальная, 39
+7 747 261 5904
+7 (727) 233 07 20
+7 (727) 233 55 04

г. Павлодар, ул. акад. Маргулана, 142,
2 этаж, каб. 25
+7 777 176 38 38
+7 747 176 38 37

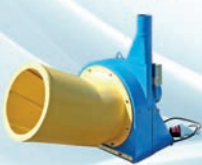
г. Шымкент, ул. Байтурсынова,
БЦ «Шымкентский», офис 14
+7 777 074 47 53
+7 (725) 221 03 43

г. Тараз, ул. Балуан Шолак, 29
+7 705 797 55 11
+7 701 797 55 11



ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА

- Комбикормовые мини-заводы (КМЗ), производительностью от 0,5 до 4 тонн в час
- Дробилки и плющилки зерна
- Измельчители сена и соломы
- Смесители сыпучих кормов
- Грануляторы
- Шнековые и ленточные транспортеры



РФ, г. Киров, тел.: 8 (800) 707-37-87, 8 (8332) 56-56-77, 54-86-44
E-mail: agro-tehservis@mail.ru, www.agro-tehservis.ru

НОВИНКА 2020 ГОДА



НОВАЯ СЕРИЯ САМОХОДНЫХ ОПРЫСКИВАТЕЛЕЙ – M40XO

Во всем мире самоходные опрыскиватели «Джон Дир» занимают лидирующие позиции в сфере защиты растений и высоко ценятся за эффективность, производительность и качество.

Опрыскиватели «Джон Дир» оснащены всеми необходимыми функциями – интуитивным управлением, продуманными решениями для экономии времени и денег, точностью внесения — которые интегрированы с новейшими технологиями «Джон Дир», чтобы помочь фермерам обработать больше гектар за более короткий период времени. С ними каждая капля на счету и попадает точно в цель!

В этом году линейка опрыскивателей пополнилась двумя новыми моделями серии M: M4030 и M4040.

- Емкость бака от 3000 л до 4000 л и штанга до 30 м обеспечат высокую производительность в смену при скорости в поле до 32 км/ч, при транспорте до 50 км/ч.
- Штанга, оснащенная распылителями с расстоянием между ними 38 см, имеет компенсацию допустимого уклона – до 25%.
- Новая серия опрыскивателей, которую, кстати, очень легко обслуживать, оснащена обновленной системой индивидуальной амортизации колес с автоматическим выравниванием, которая обеспечивает стабильность езды и равномерность опрыскивания.
- Двигатель PowerTech 6,8 л, 245 и 275 л.с. полностью подготовлен к использованию местного топлива.
- Система Field Cruise – это регулятор частоты оборотов двигателя, который обеспечивает 8,5% экономии топлива.
- Высокий клиренс – 152 см. Есть модели с

клиренсом 170 см и возможностью увеличения до 190 см – такие параметры позволяют работать на высоких культурах.

- Гидростатический привод с компенсацией по потоку обеспечивает минимум 75% сохранения сцепления на поворотах на скользких участках – высокая стабильность при езде, стабильное качество опрыскивания.
- Ширина колеи регулируется гидравлически от 312 см до 394 см.
- Важно, что высокое качество опрыскивания гарантировано не только благодаря высоким техническим характеристикам, но и передовым технологиям точного земледелия.
- Дисплей 4 поколения CommandCenter 4600 – быстрый и удобный – имеет понятный интерфейс, сохраняет информацию и позволяет работать с оперативными картами. Он обеспечивает управление опрыскивателем и документированием работ, а также позволяет работать с картами дифференцированного внесения.
- Системы навигации John Deere AutoTrac



JOHN DEERE

позволяют работать по точно заданной траектории, в условиях плохой видимости и в ночное время, сокращают эксплуатационные расходы такие, как трудозатраты, расходы на ЦЗР, воду и топливо в среднем на 7%.

- Телематическая система JDLink позволяет не только отслеживать нахождение машины, технические параметры, но и передает данные беспроводным путем, позволяет делать удаленную настройку и диагностику опрыскивателя.

- ConnectMobile, Центр управления John Deere, обеспечивает контроль в реальном времени, максимальную выгоду.

- Система стабилизации штанги BoomTrac обеспечит сохранность штанги при препятствии на пути, поднимет и выравнивает на заданный уровень для опрыскивания.

- Опрыскиватель имеет в своем арсенале систему посекционного отключения штанги Section Control, что экономит химикаты до 5%, исключая перекрытия, пропуски, и способствует повышению урожайности в среднем на 0,5-1%.

- Опционально опрыскиватели M4030 и M4040 могут быть оснащены революционной системой управления форсунками ExactApply – это экономия химикатов на 5%, компенсация разворотов, индивидуальное управление каждой форсункой и многое другое.




- FarmSight. Удаленная диагностика SAR. Удаленный доступ к дисплею RDA. Беспроводная передача данных WDT – новый уровень сервиса.



ОПРЫСКИВАТЕЛИ «ДЖОН ДИР» СЕРИИ M – НАДЕЖНЫЕ ПОМОЩНИКИ НА СТРАЖЕ ВАШЕГО УРОЖАЯ!

 Eurasia Group №1

010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time»,

моб. +7 701 967 28 22, e-mail: marketing@eurasia.kz,

 johndeere.egk  johndeereequipments  tochnoezemledelie.egk

 www.agromanagement.kz  www.agrimarket.kz

RSM 2375: разумный подход

На старте весенних работ главная машина на поле – трактор. От его производительности и способности работать без простоев зависит то, насколько технологически точно и эффективно будут выполнены операции, которые должны обеспечить главную цель любого хозяйства – урожай. Поэтому внимание к выбору модели в хозяйствах Казахстана особое. В лидерах у большинства – модель RSM 2375, универсальный пропашной трактор, который заслужил славу народного.

Надёжная рабочая лошадка – так характеризуют трактор владельцы. RSM 2375 – универсально-пропашной колёсный энергонасыщенный трактор – знают как неприхотливую и надёжную модель. Статус одного из самых популярных в своём классе трактору обеспечивают экономичность, производительность и универсальность. Сейчас к этим качествам добавилось ещё одно – возможность существенной экономии на покупке: уже год серию 2375 собирают на мощностях Казахстанской агроинновационной компании в Кокшетау. Локализация гарантирует участие трактора в лизинговых программах. В компаниях «БРК-Лизинг», «Технолизинг» и «Каз-агрофинанс» машины доступны в лизинг на срок от 3 до 10 лет при первоначальном взносе от 15 процентов и ставке вознаграждения от 9 процентов (с учётом субсидирования – от 7 процентов).

Не только благоприятные финансовые условия – причина популярности модели. Аграрии выбирают RSM 2375 среди одноклассников, ориентируясь на здравые представления о выгоде и эффективности. «Дешевле в эксплуатации и сервисе, по скорости и тяговым качествам хорош. Многие руководители ориентированы на эту модель», – уверен владелец трактора Алдаберген Жумагулов из Костанайского района (ТОО «Борис-Романовское»). Сейчас у Алдабергенов Ахметвалиевича модель 2008 года выпуска, на подходе – приобретенный «современник». Жумагулов говорит, что был на предприятии, видел производство, убедился в качестве комплектующих и используемого металла – и принял решение.

За годы эксплуатации модель 2375 в «Борис-Романовском» не простояла ни дня. Секрет в регулярном техническом обслуживании, уверен хозяин. Сначала обслуживали машину у дилера Ростсельмаш, потом механизаторы освоили регламент: оказалось, что обслуживать машину просто, быстро, доступно, понятно и дешево. Поэтому и ТО трактор проходит даже чуть раньше регламента (на 15-20 моточасов), и эксплуатация, которую сам Жумагулов называет не-



щадной, не сказывается на техническом состоянии машины.

Машина работает в две смены и легко справляется с широкозахватными орудиями. Сев, обработка паров, работа с плоскорезом – ни одна выполненная задача не вызывает нареканий. «Что такое стоять, трактор не знает – работает с ранней весны до поздней осени. Эксплуатируем жесточайшим образом, нагрузка бешеная», – признаётся не без удовлетворения Алдаберген Ахметвалиевич. Да и похвастать есть чем – хозяйство развивается, технически совершенствуется, от второго трактора ожидают, по крайней мере, не меньшей производительности и большего соответствия современным требованиям – и более мощный двигатель, и пневмотормоза, и оптимальная система навески.

Сейчас уже в базовой комплектации новый RSM 2375 обладает всем необходимым для самых разных операций – это и вспашка, и дискование, и рыхление. Трактор выезжает от дилера на спаренных колёсах, с трёхточечной навеской CAT и тяговым брусом. «Спарка» – особое преимущество. Как отмечают все профессионалы агробизнеса, трактор на спаренных колёсах меньше уплотняет почву, а это положительно сказывается на урожайности. Плюс такие колёса больше позволяют при работе ранней весной и после дождя.

Тяговые же свойства RSM 2375 позволяют ему уверенно работать с орудиями, рассчитанными на 350-420 л.с., и добиваться выдающейся производительности – среди прочих рекордов был зафиксирован результат до 650 га в сутки на весеннем бороновании. Порой, по данным владельцев, на одну машину приходится 5-6 тысяч Га, и трактор справляется, поскольку может работать с достаточно высокой

скоростью на самых энергозатратных операциях, например, вспашке с оборотом пласта или глубокорыхлении.

Хорошие отзывы о модели и из других хозяйств Казахстана – интерес к трактору устойчивый. Сейчас RSM 2375 – это почти каждый второй проданный трактор на рынке среди машин этой мощности с шарнирно-сочленённой рамой. Спектр применения при этом максимально широкий.

В хозяйстве «Шерхан», например, на 10 Га посевных площадей RSM 2375 работает с плугом 4,5 метра, а на посевной управляется с 12-метровым комплексом. Эксплуатируют его также в две смены – работает безотказно. Недавно приобрели второй такой же трактор.

В хозяйстве «Ангела» в Костанайской области трактор RSM 2375 тоже делает работу за двоих. Трактор хорошо ведёт себя на бороновании с 21-метровым комплексом и при работе на посевах с комплексом 10-метровым. «Он для этого и создан – работает и работает сутками», – характеризует машину руководитель хозяйства и говорит, что выбор был сделан в пользу RSM 2375 из соображений практичности: проще достать запчасти, проще обслуживать, дешевле эксплуатация, да и дилерский центр – рядом. Разумный подход, который берут на вооружение разумные хозяйства.

И в «Шерхане», и в «Ангеле», и, конечно, в «Борис-Романовском» подчеркивают, что выбор в пользу техники Ростсельмаш обусловлен соображениями максимальной отдачи от вложенных средств, и это безусловное преимущество производимых на местных мощностях тракторов – они доступнее, дешевле в обслуживании и эффективнее большинства одноклассников на современном рынке.



www.ctagro.com



ПОСЕВНАЯ 2020

ВЕРНОЕ РЕШЕНИЕ - ПРАВИЛЬНЫЙ ХОД!

XERION 4500

Двигатель: Perkins
Максимальная мощность
(ECE R 120) 355/483 кВт/л.с.
Бесступенчатая коробка передач: SMATIC
Скорость: до 43 км/ч

AXION 950

Двигатель: FPT
Максимальная мощность:
(ECE R 120) 302/410 кВт/л.с.
Бесступенчатая коробка передач: SMATIC
Скорость: до 43 км/ч



ГАРАНТИЯ ВАШЕГО УСПЕХА
СЕГОДНЯ И ЗАВТРА



ПОДСОЛНЕЧНИК: ИНСТРУКЦИЯ ПО ПРИМЕНЕНИЮ!

В Казахстане более 20 млн.га пахотных земель, но подсолнечником занято менее 1 млн.га, при этом большая часть этого подсолнечника сосредоточена в Павлодарской и Восточно-Казахстанской областях, при общей площади пашни в 2 млн.га, из которых только половина — это черноземы, а вторая половина — это каштановые почвы сухостепной зоны. При этом три области Северного Казахстана (Костанайская, СКО и Акмолинская) имеют 15 млн.га пашни, из которых подсолнечник может смело занять до 3-х млн.га.

Сегодня многие крестьяне Северного Казахстана задумываются о том, как повысить рентабельность своего бизнеса. Из-за стабильно растущего спроса выбор многих падает на подсолнечник. Ведь мало вырастить, нужно еще и продать, т.е. на культуру должен быть постоянный и стабильный спрос. Но, возникает много вопросов по выращиванию, ведь подсолнечник сильно отличается от зерновых по своим требованиям. Постараемся озвучить большую часть ответов на них. Компания Август имеет свое хозяйство в Северном Казахстане (Ак Жер-2010) и уже три года получает неплохие результаты на подсолнечнике.

При выборе сортов или гибридов для возделывания, следует обратить особое внимание на следующие природные факторы для своей местности — это сумма положительных температур за вегетационный период и количество годовых осадков. Ведь именно эти факторы сильнее всего влияют на результат и не зависят от человека. Более-менее благоприятная зона для подсолнечника в Северном Казахстане расположена между 52 и 54 градусом северной широты. Здесь достаточно тепла за вегетацию и осадков. Севернее может не хватить тепла даже для скороспелых форм. Потребность его в тепле в зависимости от продолжительности вегетации сорта неодинакова. Для скороспелых сортов сумма средних суточных температур выше +10°C за период их вегетации составляет 1850°C, раннеспелых — 2000°C, среднеспелых — 2150°C. Из этого количества тепла 62% приходится на период от всходов до цветения и 38% - от цветения до созревания. Южнее, в зоне сухостепа, может не хватить влаги. Транспирационный коэффициент подсолнечника 450-570, иногда до 700. На образование 100 кг семян подсолнечник суммарно, в зависимости от условий, расходует от 130 до 200 тонн воды. Большое значение для подсолнечника имеют осенне-зимние запасы влаги в почве. В степных и

сухостепных районах имеется прямая зависимость между количеством этих запасов и урожаем семян. Осадки вегетационного периода также играют важную роль в формировании урожая. Однако они не всегда могут обеспечить потребности подсолнечника в критический период его развития (цветение, образование и налив семян). В это время большое значение имеют почвенные запасы воды, особенно в слое 150-250 см. В разные периоды роста и развития подсолнечник расходует влагу неодинаково. Потребление ее возрастает в фазе интенсивного роста, а также в фазе цветения и налива семян. Обычно, из суммарного расхода воды за вегетацию, на период от всходов до образования корзинки приходится 20-30%, от образования корзинки до цветения 40-50%, от цветения до созревания 30-40%.

В каждом хозяйстве следует высевать 2-3 сорта или гибрида с различной продолжительностью вегетации, что будет способствовать получению высоких и устойчивых по годам урожаев, снижению напряженности уборочных работ и в результате - уменьшению потерь и сохранению высокого качества семян. В разрезе каждого хозяйства, на основании местных природно-климатических условий необходимо применить различное сочетание сортов/гибридов по группе спелости. В основе до 70% должны составлять сорта/гибриды, которые оптимально вписываются в условия данного хозяйства. Остальные 30% должны составлять сорта/гибриды более ранние, либо более поздние. Например, на юге может быть такое сочетание по группам сортов и гибридов: 70-75% среднеспелых и 25-30% раннеспелых, в северных районах выращивания подсолнечника - 70-75% скороспелых и 25-30% раннеспелых. В переходных районах основными будут сорта и гибриды раннеспелой группы с доавкой скоро- и среднеспелых.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ТРЕБОВАНИЯ

1. Глубокая обработка почвы — это основной фактор получения высоких и стабильных урожаев подсолнечника. Глубина обработки должна быть не менее 23-25 см. Отвальная зябь не обязательна, особенно в районах подверженных ветровой эрозии. Лучше всего проводить подготовку осенней зяби чизелями или плоскорезами.

2. Посев — лучше всего проводить его сеялками точного высева, подсолнечник очень чувствителен к изменению площади питания. Норма высева должна быть в пределах 45-60 тысяч всхожих семян. Необходимо соблюдать следующую



щий принцип «меньше влаги — ниже норма высева». При загущении выше рекомендованных норм есть большой риск получить щуплые семена с низкой масличностью. При сильно изреженных посевах шляпки подсолнечника вырастают крупные, из-за чего долго не просыхают осенью и затягивают уборку.

3. Уход за всходами состоит из до-всходового и послевсходового боронований, междурядной обработки и химобработки. Довсходовое боронование проводят на 4-5 день после посева, при этом необходимо следить, чтобы не повреждались проростки подсолнечника. Послевсходовое боронование проводят в фазу 1-2 пары настоящих листьев, поперек рядков. На участках, где проводилось до-всходовое боронование, при послевсходовом бороновании повреждение культурных растений минимально. Боронование лучше всего проводить легкими пружинными (штригельными) боронами или легкими и средними зубовыми боронами, на тяжелых, слитных почвах более эффективны тяжелые зубовые бороны. По всходам боронят при пассивном угле атаки зуба бороны. Междурядную культивацию лучше всего проводить дважды, но чаще всего, особенно в случаях, когда проводится химическая борьба с сорняками, достаточно одной культивации.

УДОБРЕНИЯ

В основном удобрения под подсолнечник вносят локально, при посеве. Используют аммофос и супрефос по 80-120 кг/га в физическом весе. При наличии влаги в почве можно при культивации подкормить аммиачной селитрой в норме 40-80 кг/га в физическом весе. В идеале, необходимо расчет потребности в удобрениях производить на планируемую урожайность с учетом выноса питательных элементов.

В последнее время все большую

популярность набирают листовые подкормки подсолнечника комплексными макро-, микроудобрениями и КаСа-ми. Подсолнечник очень отзывчив на листовые подкормки, но есть и особенности. Листовые подкормки дают видимый, реальный эффект при их применении в определенные фазы развития растения. Это фаза 3-4 пар настоящих листьев, когда начинается активный рост растений, в фазу начала бутонизации (звездочки) наиболее эффективно применение борсодержащих препаратов. Наиболее высокий эффект от листовых подкормок виден там где применяются основные удобрения.

Мы наблюдали прибавку урожайности до 25% на хорошем гибриде, посеянному по удобренному фону, от двукратной листовой подкормки, произведенной в оптимальные фазы для применения подкормок.

ЗАЩИТА ПОДСОЛНЕЧНИКА ОТ ВРЕДНЫХ ОРГАНИЗМОВ

Все сорта и гибриды подсолнечника по системе защиты от сорняков можно разделить на три группы:

1. Классические — к ним относятся все сорта и большая часть гибридов, на них используются только граминициды (противозлаковые гербициды). Компания «Август» предлагает в этот сегмент гербициды Миура, Квикстеп и Граминион.

2. Clearfield — к ним относятся гибриды имеющие генетическую устойчивость к гербицидам из группы имидазалинонов. Здесь компания «Август» предлагает свой комплект «Парадокс+Грейдер+Адю», либо, при желании потребителя, отдельно препараты Парадокс и Грейдер. Данные препараты закрывают весь спектр сорняков.

3. SunExpress — к ним относятся гибриды устойчивые к трибенурон-метилу. Трибенурон-метил — это противодвудольный гербицид из группы сульфониломочевин. Компания «Август» в 2020 году завершает регистрацию препарата Мортира (трибенурон-метил, в.д.г., 750г/кг) для этой технологии. Для борьбы со злаковыми сорняками, в баковой смеси с Мортирой, применяют препараты Миура, Квикстеп и Граминион.

Для защиты от болезней всходов и почвенных вредителей используют фунгицидный протравитель семян ТМТД и инсектицидный протравитель семян Табу. На сегодня зарегистрирован новый инсектицидный протравитель Табу Нео (имидаклоприд 400 г/л + клотианидин 100 г/л). ТМТД защищает подсолнечник от раннего заражения серой и белой гнилями, ложной мучнистой росой и т.д. Табу защищает проростки от личинок проволочника и других почвенных вредителей. При этом срок защиты от вредителей прямо пропорционален дозе препарата. Чем выше норма применения, тем дольше защищает препарат.

Во время вегетации подсолнечник часто поражается фомозом и бурой ржавчиной. Для борьбы с ними компания «Август» предлагает фунгицид Бенорад и Колосаль Про. Также высокий эффект показывают препараты, содержащие стробилуриновую группу, такие как наш новый фунгицид Сикурс.

Из вредителей в период вегетации наиболее опасен луговой мотылек в период эпифитотий. Для борьбы с ним и другими чешуекрылыми вредителями (крапивница) достаточно обработки инсектицидами пиретроидами — Брейк, Шарпей.

УБОРКА

Уборка подсолнечника проводится со второй половины сентября до ноября, а иногда и декабря. Производится переоборудованными зерноуборочными комбайнами с жатками для уборки подсолнечника. Закладка на хранение маслосемян допускается с влажностью 7-9%. Но зачастую убирают подсолнечник с более высокой влажностью, после чего необходимо сразу производить сушку маслосемян. Очень важным элементом технологии для местностей с коротким вегетационным периодом является десикация. Десикация позволяет начать уборку на 10-15 дней раньше, до осенних дождей. Начинают десикацию при влажности маслосемян 24-26%, максимум 30%. Визуально это определяется так: около 60% шляпок имеют лимонный цвет, 40% уже побурели. Ранняя десикация ведет к снижению масличности, недоналиву, на семенных посевах к снижению всхожести. Препарат Суховея компании «Август» прекрасно себя зарекомендовал в последние годы. При сухой погоде после Суховея подсолнечник готов к уборке на 5-7 день, в зависимости от исходной влажности.

НУЛЕВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ И ПОДСОЛНЕЧНИК

В Северном Казахстане большинство полей подвержены ветровой эрозии, в связи с чем в регионе широкое распространение имеют противоэрозионные, почвозащитные технологии — No-Till и Mini-Till. Возделывание подсолнечника по нулевой технологии имеет ряд особенностей и отличается от классической технологии. Многолетний опыт попыток возделывания подсолнечника по нулевой технологии в ВКО выявил ряд требований к условиям возделывания:

1. **Мехсостав и плотность почвы.** На тяжелых, заплывающих суглинках, где плотность почвы далека от оптимальной, урожайность подсолнечника на порядок уступала классике. Особенно ярко это проявляется на полях, где глубокая вспашка отсутствовала более трех лет. На полях легкого мехсостава (супеси, легкие суглинки) разницы с классикой почти нет.

2. **Удобрения.** Подсолнечник по

нулевке без удобрений всегда уступает классике на порядок. Если под классику достаточно внести 80-100 кг аммофоса или супрефоса, то по нулевке эту норму необходимо удвоить, при этом еще желательно сделать подкормку КАСа-ми для достижения такого же уровня урожайности.

3. **Система СЗР.** При нулевой технологии наиболее оптимально использовать технологии Clearfield и SunExpress. Эти технологии позволяют эффективно бороться с многолетними двудольными сорняками в подсолнечнике. При этом следует не забывать о последствии СЗР на последующие культуры севооборота. Возможен негативный эффект от имидазолинов на ячмень на следующий год и трибенурон-метила на бобовые культуры в течение двух лет.

В хозяйстве Августа «Ак-Жер-2010» в 2019 году урожайность подсолнечника в среднем составила 27 ц/га, при максимальной урожайности до 34 ц/га на отдельных полях. Подсолнечник возделывался по технологии SunExpress, из удобрений применялся сульфоаммофос 170 кг/га локально при посеве и карбамид 5 кг/га с микроэлементами по листу.

КРАТКИЙ СВОД ПРАВИЛ ПО ВОЗДЕЛЫВАНИЮ ПОДСОЛНЕЧНИКА

1. Лучшее место в севообороте — второе поле после пара.
2. Зябь должна быть обязательно, глубина вспашки — не менее 25 см. В зонах подверженных ветровой эрозии вспашка безотвальная или чизелевание. Не можете пахать, применяйте СтрипТилл.
3. Репродукция семян — не ниже первой или гибрида F1.
4. Семена должны быть очищены, откалиброваны и протравлены фунгицидно-инсектицидным препаратом.
5. Предпосевная культивация проводится на глубину посева.
6. Соблюдайте зональную норму высева семян.
7. Боритесь с сорняками всеми доступными способами (химическими, механическим и т.д), помните: борона — это самый дешевый гербицид.
8. Делайте междурядную культивацию не останавливаясь, пока позволяет высота культуры.
9. Применяйте удобрения, они всегда окупаются прибавкой урожая, но не кормите сорняки!
10. Не верьте, что какая-то «святая вода» (10-20 мл/га), стимулятор роста, росторегулятор вам поднимет урожай, если вы не сделали всего вышеуказанного!

Хорошего вам урожая и легкой уборки!

**Региональный представитель
ТОО «Август-Казахстан» по ВКО
Лукин Максим Александрович
Тел. 8 (701) 027-82-03**



АГРОИНДУСТРИЯ

Передовые технологии для сельского хозяйства

Борона ротационная кольцевая - 8

- Эффективное влагосбережение
- Уровень уничтожения сорняков до 98%, без подрезания
- Фактически заменяет химпрополку

Телефон: +7 499 3227716
www.agroindustry.ru
Watsapp +7 913 728-79-91

СКИДКА ДО
КОНЦА АПРЕЛЯ.
ЭКОНОМЬ
300 000 РУБ.!



БРК-8: эффективная почвообработка и влагосбережение

Почвообработка – важный агроприем в сельскохозяйственном производстве, и от того, насколько она качественно проведена, зависит будущий урожай. Агропредприятия Казахстана, в зависимости от выбранной технологии растениеводства, используют различные орудия для подготовки почвы к посеву. Плуги, культиваторы, дисковые бороны, глубокорыхлители, ротационные бороны – все эти агрегаты практически повсеместно входят в набор необходимых орудий для почвенной обработки.

Аграрию остается выбрать производителя того или иного орудия, а их, как известно, множество, и остановиться на орудии конкретного производителя весьма сложно, если ранее не пользовался орудиями этой марки. На помощь при выборе конкретного агрегата, кроме рекламных презентаций производителя, может прийти мнение коллег – то есть фермеров, имеющих опыт работы с конкретным агрегатом.

Инновационное почвообрабатывающее орудие – борона ротационная кольцевая «БРК», производится на одном из российских предприятий. Этот агрегат разработан для решения проблем влагосбережения, удаления сорняков целиком с корнем и выравнивания полей. Практика использования показала, что орудие эффективно выполняет поставленные задачи, осо-

бенно с таким злостным сорняком, как пырей. На полях, на которых была выполнена предпосевная обработка «БРК», почвенная влага при отсутствии дождей сохраняется на две недели дольше, что положительно отражается на урожайности и качестве зерна.

Орудие всего за один проход выполняет качественную предпосевную обработку, а именно, выравнивает поля, формирует посевное ложе и надежно сохраняет весеннюю влагу за счет создания мульчированного верхнего слоя и несколько уплотненного посевного ложа под ним.

Сравнительные анализы урожайности пшеницы на части поля, обработанном перед посевом «БРК», и той части, которую как и прежде обработали культиватором, показали прибавку 15%. К тому же, было существенно сэкономлено горючее и время, которого всегда в этот период не хватает.

При обработке паров «БРК» также наблюдается выраженная экономия как финансов, так и времени, в силу того, что тяговое сопротивление при работе с ними на 40% ниже, чем у тягового сопротивления среднего культиватора, а рабочая скорость – до 20 км/ч.

Также стоит отметить, что конструкция орудия является простой, а рабочие органы долговечными. Модельный ряд позволяет подобрать орудие под трактор, имеющийся в хозяйстве.

МНЕНИЯ АГРАРИЕВ:

Владимир Кофтун (Агроном агропредприятия из ЦФО)

Весной прошлого года мы приобрели «БРК-8». У меня, как главного агронома, остро стояла проблема сохранения почвенной влаги перед посевом. Изучив разные орудия, мы рискнули и приобрели борону ротационную кольцевую в ООО «Агроиндустрия». Ранее не работали подобными орудиями. По итогу могу сказать, что рискнули правильно. Борона отработала отлично, за один проход выполнила качественную предпосевную обработку. Мы, благодаря этому агрегату, успели сохранить влагу до посева. Всходы были ровными. По урожайности не могу сказать наверняка, что была прибавка, но точно скажу, что если бы влагу не сохранили, то урожай был бы ниже.

Андрей (руководитель КФХ в СФО)

«БРК-8» наше хозяйство приобрело год назад. Качество агрегата хорошее, борона очень простая в регулировках. За смену ребята обрабатывали около 100 га. Скорость обработки порадовала – 20 км/ч без потери качества работы. Механизаторы говорят можно и больше, но из-за неровностей наших полей могут появиться огрехи, так что старались придерживаться заводских скоростных рекомендаций. Мы сравнили урожайность на части поля, обработанном «БРК-8» и той части, которую, как и прежде обработали культиватором. Приблизительно на 15% урожайность была выше. Но не могу не сказать, что самое важное – это сэкономленное время, которого всегда в этот период не хватает, и, конечно, горючее. Кстати, мы также попробовали обрабатывать этой боронкой паровые поля. Сорняки это орудие удаляет целиком с корнем, такого мы еще не видели. Ошутимо сэкономили на гербицидах. Но мы уходим от паров. Поэтому основное применение этого орудия я вижу на предпосевной обработке. На следующую весну планируем приобрести еще три орудия, чтобы все поля перед посевом обработать ими.



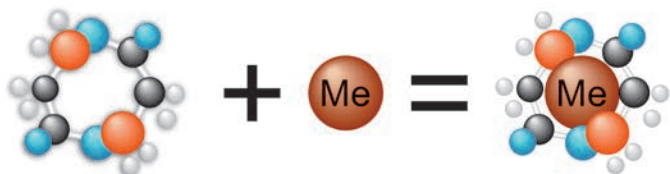
ПОРА ГОТОВИТЬСЯ К ПОСЕВНОМУ СЕЗОНУ!

- Широкий выбор лучшей техники к посевной
- Предоставление качественного сервисного обслуживания
- Специальные цены на диагностику и капитальный ремонт двигателей (IVECO, CUMMINS).
- Уникальные цены на лапы и другие расходные части для весенне-полевых работ

Связывайтесь с нами по следующим номерам: +7 771 040 11 97; +7 771 666 85 06; +7 701 098 58 12; +7 701 799 84 60
г. Кокшетау (контакты региональных представителей на нашем сайте),
e-mail: a.prisyazheniy@bhkagro.com; v.ponomarenko@bhkagro.com; a.lobko@bhkagro.com; v.shevchuk@bhkagro.com



Granusol WSF+MV 10 уже в Казахстане!



В состав водорастворимых удобрений Granusol WSF+MV10 входит железо в трех хелатных формах: EDTA, DTPA, EDDHA, что позволяет растениям полностью усваивать микро- и макро-элементы при любом уровне pH воды и грунта. Это, в свою очередь, исключает хлороз растений.



20+20+20+1MgO+Te
20+10+20+2MgO+Te
20+05+10+6MgO+Te
20+00+20+2MgO+Te
27+15+12+1MgO+Te
12+07+25+8CaO+2MgO+
10+52+10+1MgO+Te
15+05+30+3MgO+Te
18+06+26+3MgO+Te
17+10+17+12CaO+Te
10+10+30+6MgO+Te
10+40+10+2MgO+Te
12+05+24+2MgO+Te
21+10+10+8CaO+Te
18+18+18+3MgO+Te
10+10+30+3MgO+3CaO+
07+12+36+3MgO+Te
11+06+18+2MgO+Te
14+08+14+3MgO+7CaO+
4,5-11-36-5MgO-Te
20-10-15-2MgO-Te
18-09-29-Te

Субсидируются



ТОО «Костанайский агромеханический завод»

Крупнейший завод сельскохозяйственного машиностроения РК с мощной производственной базой, разместившейся на площади 26 га. Завод входит в состав крупнейшего агропромышленного холдинга «Olzha Agro», который располагает земельными участками сельхозназначения более 800 тысяч га.

На сегодняшний день мы производим следующие виды сельскохозяйственной техники, каждый вид которой подтверждается сертификатом соответствия и сертификатом происхождения товара формы СТ-KZ:



Борона зубовая
АБ2СМ-25



Плуг лемешный навесной
ПЛН-8-35

Погрузчик фронтальный многофункциональный
быстросъемный ПФ-0,8



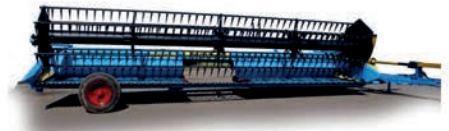
Борона БГДС-8,4



Плоскорез ППП-7



Борона АКМ-24



Жатка валковая прицепная ЖВП-9,2МУ

Отдел реализации:

Герц Сергей, раб. тел. +7 7142 39-01-57, вн. 2250,
моб. +7 705 503 66 02

Начальник службы по коммерции:

Оралов Жанат, раб. тел. + 7 7142 90-24-54, вн. 2274,
моб. +7 702 413 00 80

<http://kamz.kz/>

ТОО «QAZAQ-TehMash»

- Комплексы для приготовления рассыпных комбикормов;
- Линии плющения зерна;
- Линии гранулирования;
- Линии высокой однородности;
- Комплексы измельчения рулонов сена/соломы;
- Зернодробилки, плющилки зерна;
- Смесители кормов;
- Различные транспортеры;
- Измельчители рулонов сена/соломы и прочее.



Республика Казахстан, 050030, г. Алматы, пр. Суюнбая, 461,
Тел./факс: +7 (727) 3386116, Моб.: +7 (701) 7244774
эл. почта: info@asiamash.kz, сайт: www.asiamash.kz

BONFANTI ЗЕРНОСУШИЛКИ



+8 7172 788 325 info@bonfanti.eu

ЭКОНОМИЧНОСТЬ
НАДЕЖНОСТЬ И ЛУЧШИЕ
ПО КАЧЕСТВУ



<p>АЛМАЗ Алтайские машиностроительные заводы</p>	<p>дисковые и зубовые бороны, чизельные, лемешные и оборотные плуги, плоскорезы-глубококорыхлители, сеялка, сцепка, культиватор, культиватор-плоскорез</p>	
<p>VELES</p>	<p>бороны средние дисковые, зубовые бороны, чизельные, кольчато-шпоровые катки, многооперационные почвообрабатывающие агрегаты, плуги-глубококорыхлители, посевные комплексы, пружинные бороны, сеялки</p>	
<p>БЕЛАГРОМАШ-СЕРВИС имени В. М. Рязанова</p>	<p>бороны дисковые и зубовые, дисковые мульчировщики, луцильники, культиваторы, плуги, сеялка</p>	
<p>MASCHIO GASPARDO</p>	<p>пропашные сеялки 6,8, 16, 24-рядные (SP, MTR, MAXIMETRO, JULIA), овощные сеялки (ORietta, OLIMPIA), почвообрабатывающие орудия (DIABLO, DRACULA, TZAR)</p>	
<p>ROSTSELMASH</p>	<p>тракторы, зерноуборочные комбайны, самоходные опрыскиватели, кормоуборочные комбайны, почвообрабатывающая прицепная техника, посевная прицепная техника, кормоуборочная прицепная техника, техника для переработки и хранения зерна.</p>	
<p>ZAFFRANI INNOVATIONS FOR AGRICULTURE</p>	<p>жатки для уборки подсолнечника 6, 7.4, 9.4 м и для уборки кукурузы 6, 8-рядные, мобильные сушилки</p>	
<p>BELARUS MINSK TRACTOR WORKS</p>	<p>Оборудование Сельхозтехника Гарантия Семена весь модельный ряд тракторов «Беларус»</p>	
<p>HYDRAMET</p>	<p>фронтальные погрузчики для тракторов (TUR BASIC 1200, TUR BASIC 1600 Xtreme S, Xtreme M, Xtreme 1,2,3), принадлежности для погрузчиков (ковши, вилы, захваты для рулонов, ящики, подъемники для BIG-BAG), экскаваторы для тракторов</p>	
<p>aspria seeds</p>	<p>качественные гибриды мирового уровня семена подсолнечника селекции Aspria Seeds, гибриды F1: AS33111SU, ХОРНЕТ, AS33111KL, AS33104KL, AS35143KL</p>	

ТОО «Астана Агропартнер» - официальный партнер в Республике Казахстан

ОДИН ДЕНЬ НА РОСТСЕЛЬМАШ

Десять лет назад группа компаний Ростсельмаш запустила для своих клиентов беспрецедентную программу «Один день на Ростсельмаш». Это пожалуй, один из самых интересных проектов, в рамках которого аграрии из разных стран могут посетить производственные площадки и ознакомиться с ходом создания сельскохозяйственной техники, обсудить с руководящим составом компании тенденции в производстве, озвучить свои пожелания, а также узнать о всех тонкостях эксплуатации техники Ростсельмаш. Можно сказать, это прямой диалог создателей техники с её потребителями. Подобная прозрачность помогает аграриям делать более осознанный выбор при покупке техники, а компании – выстраивать сотрудничество с клиентами на доверительной и долгосрочной основе.

В юбилейный для этой программы год на Ростсельмаш побывала делегация казахстанских аграриев. Крупный дилер предприятия - ТОО «Казрост» организовал поездку для 20 аграриев из Акмолинской, Северо-Казахстанской и Павлодарской областей. Надо сказать, что львиная доля продаж техники Ростсельмаш в Казахстане приходится именно на эти регионы, и технику здесь хорошо знают, с удовольствием работают на ней. Отчасти поэтому, несколько



лет назад Ростсельмаш принял стратегическое решение локализовать производство популярных моделей тракторов RSM 2375 и комбайнов ACROS 595 Plus на территории Акмолинской области.

На один день аграрии забыли про текущие хозяйственные заботы и погрузились в изучение процесса создания современной техники. Размах производства, его глубокая оснащённость и инновационность с первых минут захватили внимание гостей. Оно и понятно – гости находились на одном из самых современных предприятий в мире, где им были продемонстрированы все этапы создания техники, начиная от деталей до выхода готовой машины с конвейера.

В рамках презентации представитель подчеркнул,

что компания входит в число лидеров международного сельхозмашиностроения, ежегодно увеличивая объём экспортных поставок сельскохозяйственной техники в среднем на 30%! В компании уделяется большое внимание роботизации, автоматизации и интеллектуализации агромашин.

«Вы, наверное, слышали о проекте комбайна-беспилотника?», - обратился к гостям инженер компании. - Мы усиленно работаем в этом направлении. Конечно, до промышленного использования в сельском хозяйстве полностью самоуправляемой техники еще очень далеко, однако ее отдельные элементы уже сегодня имеют практический интерес. Например, создаваемая машина, помимо автовождения, будет оснащена авторегулированием скорости движения, картографированием урожайности, автовыгрузкой зерна, дистанционным мониторингом, оптимизацией технологического процесса и другими электронными системами».

За время пребывания гости успели ознакомиться с работой цеха гибких технологий, в котором используется самое передовое оборудование для раскроя и создания металлозаготовок. Благодаря этому цеху удалось уйти от использования штамповочного оборудования в производстве деталей для техни-

ки. Сегодня на расширенных мощностях раскройного производства выпускается вся номенклатура металлозаготовок (более 4000 позиций) для современных машин Ростсельмаш.

Главный сборочный конвейер Ростсельмаш, произвел не меньшее впечатление на аграриев. Именно здесь собираются знаменитые модели ACROS 550/585, VECTOR 410 и кормоуборочный DON 680M. Здесь ведется монтаж комбайнов из основных узлов (шасси, молотильная установка, бункер, двигатель, каркас), сборка которых осуществляется на боковых вспомогательных конвейерах. С главного конвейера за 8-часовую рабочую смену сходит 20-30 единиц техники. Одновременно в сборке участвуют все типы комбайнов. Главный конвейер по праву считается сердцем компании.

Помимо известных уже аграриям комбайнов, на этом конвейере уже запущено серийное производство машины, самой высокотехнологичной в своем классе на рынке – NOVA 340. Это новейшая разработка компании, компактный комбайн третьего класса, созданный для уборки зерновых на небольших полях. Компактность NOVA 340 позволяет использовать комбайн с максимальной выгодой там, где применение другой техники обошлось бы значительно дороже.



Во втором сборочном цехе комбайнов, который рассчитан на производство небольших партий машин (от нескольких десятков до нескольких сотен в год) аграрии смогли увидеть процесс создания уникального роторного зерноуборочного комбайна TORUM 785, высокопроизводительного зерноуборочного комбайна RSM 161, кормоуборочного комбайна RSM 1401, и самоходной универсальной косилки KSU-1. Цех выполняет одну из ключевых задач компании: здесь собирают самые мощные, инновационные сельскохозяйственные машины Ростсельмаш.

Зная о спросе на данную технику у аграриев, Ростсельмаш уже проводит модернизацию и подготовку производства для выпуска большего количества ма-

С конвейера сходят тракторы модели RSM 2375, которые ранее собирались в Канаде. Также в 2019 году в 2000-ой серии шарнирно-сочлененных тракторов Ростсельмаш начал выпуск новой модификации - RSM 2400. Это мощные, надежные сельскохозяйственные тягачи, которые владельцы ценят за способность работать круглыми сутками на любых операциях. Порой на один трактор 2000-ой серии в хозяйствах приходится 5 000 га земли и более.

В заключение экскурсии аграрии обменялись мнениями с представителями предприятия по опыту использования техники и своих впечатлениях от увиденного.

Так, директор ТОО «Фирма М.А.К» Кусаинов Гали Минайдарович отметил, что такие поездки для аграриев



Директор ТОО «ПЗ Балкашинский», Докаев Шарип Алиевич также подчеркнул важность таких встреч: «Это была, интересная, продуктивная поездка. Мы работаем с техникой Ростсельмаш, знаем её и не перестаем удивляться

росту качественных характеристик техники и увеличению ассортимента продукции компании. Так сложилось, что за двадцать лет руководства хозяйством, я впервые посещаю Ростсельмаш, и приятно удивлен профессионализмом, инновационным вектором в процессе создания техники. Здесь чувствуется насколько серьезно подходит Ростсельмаш к своей технике. Научные изыскания вкупе с современным оборудованием и качественными материалами, позволяют производить высокоэффективные и экономичные агромашины мирового уровня. Наше хозяйство только

в прошлом году приобрело 6 единиц ACROS 595 Plus, и скажу откровенно, для нашей урожайности - это самая топовая машина. Я уже нацелен на то, что для работы по зерновым брать только комбайны Ростсельмаш. Поездка еще больше убедила в правильности нашего выбора. Мы время не потеряли, мы только нашли друзей и то, что нам нужно было увидеть своими глазами. Самое главное - убедились в качестве. Как у нас говорят: «Ростсельмаш и только алга!».



шин из расчета 8 шт./день, 1500–2000 ед./год. Цех по-прежнему будет сопровождать самые технологичные разработки. Три основных направления развития техники — это автоматизация (автопилоты, навигация, электронные помощники), телеметрия и контроль (датчики и GPS), системы точного земледелия (оптимизация производительности техники, сопряжение между собой разных циклов землепользования). Сейчас в разработке 24 продукта.

Также делегация из Казахстана не прошла мимо корпуса по производству тракторов с проектной мощностью — до 1 000 машин в год. Надо сразу сказать, что гости увидели не «отверточную» сборку, а производство полного цикла.

очень важны: «Когда мы увидим своими глазами процесс создания техники, тогда доверие к ней возрастает. Присутствуя здесь мы убедились, насколько скрупулезно компания подходит к процессу производства, к выбору комплектующих, к техническому контролю выпущенной техники. Очень хорошее производство, хорошая и доступная техника. Из опыта работы с техникой Ростсельмаш хотел бы отметить трактор RSM 2375 - отличный, доступный трактор с хорошими тяговыми усилиями и сцеплением с почвой. У нас он агрегируется с 12-метровой сеялкой, справляется прекрасно. Суточная нагрузка у него в среднем 180 гектаров».

современным оборудованием и качественными материалами, позволяют производить высокоэффективные и экономичные агромашины мирового уровня. Наше хозяйство только

День пролетел как мгновение, и каждый аграрий, уезжая домой, увез с собой хорошие воспоминания и знания о Ростсельмаш. Так и строятся стратегические отношения производителя и потребителя современной сельскохозяйственной техники.

Программа «Один день на Ростсельмаш» продолжается и возможно вы или ваши коллеги в скором времени увидят своими глазами это современное и высокотехнологичное предприятие.



ДЕШЕВЫЙ И ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЙ КОРМ

Совсем недавно в Казахстане состоялась первая республиканская конференция по кормопроизводству. Организаторами мероприятия выступили компании Agri KAC, Б-Агро и компания DeLaval. В рамках конференции были затронуты важные темы производства, заготовки, хранения кормов. Поскольку темы, открытые на конференции, важны для молочного и мясного животноводства, Босс-Агро решил опубликовать серию статей по поднятым на конференции темам.

В ближайших номерах мы расскажем о минимизации рисков неполученных оптимальных урожаев при возделывании кукурузы на силос и зерно; о внутреннем мониторинге животных, снижении риска ацидоза, о контроле за рационом с помощью инновационных технологий; о принципах построения работы на ферме на основе стандартных операционных процедур, а также о важности и точности рационов в кормлении, о путях повышения качества основных кормов.

В этом номере речь пойдет о технологии компании Murska (Финляндия), которая раскрывает преимущества плющеной и консервированной кукурузы в кормлении, производстве и экономике хозяйства.

Развитие животноводства, его рентабельность для руководителей ферм - это главный вопрос. Над снижением затрат в животноводстве без потери качества и количества продукции фермеры думают, наверное, с самого становления отрасли на промышленные рельсы.

Ученые хорошо потрудились над созданием высокопродуктивных животных, но это вызвало глобальные изменения в процессах кормления. Теперь для того, чтобы использовать продуктивность животного на полную мощность, недостаточно кормить их тем рационом, который использовали в начале 19 века. Отрасль изменилась, и изменились подходы в сопутствующих отраслях.

Прогрессивные фермы постепенно меняют подход к рационам и технологиям заготовки и консервирования кормов. Так, многие фермеры в процессе производства кормов пришли к тому, что сухой корм стал слишком дорог для кормления, поскольку затраты на его производство растут. К сожалению, не всегда ячмень, пшеница, горох и, уж тем более, кукуруза приходят с поля с низкой влажностью, и фермер вынужден нести дополнительные затраты по сушке урожая для последующего дробления. А это сотни тысяч тенге, которые будут включены в себестоимость корма.

Решение этой проблемы многие фермеры нашли в технологии плющения зерна, которая позволяет убрать из цепочки затрат на заготовку корма сушку, транспортировку, обслуживание зернотока.

В Казахстане уже начали применять технологию Murska. О ее преимуществах рассказал директор по продажам финской компании Aimo Kortteen Копераја Оу господин Markku Hukkanen.

Более 100 лет назад английские ученые провели исследование, которое легло в основу этой технологии и самой плющилки. Англичане тогда исследовали зерно и сделали заключение, что самую высокую питательную ценность оно имеет тогда, когда его влажность составляет 35-45%. Взяв на вооружение это исследование в конце 1960-х годов братья Аймо и Гуннар Кортте создали в Финляндии машину для плющения зерна.

Секрет этой технологии в том, что мы удаляем кислород из массы зерна. Влажность благоприятствует нашей технологии, а тепло, согревание прекращается по мере процесса брожения. Все начинается с уборки зерна, оно должно быть влажным 35-40%. После обмолота зерно сразу нужно сплющить на наших плющилках, можно прямо в поле или на месте хранения. При этом необходимо применить консервант. Это позволит сохранить и улучшить корм, консервант добавляете сразу после плющения от 3 до 5 литров на тонну. Дозировка консерванта зависит от влажности зерна. Плющенное зерно с консервантом хранится или в полимерных рукавах

или в силосных ямах при необходимой трамбовке.

Применение в кормлении плющеного зерна в значительной степени влияет на увеличение удоев и привесов у всех типов животных. Проводилось множество научных исследований, которые доказывают повышение до 10% удоев при переходе на кормление консервированным, плющеным зерном в сравнении с кормлением сухом дробленным зерном. Примерный сравнительный анализ о реальной экономии можно посмотреть на рисунке 1.

Сравнение влажной плющеной кукурузы с сухой

Затраты на кормление зерном кукурузы

	Кол-во зерна, кг/сут. Цена закупки				Затраты на кукурузу тг./год
	Поголовье	в среднем	Дней	тг./кг	
Зерно кукурузы	1000	2,5	365	21	19162500
Влажная кукуруза	1000	2,5	365	51	46537500
Сухая кукуруза					Экономия, тг. 27 375 000,00

Доход от молока

	Удой средние		Цена за молоко тг./л	Выручка за молоко тг.
	Поголовье	/кор./год		
Зерно кукурузы	1000	5500+	120	741573034
Влажная кукуруза	1000	11%	120	660000000
Сухая кукуруза		5500		Экономия, тг. 81 573 033,71
				Доход и экономия 108 948 033,71
				Цена плющилки Murska, тг. 14 620 000
				Доходность, тг./год 94 328 033,71

Все фермеры знают, что в кормах, когда крахмал переходит в стекловидную форму, усвояемость снижается, поэтому наша технология как раз предназначена для того, чтобы крахмал не доводить до такого состояния. Тогда усвоение корма выше, а, вместе с тем, и здоровье скота. Переваримость и питательная ценность консервируемых кормов выше, чем у сухого зерна. Это все сразу отражается на привесах и удоях, о чем говорилось ранее.

Кроме того, стоит отметить, что при заготовке кукурузы по этой технологии важна ранняя уборка, когда еще не успевают сформироваться микотоксины. Это очень важно. В Европейском Союзе очень жесткие условия по содержанию микотоксинов в зерне. Даже был случай, что в Сербии одному хозяйству пришлось уничтожить все свое молоко из-за высокого содержания микотоксинов. Кроме того фермер при ранней уборке кукурузы не отвлекает технику с уборки других культур. Ведь зачастую уборка подсолнечника совпадает с уборкой кукурузы на зерно, а это большая проблема для логистики и наличия резервов уборочной техники.

В заключение хочу сказать, что результат сплющивания на наших плющилках очень хороший. Это бренд №1 в мире по плющилкам. Корм, произведенный на нашей технике, очень подходит для жвачных животных. Нарушается оболочка, корм получается грубый, это то, что надо животным. Он не такой мелкий как для свиней. КРС нужен грубый корм. Наша техника качественная, надежная, служит многие годы. Это своеобразный «Мерседес» в мире сельхозтехники. В Финляндии на СТО привозят плющилки, которым по 10-30 лет. Если сравнивать с конкурентами, то надо сравнивать и по долговечности, и по качеству. И наши дилеры даже не могут заработать на запчастях, потому что они требуются очень редко. Плющилки простые, с ними работать легко и просто. Они спроектированы для того, чтобы экономить. У нас очень большой ассортимент: от 5 тонн в час до 100 тонн в час.

В Казахстане около 10 хозяйств работают с плющилками Murska. Основной дилер нашей техники в Казахстане - это ТОО «Б-Агро», они продают плющилки и оказывают техническую поддержку.

Плющилки Murska –



путь к успешной заготовке кормов!

Дисковые мельницы W-Max

С элеватором:

Murska W-Max 10F, Murska W-Max 15C, Murska W-Max 20C
и Murska W-Max 40C

С упаковочным выходом:

Murska W-Max 10CB, Murska W-Max 15CB, Murska W-Max 20CB
и Murska W-Max 40CB

Murska W-Max – это мощная мельница, разработанная, чтобы отвечать всем требованиям потребителей. Производительность мельниц Murska W-Max достигает 60 т/час (на кукурузе) при низком потреблении энергии.

Новая техника плющения с перетирированием дает великолепные результаты. Шасси способно вмещать большие объемы консерванта.



Murska 220 SM

с предплющилкой
1000-3000 кг/час



Murska W-Max 20C с ленточным транспортером

Ленточный транспортер имеет высокую пропускную способность, что способствует реализации высокого потенциала вальцовой мельницы по производительности (до 60 т/ч).

Также он поворачивается на 180° и гидравлически складывается на время транспортировки.



Преимущества плющения

Плющилки Murska могут заготовить корма даже в сложных погодных условиях, до дождей и снега, заложить весь ценный урожай зерна и кукурузы на хранение.

Неблагоприятные погодные условия могут наступать очень рано, но технология плющения зерна и кукурузы позволяет заготовить концентрата еще раньше.

Совершенствование финских плющилок Murska с 1969 года –
залог качества и успешной реализации технологии

ТОО «Б-Агро»
РК, ВКО, г. Усть-Каменогорск,
ул. Metallургов, 30

тел: + 7 705 282 95 85,
тел.: +7 723 34 31 386

www.bagro.kz
www.murska.fi



АЛМАЗ



СУПЕРАКЦИЯ

Земля — то, что нас объединяет

Подробности на сайте www.almaztd.ru
zemlya@almaztd.ru

Сроки проведения акции: с 15 января по 30 сентября 2020 г.



Официальные дилеры АЛМАЗ в Казахстане:

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК, пр. Абая, 213/1
+7 (701) 717-74-00

НУР-СУЛТАН, ул. Иманова, 19-911А
+7 (705) 798-06-07

КОКШЕТАУ, ул. Ш.Уалиханова, 197 А
+7 (771) 086-86-83

КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 16
+7 (705) 798-43-24

ТОО «Агросервис 1»

+7 (727) 251-65-60

АЛМАТЫ
пр. Рыскулова, 73

ПЕТРОПАВЛОВСК
ул. Мусрепова, 38

ТАЛДЫКОРГАН
магазин «Агромир»

САРЫ-ОЗЕК
ул. Майлина, 36

ТОО «БелАгро»

+7 (7162) 25-55-68

КОКШЕТАУ
ул. Мира, 18

АЛМАТЫ
пр. Рыскулова, 76

КОСТАНАЙ
ул. Карбышева, 6Б

#НашаЗемляАлмаз



Приобрети технику «Алмаз» и выиграй:



**Мотоцикл
Harley Davidson
Street Bob**



**Плуг «АЛМАЗ»
PERESVET ПОН 4+1**



И другие призы
(кожаный жилет,
рюкзак, сумка-пояс)

ТОО «Павлодарснабсбыт»

ПАВЛОДАР
ул. Торговая, 6
+7 (7182) 68-67-52

ТОО «БайСалСервис»

ТАЛДЫКОРГАН
ул. Абылайхана, 125
+7 (700) 427-32-00

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

НУР-СУЛТАН
ул. С 331, здание 10
+7 (717) 249-96-61

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ
ул. Горветка, 2, ду 1
+7 (7162) 93-40-04

**ТОО «Машино-
Тракторный магазин»**

БЕСКОЛЬ
ул. Ипподромная, 1
+7 (715) 382-09-55

ТОО «ТехАгроАтбасар»

АТБАСАР
пос. КСМК, 30
+7 (776) 747-51-41

**ТОО «Агроснабженческая
компания Аском»**

КОСТАНАЙ
ул. Карбышева, 22 А
+7 (3142) 22-25-99

ОНИ ДЕЛАЮТ НАШ КОРМ ЛУЧШЕ!

KRONE крупнопакующие пресс-подборщики



**уникальный канал потока
прессуемого материала на
KRONE BIG Pack**



Представительства Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co KG

KRONE-Казахстан, Петропавловск

Тел.: +7 705 44 34 666

+7 701 60 50 900

E-Mail: info@b-krone.com

Официальный дилер завода KRONE в Казахстане, SL Agro Астана

Тел.: +7 7172 78 00 25

+7 777 036 29 66

E-Mail: info@liet-agrar.de

www.krone-rus.ru

гарантирует эффективный и бережный
подбор корма с превосходным качеством
резки – соломы, сена и сенажа.

Всю историю Вы найдете на сайте
www.lutschyi-korm.ru

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN

ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



AGRI **V-FLECTO**



- *Пониженное уплотнение почвы*
- *Повышенная грузоподъемность*
- *Низкие эксплуатационные расходы*
- *Максимальная производительность*
- *Комфорт оператора*

«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «ВКТ» В КАЗАХСТАНЕ

Bohnenkamp
Moving Professionals

Бесплатный тел.: 8 800 080 8648
www.bohnenkamp.kz

bkt-tires.com



BKT

GROWING TOGETHER

БУДУЩЕЕ ЗА РАННИМИ ПОСЕВАМИ



Кукуруза Урожайность

Значительные площади под посевами кукурузы являются характерной особенностью Франции. Такой же характерной особенностью является и огромное разнообразие условий выращивания этой культуры (маркетологи использовали бы термин «сегментация рынка»). Два миллиона гектаров расположены в зоне океанического климата (половина этих площадей находится на севере, вторая половина – на юге Франции), и один миллион гектаров возделывается в условиях континентального климата (хотя, конечно, эти условия не сравнить по суровости с континентальным климатом в Центральной и Восточной Европе).

За последние 20 лет в северном полушарии (США, Европа) наблюдается тенденция к все более ранним срокам посева. Такая стратегия «инстинктивной» адаптации к глобальному потеплению развивается и в Европе, особенно в районах Франции, прилегающих к океанским побережьям.

Результаты последних трех лет наглядно показали преимущества ранних сроков посева.

Что же означают эти изменения? Являются ли они одним из возможных ответов на климатические (и законодательные) изменения, происходящие во Франции? Далее – некоторые материалы к размышлению.

Институт растениеводства ARVALIS и INRA (Национальный научно-исследовательский институт сельского хозяйства) провели исследования, посвященные прогрессу генетики в растениеводстве. Данные исследования показали, что во Франции показатели по зерновой кукурузе имеют тенденцию к стабильному ежегодному увеличению урожайности + 1,4 ц/га (средний показатель за 30 лет). Отдельный анализ показателей за последние 15 лет свидетельствует о том, что кри-

вая роста превышает отметку в 1,1 ц/га/г. Это наилучший показатель среди всех культур, выращиваемых во Франции.

Результаты этого исследования аналогичны выводам исследований, проведенных в США по вопросу улучшения урожайности: в наилучших зонах производства (кукурузная зона, орошаемые поля юга) зафиксировано увеличение на 1,4 ц/га/г.

В Европе увеличение урожаев кукурузы во многом зависело в последние годы от климатических условий. Изменение температур, сроков засушливого периода скорее благоприятно сказались на Северной Европе и ее океаническом регионе, в то время как Центральная континентальная Европа страдают от жестких контрастов погоды, начиная с середины 90-х годов.

За 20 лет срок сева кукурузы во Франции сдвинулся на три недели.

Выдвигается два объяснения этому факту: во-первых, мощный прогресс генетики, результаты которого незамедлительно передаются сельхозпроизводителям («текучесть» сортов составляет, в среднем, 4 года); во-вторых, сельхозпроизводители постоянно приспосабливаются к тем климатическим условиям, которые складываются в последние годы.

Действительно, даже за время наших испытаний мы можем констатировать влияние глобального потепления и всеобщего постепенного сдвига к «позднеспелости» используемых сортов. Использование сортов со все более поздними сроками созревания сопровождается общей тенденцией к ранним срокам посева: посев происходит на три недели раньше, чем 20 лет назад, дата сева варьирует в зависимости от региона (север или юг, животноводческая или растениеводческая специализация региона).

Опережение сроков сева - логичное явление, связанное с более благоприятными погодными условиями весной, а также с лучшим дренированием почв, с появлением гибридов, стойких к низким температурам. **Таким образом, удлиняя цикл выращивания, мы автоматически увеличиваем потенциал зерновой кукурузы.**

С недавних пор появились другие факторы, в силу которых приходится сеять все ранее: санитарное качество и стресс обезвоживания летом. Эта стратегия позволяет избежать опасностей, связанных с этими двумя факторами. С точки зрения санитарии, более ранний срок сбора урожая непосредственно влияет на риск DON (Désoxynivalénol = дезоксиниваленол), более ранние сроки сокращают количество поколений вредителей, распространяющих фузариозы. Ранний посев (ранне- или позднеспелых сортов) также смягчает негативные последствия летних засух, провоцирующих гидро-стресс у растений. Именно по этим причинам в Италии кукурузу сеют все раньше и раньше (в марте).

2018 год: показательный год для Западной Европы

2018 год продемонстрировал общую эффективность ранних сроков посева. Благоприятное начало цикла, теплый и сухой конец цикла позволили на 800 000 га кукурузы, посеянной до 10 апреля, избежать сурового недостатка влаги в августе. Влияние последних циклов орошения, очень сильно ощущаемое в этом году (10 ц. потерь при одном поливе в 30 мм. с 10 августа), также зависело от выбора даты посева и раннеспелости сорта.

По тем же причинам, в Италии показатели по кукурузе разочаровали, что объясняется невозможностью провести ранний посев.

КАКОВЫ РИСКИ?

В зонах с океаническим климатом, в самых ранних фазах развития маловероятно, что растения пострадают от заморозков.

Для того, чтобы такая стратегия принесла свои плоды, необходимо сочетание нескольких условий:

- в первую очередь, соблюдать агротехнические требования к насаждениям (просушка, температура почвы);

- далее, обеспечить эффективную защиту от почвенных вредителей, так как всходы растут все медленней;

- не находится в регионе с риском заморозков в «переходный период», то есть не должно быть инея в течение двух дней подряд в фазе 7-8 листа растения кукурузы (с 15 по 31 мая). В отличие от устоявшегося мнения, заморозки серьезно влияют на уже развившиеся растения, тогда как риск для верхушечной почки, защищенной почвой, минимален. Риск замерзания семени также минимален, если посевы достаточно заглублены (менее 4 см. в условиях Франции).

Вот уже 3 года ARVALIS проводит многочисленные испытания для обеспечения безопасности сверхранних посевов и сопровождения фермеров, которых привлекает такая практика. В 2018 г. сложились благоприятные условия для засева десятков тысяч гектаров до 25 марта.

Однако, эта стратегия сопряжена с некоторыми особенностями: более деликатная защита молодых всходов, дифференциация флоры, большой вред от сорняков. Поэтому рекомендуется применять соответствующие сопроводительные меры: удобрения стартер, специфический выбор сортов (выносливость в начальной фазе развития), достаточная плотность, более «блочные» прополки, особый уход при укоренении для получения более однородных посевов и всходов.

Что касается наземных вредителей, то риск более высокий: медленное развитие молодого растения кукурузы делает его более уязвимым перед кротами.

К тому же, отдельная практика смещения посева увеличивает «птичий» риск, с которым все чаще и чаще сталкиваются. Но, риски, связанные с вредителями молодых растений, тяжелее оценить (совки, тля, цикады).

Испытания, проведенные в этом году ARVALIS, подтверждают, что смещение посева имеет многочисленные последствия, которые необходимо учитывать: изменение дикорастущей флоры,

конкуренция кукурузы и сорных трав. **Ранний сев благоприятствует, на стадии укоренения, «флоре зерновых» (вероника, сабельник, виолы, райграс) и некоторым трудно-выводимым дикорастущим видам, таким как спорыш,** так как у них «вегетативный порог» ниже, чем у кукурузы. Кукуруза укореняется медленней и сохраняет более компактные размеры. Менее густые посевы дают поэтапные и равномерные всходы. Когда появляются дикорастущие летники, работа усложняется из-за продвинутой фазы развития растений кукурузы. В ответ на эти изменения, методы уничтожения сорняков также изменяются. Для ранних всходов очень эффективны двойные обработки в период появления всходов препаратами, объединяющими активные вещества широкого спектра.

Сталкиваясь с этими проблемами, фермеры не чувствуют себя беспомощными, им регулярно предлагаются инновационные методы и новые препараты.

ВЫВОДЫ

Ранний посев, очень рациональный метод, привносит элемент стабильности и безопасности урожая, сдвигая цикл: большим преимуществом является раннее цветение кукурузы (и, следовательно, ранее наступает последний срок фазы озернения початков), в благоприятный период, до полного истощения полезных запасов почвы. Однако, дата посева должна определяться в зависимости от климатических условий и особенностей почвы каждого отдельного региона.

В континентальном климате, как в случае Восточной и Центральной Европы, возможности маневрирования более ограничены из-за риска поздних заморозков весной, но они все же существуют, как показывает развитие событий в США, но маневрирование не такое масштабное: посевная в США начинается на 10 дней раньше, чем 20 лет назад. В странах с континентальным климатом поздние посевы также могут нанести урон, так как в этом случае повышается риск того, что растения пострадают от ранних осенних заморозков, а это имеет серьезные последствия для кукурузы на стадии молочно-восковой зрелости.

При этом, решающее значение сохраняют обработки гербицидами в период до появления всходов. Они наиболее экономичны, но очень важно соблюдать правила их применения, как

в целях их максимально эффективности, так и в целях сбережения окружающей среды.

Устойчивость защиты во времени, в частности, защиты ранних посевов (проблемы поздних всходов), ставит вопрос о структуре насаждений. Здесь нужно стремиться к такому покрытию между рядами, которое препятствует новым всходам (затенение). ARVALIS планирует провести исследования по разным направлениям: расстояние между рядами, расположение листьев (плоское расположение встречается реже) и, конечно же, густота посадок.

Речь идет не о составлении графика, а об использовании благоприятного периода весной, в зависимости от типа почвы, возможного зазора для обработки, климатического риска.

Вероятно, риски в зоне океанского побережья менее высоки, чем в континентальной зоне.

С точки зрения физиологии растения, на сегодня не появилось ни одного противопоказания: кукуруза очень хорошо переносит перенос даты посева.

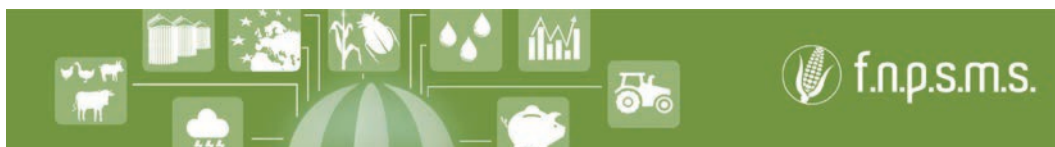
Так как кукуруза не ограничена фотопериодическими факторами или высокими температурами воздуха, стратегии модификации вегетативного цикла представляют собой возможный ответ на современные требования к конкурентоспособности культуры.

К тому же, легкость и быстрота, с которой французские фермеры перешли к стратегии ранних посевов, являются залогом успеха в будущем.



ARVALIS Institut du Végétal France

Содержание данного текста отражает точку зрения автора, и автор несет за него полную ответственность. Европейская Комиссия снимает с себя ответственность за последствия использования информации, содержащейся в данном тексте.



«ХОРОШИЕ СЕМЕНА» В КАЗАХСТАНЕ

Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр» представляет семена сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы, рапса

В этом году компания «СибАгроЦентр» приняла участие в Международной Специализированной выставке «AgriTek FarmTek Astana-2020» в Нур-Султане. Мероприятие является одним из крупнейших и авторитетных международных событий для всех, кто связан с сельским хозяйством.

Олеся Рыбалкина, региональный представитель по Республике Казахстан ООО «СибАгроЦентр»:

— Мы высоко ценим сложившиеся между нашей компанией и сельхозпроизводителями Казахстана партнерские отношения. Очень приятно, что аграрии Республики Казахстан выбирают «СибАгроЦентр» за высокое качество нашей продукции. На данной выставке мы представляли не только известные сорта подсолнечника, но и новинки — гибриды Синтез и Союз. Они уже вызвали большой интерес. На предварительных сортоиспытаниях эти гибриды показали урожайность свыше 30 ц/га. Причем на тех же участках урожайность контроля была на 47% ниже.



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр» основана в 2000 году. Основной вид деятельности: производство и реализация семян сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы, льна, рапса. Площадь складских и производственных помещений составляет более 5000 кв.м. Работают две семенные линии с оптическими сортировщиками. Введена в эксплуатацию линия по инкрустации и фасовке семян в бумажные мешки «Евро-стандарт» с новейшим оборудованием от ведущих производителей.

Аграриям важны все характеристики наших новых гибридов: ультраскороспелость, высокая масличность и урожайность. Для того, чтобы хозяйства могли попробовать эти перспективные новинки, мы установили на них специальную цену: 5500 руб/п.е.

Дмитрий Мерзляков, агроном ООО «СибАгроЦентр»:

— Хочу обратить особое внимание на уникальный силосный сорт подсолнечника: Белоснежный. Это гарантия получения сочных кормов для животноводческих хозяйств, незаменимая страховая кормовая культура. Белоснежный морозо- и засухоустойчив. Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов. При этом по урожайности такой подсолнечник превосходит лучшие гибриды кукурузы, потенциальная урожайность 560-780 ц/га. Кроме того силос из Белоснежного прекрасно поедается скотом, повышает показатели молочной продуктивности: жирность, содержание молочного белка, суточные удои. «СибАгроЦентр» - единственный лицензированный производитель семян силосного сорта подсолнечника Белоснежный.

Сергей Моисеев, исполнительный директор ООО «СибАгроЦентр»:

— Мы с гордостью представляем на выставке наши новые сорта подсолнечника Алтай и Алей, которые уже заслужили высокую оценку аграриев России и Казахстана.

Крупноплодный кондитерский сорт подсолнечника Алтай превосходит другие кондитерские сорта по крупности семян и отличается более коротким периодом вегетации. Масса 1000 семян сорта Алтай — 155 граммов. Причем, зная требования переработчиков, особое внимание при выведении этого сорта уделялось длине, форме и вкусовым качествам семян.



По просьбам наших партнеров, для импортирования семян подсолнечника за рубеж, информация на мешках теперь дублируется на английском языке.



Кондитерский сорт Алтай пользуется особой популярностью по сравнению с другими крупноплодными сортами. Селекция Алтая ведется на крупность и эстетику семян, а так же высокое содержание масла, что позволяет мелкую фракцию сдавать переработчикам на масло, а крупная идет на жарку, фасовку, получение ядра.

В этом году хозяйства, возделывающие кондитерский подсолнечник, планируют увеличить норму высева, чтобы получить максимальную прибыль с гектара. При грамотном возделывании урожайность кондитерских сортов превосходит уровень иностранных гибридов, и масличность у кондитерских сортов достаточно высокая. Например, масличность сорта Алтай составляет 47-48%. При таком способе сева к уборке будет примерно 50% мелкой фракции, которая востребована у переработчиков и по содержанию масла не уступает многим отечественным сортам и зарубежным гибридам.



Ежегодно закладывается более 150 опытных участков сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы, льна, рапса в различных агроклиматических зонах, проводится сравнительный анализ, чтобы предложить партнерам лучшее. На фото: опытный участок определения самофертильности сортов и гибридов подсолнечника.

Крупная и средняя фракции, уже по более высоким ценам, идут на фасовку и ядро (как заменитель орехового сырья, спрос на которое с каждым годом растёт).

Соблюдая технологию возделывания можно получить максимальный урожай.

Таким образом, возделывая кондитерские сорта, хозяйство получает прибавку к цене в сравнении с выращиванием масличных сортов или гибридов.

Скороспелый масличный сорт подсолнечника Алей выделяется своей высокой урожайностью и скороспелостью. Вегетационный период составляет 85-90 дней. Высокая масличность (54-55%) делает его одним из лучших сортов данного направления.

Производственные посевы Алтая и Алея расположены в хозяйствах Алтайского края, Оренбургской, Новосибирской областях, Башкортостане и Республике Казахстан.

Хочу сделать акцент на том, что наши семена имеют высокое качество и значительно выгоднее по цене в сравнении с иностранными аналогами. Те хозяйства, с которыми мы работаем уже много лет, понимают, что в равных условиях и с одинаковым подходом при возделывании, результаты российских сортов превосходят результаты иностранных конкурентов. Только применяя передовые технологии, соблюдая все правила агротехники, можно достигнуть хороших финансовых результатов.

ПАРТНЕРАМ – ТОЛЬКО ЛУЧШЕЕ!

Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр» находится в России, в Алтайском крае. Семена сортов и гибридов подсолнечника выращиваются на богатых землях Алтая.

Селекционно-семеноводческая работа в компании ведется с 2002 года по классической методике ВНИИМК, признанной лучшей в мире. Ежегодно предприятие закладывает более 150 опытных участков сортов и гибридов подсолнечника, кукурузы, льна, рапса в различных агроклиматических зонах, проводит сравнительный анализ и предлагает своим партнерам лучшие из них.

В 2020 году компания «СибАгроЦентр» запустит работу собственной лаборатории по анализу почвы. Для каждого



Как доказательство: комбинированный посев, где кукурузу убило морозом в середине августа. Но за счет Белоснежного хозяйству удалось заложить хороший силос!

На фото: уборка гибрида Синтез, 2019г. Потенциальная урожайность: 43-47 ц/га

СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА
на семена раннеспелых гибридов подсолнечника **СИНТЕЗ и СОЮЗ**

5500 руб/п.е.
+7-923-165-5599 WhatsApp

На предварительных сортоиспытаниях гибриды Синтез и Союз показали урожайность свыше 30 ц/га.

Это на 47-50% (!) соответственно выше урожайности контроля на тех же участках!

конкретного поля мы сможем дать рекомендации по максимальному раскрытию почвенного потенциала: какие нужны удобрения, микроэлементы, чтобы получить на данном поле наилучший результат!

На базе ООО «СибАгроЦентр» для селекции новых сортов и гибридов подсолнечника основано Научно-производственное объединение «Алтай». За годы работы селекционерами НПО «Алтай» выведены высокопродуктивные сорта подсолнечника Алтай (крупноплодный, кондитерский) и Алей (скороспелый, масличный), ультраскороспелые высокопродуктивные гибриды подсолнечника Синтез и Союз.

Специалисты «СибАгроЦентра» понимают потребности аграриев и, заботясь об их урожаях, предлагают только лучшие семена. Ведь самая хорошая реклама – высокие урожаи на полях партнеров!



Рабочая площадка ООО «СибАгроЦентр» на которой расположены: питомники оценки по потомству, опытные участки подсолнечника и кукурузы.

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр»
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
+7 (385-57) 4-07-17, +7-923-165-5599 (WhatsApp)
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН!

СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА • КУКУРУЗА • РАПС

СЕМЕНА

СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА

Кондитерские крупноплодные

- **Алтай НОВИНКА**
(масса 1000 семян 155 грамм,
потенциальная урожайность 35-38 ц/га)
- Белочка
- Посейдон 625

Масличные скороспелые

- **Алей НОВИНКА**
(самый ранний,
потенциальная урожайность 30-32 ц/га)
- Енисей
- Кулундинский 1
- ВНИИМК 100

Масличность сорта Алей 54-55% - один из самых высокомасличных сортов российской селекции.

Масличность сорта Алтай 47-48% - превосходит масличность самого распространенного сорта в России: Енисей.

ПОДТВЕРЖДЕНО ЕЖЕГОДНЫМИ МНОГОКРАТНЫМИ ЛАБОРАТОРНЫМИ ИССЛЕДОВАНИЯМИ И МАСЛОПЕРЕРАБОТЧИКАМИ!

Силосный сорт

- Белоснежный
(урожайность зеленой массы до 780 ц/га)

РАПС ЯРОВОЙ

- Юбилейный
- Амулет
- Руян

ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

Ультраскороспелые

Селекция НПО «Алтай», Россия

- **Синтез НОВИНКИ**
- **Союз**

Предлагаем для широких производственных испытаний НОВЫЕ ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫЕ гибриды подсолнечника селекции Научно-производственного объединения «Алтай»

Скороспелые

Селекция «Ragt Semences», Франция

- РЖТ Беллус
- Иоллна (высокоолеиновый)
- РЖТ Николлета

Раннеспелые

- Веллокс
- РЖТ Волльф
- РЖТ Таллиман
- РЖТ Пирелли
- РЖТ Франклин (Clearfield)

ГИБРИДЫ КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО И СИЛОС

- Росс 130 МВ (Краснодарский край, Россия)
- Росс 140 СВ (Краснодарский край, Россия)
- Росс 199 МВ (Краснодарский край, Россия)
- Краснодарский 194 МВ (Россия)
- **КСС 5180 (Россия-Франция) НОВИНКА**
- **КСС 3200 (Россия-Франция) НОВИНКА**
- Ирондель (Франция)
- Птерокс (Франция)

**НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ
И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА**



Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
+7 (385-57) 4-07-17, +7-923-165-5599 (WhatsApp)
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН

KAZAKHSTAN INTERNATIONAL EXHIBITION OF AGRICULTURE AND FOOD INDUSTRY
KAZAKHSTAN INTERNATIONAL EXHIBITION OF CATTLE-BREEDING AND POULTRY YARDS



KazAgro & KazFarm 2020

21-23 OCTOBER 2020

Nur-Sultan, Kazakhstan



Organizer: «TOO MBK «ExpoGroup»
Almaty: +7 (727) 327-24-65, 327-24-66
Nur-Sultan: +7 (7172) 26-92-02, 27-92-03
office@expogroup.kz, info@expogroup.kz



НУЖНЫ ЛИ СУБСИДИИ НА МОЛОКО?

Казахстан сохраняет достаточно уверенный рост в развитии животноводства. Отдельное внимание последние годы стало получать молочное скотоводство. Сегодня мы поговорим о программах, проектах и финансовой поддержке, которые десятилетия ждала молочная отрасль, дождалась и совершила стремительный рывок вперед.

За десятилетия структура хозяйствования в Казахстане сильно изменилась. В 1990-х годах около 70% поголовья находилось в сельхозформированиях, 30% - в крестьянских и личных подсобных хозяйствах. Сегодня в организованных хозяйствах содержится почти 45% поголовья КРС. В стране насчитывается 4,9 млн голов КРС молочного направления, из них коров - 2,5 млн, работают порядка 500 действующих молочно-товарных ферм. Всего сельхозформированиями производится до 1,6 млн тонн молока, при этом доля производства молока в них составляет лишь 27,1% общего объема.

Минсельхозом реализуется отраслевая долгосрочная программа по развитию молочного животноводства, чтобы увеличить производство на 1 млн тонн молока. Это поможет максимально загрузить молокоперерабатывающие предприятия.

Что касается государственной поддержки, в 2019 году по направлению удешевления стоимости молока коровьего 398 хозяйств получили субсидии на общую сумму 11,2 млрд тенге, фермеры кредитуются через Аграрную кредитную корпорацию, Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства.

Для каждого региона республики определяются показатели создания молочно-товарных ферм. В текущем году планируется создать не менее 30 семейных МТФ и 25 промышленных МТФ с поголовьем не менее 15 тыс. голов дойного стада. При этом, конечно, видимые результаты возможно достичь посредством создания промышленных молочно-товарных ферм.

Тем временем агробизнесмены характеризуют производство коровьего молока — как бизнес, которому нужно время. Все потому, что несмотря на каждодневный доход, его окупаемость наступает спустя несколько лет.

«Это такой бизнес — вложил деньги сегодня, но через 3 года или через 5 лет ты не получишь достойную прибыль. Может через 10 лет. Поэтому в этот бизнес никто не идет», - говорит директор **ТОО Борте Милка, Нуралы Абишов.**

«Изначально, на решение каким видом животноводства заниматься, повлияли два фактора. Для молочного бизнеса нужны дороги и наличие чистой питьевой воды. Эти факторы нас подвели на тот момент, поэтому решили заняться мясным направлением. В этом плане оно проще», - объясняет **директор КТ «Мамбетов и К», Еркебулан Мамбетов.**

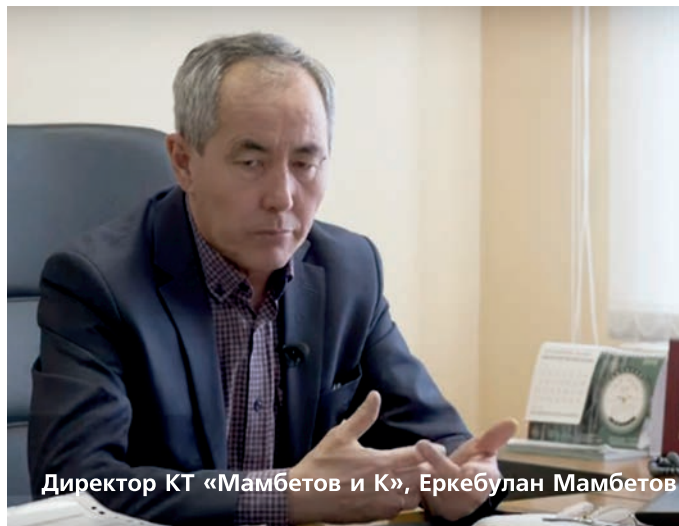
Десятилетия назад, начиная агробизнес, многие выбирали мясное скотоводство, потому что оно действительно проще. Мало того, что для старта нужен внушительный капитал, а выйти на самоокупаемость молочная ферма может через десять и более лет, так еще и работы больше.

«Молочно-товарная ферма - это круглогодичное содержание скота. Свообразное отношение к корове. Надо ее холить и лелеять, чтобы она дала больше молока. Ветеринарная профилактика более скрупулезная, чем в мясном животноводстве. И корма должны быть соответствующие, кормовые добавки, а они - дорогие», - говорит **заместитель директора департамента животноводства МСХ, Кайрат Мутаев.**

Плюс ко всему государственная поддержка была больше обращена в сторону мясного направления. Потому заниматься молочным скотоводством отечественные фермеры не спешили.

«За последние 10 лет основной упор Министерства сельского хозяйства делало на развитие мясного животноводства. Это объяснялось тем, что мы обладаем большими пастбищами, их надо было обводнить, вовлечь большое количество фермеров. А молочное животноводство развивалось параллельно, но ему не уделялось большого внимания», - констатирует К. Мутаев.

За последние 10 лет ежегодно в стране строили максимум 3 промышленных МТФ. И только за 2019 год введено 8 промышленных и 22 семейных ферм. С 2020 года планируется ежегодно вво-



Директор КТ «Мамбетов и К», Еркебулан Мамбетов

дить по 25 промышленных МТФ.

«Не каждый заинтересован держать маточное поголовье. Эта отрасль экономически тяжелая. Когда государство еще субсидирует, то дело выходит на рентабельность. И тогда люди более заинтересованы. Увеличивается продуктивность, заработная плата. На все влияет. Если государство пошло на субсидирование, то значит все-сторонне улучшается обстановка. Самое главное - люди держатся в селе», - делится мнением **руководитель ТОО «Санта-Мария», Павел Леонов.**

По информации Минсельхоза все меры господдержки молочного производства сохраняются без изменений. Это субсидия на кормовую базу, производство кг сырья, искусственное осеменение, приобретение маточного поголовья, и инвестиционные субсидии.

«Особенно для таких как я - начинающих, входящих в рынок молочного направления, это существенная поддержка и помощь», - комментирует Е. Мамбетов.

Разработанная государственная поддержка поможет производителям снабжать молокозаводы качественным сырьем и выходить на рентабельность.

«Рентабельности почти не было. Мясо давало 10-15% рентабельности, а молоко не давало. Но теперь молоко выходит на рентабельность. Если затраты выходят 80-85 тенге на литр, то сдаем по 130 и плюс государство платит 25 тенге за литр. Это порождает заинтересованность в увеличении поголовья», - уверен П. Леонов.

Субсидии на производство кг молока рассчитаны как стимулирование фермеров на увеличение численности скота, приобретение оборудования и внедрение современных технологий. МТФ с поголовьем от 600 получает за произведенный килограмм молока 35 тенге, ферма с 400 буренками — 20 тенге, с 50 — 10 тенге. Столько же получает СПК за сбор сырья с подворья.

«Мы силы свои, конечно же, рассчитывали. Когда бизнес-план строили у нас были одни расчеты при получении субсидий, и вторые — без них. Поэтому окупаемость нашего проекта была 7 лет при наличии субсидий и 10 лет без них», - говорит агробизнесмен Е. Мамбетов.

Отечественное производство молочной продукции покрывает лишь четверть внутреннего спроса. Однако если в стране будут действовать 25 промышленных МТФ с поголовьем от 600 коров и производственной мощностью в 100 тысяч тонн в год, то за 5 лет самообеспеченность республики выйдет на уровень планируемых 80-90%.

«Если государство пошло на субсидии и, если еще затронет земельный вопрос, тогда полностью обеспечим страну молоком. Это когда взял землю — будь добр держи поголовье. 100 или 200 голов — неважно», - заверил Павел Леонов.

«У нас завозится молочная продукция в Казахстан в перерасчете на молоко около 500 тысяч тонн. Заходит в основном белорусское, российское, украинское в виде сухого порошка. И наши отечественные производители бывают не конкурентоспособны с импортной

продукцией в связи с низкой себестоимостью производства молока в тех странах», - отмечает К. Мутаев.

Объем импорта в 2019 году в пересчете на молоко превысил 464,6 тыс. тонн. Направления: Турция, Польша, Иран, Италия, Литва, Латвия, Беларусь, Украина, Россия, Франция. Данные учитывают сезонность продукта, и как следствие, закуп сухого молока.

Экспорт составил 152 тыс. тонн. Товар уходил в Кыргызстан, Россию, Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Монголию и Азербайджан.

Вести серьезный разговор об экспорте или конкурентоспособности казахстанского молока пока рано, считают производители. Равно как и об успешности и самостоятельности этого бизнеса через несколько лет. Агробизнесмены не могут спрогнозировать, сколько лет нужно субсидировать отрасль, чтобы она встала на ноги.

«Эти субсидии нужны для развития. Государство ведь не может постоянно субсидировать. Но надо будет изучать рынок. Если наши соседи будут субсидировать своих производителей, а мы останемся без господдержки, то ясно что мы не будем конкурентоспособны. Поэтому сложно сказать однозначно, что будет верна политика: «Вот мы субсидируем для развития, а дальше плывите сами». Дальше надо будет смотреть где плыть, в каком океане мы, кто рядом», - считает Е. Мамбетов.

В 2019 году введено в эксплуатацию 18 проектов молочного направления общей стоимостью 18,7 млрд. тенге с производственной мощностью 68,5 тыс. тонн молока 6 млн. шт. сырков и 3,9 млн. шт. йогурта в год.

«У нас прекрасные выпасы, прекрасная кормовая база, просторные площади. Производи, живи и обеспечивай свой народ!», - призывает Павел Леонов.

«Всем бизнесменам говорю: чем какие-то гостиницы и рестораны строить, надо вкладывать в такой бизнес», - поддерживает Н. Абишов.

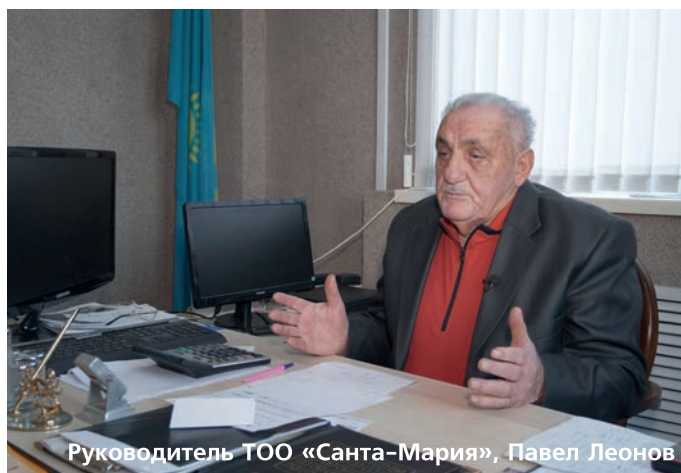
Некоторые производители убеждены, что для успешного молочного бизнеса и экономики отрасли необходимы кластеры. Без них

качественного молочного продукта добиться невозможно.

«Нужно, чтобы у каждого производителя молока были не только свои фермы и коровы, но собственная переработка. Тогда качественное молоко в стране будет, и его будет много», - цитата из беседы с Н. Абишовым.

«Мне часто задают вопрос: «Когда мы увидим на прилавках молоко Мамбетова?». Я не готов сегодня этими вещами заниматься. Я сельхозник, я выращиваю, я этому учился, и задачу ставлю сейчас отработать программу и дальше развивать ферму», - отвечает на это агробизнесмен Е. Мамбетов.

Как будет развиваться молочное скотоводство в условиях программы субсидирования — уже зависит от отечественных бизнесменов. Ведь та поддержка, которую они ждали много лет - им предоставлена, и государство наметило курс на развитие молочной отрасли. Осталось дело за малым.



Руководитель ТОО «Санта-Мария», Павел Леонов

ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)
представляет на казахстанском рынке
всемирно известную голландскую
семеноводческую компанию
Bejo Zaden B.V.



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемакина, 195,
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,
тел./факс: +7 (727) 380-11-21
email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!



ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ
молочного
животноводства
и птицеводства

ПО ГОЛЛАНДСКОЙ
ТЕХНОЛОГИИ

- Оборудование для молочных ферм и переработка молока
- Первоклассное доильное оборудование
- Комбикормовые заводы
- Бройлерные птичники



✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

✓ Клеточные птичники для яичных несушек

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, http://vdpint.com

МОЛОЧНЫЕ
ТАНКИ  **Risto**

напрямую из Германии в Щучинск



Serap
МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ

- Ёмкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск

Serap / Müller
МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- Ёмкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700, 4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск



ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,
Акмолинская область, г. Щучинск,

Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,

www.молочные-танки.kz

INCIMAXX AQUA SD: увеличение эффективности птицеводства благодаря более высокому качеству воды

Веркаар Э., менеджер проектов отдела продуктов питания и напитков
 Поллет Ж.Ф., менеджер по маркетингу сельскохозяйственной продукции
 Компания Ecolab GmbH & Co OHG, Дюссельдорф (Германия)
 Хилгрэн Дж., ведущий научный сотрудник
 Компания Ecolab GmbH & Co OHG, Сент-Пол (США)

Аннотация: Обеспечение высокого качества питьевой воды за счет ее обработки препаратом Incimaxx Aqua SD способствует повышению среднесуточного прироста бройлеров и яйценоскости несушек, а также улучшению конверсии корма и сохранности птицы.

ВВЕДЕНИЕ

Сельскохозяйственные птицы потребляют больше воды, чем корма, поэтому крайне важно обращать внимание на качество питьевой воды. Специалисты постоянно работают над улучшением состава и дозирования кормов, но о качестве воды иногда забывают. Игнорирование микробиологических показателей питьевой воды для животных может привести к снижению их продуктивности, увеличению заболеваемости и даже смертности. Если в производственной деятельности хозяйства не применяется программа очистки или санитарной обработки питьевой воды, то бактерии, присутствующие в ней, могут оставлять налет на обработанных водой поверхностях, что создает идеальные условия для образования биопленки. Минеральные отложения, формирующиеся из-за применения жесткой воды, также повышают риск появления биопленки. Морские водоросли и дрожжевые грибки способны привести к образованию мутных и слизистых слоев, прилипающих к отложениям.

Нежелательным результатом от появления биопленки в водопроводе становятся неприятные запахи, снижающие вкусовую привлекательность воды. Потребление птицей загрязненной питьевой воды приводит к проблемам с иммунитетом и требует повышения энергетической составляющей рациона для поддержания ее здоровья. Образующуюся биопленку следует рассматривать в качестве своеобразного буфера - при ее отсутствии в водной среде образуется больше бактерий. Наконец, кальций и другие минеральные отложения, скапливающиеся на трубках поильных аппаратов, могут привести к нарушению уплотнений, в результате чего возникает утечка воды. В свою очередь увеличение содержания влаги в помете в результате утечки воды вызывает образование нежелательных аммиачных газов, а, следовательно, повышение заболеваемости/смертности птицы и ухудшение конверсии корма.

Для снижения уровня патогенной микрофлоры в птицеводстве осуществляют подкисление питьевой воды, для чего широко используют органические кисло-

ты (как правило, смеси уксусной, фумаровой, молочной и муравьиной кислот). Пониженный уровень pH создает среду, которая подавляет рост некоторых патогенных бактерий, обеспечивая благоприятные условия для развития в кишечнике птицы природной (симбиотической) микрофлоры. Кроме того, некоторые органические кислоты, такие как муравьиная и молочная, диссоциируют в бактериальной среде. Это может замедлить процессы роста и размножения клеток, но не обязательно убить бактерии и инактивировать биопленки, которые являются источником загрязнения.

Для решения проблемы устранения патогенной микрофлоры необходимо применять современные эффективные средства, такие как инновационный препарат Incimaxx Aqua SD (Инсимакс Аква СД) - концентрированная смесь кислот и перекиси водорода. Основными его компонентами являются органические кислоты, а второстепенным - минеральная/неорганическая кислота. Преимущества пониженного уровня pH в этой композиции сопоставимы с преимуществами использования обычных органических кислот. Тем не менее, пероксида водорода, которая образуется из комбинации органической кислоты и перекиси водорода, способна разрушать структуру и метаболическую активность бактериальных клеток, а также приводить к их гибели. В результате погибают не только планктонные клетки в воде, но и микроорганизмы на биопленке, поскольку слизистые отложения бактерий также уничтожаются неселективно. При этом неорганическая кислота способна разрушить минеральные остатки от жесткой воды и железобактерий, устраняя твердую основу, которая приводит к формированию биопленки или протечкам в водопроводной системе. В этой связи образование аммиака также будет уменьшаться.

ОБОРУДОВАНИЕ И МЕТОДЫ

В Германии в течение 10 мес. нами были проведены два испытания. В первом хозяйстве, занимающемся выращиванием бройлеров, осуществлялась непрерывная обработка воды препаратом Incimaxx Aqua SD из расчета 300 мг на 1000 литров воды, для чего использовалась высокоточная система пропорционального дозирования. Во втором хозяйстве вода не подвергалась подобной обработке, и оно служило исключительно для проверки результатов. Наблюдение за обеими группами бройлеров началось с недельного возраста.

В другом хозяйстве, занимающемся разведением кур-несушек, осуществлялась непрерывная обработка воды препаратом Incimaxx Aqua SD из расчета 150 мг на 1000 литров воды. Наблюдение за группой птиц началось с возраста 15 нед. Еще одно фермерское хозяйство по разведению кур-несушек служило для проверки результатов - там вода не подвергалась подобной обработке. Обработка воды в опытном хозяйстве запускалась автоматически в течение всего дня, когда птицы начинали пить, и отключалась только во время медикаментозного лечения. Количество использованной питьевой воды с Incimaxx Aqua SD, определялось с помощью счетчиков и ежедневного титриметрического анализа в первой половине дня.

РЕЗУЛЬТАТЫ И ОБСУЖДЕНИЕ

Результаты исследования показали, что качество обработанной препаратом воды стабильно даже при высокой органической нагрузке. Наблюдалось увеличение потребления воды курами опытной группы, где применялась обработка Incimaxx Aqua SD (212 мл на несушку по сравнению с 173 мл на птицу в контрольной группе). Птица опытной группы в раннем возрасте 200-250 дн. в течение

Таблица 1
Исследование фермы для содержания кур-несушек (Einig, Германия)

Показатель	Среднесуточное потребление корма, г/гол.	Среднесуточное производство яиц, шт./гол.	Кoeffициент конверсии корма / г яйца	Суточная смертность на 10 000 птиц, гол.
Контрольная группа	108	0,74	2,25	4,21
Опытная группа (с Incimaxx Aqua SD)	115	0,94	1,88	0,45
Улучшение, %	6,5	27	16,5	90

длительного времени демонстрировала пиковый результат яйценоскости в 90% (90 яиц на 100 кур-несушек). Показатель контрольной группы составил примерно 80% в более позднем возрасте (450 дн.), и его значение сохранялось в течение более короткого периода времени. Таким образом, конверсия корма (масса корма / масса яйца) составила 2,25 для контрольной группы и 1,88 для опытной группы с применением обработки воды препаратом Incimaxx Aqua SD (табл. 1).

Различия в группах бройлеров были менее значительными: потребление 6,21 кг воды/гол./цикл в контрольной группе по сравнению с 7,00 кг/гол./цикл в группе с использованием Incimaxx Aqua SD.

Конверсия корма в группе с обработкой воды препаратом Incimaxx Aqua SD была немного лучше, чем в контрольной группе - 1,703 кг корма / кг массы птицы против 1,728 (табл. 2).

В целом, фермеры из бройлерных и яичных хозяйств заявили, что птицы из групп с обработкой воды препаратом Incimaxx Aqua SD были более подвижными, чистыми, крупными и здоровыми по сравнению с контролем. Кроме того, улучшилось состояние помета - он стал менее влажным.

В обоих исследованиях количество микроорганизмов (дрожжевых грибов, плесеней и бактерий) значительно

Таблица 2
Исследование фермы для выращивания бройлеров (Freren, Германия)

Показатель	Колиформные бактерии, в 1 см ³	Средний прирост, г/сут.	Конверсия корма, кг/кг	Средняя масса птицы, кг/гол.
Контрольная группа	1,50	47,10	1,728	1,98
Опытная группа (с Incimaxx Aqua SD)	0,00	49,50	1,703	2,08
Улучшение, %	—	5,10	1,50	5,00

уменьшилось или прослеживалась тенденция к их снижению.

ВЫВОДЫ

Эффективность обработки питьевой воды для птицы препаратом Incimaxx Aqua SD в значительной степени зависит от исходного качества воды и общего состояния хозяйства. Очевидно, что Incimaxx Aqua SD должен стать частью системы биологической безопасности производства. Проведенные на разных фермах испытания показали высокую эффективность этого препарата в удалении отложений железа, кальция и биопленки. При этом в случае, если подстилка и корм находятся в неблагоприятном состоянии, эффективность обработки препаратом Incimaxx Aqua SD резко возрастает.

Отметим, что проблема микробного загрязнения воды особенно обостряется в летнее время. Использование раствора Incimaxx Aqua SD может оказаться весьма полезным в этих обстоятельствах, поскольку он эффективно контролирует и снижает содержание микробов в воде. И, наконец, в настоящее время, когда цены на корма резко выросли, любое улучшение конверсии корма и биологической безопасности хозяйства, безусловно, повысит экономические результаты производственной деятельности.

**ТОО «ВетЗащитаАзия»,
официальный дистрибьютор
на территории РК:
г. Костанай, ул. Лермонтова, д. 26,
телефон 8-705-215-23-03**



ТОО «Westfalia Казахстан» – официальный дилер концерна GEA в Республике Казахстан. Концерн GEA один из крупнейших поставщиков технологических решений для пищевой промышленности и широкого спектра других перерабатывающих отраслей. Высококачественное промышленное оборудование для нарезки и упаковки

ПРЕДПРИЯТИЯ ЛЮБОГО УРОВНЯ ПОЛУЧАТ ВЫГОДУ ОТ КОМПЛЕКСНОЙ ПРОГРАММЫ С ПОДХОДЯЩИМИ РЕШЕНИЯМИ ДЛЯ ВСЕЙ ЦЕПочки ФОРМИРОВАНИЯ СТОИМОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МОЛОЧНОГО И МЯСНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА.

г. Нур-Султан, ул. Жансугирова, 8/1,
офис 504, БЦ «Аружан»
8 71712/ 57-00-87,
моб.: +7-777-870-13-22, +7-776-681-87-76
info@geafarm.kz

www.gea-kazakhstan.kz



Дояльное оборудование для производства молока



Стойловое оборудование для содержания КРС



Высококачественное промышленное оборудование для нарезки и упаковки



Охлаждение и хранение молока на молокозаводах

Переработка молока

Несколько лет назад Минсельхоз Казахстана решил, что ЛПХ и мелких фермеров необходимо объединять вокруг крупных сельхозпредприятий. Так родилась и была вынесена в массы идея сельскохозяйственных кооперативов.

Сельчан призывали кооперироваться и вместе зарабатывать на исконно сельской деятельности — реализации молока и мяса, например. Чтобы получать ощутимую прибыль, и нужно было объединяться: коллективу легче собрать залог для банков, создать крупную производственную базу. В решении проблем государство обещало помочь.



Как обстоят дела в этом направлении сегодня в Костанайском районе? Руководитель отдела сельского хозяйства Костанайского района Марат Сартов привел следующие данные:

На сегодняшний день в регионе действуют несколько СПК. Один из первых по времени образования — сельскохозяйственный производственный кооператив «Александровка», председатель — Василий Крупеня. Приобретен молокоприемный пункт через АО «Финансовый фонд поддержки сельского хозяйства» объемом 4 тонны на сумму 6,8 млн тенге. Также через «ФФПСХ» купили молоковоз (с объемом автоцистерны 4 тонны, стоимостью 6,5 млн тенге). За 2019 год ими реализовано 1794 тонны молока, сумма субсидий составила 17 млн 943 тысячи тенге.

СПК «Болашак 2017», председатель — Азат Мишторий. Количество членов кооператива — 20 человек. Имеется модульный молокоприемный пункт. За 2019 год реализовано 494 тонны молока, сумма субсидий — 4 млн 944 тысячи тенге. СПК «Надеждинка 2016». Председатель — Марат Сыздыков. В 2019 году на ведение селекционной и племенной работы с товарным маточным поголовьем КРС было получено 2,5 млн тенге субсидий.

- Программа по созданию СПК начала реализовываться в 2016 году, - рассказал Марат Сартов. - У нас в районе в пилотном проекте был создан СПК «Александровка». Конечно, когда все начиналось, никто ничего не знал, поэтому мы

КАК ЖИВЕТЕ, СПК?

с людьми встречались, говорили, разъясняли, что и как. В Александровском было порядка 13 человек заемщиков, они взяли кредит. В то время кредитные требования были намного жестче, чем сейчас, ликвидность залогового имущества оценивали всего до 50%, тогда как сейчас оценка доходит до 60 и выше. Это понятно — стоимость домов в селе невысокая, а именно их предлагали в качестве залогового имущества. Заемщиков было мало, так как это пилотный проект, и мы, чтобы увеличить кредитную массу, договорились с директором ТОО «Милх» Сергеем Блоком о том, что он даст им свою гарантию. Гарантию он дал в виде денежной массы, положил на имена членов кооператива депозиты в банк, и они могли под них брать кредиты. В целом порядка 10 млн тенге Блок положил своих денег для реализации СПК.

Таким образом, собрались 13 человек, председателем выбрали Василия Крупеню, так как он уже имел опыт по закупке молока. Для создания кооператива необходимо было закупить молокоприемный пункт с охладителем — это порядка 5-6 млн, молоковозов — около 7 млн, по тем временам, надо сказать, это были большие деньги, и приобретено все было за счет опять же Сергея Блока. Первоначально по правилам СПК имеет право на субсидирование молока производственного и закупленного. В первом году работы кооператива — 2017, правила субсидирования позволяли и кооперативом было получено субсидий порядка 11 млн тенге.

Но в 2019 году изменились правила, согласно которым маточное поголовье должно было быть зарегистрировано на СПК, и поэтому были определенные сложности. Это сказало на субсидиях — их было получено всего 17 млн. Если посчитать, то это — 10 тенге на литр. Чтобы не замораживаться, была достигнута договоренность с Сергеем Блоком, чтобы он выплачивал эти 10 тенге. К примеру, сдал человек сто литров — вот тебе 1000 тенге дополнительно. Таким образом, если у всех сдачиков молоко принималось по 80 тенге, то у членов СПК — по 90. До августа все было нормально, но из-за того, что у СПК случились проблемы с получением субсидий, он перестал доплачивать эти средства, что стало поводом для жалоб некоторых сельчан.

- У СПК есть свои проблемы, например, 47 миллионов, полу-

ченых в виде субсидий, ушли на уплату НДС, - пояснил руководитель отдела. - Для этих сельхозобъединений есть механизм возврата НДС, но за 2018 год они средства не вернули по причинам внутреннего порядка. Однако в 2019 году этих ошибок удалось избежать. Есть жалобы на то, что оформленные кредиты — очень трудоемкий процесс. Но я хотел бы сказать, что в Александровке получили деньги в пилотном проекте, а сейчас эта государственная программа называется «Енбек». В рамках этой программы у нас только в 2019 году порядка 400 млн тенге получили граждане на расширение бизнеса, на развитие животноводства, под льготные 6%. На сегодня, по моему мнению, это один из самых льготных кредитов.

На сходах поднимались общие для многих сельских округов вопросы — о пастбищах, о кормах и другие. К примеру, один из сельчан спросил куда деваются субсидии? Я уже пояснил, что субсидии Блок вернул — в виде доплат членам кооператива. То, что нет отчетности и прозрачности по деятельности СПК — это внутренние дела, госслужащие не имеют права вмешиваться в деятельность хозяйствующих субъектов.

- Не вижу препятствий для того, чтобы двигаться в этом направлении дальше, - подчеркнул Марат Сартов. - Закупили молокоприемные пункты, молоковозы — можно и трактора закупить. Но СПК должно организоваться дальше. Вот в этом отношении очень неплохое СПК «Болашак», что в Московском сельском округе. Там основной кусток — оранжереи, которые привыкли вместе и сообща вести свое хозяйство, у них хороший лидер и они потихоньку двигаются вперед. Купили молокоприемный пункт, закупили у населения молоко, в планах у них приобретение молоковоза. Да, здесь поднимают вопрос по кормам, но эта проблема во всем районе остро стоит. Цена на них очень высока, и назрел вопрос субсидирования кормопроизводства с тем, чтобы удешевить конечный продукт. Этот вопрос постоянно поднимается, и есть надежда, что в будущем он все-таки решится в положительную сторону.

Президент поставил задачу по рациональному использованию земель, и сегодня она решается. И, как видим, есть не-

радивые хозяева. Но сможет ли СПК рационально использовать земли?

В той же Александровке по пастбищам уже который год остро стоит тема. Вообще недостаток территорий для выпаса скота по району порядка 80 тысяч гектаров, при этом животных у нас намного больше, чем пастбищ, если посчитать, что потребность на одну голову — порядка 5 гектаров в нашей зоне.

- В этом сельском округе данный вопрос который год решаем, - сказал собеседник. - Сейчас акиматом ведется работа по изытию пастбищных угодий, выделенных из земель сельского округа. Но там есть участки земли, срок аренды которых закончился и некоторые предприятия их добровольно отдали. Но это тоже двойное решение — если земля, которая обрабатывалась годами, перестанет использоваться для этих целей, она попросту зарастет бурьяном. По моему мнению, такие земли не стоит переводить в разряд территорий для свободного выпаса. Думается, акимату вместе с представителями общественности следует заключить договор о рациональном, целевом использовании, например, корма сеять. Пусть крестьянин использует землю с этой целью, но при этом должен быть некий меморандум, социальный договор, чтобы он предоставлял корма населению. Здесь обработанный гектар даст гораздо больше продукции, и это будет более эффективное использование, на мой взгляд. Сено вырастят, продадут, после этого может сюда заходить частный скот. В каждом сельском округе у нас составлен пастбищеоборот — это движение скота по полям и по времени, начиная с весны до стойлового периода. Нужно учитывать эти поля, ведь независимо от форм собственности при согласовании с местным сообществом сельхозтоваропроизводители участвуют в пастбищеобороте, соответственно, при соблюдении определенных требований. А в целом сегодня есть закон о кооперативах, и свободно можно работать. И думаю, что в будущем данная форма сельхозформирования станет наиболее приемлемой и эффективной для сельчан.

Айжан АДЫРБАЕВА,
Костанайская область,
Фото Татьяны ДЕРЕВЯНКО



EuroTier 
КИТАЙ
ЖИВОТНОВОДСТВО

7-9 сентября 2020

Чэнду, Китай

Chengdu Century City

Новый международный выставочный
и конференц-центр

Глобальные инновации
для региональных рынков

Международная специализированная выставка EuroTier 2020 животноводства в Китае

www.eurotierchina.com



ПОЧЕМУ ЗАПРЕТИЛИ ЭКСПОРТ МУКИ, А НЕ ЗЕРНА? ОН УНИЧТОЖАЕТ МУКОМОЛЬНУЮ ОТРАСЛЬ...

Мукомолы негодуют. Почему без обсуждения с бизнесом принято решение, которое может стать роковым для мукомольной отрасли страны? После бурных обсуждений между собой, так сказать, «в цехах», коллеги по бизнесу обратились к собору нашей редакции с просьбой опубликовать их коллективное мнение касательно сложившейся ситуации.

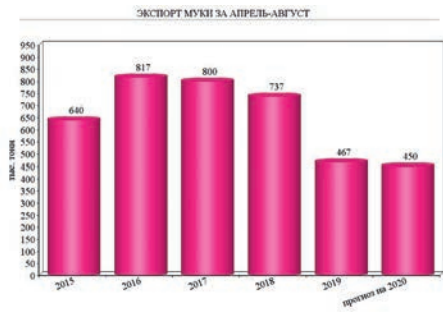
«Приказ МСХ, ограничивающий экспорт некоторых видов товаров, выпущен в выходные дни, без всяких уведомлений и согласований. Все это вызывает огромный ажиотаж и непонимание у бизнеса. Нас заставляют разгружать вагоны с мукой, что делать никто не знает, звонят партнеры, что им отвечать. Есть контракты с госрезервом Таджикистана, что делать? - цитируем пришедшее сообщение, - Союз зернопереработчиков Казахстана считает, что запрет на экспорт муки, является необоснованным и приведет к тяжелым последствиям для отрасли по следующим причинам.

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ВНУТРЕННЕГО РЫНКА

Мощности по производству муки в Казахстане значительно превышают внутреннюю потребность рынка - более чем в 3 раза. Ежемесячная потребность внутреннего рынка, при работе действующих перерабатывающих зернопредприятий будет удовлетворена в течение 10 рабочих дней. 2/3 объемов переработки в стране, являются экспортным потенциалом.

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА

В период с апреля по август на экспорт поставляется, в среднем за последние пять лет, объем в пределах 470-810 тыс. тонн.



По нашим оценкам, суммарные экспортные объемы муки в текущем году за этот же период не превысят 450 тысяч тонн, или 600 тысяч тонн в пересчете на зерно. При этом мукомольные предприятия способны в месяц произвести свыше 600 тысяч тонн муки.

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ЗЕРНОМ

Наличие муки на рынке Казахстана, а также ее стоимость, в большей мере зависит от основного сырья - пшеницы. При этом запрет на экспорт муки никак не скажется на экспорте пшеницы. Более того он стимулирует экспорт необра-

ботанного сырья, а не готовой продукции. Мукомолы Узбекистана, Киргизии и Таджикистана начнут с большей активностью вывозить пшеницу из Казахстана, что приведет к ее дефициту и удорожанию муки.



ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКТОР

Ожидания снижения цен на муку не обоснованы, так как на самом деле себестоимость муки у производителей будет расти. Основные статьи затрат мукомольных предприятий - это стоимость пшеницы и себестоимость переработки. При полной загрузке предприятия себестоимость переработки одной тонны пшеницы составляет 11 тысяч тенге. В случае введения запрета, предприятия будут вынуждены снизить загрузку до 30%, при этом все постоянные расходы не изменятся. Таким образом ожидается увеличение стоимости переработки до 17-19 тысяч тенге за тонну пшеницы.

Второй фактор - пшеница. Текущая стоимость третьего класса мукомольной пшеницы на условиях ДАП Сарыгаш составляет 240 долларов за тонну. Если убрать расходы по доставке и погрузке зерна, то цена на элеваторе составит 210 долларов за тонну. Если прибавить 12% НДС цена составит \$235 за тонну, что при пересчете в тенге по курсу 444 тенге за доллар составит 104 тысячи тенге за тонну пшеницы против текущей стоимости 92 тысячи тенге за тонну. Учитывая, что произойдет дефицит муки на рынках Средней Азии, то резко возрастет спрос на зерно пшеницы и мы достигнем этих цен. При такой стоимости пшеницы оптовая стоимость муки будет составлять 145-150 тенге за килограмм, при текущих ценах в 130 тенге за килограмм.

НЕГАТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЗАПРЕТА

Запрет экспорта муки приведет к остановке большей части мукомольных предприятий в стране, вызванной растущими остатками на складах на фоне переизбытка готовой продукции, отсутствием площадей для хранения. Остановка предприятий в такой непростой для страны период приведет к большей социальной напряженности, связанной с потерей тысяч рабочих мест.

Запрет экспорта муки будет иметь и непредсказуемые политические последствия для нашей страны. Нельзя забывать о том, что рынки зерна и муки Таджикистана, Кыргызстана и Узбекистана - монорынки, бес-

печиваемые нашей страной на 95%. Запрет экспорта муки в эти страны резко ухудшит имидж нашей страны на внешнем рынке, а в странах-импортерах может на фоне ажиотажной волны спровоцировать голодные «хлебные» бунты.

Мукомольные предприятия будут вынуждены возвращать полученные авансом денежные средства по неисполненным, в связи с запретом, обязательствам.

Учитывая растущий курс доллара по отношению к национальной валюте, возвращать в пересчете на тенге придется намного больше, что будет являться дополнительной нагрузкой на бизнес.

Предлагаемый запрет до 15 апреля 2020 не приведет к снижению цен на муку и насыщению внутреннего рынка, а лишь спровоцирует удорожание себестоимости муки за счет вынужденных простоев и приведет к потере устоявшихся торговых связей с партнерами и к потере рынка сбыта. В результате доверие к казахстанским поставщикам будет серьезно подорвано.

Все страны мира обеспокоены остановкой производства, стимулируют индустрию, а данный запрет уничтожает мукомольную отрасль. При этом отечественные мельницы останутся, а узбекские и киргизские заработают в усиленном режиме.

Для решения сложившейся ситуации принятие резких решений приведет к хаосу и ажиотажу.

В свою очередь предлагаем детально и взвешенно оценить сложившуюся ситуацию и прийти к решению, которое даст ожидаемый результат, то есть обеспечение населения в достаточном количестве мукой по приемлемым ценам и при этом не приведет к убыткам бизнеса».

P.S. Мукомолы Казахстана 22 марта подготовили письменное обращение к Премьер-Министру РК Аскару Мамину и главе Минсельхоза Сапархану Омарову, в которое включили все выше указанные аргументы против запрета экспорта. Обращение завершается следующими словами: «Убедительно просим рассмотреть, вмешаться в ситуацию и защитить отрасль от полной разрухи...».

Поясним, что мукомолы были услышаны и обсуждения по этому вопросу ведутся с представителями Минсельхоза.



ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ

Посевные комплексы серии SH/SC

рабочая ширина захвата от 8,2 до 18,3 м
глубина заделки семян от 50 до 100 мм
объем бункера 7576 и 11100 л
скорость посева до 10 км/ч



*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



Дисковые бороны офсетные серия DV

рабочая ширина захвата 4,3 и 6 м
глубина обработки от 7 до 25 см



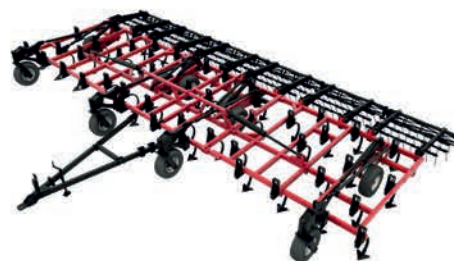
Бороны дисковые тандемные серия DX

рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м
глубина обработки от 7 до 18 см



Борона-мульчировщик серия HD

рабочая ширина захвата 6 и 8 м
глубина обработки от 6 до 12,5 см



Культиваторы

для сплошной обработки серия R

рабочая ширина захвата 18,3 м
глубина обработки от 6 до 15 см



ТОО «Астана Агропартнер» –
официальный партнер в Республике Казахстан
г. Нур-Султан, тел.: 8 (705) 798-06-07
г. Усть-Каменогорск, тел.: 8 (701) 717-74-00, 8 (701) 091-22-64
г. Кокшетау, 8 (771) 086-86-83, 8 (771) 086-86-84
г. Костанай, тел.: 8 (771) 086-86-83

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

ТОО «ЩЕЛКОВО АГРОХИМ-KZ» НА ВЫСТАВКЕ AGRITEK/FARMTEK 2020: Объединяя науку и практику для процветания экономики



Крупнейшее событие для казахстанских участников АПК – 15-я юбилейная выставка AgriTek/FarmTek 2020 – привлекло внимание всех значимых игроков этого рынка. На хорошо зарекомендовавшей себя диалоговой площадке было представлено более 320 компаний – как казахстанских, так и зарубежных. Представители растениеводческой и животноводческой отраслей, пищевой и обрабатывающей промышленности, машиностроения, НИИ, а также региональных торговых-промышленных палат искали ответы на актуальные вопросы на «круглых столах» наряду с представителями органов исполнительной власти, представляли самым заинтересованным посетителям популярные продукты и долгожданные новинки, а также искали новые точки роста с учетом стремительно меняющейся конъюнктуры финансового рынка.

Важность развития собственного АПК, обеспечения продовольственной безопасности, и наращивания сельскохозяйственного экспорта и международного сотрудничества – вот основные цели организаторов и участников экспозиции AgriTek/FarmTek 2020. А для реальных шагов по их достижению, естественно, необходимо использовать последние достижения науки. Одним из наиболее посещаемых флагманов НТП на этой выставке был стенд компании «Щелково Агрохим-KZ».

Чем же привлекательно для казахстанских растениеводов и дистрибьюторов сотрудничество с филиалом известной российской компании?

РЕЗУЛЬТАТЫ ГОВОРЯТ САМИ ЗА СЕБЯ

Нурлан Сапаров, директор компании «Агровосток», дистрибьютор:

– За 15 лет работы в агробизнесе я работал со многими компаниями, но наиболее удачным считаю сотрудничество именно с «Щелково Агрохим-KZ». Достаточно сказать, что с 2017 года, когда я в первый раз позвонил в офис компании и взял предложенные мне для демонстрации препараты на небольшую сумму, до настоящего времени мне удалось поднять товарооборот на несколько порядков. Если я сначала раздавал буквально по 1-2 канистры в хозяйствах, директора которых доверяли мне, то сейчас в ВКО порядка 20% площадей обработано препаратами «Щелково Агрохим-KZ».

– Как вы расширяли со временем ассортиментный ряд, на какие потребности крестьян откликнулись?

– В нашей области две основные культуры – это пшеница и подсолнечник. В посевах зерновых культур против двудольных сорняков широко используем гербицид Примадонна, СЭ, а для обработки пшеницы и подсолнечника от болезней применяем Титул Дуо, ККР. Эти препараты всегда надежны в борьбе с вредными организмами и оптимальны по соотношению «цена – качество».

Также у нас очень хорошо реализуется препарат Гранат, ВДГ, против двудольных сорняков, он очень эффективный и при этом высококонцентрированный – его нужно всего 20 граммов на гектар.

Препарат № 1 для подсолнечника – это граминцид Хилер, Мас.КЭ, его в прошлом году реализовали в большом объеме и в этом году планируем увеличить его продажи. Также рады, что компания «Щелково Агрохим-KZ» провела регистрацию препарата Форвард, Мас.КЭ (противозлаковый гербицид) на подсолнечнике, будем пробовать его и уверены, что не пожалеем.

А вообще, «великолепная четверка» – Примадонна, СЭ + Титул Дуо, ККР + Гранат, ВДГ + Луидор, ВРК – закрывает почти все потребности полеводов Восточного Казахстана в защите зерновых культур. Они хорошо зарекомендовали себя в сложных погодных условиях, на больших посевных площадях, когда у фермера нет возможности одновременно произвести обработку в оптимальные сроки на всех посевах. Примадонна, СЭ и Гранат, ВДГ в нужных пропорциях – это самая популярная баковая смесь против двудольных сорняков.

– К сожалению, сегодняшние ва-

лютные котировки нас не радуют. Как повлияет снижение курса национальной валюты на вашу дальнейшую работу, на поставки препаратов в срок?

– Падение курса повлияет на всех участников АПК, и во многом не в лучшую сторону. Но что касается моих контактов со «Щелково Агрохим-KZ», то перебоев с поставками я не ожидаю, поскольку контракты уже подписаны и мы получим продукцию по заявленным ценам. Также надеюсь, что несколько смягчить ситуацию для фермеров смогут государственные субсидии на гербициды, поскольку препараты «Щелково Агрохим-KZ» также входят в программу субсидирования.

– Какие препараты, по вашему мнению, станут востребованы в скором будущем?

– Конечно, те, которые будут обеспечивать потребность в защите набирающих сейчас популярность культур. Очень большая просьба к главному офису компании – расширять линейку продуктов, особенно это касается фунгицидов. Так вовремя вышел препарат Триада, ККР, но его одного недостаточно. Хотелось бы видеть больше фунгицидов не только для зерновых, но и для подсолнечника, ведь разовая обработка фунгицидами дает прибавку урожайности в 1 т/га, что в денежном эквиваленте составляет 120 тыс. тенге. Это очень значительно, да и подсолнечник становится все более перспективной культурой в нашем регионе.

Безусловно, нас заинтересовала линейка новых зарегистрированных в этом году препаратов для сои, рапса, горчицы и подсолнечника.

В общем, подводя итоги, могу сказать, что у нашего сотрудничества с компанией «Щелково Агрохим-KZ» широкие и безоблачные горизонты, которые и дальше будут привлекать ответственных аграриев Восточного Казахстана.

А вот мнение такого ответственного агрария из Северо-Казахстанской области.

Геннадий Щеголев, ТОО Новомихайловское-2003:

– Давнее и плодотворное сотрудничество с компанией «Щелково Агрохим-KZ» для нас ценно тем, что, повышая количество и качество урожая, оно дает крепкую основу экономике всего хозяйства. Если судить по прошлому году, то мы получили урожай зерновых 3 тонны на круг, рапса – 2,6 тонны, и продали по хорошей цене, так что год для нас сложился удачно. Достаточная выручка от продукции



растениеводства позволяет нам диверсифицировать работу всего хозяйства. Так, появилась возможность поставить хорошо зарекомендовавшее себя сушильное оборудование, чтобы реализовать зерно еще лучшего качества, на днях запустим завод по производству жидких удобрений, а также планируем увеличить норму внесения минеральных удобрений, увеличив ее в 1,7 раза по сравнению с прошлым годом.

Этих результатов мы смогли добиться в значительной мере с применением препаратов для льна, рапса, сои, зерновых культур. Особенно хотелось бы выделить листовые подкормки серии Биостим и Ультрамаг; инсектицидный и фунгицидный протравители семян Луидор ПРО, КС и Скарлет, МЭ; гербицид сплошного действия Спрут Экстра, ВР; селективные гербициды Зенит, ККР, Примадонна, СЭ, Гранат, ВДГ, Сафари, МД, Овсюген Экстра, КЭ, Овсюген Супер, КЭ; инсектициды Фаскорд, КЭ, Локустин, КС, Эсперо, КС, Луидор, ВРК; фунгицид Титул ДУО, ККР.

Достижения и новшества компании «Щелково Агрохим» позволяют говорить о реальном повышении урожайности и экономическом эффекте в земледелии. Только вместе с такими высококачественными препаратами и научным агросопровождением, которое я нахожу в этой компании, земледелие в сложных условиях СКО имеет возможность удерживаться на плаву независимо от внешних рыночных и погодных условий.

ПРЕИМУЩЕСТВА ХИМИКОВ – ДОСТИЖЕНИЯ ПОЛЕВОДОВ

Итак, что же дало ТОО «Щелково Агрохим-КЗ» участие в выставке AgriTek/FarmTek 2020, какие насущные вопросы необходимо решить, какие идеи возникли после общения с экспонентами и посетителями выставки? На эти вопросы отвечает **директор компании Татьяна Болгова:**

– Во-первых, меня очень порадовала узнаваемость нашего бренда: фермеры не только из близлежащих к столице областей, но и из Южного Казахстана специально приехали на выставку и проявили большой интерес к нашей продукции. Это, безусловно, дорогого стоит и показывает отличное качество работы наших филиалов в данных регионах.

Во-вторых, очень удачными оказались и наглядные опыты, которые мы показывали на нашем стенде. Когда фермеры своими глазами видели, как, например, наш протравливатель полностью впитывается, а не остается лишь на поверхности семени, они понимали, что наши коллоидные формуляции во много раз увеличивают эффективность действующего вещества.

В-третьих, было интересно посмотреть на реакцию сельхозтоваропроизводителей на зарегистрированную в этом году в РК линейку новых препаратов. Наряду с уже известными и хорошо за-

рекомендовавшими себя бестселлерами, такими как Примадонна, СЭ, Овсюген Экстра, КЭ, Овсюген Супер, КЭ, Арго, МЭ и другими, достойно смотрелись и наши новинки: гербициды Бетарен Супер МД, Мас.КЭ (на гречихе), Форвард, Мас.КЭ (на подсолнечнике, чечевице, горчице), Лорнет, ВР (на горчице), Митрон, КС (на сахарной свекле и чечевице), Концепт, МД, и Гейзер, ККР (на сое), Илион, МД (на рапсе; устойчивый к имидазолинонам), Октава, МД (на кукурузе); фунгицид Триада, ККР, (на зерновых культурах).

Но самым лучшим свидетельством необходимости и нашего присутствия на выставке и нашей работы в целом для меня стал разговор с одним товаропроизводителем из Павлодарской области, который очень обрадовался, узнав, что доказавший свою эффективность на посевах различных культур препарат Форвард на основе масляной эмульсии теперь получил регистрацию и на подсолнечнике.

В-четвертых, можно отметить множество новых компаний, которые предлагают фермерам Казахстана новые семена, технику, прогрессивные подходы и агротехнологии, в частности, компании, продвигающие органическое земледелие. Это было очень интересно и для меня лично, поскольку я считаю, что нельзя замыкаться только в своем узком секторе.

В целом же, подводя итоги, могу сказать, что я очень довольна и возможностью увидеть, в каком направлении движутся компании в смежных с нами отраслях, и конечно, прямым диалогом с нашими потенциальными и реальными потребителями. Так что поставленные непосредственно перед выставкой задачи мы, безусловно, решили, и дальнейшую свою работу сотрудники компании ТОО «Щелково Агрохим-КЗ» будут строить, учитывая эту ценную информацию.

**Наталья ЖУРАВЛЕВА
Нур-Султан**



БОСС

Ежемесячный Аграрный Журнал
"БОСС-АГРО"

03 (163) март 2020

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»

РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ


ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Виктория ПОРОЙКОВА

ОТДЕЛ ДОСТАВКИ
Олеся САХНОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Ворошилова, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 27.03.2020
Номер заказа - 9711

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Именно у нас на заводе зародились
первые социальные сети! Стоило на за-
боре написать «Наташка», так сразу по-
являлись и статусы, и комментарии.

Тот факт, что медуза выживала 650
миллионов лет без мозгов, дает надеж-
ду многим людям...

Отец меня всегда учил:
- Не доверяй человеку, который
постоянно улыбается. Это или клоун,
или придурок, или он пытается тебе
что-то продать!

На приеме у врача.
- Ну что, больной, вот ваши анализы.
- Всё в порядке?
- Более-менее...
- Как это?..
- Больной, не приближайтесь ко мне!

Древний дедок мужику:
- Ты пошто пьешь грязную воду с
озера? Со всей свинофермы сток сюда
выходит! Зараза одна!
- What did you say?
- Я говорю: двумя руками черпай!
Понял-нет, шпийн проклятушный?!

boss-agro.kz

СЕМЕННОЙ КАРТОФЕЛЬ
ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА ВЕСНУ 2020:

Гала (РС 2)	Аризона (РС 2)
Венди (РС 2)	Родрига (РС 2)
Вега (РС 2)	Лабелма (РС 3)
Мадейра (РС 2)	

 **КХ "ТЭРРА", Костанайская обл.,**
г.Тобыл (бывш.п.Затобольск),
ул.Тәуелсіздік, 51/1, тел.:8-71455-2-03-54,
8-747-955-08-93, 8-777-220-05-37 e-mail: invent_sem@list.ru

Продаётся действующий
элеватор
на 50 тыс. тонн хранения
в Новосибирской области, р.п. Ордынское (РФ)
Земля и все строения в собственности
Моб. (РФ): 8-913-944-25-36 (Марина Викторовна)



ЁМКОСТИ 

ЁМКОСТИ ВЕРТИКАЛЬНЫЕ ЦИЛИНДРИЧЕСКИЕ
ЁМКОСТИ ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ ЦИЛИНДРИЧЕСКИЕ
ЁМКОСТИ ДЛЯ ПОДЗЕМНОЙ УСТАНОВКИ
ЁМКОСТИ ПРЯМОУГОЛЬНЫЕ
ЖИРОУЛОВИТЕЛИ, СЕПТИКИ, КОНТЕЙНЕРЫ

Потанина 15/б офис 4
8 7232 767 537 WWW.KSC-VKO.KZ

от 50 до 25.000л



**Фирменное финансирование –
удобный и эффективный инструмент
для технологической реконструкции
как традиционных, так и роботизированных
молочных ферм Казахстана**



DeLaval

**Узнайте
больше!**

Первоклассная и высокопроизводительная техника - путь к успеху и процветанию!

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN



Пресс-подборщики Krone и телескопические погрузчики Manitou в наличии на складе в г.Нур-Султан

 **MANITOU**
HANDLING YOUR WORLD



 **КазАгроФинанс**

 **ТехноЛизинг**

Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76
Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de

