

Подписка в АО «Казпочта», индекс 74003

Instagram  bossagro.kz 18+

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

# БОСС АГРО

[www.bossagro.kz](http://www.bossagro.kz)

02 (186)  
февраль  
2022

Ежемесячный Аграрный Журнал



**Азамат САГИНБАЕВ:**  
**«Экспорт казахстанского**  
**племенного молодняка не за горами»**

подробности на 4-8 стр.

**VELES**

**СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ**

ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПО ПРЕДЗАКАЗУ  
КАТКОВ, ЗУБОВЫХ И ПРУЖИННЫХ БОРОН

\*Количество техники ограничено

г. Усть-Каменогорск 8 (7232) 21 44 70, г. Нур-Султан 8 (705) 798 06 07, г. Kokшетау 8 (7162) 77 52 81, г. Костанай 8 (705) 798 06 07



Официальные дилеры  
в Республике Казахстан



[www.ast-agropartner.kz](http://www.ast-agropartner.kz)

Фото: хлебная жужелица  
(*Zabrus tenebrioides* Goeze)  
в многократном увеличении

Контроль вредителей в почве  
и на всходах

# Луидор Про, КС

200 г/л имидаклоприда

Инсектицидный протравитель системного  
действия для защиты семян и всходов основных  
культур от почвенных и наземных вредителей

- Надежная защита культуры от вредителей в наиболее уязвимой стадии всходов
- Продолжительный период защитного действия
- Сниженное содержание действующего вещества без потери эффективности
- Отличная совместимость с фунгицидными протравителями

Культуры применения:  
пшеница яровая, картофель, рапс,  
кукуруза, подсолнечник, горох, нут

[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ KZ



Республика Казахстан, г. Нур-Султан, пр-т Кабанбай Батыра, д.2/2  
Телефоны: +7 (7172) 243-237, E-mail: [info@betaren.kz](mailto:info@betaren.kz)

Реклама

# ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК

ТРАКТОРЫ  
ОТ 35 Л.С. ДО 220 Л.С.



Отсканируйте QR-код,  
чтобы открыть на сайте



2 ГОДА  
ГАРАНТИЯ

ВЕСЬ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД ТЕХНИКИ  
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ В НАЛИЧИИ

 amh.kz

**Костанайский филиал:**

г. Костанай,  
«Индустримальная зона», участок 15  
Телефон: +7 7142 93 19 13  
e-mail: info@kst.amh.kz

**Северо-Казахстанский филиал:**

г. Петропавловск,  
ул. Мусрепова, 52  
Телефон: +7 7152 52 01 99, +7 7152 52 02 36  
e-mail: info@sko.amh.kz

**Алматинский филиал:**

г. Алматы,  
просп. Райымбека, 496А  
Телефон: +7 727 237 91 17, +7 727 237 91 18  
e-mail: info@almaty.amh.kz

**Восточно-Казахстанский филиал:**

г. Усть-Каменогорск,  
ул. Базовая, 1 (Левый берег)  
Телефон: +7 7232 492032  
e-mail: info@vko.amh.kz

**Акмолинский филиал:**

г. Kokшетау,  
ул. Горветка, 1  
Телефон: +7 7162 76 28 26, +7 7162 76 02 48  
e-mail: info@koksh.amh.kz

**Есильский филиал:**

г. Есиль,  
ул. Ишхан Саребекян 18 (ул. Московская, 2)  
Телефон: +7 71647 2 15 83, +7 71647 2 22 28  
e-mail: info@esil.amh.kz

**Новоишимский филиал:**

СКО, с. Новоишимское,  
ул. Гаражная, 3  
Телефон: +7 71535 23 1 17, +7 71535 23 1 59  
e-mail: info@sko1.amh.kz

**Аккольский филиал:**

г. Акколь,  
ул. Бигельдинова, 62/1  
Телефон: +7 71638 2 07 02, +7 71638 2 18 48  
e-mail: info@akkol.amh.kz

Call центр:  
**5310**



Молочная отрасль Казахстана, по мнению экспертов, может развиваться сегодня исключительно за счет инноваций и промышленных МТФ. За счет их роста возрастут и объемы производимого в стране молока, которого, к сожалению, пока не хватает для обеспеченности отечественного рынка. Однако, какие при этом нужны на фермах буренки? Ответы на этот вопрос готовы у Республиканской палаты молочных и комбинированных пород КРС, с директором которой, Азаматом Сагинбаевым, мы сегодня и побеседуем.

## ЭКСПОРТ КАЗАХСТАНСКОГО ПЛЕМЕННОГО МОЛОДНЯКА НЕ ЗА ГОРАМИ

**- Азамат, расскажите о молочном стаде Казахстана. Какими породами оно представлено сегодня, и как изменилось за последние десятилетия?**

- Я бы хотел немного рассказать историю создания Палаты, чтобы понимать цель нашей деятельности. Республиканская палата молочных и комбинированных пород КРС существует с 2011 года. До этого времени на территории страны существовали племенные заводы и хозяйства, а животное являлось племенным только если оно там родилось. Тогда работали государственные племенные инспекции, которые имели полномочия присваивать племстатус, которое, в свою очередь, давало право хозяйству на получение государственной поддержки. Причем племстатус оформляли лишь на юридическое лицо. Сотрудники инспекции выезжали на фермы, давали животноводам рекомендации семенем какого быка осеменять корову, какой породы и в каком дистрибутерном цен-

тре покупать то или иное семя, т.е. использовались стандартные протоколы, которые зачастую шли вразрез эффективности деятельности.

В 2012 году в закон о племенном животноводстве были внесены изменения. Племстатус с того момента присваивается непосредственно животному. И если в хозяйстве содержится хоть 5, хоть 15 голов КРС, но оно соблюдает все мероприятия по селекционной работе, и поголовье является племенным, то фермер получает право на государственную поддержку для разведения этих животных.

И именно для присвоения племстата животным и были созданы республиканские палаты по породам КРС. Они выполняют следующие функции: координация селекционно-племенной работы, организация учета скота, выдача племенных свидетельств (раньше это делал зоотехник хозяйства), ведение племкниги.

На сегодня палата насчитывает 10 пород. Голштино-фризская порода, симментальская, черно-пестрая, крас-

ная степная, алатауская, аулиеатинская, швицкая, холмогорская, бестужевская и монбельярд. Все они включены в состав палаты и разводятся на территории Казахстана.

Самая многочисленная и продуктивная порода в мире — голштино-фризская. Впервые она попала к нам в 2007 году. Тогда привезли 1541 голов: в АФ «Родина» и КТ «Зенченко и К». Позже пример этих передовых хозяйств переняли и другие.

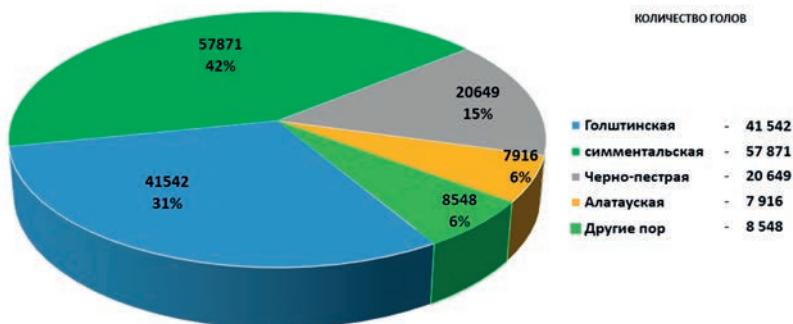
Прежде в РК превалировало поголовье животных черно-пестрой и симментальской пород, улучшенные семенем быков родственных пород. На фермах практиковалось преимущественно привязное содержание.

В то время действовала государственная научно-исследовательская программа. Ученые создавали высоко-продуктивные внутрипородные типы с удоем 4,5 тысяч кг за лактацию. Сегодня же этот уровень считается средней продуктивностью. А по голштинам - вообще низкой. За 15 лет с момента завоза импортного скота в Казахстан у нас кардинально поменялось мировоззрение. Наряду с импортом животных, мы также завезли технологию, это доильные залы, роботы — дояры, самоходные кормораздатчики, программы по составлению рационов, система автоматического управления микроклиматом и др.

**- Какие цели вы ставите перед собой и животноводами страны сегодня?**

- Мы еще не обеспечиваем себя собственным молодняком. Поэтому импортозависимость, к сожалению, по всем породам наблюдается. Рожденный от отечественных пород молодняк спросом не пользуется ввиду ограниченности продуктивности, генетического потенциала и других показателей.

Структура молочных пород





# СЕЯЛКИ ОМИЧКА®

## ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ



Возможна комплектация  
анкерным рабочим органом  
для технологии No-till



## Рассрочка на 2 года!

ООО «Л-АГРО», 644027, г. Омск, ул. Индустриальная, 9,  
моб.: 8-923-689-89-20, 8-960-993-55-00, тел./факс: (381-2) 53-63-25  
[www.agro-omsk.ru](http://www.agro-omsk.ru); e-mail: [l-agro@mail.ru](mailto:l-agro@mail.ru)

Сегодня идет спрос на интенсивные породы – голштины и симменталы. За последние 5 лет мы завезли 40 тысяч голов всех пород.

Сегодня перед всей отраслью стоит амбициозная цель – содействие племенным заводчикам в получении конкурентоспособности племмолодняка, признаваемого за рубежом. Мы уверены, что даже если сегодня мы импортозависимы, то наступит время, когда мы будем свой племенной молодняк продавать за рубеж. Это может случиться через 5 лет.

Уже есть положительный пример – Актюбинская область ТОО «Айс» внедряя инновационные методы содержания и кормления, ежегодно до 500 голов нетелей реализует на рынке. Причем эти нетели по генетическим и продуктивным показателям не уступают европейскому скоту.

Многие МТФ сегодня имеют собственный молодняк, но они ремонтируются, т.е. выбраковывают свое низко-продуктивное стадо. В будущем, когда поголовье обновится, излишки будут продаваться сначала на внутреннем, а затем и на внешнем рынке.

Но нам все равно необходимо будет завозить скот, ведь должно быть обновление генофонда.

#### **- Вопрос выбраковки, о которой Вы сказали, сегодня актуален? Каков ее процент?**

– В настоящее время молочное скотоводство развивается по интенсивной технологии. Это означает, что с увеличением молочной продуктивности уменьшается срок, в течение которого корова используется. В большинстве хозяйств продолжительность использования молочного скота составляет 3-3,5 лактации, а в высокопродуктивных стадах – не более 3-х лактаций. Это также подтверждается зарубежными и отечественными исследователями-практиками.

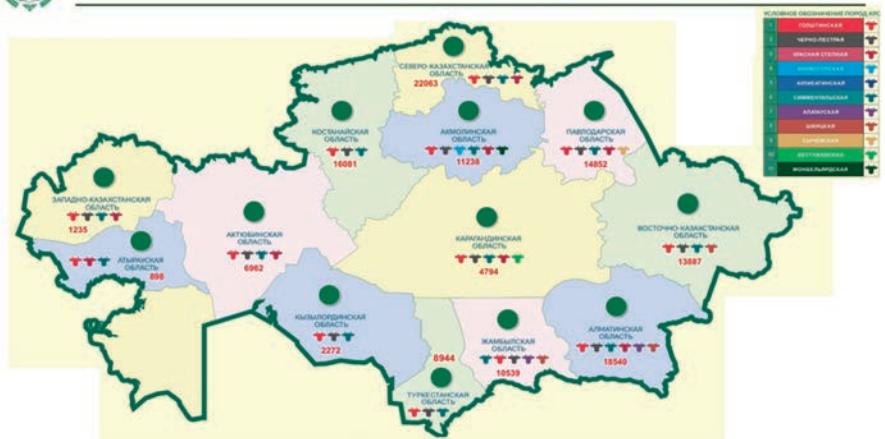
Недавно ученые проводили анализ по выбраковке. У голштинской породы уровень выбраковки составил примерно 30%. Причины выбытия крупного рогатого скота из стада довольно разнообразны, это и болезни воспроизводительной системы, и непригодность коров к машинному доению, в виду того, что не все животные соответствуют современным интенсивным технологиям, болезни обмена веществ и т.д. И в самую последнюю очередь выбраковку проводят по продуктивности, но мы еще не достигли такого уровня, чтобы по этому критерию плембрак убирать.

Сейчас с нашими заводчиками идет работа по корректировке показателя менеджмента стада, в результате которого показатель выбраковки со временем будет снижаться. Но и их можно регулировать: обеспечивать нормальные условия кормления и содержания.

#### **- Какие Вы можете дать рекомендации по породам для разных климатических зон Казахстана?**



#### **Казахстанская молочная карта**



– Во всем мире существует четыре технологии ведения молочного животноводства.

Первая - северо-американская система. Когда мега-фермы от 1000 голов ведут круглогодовое стойловое содержание, используют высокointенсивное кормление, двух-трехразовое доение в доильных залах. Условия преимущественно подходят для голштинской породы. Здесь все зависит от микроклимата.

Вторая – израильская технология. Здесь совсем другая экономика, которая строится на покупных кормах. Показатели продуктивности должны быть высокими, чтобы окупаемость имела место быть. Примеры таких ферм есть у нас в Кызылординской и в Атырауской областях. Там жаркий климат, собственная кормовая база отсутствует и корма преимущественно завозные.

Третья – новозеландская система. Когда 365 дней в году скот находитесь на пастбищах. Это практикуют наши фермеры Туркестанской и Жамбылской областях. Голштины в таких условиях содержаться не смогут. Здесь приживаются наши породы: алатуская, аулеатинская, красно-степная. Они хорошо пасутся и дают немного молока (4,5-5 тысяч литров), по сравнению с голштинами, но своя экономика в этом есть.

Кстати, аулеатинская порода очень хорошая, но, к сожалению, ее мало. Сейчас спроса на нее нет. Порода устойчива к жарким температурам и кровососущим насекомым. Корова может в условиях изнуряющей жары и на доедливых жужелиц давать удои.

Четвертая – европейская. Здесь фермы содержат по 25-30 голов КРС. Для такой системы нужна кооперация, потому что не все фермеры могут себе позволить купить технику для кормо-производства.

Все четыре модели применяются казахстанскими фермерами.

Лично мое мнение, самая лучшая система – североамериканская. Здесь применяется жесткая выбраковка, интенсивная технология производства

молока, нужно работать с продуктивным долголетием буренок. Сейчас в мире разработаны селекционные программы по выведению быков, которые сочетают в себе эти показатели продуктивного долголетия. И по этим показателям идет селекция.

#### **- С чего начинается работа, когда к Вам приходит человек, желающий стать фермером, но не сведущий в животноводстве?**

– Прежде всего, спрашиваем, что он будет сажать? А значит, чем будет кормить. Исходя из его сельхозугодий и имеющейся техники, мы подбираем подходящую породу.

К сожалению, у нас фермеры приходят в этот бизнес, думая, что молока в стране дефицит, и сейчас они начнут доить коров и дело сразу пойдет в гору.

На самом деле он берет кредиты, закупает импортный скот из Европы или Америки, строит доильные залы, тратит много денег на инфраструктуру. В итоге получает небольшие удои, имеет падеж скота, низкую сохранность телят. Причин много, но остановлюсь, на мой взгляд, на наиболее важных. Отсутствие нужной кормовой базы, при которой корова может давать нужное количество молока и телят, и нет людей, которые могут сегодня управлять даже маленькой фермой. Кадров, владеющих современными инновационными методами менеджмента, практически нет.

Рацион любой коровы, независимо от ее породной принадлежности, должен быть сбалансирован по питательным веществам, необходимым для планируемой молочной продуктивности и обеспечения ее жизнедеятельности.

Третье - неправильное проектирование ферм. Во всем мире существует некий технологический стандарт. К примеру, в Европе, если ферма построена не по этому стандарту, то финансирование она не получает, ее не запускают!



[www.donmar.kz](http://www.donmar.kz)



ТОО «Дон Мар» специализируется на производстве сельскохозяйственной техники начиная с предпосевной подготовки и до уборки урожая.

Специалисты компании ТОО «Дон Мар» обеспечивают поддержку сельхозпроизводителя на всех стадиях сотрудничества – от консультаций по приобретению оборудования до запуска в эксплуатацию и послепродажного обслуживания.

ТОО «Дон Мар» РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1  
Тел.: 8(71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-707-550-48-30; e-mail: [Parts1@donmar.kz](mailto:Parts1@donmar.kz)



# Дон Мар

Компания производит:  
**Жатки навесные и прицепные  
Посевные комплексы  
Бороны цепные и дисковые  
Опрыскиватели**



**ВЫСОКАЯ УРОЖАЙНОСТЬ ПРИ НИЗКИХ ЭНЕРГО- И ТРУДОЗАТРАТАХ**

## OpalPivot®

**Системы полива OpalPivot:**

- Круговые
- Фронтальные
- Универсальные



**Филиалы в городах:**

**Алматы, Нур-Султан, Костанай**

**+7-777-210 50 02; +7-777-224 90 19**

**[opalpivot.com](http://opalpivot.com)**





## Текущее состояние молочного скотоводства в РК



## КОЛИЧЕСТВО ЧЛЕНОВ ПАЛАТЫ ЗА 2021 ГОД

Размеры, гол	Кол-во х-в, ед.
до 50-ти	20
50-200	69
200-600	66
600-1000	59
<b>Итого:</b>	<b>214</b>

Надо признать у нас есть горе-проектёры, которые составляют проект, по нему будет построена ферма, а потом выясняется, что ферма не может выйти на проектную мощность, потому что не учтены размеры стойл, лежака, поилок и расстояние между ними, не так размещены вентиляторы, и т.д. В итоге, животное не чувствует себя комфортно и не дает прогнозируемого объема молока.

Но у нас в стране есть показательные фермы. Это «Адал» в Алматинской области, ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» в ВКО, ТОО «Айс» в Актюбинской, ТОО «Родина» в Акмолинской области и КТ «Зенченко и К» в СКО и др.

**- Могут ли вырасти показатели молочной отрасли и хотя бы приблизиться к тем, что были еще 30 лет назад?**

- Добиться увеличения объема производства сырого молока возможно двумя способами: экстенсивным - путем увеличения численности скота, и интенсивным - путем увеличения пожизненной продуктивности скота.

На мой взгляд, мы должны пойти вторым путем, т.е. нам надо увеличивать продуктивность животных.

Важным фактором роста пожизненной продуктивности молочного поголовья является развитие племенной работы, в частности, улучшение генетического потенциала молочного КРС.

Сейчас у нас в палате 210 членов и 130 тысяч голов скота. Если судить по итогам 2020 года, то голштинская порода давала в среднем 7,2 тысяч литров за лактацию, то сейчас уже 7,4, то есть генетический тренд составил 200 л. Мы считаем это неплохим показателем, динамика есть. Есть фермы, уровень продуктивности которых превысил 10 тысяч литров. Нам нужно определенное количество ферм, которые бы сочетали в себе оптимальное поголовье и уровень молочной продуктивности. Из 210 ферм, которые входят в Палату – порядка 65 ферм с поголовьем 400 голов и более. Так вот, эти 65 ферм дают 64-68% молока от всего молока, произ-

веденного сельхозпредприятиями, а их где-то более 200.

Определенно, ферм нужно больше, но они должны быть качественными.

В стране наблюдается увеличение молочной продуктивности коров, в среднем по всем породам, за последние 5 лет. С 4,6 тыс. до 5,6 тыс. л за лактацию по первотелкам. И с 4,5 тыс. л до 5,4 тыс. л - по коровам. В основном рост обеспечивается за счет голштинского и симментальского скота.

Причина тому - правильный комплексный подход: импорт высокопродуктивного поголовья, строительство современных ферм, кормление, содержание, генетика.

**- Мы можем говорить о перспективах молочной отрасли Казахстана на мировом рынке?**

- Сегодня мы не можем себя сравнивать с Россией и Белоруссией. Наша господдержка существенно уступает. К примеру, в Белоруссии другая себестоимость: молодняк, семя, кормовые добавки, техника - все свое. Ничего импортного. Плюс они получают льготные кредиты на покупку техники. Фермы строятся из отечественных ма-

териалов. Даже доильные залы они делают сами, а мы покупаем в Турции, Голландии, Германии и в других странах. Еще и на молоко и молодняк у них субсидии имеются. В России тоже выше господдержка.

У нас же с приходом нового министра меняется и политика государственной поддержки. Всех наших молочников повергла в шок новость о том, что МСХ РК рассматривает вопрос об исключении субсидии на 1 кг молока, сданного на переработку. Информация, мягко говоря, абсурдная.

**- На Ваш взгляд, какой вклад в развитие отрасли за годы существования внесла Республиканская палата молочных и комбинированных пород?**

- Мы изучаем передовые технологии, приглашаем экспертов, проводим семинары, сами выезжаем в хозяйства и рассказываем обо всех мировых новшествах. Мы информируем фермера, ведь сегодня он, особенно мелкий, с головой погружен в текущие операционные процессы, и не знает то, что происходит на соседних фермах.

Мы поставили перед собой серьезную задачу по обеспечению внутреннего рынка своим качественным племенным молодняком, импортозамещению, и сможем продавать молодняк только тогда, когда он станет признаваемым за рубежом. Для этого мы должны работать по международным стандартам, и организовать сбор качественных и достоверных фенотипических и генотипических показателей. Протоколы сбора данных тоже должны соответствовать международным стандартам. На их основе мы будем определять истинную племенную ценность животных, основанную на индексной оценке, применяемую в странах с развитым молочным животноводством. Тогда рынок станет конкурентоспособным.

Подчеркну, это важно! - Мы должны научиться оценивать животных, как их оценивают за рубежом!



# ТЕХНИКА К СЕЗОНУ



Серия опрыскивателей Case IH Patriot:  
4430, 3230 (Америка); 250, 350 (Бразилия)



Глубокорыхлитель Case IH Ecolotiger 875



Тяжелая пружинная борона  
Brandt Contour Commander



Полосный культиватор  
ORTHMAN



Предпосевной культиватор  
Case IH Tiger Mate 255



Сеялка точного высева  
KINZE 3605



Оборотный плуг  
Overum

## СЕРВИС МИРОВОГО УРОВНЯ!



Трактор New Holland 7060



Трактор Case IH PUMA 210



Трактор New Holland T6080



Трактор Case IH MAGNUM 250



Разбрасыватель удобрений  
BREDAL K105



Трактор New Holland T8 350



Серия бункеров Perard



Дисковый лущильник  
BEDNAR Atlas



Дисковый лущильник  
Bednar swifterdisc 12 000



Комбинированный культиватор  
BEDNAR Actros



Хлопкоуборочный  
комбайн Case IH Ce420

\*«BHK Agro AG» оказывает полный спектр сервисных услуг, выполняет ремонт любой сложности.

г. Кокшетау, ул. Алатау, 1В

bhkagro

bhkagro.com (контакты региональных представителей на нашем сайте)

Отдел продаж:

+7 771 666 85 05;

Отдел запчастей:

+7 771 040 11 97;

Отдел сервиса:

+7 701 098 58 12, +7 701 799 84 60

# «ГОСУДАРСТВО ТОЛКАЕТ АГРАРИЕВ СКЛАДЫВАТЬ ДЕНЬГИ В СУНДУК, А НЕ ВЛИВАТЬ В СВОЁ ПРОИЗВОДСТВО»

**Аграрии Казахстана требуют отменить или сделать символическим утилизационный сбор на сельхозтехнику. По их мнению, именно он является одним из главных факторов повышения себестоимости сельхозпродукции и тормозит темпы обновления парка сельхозмашин. Фермеры готовы покупать отечественную технику, но считают, что искусственно ограничивать рынок сельскохозяйственной техники посредством утилизационного сбора неприемлемо. Но как оказалась у государства своё виденье ситуации и по завершению неприлично долгих обсуждений в рамках рабочей группы правительством в конце февраля принято решение снизить ставки утилизационного сбора только на 50%.**

В процессе обсуждения ставок утильсбора сельскохозяйственной техники, на разных площадках звучали разные позиции участников аграрного сообщества.



«В первую очередь, утильсбор на сельхозтехнику приводит к удороожанию продуктов питания. В каждом литре молока и килограмме мяса есть утильсбор. И вместо того, чтобы правительству сдерживать рост цен на сельхозпродукцию, они поддерживают высокие ставки утильсбора. Недавно было заявлено, что ставки сбора на сельхозтехнику пересматриваться не будут, эта мера касается только автомобилей. Факт второй - утильсбор тормозит процесс обновления парка сельхозмашин. Сегодня фермеры используют старые машины и несут потери при уборке и других агротехнических мероприятиях, что в конечном итоге оказывается на себестоимости. И вместо того, чтобы способствовать обновлению техники, создаются барьеры. Отечественных производителей сель-

хозтехники освободили от нескольких видов налогов, но они еще и поднимали цены на свою продукцию, тем самым получая до 40% прибыли. После введения утильсбора техника подорожала от 12 до 24% - это факт. Аграрии надеялись, что техника, производимая в Казахстане, будет дешевле привозной, но этого не случилось. Нам нужно заниматься выпуском запасных частей, расходных материалов. Сегодня это все приводится из-за рубежа», - отметил председатель мясного союза Казахстана Максут Бактибаев.

Аграрии страны только «За!» развитие сельхозмашиностроения в Казахстане, но считают, что для этого нужно принимать другие меры поддержки отрасли.



«Если мы говорим о развитии сельхозмашиностроения, то в первую очередь о создании новых рабочих мест или снижении доли импорта. На те деньги, которые мы заплатили за утильсбор, мы могли бы уже начать реализовывать свой проект по строительству теплицы. К сожалению, техника, которая у нас производится, она не самая лучшая. Сегодня стоит вопрос производительности труда на селе, но производимая техника не в достаточном объеме будет решать эту задачу. Нас загоняют в угол и ограничивают в тех возможностях, которые предоставляет технический прогресс. И в дальнейшем мы будем вынуждены покупать только то, что выпускается в Казахстане, потому что оно доступнее. Мы считаем, что утильсбор нужно отменять или довести его до символических значений», - подчеркнул директор ТОО «Атамекен Агро» Кинтал Исламов.

Аграрии считают, что государство перекладывает контролирование и регулирование цен на продукты на плечи сельхозтоваропроизводителей. Но в

тоже самое время накладывает на них дополнительные скрытые налоги.



«Если утильсбор называют экологическим сбором, то с этим утверждением не согласится любой фермер. Я не видел агрария, который бы сделал, к примеру, трактор на утилизацию. Поэтому что мы знаем, что любая сельхозтехника - это набор запчастей для техники, имеющейся в хозяйстве. Если у государства стоит цель - развитие машиностроения, то в этом случае нужно определиться с инструментами. Если государство забрало в свои руки РОП, то нужен порядок, а сегодня получается так, что одно министерство тянет в одну сторону, другое - в другую. Для министерства экологии сама экология как ширма, за которой они прячут другие скрытые цели. Мы пользуемся отечественной техникой, она нас устраивает по многим параметрам. Но есть определенный класс техники, которую мы ничем не сможем заменить, к примеру, кормоуборочные комбайны Ягуар», - высказал свое мнение генеральный директор ТОО «Олжа Агро» Айдарбек Ходжаназаров.

Сельхозпроизводители не устают утверждать, что «благодаря» утильсбору сельхозтехника за последнее время очень подорожала, а это, в конечном счете, сказывается на себестоимости продукции.

«Этот вопрос мы обсуждаем на протяжении трех лет и никак не можем окончательно решить. Самое главное, что сегодня правительство требует от нас стабилизации цен на продукты питания. Но как это можно от нас требовать? Конечно, аграрии - это социально-ответственные бизнесмены и мы отдаляем продукцию по сниженным ценам в стабфонды и работаем для



**ЭталонАгроХим**

**ПРОДАЖА  
СРЕДСТВ ЗАШИТЫ РАСТЕНИЙ  
И СЕМЯН С/Х КУЛЬТУР**

**КОНТАКТНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ:**

8-701-103-10-01 Руслан  
8-777-763-75-18 Азамат  
8-705-645-54-54 Радий  
[etalonagrochem@mail.ru](mailto:etalonagrochem@mail.ru)  
Instagram : [etalonagrochem](#)

**АДРЕС:**

г. Петропавловск,  
ул. Чкалова, 48,  
каб. 333

**ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ:**

Syngenta,  
BASF,  
Corteva Agriscience,  
UPL  
FMC



народа. За два последних года в стране появилось пять тракторных заводов, четыре завода по выпуску комбайнов, но в стране сегодня только 10-15 тыс. фермеров могут покупать их технику. Но не в одной стране мира такого нет, если строится завод, то его мощность должна быть от 2 тыс. единиц, чтобы он работал рентабельно», - сказал **глава КХ «Шанс» Игорь Жабяк.**



«Сегодня понятно, что утильсбор ложится на себестоимость продукции. К примеру, у нас на 1 гектар добавилось 5%, и это много. Имея 20 тыс. гектаров земли, мы заплатили 100 млн тенге утильсбора. Мы сомневаемся в том, что сбор может положительно влиять на обновление техники. Министерство хочет добиться темпа обновления в 6%, сегодня мы топчемся на уровне 2-4%. Что такое 4% - это техника должна работать не более 25 лет. Сейчас поколение техники меняется раз в 10-12 лет. На смену приходит более цифровизованная, экономичная и экологичная техника. Понятно, что ее нужно менять, после 15-ти лет обслуживать технику становится все затратней, она начинает ломаться в 3-4 раза чаще. Встает вопрос обеспечения запасными частями, а заводы-производители их не производят, поставляют запчасти другие фирмы, и надежды на технику нет. Нас уверяли, что 4-5% мы выдержим, на деле за трактор стоимостью 23 млн тенге утильсбор составил 4 млн - это 20%. Когда увидели ставку утильсбора на комбайн, то были в шоке, он составлял 15 млн тенге. Но комбайн работает в год 4-5 недель. Поставить на крутку в самом начале производственного цикла - это неправильно. Таким

образом, производство зерна подорожало на 5%, тогда яйцо, хлеб и мясо уже станет дороже на 10 и более процентов», - подчеркнул **руководитель ТОО «Найдоровское» Павел Лущак.**

#### НА РАВНЫХ УСЛОВИЯХ

Свои предложения высказал и **руководитель Зернового Союза Казахстана Нурлан Оспанов**, он считает, что утильсбор - это экологический платеж, и он должен вводиться и использоваться только на экологические цели. Поэтому он предложил исключить из действующего законодательства все нормы, позволяющие использовать сбор для поддержки других секторов экономики.



«Всего лишь 14,7% всех средств, собранных за пять лет, были направлены на экологические цели. Почти половина была использована на поддержку автомобилестроения. Мы предлагаем отменить утилизационный сбор на сельхозтехнику, по следующим причинам. Отсутствует объективная информация о вреде, который наносит экологии выбывшая из оборота сельхозтехника. Каких-либо серьезных исследований на эту тему не было. Утильсбор используется в большей степени как заградительная мера и существенно ограничивает аграриев в выборе сельхозтехники. Утильсбор, как заградительная мера ведет к необоснованному росту цен на импортную сельхозтехнику и снижение темпов ее обновления. Покупка техники по необоснованно высоким ценам приводит к росту себестоимости продукции, произведенной аграриями и, в конечном счете, к росту цен на продукты питания», - подчеркнул Нурлан Оспанов.

По мнению руководителя Союза, развитие отечественного сельхозмашиностроения должно основываться на производстве востребованной и конкурентоспособной продукции. Для этого предлагается определить, что конечным бенефициаром государственной поддержки сельхозмашиностроения должен быть потребитель ее продукции, то есть казахстанский фермер. Нужно, чтобы аграрий получил выгоду от местной промышленности.

«Меры господдержки нужно настроить таким образом, чтобы сельхозмашиностроение было ориентировано на выпуск не только тракторов и ком-

байнов, но, в первую очередь, на малые орудия, запасные части и навесное оборудование. Также предлагаем определить меры господдержки сельхозмашиностроения адекватные мерам, принимаемым в странах-конкурентах с тем, чтобы нивелировать их конкурентное преимущество на нашем рынке. Если в России или Беларусь используется определенный пакет поддержки своих сельхозмашиностроителей, то для того, чтобы сравнять на нашем рынке конкуренцию наших и их производителей, нужно принять адекватный пакет мер. Нужны равные условия для всех, а уже потребитель должен выбирать, у кого он будет покупать. Регулярно в период оказания мер господдержки предлагаем проводить аудит предприятий отечественного машиностроения на предмет достижения ими поставленной цели - выпуска конкурентоспособной продукции. Если они выпускают такую продукцию, то поддерживать их. Если нет, то нужно делать выводы о необходимости таких производств».

В свою очередь **председатель Союза полеводов Казахстана Виктор Асланов** заявил, что в стране нет государственной земли, и вся сельхозпродукция сегодня производится бизнесом. В 2021 году все ожидали роста инвестиционных вложений, а на деле получилось снижение на критические 17%. Фермеры в меньшей степени обращались за инвестсубсидиями. Тот стимул от государства, чтобы фермеры повышали свое техническое оснащение, сработал в гораздо меньшей степени, чем ожидалось.



«Если у фермера есть выбор спрятать заработанное в сундук или потратить его на свое производство, и, тем самым, увеличить его устойчивость и эффективность, то действующий утильсбор, вся его документарная часть в текущей редакции, говорит о том, что государство толкает фермера класть деньги в сундук. А это повлечет за собой то, что через 10 лет машиностроение у нас будет лежать на боку», - подвел итог Виктор Асланов.

«Министерство индустрии очень умело жонглирует цифрами и применяет методы двойных стандартов касательно оправдания и расчетов процента локализации. За короткое



© [ata-su.st](http://ata-su.st)

[www.ata-su.kz](http://www.ata-su.kz)  
ТСО «Ама-Су Спецтехника»

РК, г. Нур-Султан, ул. С331, здание 10,

Директор: 8-701-250-57-75

Отдел продаж:

8-777-699-99-88, 8-707-505-10-37

# тракторы **КИРОВЕЦ®**



2 года  
**ГАРАНТИЯ**  
3000 моточасов

ТСО «Ама-Су Спецтехника» предлагает сельскохозяйственную технику



**AGROFARM CK**  
реализация и хранение СЗР

Компания «AGROFARM CK»  
уже более 8 лет реализует  
средства защиты растений

- Более 30 наименований
- Агрономическое сопровождение
- Стабильное качество товаров и услуг
- Бесплатная доставка
- Гибкая ценовая и кредитная политика
- Помощь в заполнении заявки на государственные субсидии
- Профессиональные консультации
- Хранение пестицидов

Мы рады предложить вам широкий ассортимент средств защиты растений, удобрений и регуляторов роста от ведущих европейских производителей

**ПО САМЫМ ВЫГОДНЫМ ЦЕНАМ!**

Контактный номер: +7 (71535) 51-0-18

Коммерческий директор: +7 705 245 09 50

Менеджеры:

+7 705 252 68 65 Гульмира

+7 771 289 82 38 Эділ

Рабочее время: пн-пт с 9:00 по 18:00

E-mail: [agrofarm\\_ck@mail.ru](mailto:agrofarm_ck@mail.ru)

Instagram: [agrofarmck](#)

Сайт : [agrofarmck.kz](http://agrofarmck.kz)

Адрес: 150400, РК, СКО,

район имени Габита Мусрепова,  
с. Новоишимское, ул.Гаражная, 2е.

**Мы выбираем долгосрочное эффективное сотрудничество  
и предлагаем максимально удобные и привлекательные условия**



время нельзя создать предприятие с высокой долей локализации. Что касается экологии, что сегодня фермеры используют старую технику как доноры - это правда. Сегодня есть легальные способы утилизации цветных и черных металлов, и они работают. Есть много способов поддержки машиностроителей, один из них - это инвестсубсидии, привлечение денег в форме 4% кредитования, которое подтолкнуло к развитию автопрома. Эти меры можно применять и в сельхозмашиностроении, - подчеркнул **руководитель «Опытного хозяйства масличных культур» Фарид Абитаев.**

По статистике, ежегодно среди аграриев есть спрос на простую продукцию,

такую как рабочие органы, запасные части, гайки, болты, подшипники, орудия для почвообработки. Это 300 млрд тенге в год, а львиная доля этого импортируется. Сельхозпроизводители считают, что именно с этого сегодня и нужно начинать возрождение и развитие отечественного сельхозмашиностроения. Причем необходимо реально поддерживать тех, кто изготавливает те же плуги с нуля, а не является промсборщиком, который прикручивает к раме уже готовые детали. А сегодня получается так, что последние получают все бонусы.

«Импорт простейших агрегатов и запасных частей для АПК обусловлен тем, что в нашей стране отсутствуют технологии производства и производственные мощности. Предприятия соседних государств, которые производят сельхозтехнику и запчасти к ним, имеют преференции от государства от 20 до 40%. Это позволяет им на рынке Казахстана демпинговать, делая наше производство сельхозтехники и запчастей неконкурентоспособным. Сегодня ситуация сложилась так, что лучше быть промсборщиком, прикручивать четыре колеса к готовой технике, и отдавать товар на рынок, чем производить его с нуля. Сегодня, как производитель, я не имею никаких преференций, а как

только я становлюсь промсборщиком, то они появляются: и уменьшенные налоги, и субсидии. Считаем, что министерство индустрии в первую очередь должно реально помогать заводам и цехам, которые выпускают собственную продукцию через обновление станков и оборудования, оборотные средства. Доля локализации при этом может достигать 90%. Сегодня же поддерживаются отверточные производства, а реальные производители остаются ни с чем», - отметил **директор «Костанайского агромеханического завода» Ерлан Нуртазин.**

**Председатель правления «КазАвтоПром» Аскар Амираев:** «Мы предлагаем снизить утильсбор на авто- и сельхозтехнику до фактических значений, то есть, столько, сколько стоит сама утилизация. Если оставлять утильсбор на сельхозтехнику, то в виде поддержки для отечественных машинопроизводителей, это нужно делать точечно для моделей с достаточной локализацией. Таким образом придерживаться принципа: чем больше локализация, тем больше поддержка. В этом случае у производителей будет существенный стимул для увеличения дальнейшей локализации.

### **Несмотря на все доводы участников рынка, утилизационный сбор на сельскохозяйственную технику сохранят, при этом снизив его:**

#### **Утильсбор для тракторов**

(зависит от мощности двигателя, измеряется в лошадиных силах):

- \* до 60 л. с. - 306 300 тенге (было 612 600 тенге);
- \* от 61 до 130 л. с. - 842 325 тенге (было 1 684 650 тенге);
- \* от 131 до 220 л. с. - 2 603 550 тенге (было 5 207 100 тенге);
- \* от 221 до 380 л. с. - 4 441 350 тенге (было 8 882 700 тенге);
- \* свыше 380 л. с. - 6 126 000 тенге (было 12 252 000 тенге).

#### **Утильсбор для комбайнов (зависит от мощности двигателя)**

- \* до 160 л. с. - 1 378 350 тенге (было 2 756 700 тенге);
- \* от 161 до 220 л. с. - 3 522 450 тенге (было 7 044 900 тенге);
- \* от 221 до 255 л. с. - 4 900 800 тенге (было 9 801 600 тенге);
- \* от 256 до 400 л. с. - 5 819 700 тенге (было 11 639 400 тенге);
- \* свыше 400 л. с. - 6 891 750 тенге (было 13 783 500 тенге).

При подготовке материала использованы данные электронных СМИ



[bossagro.kz](http://bossagro.kz)



[boss-agro@mail.ru](mailto:boss-agro@mail.ru)



<https://www.facebook.com/bossagro1>



**Босс-Агро -  
аксиома  
успешного  
агробизнеса!**





# Семена гибридов подсолнечника адаптированные к любым почвенно-климатическим условиям

ГИБРИДЫ ОПТИМИЗИРОВАННЫЕ К ПРИМЕНЕНИЮ ПРЕПАРАТА  
ЭКСПРЕСС™ КОМПАНИИ FMC



**Сузука HTS**

среднеранний и  
высокоурожайный



**Суматра HTS**

ранний и высокоурожайный



**Суоми HTS**

заразихоустойчивый  
и высокоурожайный

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD®



**НК Нема**

стабильно высокий  
урожай



**НК Фортими**

засухоустойчивый



**Санай МР**

засухоустойчивый



**СИ Авэнжер**

ранний засухоустойчивый

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD® PLUS



**Дункан КЛП**

высокоурожайный  
и засухоустойчивый



**НК Роки**

ГИБРИДЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ



**Алькантара**

засуха это его стихия



**НК Конди**

**Мы предлагаем решение для каждого поля!**



Уникальная ценность  
благодаря инновациям



Непревзойденное  
качество и экспертиза



Изменяем мир  
к лучшему

# «ГОД НЕ РАБОТАЕШЬ – ВСЁ, ДО СВИДАНИЯ!» - ФЕРМЕРСКИЕ РЕАЛИИ

**Почему сельское хозяйство Северо-Казахстанской области не развивается на должном уровне и, несмотря на одинаковые природные условия, аграрии добиваются кардинально-разных результатов?**

Посевной клин региона составляет 4 млн 300 тысяч гектаров. 70% отводят под зерновые и зернобобовые. В 2021 году они показали среднюю урожайность в 12 центнеров с гектара несмотря на то, что многие аграрии собирали по 20.

Добиться высоких показателей удается за счет внесения удобрений, использования пестицидов, высокоэффективной техники и соблюдения агротехнологий. Но некоторые аграрии пренебрегают этими важными условиями возделывания сельхозкультур, и не получают нужного результата осенью. И по мнению властей, низкий средний показатель связан с предпринимателями, которые не обеспечивают должного ухода за землями. К таким бизнесменам намерены применять жесткие санкции. Включая изъятие земель.

«Как мы и предлагали, год не работает – всё, до свидания! За полтора года сразу земли будут изыматься, если он получил землю и не работает. Это правильно, данная норма уже вступила в силу, Президент подписал, с весны уже вступает в силу», - говорит аким региона Кумар Аксакалов.

Чтобы не лишиться своих земель аграриям необходимо вовремя обновлять машинно-тракторный парк, закупать и вносить минеральные удобрения и использовать при посеве качественные семена.

«Для производства высококачественных семян ТОО «Атамекен-Агро-Корнеевка» в прошлом году завершило строительство завода по производству семян сельскохозяйственных культур,

с производительностью 60 тыс. тонн семян в год. Завод такого масштаба является единственным в Республике. Стоимость проекта более 1 млрд. тенге. Запуск завода значительно улучшит производство высококачественных, кондиционных семян и повысит конкурентоспособность, что, в свою очередь, отразится на качестве получаемого урожая», - пояснил руководитель управления сельского хозяйства и земельных отношений, Мейрам Мендыбаев.

На показатели урожайности негативно влияет и погода. Засуха последних лет, по мнению некоторых фермеров, может повториться и в этом году. По данным синоптиков снежный покров этой зимой оказался гораздо меньше, чем ожидали. Аграриям еще в начале февраля рекомендовали незамедлительно приступить к снегозадержанию, чтобы максимально сохранить почвенный влагозапас.

«Все мы прекрасно понимаем, что необходимо, хотя бы 150 миллиметров перед посевной кампанией. Так что сохранение влаги и все необходимые агроприемы, о которых мы сегодня говорили, должны будут четко соблюдаться. Сегодня уже становится ясно, чтобы добиться хороших показателей необходимо заготавливать минеральные удобрения», - считает первый заместитель акима Северо-Казахстанской области Марат Тасмаганбетов.

Остается одной из главных проблем АПК – нехватка кадров. Несмотря на то, что в регионе действуют проильные учебные заведения по подготовке специалистов в отрасли сельского хозяйства, фермеры констатируют – кадров нет. Но некоторые предприниматели видят решение проблемы.

«Еще со времен «Тайынша Астық», когда там была катастрофическая проблема с кадрами, я начал со школы, заключал с выпускниками 5-летний до-

говор, оплачивал обучение. Затем по договору они должны были приехать и отработать 5 лет. Почему я взял 5 лет? Потому что за это время человек обожился, женился, замуж вышел, и это уже гарантировано человек останется в деревне», - рассказывает директор ТОО «СК Агро - 2050» Анатолий Рафальский.



**Директор ТОО «СК Агро - 2050»  
Анатолий РАФАЛЬСКИЙ**

Особое внимание чиновники уделяют развитию социальной сферы, говоря, что земле нужен хозяин. 32% всех обращений в местные исполнительные органы поступают от жителей сельской местности с претензией на работу местного предпринимателя.

«Сельхозтоваропроизводители не уделяют должного внимания развитию сёл. Государство выделяет миллиарды субсидий, а от вас отдачи никакой. Если платите минимальные налоги, то мы же должны видеть, что вы являетесь там хозяевами у себя на селе. Что вы должны образом относитесь к людям. Назрела необходимость усиления на законодательном уровне встречной ответственности сельхозпроизводителей, в том числе и социальной», - считает аким региона.



**Дорогие читатели! Не забудьте  
подписаться на печатную версию  
журнала Босс-Агро.**

**Телефон отдела подписки:  
8 7232 753056.**

**или в любом отделении АО «Казпочта»  
Наш индекс - 74003**

# ВРЕМЯ РАСТИ!



ЛЕТ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



Все модели решений для посева «Джон Дир»  
претерпели изменения, и теперь они  
с новыми названиями

**H500 | H500F | P500 | N500 | N500F**  
1830 | 1835 | 1870 | 1890 | 1895

- Все решения будут оснащены новыми системами Relative Flow Blockage – теперь система предупреждает до момента блокировки семяпроводов – МИНИМУМ ПРОСТОЕВ, МИНИМУМ ПРОПУСКОВ ПОСЕВА.
- N500/N500F: TruSet – система регулировки прижимного усилия из кабины в базовой комплектации – УДОБСТВО, ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ, УЛУЧШЕННАЯ ВСХОЖЕСТЬ.
- Обновленный дизайн сошников – замена режущего диска на 45% быстрее! – ЕЩЕ БОЛЬШЕ ЭКОНОМИИ НА ОБСЛУЖИВАНИИ! БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ В ПОЛЕ!
- P500: предлагает комплектацию сошников ConservaPak с высевом в две стороны с раздельным внесением удобрений – ВЫШЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ УДОБРЕНИЙ. БОГАЧЕ УРОЖАЙ. СТАБИЛЬНАЯ ГЛУБИНА.



**JOHN DEERE**





## ЕКОНАУ ВЫДВИГАЕТ НА ПЕРВЫЙ ПЛАН ГУАНО (здраво удобряешь – здорово живешь)

Органоминеральные удобрения из гуano очень эффективны в действии. Они сразу раскрывают свой потенциал и работают до 3 месяцев при температуре +6°C. Благодаря покрытию при высоких температурах воздуха они не выделяются (не «сжигают» удобренных растений).

Сочетание глины, перегноя и гуano дает растениям оптимальные условия для развития их роста из-за:

- улучшения условий прорастания корневой системы в почвенный профиль благодаря наличию фосфора (ионов  $H_2PO_4^{-1}$ );
- лучшей миграции воды и минералов в почву.

Наличие глины и гуминовых соединений в удобрениях очень положительно влияет на физико-химические свойства почвы и окружающей среды.

Содержащаяся в удобрении глина дополнительно увеличивает адсорбционную поверхность почвы, что снижает потери компонентов и проникновение ионов в грунтовые и поверхностные воды. Следовательно, удобрение благотворно влияет на окружающую среду (экологию).



Гуано морских птиц – это помет бакланов Бугенвилля (они производят до 350 000 тонн в год), олуш, чаек, пеликанов, фрегатов и альбатросов. Эти птицы питаются рыбой, что делает их по-

мет богатым питательными веществами. Гуаноудобрения EKONAW, благодаря своему превосходному качеству, используются на различных фруктовых и овощных плантациях, в питомниках лиственных и хвойных деревьев, а также в зеленых насаждениях и участках.

Перуанское гуано эффективно как удобрение для газонов, хвойных деревьев, винограда, томатов, тюльпанов и роз, а также способствует развитию крупных цветов.

Девиз «здраво удобряешь – здорово живешь» был и всегда будет нашим лозунгом.



**Нашим главным представителем в Казахстане является ТОО «TOP&S», расположеннное в г. Павлодаре, 140000, ул. Торговая, 7, тел.: +7 7182 68 67 98, моб.: +7 777 545 60 40, +7 771 370 71 77, e-mail: firmatops@mail.ru**

ПИТАНИЕ

ВЛАГО-  
УДЕРЖАНИЕ

СТИМУЛИАЦИЯ  
РОСТА

ПРИЛИ-  
ПАТЕЛЬ

## «ГЛИЦЕРОЛ» МИКРОУДОБРЕНИЯ



- Эффективность в хозяйствах РК
- Использование на любых культурах
- Сертификаты качества РК и РФ
- Субсидирование РК

ООО АгроЙонитрейд официальный дистрибутор  
РК тел.+79857650313;+77773370868;  
glicerol.kz@mail.ru; www.gliceroi.kz

**«Опытное хозяйство масличных культур» ЖШС Қазақстан Республикасындағы ірі түкім өндірушілер рейтингінде бірінші орын алады, бидайдын, соянын, күнбағыс будандарының жеке селекциясы бар, ФГБНУ «НЦЗ им. П.П.Лукьяненко» селекциясының күздік бидай сорттарының ресми репродукторы болып табылады. Назарларыңызға сатылымдагы ауылшаруашылық дақылдарының сұрыптарын үсынамыз және 2022 жылдың түкіміна өтінімдер қабылдаймыз.**

**ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» занимает первое место в рейтинге крупнейших производителей семян в Республике Казахстан, располагает частной селекцией пшеницы, сои, гибридов подсолнечника, является официальным репродуктором сортов озимой пшеницы селекции ФГБНУ «НЦЗ им.П.П.Лукьяненко».**

**Предлагаем к реализации сорта с/х культур и принимаем заявки на семена урожая 2022 года.**

## **КҮЗДІК БИДАЙ/ОЗИМАЯ ПШЕНИЦА**

**сұрыптары/сорта: Алексеич, Безостая 100, Бригада, Гомер, Граф, Гром, Маркиз, Сварог, Собербаш, Тимирязевка 150, Этнос;**

## **ЖҰМСАҚ ЖАЗДЫҚ БИДАЙ/ ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА**

**жұмсақ жаздық/мягкая: Барыс, Дарья, Канюк, Курьер; қатты жаздық/твердая: Ясенка;**

## **СОЯ/СОЯ**

**сұрыптары/сорта: Атамекен, Нур плюс, Отан плюс, Прогресс;**

## **БҮРШАК/ГОРОХ**

**сұрып/сорт: Астронавт;**

## **СУДАН ШӘБІ/СУДАНСКАЯ ТРАВА**

**сұрып/сорт: Изумрудная;**

## **КҮНБАҒЫС БУДАНДАРЫ/ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА**

**классикалық/классические: Агробизнес 2050, Батыр, Казахстанский-465, Нарым;**

**гербицидкे төзімді/гербицидоустойчивые: Baiterek-S (сульфонилмочевина тобының гербицидтері-экспресс/сульфонилмочевины - аналоги гербицида экспресс), Байконур (имидазол тобының гербицидтері-евро-лайтнинг, каптора/ имидазолиноны - аналоги евролайтнинг, каптора).**



**РК, Восточно-Казахстанская область, Глубоковский район,  
с. Солнечное, ул. Мира, 2а, тел. факс: 8 (7232) 51-83-45,  
Нургабиев Нурбек: +7 777 735 00 77,  
Герасимова Елена: + 777 526 45 18,  
e-mail: ohmk7@mail.ru**



# АКТУАЛЬНЫЙ ВОПРОС

## КАКАЯ ГОСПОДДЕРЖКА НУЖНА АПК?

Более полугода идут споры о путях реформирования системы субсидирования сельского хозяйства. Уже высказана масса предложений как самими фермерами, так и профильными союзами и специалистами антикоррупционной службы. Теперь перед Минсельхозом стоит задача выработать простую, но эффективную систему господдержки АПК. Что же предлагают сельхозтоваропроизводители? И будут ли они услышаны?

## В КАКУЮ СТОРОНУ РЕФОРМИРОВАТЬ?

Перед АПК Казахстана стоят три большие задачи: первое, повышение производительности труда, это нужно для повышения конкурентоспособности сельского хозяйства. Второе, увеличение доходности сельхозпроизводителей, а значит и доходов селян. Третье, увеличение объемов экспорта сельхозпродукции, импортозамещение и полное обеспечение внутреннего рынка.

«Каждый фермер заинтересован получать больше субсидий, поэтому ему нужно производить больше продукции. А это можно сделать за счет увеличения урожайности сельхозкультур и продуктивности сельхозживотных. А для этого фермер будет покупать лучшие семена, удобрения или животных. Это, в свою очередь, позволит повысить производительность труда», - подчеркнул первый зампредседателя партии «Ауыл» Толеутай Рахимбеков.

По условиям ВТО объемы субсидирования АПК в рамках «желтой корзины» не должны превышать 8,5% от объема валовой продукции страны. Сегодня Казахстан использует объемы разрешенной поддержки только на 60%.

«Сегодня существует ряд системных проблем в субсидировании. Первое, недоступность господдержки для подавляющего большинства фермеров: имеют возможность получать их только 6-8% крестьян или порядка 10 тыс. хозяйств из 250 тысяч. Еще один недостаток – низкая эффективность. Нет привязки субсидий к результатам деятельности фермеров. Третий недостаток – высокая коррупционность, причем он предопределен законами и подзаконными актами. Но важно ни сколько видов субсидий, а какой объем в деньгах получают фермеры, - отметил первый зампред партии.

Толеутай Рахимбеков считает, что нужно оставить один вид дотаций на сельхозпродукцию от стоимости, отгруженную на переработку, экспорт или по импортозамещению внутри страны. Субсидии могут выплачиваться по ставке от 20 до 40% от стоимости сельхозпродукции. Так будет достигнута доступность господдержки для всех. И система должна работать по простой схеме: произвел, отгрузил, получил субсидию.

## ПРОСТО И ПРОЗРАЧНО

Фермеров критикуют за неэффективное использование субсидий, но правила господдержки всегда разрабатываются Минсельхозом. Каждый год меняются нормативы дотаций, направления и объемы субсидий. Аграрии утверждают, что разделение дотаций по программам и направлениям только способствует растрате государственных средств. Сельхозпроизводители считают, что АПК нужна четкая и прозрачная система.

Костанайских фермеров порадовал тот факт, что, наконец-то, Минсельхоз предложил ориентировать субсидии на конечную продукцию. Этот вопрос аграрии поднимали уже давно и не раз предлагали ведомству простой и надежный механизм господдержки.

«Эта инициатива министерства полностью поддерживается всеми аграриями Костанайской области, но здесь нужно уточнение, что субсидии будут выплачиваться за ре-



ализованную тонну продукции в растениеводстве с учетом применения коэффициента зональности. А также необходимо расширить закуп через Продкорпорацию. Все станет прозрачно и не будет никаких коррупционных рисков. Поддерживаем мы и упрощение процедуры получения господдержки, но с обязательным сохранением возможности получения субсидий по предоставлению электронной счет-фактуры, так как большинство крестьян получают товар с отсрочкой платежа. Считаем, что нужно изменить правила субсидирования кредитов через банки второго уровня. Фермер берет кредит под 4-5%, а банки ведь получают эти деньги от государства под 0,01%», - отметил директор ТОО «Зуевка» Александр Бородин.

В тоже время животноводы говорят о том, что необходимо сохранить некоторые виды специфических дотаций, особенно в молочном и мясном направлениях. Так как от устойчивости в отрасли зависит продовольственная безопасность страны. В первую очередь руководители животноводческих хозяйств предложили сохранить субсидирование ведения селекционно-племенной работы, чтобы продолжить стимулирование сохранения и увеличения племенного генома.

Животноводы считают, что нужно оставить без изменения действующие правила субсидирования в молочном животноводстве. Идею Минсельхоза о том, что идентификацию животных нужно осуществлять за счет владельцев (кроме ЛПХ), а бюджетные средства, предназначенные на эти цели, перенаправить на субсидирование, животноводы не поддержали и назвали преждевременной.

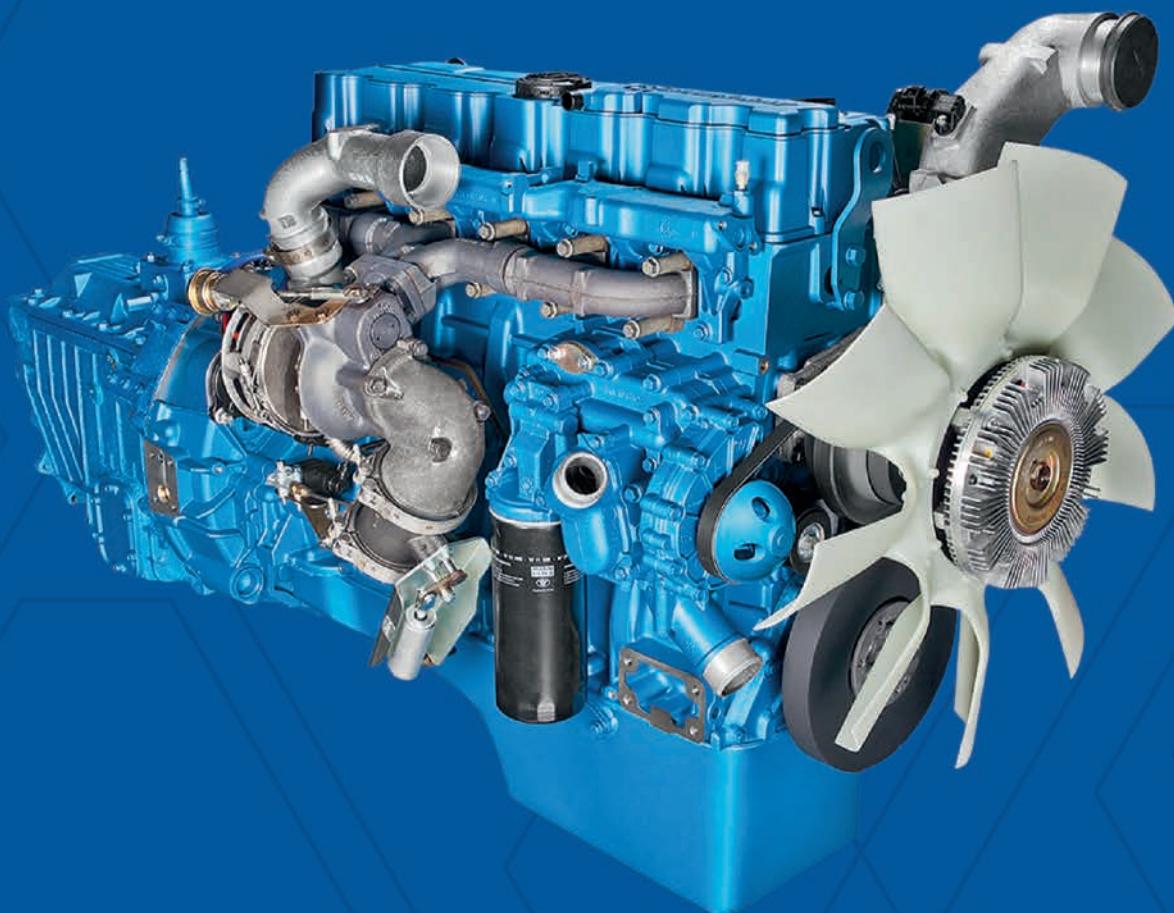
Руководители крупных животноводческих хозяйств считают, что эти изменения необходимо отсрочить на 3-5 лет в связи с тем, что существующая система идентификации не готова к таким новшествам, что может создать неблагоприятные эпизоотические условия. А для того, чтобы и дальше развивать животноводство и увеличивать кормовую базу страны, нужно ввести субсидирование многолетних трав.

## ДИФФЕРЕНЦИРОВАННЫЙ ПОДХОД

«Субсидирование кредитов нужно, потому что никакое направление в АПК ставку в 17% не осилит. Но не стоит выделять на эту сферу средств больше, чем сейчас, эти деньги мы похороним в банках, так как для большинства кре-

**Двигатели  
и оригинальные  
запасные части**

**ЯМЗ**



**ООО «Агротрак» – официальный дилер  
ПАО «Автодизель» (ЯМЗ)  
тел.: 8-800-700-18-17  
[www.agrotrak.ru](http://www.agrotrak.ru), [www.agrotrak-shop.ru](http://www.agrotrak-shop.ru)**



стян они останутся недоступными. Мы считаем, что нужно оставить специфические виды субсидий. К примеру, литр сырого молока в России и Казахстане стоит примерно одинаково, так как есть дотации в двух странах. Если у нас будет отменена господдержка, то российское молоко окажется дешевле, чем отечественное, и никто у нас его покупать не будет», - сказал управляющий ТОО «Бек+» Степан Тен.

В то же время директор ТОО «Турар» Кайрат Оспанов отметил, что на сельском хозяйстве зарабатывают все кроме фермеров. Если будут введены субсидии на реализованную продукцию, те же переработчики могут дать минимальную цену на продукцию, а остальное, по их мнению, фермер получит за счет субсидий. Это аграрии уже проходили, когда им давали 10 тыс. тенге в виде субсидий за тонну масличных, сданных на переработку. И маслозаводы сразу на эту сумму снизили закупочную цену. Если придем к тому, что будем получать субсидии от объема реализованной продукции, тогда нужен дифференцированный подход не только по балу бонитета, но и по культурам.

### ОБЯЗАТЕЛЬСТВА БУДУТ

А вот вопросы о необходимости внедрения встречных обязательств и отмене субсидирования строительно-монтажных работ (СМР) вызвали бурное обсуждение. Но аграрии сошлись на том, что норма о встречных обязательствах с их стороны нужна, но предложили пересмотреть их перечень, так как не учитываются форс-мажорные обстоятельства. Костанайские сельхозпроизводители предложили при субсидировании ввести понятие «форс-мажор». Но исключить обязательство о неснижении количества рабочих мест, так как самим субсидированием стимулируется приобретение современной, автоматизированной техники, внедрение которой ведет к сокращению человеческих ресурсов в производстве. Что касается отмены дотаций на проведение

СМР, то эту меру аграрии считают неправильной, так как большая часть затрат приходится именно на строительство самого объекта, с его коммуникациями и благоустройством, а не на технологическую начинку.

«Окончательного решения по системе субсидирования пока не принято. Мы заинтересованы в том, чтобы наши сельхозтоваропроизводители не потеряли конкурентоспособность по сравнению с нашими ближайшими соседями по ЕАЭС. Предложений поступает очень много: уже 16 регионов высказались по этому поводу. Причем многие предложения кардинально отличаются друг от друга. Но в первую очередь для нас важны экономически обоснованные предложения. Сейчас нам нужно выработать такую систему, в которой не будет коррупционных рисков, но останется поддержка конкурентоспособности фермеров. Встречные обязательства для аграриев, получающих субсидии, однозначно будут, но какими - еще обсуждаются», - пояснила директор департамента стратегического планирования и анализа МСХ Сауле Молдабаева.

По словам представителя Минсельхоза, уже этим летом ведомство планирует в пилотном режиме запустить новую систему субсидирования в двух регионах. Главные ее критерии в том, что она будет бесплатной для фермеров и интегрированной со всеми госорганами, чтобы уменьшить пакет документов, которые должен собирать аграрий. В Минсельхозе работают над тем, чтобы система была доступна для всех субъектов АПК, стала прозрачной и справедливой.

От фермеров в партию поступает много предложений, каждое из них нужно проанализировать, чтобы уже в Минсельхоз отправить четкую и конкретную программу, которая бы устроила как растениеводов, так и животноводов.

**Татьяна ДЕРЕВЯНКО,**  
Костанайская область

## У НАС ЕСТЬ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШИХ НУЖД!

**BEDNAR**

Выберите подходящую машину из нашего обширного портфолио, чтобы удовлетворить Ваши потребности и продвинуть Ваш бизнес вперед.

Для более подробной информации, пожалуйста обратитесь к территориальному менеджеру BEDNAR в Казахстане:

**Азамат Усипбеков**

Azamat.Ussipbekov@bednar.com

Контактный телефон:

+7 775 280 08 92



Посев и внесение удобрений



Обработка почвы



Управление пожнивными остатками/мульчирование



Междурядная/полосовая обработка



**KEMIN®**  
RUMINANT  
ESSENTIALITIES

## NutriKAB

быстрая помощь в решении  
проблемы задержания последа,  
родильных парезов

 ХолиПЕРЛ  
Управление переходными процессами

защита печени от жировой  
дистрофии и кетоза и увеличение  
продуктивности после отела



<https://www.kemin.com/ru-cholipearl>



<https://www.kemin.com/ru-nutricab>

Для контактов:  
ТОО «ВитаПрофи»  
Офис: +7 (71638) 2 08 03  
Мобильный телефон: +7 (707) 774 0719  
Email: [info@vitaprofi.kz](mailto:info@vitaprofi.kz)

**KEMIN®**

© Кемин Индастриз, Инк. и её группа компаний 2022. Все права защищены.

® ТМ являются торговыми марками Кемин Индастриз Инк., США.

\*ruminant essentialities – незаменимые ингредиенты для КРС

# Идеальный, эффективный посев по любым фонам



В 2022 году на рынке Казахстана появится обновленная модель, самой популярной в последние годы дисковой сеялки TERRASEM от компании PÖTTINGER.



Посев льна на площади 2000 га.

Уже доказано на практике аграриями Казахстана, что посев сеялками PÖTTINGER дает прибавку от 3-х центнеров на масличных культурах. Разберем это на языке цифр.

Помимо этого, есть еще очень много плюсов:

- + Работа по любым фонам
- + Высев любых культур, от трав до подсолнечника
- + Равномерные всходы
- + Выравнивание полей
- + Комбинированная работа с удобрениями
- + Возможность внесения микроудобрений
- + Идеальное копирование почвы
- + Высокая производительность (в 2021 году в 6-ти метровая сеялка посеяла за сезон больше 4000-х тыс. га.)

Площадь посева  
га **2000**

Средняя скорость  
км/ч **12**

Ширина захвата  
м **6**

Площадь  
га/ч **7,2**

Площадь  
га/20ч **144**

Длительность посева  
дни **13,9**

Прибавка к урожайности  
3 ц/га **600**

Доп. прибыль  
тенге **150 000 000,00**

Доп. прибыль  
евро **291 262,14**



Сеялка окупает себя за один сезон  
практически в двухкратном размере!

Благодаря новой X-образной компоновке рабочих инструментов гарантируется абсолютно прямолинейное движение машины. Глубину посева можно регулировать не выходя из трактора, с помощью центральной системы управления. Новые, более крупные бункеры для семян увеличивают производительность.

Точное внесение семян. Даже в сложных условиях и на высокой скорости слаженная работа уплотнителя и двухдисковых сошников и оптимальная установка их давления обеспечивают точную заделку семян.

Расстояние между рядами в 12,5 см позволяет оптимально распределить посевной материал (опционально — 16,7 см).

Сошники диаметром 380 мм прокладывают аккуратные борозды и служат максимально долго.

Шаг сошника 320 мм обеспечивает надежную заделку семян даже при большом количестве органической массы.

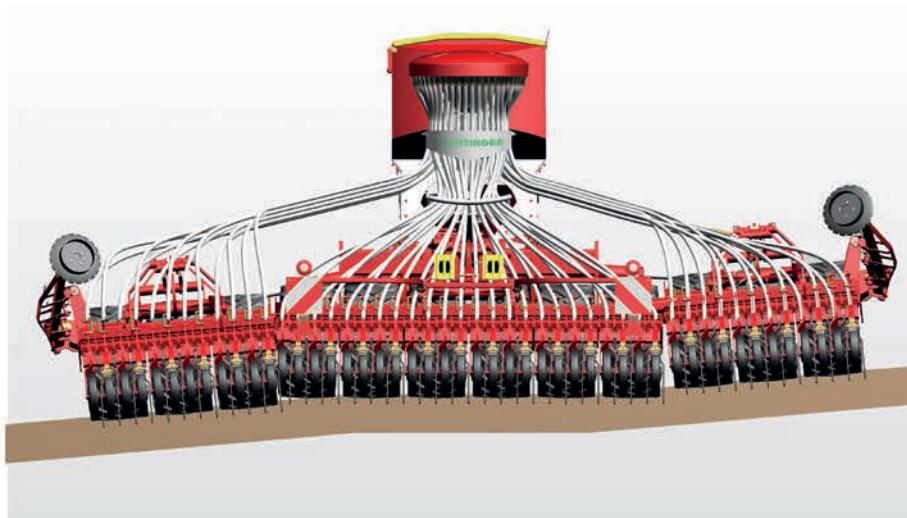
Давление до 120 кг у обычных сошников и до 180 кг у сошников FERTILIZER PRO.

Подвеска на шарнирном четырехзвеннике обеспечивает оптимальное копирование поверхности высевающей секцией при самых тяжелых условиях.



ТОО «BIZON GROUP» является  
официальным дилером  
Pottinger в Казахстане

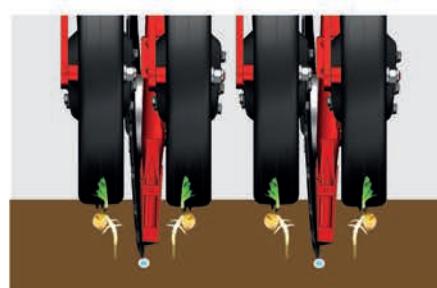
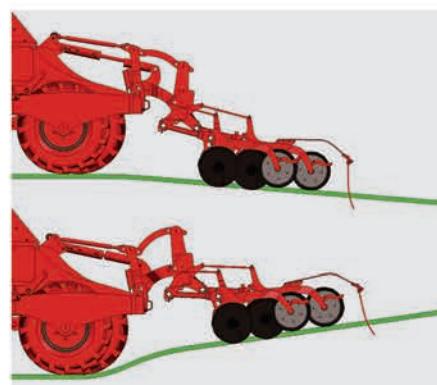
## Идеальное копирование контура поля



Копирование поверхности — основа основ. Сеялки по мульче PÖTTINGER идеально копируют поверхность. Рабочая секция, уплотнитель и интеллектуальная высевающая секция оптимально следуют контуру почвы.

### Результат:

идеальное копирование  
поверхности по всей ширине  
захвата.



**FKL**

**MONOSEM**

**PÖTTINGER**

**LEMKEN**  
The Agrifor Company

PK, 020100, г. Акколь, Акмолинская обл.,  
ул. Т.Бегельдинова, 141  
+7 716 385 01 40, +7 705 295 44 55  
info@bizon.com.kz, [www.bizon.com.kz](http://www.bizon.com.kz)

# С КОРМАМИ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ!

## МОРОЗО-, ЗАСУХОУСТОЙЧИВЫЙ СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА БЕЛОСНЕЖНЫЙ – НЕЗАМЕНИМАЯ СТРАХОВАЯ КУЛЬТУРА

Более 300 хозяйств России и Казахстана возделывают подсолнечник Белоснежный на своих землях. Основное преимущество Белоснежного перед другими кормовыми культурами заключается в том, что он является незаменимой страховой культурой. Этот сорт способен давать высокий урожай зеленой массы в такие годы, когда другие укосные культуры просто не удаются. Особенно ценно это для «зон рискованного земледелия». Погода преподносит нам постоянные сюрпризы: затяжные дожди, засуха, ранние осенние заморозки. Чтобы не повторять ситуацию, когда многие хозяйства остались без кормов и были вынуждены закупать их втридорога, необходимо позаботиться уже сейчас о будущей заготовке кормов и включить Белоснежный в перечень обязательных высеваемых кормовых культур.

### АРГУМЕНТЫ В ПОЛЬЗУ БЕЛОСНЕЖНОГО

- По урожайности зеленой массы подсолнечник Белоснежный существенно превосходит лучшие гибриды кукурузы. Потенциальная урожайность – 560-780 ц/га.
- Морозо-, засухоустойчив.
- По содержанию сахаров и протеина превосходит лучшие гибриды кукурузы. В силосе, приготовленном из зеленой массы сорта подсолнечника Белоснежный, содержится: сухого вещества 11,5-13%, молочной кислоты 69-77%, масляной кислоты не более 0,1%, переваримого протеина 14-16%.
- Содержание влаги в подсолнечнике Белоснежный позволяет добавлять в силос любые с/х культуры с высоким содержанием сухого вещества.
- Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов.
- Повышает показатели молочной продуктивности: жирность, молочный белок, суточные удои.
- Экономическая эффективность очевидна – для получения первоклассного силоса затраты на семена составляют всего 960 руб/га (6 кг/га\*160 руб/кг).



### НАШИ КАЗАХСТАНСКИЕ ПАРТНЕРЫ, КОТОРЫЕ НА ПРОТЯЖЕНИИ МНОГИХ ЛЕТ УСПЕШНО ВОЗДЕЛЫВАЮТ ПОДСОЛНЕЧНИК БЕЛОСНЕЖНЫЙ НА СВОИХ ЗЕМЛЯХ:

КХ Шемонаихинское, Восточно-Казахстанская область,

ТОО Тайынша-Астық, Северо-Казахстанская область,

КХ Вильгельм, Павлодарская область,

а также другие хозяйства Республики Казахстан.

Более подробную информацию о результатах урожайности Белоснежного можно получить у регионального представителя ООО «СибАгроЦентр» по Республике Казахстан:

+7-923-165-5599 Рыбалкина Олеся.

Остерегайтесь фальсификата! Не все семянки белого цвета являются семенами силосного сорта подсолнечника Белоснежный! ООО «СибАгроЦентр» – лицензированный производитель и поставщик семян Белоснежного на территории Республики Казахстан.

### НАШИ ПАРТНЕРЫ – БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЖентр»  
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д  
+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788, +7-923-165-5599  
[www.sibagrocentr.ru](http://www.sibagrocentr.ru); e-mail: [sibagrocentr@mail.ru](mailto:sibagrocentr@mail.ru)

СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА КУКУРУЗА ЛЁН РАПС



# Всю технику AMAZONE можно приобрести в лизинг через АО «КазАгроФинанс» и ТОО «Технолизинг»



**ГОЛОВНОЙ ОФИС В КАЗАХСТАНЕ:**  
**ТОО «Амазоне», РК, 010000,**  
**г. Нур-Султан, ул. Сейфуллина, д.3, НП-1**  
**Тел./факс: +7 7172 34 79 49,**  
**+7 701524 09 14**  
**e-mail: dr.Tobias.Meinel@amazone.de,**  
**Oxana.Privalenko@amazone.kz**

г. Кокшетау,  
 ул. Уалиханова, 183/Е,  
 Сергей Балтин, Тел.: +7 705 755 0139,  
 e-mail: Sergej.Baltin@amazone.kz,  
 Жамилев Рафаэль, +7 777 380 18 97,  
 e-mail: Rafael.Zhamilev@amazone.kz

**ТОО «АГРОТРАК»**  
**г. Костанай, +77764438887,**  
 e-mail: korotkih\_ks@agrotrak.ru;  
**г. Кокшетау, +77761577726,**  
 e-mail: tretyakov\_ka@agrotrak.ru;  
**г. Павлодар, +77779336607,**  
 e-mail: ualiev\_da@agrotrak.ru

**ВКО, г. Усть-Каменогорск,**  
**ул. Ульяновская, 100,**  
**ТОО «ТАНДЕМ-АГРО»,**  
**Тел./факс: +7 (7232) 62 55 58,**  
**Моб.: +7 705 653 5055,**  
 e-mail: Tandem-agro@mail.ru

# ПОДТВЕРДЯТСЯ ЛИ ФАКТЫ НЕЗАКОННОГО ВЫВОЗА ИЗ КАЗАХСТАНА ПОДСОЛНЕЧНОГО МАСЛА НА 8 МЛН. ДОЛЛАРОВ США?

**Данные таможенной статистики Казахстана и России за период с сентября по декабрь 2021 года свидетельствуют, что меры, принятые у нас по регулированию экспорта семян подсолнечника и масла подсолнечного, негативно отражаются на бизнесе и доходах казахстанских предприятий и, более того, могли спровоцировать незаконный вывоз из Казахстана масла подсолнечного сырого.**

На примере данных по Узбекистану и Таджикистану видно, что в сентябре-декабре 2021 года произошло нехарактерное и необъяснимое увеличение объемов поставок в эти страны масла растительного по коду 1517909100 «Прочие нелетучие растительные масла жидккие, смешанные».

Продукция по коду 1517909100 не подпадает под действие экспортной пошлины и квоты ни в России, ни в Казахстане. Поэтому можно с определенной долей уверенности предположить о фактах незаконного вывоза масла подсолнечного сырого в объеме 50,3 тыс. тонн, в том числе с территории России в сентябре-декабре 2021 г - в объеме 42,5 тыс. тонн, и Казахстана в ноябре-декабре 2021 г - в объеме 7,8 тыс. тонн. Такие факты у нас могут быть расследованы Агентством по финансовому мониторингу, используя данные таможенных органов Казахстана по каждому случаю вывоза товаров по коду 1517909100.

## УЗБЕКИСТАН\_импорт\_1517909100\_Прочие нелетучие растительные масла жидккие, смешанные

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	0	0%	178,9	100%	178,9
сен-дек 2020	0	0%	155,1	100%	155,1
сен-дек 2021	4 661,6	12,6%	32 270,0	87,4%	36 931,6

Данные таможенной статистики РК и РФ

## ТАДЖИКИСТАН\_импорт\_1517909100\_Прочие нелетучие растительные масла жидккие, смешанные

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	0	0%	4,5	100%	4,5
сен-дек 2020	0	0%	13,2	100%	13,2
сен-дек 2021	2 765,8	33,6%	5 465,1	66,4%	8 230,8

Данные таможенной статистики РК и РФ

## АФГАНИСТАН\_импорт\_1517909100\_Прочие нелетучие растительные масла жидккие, смешанные

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	0	0%	0	0%	0
сен-дек 2020	0	0%	0	0%	0
сен-дек 2021	396,0	7,7%	4 769,1	92,3%	5 165,1

Данные таможенной статистики РК и РФ

Действие ограничения на экспорт семян подсолнечника привело к резкому сокращению экспорта из РК маслосемян в сентябре-декабре 2021 года по сравнению с аналогичным

периодом 2020 и 2019 годов. При этом заметного увеличения экспорта масла подсолнечного в этот период не отмечено.

Инициаторы введения ограничения на экспорт из Казахстана маслосемян, возможно, ожидали, что страны-импортеры в таких условиях будут вынуждены увеличить импорт казахстанского подсолнечного масла. Но, получается, что импортеры из Узбекистана и Таджикистана заместили часть недополученных объемов маслосемян из РК импортом российской продукции по коду 1517909100 в объеме 37,7 тыс. тонн (составляет 89,7 тыс. тонн в эквиваленте семян подсолнечника). При этом не исключается, что данные таможенной статистики за январь 2022 года покажут продолжающийся импорт этими странами продукции по коду 1517909100.

Сформированные таким образом запасы в странах-импортерах будут снижать спрос с их стороны и могут отразиться на объемах экспорта из РК семян подсолнечника и масла подсолнечного. Поэтому в РК вполне ожидаемо существенное снижение экспортных и внутренних цен на семена подсолнечника на фоне:

(а) наличия запасов и, связанного с этим фактом, снижения спроса со стороны традиционных рынков сбыта казахстанской продукции;

(б) ожидаемого сброса фермерами семян подсолнечника в период подготовки к посевной кампании 2022 года;

(в) присутствия на внутреннем рынке в качестве активных покупателей маслосемян только производителей масла, и наблюдаемого снижения закупочных цен на семена подсолнечника.

Необходимо также учитывать сложившуюся специфику торговли на рынке семян подсолнечника и масла подсолнечного. Так, повышенный спрос на семена подсолнечника и масло подсолнечное рафинированное со стороны стран-импортеров наблюдается в период с декабря по март. Далее спрос на них и темпы экспортации заметно снижаются. Что касается торговли маслом подсолнечным сырым, то наибольший спрос на него приходится на декабрь-апрель. Следовательно, исходя из сложившейся практики торговли, в оставшийся период до завершения текущего сезона ожидается последовательное снижение (начиная с апреля 2022 года) спроса со стороны стран-импортеров на семена подсолнечника и масло рафинированное. Снижение спроса на масло сырое ожидается с мая 2022 года. В итоге, может случиться так, что нами будут упущены возможности активной торговли в период повышенного спроса на казахстанские маслосемена и подсолнечное масло, а фермеры и производители масла будут вынуждены реализовать свою продукцию в условиях последовательного снижения спроса со стороны импортеров. Упущеная, в связи с этим, экономическая выгода субъектов рынка будет ассоциироваться с непрофессиональными решениями, принятыми в РК по регулированию внешней торговли в интересах экспортёров масла подсолнечного сырого.

Механическое решение для пунктирного высева семян свеклы, рапса и корневого цикория (12 рядов, ширина междурядья 45 см)

Электрический привод заполняемых изнутри высевающих дисков обеспечивает точное и регулируемое расстояние между семенными драже в одном посевном ряду. Благодаря подвеске высевающего аппарата на параллелограммном механизме соблюдается точное ведение глубины. Решение может использоваться как для мульчированного, так и для обычного посева.

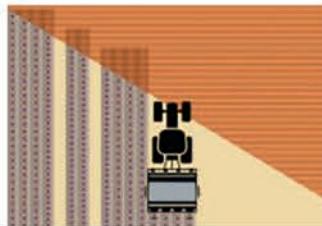
## ПРЕИМУЩЕСТВА:



Посев до 18 га, не выходя из кабины, бункер для семян емкостью на 1,5 посевную единицу



Высокая точность закладки семян при высокой скорости сева благодаря низкому расположению высевающего аппарата (незначительная высота падения посевного материала)



Экономия посевного материала благодаря автоматическому переключению секций: Section Control (опция)



Пульт управления ISOBUS CCI 800 с цветным дисплеем, сенсорным управлением и световым сенсором, предотвращающим ослепление при работе в любое время суток



Стабильная борозда благодаря сошнику глубокого посева (высота падения на 10 мм больше)



Долговечность благодаря оптимальной обработке материала и сварочных швов



Самое быстрое складывание рамы среди имеющихся на рынке машин – всего 12 секунд



Система Clever Planting: максимальное повышение урожайности в серии



Планы фермеров о продаже своей продукции в этот период по наиболее благоприятным ценам могут оказаться не реализованными. В этом случае платежеспособность фермеров в период подготовки к предстоящей посевной кампании может быть значительно ограничена, что, в свою очередь, негативно отразится на новом урожае маслосемян.

Исходя из изложенного, считаем обоснованным Минсельхозу РК:

1) совместно с отраслевыми ассоциациями оперативно сформировать реальный баланс спроса и предложения на семена подсолнечника и масло подсолнечное. Определить на период до конца текущего сезона объемы маслосемян, необходимые для обеспечения внутреннего потребления, а также экспортный потенциал по семенам подсолнечника и маслу подсолнечному;

2) отменить с 1 марта 2022 года квотирование экспорта семян подсолнечника и масла подсолнечного, заменив его другой мерой регулирования — наблюдением за экспортом. После освоения экспортного потенциала и по итогам наблюдения ввести запрет на вывоз семян подсолнечника и масла подсолнечного сырого.

Данные меры, предлагаемые в интересах фермеров, направлены на стабилизацию внутренних цен на семена подсолнечника, которая может быть достигнута за счет создания конкуренции между производителями масла и экспортерами семян подсолнечника и формирования на этой основе справедливой закупочной цены.

#### КНР\_импорт\_1206. Семена подсолнечника

Период	Казахстан
сен-дек 2019	141 314,7
сен-дек 2020	63 019,7
сен-дек 2021	19 049,6

Данные таможенной статистики РК

#### УЗБЕКИСТАН\_импорт\_1206. Семена подсолнечника

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	55 556,0	99,8%	113,7	0,2%	55 669,7
сен-дек 2020	108 958,6	100%	19,1	0%	108 977,7
сен-дек 2021	8 513,9	100%	0	0%	8 513,9

Данные таможенной статистики РК и РФ

#### ТАДЖИКИСТАН\_импорт\_1206. Семена подсолнечника

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	4 878,3	87,8%	679,1	12,2%	5 557,4
сен-дек 2020	9 221,4	100%	0	0%	9 221,4
сен-дек 2021	1 460,5	90%	161,9	10%	1 622,4

Данные таможенной статистики РК и РФ

#### АФГАНИСТАН\_импорт\_1206. Семена подсолнечника

Период	Казахстан		Россия		ИТОГО, тонн
	тонн	доля	тонн	доля	
сен-дек 2019	911,5	100%	0	0%	911,5
сен-дек 2020	22,0	100%	0	0%	22,0
сен-дек 2021	374,0	100%	0	0%	374,0

Данные таможенной статистики РК и РФ



Профессионализм и ответственность в каждом решении

# АЗИТРОНИТ®



Азитромицин

## ЭФФЕКТИВНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ РЕСПИРАТОРНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ТЁЛЯТ



Активная защита до 7 дней  
Выгодный курс лечения - 2 инъекции  
Улучшение состояния животного в первые 10-12 часов

ТОО «Астана Агропартнер»

Заводы-партнёры:

[www.ast-agropartner.kz](http://www.ast-agropartner.kz)

<b>ROSTSELMASH</b>	зерноуборочные комбайны, кормоуборочные комбайны, тракторы, самоходные косилки, кормозаготовительная техника, почвообрабатывающая техника, посевная техника, опрыскиватели, техника для переработки и хранения зерна, дорожно-коммунальная техника.	
<b>MASCHIO GASPARDI</b>	пропашные сеялки 6,8, 16, 24-рядные (SP, MTR, MAXIMETRO, JULIA), овощные сеялки (ORIETTA, OLIMPIA), почвообрабатывающие орудия (DIABLO, DRACULA, TZAR), прицепные опрыскиватели, пресс-подборщики	
<b>VELES</b>	бороны средние дисковые, бороны средние и тяжелые пружинные, бороны зубовые, катки колышчато-шпоровые, плуги-глубокорыхлители, многооперационные агрегаты	
 <b>АЛМАЗ</b> Алтайские машиностроительные заводы	дисковые и зубовые бороны, чизельные, лемешные и обратные плуги, плоскорезы-глубокорыхлители, сеялки, сцепка, культиватор, культиватор-плоскорез	
 имени В. М. Рязанова	бороны дисковые и зубовые, дисковые мульчировщики, лущильники, культиваторы, плуги, сеялка	
 INNOVATIONS FOR AGRICULTURE	жатки для уборки подсолнечника 6, 7.4, 9.4 м и для уборки кукурузы 6, 8-рядные, мобильные сушилки	
	фронтальные погрузчики для тракторов (TUR BASIC 1200, TUR BASIC 1600, Xtreme S, Xtreme M, Xtreme 1,2,3), принадлежности для погрузчиков (ковши, вилы, захваты для рулонов, ящики, подъемники для BIG-BAG), экскаваторы для тракторов	
	самоходные опрыскиватели-разбрасыватели, линейки «Туман»: «Туман-3», «Туман-2М», «Туман-2», «Туман-1».	

ТОО «Астана Агропартнер» - официальный партнер в Республике Казахстан

Офис г. Усть-Каменогорск,  
пр. Абая, 213/1,  
8 (701) 717 74 00,  
8 (701) 091 22 64,  
8 (701) 059 04 00,  
8 (705) 795-87-40  
e-mail: arman\_199@mail.ru

Офис г. Нур-Султан,  
пр. Р. Кошкарбаева, 1/2,  
бизнес центр «Downtown»,  
блок Manhattan, офис 201,  
+7 (705) 798 06 07  
e-mail: ast\_agropartner@mail.ru

Офис г. Алматы,  
ул. Ш. Уалиханова, 197 А,  
8 (7162) 77-52-81  
8 (771) 086 86 83,  
8 (771) 086 86 84,  
8 (705) 752 76 83  
e-mail: agropartner\_kokshe@mail.ru

Офис г. Костанай,  
ул. Карбышева, 16,  
8 (705) 798 06 07,  
8 (771) 086 86 83,  
8 (771) 086 86 84,  
e-mail: ast\_agropartner@mail.ru

Отдел по продаже запасных  
частей  
8 (705) 752 21 28,  
e-mail: ast\_agrozapchasti01@mail.ru

**Садоводство представляет собой комплексную отрасль сельского хозяйства - это плодоводство, ягодоводство и питомниководство.** После резкого сокращения площадей плодоягодных культур в нашей стране, в последнее время мы наблюдаем обратный процесс развития этой отрасли. Акцент в этом направлении идет на интенсивное технологическое возделывание садоводства, а значит это современные методы ведения технологических процессов, с учетом всех требований научного прогресса. Характеризуется современное садоводство низким уровнем ручного труда, современными методами полива, внедрением эффективных схем размещения деревьев по срокам созревания и по сортам плодов, использование последних разработок в средствах защиты растений. Современная механизация и четкая схема выполнения всех работ и процессов в определенные сроки, наложенная программа питания ч/з капельное орошение гарантируют возможность получения максимальных урожаев.

# САДЫ ПОД ЗАЩИТОЙ «АВГУСТА»



Активному развитию садоводства в южных регионах особенно способствуют несколько ключевых факторов - это благоприятные природно-климатические условия, быстрая отдача вложенных средств, импортозамещение, ну, и самое главное - трудолюбие местного населения.

Низкий уровень фитосанитарного состояния плодовых и ягодных насаждений - это современный бич садоводства. К этому можно добавить несоблюдение правил и норм обрезки деревьев, их уничтожение, неподготовленный выход на зимовку, неблагоприятное соседство с парками и другими зелеными насаждениями или старыми садами и многое другое.

Компания ТОО «Август-Казахстан», для защиты яблонь и других плодовых, может предложить ряд широко известных и проверенных на опытах фунгицидных и инсектицидных препаратов для защиты и борьбы с доминирующими вредными организмами и заболеваниями. Начиная с фазы «зеленый конус» необходимо защищать нарастающую вегетативную массу и заканчивается этот технологический процесс полным созреванием и отправкой плодов на хранение.

Технологии ТОО «Август-Казахстан» имеют возможность составить полную схему защиты определенного сорта препаратами компании, и проведут технологическое сопровождение плодовых насаждений на всех этапах их развития.

Наилучшим примером безкоризненной защиты плодовых культур от вредных организмов препаратами компании «Август», является недавний демонстрационный опыт, который был заложен на землях ТОО «SV-AGRO» в сезоне 2021 г. На участке 3,9 гектаров нашими препаратами обеспечивалась защита яблоневых насаждений. Данное хозяйство находится в Жамбылской области, в предгорной местности, на общей площади 150 га, и имеет в своем активе около 15 разновидностей сортов карликовых яблонь. В этом регионе часто встречающимися

заболеваниями являются: парша яблонь, монилиоз, плодовая гниль. Из вредителей активнее всего вредят насаждениям: яблонная плодожорка, яблонный цветоед, листовертка, боярышница, зеленая яблонная тля, мраморный клоп и др. Неблагоприятное соседство с частными подворьями и дикорастущим шиповником тоже оказывает свой негативный эффект на качестве и потенциальном урожае.

Схемы защиты от компании «Август-Казахстан» представляла собой 5 обработок, (2-фунгицидные и 3-фунгицидно-инсектицидные (подробная схема защиты представлена на фотографии). Результатом закладываемого опыта явилось 4хкратное увеличение урожайности от изначально планируемого, насаждения продемонстрировали высокую кучность и хорошую калибровку плодов с минимально-допустимым процентом падалицы.

Следует учитывать, что при организации химических мер борьбы с вредными насекомыми и заболеваниями, необходимо руководствоваться экономическим порогом вредоносности, биологическими особенностями вредителей, применяемыми препаратами и сроками обработок. Но, зачастую, проведение профилактических инсектицидных и фунгицидных обработок является достаточно эффективным средством защиты, что дает положительный экономический эффект.

К вышесказанному добавлю, что не следует забывать и о других мерах защиты, например, агротехнических (механические обработки), без которых не будут оптимальные условия для роста и развития растений. Опашка междуядий, удаление падалиц и сломанных веток, устранение травостоя, проведение постоянного фитомониторинга также благополучно скажутся на будущем урожае.



**Менеджер-технолог по Жамбылской области, БЕКЕБАЕВ Темирбек Илесович**

Производственно-демонстрационные испытания препаратов компании «Август»  
ТОО «SV-AGRO», 2021 г.  
Яблоневый сад

avgust 30 лет

С нами растет легче.  
С нами растет страна

## Вариант № 1

Сорт	ФУДЖИКО карлик			Дата посева	26.03.2019 г.
Норма высева				Предшественник	Пастбище
Обработка	Время обработки	Группа пестицидов	Препарат	Норма расхода препарата, л/т, л/га, кг/га	
1	14 апреля	Фунгицид	Раек, к.э.	0,2	
2	25 апреля	Фунгицид	Кумир ск	5	
		Инсектицид	Борей Нео с.к.	0,25	
3	30 апреля	Инсектицид	Борей Нео с.к.	0,3	
4	14 мая	Фунгицид	Раек, к.э.	0,25	
		Фунгицид	Тирада с.к.	2	
5	01 июня	Фунгицид	Шарпей м.э.	0,2	
		Инсектицид			

С нами расти легче

avgust   
crop protection

# Проверенный помощник в борьбе с болезнями



## Кредо®

### ФУНГИЦИД

карбендиназим, 500 г/л

Системный фунгицид профилактического и лечебного действия для защиты яровой пшеницы, рапса и подсолнечника от комплекса болезней.

Высокоэффективен против корневых гнилей, болезней листьев, стеблей и колосьев зерновых культур; альтернариоза и мучнистой росы рапса; фомоза, белой и серой гнилей, мучнистой росы подсолнечника. За счет высокой системной активности надежно защищает все части растения. Предотвращает полегание зерновых культур и рапса. Благодаря жидкой препаративной форме удобен в применении.





**АЛМАЗ**

АЛТАЙСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ ЗАВОДЫ



Сцепки борон гидрофицированные

# ЗАРЯ

**СБГ-16-2, СБГ-18-2, СБГ-22-2, СБГ-26-2**

Обрабатывает почву на глубину до 8 см. Рыхлит, выравнивает поверхностный слой почвы, с одновременным распределением пожнивных остатков.

#### Используется для:

- закрытия влаги;
- обработки паров;
- уничтожения проростков и всходов сорняков;
- заделки удобрений.



#### Официальные дилеры техники АЛМАЗ в Казахстане:

##### ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНГОРСК, пр. Абая, 213/1  
+7 (701) 717-74-00, +7 (7232) 21-44-70

НУР-СУЛТАН, пр. Р. Кошкорбаева, 1/2, офис 201  
+7 (705) 798-06-07

КОКШЕТАУ, ул. Ш.Уалиханова, 197 А  
+7 (7162) 77-52-81

КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 16  
+7 (705) 798-06-07

##### ТОО «АгроСервис 1»

АЛМАТЫ  
проспект Рыскулова, 73  
+7 (701) 622-08-08

САРЫ-ОЗЕК  
ул. Майлина, 36  
+7 (702) 839-27-37

##### ТОО «КАИК»

КОКШЕТАУ  
ул. Северная промзона, проезд 10 №6  
+7 (7162) 33 33 85

##### ТОО «ТД Беларусь АгроТехника»

АЛМАТЫ  
пр. Райымбека 312  
+7 (708) 971-72-81



Гарантия 2 года

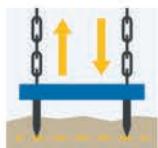
## Преимущества сцепок борон гидрофицированных АЛМАЗ



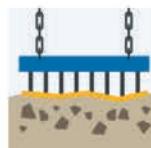
Рама из бруса 200×200×10 мм обеспечивает жесткость конструкции, исключает изгибание и деформацию при нагрузках.



Есть возможность работы на малых скоростях, с меньшей нагрузкой на трактор.



Регулировка тяговых цепей дает одинаковую глубину обработки передними и задними зубьями.



Большое количество точек соприкосновения рабочего органа с землей обеспечивает равномерное дробление комков.



Шахматное расположение борон гарантирует обработку почвы без пропусков.



Равномерное заглубление: крылья всегда параллельны благодаря опорно-рычажной системе фиксации крыльев.



Жесткая конструкция растяжек позволяет двигаться задним ходом в рабочем положении.



Повышенная износостойкость рабочего конца зуба за счет термической обработки.

### ТОО «БелАгро»

КОКШЕТАУ  
ул. Ы.Алтынсарина, 18  
+7 (7162) 25-55-68

### ТОО «КазАгроИсперт»

КОКШЕТАУ  
ул. Алатау 2, дү1  
+7 (707) 996-79-71

### ТОО «Агроснабженческая компания Аском»

КОСТАНАЙ  
ул. Карбышева, 22А  
+7 (3142) 22-25-99

### ТОО «Павлодарнабсбыт»

ПАВЛОДАР  
ул. Торговая, 6  
+7 (7182) 68-67-52

### ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ  
ул. Ипподромная, 1  
+7 (777) 327-97-3

### АО «Агромашхолдинг КZ»

КОСТАНАЙ  
ул. Промышленная, 41  
+7 (701) 887-36-08

### ТОО «Ата-Су Спецтехника»

НУР-СУЛТАН  
ул. С 331, здание 10  
+7 (707) 505-10-37  
+7 (771) 200-51-51  
+7 (777) 699-99-88

# ИЗ БРИГАДИРОВ – В СУПЕРВАЙЗЕРЫ

## КРУПНЕЙШИЙ АГРОХОЛДИНГ СТРАНЫ «ПЕРЕФОРМАТИРУЕТ» СОТРУДНИКОВ

В конторе ПК «Новоалексеевка», что в Костанайской области, сидят, то потупив взгляд, а то, наоборот, бурно жестикулируя, трое бригадиров и агроном. Новое словечко «супервайзер», как и всё неизвестное, настораживает. Консерватизм ведь верный признак живучести. О хлопцах, таких, как эти, и пойдёт речь.

### «ПОСОХ», КАК ОРГАНИЗАЦИОННАЯ ПАЛОЧКА

Помните анекдот про советский автопром: «Чего только ни делали – всё равно «Жигули» получаются? Не сродни ли этой хохме, тридцатилетние попытки реформировать и вывести на качественно новый уровень развития казахстанский АПК? Но ведь отечественные фермеры и тут и там внедряют распоследнейшие технологии, на МТМ блестят краской и нержавейкой новые посевные комплексы, поля вдоль и поперёк облётаны дронами, у каждого помощника механизатора смартфон со специальными приложениями...

Кажется, всё учли? Но что насчёт самой организации работ, то есть обязанностей и ответственности? Не продолжаем ли мы здесь клепать отжившие своё «Жигули»?

В холдинге «Олжа Агро» говорят: мы достаточно долго и эффективно совершенствовали два других своих фактора успеха – агрокомпетенцию (планирование и технологии) и бизнес-анализ (внедрение цифровых сервисов), чтобы теперь заявить: пришло время перенести акцент на главных действующих лицах, то есть на механизаторов и их бригадиров.

Итак, холдинг на пороге принципиальных изменений в управлении. «Преобразование организационной структуры операционного холдинга» – это точно, но длинно. По первым буквам – «ПОСОХ». Новый проект как раз и призван стать функционально-организационной «палочкой» для всех, кто в поле. Внедряемая в холдинге программа «переформатирует» бригадиров в супервайзеры, то есть в таких специалистов, которые отвечают за конечный результат.

### Я ПОСЕЮ – ПЕТРОВИЧ УБЕРЁТ, ПЕТРОВИЧ ПОСЕЕТ – НИКОЛАИЧ УБЕРЁТ

«Так, мужики, кто у нас самый грамотный, кто говорить умеет и отчёты заполнять? О, Петрович! Ты иди в бригады!». По обычной практике большинства хозяйств Казахстана, функционал бригадира может быть чуть ли не у всех, кто на поле в агросезон.

С другой стороны, кто только не лезет их проверять: вот пылит по полёвке джип гендиректора, через пару часов наведывается региональный, за ним жалует главный агроном, и так далее. Отчего так бывает? От недооценки значимости бригадира, от недоверия, вызванного небольшим опытом. Как следствие – и спрос с них небольшой.

Усугубляется ситуация тем, что часто ни техника, ни клетки не закреплены за бригадой: «Я посею – Петрович уберёт, Петрович посеет – Николаич уберёт». Откуда в этой ситуации взять ответственность за результат? Если не организовывать коллектив научным методом, то он самоорганизуется. А самоорганизация не всегда предполагает лучшие решения:

- На месте, - замечает директор департамента оразвития Евгений Боярчук, - привыкли решать вопросы по мере их возникновения. - «Да там всё нормально, потом как-нибудь разберёмся...». А потом, когда начинаем разбираться, ничего не получается – не теми орудиями обрабатываем, не ту технику используем, неправильные СЗР применяем, и так далее. А мы пытаемся эту культуру поменять и говорим: а давайте сейчас хорошо всё продумаем, смоделируем возможные проблемные ситуации. Это непросто, это непривычно, зато позволяет избежать кучу будущих ошибок. Поэтому мы выбрали несколько试点ных хозяйств – одно в каждом регионе холдинга, где и обкатываем новую программу. И да, налицо сдвиг в культуре



взаимоотношений работников. Они сами хотят продвигать изменения!

### ГЛАЗА И РУКИ ДИРЕКТОРА

- 2022 год я хотел бы объявить в холдинге годом повышения статуса бригадира, - говорит Ходжаназаров. - Больше того: бригадир перестаёт быть просто бригадиром, он становится управляющим производством. Что это означает в практическом плане? Это сотрудник, который является главным на поле. Именно он отвечает за всё, что на этом участке происходит! Вспомним, как мы организовывали процесс в прежние годы: вот приехал на поле агроном, а бригадир помогает ему в исполнении его агрономических задач. Но так не должно быть: бригадир – это тот, кто отвечает за всю полевую работу. Для него есть агроном, который будет ему помогать достигать выполнения агротехнологий, для него есть инженер, который обеспечивает функционирование техники, именно для него существует и служба безопасности – не бригадир для службы безопасности, а, наоборот! Все эти наши службы призваны обеспечивать работу бригадира, не давая ни внешним, ни внутренним рискам ей мешать. Вы, бригадиры – глаза и руки директора, и между вами не будет «прослоек» в виде главного инженера, либо главного агронома. Наш бригадир будет непосредственным заместителем директора ПК по производству – управляющим по производству.

Итак, четыре главных задачи супервайзеров – ответственность за результат, за технологическую дисциплину, за трудовую дисциплину и за использование ресурсов. Проблема в том, что текущая структура бригад не позволяет этого сделать. Задача специалистов холдинга – избежать множества мелких, но принципиальных недочётов в новом штатном расписании. Система управляющих производством на местах, или супервайзеров, начнёт работу с первыми операциями нового агросезона.

### В КАКИХ ДЕТАЛЯХ СПРЯТАЛСЯ ДЬЯВОЛ

Любой организационный проект начинается с обследования – насколько текущая обстановка далека от той картины, которую мы хотим себе нарисовать.

Прежде всего, в «Олжа Агро» разделят бригады так, чтобы за каждой было закреплено от 3 (сложных, пропашных) до 8 (простых, типа пшеницы) тысяч га, то есть весь цикл обработки от закрытия влаги до уборки на одном поле выполняет одна и та же бригада. Второе – закрепить за бригадой определённую технику для обработки этих площадей. Третье, и самое интересное – так называемая мотивационная часть. То есть, предъявляя работникам организационные требования, в холдинге будут оценивать, насколько супервайзер (вчерашний бригадир) способен выполнять новые функции и повышать

# ПРИШЛО ВРЕМЯ ОБНОВЛЕНИЯ

## «ДЖОН ДИР» 9-й серии



ЛЕТ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ДИЛЕР  
В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



Модернизированная серия универсальных решений «Джон Дир» 9R/RT/RX обеспечивает больше мощности, возможностей, комфорта оператора и надежности, чем когда-либо прежде.

- Самая мощная модель – 640 номинальных л.с., максимальная мощность равна 691 л.с.
- Новый двигатель John Deere Power Systems 13,6 л
- Усиленная трансмиссия
- Обновленная кабина
- Новые пакеты освещения
- Увеличенная балластировка
- Интегрированная технология для работы с системой навигации



заработную плату, исходя из корпоративного принципа «Сделаем деревню комфортным местом для жизни».

- Мы точно рассчитаем из гектаров и нагрузки, насколько возрастёт заработка плата бригадира, - говорит А. Ходжаназаров, - но уже сейчас мы можем говорить об увеличении зарплаты более чем в два раза. Наша задача – сделать так, чтобы ребята, приходя на работу механизаторами, мечтали стать бригадирами, а не наоборот, как сейчас: я сяду на трактор, на тракторе больше заработка. Речь идёт о реформировании всей работы бригад. Мы внимательно проанализируем бригады по количеству тракторов (есть по пять, но есть и по двадцать) и исправим явные перекосы, добавив в перегруженные бригады дополнительных бригадиров.

- Чем мы и занялись, - добавляет Е. Боярчук, - разбирая составы бригад, то, какие функции выполняет бригадир, какая техника есть у бригады, и так далее. Мы подтвердили свои ощущения, что везде по-разному. Вот именно не «плохо», а «по-разному». Составы бригад оказались очень неоднородными по количеству, по технике в наличии, по характеру выполняемых ими работ и опыту. Нам же нужно, чтобы было одинаково, точнее одинаково хорошо. Пока мы не решили, увеличиваться ли у ребят оклады, или это будут премии за работу в новой системе. Необходим SWOT-анализ по четырём векторам.

Специалисты из департамента оргразвития ещё не выявили до конца, какие именно трудности могут возникнуть при масштабном изменении бригад. Понятно, что работники попытаются обойти эти трудности своим путём. Задача Евгения Боярчука и его команды - разработать методический подход.

- Задача руководства стала ближе и яснее, - говорит региональный директор Дмитрий Фицнер, - хотя цель есть, но понимания до конца нет. Наш «дьявол» кроется в таких мелочах, как распределение людей, техники и функционала – например, взаимоотношений бригадира и учётчика. Итоговое понимание придёт, когда мы начнём всё это в жизнь воплощать, когда начнём работать.

### «ПОСМОТРЕТЬ НАДО!»

Привилегии добавляют спрос и ответственность. С нового года у бригадиров-супервайзеров холдинга появятся свои цифровые сервисы, как у агрономов. Работа в «цифре», по мысли организаторов, и призвана стать ключевым фактором увеличения эффективности.

- Настройтесь также и на то, что вас ждёт интенсивное обучение. «У нас есть агроном, у него голова большая, пусть думает» – это уже фраза из прошлого, потому что вы должны разбираться в агрономии не хуже этих специалистов и не меньше инженеров – в технике. Да и во всём, как заместитель директора ПК по производству. Да, не всё и не всегда будет получаться, люди могут оказаться разочарованными. Так бывает. Но вы неглупые ребята, не первый год на поле, и во многом разбираетесь, поэтому я уверен, что все вы справитесь с новыми задачами!

- Мы видим выгоды программы «ПОСОХ», - вступает в диалог Евгений Чижевич, один из четырёх «хлопцов» из Новоалексеевки, - видим даже наглядно, но... пока не чувствуем. Я готовлюсь к лучшему, а что «вылезет», не знаю. Короче – надо просто посеять и убрать, чтобы было качество и урожай. Посмотреть надо!

Уже в апреле, когда вся техника агрохолдинга будет полностью укомплектована, когда будут на месте семена – каждый бригадир-супервайзер из pilotных хозяйств должен будет защитить рабочий план своей бригады в цифровом сервисе, чётко зная свой маршрутный лист, свои кадры. Помимо повышения зарплаты, руководство холдинга запланировало оснастить супервайзеров служебным транспортом и при необходимости вахтовым жильём.

- Я добьюсь, - заверил А. Ходжаназаров, - чтобы наши бригадиры стали уровнем выше директоров соседних хозяйств. Пусть нам завидуют и мечтают к нам попасть!

**Для справки: нынешней весной яровой севна полях «Олжа Агро» пройдёт на 302 900 га, а озимые культуры размещены на 35 900 га.**

БОСС АГРО  
казахстанский аграрный журнал

НАС ЧИТАЕТ  
ВЕСЬ КАЗАХСТАН!

оперативная  
адресная доставка  
по всей стране

издаётся  
с 2006 года

журнал с историей

8/7232/ 225-595    boss-agro@mail.ru    web: bossagro.kz

**ТРАДИЦИОННАЯ ПОЧВООБРАБОТКА**

- Культиваторы
- Глубокорыхлители
- Дисковые боронь

**ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА**

- Турбокультиваторы RTS

**Турбокультиватор RTS I-2100/2200**

Salford RTS I серии предназначен для разуплотнения почвы и ускорения минерализации поживных остатков. Особенностью является многогрядная расстановка дисковых рабочих органов на индивидуальных амортизирующих стойках. Основная цель RTS - снижение операционных затрат по сравнению с традиционной почвообрабатывающей техникой. Рабочая скорость: от 15 км/ч.

**EVS  
GROUP**

ТОО «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1  
т. + 7(712) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

**ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА:**

- Традиционная технология посева
- Минимальная технология (Mini-Till)
- Нулевая технология (No-till)
- Гибридная технология посева

**Пневматическая сеялка  
Salford 580 Hybrid**

Гибридные сеялки серии 580H представляют собой функциональное сочетание культиватора с дисковой сеялкой. За один проход агрегат подрабатывает почву, уничтожает сорняки и вносит семена с высокой точностью заделки на глубине.


**TCA**  
TITAN CENTRAL ASIA

Нур-Султан: **8 771 161 17 36** ВКО: **8 702 941 00 22** Караганда: **8 778 711 11 37**  
Костанай: **8 705 516 44 41** Павлодар: **8 701 777 09 08**

**S SIPMA**


SIPMA PS 1210 CLASSIC

SIPMA ZP 5530 ATLAS



SIPMA PK 4010 KOSTKA



MegaCUT

**sitrex**

Грабли колесно-пальцевые H-90



Миксер-кормораздатчик EM-100


**favorit LTD**


СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ



СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ FAVORIT



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ



КУЛЬТИВАТОР



CIMBRIA – крупнейший  
в мире поставщик  
оборудования и технологий  
для обработки семян



СУШКА

ОБРАБОТКА СЕМЯН

ЭЛЕКТРОННАЯ СОРТИРОВКА

Кимбрия разрабатывает и производит различное оборудование для очистки, сортировки, калибровки и химического протравливания зернового и семенного материала.

**Cimbria предлагает первый в мире  
МОБИЛЬНЫЙ СЕМЕННОЙ ЗАВОД  
с системой Plug and Play**



**Сведите риск к минимуму.  
Максимизируйте отдачу.**

#### ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ

- **КОМПАКТНЫЙ**, полностью оборудованный завод, в двух специально изготовленных 40-футовых контейнерах, до 5 т/ч.
- **ПРЕДВАРИТЕЛЬНО СОБРАННЫЙ**  
Всего три дня времени на установку
- **ЗАВОД МОБИЛЕН** / отсутствие специальных требований к постройке
- **ПЛАТФОРМЫ НЕ НУЖНЫ**
- **БЫСТРЫЙ ВОЗВРАТ ИНВЕСТИЦИЙ**



**EVS**  
GROUP

Получите консультацию:

г. Нур-Султан, ул. Б.Майлина 2/1, оф. 1  
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Kokшетау +7 771 029 95 95





Более 25% всех посевных площадей в Республике Казахстан обрабатываются препаратами произведенными компанией ТОО «Астана-Нан».

More than 25% of all sown areas in the Republic of Kazakhstan are treated with preparations produced by Astana-Nan LLP



Широкая региональная сеть представительств

Wide regional network



Высококвалифицированный штат специалистов

Representative offices with a highly qualified staff of specialists



Склады хранения готовой продукции

Warehouses for storing finished products

*В 2010 году был открыт филиал – завод по производству химических средств защиты ТОО «Astana-Nan Chemicals» в г. Степногорск.*

*Проектная производственная мощность составляет до 50 000 тонн готовой продукции в год. Компанией было реконструировано и введено в действие 9 корпусов, в которых установлено 13 технологических линий по производству химических средств защиты растений.*

*In 2010, a branch – plant for the production of chemical protection products of Astana-Nan Chemicals LLP was opened in Stepnogorsk.*

*The design production capacity is up to 50,000 tons of finished products per year. The company has reconstructed and put into operation 9 buildings, in which 13 technological lines for the production of chemical plant protection products have been installed.*

ТОО «Астана-Нан» уже более 20 лет специализируется на производстве и реализации высококачественных средств защиты растений.

Компания предлагает пестициды, семена, регуляторы роста растений, ПАВы и имеет широкий выбор продуктов собственного и зарубежного производства, а так же предлагает комплексные эффективные решения по защите растений практически для всех сельскохозяйственных культур, возделываемых в нашей стране.

Завод соответствует мировым стандартам, построен с учетом всех норм и требований экологической, промышленной и санитарной безопасности. Помимо контроля качества производства, лаборатория проводит ежедневный экологический производственный мониторинг на всех стадиях производственного процесса, во избежание причинения вреда здоровью производственного персонала и вреда окружающей среде.

Astana-Nan LLP has been specializing in the production and sale of high-quality plant protection products for more than 20 years.

The company offers pesticides, seeds, plant growth regulators, surfactants and has a wide selection of products of its own and foreign production, as well as offers comprehensive effective plant protection solutions for almost all agricultural crops cultivated in our country.

The plant complies with international standards, is built taking into account all norms and requirements of environmental, industrial and sanitary safety. In addition to quality control of production, the laboratory conducts daily environmental production monitoring at all stages of the production process, in order to avoid harm to the health of production personnel and harm to the environment.

astananan

8 (7172) 792 988

astana@astana-nan.kz

astana-nan.kz

**OKZ**  
ҚАЗАҚСТАНДА ЖАСАЛҒАН  
СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ



**Corteva Agriscience объявила о запуске на казахстанском рынке премиальной обработки семян под торговой маркой LumiGEN® бренда Pioneer® для сезона 2022. Это усовершенствованная линейка инновационных решений в области проправливания семян, которая обеспечивает лучшую в отрасли защиту от вредителей, болезней и неблагоприятных почвенно-климатических условий в течение критического периода прорастания и появления всходов.**

Corteva заботится об экологической безопасности на ранних стадиях разработки продукции, как лидер отрасли в прогнозировании рисков и определения влияния на окружающую среду. Такие инновации в обработке семян как LumiGEN® обеспечивают точную норму применения компонентов наносимых на семена, улучшают результаты на этапах всходов и раннего развития, что способствует повышению производительности выращиваемых фермерами культур. Семена, которые обработаны с помощью технологии LumiGEN®, защищены комплексом высокоэффективных инсектицидов, фунгицидов, содержат микроэлементы и стимуляторы роста, а также наполнители и пленкообразователи для удобства хранения и высеяния. Этот тип технологии действует на семена мягко, а на вредные организмы очень избирательно, и, следовательно, имеет очень низкое влияние на окружающую среду.

В сезоне 2022 года инновационная технология обработки семян LumiGEN® предлагается для нескольких гибридов подсолнечника, рапса и кукурузы бренда Pioneer® в Казахстане.

Составной частью LumiGEN® для обработки семян также является комплекс Lumidapt™, который обеспечивает прорастающие семена легкодоступными микроэлементами, стимулирует рост растений

и устойчивость к стрессам. Это инновационный биологический продукт, который защищает урожай на ранних стадиях, действуя непосредственно на метаболическую систему растений.

Инновационные решения LumiGEN® призваны обеспечить появление более здоровых всходов, более раннее развитие растений в послевсходовый период, обеспечивают высокий уровень защиты даже в самых сложных условиях, с ожидаемым результатом – более высокой урожайностью и высокой окупаемостью предлагаемых решений.

«Мы убеждены, что возможность предлагать рынку передовые инновации, усердная работа нашей небольшой, но очень профессиональной команды в Казахстане, мировой опыт и умение объединять усилия специалистов Corteva Agriscience из самых разных стран и уголков мира, подкрепленное долгосрочным партнерством с надежными дистрибуторами, - вот что позволяет нам постоянно расти, быть интересными фермерам и сохранять сильные позиции на рынке. Мы действуем открыто и уверенно, и продолжим работать с производителями, чтобы помочь им построить современные хозяйства, раскрывая плодородие земли и сохраняя её богатство», - отметила Татьяна Кудрина, руководитель бизнеса Corteva Agriscience в Казахстане.



PIONEER®



## ЗАЩИТА И ЭНЕРГИЯ РОСТА

LumiGEN® – новое решение в обработке семян  
для защиты и стимуляции развития на ранних этапах

Уже в 2022 году первое решение защитит  
ваши всходы, и это лишь начало большого пути.

Каждый мешок с логотипом  
LumiGEN® подарит вам:

- Улучшенную энергию прорастания
- Усиленный вигор-эффект на всходах и молодых растениях
- Улучшенный метаболизм на ранних стадиях
- Премиальную стрессоустойчивость и жизнестойкость
- Легкодоступный комплекс макро- и микроэлементов



- Технология разработана специально для нашей генетики
- Семена прошли шесть этапов контроля качества проправки
- Безопасность обработки для семенного материала и ее эффективность доказаны в полях

# ГОТОВИМСЯ К ПОСЕВНОЙ

**Фермеры начали активно готовиться к началу сельхозсезона. Но прошлый сезон принес больше разочарований, чем они рассчитывали. Из неприятного: вспоминается засуха прошлого года и резкий рост цен на ГСМ, запчасти, минеральные удобрения и пестициды. Поэтому подготовка к посевной идет тяжелее.**

Некоторые фермеры Северо-Казахстанской области предрекают будущему лету аналогичное прошлогоднему бездождье. Снега, говорят, выпало мало. Рассчитывают лишь на апрельские дожди.

А пока принялись за обновление технического парка. К примеру, КХ «Кристалл-3» работает в сельском хозяйстве уже более 20 лет. Тогда хватало всего по одному: трактор, да комбайн. Сейчас на поле важна оперативность и качественная работа, поэтому сельхозмашина не должна подводить.

«Мы стараемся обновлять технику. Сейчас у нас три «кировца», три посевных агрегата. Пару лет назад купили посевной комплекс. Конечно, все в

кредит брали. Уже половину выплатили. Наверное, в ближайшие годы за краем весь долг», - рассказал заместитель руководителя крестьянского хозяйства Сергей Руденко.

Прошлый год был сложным и в финансовом плане. Как говорят некоторые фермеры, цены на сопутствующие материалы растут быстрее, чем пшеница на полях. Поэтому крестьянам приходится кредитоваться и на проведение весенне-полевых работ.

«На гербициды и семена возьмем 8 млн тенге под 4% годовых по госпрограмме «Кен дала». Оформляемся через кредитное товарищество. У нас всего 640 гектаров земли. Эти площади занимаем пшеницей и льном. В прошлом году пшеница дала 17 центнеров с гектара, лен — 9», - говорит Сергей Руденко.

Крестьянское хозяйство «Сан-Ар» тоже подало кредитную заявку. Ежегодно они возделывают зерновые культуры на 300 гектарах и собственных средств на посевную не хватает. Тракторы здесь закупили еще в 2019 году, поэтому остается другой главный вопрос — затраты на весенне-по-

левые работы.

«Конечно, сегодня выбираем кредитное товарищество для оформления займов. Ведь банки, куда мы обращались прежде, просят дорогие гарантии. Здесь же мы ставим под залог свою технику, получая взамен деньги под сниженные проценты. Сейчас один кредит закрыл, возьму следующий — 3 млн тенге. Они мне необходимы для покупки семян и техники», - объяснил руководитель КХ «Сан-Ар» Улан Мейрманов.

Подготовка к проведению весенних полевых работ стартовала во всем Казахстане. Охватить посевной кампанией в 2022 году аграрии планируют около 30 млн га. Увеличение посевного клина превысит 13 тысяч га. Отметим, что в этом году фермерам на покупку удобрений, пестицидов и семян предусмотрено 70 млрд тенге. Также выделено 400 тысяч тонн ГСМ на период ВПР.



Элитно-семеноводческое хозяйство  
**ТСО «АТАМЕКЕН**  
-АГРО-ТИМИРЯЗЕВО»

высококачественные сертифицированные  
**СЕМЕНА**   
собственного  
производства

- ≡ Пшеница Омская 36 РС1;
- ≡ Пшеница Шортандинская 2012 РС1;
- ≡ Пшеница Уралосибирская 2 РС;
- ≡ Лён Северный РС1;
- ≡ Лён Северный РС 2

РК, СКО, Тимирязевский район, с. Докучаево,  
ул. Школьная, 21, e-mail: [aat@a-agro.kz](mailto:aat@a-agro.kz),  
тел.: +7-707-699-73-04, +7-777-083-49-97



**ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)**  
представляет на казахстанском рынке  
всемирно известную голландскую  
семеноводческую компанию  
**Bejo Zaden B.V.**



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,  
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,  
тел./факс: +7 (727) 380-11-21  
email: [info@bejo.kz](mailto:info@bejo.kz), [www.bejo.kz](http://www.bejo.kz)

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!



ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует

- Оборудование для молочных ферм и переработка молока
- Первоклассное доильное оборудование
- Комбикормовые заводы
- Бройлерные птичники



**ПОЛНЫЙ ЦИКЛ**  
молочного  
животноводства  
и птицеводства

**ПО ГОЛЛАНДСКОЙ  
ТЕХНОЛОГИИ**

- ✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии
- ✓ Клеточные птичники для яичных несушек

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: [vdp.kz@mail.ru](mailto:vdp.kz@mail.ru), <http://vdprint.com>

# ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



ВКТ С ВАМИ, ГДЕ БЫ ВЫ НИ БЫЛИ

ВКТ придет на помощь даже в самых сложных условиях. В широком ассортименте шин найдется подходящий вариант для любой сельскохозяйственной операции: от работ в поле до оранжерей и виноградников, и любой техники: от мощных тракторов до прицепов. Надежные и безопасные шины отличаются прочностью и долговечностью.

В них объединены отличная тяга и сниженное уплотнение почвы, комфорт и высокие характеристики.

ВКТ всегда готовы увеличить вашу продуктивность.



«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «ВКТ» В КАЗАХСТАНЕ

**Bohnenkamp** Бесплатный тел.: 8 800 080 8648  
 Moving Professionals [www.bohnenkamp.kz](http://www.bohnenkamp.kz)

**BKT**  
GROWING TOGETHER



[bkt-tires.com](http://bkt-tires.com)



## НОВЫЕ ГИБРИДЫ

ЛИДЕРЫ В СВОЕЙ  
ГРУППЕ СПЕЛОСТИ

### СИНТЕЗ

#### СКОРОСПЕЛЬНЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 40-42 ц/га  
Масличность 50-52%  
6500 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)  
400 руб/кг (без обработки)

### АТОМ

#### РАННЕСПЕЛЬНЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 45-48 ц/га  
Масличность 49-52%  
6500 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)  
400 руб/кг (без обработки)

### СОЮЗ

#### СКОРОСПЕЛЬНЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 42-45 ц/га  
Масличность 48-50 %  
6500 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)  
400 руб/кг (без обработки)

### ЮНИОН

#### РАННЕСПЕЛЬНЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 47-49 ц/га  
Масличность 50-53%  
6500 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)  
400 руб/кг (без обработки)

В научно-производственном объединении «Алтай» созданы новые высокопродуктивные скороспелые гибриды и сорта подсолнечника, **ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ВСЕХ ЗОН ВОЗДЕЛЫВАНИЯ.**

## НОВЫЕ СОРТА

ПРЕДНАЗНАЧЕНЫ ДЛЯ  
ВСЕХ ЗОН ВОЗДЕЛЫВАНИЯ

### АЛТАЙ

#### КРУПНОПЛОДНЫЙ КОНДИТЕРСКИЙ

Высокая рентабельность.  
Масса 1000 семянок - 155 г.  
Потенциальная урожайность 40-42 ц/га  
ЭС: 350 руб/кг, 3900 руб/п.е.

### АЛЕЙ

#### СКОРОСПЕЛЬНЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Засухоустойчивый,  
масличность 52-56 %  
Потенциальная урожайность 42-43 ц/га  
ЭС: 230 руб/кг, 3500 руб/п.е.  
РС 1: 137 руб/кг, 2500 руб/п.е.

ДЕЛАЙТЕ ЗАЯВКИ! ПОЛУЧАЙТЕ СКИДКИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОБЪЕМА И АССОРТИМЕНТА  
**НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!**



СибАгроЖентр

СЕЛЕКЦИОННО-СЕМЕНОВОДЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

Хорошие семена!

Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д

**+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-77-88**

Рыбалкина Олеся Викторовна, региональный представитель по Республике Казахстан

[www.sibagrocentr.ru](http://www.sibagrocentr.ru); e-mail: [sibagrocentr@mail.ru](mailto:sibagrocentr@mail.ru)

ГИБРИДЫ И СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА · КУКУРУЗА · ЛЁН · РАПС · ТРАВЫ

НАШИ СЕМЕНА ВЫРАЩЕНЫ НА БЛАГОДАТНЫХ ЗЕМЛЯХ АЛТАЯ

**ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ВАШ РЕГИОН!**

# ТОО «Бизнес-Фактор» реализует



## ПОЛУПРИЦЕПЫ, ПРОИЗВОДСТВА ЧКЗ-АГРО (РОССИЯ)

в 2-х, 3-х и 4-х осных вариантах с грузоподъемностью от 14 до 40 тонн, агрегатируемые с тракторами класса тяги 20, 30, 50 и 60 кН. Объем кузова составляет от 18 м<sup>3</sup> до 46 м<sup>3</sup>, а со съемными надставными бортами объем кузова доходит до 60 м<sup>3</sup>. Скорость движения до 25 км/ч

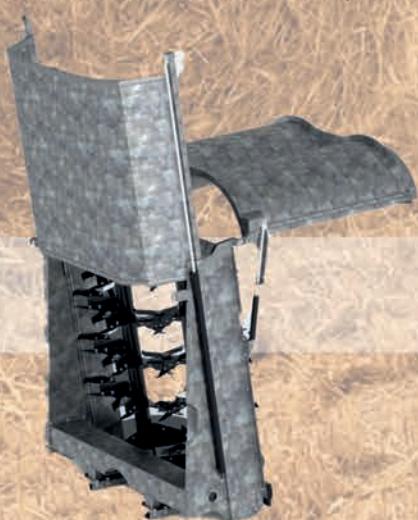
ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ, ПРОЧНОСТИ И ДОЛГОВЕЧНОСТИ КОНСТРУКЦИИ, ПОЛУПРИЦЕПЫ КОМПЛЕКТУЮТСЯ:

- оцинкованными рамой, дышлом и элементами бортов;
- боковыми бортами и выдвижной системой из нержавеющей стали;
- колесами TRELLEBORG (Италия), BKT (Индия), Otico (Франция);
- осиами колес и подвеской FAD (Италия), ADR (Италия), BPW (Германия);
- двухконтурной тормозной системой WABCO (Германия);
- фитингами пневмосистемы CAMOZZI (Италия);
- рукавами высокого давления Semperit (Чехия);
- карданной передачей Walterscheid, РЗКВ, Bondioli&Pavesi;
- гидроцилиндры собственного производства



## ШНЕК ПЕРЕГРУЖАЮЩИЙ

Диаметр шнека - 400мм;  
Интегрированная муфта быстрого отсоединения;  
Перегружающая высота - 4250 мм;  
Скорость вращения вала отбора мощности - до 540 об/мин.;  
Привод от вала отбора мощности через сквозной карданный привод полуприцепа;  
Задняя гидравлическая заслонка подающего шнека;  
Производительность - до 7,2 тонны в минуту.



## РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ ОРГАНИЧЕСКИХ УДОБРЕНИЙ

Высота борта 1,5 м, 2 м.  
Ширина разбрасывания равномерного слоя от 18 до 24 м.  
Привод от ВОМ через карданный привод полуприцепа  
Интегрированная система защиты лопаток



*Доставка осуществляется во все регионы Казахстана*  
**ТОО «БИЗНЕС-ФАКТОР», СКО, г. Петропавловск,**  
**+7-705-44-34-666, +7-705-8-555-444**

# ШАХТНЫЕ СУШИЛКИ

## 100% НАДЁЖНОСТЬ и производительность



Лидер по экономической эффективности  
и простоте обслуживания



Лучшие решения и патентные инновации  
для максимальной производительности (до 120 т/ч)



Ультрасовременная система управления с функцией  
Discharge Cruise Control™ («Круиз Контроль Разгрузки»)



Усиленная оцинкованная конструкция и электрические  
компоненты промышленного типа



Модульная конструкция сушилок гарантирует быструю  
сборку и возможность расширения в будущем



Высокая производительность  
при компактных габаритах



Бережная сушка масличных культур



Английское качество  
по доступной цене



ХРАНЕНИЕ + СУШКА + ПОДРАБОТКА + ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ + МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ

**EVS**  
GROUP

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ИНЖИНИРИНГ

Получите консультацию:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1  
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск	+7 771 029 29 97
г. Петропавловск	+7 771 029 29 91
г. Костанай	+7 771 029 29 95
г. Павлодар	+7 771 029 29 96
г. Kokшетау	+7 771 029 95 95

# ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ

## Офсетные дисковые бороны серия DV

производительность до 6,0 г/ч  
глубина обработки от 7 до 25 см  
диаметр дисков 710 и 813 мм



\*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



### Бороны дисковые тандемные серия DX

рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м  
глубина обработки от 7 до 18 см



### Борона-мульчировщик серия HD

рабочая ширина захвата 6 и 8 м  
глубина обработки от 6 до 12,5 см



### Культиваторы для сплошной обработки серия R

рабочая ширина захвата 18,3 м  
глубина обработки от 5 до 15 см



### Посевные комплексы серия SH/SC

рабочая ширина захвата до 18,3 м  
глубина обработки от 6 до 15 см

ТОО «Астана Агропартнер»-  
официальный дилер в Республике Казахстан  
г. Нур-Султан, тел.: 8 (705) 798-06-07  
г. Усть-Каменогорск, тел.: 8 (701) 059-04-00, 8 (701) 717-74-00  
г. Кокшетау, тел.: 8 (771) 086-86-83, 8 (771) 086-86-84  
г. Костанай, тел.: 8 (771) 086-86-83, 8 (705) 798-06-07

**ROSTSELMASH**  
*Professional Agrotechnics*

## ПЕРСПЕКТИВЫ ОБЕЗЗАРАЖИВАНИЯ И ЛИКВИДАЦИИ СИБИРЕЯЗВЕННЫХ ЗАХОРОНЕНИЙ

Сущих В.Ю., Канатов Б., Юсупов М., Каримов А.А.  
ТОО «Казахский научно-исследовательский ветеринарный институт»

**Сибирская язва – инфекционная болезнь известная с древнейших времен под названиями «священный огонь», «персидский огонь», неоднократно упоминалась в сочинениях писателей и ученых. На протяжении столетий болезнь регистрировалась не менее чем в 200 странах мира.**

Регистрируемая в настоящее время заболеваемость животных и людей на уровне 900-1000 случаев выявляется в десятках стран не только слаборазвитого афро-азиатского региона, но и на территориях Европы, Америки, Австралии, в том числе наиболее развитых странах - США, Канаде, Франции, Финляндии.

Территория Казахстана также является неблагополучной по сибирской язве. Данную болезнь официально регистрируют с 1935 года, а первые достоверные сведения относятся к концу XIX века. В настоящее время болезнь не имеет широкого эпидемического и эпизоотического распространения, но риск возникновения вспышек сибирской язвы сохраняется.

В последние годы в Казахстане ежегодно регистрируется 3-4 случая заболевания человека. Конечно, это еще не эпидемия. Но и гарантий, что когда-нибудь она не разразится, тоже нет.

Возбудитель болезни – сибириязвенная бацилла – выживает после 10 минут кипячения, а под действием сухого жара при температуре 120-140 градусов погибает лишь через 1-3 часа. Мало того, при определенных условиях возбудитель сибирской язвы способен не просто сохраняться в почве, но и размножаться! На сегодняшний день известен факт, что во время раскопок археологи обнаружили кости животных – как выяснилось позже, с «живыми» спорами сибирской язвы. Так вот, проведенный радиоуглеродный анализ показал, что найденным останкам примерно... 150-250 (!) лет.

Одной из основных причин сложных эпидемиологической и эпизоотической ситуаций является наличие сибириязвенных захоронений животных или почвенных очагов сибирской язвы.

Захоронения животных, погибших от сибирской язвы, – это своего рода мины замедленного действия, заложенные нашими предками.

Изучение опасности сибириязвенных скотомогильников приобрело особую значимость в последнее десятилетие.

Сибириязвенные захоронения в ряде случаев из-за необходимости соблюдения санитарно-защитной зоны, определяемой в соответствии с действующим законодательством в 1000 метров, препятствуют освоению ранее неиспользуемых земель для государственных и коммерческих целей, при расширении границ городов и населенных пунктов.

Интенсивное развитие экономики Казахстана, сопровождающееся крупномасштабным строительством, в том числе и на территориях, прилегающих к сибириязвенным скотомогильникам, требует оценки их эпидемиологического риска, возможному сокращению санитарно-защитной зоны, переноса сибириязвенных скотомогильников, т.к. это препятствует перспективному развитию района.

Кроме того, во многих регионах Республики почвенные сибириязвенные очаги расположены на территории жилых домов, являясь постоянной биологической угрозой для местного населения.

Учитывая это, все более актуальным становится вопрос обеззараживания и ликвидации старых сибириязвенных захоронений.

Ранее ветеринарными специалистами разработан и предложен радикальный метод обеззараживания грунтов сибириязвенных скотомогильников, в том числе и старых, на глубину до 2 м, смесью оксида этилена и бромида металла под герметизирующими покрытием из полиамида пленки марки ПК-4.

Газовый метод обеспечивает обеззараживание почвы на глубину не менее 2 м непосредственно в местах ее залегания, т. е. без выемки и перемещения грунта.

Эффективность газового метода обеззараживания непосредственно в полевых условиях была подтверждена комиссией на супесчаных, черноземных, суглинистых и глинистых грунтах и подтверждена межведомственной комиссией с участием представителя Минздрава СССР.

Однако данный метод обеззараживания трудно выполняемый и требует наличия дополнительного дорогостоящего оборудования,

а также специального сжиженного газа, например, газовой смеси окиси этилена с бромистым метилом. Кроме того, на любой стадии выполнения работ по обеззараживанию почвы присутствует высокая опасность возникновения чрезвычайных ситуаций в виде утечки или выброса токсичных газов в атмосферу.

Поэтому разработка высокоеффективного дезинфектанта и методов обеззараживания почвенных очагов является актуальной проблемой биобезопасности и биозащиты во многих странах мира, и в Казахстане в том числе.

В настоящее время Казахским научно-исследовательским ветеринарным институтом совместно с российскими учеными разработано и предложено новое дезинфицирующее ветеринарное средство «БА-12».

Данный дезинфектант был успешно испытан в многочисленных комиссиях опытах в полевых условиях, т.е. на территориях сибириязвенных захоронений и прилегающих к ним санитарно-защитных зонах в различных регионах Республики. На указанное дезосредство получено регистрационное удостоверение № РК-ВП 5-4305-20, оно внесено в реестр зарегистрированных лекарственных средств для применения в ветеринарии Республики Казахстан.

Дезинфицирующее ветеринарное средство «БА-12» предназначено для профилактической и вынужденной дезинфекции ветеринарных объектов и почвы.

Следующим этапом явилась разработка надежного и безопасного метода обеззараживания сибириязвенных захоронений, с использованием данного дезосредства или другого спороцидного препарата.

В настоящее время институтом отработан экспериментальный метод обеззараживания глубоких слоев почвы - до 3 метров, шурфированием. Для этого используется собственная специальная буровая установка TS 30.

**На фото буровая установка TS 30, используемая для шурфирования**



В ходе испытаний определены оптимальные расстояния между шурфами в зависимости от видов почв, объем раствора дезинфектанта, необходимый для заполнения скважин и полного увлажнения грунта захоронения на всю глубину.

Таким образом, фактически институтом разработан новый метод обеззараживания сибириязвенных захоронений.

Данная работа носит уникальный характер, как фундаментального, так и прикладного значения.

Полученные результаты будут способствовать разработке специальной программы для проведения в Казахстане широкомасштабной работы по переносу и ликвидации почвенных очагов сибирской язвы, установлению индивидуальной границы санитарно-защитной зоны, разработки алгоритма действий для оценки степени опасности для сельскохозяйственных животных и населения сибириязвенных скотомогильников, проведению дезинфекционных мероприятий.

Кроме того, данные результаты будут использованы для дальнейших работ по переносу сибириязвенных захоронений, мешающих перспективному развитию государства.

В планах института в ближайшее время (2022-2023 гг.) комиссийно с привлечением ветеринарных и медицинских специалистов провести обеззараживание сибириязвенного захоронения, препятствующего развитию экономики.

Чиллер для охлаждения молока



Автоматическая подгонная решетка



Домики для телят



Westfalia Казахстан

GEA

engineering for  
a better world

[www.gea-kazakhstan.kz](http://www.gea-kazakhstan.kz)

Westfalia Казахстан предлагает Вам:

- Чиллер для охлаждения молока
  - Щетки-Чесалки
- Новозоуборочное оборудование
  - Домики и клетки для телят
    - Кормораздатчики
  - Станки для обработки копыт
    - Молочное такси
  - Резиновые маты и матрасы
  - Автоматические поилки
    - Кормовые заборы
- Автоматические подгонные решетки



Кормовой забор

010000, г. Нур-Султан,  
ул. 69, строение 4, офис 1  
+7 777 870 13 22 / +7 776 681 87 76  
[info@geafarm.kz](mailto:info@geafarm.kz)  
[@westfalia\\_kz\\_](https://www.instagram.com/@westfalia_kz_)

# МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ



## Risto

напрямую из Германии в Щучинск



Segar  
молочные ванны

- Ёмкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом

В наличии на складе в г. Щучинск

Segar / Müller  
молочные танки

- Ёмкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700, 4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом

В наличии на складе в г. Щучинск



# БОСС

казахстанский аграрный журнал

## ПОДПИСКА НА ЖУРНАЛ

Условия подписки -  
по телефону (WApp):  
+7-777-268-59-07



САМАКОН

ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,  
Акмолинская область, г. Щучинск,  
Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,  
[www.молочные-танки.kz](http://www.молочные-танки.kz)

**Кому как не агробизнесменам небезразлична судьба села, в котором он живет и работает? К примеру, село Афонкино в Северо-Казахстанской области в часе езды от областного центра, развивается благодаря поддержке местного фермера. В ТОО «Стан» выращивают зерновые и масличные, разводят скот, ремонтируют дороги и строят дома. В этом номере журнала представляем Вам интервью с руководителем хозяйства Канатом Бекеновым.**

# КРЕСТЬЯНИН НЕ ДИКТУЕТ ЦЕНЫ



## - Как давно вы в сельском хозяйстве?

- В отрасли уже 35 лет, собственный бизнес начал 12 лет назад. Занимаемся растениеводством и животноводством.

В наш посевной клин входят пшеница, ячмень, овес, лен, рапс, горох. Все на продажу, кормовые себе оставляем. Смесь колосовых зерновых на сенаж сеем и многолетние обновляем ежегодно по 100 га. Всего 5,7 тысяча гектаров.

А в 2013 году по программе «Сыбага» начал заниматься породным преобразованием КРС. Мы купили за свои деньги - 30, за кредитные - 90 местных беспородных телок. И к ним запустили чистопородных быков Ангусов. Спустя 8 лет мы получили 11 телят четвертого поколения. Чистопородных быков покупаем, а коров меняем на поколение выше. В этом году убираем первое и второе.

Как полукровки полученные телята привес давали по 800-850 кг. В этом году должно быть больше. Каждое поколение показывает свое преимущество.

Телок оставляем на улучшение, а бычков кастрируем и отправляем на откорм-площадку. Беспородных быков мы не имеем право держать.

Ангусов покупаем местных. Стараемся брать в разных местах, чтобы не было родственных связей. Это важно. Два поколения держим, потом меняем быков. Это как у людей: скрещивать лучше дальних родственников, либо будет страдать здоровье.

## - На Ваш взгляд, чем выгоднее заниматься: растениеводством или животноводством?

- Сегодня одинаково тяжело в обеих отраслях. Все в два-три раза подорожало, установлен запрет

на вывоз мяса. Мы могли бы по 1100 примерно продавать, а нам предлагают по 800 тенге за кг живого веса. Говорят, вы же субсидию (200 тенге) на него получите. Так это наша субсидия! А закупщики с нас ее снимают.

На мясо цена не растет. Простая арифметика: чтобы бык весил четыре центнера мы его 15 месяцев держим. А потом по 1000 тенге (1800 мясом) всего отдаем. А на рынке какие цены? 2700! Посредник и продавец тушу сколько будет продавать? Неделю, месяц? Они за этот период имеют больше прибыли, чем мы за год. Мы в бычка вкладываем, а прибыль-то мизерная.

Часто слышу упреки в сторону крестьян, будто мы цены завышаем. Но мы всего лишь ориентируемся на рынок.

Так и по зерну рынок диктует цены. Третий класс, сказали, 100 тысяч стоит, нам надо отдавать – продаем. Сказали 120 - мы радуемся. Мы ничего не диктуем!

## - Субсидии, льготы, выгодные госпрограммы. Все это есть, и все работает, а результатов фермеры не ощущают?

- Субсидии - дело хорошее. Но нам должны помогать! А когда они появились, сразу цена на технику подскочила под разными предлогами. Плюс утильсбор добавили. Надо смотреть по нашим промышленностям. Хотят трактора выпускать, хотя у нас даже сельхозмашин не выпускают. Наладили бы эту линию: посевные агрегаты, почвообрабатывающие. А они сразу хотят тракторы выпускать. Да сами знаете, как они выпускают...

## - И все же сельское хозяйство в Казахстане приносит не-плохой заработок или не рекомендуете открывать в этой отрасли бизнес?

- Тут либо ты в этой отрасли, либо нет. Надо родиться, жить и работать здесь. Без призыва ничего не сделаешь. На голом энтузиазме прийти и завоевать этот бизнес не получится никому. В перестройку все хотели быть крестьянами. Но рынок пришел и сказал: «Извините, кто умеет работать тот остается». Просто так прийти и взять нельзя. А кто думает, вкладывает, все делает по технологии и качественно, у тех ребят всегда все получается.

Единственное, что беспокоит - это нестабильность тенге. Мы планировали технику купить: посевной комплекс и трактор Джон Дир. На днях должны одобрить заявку, а сегодня слышу, что доллар до 440 поднялся. И сразу мы в несколько миллионов тенге проигрываем. Было бы стабильно, я бы на такие покупки был всегда готов.

## - Как вы содержите своих буренок?

- Я постоянно держу 120 голов. Их надо подвести к четвертому поколению. Смысла увеличивать численность нет. Нижнее поколение надо потихоньку выводить. Мы построили облегченную ферму из досок, загоны, обеспечили их глубокой подстилкой, соломой. Кормление проходит на улице. Внутри спят, а днем лежат под открытым небом.

Летом они пасутся. Корова с теленком в табун ходят. Ничего не даем дополнительно, не подкармливаем, а осенью и зимой телята вырастают, мы их потихоньку ставим на откорм и потом сдаем. Их ведь надо выгодно продать. Вот где-то упадет цена, мы уже проигрываем. К примеру, бычок у меня 300 кг весит, сдаю 100 голов. Цена стала меньше на 10 тенге за кг живого веса, я уже миллионы теряю. Вот каждый раз ждем момента, когда стоимость цена поднимется. Еще рассматриваем варианты: на мясокомбинат сдавать или на откорм-площадку.

Нам подходит дешевое содержание, как в Северной Америке. Главное - хорошее кормление. Поэтому всегда готовим хороший фураж, сено, снизу чтобы сухо было, без сквозняка, крышу. Скотине надо давать условия.

Базы строили для телят. Первую неделю они там находятся, а после - с коровами на улицу выходят.

## - Как у вас обстоят дела с кадрами? На селе это сегодня одна из главных проблем?

# ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО ДЛЯ ВАШЕЙ ФЕРМЫ

 DeLaval



Робот-дояр  
**VMS™ V310**



Роторный  
доильный зал **E300**



Инновационная  
подвесная часть  
**Evanza™**



Сосковая резина  
**Clover™**



Индивидуальная программа  
сервисного обслуживания  
**InService™ Все Включено**



Программа  
управления стадом  
**DelPro™**

+7 701 225 70 10  
[www.delaval.com](http://www.delaval.com)

 Alta  
A S I A

Казахстан, Акмолинская область, 020000, г. Кокшетау, ул. Уалиханова, 197А, офис 4  
+7 777 110 23 10, +7 777 034 19 62, +7 701 221 95 86, +7 (7162) 77-07-85  
e-mail: [alta.asiamanager@gmail.com](mailto:alta.asiamanager@gmail.com), [bak.zhakupov@gmail.com](mailto:bak.zhakupov@gmail.com), [www.altaasia.kz](http://www.altaasia.kz)



## СЕМЯ

- Голштин черно-пестрый
- Голштин красно-пестрый
- Герефорд • Ангус • Джерси
- Симментал (с родины молочных симменталов от компании BAYERN GENETIK, Германия)
- Монбельярды (Франция)

Быков-производителей  
высокопродуктивных пород  
Канадской и Американской  
селекции молочного, мясного  
и комбинированного  
направления от:

Всегда в наличии Однополое (ультрасексированное) семя  
Голштинской породы для быстрого пополнения маточного поголовья.  
А также осуществляем подбор быков с помощью программы AltaGPS.  
Это уникальная программа, которая позволяет Вам получить макси-  
мальный генетический прогресс в Вашем стаде.  
Программа анализирует генетику и родословные существующих  
животных и создает объективную картину генетического уровня  
хозяйства.

**Alta GPS – это будущее племенной работы!**

- По кадрам есть вопрос будущего. Если мы молочкой займемся, тогда понадобится зоотехник, ветеринар, механизаторы. Тогда мы сразу ощутим нехватку. Пока что рабочих рук достаточно. Редко кто увольняется и уезжает. Но в целом по стране, да, проблема есть. Недавно слышал такой разговор: спросили у мужчины, что ему в работе больше нравится? Он ответил: отпуск и зарплата. Сегодня люди иначе размышляют.

**- Вы живете и работаете в селе Афонькино - одном из самых крупных даже по региону. Чем помогаете сельчанам?**

- Я родился в Бирлике Есильского района. Сюда переехал 12 лет назад. В этом сельском округе раньше четыре деревни было. Сейчас одно упразднено, в другом 19 человек остались, а в следующем 27. У нас же население побольше - почти 600.

Мы чистим дороги: 12 лет в любой буран можно добраться. Воду подвели: в 140 дворах из 200 вода прямо в доме. Скоро асфальт положат. Школе помогаем с хозяйственными делами. Хоть у нас мало земли, но на это деньги найдем всегда. Строим дома. Все перечислять не стоит...

**- Скоро начнется новый сельхозсезон. Каким он будет, как считаете?**

- Может повториться засуха. В Костанайской области три года подряд она мучила фермеров, а все ветра от них к нам идут. Но за счет технологии мы можем добиться хороших результатов: удобрения, гербициды, листовая подкормка, хорошие семена, в срок качественный сев. Доходы в таком случае можем получить. Урожайность в прошлом году не порадовала, но масличные нам хорошо помогли.

Все сопутствующие материалы, о чем мы с Вами уже говорили, подорожали. Солярка стоила в прошлом сезоне около 176 тенге, сейчас, наверное, будет 230. Цены на все растут быстрее, чем наша продукция.



Из подготовки: осенью зябь сделали, плуг купили специальный, который не переворачивает, а глубоко пашет землю, снегопахи купили. Снега мало. Где пары даже черная земля видна. Все выдувает, не держит. Снег обещают на неделю, но он не спасет. Его надо держать в декабре-январе. Февральские осадки уже не те по влажности. А от снега всего 20% влаги остается: земля под снегом мерзлая, и сначала он тает, потом только почва отходит. Так что лучше ранний апрельский дождик. 10-15 мм - уже большая помощь.

## ПРОДАЁТСЯ КОМПЛЕКС: склад, магазин, офис в г. Караганда, ул. Сабыр Рахима, 1



72 500 000 тенге

**Контейнерная площадка 8 шт\*40 тн  
Цистерны под растительное масло 9 шт  
3\*50, 2\*45, 1\*25, 3\*10  
Электричество на 380 Вт  
Водоснабжение центральное  
Канализация септик  
Находится рядом с «Новым рынком»**

Телефон для более подробной информации:  
+7 (771) 006-06-96

## ПРОДАЕТСЯ действующий элеватор в г. Костанае



1,085 млрд тенге

Ввод в эксплуатацию: 2018 г.  
ТERRITORIя: 2,74 гектаров  
Лицензия: с выдачей электронных зерновых расписок  
Разрешение на отгрузку в Китай пшеницы, ячменя и льна  
Мощность: 15 000 тонн  
Зерносушка на газе: 40 тн/ч  
Очистка: сепаратор 50 тн/ч  
Склад и силоса  
Автоотгрузка зерна, в том числе крупногабаритными «китайцами»  
Оборудование для тарирования в мешки 2019 г. (350 мешков/час)  
Автомобиль КАМАЗ, погрузчик, зернометры  
Электронные автовесы, ж/д весы, ж/д ветка новая с ж.б. шпалами  
Фронт погрузки: 10 вагонов ж/д лебедка сертифицированная.

Телефон для более подробной информации:  
+7 (771) 006-06-96

# ПРОДАЖА СЕМЯН ГИБРИДОВ подсолнечника

Австрийская  
Селекция

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

## ФЛОРАСАН NEW ХЕЛЕСАН СУ

Отличный продуктивный гибрид системы IMI

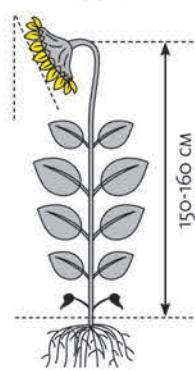
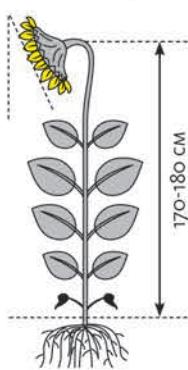


Высокопродуктивный гибрид системы SULFO



### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

простой	Тип гибрида	простой
45°	Наклон корзинки	45°
выпуклая	Форма корзинки	выпуклая
20-22 см	Диаметр корзинки	22-25 см
50-55 г	Масса 1000 зерен	55-60 г
100-105	Кол-во дней всхожесть-уборка	105-108



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - Сертифицированный реализатор семян SAATBAU в Казахстане

**EVS**  
GROUP

ТОО «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
+ 7 (712) 97 82 67(68), +7 708 425 0157  
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск	+7 771 029 29 97
г. Петропавловск	+7 771 029 29 91
г. Костанай	+7 771 029 29 95
г. Павлодар	+7 771 029 29 96
г. Kokшетау	+7 771 029 95 95

Сложное, а кое-где катастрофическое положение с наличием кормов, массовый падёж скота ещё раз обозначило актуальность и важность вопроса улучшения кормовой базы сельхозпредприятий. А богатый питательными веществами луг - фактор успеха №1 для владельцев кормовых угодий, основа для качественного урожая кормов.

## ПОЧЕМУ НУЖЕН УХОД ЗА ЛУГАМИ И ПАСТБИЩАМИ?

Австрийская компания APV предлагает агрегаты для профессиональной обработки лугов и пастбищ

### ЗАЧЕМ НУЖНА ОБРАБОТКА ЛУГОВ И ПАСТБИЩ?

Из-за ненадлежащей обработки большое количество лугов и пастбищ имеет сегодня высокую долю пустот и недостаточную растительность для возделывания кормовых культур. В связи с этим возникает необходимость улучшения или обновления лугов и пастбищ путем дополнительного сева или нового засева. В связи с интенсивным использованием лугов и большим количеством укосов необходимо постоянно ухаживать за лугами, по необходимости их аэрировать и высевать новые травы.

#### Причины ухудшения качества дерна:

- Движение по слишком влажным лугам или использование их в качестве пастбищ
- Временно неблагоприятные водные условия
- Разрыхление дерна вследствие слишком позднего или редкого использования или неправильного использования азотных удобрений
- Недостаточное распределение органических удобрений
- Пренебрежение обязанностью ухода (прикатывание почвы, выравнивание волокушей, косьба отавы)
- Слишком глубокий укос
- Экстремальные погодные условия (замерзание, повреждения из-за сырости или засухи и т. д.)
- Слишком малое или слишком большое количество голов скота, приходящихся на единицу площади пастбищ
- Неполнная уборка собранного урожая
- Внесение недостаточного количества фосфорно-калийных удобрений
- Повреждение вредителями

### БОРОНА ДЛЯ ОБРАБОТКИ КОРМОВЫХ УГОДИЙ



В сочетании с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 можно в рамках одной рабочей операции одновременно бороновать почву, а также высевать злаки и бобовые культуры. За счет этого можно регулировать соотношение злаков к бобовым культурам и травам.

Ширина захвата - 6 м, Масса - 1050 кг, Мощность трактора - 70 л.с.

### ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЛУГОВАЯ БОРОНА

Для интенсивной обработки прекрасно подходят модели GP 300 M1 и GP 600 M1, которые можно использовать несколько раз в год.

За счет уникального сочетания зубьев толщиной 12 и 8 мм осуществляется оптимальная обработка луговой дернины. Прикатывающий каток обеспечивает повторное уплотнение и закрытие семян.

Ширина захвата - 6 м,  
Масса - 4000-4200 кг,  
Мощность трактора - 140 л.с.



И понятно, что ничего не делая с угодьями мы находимся в зависимости от природных условий. Использование же техники позволяет в значительной степени уходить от этой зависимости в сторону улучшения обеспеченности кормами.

### ПРЕИМУЩЕСТВА ОБРАБОТКИ ЛУГОВ БЕЗ ПЕРЕПАХИВАНИЯ

Обработка лугов и пастбищ без перепахивания – это самый простой и экономичный путь к улучшению их состояния. Такой подход представляет собой интересную с экономической и экологической точки зрения альтернативу обработке перепахиванием для лугов со слишком рыхлой и истощенной почвой.

Луговые корма – это хорошая, экономически выгодная и принадлежащая самому предприятию база для выращивания крупного рогатого скота. Цель мероприятий по улучшению и обновлению состоит в поддержании или восстановлении многолетнего, урожайного травостоя, результатом чего является получение достаточного количества высококачественного корма.



### ШТРИГЕЛЬНАЯ БОРОНА

Основное назначение штргельной бороны - это удаление сорных трав. Зубья бороны распределены в 6 рядов и имеют шаг следа в 31,25 мм.

Они хорошо подходят для механического удаления сорняков. Возможен монтаж с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 для подсева трав.

Ширина захвата – 6,9 и 12 м.



#### Принцип работы

При бороновании зубья штргельной бороны погружаются в почву не более чем на 2-3 см, чтобы разломать верхнюю корку и измельчить ее. Это улучшает газообмен почвы и разрушает капиллярность. Однако основное внимание уделено борьбе с нежелательными сорняками. При движении зубьев по почве сорняки, находящиеся в фазе прорастания или зародыша, вырываются из почвы и остаются на поверхности. Там они высыхают и отмирают. Это уменьшает количество сорняков до 90% без применения химических препаратов.



По вопросам приобретения и информации о технике APV  
можно обращаться в ТОО «Бизнес-Фактор» (Петропавловск)  
по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

# ПРОДАЖА СЕМЯН ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

## АРАБЕЛЛА



Безостый сорт мягкой пшеницы с превосходными хлебопекарными свойствами

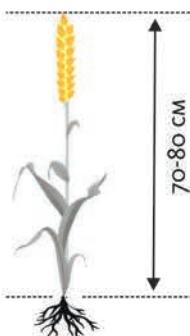


Пластичный высокоурожайный остистый сорт мягкой пшеницы

## ГРАННИ

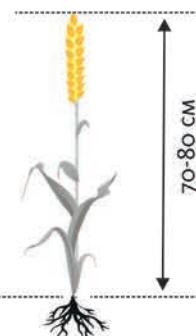


### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ



90 ц/а	Потенциал урожайности	100 ц/а
60%	Стекловидность	55%
423	Сила муки / Выход муки	418
15,4%	Содержание белка	14%
79-86 дней	Вегетационный период	85-90 дней

Низкорослый сорт



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - Сертифицированный реализатор семян SAATBAU в КАЗАХСТАНЕ

**EVS**  
GROUP

ТОО «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
+7 (712) 97 82 67(68), +7 708 425 0157  
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск	+7 771 029 29 97
г. Петропавловск	+7 771 029 29 91
г. Костанай	+7 771 029 29 95
г. Павлодар	+7 771 029 29 96
г. Kokшетау	+7 771 029 95 95

# В ПОЛЕ ОСТАЮТСЯ СОТНИ МИЛЛИОНОВ ТЕНГЕ

Регулярное повышение тарифов на тепло и электроэнергию, а также на уголь и ГСМ ложатся тяжёлым бременем на и так небогатый бюджет предприятий аграрной отрасли. Сегодня миллионы квадратных метров молокозаводов, ферм, административных зданий, машинотракторных мастерских требуют отопления на протяжении 7- 8 месяцев в году. Эти колоссальные затраты агропредприятия вынуждены закладывать в бюджет и сокращать свою прибыль на десятки миллионов тенге ежегодно. Экономисты говорят, что в дальнейшем эти расходы будут только расти, и задача каждого предприятия максимально эффективно перестроить производство, чтобы получать энергию из ресурсов, имеющихся у агропредприятия. Речь, конечно, идет о соломе – экологически чистом и возобновляемом источнике дешевого тепла.

Потенциал соломы как биотоплива можно оценить на примере количества, заготавливаемого с 1 тыс. гектаров.

Объем тепловой энергии, получаемый с 1 тыс. тонн соломы пшеницы или ячменя при среднем значении 10 ц/га, пропорционален 370 тысячам литров дизтоплива. Калькуляция показывает, что при средней стоимости одного литра ГСМ для фермеров в 165 тенге (стоимость дизтоплива в каждом хозяйстве своя), **на отопление они могут потенциально иметь порядка 61 млн. тенге с 1000 га.**

В случае со льняной соломой средний сбор может не превышать 7 ц/га, что **позволит избежать покупки дизтоплива на 43 млн тенге.**

Культура	Площадь, га	Урожайность соломы, кг/га	Масса, кг /1000 га	Коэф-т перевода соломы на дизтопливо	Кол-во дизтоплива, л	Цена дизтоплива, тг/л	Сумма, тг	Курс тг/\$ на 07.10.2020 г.	Сумма, \$
Пшеница ячмень	1000	1000	1 000 000	2,7	370 370	165	61 111 111	430	142 119
Лён	1000	700	700 000	2,7	259 259	165	42 777 778	430	99 483

## Экономический эффект в цифрах

Вид топлива	Ед. изм.	Удельная теплота горения		
		кКал	кВт	МДж
Электроэнергия	1 кВт·ч	864	1,0	3,62
Дизельное топливо (солярка)	1 л	10300	11,9	43,12
Газ сжиженный	1 кг	10800	12,5	45,20
Уголь каменный (W=10%)	1 кг	6450	7,5	27,00
Пеллета из соломы	1 кг	3465	4,0	14,51
Высушенная древесина (W=20%)	1 кг	3400	3,9	14,24
Щепа	1 кг	2610	3,0	10,93
Солома	1 кг	3750	4,3	15,70

По сути, солома стала отличной альтернативой углю, газу и нефтепродуктам.

Дизтопливо 1 л.	Уголь 1 кг
Солома	Солома
2,7 кг	1,7 кг

## Соотношение соломы к другим видам топлива по удельной теплоте горения

**Агропредприятие, утилизируя солому в качестве топлива, решает одновременно несколько проблем. Это обеспечение объектов предприятия дешевым теплом, утилизация поживных остатков . Ряд исследований показывают ухудшение микробиотики почвы из-за оставления поживных остатков в поле, и, конечно, это сокращение экологических выплат за загрязнение от использования твердого топлива.**

Что нужно аграрию, чтобы начать экономить на отоплении помещений и сушильных комплексов? Первое, это хорошо пакующий пресс-подборщик и котельная установка **EKOPAL** от польской компании MetalERG, которые позволяют получать дешёвую и экологически чистую тепловую энергию при уровне КПД до 85%.

Польские котлы длительного горения изготавливаются мощностью от 40 кВт до 1.5 МВт и отапливают здания площадью от 100 до 5 000 м<sup>2</sup>. Каждый котел оснащён турбинным вентилятором с автоматическим регулированием воздушного клапана и микропроцессорной системой управления. Последняя производит сжигание биомассы по принципу «противо-поточного горения».

Топки **EKOPAL** различных типов адаптированы для сжигания как маленьких квадратных тюков размером 80x40x40 см, так и больших по 180x80x120 см и круглых - 125 и 170 см. За счёт полного сгорания топлива печи позволяют использовать все виды веществ, способных выделять энергию, обеспечивая высокую теплоемкость и отходящие газы без вредных компонентов.

Котлы **EKOPAL** предназначены для получения воды с температурой до 95°C. Либо в качестве теплоносителя может использоваться высокотемпературное масло, которое может нагреваться до 230°C. Они могут работать как в открытых, так и в закрытых системах отопления через теплообменники. В основе принципа работы лежит два цикла движения воды.

Первый цикл: в котельной между котлом и накопительным баком. Это время, когда в ёмкости происходит непосредственное сжигание топлива. Во втором - вода движется между резервуаром накопления и системой отопления.

Основная особенность работы каждого котла заключается в сжигании тюкованной биомассы с одинаковой скоростью, которая устанавливается в зависимости от заданной температуры отходящих газов в системе управления. В сравнительно короткий срок производится такое количество тепла, которое не может быть стабильно собрано теплоприемниками. Поэтому в системе в первом цикле движения жидкости устанавливается аккумулирующая ёмкость для сбора горячей воды из котла, и после этого она подается в систему отопления во второй цикл.

Понимая преимущества такого вида отопления, уже более 100 агропредприятий Казахстана используют котельные **EKOPAL**.

Самое важное для сельхозтоваропроизводителя – это сухоезерно. Услуги элеватора давно не пользуются популярностью. Фермеры стараются минимизировать затраты на его хранение и подготовку к продаже. У многих аграриев на току имеются свои зерносушки. Но сушка семенного материала тоже влетает «в копеечку». Специально для экономии на этом процессе в **КХ «Мамбетов и К», СКО** в начале 2000 годов появился котёл **EKOPAL**. Позже его отправили на обогрев производственных помещений, а приобретённый новый продолжил дело предшественника.

**Еркебулан Мамбетов:** «МТМ, автопарк и другие участки мы отапливаем исключительно на соломе. На сушилке небольшой стоит, но его работа в нашем деле очень важна. Во влажные годы надежда только на него. И хорошо, что тогда решились на такое, пусть и недешёвое, приобретение. Я специально не подсчитывал экономику, но за это время мы бы сильно раскошелелись на покупку угля. Топка окупила себя, безусловно. Раньше зерносушка работала на электричестве. Затраты непомерные были, поэтому перешли на дизтопливо. Но облегчения это не принесло. Система обогрева котлов **EKOPAL** ко всему еще и избавляет нас от беспокойства за вредные выбросы в атмосферу. А вот сырье заготавливаем впрок. В структуре посевов, лён у нас занимает не последнее место и именно эту солому мы отправляем в топку. Но не используем на 100% полученную биомассу, поэтому сохраняем в запас. Есть мысли по переводу отопительной системы жилых домов с. Минкесер на **EKOPAL**».

Руководители агроформирований, которые не первый год работают с польскими твердотопливными котлами, говорят, что современные печи работают как часы. В основном приобретают сразу два тепловых агрегата.

Агробизнесмены не видят лучшей альтернативы печам **EKOPAL**. С их помощью они решают сразу две серьезные проблемы: дорогостоящее отопление производственных и жилых помещений и переработку льняной соломы.

**По вопросам приобретения и информации о печах **EKOPAL** можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» по тел. 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru**

# ПЕЧИ ЕКОРАЛ на соломе



ГОТОВЬТЕ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ... А ПЕЧИ ЕКОРАЛ ЛЕТОМ!



## Аграрии о печах ЕКОРАЛ

Павел Лущак, ТОО «Найдоровское» (Карагандинская область)

«На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки.

Это почти 400 тысяч тенге, т.е. за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!».

**ПЕЧИ ЕКОРАЛ  
подходят  
для большинства  
зерносушилок  
косвенного нагрева**



По вопросам приобретения и информации о печах ЕКОРАЛ,  
можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск)  
по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

**Запускаем проекты во всех регионах Казахстана!**



**Вопросы по утилизационному сбору – это острая тема для всех участников рынка. Мы публикуем мнение по этому поводу государственных органов, озвученных на брифинге в Службе Центральных коммуникаций. На вопросы журналистов ответили представители сразу трех ведомств. Вице-министр МИИР заявил, что если в Казахстане наладят производство импортных машин, то утилизационный сбор взиматься не будет. Но если его полностью отменить, то страна полностью потеряет возрождающуюся отрасль машиностроения.**

# «БЕЗ УТИЛЬСБОРА НЕ БУДЕТ МАШИНОСТРОЕНИЯ»

## СБОР НЕОБХОДИМ

Вице-министр индустрии и инфраструктурного развития РК Марат Карабаев отметил, что бизнесмены, занятые в сфере сельского хозяйства, неоднократно поднимали вопрос о том, что сельхозтехника дорожает за счёт утилизационного сбора. Но это не соответствует действительности. Согласно статистике, 89% тракторов, комбайнов, реализованных в прошлом году в нашей стране, - это продукция отечественных производителей. То есть, предприниматели, которые приобрели сельхозтехнику, не платили утилизационный сбор.

«Если в стране будет наложено производство импортных машин, то утилизационный сбор не будет взиматься. Например, в сельском хозяйстве большим спросом пользуется трактор Беларусь - МТЗ. Это предприятие открыло здесь свой завод. Даже сейчас, увеличив локализацию, наладили выпуск кабин и вывозят в Беларусь, так как кабины там не производят. Кроме того, есть тракторы «Ловол», «Кировец», «Юто». Вся востребованная среди населения сельхозтехника производится у нас, и в случае её приобретения никогда не оплачивается утильсбор. Что касается комбайнов, то среди сельхозтоваропроизводителей востребована техника «Ростсельмаш», «Гомсельмаш». В том числе и комбайн «Тукан» высшей категории. Все они производятся у нас. Следовательно, 89% тех, кто приобрел технику в сфере сельского хозяйства, не заплатили утилизационный сбор, остальные 11% оплатили», - сказал Карабаев.

Также вице-министр напомнил, что купившие технику высшей категории, могут сдать старую технику и получить ваучер на сумму до 2 млн тенге. Вoucher позволяет приобрести отечественную технику со скидкой. А сам ваучер формируется из средств от импорта.

Заводы, расположенные в Казахстане, открыли сервисные центры во всех уголках страны. На данный момент необходимые запчасти можно приобрести сразу, не дожидаясь, пока они будут доставлены из другой страны, как раньше. Это положительно оказывается на обеспечении продовольственной безопасности.

«Некоторые общественники говорят, что утильсбор негативно влияет и на продовольственную безопасность. Это тоже нереально. Например, в прошлом году, в начале пандемии, когда в стране не хватало машин «Скорой помощи», отечественное предприятие за 2 месяца выпустило более 1 тыс. машин и обеспечило больницы. Это стало возможным, благодаря производству в нашей стране. Потому что страны ничего друг другу не выдавали. Логистика остановилась», - сказал вице-министр.

## «НИКАКИХ СУБСИДИЙ АВТОПРОМ НЕ ПОЛУЧАЛ»

Отвечая на вопросы журналистов, вице-министр рассказал, что методы защиты отечественного рынка и экологии применяют и в других странах.

«Производители Российской Федерации пользуются аналогичным механизмом. В РФ автопром пользуется еще большей господдержкой. В чём она выражается? Если в случае Казахстана, сначала производитель отечественный платит, а потом свои же деньги обратно получает, то в РФ производитель не платит свои деньги вообще. Методом зачёта просто показывает бумагу: «мы произвели, вы нам засчитайте, что мы заплатили утильсбор». Честно? Второе: когда в РФ машина идёт на экспорт, утилизационный сбор платят в той стране, куда она идёт, а его государство субсидирует. Третье: средства, аккумулированные от импортных автомобилей, направляются напрямую на поддержку автомобильной про-

мышленности. Каким образом? Даётся удешевлённый кредит для организации локализации запасных частей. А у нас такую поддержку, к сожалению, не оказываем», - пояснил Карабаев.

По словам вице-министра, алгоритм работы утилизационного сбора был написан таким образом, что его должен платить как импортер, так и отечественный производитель. Но вместо «метода зачёта» мы пошли по механизму, когда производитель деньги оплатил, и получает их обратно через определенное время. Это не субсидия, а возврат собственных уплаченных средств, которые пару недель, а иногда и несколько месяцев бывают на счетах РОП, сейчас «Жасыл даму». Отечественный автопром не получал ни прямых субсидий, ни господдержки, ни денег от РОП, ни из бюджета. Чтобы на рынок Казахстана поступила импортная машина, дилер сначала платит утильсбор, потом получает бумагу, что утилизационный сбор оплачен и только потом машина поступает в обращение на рынок. Чтобы у казахстанцев не было разных толкований, МИИР планирует поменять законодательство, чтобы был «метод зачёта», но пока точных сроков введения новшества не назвал.

Спикеры напомнили, что законодательно утильсбор был прописан для защиты внутреннего рынка и как механизм привлечения инвестиций.

«При этом хотелось бы отметить, что, так или иначе, все страны защищают собственный рынок. Такой же утилизационный сбор есть в Российской Федерации, Беларуси, Узбекистане. Свой рынок Узбекистан защищает кроме утилизационного сбора, который выше чем у нас, ещё 120% таможенной пошлиной. В Южной Корее, которая 65 лет занимается автомобильной промышленностью, при импорте машин платят регистрационный учёт 50 тыс. долларов. Разные страны пользуют-

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

# ПРОДАЖА СЕМЯН

АВСТРИЙСКАЯ  
СЕЛЕКЦИЯ

# СОЯ

Ассортимент сортов сои: Амбелла, Адесса, Мерлин, Регина, Лиссабон, Аурелина, Амадеа, Кордоба, Альбенга, Альтона

## АМБЕЛЛА

Новый продуктивный сорт  
ультрараннего сегмента



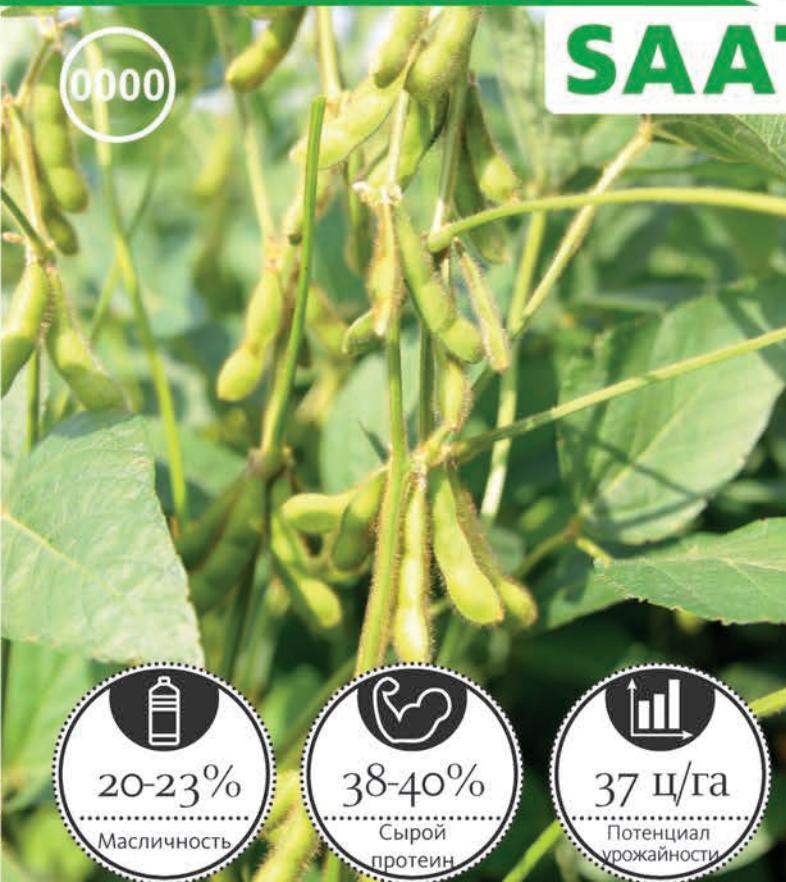
## АДЕССА

Абсолютный флагман  
ультрараннего сегмента

0000

SAATBAU

0000



20-23%

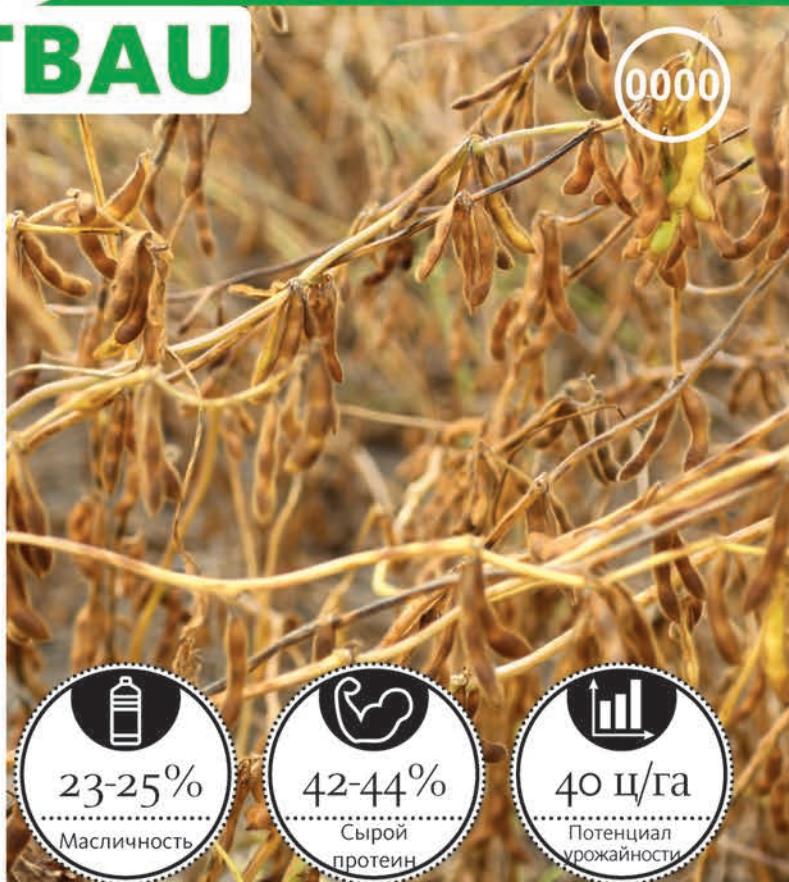
Масличность



38-40%  
Сырой  
протеин



37 ц/га  
Потенциал  
урожайности



23-25%  
Масличность



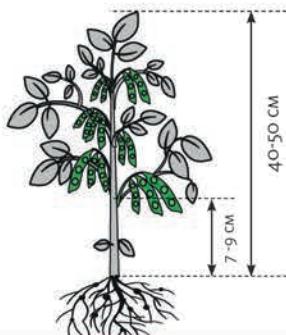
42-44%  
Сырой  
протеин



40 ц/га  
Потенциал  
урожайности

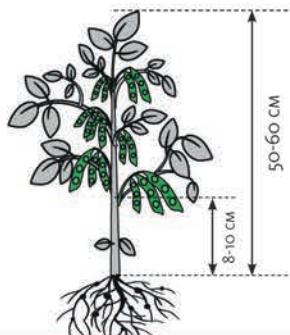
\*Высокая стабильность и пластичность

\*Хорошая адаптивность к условиям выращивания



## СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

2225 °C	Сумма активных температур	2250 °C
светлый	Цвет рубчика	светлый
190-220	Масса 1000 зерен, г	190-220
75-80 дней	Вегетационный период	77-83 дней
680-750	Густота посева, тыс/га	680-750



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

**EVS**  
GROUP

TOO «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
+ 7 (712) 97 82 67(68), +7 708 425 0157  
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск	+7 771 029 29 97
г. Петропавловск	+7 771 029 29 91
г. Костанай	+7 771 029 29 95
г. Павлодар	+7 771 029 29 96
г. Kokшетау	+7 771 029 95 95

ся разными инструментами. Мы пошли по пути, когда пользуемся инструментом именно утилизационного сбора, чтобы защитить отечественный рынок», - разъяснил ситуацию представитель профильного ведомства.

«Если мы сделаем нулевым утилизационный сбор, то это приведет к тому, что наши заводы окажутся неконкурентоспособными, так как в сопредельных странах есть заводы, выпускающие аналогичную технику, и для того, чтобы они вышли на экспорт, соседние государства оказывают им господдержку. И эти страны тоже установили заградительные меры, чтобы защитить свой рынок и наш автомобиль к ним легко не зашел. Это приведет к тому, что наши заводы закроются, их работники порядка 14,5 тыс. человек останутся без работы. В итоге мы будем вынуждены покупать только иностранные автомобили. Сколько он стоит на самом деле, мы не знаем.

По его мнению, отмена утильсбора полностью приведет к потере возрождающейся отрасли автомобилестроения. Если Казахстан будет защищать свой рынок, тогда и многие иностранные компании захотят организовать у нас свое производство. Чтобы обойти утильсбор уже многие компании создали сборку в Казахстане.

### «СВОЙ БРЕНД БУДЕТ»

Вице-министр индустрии и инфраструктурного развития согласился с тем, что у Казахстана пока нет собственного бренда, собираем иностранные, но все страны для развития этой отрасли использовали аналогичную модель. Узбекистан начинал с корейской модели Daewoo, через 15 лет перешли на совместную модель с General Motors. В России «Лада» была основана в 1962 году. В основу легла итальянская модель, освоили позже совместное производство с французской компанией Renault. И Казахстан идет по тому же пути.

«Мы с крупными брендами совместно осваиваем, и со временем, мы вас уверяем, когда встанем на ноги, также и у нас будет собственный автомобиль. Мы начинали с крупноузловой сборки, переходим на мелкоузловую, со временем будет отечественной бренд. В целом, доля в отечественном автопроме крупноузловой сборки составляет 20-25%, мелкоузловой – 32%», - подчеркнул Карабаев.

### ЗАКРЫТОСТЬ СВЯЗАНА С НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬЮ

В ходе брифинга в СЦК журналисты отметили «закрытость» нового оператора по утильсбору АО «Жасыл даму». На официальном сайте нет информации о финансовых потоках. Что досталось от

предыдущего оператора? Какое финансовое положение сейчас? Как расходуются средства?

«Это связано с неопределенностью: на сегодняшний день от «Оператор РОП» нам осталось около 222 млрд тенге с учётом средств на депозитных счетах. С начала деятельности «Жасыл даму» к нам поступили порядка 14 млрд тенге. Открытую информацию по мере поступления будем публиковать на нашем сайте. Потому что на сегодняшний день нет утверждённой инвестиционной политики АО «Жасыл даму», которая связана с тем, что мы ждём ставки утилизационного сбора, согласно которой будет утверждена доходная часть инвестиционной политики и, в соответствии, с ней расходная часть, которая утверждается уполномоченным органом по охране окружающей среды», - объяснила ситуацию председатель правления АО «Жасыл даму» Жанат Самат.

Также она отметила, что утилизация легкового автомобиля стоит около 200 тыс. тенге. Это возмещение физическому лицу, которое сдаёт автомобиль. Возмещение компании, которая утилизирует его, составляет около 500 тыс. тенге. Деньги выдаются в виде скидочного сертификата.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,  
Костанайская область

## Стационарные сепараторы АЛМАЗ!

	Акмолинская область, г. Кокшетау, ул. Алатау (Горветка), 2, каб.12, +7 702 357 68 69, +7 777 896 62 04 (WhatsApp) +7 777 306 22 52 (комерческий директор) agrosnab71@mail.ru, <a href="http://зерноочистка.kz">зерноочистка.kz</a> , <a href="http://saitagro">saitagro</a>
	<b>ЗСК-70</b>
	<b>ОВС-25</b>
	<b>ОВС-25</b>
	<b>МПО-50,100</b>
	<b>ЗВС-20</b>
	<b>ПЗМ-110,170</b>
	<b>НОРИИ</b>

**верноочистка.kz**  

### Увеличение урожая

**АЛМАЗ!**  **до 35%**

Аэродинамический самоходный сепаратор



Сортировка

Калибровка

Очистка семян

Универсальный сепаратор **SKILL-40**



Производительность т/час:

Предварительная 60

Первичная 40

Вторичная 15

# ПРЕССОВАНИЕ С ЭКСТРУЗИЕЙ - ИДЕАЛЬНАЯ КОМБИНАЦИЯ МЕХАНИЧЕСКОЙ И ТЕРМИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКИ



ОДНОСТУПЕНЧАТОЕ ПРЕССОВАНИЕ  
С ЭКСТРУЗИЕЙ (EP1)

- ТЕХНОЛОГИЯ ДЛЯ  
ПЕРЕРАБОТКИ СОИ

ДВУХСТУПЕНЧАТОЕ ПРЕССОВАНИЕ  
С ЭКСТРУЗИЕЙ (EP2)

- УНИВЕРСАЛЬНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ  
ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ ЦЕЛОГО РЯДА  
МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР

- ▶ ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ТЕХНОЛОГИЯ
- ▶ НИЗКИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ  
РАСХОДЫ
- ▶ КОМПЛЕКСНОЕ РЕШЕНИЕ
- ▶ СИСТЕМА РЕКУПЕРАЦИИ

- ▶ Используются преимущества экструзии при прессовании для увеличения выхода масла
- ▶ Широкий диапазон мощностей по требованиям заказчика
- ▶ Технология без использования химических растворителей, безотходная и менее энергоемкая
- ▶ Возможность переработки органически выращиваемой продукции и продуктов без ГМО
- ▶ Экструдированный жмы высокого качества с байпас протеином и высокой энергетической ценностью - идеальный корм для КРС
- ▶ Получение высококачественного масла с более низким содержанием фосфолипидов по сравнению с экстракцией
- ▶ Технология EP1 использует уникальную систему рекуперации тепла (снижаются эксплуатационные расходы, повышается производительность оборудования)



XVII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ  
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



# AgriTek FarmTek

ASTANA'2022



16-18  
МАРТА

НУР-СУЛТАН  
КАЗАХСТАН

2022



ОРГАНИЗАТОР:



+7 (727) 344 00 63

agri@tnTEXPO.com

[www.agriastana.kz](http://www.agriastana.kz)

# КАЗАХСТАНСКИЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АГРАРНЫЕ ВЫСТАВКИ



## KazAgro & KazFarm

KAZAKHSTAN INTERNATIONAL AGRARIAN EXHIBITIONS

12-14 октября 2022



Казахстан, Нур-Султан

Международный выставочный центр «EXPO»



ОРГАНИЗАТОР:

**Expo Group**  
International exhibition company

📱 +7 (701) 216-22-91  
+7 (701) 958-29-72

✉️ project@expogroup.kz  
manager@expogroup.kz

🌐 kazfarm.kz  
kazagroexpo.kz

📍 expogroupkaz

# БОСС

Ежемесячный Аграрный Журнал  
"БОСС-АГРО"

**02 (186) февраль 2022**

**СОБСТВЕННИК**  
ТОО «AGRO MEDIA»

**РЕДАКТОР**  
Максим ЛОТАРЕВ

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**  
Елена НОВИЦКАЯ  
Виктория ПОРОЙКОВА

Свидетельство о постановке на учет  
средства массовой информации  
№17326-Ж от 18.10.2018 года.  
Первичная регистрация  
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

**Адрес редакции:**  
070002, Казахстан, ВКО,  
г. Усть-Каменогорск,  
ул. Шакарим, 62-29,  
тел. 8 (7232) 75-30-56,  
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет  
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,  
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять  
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных  
редакцией, без письменного разрешения  
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 7 200 экземпляров

Дата выхода - 25.02.2022  
Номер заказа - 11557

Подписной индекс  
в республиканском каталоге  
74003

**Журнал отпечатан:**  
ТОО "Print House Gerona",  
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,  
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»  
осуществляется высококвалифицированной  
командой профессионалов из юридической  
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

## БОСС

\*\*\*  
Верующие верят, что они произошли  
от Адама и Евы. Атеисты верят, что они  
произошли от обезьяны. А агностикам  
всё равно, так как они видят, что результат  
один и тот же.

\*\*\*  
В супермаркете блондинка:  
- И ёщё, пожалуйста, жвачку.  
- Жвачки нет.  
- Что значит «нет»?  
- Это то же самое, что «есть», только  
наоборот.

\*\*\*  
Схоронили тёщу. Зять стоит, и вдруг  
ему птичка на плечо капнула.

Зять:  
- Мама, Вы уже там?!

\*\*\*  
Однажды ты спросишь меня, кого я  
больше люблю - тебя или математику?

Я отвечу: «Допустим, математику».  
И ты уйдешь, так и не узнав, что это  
было доказательство от противного...

\*\*\*  
- Доктор, что меня ждет?  
- Будем закапывать...  
- В землю? Меня! А-а-а!  
- Да нет, в глаза закапывать. Вот,  
держите капли.

\*\*\*  
Одного из генералов спросили:  
- Возможно ли простить террориста?  
На что он ответил:  
- Бог простит. Наша задача организовать  
их личную встречу.

\*\*\*  
- Это правда, что у вас в Одессе  
всегда отвечают вопросом на вопрос?  
- Кто вам это сказал?!

\*\*\*  
После того, как мама рассказала  
маленькому сыну, что детей находят  
в капусте, он как-то со страхом начал  
смотреть на тушеную капусту с мясом...

\*\*\*  
- Папа, пойдём поиграем в футбол!  
- Сынок, в нашей стране футбола нет!  
Надо говорить: «Пойдём играть в мяч»!

\*\*\*  
Возможно ли прожить на одну зарплату  
целый месяц?

Возможно, тяжело только последние  
28 дней...

\*\*\*  
К новой секретарше подходит жена  
начальника:

- Надеюсь, вы не будете столь энергичны,  
как предыдущая?  
- А кто была предыдущая?  
- Я.

\*\*\*  
Любимый, ты же обещал сходить  
в кино.  
- Любимый обещал - любимый сходил.

\*\*\*  
Ох, уж эта тонкая грань между «Ой,  
пусть ещё поджарится» и «Всё на фиг  
сгорело!».

\*\*\*  
Мужчина спрашивает рыбака, дремавшего с удочкой возле речки:  
- Как сегодня вода?  
- Изумительная, рыба вообще не  
хотит из неё вылезать.

\*\*\*  
Я дурака из вас не делала, я на го-  
товое пришла...

\*\*\*  
Знаете ли вы, что женщин больше  
всего злят две вещи:  
1. Когда тебе от них нужен только  
секс.  
2. Когда секс от них тебе не нужен.

\*\*\*  
У одной моей знакомой мужик - супергерой. Человек-бумеранг. Она его  
регулярно бросает, а он возвращается.

\*\*\*  
Я на работу иду, только очень медленно. Со стороны может показаться,  
будто я лежу.

\*\*\*  
Интересное наблюдение: 90% ленивых мужчин считают, что им идет борода.

\*\*\*  
Гномы знали что Белоснежка не-  
медленно проснется от поцелуя, поэто-  
му перепробовали всё, но поцелуй был  
в запрете!

\*\*\*  
Идет старик по улице с палочкой -  
еле ноги передвигает... Его обгоняет па-  
ренъ. Дед ему:

- Молодой человек, если вы в пра-  
чечную, то за мной будете!

## ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

**Елена НОВИЦКАЯ**  
моб.: 8-777-138-10-20



Четыре бесконечных  
плоских ремня

Вариабельное использование  
ножей 0 – 13 – 13 – 26

Открытие и закрытие камеры  
занимает меньше 5 секунд



## Максимальная производительность и высочайшая плотность тюков

Откройте для себя простую и надежную технологию VariPack Plus.



Официальный дилер в РК

Email: [info@jet-agrar.de](mailto:info@jet-agrar.de) [www.jet-agrar.de](http://www.jet-agrar.de)  
Mоб.: +7 771 505 44 60, +7 771 374 04 67, +7 771 256 53 76

[www.krone.de](http://www.krone.de)

# Телескопические погрузчики Manitou

**MANITOU**  
HANDLING YOUR WORLD

Модели 735, 737 и 1035 в наличии



**От 75 000 € до конца апреля**

## Различные виды финансирования

Приглашаем посетить наш

Выставочный стенд №539

16-18 марта в ВЦ «EXPO»



Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76  
Email: [info@liet-agrar.de](mailto:info@liet-agrar.de), [www.liet-agrar.de](http://www.liet-agrar.de),  
[slagro.liet](https://slagro.liet), [YouTube](https://YouTube) Юрий Шимко

