

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

БОСС



03 (139)
март 2018

www.bossagro.kz

Ежемесячный Аграрный Журнал



**Председатель Союза
картофелеводов и
овощеводов Казахстана
Кайрат БИСЕТАЕВ:**

*«В условиях отсутствия проработанного
маркетинга, овощеводы в Казахстане
производят столько продукции, сколько
можно продать при нынешних условиях»*



ООО «Л-АГРО», 644027, г. Омск, ул. Индустриальная, 9

сельскохозяйственная техника

Л-АГРО www.agro-omsk.ru

Моб.: 8-923-689-89-20, 8-960-993-55-00, 8-913-601-34-62,
Тел./факс: (381-2) 53-63-25, (381-2) 53-66-03, e-mail: l-agro@mail.ru



**СЕЯЛКИ
ОМИЧКА®**



система управления вегетацией

Спрут® Экстра, ВР

СОДЕРЖИТ 540 Г/Л ГЛИФОСАТА КИСЛОТЫ (В ВИДЕ КАЛИЙНОЙ СОЛИ)



РЕКЛАМА

ТОО «Щелково Агрохим - КЗ»
010000, Респ. Казахстан, г. Астана,
пр. Кабанбай Батыра, д. 2/2, оф. 319.
Тел.: +7 (7172) 24-32-37; +7 701-550-33-31;
agrohimkz@mail.ru

ДЕЙСТВИЕ ОЧЕВИДНО

ГЕРБИЦИД СПЛОШНОГО ДЕЙСТВИЯ

- Быстрое достижение гербицидного эффекта
- Лучшее проникновение в корневую систему по сравнению с изопропиламиновыми солями
- Низкие нормы расхода препарата



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ

российский аргумент защиты

www.betaren.ru



ТОО «АСТАНА-БИЗНЕС»

ТОО «Астана-Бизнес» является крупным агрохолдингом и успешно ведёт деятельность на с/х рынке Казахстана и за его пределами по разным сельхознаправлениям

РЕАЛИЗАЦИЯ СЗР ЛУЧШИХ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ,

ЛАНС 240 в.р от 22 000 тг,
РИДОМИЛ ГОЛД от 5 000 тг.

BASF
The Chemical Company

syngenta



Контактные данные
(техника и СЗР):
+7-777-535-38-80



ОХМК
Опытное Хозяйство
Масличных Культур

ТОО «Опытное Хозяйство
Масличных Культур» (ОХМК)

Мы являемся оригинаторами семян подсолнечника и имеем статус элитно-семеноводческого хозяйства.

Занимаемся:

- Селекцией и семеноводством масличных культур;
- Размножением и реализацией семян высших репродукций сельскохозяйственных культур (соя, лён, горох и др.);
- Производством, реализацией и переработкой сельскохозяйственной продукции.

<http://ohmk.kz/>



Реализация семян
+7-777-535-38-80,
+7-771-305-28-50



Уверенно шагай в ногу со временем вместе с нами!

СЕЯЛКИ ОМИЧКА®

ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

**Возможна
рассрочка**



сельскохозяйственная техника

Л-АГРО

ООО «Л-АГРО», 644027, г. Омск, ул. Индустриальная, 9,
моб.: 8-923-689-89-20, 8-960-993-55-00, 8-913-601-34-62,
тел./факс: (381-2) 53-63-25, 53-66-03,
www.agro-omsk.ru; e-mail: l-agro@mail.ru

На международной конференции «KazGrain-2018», прошедшей 16 марта в Астане обсуждался широкий круг вопросов по перспективам развития рынков зерновых, бобовых. Рассматривались также технические моменты экспортных операций, применение инноваций.

ТЕНДЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ ЗЕРНОВОГО РЫНКА

Более 280 участников, представляющих около 270 компаний и отраслевых организаций из 21 страны мира, обсудили тенденции мирового рынка зерна, перспективы развития казахстанского рынка зерна и муки.

**ПОДУМАТЬ О НАЦИОНАЛЬНОМ
ЛОГИСТИЧЕСКОМ ОПЕРАТОРЕ**
Председатель Зернового союза
Казахстана Нурлан Оспанов пред-



ложил определить национального логистического оператора, который будет содействовать увеличению экспорта казахстанского зерна и муки. Эта компания может базироваться на имеющихся структурах, например, институтов АО «НК НУХ «КазАгро», или подразделения НК «Казахстан Темир Жолы». Поскольку на традиционных рынках сбыта казахстанского зерна и муки разворачивается нешуточная конкуренция, то, по мнению г-на Оспанова, нужен субъект хозяйственной деятельности, который смог бы координировать, представлять и защищать интересы казахстанских экспортеров, убедительно отстаивать различные вопросы тарифного регулирования в процессе транспортировки, продажи.

Основные экспортные позиции — это традиционные культуры: пшеница, рис, чечевица. Общий объем экспорта зерновых из Казахстана в прошлом (2016/17) маркетинговом году, включая муку в зерновом эквиваленте, и бобовых культур составил 8,126 млн тонн, в том числе зерновых 4,8 млн тонн, муки из мягкой пшеницы 2,2 млн тонн (в зер-

новом эквиваленте это порядка 3,17 млн тонн.), зернобобовых - 129,7 тыс. тонн.

Около 95% экспорта муки приходится на Афганистан и Узбекистан. Мягкую пшеницу (3,5 млн тонн) приобретают Узбекистан и Таджикистан (78% общего объема экспорта). Твердая пшеница (384,9 тыс. тонн) уходит в Италию (51%), Россию (25%), Турцию (8%), Тунис (5%). Ячмень (751,7 тыс. тонн) экспортируется в Иран, который закупает 79% этого объема. Рис (89 тыс тонн) покупают Россия и Таджикистан (84%). Кукурузу и гречиху — объем экспорта около 41 тыс тонн — потребляют Узбекистан и Россия. По бобовым — основной покупатель — Турция (65%).

Таким образом «пятерка» основных импортеров казахстанских зерновых и бобовых такова: Узбекистан (33%), Афганистан (30%), Таджикистан (14%), Иран (8%), Италия (2%). В совокупности эти пять стран импортируют 87% общего объема экспорта зерновых, бобовых и муки в зерновом эквиваленте.

Глава Зернового союза Нурлан Оспанов отметил, что в первой половине 2017/18 маркетингового года (в сравнении с аналогичным периодом прошлого маркетингового года) идет рост объемов экспорта практически по всем позициям. Так, экспорт муки из мягкой пшеницы увеличился на 28%, причем за счет стран СНГ, мягкая пшеница увеличилась на 5%, ячмень — на 40%, рис — 184%, другие культуры — 228%. Рост по чечевице — 12%, гороха — 26%.

«Мы считаем, что по мягкой высококачественной пшенице, мы можем нарастить объемы поставок в Китай, Европейский союз, Турцию, страны Юго-Восточной Азии. По ячменю нужно нарастить объемы в Китай, Афганистан, Узбекистан. По твердой пшенице, помимо Италии, мы рассматриваем Турцию и страны Северной Африки и Европейского союза. По чечевице есть перспективы в Иране, Пакистане, Афганистане, Азербайджане, странах Юго-Восточной Азии. По гороху — Афганистан, Таджикистан, Узбекистан, Иран, Европа», — заявил г-н Оспанов.

Однако, для этого нужен стабильный объем, стабильное качество, основанные на современных семенах и гибридах. «Для чего надо выступить в Международный Союз по охране новых сортов растений, чтоб официально завозить и районировать зарубежные

сорта. При этом надо поддержать районирование, а по ввозимым гибридам проводить проверки на ГМО» - отметил Оспанов. Кроме того, надо переходить на более современные средства защиты растений, поскольку уже неоднократно раздавались нарекания в адрес казахстанской продукции с остаточными пестицидами. «Мы не успеваем регистрировать новые виды препаратов, поэтому предлагаем внедрить институт временной регистрации химпрепаратов по приоритетным культурам. Они должны проходить испытания, но если конкретные пестициды уже зарегистрированы в других странах, можно ввести временную регистрацию. Также надо найти баланс между поддержкой отечественных производителей средств защиты растений, и ввозимыми», - предложил Нурлан Оспанов.

Глава Зернового союза напомнил о необходимости наличия казахстанских аккредитованных лабораторий. На конференции эту тему поддержали многие выступающие. Однако, чтобы оснастить как положено лабораторию, необходимо порядка 1 млн евро, между тем, срок окупаемости будет очень большим. Смягчить такую нагрузку можно при поддержке государства.

Также господдержка могла бы сыграть стимулирующую роль при расширении объемов и закрепления стабильности поставок экспортных партий. В частности, констатировал глава союза, сегодня экспортеры не могут «использовать максимально полно новые маршруты, поскольку стоимость транспортировки очень высокая». «Плюс некоторые маршруты ориентированы на контейнерные перевозки. В нашем же случае не все элеваторы могут обеспечить погрузку на контейнеры. Плюс сама контейнерная перевозка дорогостоящая. Поэтому мы считаем, что здесь нужно провести взвешенную позицию по регулированию тарифной политики», — заявил он. Также он отметил необходимость проработки с правительственными структурами недискриминационного доступа казахстанских экспортеров к услугам морских портов, к портовой инфраструктуре, для плановой отгрузки. По мнению Оспанова, надо решать вопрос с маршрутом, который может стать основным — Курык - Баку - Тбилиси - Карс. В частности, необходимо урегулировать проблемы по увеличению паромного парка, по-

100% НАДЕЖНОСТЬ И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ

ШАХТНЫЕ СУШИЛКИ GSI

Не все сушилки созданы одинаково. Что отличает шахтные сушилки перекрестного потока GSI, это более 50 лет инноваций и проверенных эксплуатацией принципов технологии сушки. В результате создана легкая в управлении, простая в обслуживании, надежная и экономичная сушилка, с экспертной дилерской поддержкой компании EVS Group, гарантирующей работу из года в год.



Минимальные временные затраты на тех-уход и обслуживание.



Программируемый сенсорный дисплей позволяет интуитивно оптимизировать производительность.



Запатентованные технологии GSI максимизирующие производительность и качество сушки.



ИНЖИНИРИНГОВЫЕ РЕШЕНИЯ ПОД КЛЮЧ

ХРАНЕНИЕ + СУШКА + ПОДРАБОТКА + ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ + МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ

EVS group

Официальный представитель в Республике Казахстан :
Центральный офис в г. Астана
Б. Майлина, 2/1, офис 1
+7 7172 978267 (68)
+7 701 111 67-79
+7 701 221-02-55

Представительства в г. Усть-Каменогорск, г. Павлодар,
г. Кокшетау, г. Петропавловск, г. Костанай.

сколькo транспортировка в контейнерах зерна в Турцию не выгодна. Для доставки грузов из Грузии до Карса вероятно придется Казахстану содействовать либо в строительстве станции по смене вагонных пар, либо строительству терминала.

ВСЕ СТРОЖЕ И СТРОЖЕ
Гендиректор ТОО «Балтик Контрол Казахстан» Гульмира Абишева



заметила, что сегодня рынок стал крайне жестким, покупатели – разборчивее. Поэтому 70% успеха экспортной сделки зависит от правильного оформления документов, соблюдения всех требований по качеству продукции.

Постоянно происходят изменения качественных характеристик в контрактах. Например, сегодня, к требованиям по качеству мягкой пшеницы добавляется стекловидность, показатель W, и ИДК – по глютену. При отгрузке на Иран зерновых, в том числе ячменя, добавились сертификаты на отсутствие ГМО, и на наличие остаточных пестицидов по 47 наименованиям. Кстати, ужесточение по остаточным пестицидам имеется и при экспорте в страны ЕС, в Китай. Кроме того, жесткие требования и по тяжелым металлам, по токсичности. Сегодня для получения этих сертификатов приходится отправлять образцы в Европу, поскольку в Казахстане нет соответствующей международным стандартам лаборатории. «Инспекционные компании должны выходить на новый уровень работы, повышать профессиональный уровень лаборантов, инспекторов», - сказала Гульмира Абишева.

И если года четыре назад «гармонизацию стандартов» рекомендовалось провести на ХПП, элеваторах, то сегодня уже возникают конкретные проблемы при экспорте. Например, у нас на хранение принимают зерно с натурой 710-730, а минимальное значение по Ирану – 760, в Китай – 750. Очень строгие предъявляются требования по болезням, вредителям. Так, по головне, спорынье, фузариозу в товарных партиях на Иран, Китай, их быть не долж-

но вообще.

Не успели мы обрадоваться интересу итальянских производителей пасты к казахстанской твердой пшенице, как можем не успеть выполнить новые требования по индексам глютена, желатизны, по «черным точкам». Да еще и партии дурума по качеству не однородные. По масличным в Европе совершенно не принимают примесь овсяга, а у нас на элеваторы допустимо закладывать с сорностью 3%.

Гульмира Абишева рекомендует трейдерам лишний раз проконсультироваться в инспекторских компаниях по качественным требованиям, по стандартам принимающей стороны. «За время нашей работы, у нас сформировались различные базы данных по нашим элеваторам, есть рейтинги импортеров. Поэтому для снижения рисков трейдерам надо заказывать предотгрузочную инспекцию, чтобы точно знать что купили и какого качества на наших ХПП. Много вопросов по выгрузке остаются за контрактом. Лучше их знать заранее», - советует гендиректор Балтик Контрол.

ВРАГИ ДИВЕРСИФИКАЦИИ
Председатель Правления АО «Атамекен Агро» Кинталь Исламов



считает, что старые долги мешают поступательному движению вперед всего АПК. «Наиболее динамичный рост урожайности зерновых фиксируется в Украине – с 2,34 т/га в 2007 г. до 4,11 т/га в 2017 г. Для России прирост был несколько меньше – с 2,1 т/га до 3,12 т/га. В то же время, в Казахстане средняя урожайность пшеницы в прошлом году составила 1,24 т/га против 1,3 т/га в 2007-м», - сказал эксперт.

Причины этого отставания кроются в постоянном недофинансировании отрасли – как инфраструктуры, так и сельхозпроизводителей. В «Атамекен Агро» средняя урожайность зерновых выросла в среднем в полтора раза. Это результат кратного увеличения применения удобрений, средств защиты растений.

«Мы можем конкурировать по пшенице, если убрать финансовую нагрузку. В структуре затрат по рас-

тениеводству финансовая нагрузка (обязательства по кредитам) составляют больше 20%. Чтобы снизить затраты, можем сократить технологические процессы. Но тогда падает валовый продукт», - заявил Кинталь Исламов.

По его мнению, закредитованность – проблема всей отрасли АПК. Хотя вроде по статистике объемы кредитования отрасли растут, но в долларовом эквиваленте, объемы падают по сравнению с годами до девальвации. Между тем, большая часть оборотных и основных средств импортного происхождения и приобретается на валюту. То есть, получается, к старым долгам добавляется уменьшение финансирования отрасли. При этом, перед аграриями ставятся задачи по диверсификации сельхозпроизводства. Однако, чтобы перейти на новую культуру, надо лет пять для отработки технологии, закупки необходимого оборудования.

«Стоит вопрос – увеличивать или снижать инвестиции надо. Если идти на снижение затрат, то вроде должно быть снижение рисков, но недофинансирование тоже ведет к увеличению рисков. Потому что можно стабильно и гарантированно получать убытки. Или дать нам возможность перейти к другим культурам. Но это изменение инфраструктуры – для бобовых, например, нужны другие технологии сева, обработки, сбора, хранения. На все нужны финансовые средства. Диверсификация – вроде выход, но не простой. Если на заводе можно станок перезапустить, то здесь ошибку исправить получится лишь через год, а то и через два», - рассуждает Кинталь Кинтальевич. Путем проб и ошибок, в АО «Атамекен Агро» пришли к структуре посевных площадей, в которой 50% - зерновые, 25% - бобовые и 25% масличные. Однако рынки масличных и бобовых также волатильны, мало предсказуемы. И для аграриев, которые решились на диверсификацию придется заниматься несколькими видами культур, что означает высокую финансовую нагрузку.

«В свое время много затратили на нефтянку. Следующая отрасль, которую надо укреплять и развивать – сельское хозяйство. Но не все намеченное выполняется. Отсюда и банкротства и снижение урожайности. Это на фоне роста урожайности в России и Украине. Если так будем и дальше двигаться, то станем абсолютно неконкурентоспособными. Отрасль тихо загнет, а восстановиться будет сложнее и дороже», - полагает г-н Исламов.

СКРЫТЫЕ РЕЗЕРВЫ
Гендиректор ТОО «АСКОП» Николай Степаненко

поделится рецептом снижения затрат на 15-20%. В компании обрабатывают 117 тыс га, имеется свой элеватор. И вот, лет пять назад в руководстве товарищества задумались над сокращением затрат, себестоимости, повышением эффективности.



Дон Мар

ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ / ПРИЦЕПНЫЕ ОПРЫСКИВАТЕЛИ БОРОНЫ ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ



ТОО «Дон Мар» Костанайская обл.,
Г. Лисаковск, вторая промзона б/1

Костанай
ул. Карбышева 36Д
+7(777)027-77-07

Кокшетау
+7(702)486-43-06
Астана
+7(775)210-70-33

8(71433)3-09-99

parts1@donmar.kz
www.donmar.kz



petlas®

Шины PETLAS Лучшее решение для Вашей техники



**TURKUAZ
MACHINERY**
"MORE THAN THE MACHINE"

г. Петропавловск
тел.: +7 (7152) 50 01 49
e-mail: m.gladkikh@turkuazkz.com

г. Астана
тел.: +7 (7172) 23 14 73
e-mail: machinery-astana@turkuaz.kz

г. Костанай
тел.: +7 (7142) 25 75 57
e-mail: turkuazkostanay@turkuazkz.com

г. Кокшетау
тел.: +7 (7162) 77 51 15
e-mail: turkuazkokshetau@turkuazkz.com

г. Усть-Каменогорск
тел.: +7 (7232) 29 32 56
e-mail: oskemen_fm@turkuazkz.com



«Мы тогда внедрили систему спутникового мониторинга транспорта для минимизации огрехов механизаторов: перекрытий, пропусков. Ввели систему параллельного вождения и точного земледелия», - сообщил Николай Степаненко.

К большой цифровизации в АСКОП подошли аккуратно и методично. Сначала создали электронные карты. При этом выявили расхождение между фак-

тическими площадями и теми, которые были. После чего приступили к оснащению техники датчиками, которые подключаются к системам контроля. По каждой единице техники прослеживалось качество работ – посева, обработки. Отмечалась каждая остановка, поломка, пропуск. При работе всех 80 посевных комплексов на компьютере отображается несколько данных – от затрат горючего, до нагрузки на двигатель. Во время косовицы в режиме он-лайн отображаются данные по урожайности на каждом участке, бункерный вес. Системы «свой-чужой» позволяют контролировать перевозки зерна с поля на элеватор. Для эффективности контроля создали специальную диспетчерскую службу, где анализируется оперативная информация.

Используются в хозяйстве и космолинки, на которых видно и разницу вегетации, засоренности, уплотненности почв. И затем, можно точно обрабатывать конкретно по проблемным участкам. В результате применения точного земледелия, в хозяйстве стали больше заниматься зябью, парами. Остается еще решить вопрос по контролю глубины сева.

По словам Николая Степаненко, хитроумная система окупилась в первый же полевой сезон. На 30% увеличилась производительность труда на той же

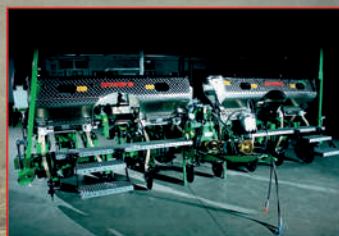
технике, что была ранее. Сократились необоснованные побегои техники. Затраты ГСМ снизились помимо воровства, и за счет рационального использования техники, улучшилась логистика при перемещении на полях, при доставке урожая. Не стало и приписок объемов работ. Увеличилась урожайность за счет устранения излишнего уплотнения почв. Ощутимая экономия получилась при использовании пестицидов, удобрений. В целом, экономия ресурсов получилась на уровне 15-20%.

В целом, в Казахстане наблюдается позитивная динамика развития производства и экспорта зерновых и бобовых. Но при этом существует ряд факторов, сдерживающих расширение географии экспорта казахстанского зерна. Это усилившаяся конкуренция со стороны других стран, имеющих более выгодное место положение. Тем не менее, Казахстан имеет ряд преимуществ по сравнению с соседними странами Причерноморского региона, являясь производителем пшеницы durum и hi-pro, а также имея высокий потенциал производства органической продукции.

Ольга ФЛИНК
Астана



CAMPANA®



**Сеялка Sigma 5 в книге рекордов Гиннеса.
УЗНАЙ ПОЧЕМУ!**

Казахстан, 110000, ул. Карбышева 306,
Тел.: +7 707 329 20 33; +7 701 950 76 49, +49 172 1016147, campanagmbh@gmail.com



Сеялки точного высева ТС-М (Россия)
8-ми и 12-тирядные. Междурядье 45 и 70 см

Сеялка зернотравяная ЗС-4,2
(для мелкосемянных культур)

Опрыскиватель ОМПШ-2500 «БУРАН»
ширина 18, 22, 24 м

Легкие пружинные бороны «ШТРИГЕЛЬ»
ширина от 9 до 24 м



Дискатор 2-х, 4-хрядный
ширина захвата от 3,2 до 9 м

Культиватор КРН-5,6; КРН-8,4

Широкозахватный дисковый агрегат «MEGADISK»

Тяжелые стерневые бороны КАМА
ширина от 12 до 27 м



г. Костанай, ул. Карбышева, 12/1, т/ф: 8 /7142/ 28-70-36, 39-04-76,
моб.: 8-777-268-37-00, e-mail: sp_machine@mail.ru

г. Астана: + 7-701-752-64-35, +7-777-655-65-44
г. Актобе + 7-701-988-52-39

г. Орал: + 7-707-983-88-41
г. Семей: + 7-777-232-16-11

РОСТСЕЛЬМАШ — ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ ТРАКТОРЫ ВСЕ СЕРИИ ТРАКТОРОВ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ



Компания на текущий момент производит четыре серии и порядка 30 моделей полноприводных тракторов: шарнирно-сочлененные колесные RSM серии 2000 и Versatile серии 4WD; шарнирно-сочлененные на гусеничном ходу с дельтавидными траками Versatile серии DT и колесные тракторы с классической рамой Versatile серии MFWD.

Напомним, что все колесные машины в стандартной комплектации поставляются со спаренной резиной «широкой» или «узкой». Для шарнирно-сочлененных опционально доступна строенная, в том числе «узкая» для работы на пропашных культурах.

Все тракторы производителя комплектуются с гидросистемой Closed Center Load Sensing System, управляемой реакцией нагрузки и двигателями Cummins, которые отличает большой запас крутящего момента, оптимальное соотношение мощности и объема, «гибкость», неприхотливость к качеству топлива и экономичность.

ТРАКТОР RSM 2335/2375

В серии представлено две модели с 11-литровым двигателем: RSM 2335 мощностью 335 л. с. и RSM 2375 мощностью 375 л. с. По умолчанию поставляются с МКПП Quadshift® III (12 передач вперед, 4 — назад), опционально доступная АКПП Powershift® (12 передач вперед, 2 — назад). Производительность гидросистемы - 170 л/мин. при давлении 200 бар. В стандартной комплектации предлагается с 4-позиционным тяговым брусом 4 класса маятникового типа (51 мм). Опционально доступны:

- ВОМ 1 000 об/мин;
- трехточечная навеска IVN/III грузоподъемностью 5 897 кг.

Владельцы действительно любят эти тракторы за по-настоящему выдающиеся способности. Сколько бы мы не опрашивали хозяев, с вариациями слышим одно и то же: очень простой, очень надежный, производительный, удобный.

При заявленных площадях сезонной обработки до 2 000 га по факту машины зачастую «делают» 3...4, а то и 5 000 га. Для трактора мощностью 375 л. с. это очень внушительные объемы. Любят машину и за то, что она реально способна отходить без капремонта

мотора 12...15 тысяч моточасов, а ведь есть реальные случаи, когда наработка без ремонта зашкаливает за 20 тыс.!

Тракторы RSM 2335/2375 - не для красования, это настоящие трудяги полей. Шумо- и пылеизолированная кабина комфортная, но это, прежде всего, рабочее место, хоть и самое просторное в своем классе машин. Обзор 360 градусов, регулируемое кресло механизатора на пневмоподвеске, система кондиционирования с фильтрацией воздуха и продуманным расположением дефлекторов.

ТРАКТОРЫ VERSATILE MFWD

В серии тракторов с классической компоновкой — две модели мощностью 322 (8,3 л) и 370 л. с. (9,0 л) и программируемой АКПП PowerShift (16 передач вперед/9 назад). Это самые «упакованные» машины с точки зрения агрегатирования. В стандартной комплектации:

- тяговый брус (палец Cat III 38 мм для Versatile 320 и Cat IV 51 мм для Versatile 340 с автоматической защелкой);
- трехточечная навеска (Cat III для Versatile 320 и Cat IV для Versatile 340 грузоподъемностью 6 804 кг и 7 829 кг);
- ВОМ (540/1 000 об/мин для Versatile 320 и до 1 000 об/мин для Versatile 340).

Подключаемый передний мост с блокировкой дифференциала можно опционально заменить на мост с подвеской и блокировкой дифференциала, а также установить блокировку дифференциала на задний мост.

Производительность гидросистемы 208 л./мин при давлении 197 бар, 4 клапана. При дооснащении вторым насосом поток можно увеличить до 284 л/мин, а также установить до 6 клапанов. Машины поставляются с подготовкой под автовождение (Autosteer Ready), что подразумевает и предустановку гидравлического клапана, который отвечает за руление. Это снижает временные и финансовые затраты на оснащение трактора автопилотом.

ТРАКТОРЫ VERSATILE 4WD

Самая широкая серия мощных пропашных тракторов производителя. В серии тракторов Versatile 4WD предлагаются машины с 11-литровыми моторами мощностью 395, 425 л. с. и 15-литровыми двигателями мощностью 465, 517, 572 и 618 л. с. В стандартном оснащении все модели укомплектованы АКПП PowerShift (16x4, 40 км/ч), для тракторов 395/425/460 возможна комплектация механической трансмиссией Quadshift (12x4, 35 км/ч). Мосты в опциональной поставке предлагаются с блокировкой дифференциала — только переднего или обоих.

Производительность гидравлической системы в базовой комплектации - 201 л/мин при давлении в 200-210 бар, 4 пары гидромуфт. Установка второго насоса позволяет увеличить поток до 401 л/мин с АКПП или до 375 л/мин с МКПП.

ТРАКТОРЫ VERSATILE DT

В серии Versatile DT представлены машины мощностью 460/520/570/620 л. с. с такими же техническими параметрами рабочих систем и агрегатов, что и у колесных собратьев. Однако на эти тракторы нельзя установить механическую КПП, а гидравлическую систему с функцией High Flow можно «разогнать» до 416 л/мин.

Движители тракторов представляют собой 4 дельтавидных трака с резиноармированными гусеницами. Сохраняя ту же маневренность, что и колесные машины этого класса, Versatile DT показывают на 15% меньшую пробуксовку и весомо большую тяговитость. За счет этого производительность машин превосходит показатели колесных. Траки созданы в сотрудничестве с лидерами отрасли, при их разработке, разумеется, ставились задачи снижения негативного воздействия машины на грунт. И это вполне удалось. Даже в сравнении с тракторами на сдвоенной резине гусеницы тракторов Versatile DT меньше уплотняют и истирают почву. Владельцы отмечают готовность машин работать на переувлажненной почве, что позволяет порой получить профит по времени.

Вредители всходов под запретом



Инсектицидный системный протравитель семян пшеницы против комплекса вредителей всходов, включая хлебных блошек, внутрисклеблевых мух, а также проволочников. Эффективен вне зависимости от погодных условий. Обеспечивает длительный период защитного действия – до фазы 5-6 листьев культуры и дольше. Благодаря действующему веществу из класса неоникотиноидов уничтожает популяции вредителей, устойчивые к пиретроидам и ФОС. Совместим с фунгицидными протравителями.

С нами расти легче

www.avgust.kz

г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 14, БЦ «Марден», офис 606, 610
тел.: 8 (7717) 57-95-14; 8 (7772) 57-95-15, kz@avgust.com
www.avgust.kz, <https://www.facebook.com/avgustkaz/>

avgust 
crop protection

Картофелеводство в Казахстане становится полноценной подотраслью. Однако для перехода на следующий этап развития, необходимо наличие определенных инфраструктурных элементов маркетинга, транспортировки. Об этом и многом другом рассказал Кайрат Бисетаев – Председатель Союза картофелеводов и овощеводов Казахстана.

КАРТОФЕЛЕВОДЫ: ПРОИЗВОДИМ СТОЛЬКО, СКОЛЬКО МОЖЕМ ПРОДАТЬ



– Кайрат Серикбаевич, насколько ваш Союз картофелеводов и овощеводов представлен?

– В наш Союз входят те сельхозтоваропроизводители, которые выращивают картофель и «борщевой набор» (морковь, капуста, свекла) на орошении, на площади более 50 га. На сегодня объединение представляет интересы 143 агроформирований по всей стране, на их долю приходится 24 543 га картофеля, порядка 5 000 га моркови, свеклы, капусты. 88% этих хозяйств расположены в северной и северо-восточной части страны. А лидерами являются Павлодарская (35%) и Карагандинская области (28%), где исторически существовало овощеводство на орошении, возле рек, каналов и водохранилищ. В 90-е годы, как и вся экономика в целом, овощеводство просело, оставалось больше в личных подворьях. И снова начало возрождаться чуть более десяти лет назад. Тогда и кредиты были доступнее, и землю в аренду легче взять можно было. Однако тогда не было нынешних инвестиционных субсидий, помощи акиматов в прокладке инженерной инфраструктуры. Все делали сами: ставили насосы, прокладывали водоводы, восстанавливали заброшенные советские системы орошения.

Надо заметить, что карто-

фельный и овощной бизнес в современном виде являются капиталоемкими, т.е. вхождение в них требует больших первоначальных вложений. Поскольку на каждую культуру приходится покупать весь шлейф техники, который не может использоваться больше нигде. И если сельхозпроизводитель решил заниматься конкретной культурой, то конкурентоспособность достигается интенсификацией производства.

За несколько лет казахстанские картофелеводы добились стабильного роста объемов. Пришлось задуматься о хранении. Стали возводить мощные хранилища с системами «климат-контроля», благодаря чему отечественные картофель, морковь стали продаваться не до февраля, как раньше, а до июня. За последние 5-7 лет созданы условия для единовременного хранения 500 тысяч тонн картофеля и овощей.

Но всё гладко не бывает. И весной 2015 года, по причине курсовой разницы, Казахстан завалило российским картофелем. Осенью того же года Кыргызстан входит в ЕАЭС, отменяется пошлина, и рынок заполняется теперь дешевым кыргызским картофелем. От китайских клубнеплодов тогда спасла девальвация тенге, поскольку продукция из Поднебесной продается на доллары.

В 2016-2017 годах рынок стабилизировался: объем кыргызстанского картофеля резко снизился в связи с заражением земель золотистой нематодой (4 области под карантином), в России снижены площади под картофелем и урожаи не рекордные. И совсем к стати для нас, рынок «подогрел» Узбекистан. У них также произошла вспышка карантинного вредителя, что резко снизило урожай 2016 года, и для устранения последствий карантина требуется, в лучшем случае, 2-3 года. Картофель – локальный товар, чувствительный к длинным перевозкам. Поэтому на западе страны дешевле везти картофель из России, на юге – из Кыргызстана, уральским регионам России выгоднее везти от нас. Сегодня наш картофель обеспечивает 72% потребности внутреннего рынка, и мы считаем это нормальным положением дел.

Гораздо важнее развивать экспорт растущих объемов картофеля. Ежегодно в РФ мы продаем 30-50 тысяч тонн, в Узбекистан в 2017 году мы впервые поставили 82 тысячи тонн.

– Это наш предел? Можно ли нарастить экспорт? И за счет чего?

– Эти объемы мы должны наращивать, и данную задачу мы считаем самым важным направлением, на котором должны сосредоточиться усилия нашего Союза и, мы надеемся, Правительства тоже. По экспорту есть перспективы на рынках России, Узбекистана, Китая. В РФ имеется развитый ритейл и им необходимы поставки от СХТП, способных обеспечить стабильную поставку высокого качества, как минимум, в течение 8-10 месяцев. В России, начиная с Урала и восточнее, крайне мало хозяйств способных это обеспечить. Но нам нужен посредник, трейдер. Выращивать крестьяне могут, а вот продавать – это совершенно другой бизнес.

Ведь как сложилась структура зернового сектора? Есть элеваторы, есть зерновозы, есть транспортные, логистические компании, есть трейдеры. А в нашем случае имеется производитель и потребитель, а между ними – серые базарные схемы.

Второй рынок – Узбекистан. Там хорошие земледельцы, могут вырастить что угодно. Но сейчас им выгодно, более маргинально, выращивать плодовые, косточковые, орехи, салатную зелень. И пока они не вернулись к картофелю, надо приучить их к нашему товару – вкусному и полезному. Кстати, климатические условия нашей страны более подходящие для картофеля, чем у них.

Китайские компании также интересуются казахстанским картофелем – и не только потому, что он экологически более чистый и безопасный. Официальный Китай реагируя на рост населения и ограниченность земельных и водных ресурсов в последние годы, кроме прочего, нацелился на снижение потребления риса в пользу картофеля – картофель требует меньше воды, но дает больше калорий с 1 гектара, чем рис. Данная системная пропаганда картофеля выгодна не только китайским картофелеводам, но и открывает неплохие перспективы для нас. Важно только быть готовым к этому спросу по объемам, качеству, достичь конкурентной самостоятельности и научиться торговать. Последнее подразумевает необходимость активного продвижения на вышеуказанных рынках России и Узбекистана с отработкой таких инфраструктурных вещей как калибровка, фасовка, транспортировка и прочих мероприятий с наименьшими издержками.

Но и здесь необходим трейдер, который найдет конкретного покупателя, решит ряд организационных вопросов, в том числе инспекторирование китайской стороной нашего производства.

В условиях отсутствия проработанного маркетинга, овощеводы в Казахстане производят столько продукции, сколько можно продать при нынешних условиях.

- Насколько развитым, цивилизованным можно назвать наш внутренний рынок? Как складываются отношения с ритейлом?

- На внутреннем рынке тоже проблемы с реализацией: 90% картофеля продается через базары. Из нашего ритейла лишь «Магnum» работает напрямую с сельхозпроизводителями, остальные отовариваются на рынках. Проблема, на мой взгляд, в том, что торговые сети не считают картофель и наши овощи товаром, на котором можно стабильно и выгодно зарабатывать. Пока есть базары, они считают слишком хлопотным и рискованным делать ставку на картофель. Между тем, например, в Екатеринбурге нет ни одного базара. Вся продукция идет через организованные торговые сети, со всеми налогами, прозрачными объемами. Сейчас в нашем Минсельхозе рассматривается проект создания Оптовораспределительных центров в крупных городах. Имеются подобные ОРЦ во Франции, в Испании. Собственность таких центров чаще муниципальная, или на паритетных началах. Это центры, в котором оптом продаются все продукты питания — отечественные и импортные. Это единственное место в городе, куда с одной стороны ежедневно СХТП поставляют свою продукцию, и ежедневно ее выкупают торговые сети всех категорий, HoReCa и прочие оптовые покупатели.

Этот опыт, на мой взгляд, лучше других может вписаться в нашу систему, но при безусловном соблюдении определенных принципов. Например, государство, часть своих акций отдает в управление отраслевым сельскохозяйственным ассоциациям, которые входят в Совет директоров. Они берут на себя обязательство четко по графику поставлять продукцию конкретного объема. Аким тоже должен иметь право голоса. Раз или два в год проводятся контракции, когда все — торговые сети всех категорий, продавцы, акимы — собираются, обсуждают контракты,

объемы, цены и наценку ОРЦ. Такая деятельность ОРЦ позволит спланировать поставки продукции в города, без рисков «оголеть» рынок при высокой внешней конъюнктуре. А местные сельхозпроизводители получают гарантированный рынок сбыта. К тому же будет контролироваться оптовая цена, и, наконец, вся цепочка от производства до конечного потребителя будет прозрачна.

- Обычно переработка становится хорошей поддержкой сбыта. Каковы перспективы переработки картофеля у нас в Казахстане?

- Переработка картофеля в Казахстане имеет большие перспективы. Есть растущие объемы картофеля в стране, мы соседствуем с огромными рынками, где ежегодно растет потребление продукции переработки картофеля. Но при этом, мы должны понимать, что любая современная переработка картофеля — это высокотехнологичный процесс, требующий определенных знаний и опыта (при переработке на крахмал и картофельные хлопья — это химические процессы). В Казахстане таких специалистов нет. Но это полбеды, продукция переработки картофеля имеет специфические рынки от фаст-фудов до пищевой, нефтяной, химической промышленности и медицины. Поэтому, мое глубокое убеждение, развитием переработки картофеля необходимо активно заниматься, но с привлечением зарубежных инвесторов, владеющих или технологией переработки, или рынками сбыта. А лучше и то, и другое. Исходя из этого принципа, Союз ставит задачу глубокого исследования рынка переработки картофеля, изучения инвестпроектов, реализованных в других странах. Главная цель — разработать презентационный материал о картофелеводстве в Казахстане, об инвестиционном климате в нашей стране и точно выходить на мировых игроков в этом сегменте. Приглашать их к нам, проводить «goad show» по картофельным хозяйствам и регионам, предполагаемой реализации проекта.

Такой опыт у нас уже есть — два года назад мы вышли на ведущих мировых игроков по производству замороженного картофеля фри, сделали

им предложение и пригласили в страну. Отозвался только один, мы привезли его представителей по нашим картофельным регионам — масштабы и уровень технологии возделывания картофеля и орошения их впечатлил. Теперь сопровождаем этот проект с надеждой на начало его реализации в этом году.

По переработке картофеля на крахмал и картофельные хлопья наш Союз только в начале пути. Важно, что есть рынок сырья, и он растет, есть понимание алгоритма решения этой задачи, государство перестраивает свои подходы для улучшения инвестиционного климата и считает это приоритетной задачей. Необходимо только время и системный проектный подход со стороны государства и бизнеса.

- Сегодня добавляются проблемы и по земле, в частности мораторий на аренду земли иностранцами?

- Да, и это тоже. В основном, мы не изжили один недостаток — не доводим принятые Программы и решения до конца. Сказав «А», мы сломали существующую систему, но не произносим «Б» и остальные буквы, мы не создаем чего-то стройного и логичного взамен. У нас, зачастую, цель провозглашается одна, а механизмы ее реализации противоречат этой цели. Касательно аренды земли иностранцами: у нас около 100 млн. га с/х земель не освоено, а то, что освоено, не всегда эффективно используется. Нам необходимо поднять производительность труда в с/х в 2,5 раза и это правильная, на мой взгляд, задача. Но она требует новых инновационных технологий, сортов, динамичного развития переработки, а еще гарантированного сбыта увеличивающегося объема сельхозпродукции. Отдельная тема — развитие орошения. В нашей зоне рискованного земледелия и в условиях изменения климата, орошение — ключ к более динамичному развитию АПК. Но мелиорация — это очень дорогое удовольствие, и развивать ее только посредством иностранных займов под гарантии государства не рачительно. Необходимо привлекать частный капитал, главным образом иностранный, через предоставление этих же освоенных земель им в аренду.

Очень много в мире крупных вертикально-интегрированных компаний в сфере переработки с/х продукции. Они активно входят в АПК России, Украины, инвестируют миллиарды в строительство заводов, в инфраструктурные проекты, наращивают банк сельскохозяйственных земель. Они не только создают новые современные предприятия, за ними стоят свои рынки сбыта. А популисты, чей голос оказался сильнее агробизнеса, заставил наше общество еще не обжегшись на молоке, уже дуть на воду. Я, как участник Земельной комиссии, на себе почувствовал то напряжение в обществе, которое создалось некомпетентными людьми, далекими от сельского хозяйства. Не было в Казахстане массового засилья иностранцев — в аренде у компаний, имеющих иностранное участие, находилось тогда 0,01% (!) от всех земель сельхозназначения. Хочу сказать, что мораторий, введенный Президентом на частную собственность и аренду земель иностранцами, было единственно верным решением в той ситуации. Надеюсь, агробизнес впредь сможет быть более сплоченным и более организованно защищать свои интересы будущими более открытыми для своих сограждан. Проблемы со сбытом пшеницы урожая 2017 года — это звонок о том, что в ближайшем будущем без агрессивной политики на мировых рынках, без развития переработки внутри страны проблем не избежать. Но для этого надо быть более привлекательными, открытыми и прогнозируемыми.

В контексте этого же вопроса хочу отметить, что в унитарной стране с большими территориями и относительно небольшим населением, несколько нелогично увлекаться передачей полномочий от центральных органов власти регионам, повышая этим риски продовольственной безопасности. Казахстан интегрируется в мировой и региональные рынки, становятся более прозрачными границы. И в этих условиях должна быть жесткая вертикальная система ветеринарного, фитосанитарного контроля, учета и мониторинга земель всех категорий.

- Какие меры господдержки Вы могли бы на-

звать тормозящими, а какие – стимулирующими?

- АПК – сложный и неоднородный организм. И растениеводство надо рассматривать не как единое целое, а как комплекс подотраслей со своими нюансами. Программа субсидирования должна быть дифференцированной по подотраслям. Например, на орошении доля удобрений, фунгицидов и инсектицидов гораздо «весомее» в структуре затрат, чем ГСМ, а у зерновиков – ГСМ и гербициды. Но, главное, что не дает развиваться, пожалуй, всем секторам АПК - это отсутствие оборотных средств в полном объеме. Когда мы пишем программы, надо учитывать, что крестьянин сегодня такой, какой есть. Ему говорят – вот это не так делаете, то не так. А сельхозпроизводитель, как правило, знает все это, но у него тупо нет средств. На 1 га выращивания картофеля на орошении, к примеру, надо вложить 800 тыс. тенге, а у подавляющего большинства хватает лишь на половину. Соответственно, не проводим все профилактические обработки посаженных площадей, не вносим положенный объем удобрений, результат - недополучаем урожай. Решая проблему полного обеспечения «обороткой», необходимо выработать систему, при которой залогами для оборотных средств должны стать такие нематериальные

залог, как гарантии местных исполнительных органов (в конце концов, они отвечают за экономику региона), форвардные контракты, страховой полис. Мне кажется, что крестьяне готовы к полноценному страхованию, мы согласны страховать по расценкам более высоким, чем существующие, но с гарантией полного возмещения затрат в результате наступления страхового случая или же сразу переходить на страхование доходов. И вот когда будут эти оборотные средства на 100% для всех доступны, тогда мы можем себе позволить отказаться от многих субсидий. Но пока, нам картофелеводам, нужны три базовых субсидии: на семена, удобрения, пестициды, именно на пестициды, то есть на все средства защиты, не только на гербициды. Кредит на «оборотку», выданный в начале года позволит дешевле приобрести всё те же семена, удобрения, средства защиты, тем самым снизив себестоимость. Когда есть стабильная, гарантированная «оборотка», можно задуматься о более эффективных сортах, об инновациях, о научном сопровождении. Наука нужна, когда есть деньги. Когда денег нет у крестьянина, не будет и запроса на инновации. Поэтому на предложение новых технологий, новых препаратов, зачастую крестьянин говорит – не до жиру мне, рисковать не буду.

- Но не у всех крестьян одинаковые кредитные истории...

- Да, у крестьян разные ситуации бывают. Значит должен быть набор различных опций и сталкеры – проводники, которые объясняют куда пойти и что сделать для получения кредита. Консолидация усилий необходима при выработке инструментов по доступности финансовых средств для обеспечения оборотными средствами. МСХ, институты «КазАгро» и «Байтерек», Нацбанк, БВУ, страховые компании, местные исполнительные органы, отраслевые ассоциации должны совместно выработать инструменты для каждой категории СХТП (крупных, средних и малых, для работающих с БВУ и не работающих с ними, имеющих «твердые» залоги и не имеющих, имеющих хорошую кредитную историю и с подмоченной репутацией) и выработать механизмы доступности по каждой категории. Решив вопрос с обеспечением оборотными средствами, можно ставить вопрос об эффективности субсидий на продукцию. Развивать набор инфраструктурных мер господдержки – на повышение компетенции крестьян, на поддержку востребованной науки, на поддержку систем сертификации и продвижения продукции на рынки.

Ирина НИЖНИКОВА
г. Астана



UATE
УКРАГРОТЕХЭКСПОРТ

Надежный партнер
АО «КазАгроФинанс»



ОПРЫСКИВАТЕЛИ «BOGUSLAV»

Ширина штанги от 18 до 28 м.
Объем бака от 2000 до 3000 л.



Скидка 300 000 тг на 18 и 22-метровые модели!

Сертифицированы в Европе 

Более 200 машин продано в Республике Казахстан

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К ОПРЫСКИВАТЕЛЯМ ОТ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ



ВНК AGRO

Продажа первоклассной, высокопроизводительной сельхозтехники CASE IH, MacDon, Kuhn



Продажа оригинальных запасных частей CASE IH, MacDon, Kuhn, Cummins и др.;
Продажа и установка GPS-навигации;
Высококачественный ремонт и сервисное обслуживание в самые кратчайшие сроки.



г. Кокшетау

Тел: +7 771 040 1197 / +7 771 666 8506

www.bhkagro.com / a.prisyazheniy@bhkagro.com



АНА
MILLING

МУКОМОЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ



ENTIL







МЕЛЬНИЧНЫЕ
ВАЛЬЦЫ

S E F A R



СИТОВАЯ
ТКАНЬ



-  производство
-  проектирование
-  поставка
-  монтаж пусконаладка
-  сервис
-  запасные части

г. Алматы, ул. Толе би 49, оф.6,
тел./факс: (727) 261-30-92, 261-71-39

e-mail: anafoodmachinery@mail.ru

г. Астана, ул. Иманбаевой 5В, оф.12,
тел./факс: (7172) 24-90-19



ЦИФРОВИЗАЦИЯ СНИЖАЕТ СЕБЕСТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ



Аграрный сектор Казахстана сегодня менее остальных отраслей подвержен влиянию информационно-коммуникационных технологий. Однако внедрение цифровизации в работу производителей и переработчиков обещает вывести агробизнес на значительно новый уровень. Есть уже первые результаты. Сегодня герой нашего материала – молодой, амбициозный директор крупного товарищества в Северном Казахстане, Виктор ЖУМАГУЛОВ. Он с гордостью рассказывает насколько верным было решение перейти к автоматизации всех процессов производства сельхозкультур.

Успешное предприятие ТОО «Атамекен-Агро-Есил» - это пример для многих хозяйств региона. Здесь знают как нужно работать на земле и заботятся о своих сотрудниках, умеют считать доход и минимизировать траты. Виктору Жумагулову еще нет и 30 лет, но благодаря своим знаниям и стремлениям, после восьмилетней работы в должности главного агронома, он встал у руля товарищества.

Здесь выращивают востребованные на рынке культуры, но которые редко встретишь в регионе. Это горох, чечевица, итальянская пшеница, пивной ячмень. Уже в этом году впервые соберут урожай клубники, рукколы, арбузов и брокколи.

В структуре севооборотной площади в хозяйстве преобладают мягкие сорта пшеницы – 36%, более 21% площадей отводят под возделывание льна. 16% оставляют под пары, чуть больше 12% засеивают рапсом. Гречиха, суданка, люцерна, твердая пшеница тоже включены в севооборот. Всего посевной компанией охватывают 24 тысячи гектаров. На полях работает современная техника мировых производителей.

В целом, в товариществе придерживаются новаторских решений, стараются идти в ногу со временем.

Цифровые технологии раньше использовали в сельском хозяйстве только для управления финансами и сделками. Теперь бизнесмены начали использовать технологии для мониторинга сельхозкультур, скота и других элементов АПК. К их числу относится «Атамекен-Агро-Есил».

«У нас работает второй год программа АгроСтрим. В нее входят три модуля: агроплан, агрофакт и баланс зерна. По первому делаем планирование. Не нужно ехать на поле с огромной кипой бумаг истории угодий. Все, что происходит в работе хозяйства, в частности, на поле, заносится в базу в компьютер. Вплоть до культуры и сорта. Автоматически высчитывает программа, сколько необходимо семян, химии, удобрений и гербицидов, ГСМ», - рассказывает Виктор Жумагулов.

Хроники полей, которые теперь удобно вносить и хранить на любом цифровом носителе теперь стали для агронома подручным электронным справочником и незаменимым помощником. «Там отражено все: какая культура где была посеяна, чем и когда сеяли/убирали, внесение химии, обработка», - уточняет глава товарищества.

Здесь отслеживается каждый шаг производства культуры, все сельхозагрегаты оснащены датчиками.

«У нас полная автоматизация техники. Мы мониторим действие каждого агрегата. К примеру, положено масличные сеять при скорости 8 км в час. Если механизатор превышает положенный уровень, у нас это показывает датчик и мы принимаем меры. Или уборка зерновых и бобовых - 6 км в час. Превышение на компьютере видит диспетчер, сообщает бригадире, который связывается с механизатором. Все идет посредством мобильной связи. Не нужно бежать на поле, измерять, следить воочию», - поясняет директор товарищества.

Программа работает в хозяйстве с 2016 года, при этом модули регулярно обновляются. Теперь то, что раньше работало разрозненно и требовало контроля, собрано в цельное звено, за процессами которого можно следить не выходя из офиса. «Намного проще стало работать, легче управлять рабочим процессом, сотрудниками. Никто не будет нарушать нормативы положенные при технологии и мы не будем терять в урожайности. Нашим агрономам и экономистам эта программа удобна для планирования. Безусловно, технологии требуют сервисного обслуживания и ребята приезжают, проверяют», - говорит Виктор Жумагулов.

Первый год сотрудникам товарищества дался не легко. Все-таки технологии требуют внимания, понимания и исполнительности. Но уже к грядущему сельхозсезону хозяйство готово: каждый работник вник в суть автоматизации, понял, насколько она упрощает и его работу. Появляется больше свободного времени, нет необходимости ездить на поля каждый день, измерять скорость, затраченные ГСМ, выписывать десятки бумаг и многое другое.

«На полях идет переброска зерна через бункер-накопитель. У каждого механизатора есть свой электронный ключ, с помощью которого мы можем отслеживать кто кому выгружал зерно. Дальше идет отслеживание на ток. Так и у «камазиста» есть электронный ключ, который открывает шлагбаум на территорию, куда не может попасть посторонний. По этим данным мы отслеживаем когда была выгрузка, кому, во сколько и на каком поле, скорость, обороты. С офиса можно видеть работает техника или нет. С их помощью высчитываем всю полезную площадь поля. Прямое картирование. Точно знаем свои объемы. Даже урожай невозможно смешать: культура к культуре, сорт к сорту. Работники знают, что за их работой наблюдают, это помогает им мобилизоваться на лучшее выполнение работ», - отметил директор ТОО.

На предприятии за последние три года удалось повысить урожайность в 2 раза. Произошло это не только за счет использования современных технологий, но и правильного внесения удобрений.

Внесения высококачественных удобрений в почву здесь считают одним из важных элементов земледелия. Регулярно увеличивают количество вносимых минералов.

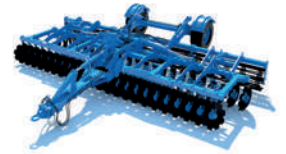
«Долгие годы из земли только брали, брали и брали, но в нее ничего не возвращали. При такой работе и потребительском подходе, почва истощается. Мы возделываем землю предков, сохраняем и преумножаем ее богатство, используем инновационные подходы в земледелии, производим качественные продукты питания», - считает в хозяйстве.

ТОО «Атамекен-Агро-Есил» оказывает поддержку социально незащищенным слоям населения. Чистит в метели и восстанавливает после паводков дороги, помогает пенсионерам покупать на зиму уголь и дрова, снабжает дошкольные учреждения мукой, овощами, картофелем. Товарищество старается поддерживать села и помогать в их благоустройстве.

**Наталья ВОЛКОВА
СКО
Фото автора**



дисковые бороны, чизельные плуги,
плоскорезы,
глубокорыхлители, сеялки



гидрофицированные складные сцепки,
средние и тяжелые пружинные бороны,
стерневые культиваторы,
катки прикатывающие



бороны дисковые и зубовые, дисковые
мульчировщики, лушильники, культиваторы,
плуги, сеялки



пропашные сеялки 6-, 8-, 16-, 24-рядные,
овощные сеялки, посевной комплекс Valena,
почвообрабатывающие орудия
(DIABLO, DRACULA, TZAR)



кормозаготовительная техника (косилки, грабли,
пресс-подборщики), зернометатели, протравители
семян, жатки для уборки кукурузы, подсолнечника
и сои, опрыскиватели



жатки для уборки подсолнечника 6, 7.4, 9.4 м.
и для уборки кукурузы 6,8-рядные,
мобильные сушилки



весь модельный ряд
тракторов «Беларус»



зерновые сеялки прямого посева - посевной комплекс
ДОН 651 (шир. захвата 10, 7 м.), ДОН 125 (шир.
захвата 5, 25 м.), ДОН 114 (шир. захвата 3 м.); техника
для возделывания овощей (копалка луковая КЛ-10,
косилка-ботворез навесная КБН-15); растариватель
биг-бэгов НАИП PR-01



«НАШЕ ЗОЛОТО»

Под таким амбициозным названием в начале этого года в городе Усть-Каменогорск прошла первая Международная Конференция, посвященная возделыванию подсолнечника. Место для проведения конференции организатор данного мероприятия – компания Syngenta, выбрала не случайно, ведь Восточный Казахстан давно возглавляет пальму первенства по выращиванию подсолнечника в Казахстане.

«Мы знаем эту культуру, умеем с ней работать, и можем ее перерабатывать» – в один голос твердят аграрии региона. 27,9% (378 тыс.га) от всех посевных площадей востока засеивается подсолнечником. Ежегодно эта культура приносит региональному АПК порядка 700 млрд. тенге.

Такие результаты, во многом, были достигнуты благодаря гибридам подсолнечника от компании Syngenta. Почти каждое агропредприятие Восточного Казахстана сеяло или сеет гибриды Syngenta.



Глобальный менеджер по развитию масличных культур компании Syngenta доктор Луиса Карлоса Алонсо

Перед началом мероприятия Босс-Агро провел экспресс-опрос участников конференции (аграриев ВКО), который показал, что решающим фактором для фермера при выборе гибридов подсолнечника Syngenta является то, что гибриды всегда дают стабильно высокий урожай, и устойчивы к болезням.

Малый зал областного драматического театра, рассчитанный на 200 мест, был заполнен под завязку и даже в проходах было не протолкнуться, такую посещаемость можно встретить разве что на совещании с участием Министра, но здесь не было чиновников, здесь присутствовали лишь профессионалы АПК.

По мнению специалиста агентства А-Media, такой интерес к конференции со стороны аграриев вызван тем, что аграриям нужны новые знания и новый опыт по выращиванию подсолнечника. И за этим они приехали на конференцию. Спикеры мероприятия говорили о многом: о ценах, о перспективах масличных, о новых гибридах, о средствах защиты, о болезнях и о рынках сбыта.



Интересная дискуссия участников конференции состоялась по итогу доклада глобального менеджера по развитию масличных культур компании Syngenta доктора Луиса Карлоса Алонсо, который говорил о важных моментах выращивания высокоолеиновых гибридов подсолнечника.

Сегодня многие трейдеры отмечают увеличение спроса именно на такой вид подсолнечника, поскольку продукты его переработки гораздо полезней для человека. К сожалению, эти гибриды пока мало выращиваются в Казахстане, потому как у фермеров настроенное отношение или недостаточность знаний. Господин Алонсо отметил, что когда появились гибриды высокоолеинового подсолнечника было много критики, и критики справедливой. Оппоненты отмечали то, что урожайность в высокоолеиновых гибридах ниже, чем у стандартных.

Но сейчас все изменилось - Syngenta справилась с этим вызовом, и в настоящий момент гибриды с высоким и низким олеиновым числом дают одинаковую урожайность. Кроме того, было такое восприятие, что выращивать «высокоолеенку» сложнее, но это совсем не так. «Если вы возьмете протокол когда мы делаем индустриальные тесты на площади 5-10 гектаров, выращивая гибриды,



Руководитель отдела по отбору гибридов подсолнечника компании Syngenta в СНГ Александр Цыбульский

чтобы сравнить обычные и высокоолеиновые, то протокол одинаковый, различия нет не какой» - заверил собравшихся Луис Карлос.

Участники конференции вступили в дискуссию с господином Алонсо по вопросам переопыления и сроках вегетации. В ближайших номерах «Босс-Агро» расскажет своим читателям, почему стоит выращивать высокоолеиновые сорта подсолнечника, и какие нюансы стоит учитывать каждому фермеру.

Следующим спикером, чей доклад вызвал живой интерес у гостей конференции, стал Александр Цыбульский - руководитель отдела по отбору гибридов подсолнечника компании Syngenta в регионе СНГ. Александр познакомил собравшихся с историей компании и о той глобальной работе, которая проводится компанией в области мирового семеноводства. Именно этот отдел, которым руководит господин Цыбульский, занимается допуском гибрида к коммерческой реализации, и, по его словам, компании нужно, как минимум, 10 лет, чтобы создать гибрид и начать его реализацию.

Спикер напомнил собравшимся о ряде гибридов, которые были флагманами компании в разные годы. Так, к примеру, гибрид Санай был выведен 2003 году и стал первым гибридом на рынке с технологией CLEARFIELD® по обработке по вегетации против сорняков. Фермерам очень понравилась эта технология, потому что она проста в использовании, очень хороший контроль сорняков и сам Санай - один из лучших гибридов компании. Он стал бестселлером и прочно занял место в линейке компании.

Надо сказать, конференция явилась полезной для всех участников, и еще раз подтвердила, что Syngenta не теряет популярности среди аграриев.

**Анатолий ШАХОВ
Усть-Каменогорск**

НОВЫЙ ПАРТНЕР – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ!



«EURASIA GROUP KAZAKHSTAN» РАСШИРЯЕТ ПОРТФОЛИО СВОЕЙ ПРОДУКЦИИ И ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВУЮ ЛИНЕЙКУ ОБОРУДОВАНИЯ ПРЕМИУМ-КЛАССА ОТ КОМПАНИИ «VÄDERSTAD»!

Встречайте модели, чья производительность и функциональные качества не имеют аналогов в мире.

Техника «Väderstad» позволит получить вам выработку, о которой вы и не могли мечтать. Это машины, которые демонстрируют в два раза большую производительность без потери качества, по сравнению с аналогичной техникой, представленной на рынке Казахстана.

Мы представляем полную линейку продукции «Väderstad», среди которой легендарная и не имеющая аналогов в мире пневматическая сеялка Rapid; обладатель золотой медали в номинации «Машина года» на выставке «Agritechnica-2017» дисковая борона Carrier; держатель мирового рекорда по скорости и качеству сева пропашных культур сеялка точного высева Tempo.

СТАНЬТЕ ОБЛАДАТЕЛЕМ ОДНОЙ ИЗ СОВРЕМЕННЫХ ЛЕГЕНД СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА.



Where farming starts

Казахстан, 010000, г. Астана, Есильский район, ул. Казанат, 1/1, БЦ «Time», 4-й этаж, тел. +7 (7172) 55-47-11, факс +7 (7172) 55-47-13, моб. +7 701 967 28 33, e-mail: info@eurasia.kz.

ИНВЕСТИРУЙТЕ В БУДУЩЕЕ, А НЕ В ТЕХНОЛОГИИ ПРОШЛОГО ВЕКА!



КОМПЛЕКТАЦИЯ PREMIUM

ДОСТУПНАЯ ЦЕНА – ДЕШЕВЛЕ ЕЩЕ НЕ БЫЛО!

Новые тракторы «Джон Дир» серии 6В мощностью двигателя 95,110 и 139 л.с. по сногшибательным ценам!



Подробности и цена по тел. +77019672833 или у представителей ТОО «Евразия Групп Казахстан» в вашем регионе.

Дисковые бороны DANA носят имя славянской богини воды, дающей плодородие почве. Бороны, произведенные на «Рубцовском заводе запасных частей», в полном соответствии со своим названием, сочетают традиционные подходы, уже показавшие себя на практике, и новаторские инженерные решения.



ДИСКОВЫЕ БОРОНЫ DANA - РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩАЯ ОБРАБОТКА ПОЧВЫ



короткие сроки. Это маневренные и легкие машины, которые идеально подходят для предпосевной обработки почвы.

Четырехрядные бороны DANA (модель и рекомендуемая мощность трактора):

- DANA БДП 3x4 М/МР – 150-250 л.с.;
- DANA БДП 4x4 М/МР – 280-300 л.с.;
- DANA БДП 6x4 М/МР/МТМ – 300-350 л.с.;
- DANA БДП 8x4 МТМ – 400-450 л.с.

Использование дисковой бороны для предпосевной обработки почвы сохраняет влагу в почве, рыхлит ее, очищает поле от сорняков, заделывает удобрения, создает посевной слой с оптимальным для прорастания семян сложением и выровненной поверхностью почвы.

На сегодняшний день «РЗЗ» выпускает девять моделей дисковых бороны DANA, двух- и четырехрядных.

Двухрядные бороны DANA (модель и рекомендуемая мощность трактора):

- DANA БДН 2,4x2 (навесная) – 80 л.с. (в комплектации с противовесами);
- DANA БДП 3,2x2 – 90 л.с.;
- DANA БДП 4x2 – 150 л.с.;
- DANA БДП 6x2 – 300-350 л.с.

Двухрядные дисковые бороны DANA агрегируются с тракторами мощностью от 80 до 300 л.с. В сравнении с четырехрядными, им требуется меньшее тяговое усилие, что позволяет обрабатывать большие площади в максимально

короткие сроки. Это маневренные и легкие машины, которые идеально подходят для предпосевной обработки почвы.

Четырехрядные бороны DANA – это высокопроизводительные бороны с шириной захвата от 3,2 до 8 метров. Агрегируются с тракторами от 150 до 450 л.с.

Широкозахватные бороны DANA БДП 6x2, DANA 6x4 МТМ и DANA 8x4 МТМ снабжены гидравлической системой перевода в транспортное положение (серия МТМ).

Бороны DANA БДП 3x4; DANA БДП 4x4; DANA БДП 6x4 могут комплектоваться дисковыми рабочими органами с расположением подшипникового узла по выпуклой стороне диска (серия МР).

Широкий модельный ряд бороны DANA позволяет подобрать оптимальное орудие практически под любые задачи. Новинка объединения компаний «Алмаз»: дисковая бороны DANA БДП 6x2. Новая двухрядная бороны сочетает преимущества широкозахватных бороны: высокую производительность, скорость работы и облегченный вес, характерный для двухрядных бороны. Она агрегируется с тракторами от 300 л.с. (К-700, МТЗ 3022 и другими).

Казбеков Айбек, директор ТОО «ТНС Агро»:

«Купили борону DANA 6x4, отлично работает. Нареканий нет, поломок не было. Один сезон уже отработали, очень довольны качеством.»

Подходит она для всего – для уничтожения сорняков, для работы при высокой влажности почвы, очень большой спектр задач.»

В тех хозяйствах, в которых новая бороны отработала первый сезон, о ней отзываются положительно: отмечают, что получилась универсальная, надежная машина.

Официальный дилер техники АЛ-МАЗ - ТОО «Астана Агропартнер» - реализует технику по заводским ценам, покупатели гарантированно получают качественное и оперативное сервисное обслуживание. Наличие техники на площадке дилера сокращает сроки приобретения и ввода в эксплуатацию.



Официальный дилер: ТОО «Астана Агропартнер»

www.ast-agropartner.kz



г. Усть-Каменогорск,
пр. Абая, 213/1

8 (7232) 21-44-70, +7 701 717-74-00
+7 771 086-86-85, +7 701 059-04-00
arman_199@mail.ru

г. Астана,
ул. Иманова, 19, офис 911А

8 (7172) 78-76-57,
+7 701 766-93-91, +7 705 798-06-07
ast_agropartner@mail.ru

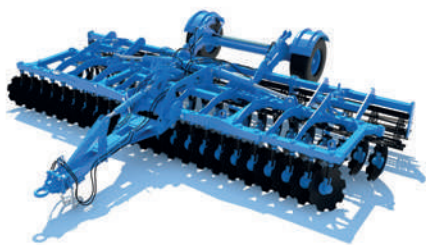
г. Кокшетау,
ул. Ш.Уалиханова, 197 А

8 (7162) 77-52-81, +7 771 086-86-83
+7 771 086-86-84, +7 705 752-76-83, +7 705 798-35-65
agropartner_kokshe@mail.ru

Дисковые бороны DANA



Двухрядные
дисковые бороны
DANA



Четырехрядные
дисковые бороны
DANA



КАЗАГРОФИНАНС

Выгодные
условия приобретения
в КазАгроФинанс

Дисковые бороны АЛМАЗ предназначены для обработки почв на глубину **до 15 см** для четырехрядных борон и **до 12 см** для двухрядных, с измельчением пожнивных остатков, уничтожения сорняков, омоложения лугов и пастбищ.



Борона укомплектована рабочими органами с дисками Ама (Италия).

ama

Главное преимущество импортных дисков — повышенная износостойкость за счет применения стали с добавлением бора

Преимущества дисковых борон АЛМАЗ



Регулирование глубины обработки почвы стяжками опорных катков.



Прочное и устойчивое к внешним воздействиям полимерное покрытие.



Простая регулировка. Регулировка стяжками угла атаки дисков и глубины обработки почвы.



Повышенная прочность подшипникового узла. За счёт увеличенного размера гайки (M27).



Комплектуется катками в зависимости от типа почвы: спиралевидными, комбинированными, зубчатыми.



Исключено наматывание растительных остатков на рабочие органы. Диски расположены на индивидуальных стойках.



Эффективное измельчение растительных остатков. Самозатачивание дисков за счет оригинальной радиусной заточки лезвия.



Прочность конструкции. Увеличенное сечение труб рамы изготовленной из высокопрочной стали 09Г2С.

Официальный дилер: ТОО «Астана Агропартнер»

www.ast-agropartner.kz



г. Усть-Каменогорск,
пр. Абая, 213/1
8 (7232) 21-44-70, +7 701 717-74-00
+7 771 086-86-85, +7 701 059-04-00
arman_199@mail.ru

г. Астана,
ул. Иманова, 19, офис 911А
8 (7172) 78-76-57,
+7 701 766-93-91, +7 705 798-06-07
ast_agropartner@mail.ru

г. Кокшетау,
ул. Ш.Уалиханова, 197 А
8 (7162) 77-52-81, +7 771 086-86-83
+7 771 086-86-84, +7 705 752-76-83, +7 705 798-35-65
agropartner_kokshe@mail.ru

КАТАЛОГ ПРОДУКЦИИ

	Название продукта	Действующие вещества	Способ применения и дозы	Основные показания к применению	Целевые виды
Антибиотики					
1	Амоксилайф-LA [®] Суспензия для инъекций	Амоксициллин 150 мг	КРС, МРС, Свиньи: 1 мл/10 кг м.т. в/м Козы и собаки: 1 мл/10 кг м.т. в/м или п/к	Инфекции ЖКТ, респираторные заболевания, состояния, требующие хирургического вмешательства (раны, абсцессы, воспаление суставов), заболевания мочеполовой системы, болезни кожи и мягких тканей, лептоспироз, мастит, агалактия у свиней, актиномикоз, рожа свиней, паратиф и паратиф	
2	Цефквитал [®] Суспензия для инъекций	Цефтриаксон 25 мг	КРС, МРС: 1 мл/25 кг м.т. в/м Свиньи: 1-2 мл/25 кг м.т. в/м Свиноматки: 2 мл/25 кг м.т. в/м Козы и собаки: 0,5 мл/5 кг м.т. в/м или п/к	Инфекции дыхательных путей, инфекционные заболевания конечностей, септицемия у телят, острый мастит и вторичные инфекции на фоне вирусных заболеваний у коров, синдром ММА у свиней	
3	Цефтивет [®] Суспензия для инъекций	Цефтиофуру 50 мг	КРС: 1 мл/50 кг м.т. в/м Свиньи: 1 мл/16 кг м.т. в/м МРС: 1 мл/50 кг м.т. в/м Лошади: 1 мл/50 кг м.т. в/м Собаки: 0,2 мл/5 кг м.т. в/м	Инфекции мягких тканей и дыхательных путей, некробактериоз, эндометрит	
4	Цефтивет [®] Аванс Суспензия для инъекций	Цефтиофуру 50 мг (в виде цефтиофура гидрохлорида) Кетопрофен 150 мг	КРС: 1 мл/50 кг м.т. в/м	Инфекции мягких тканей и дыхательных путей, некробактериоз, эндометрит с сопутствующими клиническими признаками воспаления и пирексии	
5	Зверодокс-LA [®] Раствор для инъекций	Доксициклин 200 мг (в виде доксициклина моногидрата)	КРС, МРС: 1 мл/10 кг м.т. в/м Свиньи: 0,5 мл/10 кг м.т. в/м	Колибактериоз, сальмонеллез, стафилококкоз, пастереллез, гемофилез, энзоотическая пневмония свиней, рожа свиней, копытная гниль, кератоконъюнктивит, артриты, абсцессы и другие заболевания бактериальной и микоплазменной этиологии	
6	Энфлорекс [®] Раствор для инъекций	Энрофлоксацин 100 мг	КРС: 0,5 мл/10 кг м.т. в/м МРС: 0,5 мл/20 кг м.т. в/м Свиньи: 1 мл/40 кг м.т. в/м Собаки: 0,5 мл/10 кг м.т. в/м	Инфекции органов дыхания, желудочно-кишечного тракта, мочеполовой системы (синдром ИИМ), кожи и мягких тканей, вторичные инфекции, вызванные чувствительными к энрофлоксацину микроорганизмами	
7	Флоррелиф [®] Раствор для инъекций	Флорфеникол 300 мг Флуниксин 16,5 мг	КРС: 1 мл/15 кг м.т. п/к в область шеи Свиньи: 1 мл/20 кг м.т. п/к в область шеи	Заболевания органов дыхания, мочеполовой системы и желудочно-кишечного тракта у свиней и КРС	
8	Люфлоран [®] Раствор для инъекций	Флорфеникол 300 мг	КРС, МРС: 1 мл/15 кг м.т. в/м в область шеи двукратно с интервалом 48 часов либо 2 мл/15 кг м.т. п/к однократно Свиньи: в/м в область шеи в дозе 1 мл/20 кг массы тела двукратно с интервалом 48 часов.	Инфекции дыхательных путей, инфекционные заболевания конечностей, диарея бактериальной этиологии у телят	
9	Тетралайф-LA [®] Раствор для инъекций	Окситетрациклин 200 мг	Свиньи, КРС, МРС: в/м в дозе 20 мг окситетрациклина на 1 кг массы тела или 1 мл на 10 кг массы тела 1 раз в трое суток, но не более трех раз	Бронхопневмония, колибактериоз, сальмонеллез и другие заболевания свиней, крупного рогатого скота, овец и коз, вызванные микроорганизмами, чувствительными к окситетрациклину.	
10	Тетралайф-LA [®] Аванс Раствор для инъекций	Окситетрациклин 300 мг Флуниксин 20 мг	КРС, свиньи: 1 мл/10 кг м.т. в/м однократно	Заболевания органов дыхания, вызванные микроорганизмами, чувствительными к компонентам препарата.	
11	Тулатран [®] Раствор для инъекций	Тулатромидин 100 мг	КРС: 1 мл/40 кг м.т. п/к однократно Свиньи: 1 мл/40 кг м.т. в/м однократно в область шеи	Бактериальные инфекции органов дыхания, вызываемые <i>Malignimia (Pasteurella) haemolytica</i> , <i>Pasteurella multocida</i> , <i>Haemophilus somnus</i> и <i>Mycoplasma bovis</i> , инфекционный кератоконъюнктивит, вызываемый <i>Moraxella bovis</i> и <i>Neisseria spp.</i>	
12	Марбофрайв [®] Раствор для инъекций	Марбофлоксацин 100 мг	КРС: 2 мл/25 кг м.т. при респираторных инфекциях; 1 мл/50 кг м.т. при мастите Свиньи: 1 мл/50 кг м.т. в/м в область шеи	Респираторные инфекции, мастит, синдром ММА	
13	Спиролекс [®] Суспензия для инъекций	Амоксициллин 100 мг Колистин 250000 МЕ	КРС, МРС, свиньи: 1 мл/10 кг м.т. 1 раз в сутки в течение 3 дней	Инфекции дыхательных путей, желудочно-кишечного тракта, урогенитальные и вторичные бактериальные инфекции у крупного рогатого скота, телят, ягнят и поросят, вызванные чувствительными к амоксициллину и колестилину микроорганизмами	
14	Комбидокс [®] Порошок для приготовления раствора для орального применения	1 г порошка содержит: Доксициклин 500 мг Бромгексин 10 мг	0,2-0,4 кг/ корма	Энзоотическая пневмония, плевропневмония, атрофический ринит, сальмонеллез, колибактериоз, дизентерия, лептоспироз, смешанные инфекции	
15	Зверодокс [®] Раствор для орального применения	Доксициклин 100 мг	0,5-1 мл/л питьевой воды в течение 3-5 дней	Хронические респираторные заболевания, орнитоз (<i>C. psittaci</i>), пастереллез (<i>P. multocida</i>) и инфекционный синовит (<i>M. synoviae</i>)	
16	Энфлорекс [®] Раствор для орального применения	Энрофлоксацин 100 мг	КРС, МРС, свиньи: 1 мл/20 кг массы тела/сутки в течение 3-5 дней Птица: 1 мл/20 кг массы птицы/сутки при добавлении в питьевую воду	Колибактериоз, сальмонеллез, стрептококкоз, микоплазмоз, некротический энтерит и другие заболевания телят, ягнят, поросят и птицы, вызванные микроорганизмами, чувствительными к энрофлоксацину	
17	Гентапрайм [®] Раствор для инъекций	Гентамицин 40 мг	КРС, МРС, лошади и свиньи: 0,5 мл раствора на 10 кг массы тела два раза в день (по 2 мг ДВ на кг массы тела два раза в день). Курс лечения 3-5 дней.	Респираторные и желудочно-кишечные инфекции, сепсис, перитонит, пиелонефрит, артрит, полиартрит, дерматит и другие заболевания животных, вызванные чувствительными к гентамицину микроорганизмами	
18	Клавивет [®] Суспензия для интрацервикального применения в период лактации	Инъектор (5 г) содержит: Амоксициллин 200 мг Клавулановая кислота 50 мг	1 инъектор трехкратно с интервалом в 24 ч	Лечение мастита в лактационный период	
19	Клоксивет [®] Суспензия для интрацервикального применения в сухостойный период	Инъектор (4 г) содержит: Клоксациллин 800 мг	В разовой дозе 4,0 г (1 инъектор) в каждую четверть вымени	Профилактика мастита в сухостойный период	
20	Комбимаст [®] Суспензия для интрацервикального применения в период лактации	Инъектор (5 г) содержит: прокаин пенициллин G 100.000 МЕ стрептомицина сульфат 100 мг неомицина сульфат 100 мг преднизолон 10 мг	1 инъектор трехкратно с интервалом в 24 ч	Лечение мастита в лактационный период	
Противопаразитарные препараты					
21	Диффикарб [®] Раствор для инъекций	85 мг имидокарба в форме имидокарба дипропионата -120 мг	КРС, МРС: 0,1 мл/10 кг в/м Лошади: 2 мл/100 кг в/м Собаки: 0,25-0,5 мл/10 кг в/м	Профилактика бабезиоза и анаплазмоза	
22	Ивервексан [®] Раствор для инъекций	Ивермектин 10 мг	КРС, лошади: 1 мл/50 кг м.т. п/к МРС: 0,5 мл/25 кг м.т. п/к Свиньи: 1 мл/33 кг м.т. п/к Кролики: 0,1 мл/5 кг м.т.	Профилактика и лечение заболеваний, вызванных нематодами, аскаридами, личинками оводов, клещами и другими членистоногими	
Антикокцидийные препараты					
23	Толтразор [®] 2,5% Раствор для орального применения	Толтразурил 25 мг	28 мл/100 кг ж.м. при добавлении в питьевую воду	Профилактика и лечение эймериоза (кокцидиоза)	
24	Толтразор [®] 5% Суспензия для орального применения	Толтразурил 50 мг	Телятам - 3 мл/на 10 кг массы тела; Ягнятам - 0,4 мл/на 1 кг массы тела; Поросятам - 1 мл/на 2,5 кг массы тела	Профилактика и лечение эймериоза (кокцидиоза)	
Противовоспалительные препараты					
25	Флуналгин [®] Раствор для инъекций	Флуниксин 50 мг	Лошади: 1 мл/45 кг п/к или в/в КРС, свиньи: 2 мл/45 кг п/к или в/в	Противовоспалительное, жаропонижающее и анальгезирующее средство	
26	Кетапирин [®] Раствор для инъекций	Кетопрофен 100 мг	КРС: 3 мл/100 кг м.т. в/в или в/м Свиньи: 3 мл/100 кг м.т. в/м Лошади: 1 мл/45 кг м.т. в/м	Противовоспалительное, жаропонижающее и анальгезирующее средство	
27	Ломекан [®] Раствор для инъекций	Мелоксикам 20 мг	КРС: 2,5 мл/100 кг м.т. п/к или в/в Свиньи: 2,0 мл/100 кг м.т. в/м	Противовоспалительное, жаропонижающее и анальгезирующее средство	
28	Мастирелакс [®] Суспензия для интрацервикального применения в сухостойный период	Инъектор (4 г) содержит: Висмута субнитрат 2,6 г	Однократно по 1 инъектору в каждый сосок вымени после последнего доения перед запуском	Профилактика мастита в период сухостя	
Витамины и минералы					
29	Селенвет-В [®] Эмульсия для инъекций	Натрия селенит 1 мг Витамин Е 60 мг Витамин В1 40 мг	КРС, МРС, свиньи: 1 мл/50 кг м.т. п/к или в/м	Комплексный препарат для профилактики и лечения алиментарной мышечной дистрофии, миоглобулурии, энцефаломалиции, мышечной дистрофии	
30	Витабутан [®] Раствор для инъекций	Бугафосфан 100 мг Витамин В12 0,05 мг	КРС, лошади: 5-25 мл на животное МРС: 2,5-8 мл на животное Свиньи: 2,5-10 мл на животное Птица: 1-3 мл/л питьевой воды	Комплексный препарат для повышения резистентности организма и регулирования обмена веществ	
Пиретроиды					
31	Эльветран [®] 5% Концентрат суспензии	Дельтаметрин 50 мг	0,5-1 л/1000 мл воды	Противопаразитарный препарат для обработки животных и помещений ветеринарного назначения	
32	Цифлутран [®] 1% Раствор для наружного применения	Цифлутрин 10 мг	10 мл на животное	Защита КРС от зоофильных мух, слепней, комаров, оводов и мошек в пастбищный период	
33	Цифлутран [®] 5% Концентрат раствора	Цифлутрин 50 мг	25-100 мл/10 л воды	Обработка объектов и помещений ветеринарного назначения	



Широкое портфолио ветеринарных препаратов, которое предлагает компания WORLD-VET, включает:

Антибиотики

Противопаразитарные препараты

Антикокцидийные препараты

Противовоспалительные препараты

Витамины и минералы

Пиретроиды

Противомаститные шприцы



КАТАЛОГ ПРОДУКЦИИ



Эксклюзивный дистрибьютер
"WORLD-VET" в РК TOO "RIN PHARM".
Адрес: г. Алматы, пр. Сулейман 222 Б,
тел.: +7(775)371-61-05, +7(702)468-65-79

www.world-vet.com

«СЕРЕБРЯНАЯ ЗАЩИТА» ПОЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Применение современных агрохимических технологий защиты и стимуляции растений активно способствует увеличению урожайности агрокультур. Но это ведет и к удорожанию получаемой продукции. В таких условиях явным подспорьем для аграриев становятся препараты широкого спектра действия, способные как стимулировать активный рост сельхозкультур, так и обеспечивать профилактику болезней, при этом являясь экологически безопасными.

Таким требованиям полностью отвечает **линейка инновационных препаратов на основе химически модифицированного коллоидного серебра от Группы компаний «АгроХимПром»**. ГК «АгроХимПром» – производитель и регистрант химических средств защиты растений, который на протяжении 20 лет активно занимается разработкой и внедрением эффективных решений в сфере сельского хозяйства на рынке РФ и стран СНГ. В 2015 году компания открыла официальное представительство в Республике Казахстан.

Серебро использовалось как природный антисептик с древних времен. Однако именно Группа компаний «АгроХимПром» совместно с учеными МГУ им. М.В. Ломоносова (Россия) первые в мире разработала и запатентовала действующее вещество на основе стабилизированного коллоидного серебра для защиты растений. Флагманом «серебряной линейки» препаратов компании является **Зеребра® Агро – адаптивная технология регулирования роста и профилактики заболеваний растений**. Сельхозпроизводители России и ряда стран мира быстро оценили **привлекательную погектарную стоимость препарата вкупе с высокой эффективностью**, и сегодня Зеребра® Агро «взят на вооружение» агрономами как крупных агропромышленных холдингов, так и небольших фермерских хозяйств. На сегодняшний день препарат успешно применяется в России, странах Центральной и Юго-Восточной Азии, Восточной Европы и Латинской Америки. Эффективность препарата подтверждена 46 знаковыми НИИ России и мира, включая **ТОО «Казахский НИИ защиты и карантин растений», ТОО «Казахский НИИ земледелия и растениеводства»**, и многими другими профильными институтами Республики Казахстан.

Опираясь на многолетний опыт применения Зеребра® Агро, можно смело говорить, что это не просто средство для решения одной задачи, а ключевая составляющая адаптивной технологии, оказывающей комплексное воздействие на организм растения.

Мы ориентируем аграриев на то, что закладывать фундамент системы защиты растений нужно уже с обработки семенного материала перед посевом. Для этих целей мы рекомендуем применять препа-



рат Зеребра® Агро, - **рассказывает начальник отдела химизации и защиты растений ГК «АгроХимПром», к.с.-х.н. Эдуард Путилин.**

Применение Зеребра® Агро для обработки семенного материала не только сдерживает развитие болезней, усиливая иммунитет растения, но и повышает полевую всхожесть семян и благоприятно воздействует на дальнейшее формирование корневой системы растения. При этом возможно снижать норму расхода фунгицидов при протравливании. Для успешного развития растений и их надежной защиты в дальнейшем, рекомендуется проводить одну или две обработки сельхозкультур по вегетации препаратом Зеребра® Агро, совместно с гербицидами, либо с фунгицидами и инсектицидами.

Препарат обладает выраженным фунгицидным эффектом, что подтверждается многочисленными лабораторными исследованиями и результатами производственного применения, борется он и с бактериальными инфекциями. При этом многие патогены грибковой и бактериальной этиологии неспособны выработать резистентность к действующему веществу препарата. В стадии слабого и среднего грибкового поражения Зеребра® Агро способен самостоятельно подавить заболевание, а в условиях сильной степени заражения его рекомендуется сочетать с фунгицидом. При этом, благодаря свойству препарата протекционировать действие последних, возможно снижение их дозировки, что позволяет не только надежно защищать растения, но и экономить на обработках, снижая тем самым

себестоимость урожая и повышая его рентабельность.

А за счет своих ростостимулирующих свойств Зеребра® Агро способствует формированию здорового и сильного растения, которое в числе прочего быстрее выходит из «гербицидной ямы», восстанавливая свои физиологические свойства менее чем за неделю. Все это позволяет получить существенную прибавку к урожайности и повысить качество получаемой сельхозпродукции.

При этом специалисты ГК «АгроХимПром» готовы разработать индивидуальные схемы защиты, учитывая условия и технологии выращивания сельхозкультур для обеспечения их максимальной эффективности действия, и успешно интегрировать препараты компании в уже существующие агротехнологии, - подчеркнул Эдуард Путилин.

Говоря об условиях возделывания, необходимо отметить еще одну особенность препарата - он подходит для применения в любых климатических зонах. Так, **в засушливых степях, Зеребра® Агро, несмотря на скудные запасы влаги в почве, помогает растениям успешно пройти зимовку и преодолеть весенние заморозки.** При этом зафиксированы случаи, когда культуры, сильно пострадавшие от низких температур, после обработки Зеребра® Агро буквально «возвращались к жизни» - уже после первой обработки отмечалось усиленное отрастание новых листьев. В регионах, где осадков выпадает в избытке и есть постоянная угроза вспышки грибковых заболеваний, применение Зеребра® Агро сдерживает развитие патогенной флоры.

И это далеко не полный перечень свойств препарата, наглядно проявляющихся на практике из года в год. Результаты применения Зеребра® Агро подтверждают целесообразность его использования в сельскохозяйственном производстве, демонстрируя высокие показатели как биологической, так и экономической эффективности. При этом препарат сегодня, пожалуй, один из самых доступных по цене из СЗР своего класса.

Подготовка к посевной кампании уже началась, но еще есть время внести в нее коррективы и взять на вооружение Зеребра® Агро. Многие аграрии Республики Казахстан и ряда стран мира уже убедились в его действии. А вы?

Зеребра® агро

АДАПТИВНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ
РЕГУЛИРОВАНИЯ РОСТА
И ПРОФИЛАКТИКИ
ЗАБОЛЕВАНИЙ РАСТЕНИЙ



Представительство ГК АгроХимПром
в Республике Казахстан:

г. Алматы, ул. Солодовникова, д. 21
тел.: +7 (727) 972-66-54, +7 701-942-69-39,
+7 777-244-09-01, +7 747-590-78-38



Группа компаний
АгроХимПром

Полный перечень официальных дистрибьюторов
компании смотрите на сайте www.zerebra.club



BONFANTI

ЗЕРНОСУШИЛЬНЫЕ УСТАНОВКИ



BONFANTI
cereal dryers

+8 7172 788 325 info@bonfanti.eu

**ЭКОНОМИЧНОСТЬ
НАДЕЖНОСТЬ И ЛУЧШИЕ
ПО КАЧЕСТВУ**



Risto **МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ** **САМАКОН**
напрямую из Германии в Щучинск



Serap молочные ванны

- ёмкость 820, 1260, 1400, 1600 литров;
- состояние: хорошее;
- все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом

В наличии на складе в г. Щучинск



Serap / Müller
МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- ёмкость 2500, 3000, 3300, 5135 литров;
- состояние: очень хорошее;
- в комплекте с автоматической мойкой;
- все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом

В наличии на складе в г. Щучинск

ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,
Акмолинская область, г. Щучинск,
Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,
www.молочные-танки.kz

Европейская кормозаготовительная техника



г. Астана, ул. Пушкина, 46А,
моб: +7 778 405 97 15,
+7 777 475 68 77,
e-mail: rustam_a001@mail.ru

TITAN AGRO
KAZAKHSTAN
www.titanagro.kz

GRANOSA



НА ПОСТОЯННОЙ ОСНОВЕ ЗАКУПАЕМ



- Горчицу белую



- Горчицу черную



- Сертифицированные органические зерновые, масличные и бобовые культуры

Закупка возможна как по экспортным, так и по внутренним контрактам



Контакты:
Эл.почта: sidenko@granosa.ch
Тел.: +41 79 1386428 (WhatsApp, Viber)
Skype: dmytro.sidenko

Костанайская область с начала этого года стала пилотной по внедрению продуктов «Умного АПК». В регионе даже разработали Дорожную карту по цифровизации агропромышленного комплекса. В ней предусмотрена реализация 11 «быстрых» побед, в том числе две победы по ветеринарии и одна по созданию Агробиотехнологического и ветеринарного хаба «Парасат» на базе КГУ имени Ахмета Байтурсынова. Но это вовсе не говорит о том, что раньше аграрии региона не внедряли у себя элементы «умного» АПК. Во многих хозяйствах эта работа ведется планомерно уже на протяжении нескольких лет.

«УМНОЕ АПК» В ПИЛОТНОМ РЕЖИМЕ

Владимир Семейкин, глава КХ «Тэрра» Костанайского района:



– В этом году мы решили внедрить у себя систему умного контроля сельхозпредприятием. На сегодня между предприятием и поставщиком ТОО «Мониторинг плюс» есть взаимопонимание о «пилотном» внедрении GPS-оборудования и датчиков контроля и «Систему параллельного вождения» на две единицы сельхозтехники. После апробации и в случае успешного опыта, мы намерены внедрить данную технологию на 35 единицах сельскохозяйственной техники.

Арман Есмурзин, директор ТОО «Терра» Карабалыкского района:



– Наше хозяйство динамично развивается, и в этом году мы намерены сделать нашу мясную ферму «умной». Планируем и дальше продолжить интеграцию «умных» технологий в действующие бизнес-процессы АПК. Внедряя в производство передовые технологии, мы получили прирост урожайности на 20%, оптимально используя сельхозтехнику и земельные ресурсы, на 15% снизили затраты на производство, повысилась продуктивность животных. В этом году на цифровизацию процессов холдингом предусмотрено 200 млн тенге собственных средств, они будут направлены на приобретение еще одного беспилотного летающего аппарата (БПЛА), ушных бирок для КРС, оборудования учёта перемещения животных внутри фермы, видеонаблюдения условий содержания КРС на откормочной площадке, сквозного взвешивания для анализа привесов, техническую поддержку БПЛА и обучение персонала, разработку и интеграцию данных в программу 1С.

Кайрат Маишев, директор птицефабрики ТОО «Жас-Канат 2006»:



– Наше предприятие в течение последних лет активно занимается технологической модернизацией. Сегодня за счет внедрения новейших технологий производственные мощности птицефабрики возросли с 45 млн штук яиц в 2010 году до 223 млн штук в 2017 году. В результате, производительность возросла почти в 5 раз, а численность работников увеличена со 120 до 250 человек, или в 2 раза. Дальнейшая мо-

дернизация и цифровизация технологических процессов позволит довести в 2019 году производство товарного яйца до 300 млн штук.

Еркин Буканов, директор ТОО «АФ Қарқын»:



– Цифровизацией производства наше хозяйство занимается с 2014 года. В хозяйстве внедрена система автоматического контроля посева и уборки сельскохозяйственных культур и электронного учета продукции и товарно-материальных ценностей. Из 50 единиц сельскохозяйственной техники (трактора, комбайны, грузовые автомашины), имеющихся в нашем хозяйстве, 70% оснащены системами GPS-мониторинга через спутниковую навигацию. Внедрены элементы системы параллельного вождения. На сегодня имеется электронные карты истории полей, оцифрована структура севооборотов. В режиме онлайн отслеживаются приход и расход зерна с поля на зерносклад, расход ГСМ. Основываясь на электронных данных выработки агрегатов, начисляется заработная плата механизаторам, ведется статистический анализ учета произведенной продукции. Все это позволило оптимизировать технологический процесс, улучшить организацию и условия труда работников, повысить производительность труда на 20%, снизить затраты товарно-материальных ценностей на 10-15%, минимизировать риски человеческого фактора в работе предприятия. В этом году

Они могут больше, чем просто ИЗМЕЛЬЧАТЬ!



www.krone-rus.ru

Кормоуборочные комбайны KRONE BiG X

- Два полных модельных ряда от 490 до 1110 л.с.
- Канал потока кормовой массы «по индивидуальному заказу» для всех классов мощности
- Барабан измельчения от 20 до 48 ножей
- Запатентованные кукурузные приставки EasyCollect



Представительства Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co. KG

KRONE – Казахстан, Петропавловск
Моб.: +7 705 44 34 666
+7 701 60 50 900
E-Mail: krone-kz@mail.ru

KRONE – Германия, Шпелле
Тел.: +49 5977 935 766
Факс: +49 5977 935 255
E-Mail: export.ldm@krone.de

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN

намечено оборудование данными технологиями оставшийся парк сельхозтехники, внедрение на производство спектрального анализа почвы, проведение экспресс-анализа на наличие основных питательных веществ, засоренность и зараженность полей.

Владимир Черненко, директор ТОО «ОХ Заречное»:



– Несмотря на то, что мы находимся рядом с Костанаем, у нас в Заречном высокоскоростного Интернета не хватает. Все программы бортовых компьютеров связаны с ним, а он у нас с перебоями. Особенно негативно это сказывается на работе техники во время посевной. Эту тему уже не раз поднимали на уровне Правительства. Для решения проблемы нужны огромные финансовые вливания, на которые способно только государство. Правительство обещает этот вопрос снять с повестки дня к 2021 году. Но все же на базе хозяйства планируем провести цифровизацию в двух направлениях: реализация комплексного проекта по внедрению инструментов точного земледелия для обеспечения качественно-

го перехода на новый технологический уклад в растениеводстве; а также обеспечение контроля за недопущением нарушений технологических процессов за счет дооборудования сельскохозяйственной техники необходимыми датчиками и системой онлайн-мониторинга. Общая стоимость проекта составляет 670 млн тенге. На эти средства планируется приобретение трех комбайнов с системой GPS, двух тракторов с посевным комплексом, установить системы GPS на 20 комбайнах с контролем движения и датчиками уровня топлива, наполняемость бункера зерном. Системы GPS будут установлены на 21 единицах грузового автотранспорта, а также планируется модернизация имеющегося зернотока. В целом, проект одобрен МСХ РК. В настоящее время разрабатывается ТЭО для защиты в Министерстве финансов РК и выделения необходимых финансовых средств, для его реализации.

Хусаин Валиев, ректор КГУ им. А. Байтурсынова:

– В области началась работа по созданию Агробиотехнологического Хаба «Парасат». Местом расположения Хаба определена научная библиотека вуза «Білім орталығы» со всей инфраструктурой. Штатная численность менеджмента Хаба составляет 10 единиц. Наряду с этим в работе Хаба будет задействован имеющийся научный потенциал вуза, это лаборатории производства продуктов питания, инновационного инжиниринга, машиностроения, анализа продуктов растительного сырья. Создана Рабочая группа для координации деятельности университета по реализации проекта. На первом этапе запланировано приобретение современной оргтехники и производительных высокотехнологичных серверов для хранения информации и создания портала. Портал будет содержать большой объем информации, необходимой сельхозтоваропроизводителям. Данная структура могла бы заниматься не только подготовкой кадров для цифровых технологий, но в своей базе

данных аккумулировать всю региональную информацию по отраслям, которой будут пользоваться заинтересованные потребители. Есть возможность предоставлять и различные услуги в цифровом формате.

В университете уже создана сертифицированная лаборатория, где по генетическому материалу молодых телят можно определять, кого из них лучше использовать для производства молока, кого выгоднее откармливать на мясо, а чьи гены лучше использовать для воспроизводства. В другой лаборатории есть возможность разрабатывать такой рацион питания для животных, чтобы, получая от них максимальную отдачу по молоку или мясу, снизить себестоимость животноводческой продукции. Все первичные данные и полученные результаты будут в цифровом формате, поэтому все заказы можно выполнять, не выезжая даже из самых отдаленных уголков области.

Источником финансирования проекта являются собственные средства университета. На сегодня предусмотрено выделение 100 млн тенге (в два транша), 40 млн тенге уже выделено, оставшаяся часть будет выделена к началу нового учебного года (сентябрь 2018 года). Кроме этого, планируется привлечь средства по линии Министерства образования и науки РК, Азиатского банка развития и использовать финансовые возможности колледжей и местного бюджета. В рамках программы АБР по обмену знаниями и опытом была достигнута предварительная договоренность с директором представительства АБР в Казахстане о выделении Костанайской области гранта в размере 110 млн. тенге на цифровизацию сельского хозяйства. Заявка на грант АБР с Министерством сельского хозяйства согласована и находится на рассмотрении Минэкономики РК.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
фото автора
Костанайская область

ООО «СибДорСельМаш»
Изготовление и реализация погрузчиков (КУНов)

- ПКУ-0.8 для МТЗ, ЮМЗ, Т-40 - 78 т.р.
- ПФ-1 - 120 т.р.
- ПЛ-0.4 для Т-25 - 57 т.р.
- Отвал бульдозерный. Щетка коммунальная.
- Грабли валковые.
- Плуг трехкорпусной ПЛН-3-35.
- Фреза почвообрабатывающая.

Сертифицировано

ТЕЛ: 8-962-798-94-59; 8-902-997-70-69
Сайт: сибдорсельмаш.пф, Эл.почта:sibdorselmash@mail.ru

ТОО «Himel-Kazakhstan»
ВАШ СПЕЦИАЛИСТ
в приготовлении кормов, хранении и переработке продукции растениеводства

МАШИНЫ ДЛЯ ПРИГОТОВЛЕНИЯ КОРМОВ В ЖИВОТНОВОДСТВЕ И ПТИЦЕВОДСТВЕ

- Комбикормовые заводы
- Системы дробления и смешивания кормов
- Кормосмесители-кормораздатчики для КРС
- Оборудование для животноводческих комплексов
- Зернохранилища
- Системы хранения и зерновые системы
- Измельчители соломы и соломоразбрасыватели

Тел: +7 (7232) 26-83-85, +7 (7232) 24-14-43, +7 705 540 10 00, +7 777 308 33 34,
himel-kazakhstan@mail.ru, www.himel.de

НОВИНКА!

АЛЕЙ

Скороспелый
масличный
сорт подсолнечника

Создан компанией «СибАгроЦентр» на базе Научно-производственного объединения «Алтай». Успешно прошел широкие производственные испытания в хозяйствах России и Казахстана. В 2018 году внесен в Государственный реестр селекционных достижений Российской Федерации.

Выведен из скороспелого масличного сорта Сур методом многократного индивидуального отбора скороспелых биотипов с последующей оценкой по потомству. Предназначен для возделывания в условиях Казахстана и Сибири. Vegetационный период в условиях Казахстана 85-90 дней.



Группа спелости: очень ранний
Потенциальная урожайность: 30-32 ц/га
Масличность: 52-54%

Организуем оперативную доставку в любой регион!

Наши партнеры - более 350 сельхозпредприятий и агрохолдингов России и Казахстана



ООО «СибАгроЦентр»

Научно-производственное объединение «Алтай»

Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д

+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788

www.sibagrocentr.ru, sibagrocentr@mail.ru



Agralis
KAZ

ВАШ ПАРТНЕР В ПРОИЗВОДСТВЕ МОЛОКА

Передвижная доильная установка с 2 доильными аппаратами

Для доения:



- Емкость 40 литров, размеры: 1100 x 600 x 1080 мм, вес: 55 кг
- Сухой вакуумный насос 190 л/мин*50 кПа
- Электродвигатель 0,55 кВт, 220В, 50 Гц

Технические преимущества:

- ✓ Полностью мобилен - 2 бескамерных колеса, 1 подвесное колесо с тормозом
- ✓ Удлиняющиеся позиционирующие рукава с возможностью поворота на 360 градусов
- ✓ Резервуар для вакуума оцинкован как внутри так и снаружи
- ✓ Два доильных аппарата с объемным коллектором 300 см³
- ✓ Надежный пульсатор L80 60/40 - стабильный к температуре
- ✓ Возможна комплектация для доения коз/овец/лошадей/верблюдов

тел: +7 71638 2 64 39, моб: +7 705 428 26 16, +7 705 580 29 64, e-mail: info@agralis.de, www.agralis.de

ЯРОВАЯ ТВЕРДАЯ ПШЕНИЦА

АШИРБАЕВА С.А. Ведущий научный сотрудник отдела зерновых культур, канд.с/х наук
ТОО «Казахский научно-исследовательский институт земледелия и растениеводства»



Продовольственная безопасность страны на основе производства конкурентоспособной продукции является главной целью агропромышленного комплекса, который относится к одной из ведущих отраслей экономики Казахстана.

Значительная часть сельскохозяйственных угодий Казахстана находится в зоне рискованного земледелия. Биоклиматический потенциал Казахстана в несколько раз ниже, чем в США, странах Европы и многих регионах России. Твердая пшеница в Казахстане является приоритетной культурой. Со стороны товаропроизводителей этой культуре уделяется меньше внимания, чем какой-либо другой. Площади, занятые под культурой, составляют ежегодно 230-240 тыс.га. Важное значение приобретает постоянный поиск резервов повышения ее урожайности и качества зерна.

Во многих регионах республики наблюдается ухудшение экологической обстановки. Необходимо ускорить, в первую очередь, создание более зимостойких и засухоустойчивых сортов и гибридов растений, приступить к разработке новых технологий и других мероприятий.

В этой связи, аграрная наука должна руководствоваться принципами системного подхода и, прежде всего, следует разработать рациональную систему ведения сельского хозяйства для каждой почвенно-климатической зоны, района республики, обеспечивающую рост производства продукции, устойчи-

вость и рентабельность.

Ведущая роль в этом отводится сорту. В развитых странах мира за последнюю четверть века вклад сорта в достигнутый уровень урожайности составляет до 40-60% (СИММИТ, 2008). Новые высокопродуктивные сорта являются мощным фактором повышения урожайности, производительности труда и снижение себестоимости продукции, обуславливающей стабильные урожаи в разных условиях возделывания. Поэтому в последние годы вопросам стабильности урожая, экологической пластичности сортов придают большое значение в селекционных программах, а также при сортоиспытании и внедрении сортов.

В этой связи актуальным направлением в решении проблемы дальнейшего увеличения урожайности и генетической устойчивости культуры к неблагоприятным факторам среды Казахстана является изучение современного потенциала генофонда твердой пшеницы и создание новых сортов национальной селекции приспособленных к разным почвенно-климатическим условиям.

Цель исследований. Формирование генофонда и создание новых высокопродуктивных сортов озимой и яровой твердой пшеницы, с высокими макаронными качествами зерна, устойчивые к биотическим и абиотическим факторам среды.

Еще большая роль сорта в получении продукции высокого качества, при

этом он часто выступает единственно возможным эффективным средством производства. В современной интерпретации сорт представляется как категория, в которой концентрируется:

- высокая продуктивность;
- лучшие технологические показатели качества продукции.

Эти критерии определяются комплексом слагаемых:

- высокий генетический потенциал продуктивности;
- отзывчивость на технологию возделывания;
- оптимальный для зоны возделывания вегетационный период;
- устойчивость к стрессам;
- комплексный иммунитет;
- хорошее качество продукции.

Современные высокоурожайные сорта пшеницы – это сообщество генов или пирамида генетических комбинаций, которую используют селекционеры. В большинстве случаев они хорошо адаптированы только в условиях регионов. Причем достигнутый уровень адаптивности при определенном потенциале продуктивности пшеничного растения сохраняется у новых сортов, благодаря использованию в системе сложной ступенчатой гибридизации хорошо приспособленного к условиям региона материала, собственной селекции или созданного в сходных экологических зонах.

На начало текущего тысячелетия можно отметить две проблемы селекции твердой пшеницы - поиски путей стабилизации уровня урожайности и качества зерна на оптимальном и экономически обоснованном уровнях, и создание сортов с комплексной устойчивостью к биотическим и абиотическим факторам среды. Таким образом, в настоящее время наблюдается не столько повышение потенциала урожайности новых сортов, сколько достижение стабильности урожайности по годам, а этого можно добиться при более высоком уровне устойчивости сортов к любым стрессовым факторам внешней среды. А.А. Жученко одной из главных причин неустойчивости урожая в неблагоприятные годы объясняет стремлением к повсеместному распространению сортов интенсивного типа без учета зональных и погодных условий. В этой связи селекционеры особое внимание уделяют приспособленности сортов к условиям произрастания.

Успех исследований в селекционном процессе в значительной степени зависит от наличия коллекционного материала. Важным шагом в этом направлении является формирование рабочих коллекций образцов по каждо-

GEA в Казахстане

Оборудование и решения «под ключ»

Инструменты
управления
стадом

Система
доения

Автоматизация
кормления

Технологии
обработки
навоза

Доение и
содержание КРС

Westfalia **Казахстан**



GEA engineering for a better world

Консультирование
на местах

Производство
продуктов
питания

Хранение и
охлаждение
молока

Переработка
молока

Упаковка

г. Астана, ул. Жансугирова, 8/1, БЦ "Аружан", офис 504, Тел./факс: +7-7172-41-78-25, 57-00-87
Моб.: +7-777-870-13-22, +7-776-941-81-16, эл. почта: info@geafarm.kz, сайт: geafarm.kz



РК, г.Кокшетау, ул. Горветка, 2, каб.12
тел.: 8 (7162) 76-26-58, 76-08-46,
сот.: +7-771-516-48-77
www.saitagro.kz, e-mail: agrosnab71@mail.ru

Сепараторы очистки зерна

Производительность от 10 до 120 тонн/час

пр-ва Р. Беларусь

GRADE



ASTRUM



Машина
зерноочистительная
ЗВС-20А

Техника б/у из Германии



Очиститель вороха
стационарный ОВС-25С



Нория НК
25,50,100



Триерный блок
АЗТБ-07.800



Калибровочный
сепаратор «КС-60»



Зернометатель
ПЗМ-110



Очиститель вороха
самопередвижной ОВС-25,30

му селекционному признаку. Создание таких признаков коллекций способствует выделению новых источников и доноров и на их основе - выведение новых сортов пшеницы.

Основными показателями признаков коллекций твердой пшеницы являются:

- высота растений;
- устойчивость к болезням и вредителям;
- морозо-зимостойкость
- жаро-засухоустойчивость
- длина вегетационного периода;
- продуктивность;
- технологические и макаронные качества.

Исторически сложилось, что международные общества селекционеров совместно владеют генетическими ресурсами. Наиболее важные аспекты устойчивого прогресса национальных селекционных программ — международное сотрудничество и общий генетический материал. Международные сельскохозяйственные исследования чрезвычайно расширили доступ к широко адаптированному исходному материалу, который отличается генетическим разнообразием (так как собран из огромного количества источников)

Международные организации СИММИТ и ИКАРДА проводят большую работу по созданию и испытанию исходного материала для селекции.

Среди стран производителей твердой пшеницы (Франция, Иран, Аргентина, Румыния, Болгария, Италия, Индия, Сирия, Канада, США) есть успехи в создании новых сортов.

Зарубежный опыт селекционной работы показывает, что в основных пшенично-сеющих странах - Аргентина, Австралия, Италия, Индия, Канада, США, Мексика, Аргентина, Венгрия, Румыния, Франция - селекция ведется на высоком теоретическом уровне, с хорошей материально-технической базой, создана группа сортов интенсивного типа с высокой урожайностью 45-50 ц/га, а на орошении 60-65 ц/га, устойчивых к полеганию и комплексным иммунитетом к болезням и вредителям.

Участники сети КАСИБ, имея доступ к материалу, получаемому через СИММИТ из Мексики и других стран, могут существенно разнообразить свою коллекцию и внести новую изменчивость в сорта твердой пшеницы. Теории подбора пар по существу нет. Основное содержание подхода к данному вопросу сводится к следующему:

- широкое использование географически отдаленных компонентов для скрещивания;
- учет генетических индивидуальных сортов и их специфических свойств, используемых в гибридизации;
- важность сведений о видовом разнообразии селекционируемой культуры;
- роль различных типов скрещиваний в создании форм с необходимым сочетанием признаков;
- необходимость комплексных исследований и поиск путей повышения эффективности селекции.

Эти положения на протяжении всего времени постоянно уточняются, дополняются многими учеными.

Критерием эффективности селекции может служить, естественно, только коммерческий сорт, то есть официально допущенный к использованию в производстве. К числу необходимых факторов роста и развития растений в нашей зоне на первое место выступает обеспеченность влагой. В связи с этим основное внимание уделяется засухоустойчивости. Известно, что зерновые культуры сильно страдают от периодических засух. Более половины посевов яровой пшеницы, составляющих 237 млн. га периодически подвергаются засухе. Генетический контроль над признаком засухоустойчивости изучен очень слабо. Сейчас устойчивость к засухе трактуется как взаимодействие генотипа с окружающей средой. Создание засухоустойчивых и высоко адаптивных сортов является актуальной задачей селекции. Казахстанскими учеными и учеными СИММИТа проведены всесторонние исследования морфологических и физиологических характеристик, которые селекционеры могут использовать для улучшения за-

сухоустойчивости растения. Исследования, направленные на проявление признаков толерантности к засухе, отнесены за счет ремобилизации деятельности стебля, фотосинтеза в осях, осмотического регулирования и опущения. Селекцию на интенсивное опущение листьев, наметившуюся и успешно осуществляемую в Казахстане, можно рассматривать как способ совершенствования универсальных адаптивных свойств пшеницы при вегетации в условиях массивированного давления внешних стрессовых факторов.

В результате многолетнего изучения большого объема сортообразцов мировой коллекции по основным биологическим и хозяйственно-ценным признакам позволило выделить целый ряд продуктивных, устойчивых к полеганию и основным грибным болезням скороспелых сортов. Создание засухоустойчивых сортов для республики Казахстан имеет чрезвычайное значение так как ее территория расположена в зоне с ограниченным и резко колеблющимся по годам количеством осадков. Создать сорта, проявляющие одинаковую засухоустойчивость при любом сочетании внешних факторов, - невозможно. Засуха — сложное явление, которое характеризуется комплексом неблагоприятных условий, приводящих к глубокому дефициту влаги в почве и растениях.

Программа работ по селекции яровой твердой пшеницы в Казахском НИИЗиР предусматривает выведение сортов твердой пшеницы, экологически приспособленных к местным климатическим условиям, т.е. способных формировать достаточно высокий урожай в типичные для данной зоны годы. С 2010 по 2017 годы сорта яровой твердой пшеницы Лан, Милана, Серке селекции КазНИИЗР допущены к использованию по Восточно-Казахстанской области. Эти сорта характеризуются высокой урожайностью, хорошими макаронными качествами, устойчивы к болезням и вредителям и полеганию.



**СУШИЛЬНОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ**

**для овощей,
фруктов,
трав, рыбы**

8-800-333-17-03 (БЕСПЛАТНЫЙ звонок)
8 (913) 019-47-77; www.СуперСушилки.рф

www.хлебмаш.рф

Завод «СпецХлебмаш»

**ОБМОТЧИК
ПАЛЛЕТ**

В СТРЕЙЧ-ПЛЁНКУ



8 (495) 649-83-57
8 (812) 603-43-75

88 000 руб.

— СЕМЕНА —

СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА

Масличные скороспелые

Енисей

Сур

Алей* **НОВИНКА** очень раннеспелый

ГИБРИДЫ КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО И СИЛОС

Росс 130 МВ

Росс 140 СВ

Краснодарский 194 МВ

Росс 199 МВ

Ирондель (Франция)

Птерокс (Франция)

РАПС ЯРОВОЙ

Юбилейный

Купол

СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА БЕЛОСНЕЖНЫЙ

- Потенциальная урожайность
зеленой массы: 560-780 ц/га.

- Морозо-, засухоустойчив.

- Предназначен для возделывания
во всех агроклиматических зонах.

- Сроки сева и уборки совпадают
с кукурузными, что позволяет не нарушать
технологический процесс заготовки кормов.

- Повышает показатели молочной
продуктивности: жирность, молочный белок,
суточные удои.

- По содержанию сахаров не уступает
лучшим гибридам кукурузы.

- Экономическая эффективность очевидна:
для получения первоклассного силоса
затраты на семена составляют:

6 кг/га*118 руб=708 рублей.



Семена соответствуют требованиям ГОСТ Р 52325-2005 и сопровождаются сертификатами соответствия
Предоставляется полный комплект документов для получения субсидий

Наши партнеры - более 350 сельхозпредприятий и агрохолдингов России и Казахстана!



ООО «СибАгроЦентр»

Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д

+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788

www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru

Организуем оперативную доставку в любой регион!



ПРОТРАВЛИВАНИЕ СЕМЯН - ЗАЛОГ ВЫСОКИХ УРОЖАЕВ

Во всем мире посев хорошо подготовленных семян является одной из главных предпосылок для хорошего урожая. Для того чтобы производить семена лучшего качества, необходимо применять передовую технологию и оборудование.

Многие предприятия по всему миру, дорабатывают семена до высоких стандартов качества на оборудовании компании «CIMBRIA». Основными их задачами является достижение наивысших качественных показателей семян за счет использования новейших технологий по очистке, калибровке и протравке посевного материала.

Протравливание семян следует рассматривать как обязательный прием по агротехнике возделывания зерновых культур, поскольку этот прием освобождает семена не только от инфекции головневых болезней, но также и многих других болезней, инфекционное начало которых передается через семена и почву (корневые гнили, септориоз, бактериозы и другие).

Многолетняя практика показы-

вает, что при плохой организации работ по обеззараживанию семян имеются случаи посева семян зерновых культур, сильно зараженных видами головни и другими патогенами. Посев таких семян без протравливания приводит к массовому поражению растений в период вегетации и заражению семян нового урожая.

В современном мире, наиболее качественные и лучшие результаты имеютсся случаи посева семян зерновых культур, сильно зараженных видами головни и другими патогенами. Данная рабочая система представляет собой процесс порционной обработки с точным взвешиванием электронными весами при загрузке, в сочетании с точной дозировкой химических препаратов, управляемой с помощью программируемого логического контроллера (ПЛК). Система значительно повышает равномерность покрытия всей поверхности семян химагентами по сравнению с традиционными установками непрерывного действия. Признанным лидером в области производства оборудования для порционного протравливания семян является фирма Кимбрия с линейкой машин для протравливания серии Centricoater.

Также, для предпосевной подготовки семян овощных и некоторых технических культур применяют способ инкрустации (дражирование или пеллетирование). На семена последовательно наносятся фунгициды, бактерициды, инсектициды, различные микро- и макроудобрения, стимуляторы роста, нейтральные красители, клеящие вещества. Этот способ обеспечивает более равномерный высеv семян, получение дружных всходов и облегчает высеv мелких семян.

Результатом являются однородные семена, которые имеют высокую способность к росту и соответствуют международным стандартам.



Также, большое внимание уделяется экономичности использования дорогостоящих покрытий - гидросмесей, что позволяет экономить деньги наших уважаемых заказчиков. Таким образом, протравливатели имеют очень короткий срок окупаемости.



Для более подробной информации, обращайтесь в офис
Представительства Кимбрия в Казахстане по адресу Акмолинская область, г.Акколь, ул.Нурмагамбетова 176, офис 46.
Тел. +7 7086633067, tsv@cimbria.com, www.cimbria.com

В марте в Астане состоялась международная сельскохозяйственная выставка Agritek Astana-2018. Мероприятие, собравшее сотни представителей аграрной отрасли Казахстана и специалистов международного сельскохозяйственного машиностроения из 16 стран мира. Журнал «Босс-Агро» не упустил возможности посетить выставку, и узнать о новинках из первых рук.

ООО «Л-АГРО» ВСЕГДА ОРИЕНТИРОВАНО НА АГРАРИЕВ КАЗАХСТАНА



Первым на пути следования журналистского десанта «Босс-Агро» стал стенд компании ООО «Л-Агро». Это омское предприятие полного цикла по производству сеялок культиваторного типа торговой марки ОМИЧКА. Кстати, эти сеялки уже много лет знакомы аграриям из Казахстана. **Директор предприятия Владимир Николаевич ТИХОНОВ** поделился с «Босс-Агро» информацией о том, что отличает сеялки Омичка от других похожих сеялок.

– Владимир Николаевич, расскажите чем отличается ваша сеялка от сеялок, представленных на рынке, и очень похожих на сеялку Омичка?

– Давайте начнем с того, что наши сеялки производятся в полном соответствии с ГОСТом и прошли полную сертификацию. Кроме того, мы защитили наши сеялки товарным знаком ОМИЧКА. В производстве сеялок используем только российские комплектующие, наша сеялка на 95% состоит из деталей, произведенных на площадках ООО «Л-Агро». Мы комплектуем сеялку износостойчивым цельнометаллическим высевальным аппаратом, где катушки, шайбы, рабочие элементы на валах изготовлены из металлокерамики.

– Владимир Николаевич, аграрии отмечают хороший уро-

вень покраски вашей техники. Скажите, в чем секрет?

– Секрета, как такового, нет, просто мы соблюдаем технологию и используем качественные материалы. Так, до покраски каждая деталь поступает в дробеструйный цех, где происходит зачистка металла. Немецкая краска-порошок наносится только на подготовленный металл. На выходе мы получаем качественно окрашенные детали, и только потом приступаем к сборке. При таком способе покраски металл сеялки не подвержен коррозии, кроме того, порошок не взаимодействует с ультрафиолетом, и цвет не выгорает до 8 лет. Ну, и в довесок – качественная покраска важна для бункера, в который засыпаются удобрения для сохранения текучести материала.

– Владимир Николаевич, представленная на вашем стенде сеялка ОМИЧКА – это новинка?

– Отчасти, это так. Представленная модель сеялки имеет принципиальное отличие от ранее выпускаемых. Регулировка высева осуществляется в ней при помощи вариатора. Вариатор позволяет сеять практически все культуры, представленные на рынке, включая мелкозерновые. Вариатор способен держать норму высева от 2 кг. Нужно отметить, что каждый вал по внесению семян и внесению удобрений работает независимо друг от друга и регулируется по отдельности. Регулировка нормы высева механическая и очень простая, доступная.

– Скажите, такой высевальный аппарат и вариатор, наверное, требуют определенной скорости сева для достижения хороших всходов?

– Мы рекомендуем нашим клиентам сеять на скорости от 7 до 10 км в час. При этом, если по паспорту заявлено, что будет полосной высев, то выдерживая эти технические характеристики, получается практически сплошной высев.

– А что касается доступности сеялок ОМИЧКА?

– В этом вопросе мы ориентированы на аграриев Казахстана. Кроме того, что сама сеялка финансово доступна, мы пошли еще дальше – сделали для фермеров отсрочку платежа без привлечения банков. Теперь фермер может оплатить нам 50% стоимости сеялки, получить её, спокойно отсеяться и на следующий год оплатить оставшуюся сумму. Наша задача: максимально снизить финансовую нагрузку на агропредприятие в период посевных работ. Это клиенты очень ценят, и мы идем к ним навстречу.

УЖЕ ЛЕТОМ ПОЯВИТСЯ НОВИНКА ОТ VELES, КОТОРОЙ ПРОРОЧАТ БУМ ПРОДАЖ В КАЗАХСТАНЕ



Пожелав хороших продаж для «Л-Агро», «Босс-Агро» поспешил к стенду, где была представлена почвообрабатывающая техника VELES, произведенная на Алтайском заводе сельскохозяйствен-

ного машиностроения. У нас состоялась интересная беседа с генеральным директором этого предприятия **Татьяной ФИЛИДОВОЙ**.

– Татьяна, расскажите, какими новинками от VELES вы заинтересовываете казахстанских аграриев здесь на выставке?

– Вы видите, что наш стенд на выставке представлен большой экспозицией почвообрабатывающей техники. Что-то мы показываем казахстанским фермерам впервые, к примеру, агрегатный носитель с дисковыми боронами АН-8. Так же в числе новинок выставки 4хрядная шестиметровая дисковая и прикатывающие кольчато-шпоровые катки. Они вызывают большой интерес со стороны казахстанских потребителей. Так же на нашем стенде можно увидеть и полюбившиеся аграриям пружинные, зубовые и дисковые бороны. В прошлом году, совместно с нашим эксклюзивным дилером в Казахстане ТОО «Астана АгроПартнер», мы проводили демонстрационные полевые показы наших агрегатов. Тогда фермеров покорила наша дисковая борона БДП-4,2, было много продаж.

– По данным «Босс-Агро», в Казахстане поставляются дисковые бороны от 48 производителей из разных стран мира, включая Европу, СНГ, Азию, США, Канаду и др. При таком положении дел, чтобы завоевать часть рынка, агрегаты должны



ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖА

- Комбикормовые мини-заводы (КМЗ), производительностью от 0,5 до 4 тонн в час
- Дробилки молотковые
- Плющилки зерна
- Смесители сыпучих кормов
- Грануляторы
- Шнековые и ленточные транспортеры



РФ, г. Киров, тел.: 8 (800) 707-37-87, 8 (8332) 56-56-77, 54-86-44
E-mail: agro-tehservis@mail.ru, www.agro-tehservis.ru

ИНВЕНТ-ПЛЮС: ПРОФЕССИОНАЛАМ И ЛЮБИТЕЛЯМ!

СЕМЕНА
ОВОЩЕЙ И ЦВЕТОВ
ПАКЕТИРОВАННЫЕ
"ИНВЕНТ-ПЛЮС"
/КАЗАХСТАН/,
В ПРОФУПАКОВКЕ
SATIMEX /ГЕРМАНИЯ/,
CERNY /ЧЕХИЯ/,
ПОИСК /РОССИЯ/

ГАЗОННЫЕ
ТРАВОСМЕСИ
КОМПАНИИ
DLF Seeds A/S
/ДАНИЯ/:
Серия Universal,
Серия Turfine,
Серия Mesterline,
Кормовые травы

ОБОГАЩЕННЫЕ
ГРУНТЫ
ТОРФОПРЕДПРИЯТИЯ
"НЕСТЕРОВСКОЕ"
"АГРОСНАБРИТЕЙЛ"
"TERRACULT"
КОМПЛЕКСНЫЕ
УДОБРЕНИЯ С
МИКРОЭЛЕМЕНТАМИ
МАРКИ FERTIKA И
БУЙСКОГО
ХИМИЧЕСКОГО
ЗАВОДА

КОРМОВЫЕ ТРАВЫ:
клевер, люцерна,
 вико-овсяная смесь

СИДЕРАТЫ:
рожь, горчица, рапс,
редька масличная

МЕДОНОСЫ:
донник, эспарцет

СЕМЕННОЙ КАРТОФЕЛЬ
ЛУК-СЕВОК



Казахстан, Костанайская обл., Костанайский р-н,
п.Затобольск, ул.Тәуелсіздік, 51/1,
тел.: 8-7142-22-56-37, 8-71455-2-03-54,
e-mail: invent_sem@list.ru www.invent-plus.kz



ПОДШИПНИКИ РЕМНИ

17 лет НА РЫНКЕ
КАЗАХСТАНА



г.Костанай ул. Базовая, 1
тел/факс: 8(7142)26-93-00; 26-92-72
моб.: 8-701-501-18-24, 8-707-501-18-24



VAN DER PLOEG
INTERNATIONAL BV

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА И ПТИЦЕВОДСТВА

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В.
гарантирует

по Голландской технологии: оборудование для молочных ферм и переработки молока /
первоклассное доильное оборудование / комбикормовые заводы / бройлерные птичники



Поставки элитного КРС
из Голландии и Германии

Ваш надежный партнер на всех стадиях
молочного производства!

Клеточные птичники
для яичных несушек

тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru

BURAN
BOILER LLP



navien®
Kiturami

КОРЕЙСКИЕ КОТЛЫ ОТОПЛЕНИЯ



- Угольные (колосники чугуна)
- На дизтопливе (солярка)
- Газовые
- Электрические
- S отопления
- 50 м² – 5000 м²
- Монтаж, сервис, з/части

Надежные и Экономичные

тел. +7 777 851 91 30, тел. +7 7232 40-24-52, www.vkep.kz



ТОО «Защитинский элеватор»

МУКОМОЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Мука высший сорт, 1 сорт, 2 сорт и ржаная мука

КРУПЯНОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Крупа перловая, полтавская, ячневая, горох

КОРМА, ОТРУБИ, КОМБИКОРМ, ЗЕРНООТХОДЫ

- Хранение • Сушка • Подработка, переработка зерновых и масличных культур • Проведение анализа зерна, муки

РК, ВКО, г. Усть-Каменогорск, ул. Элеваторная, 2
Тел.: 8 (7232) 77-98-71, 77-98-70, факс: 77-98-61



СТРОИТЕЛЬСТВО БЫСТРОВЗВОДИМЫХ ПТИЧНИКОВ • КРС • ПРОМ.ЗДАНИЙ

+7 (727) 390 72 80 +7 705 55 01 999
WWW.ANGAR-KAZAKHSTAN.KZ



ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)

представляет на казахстанском рынке
всемирно известную голландскую
семеноводческую компанию

Bejo Zaden B.V.



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,
тел./факс: +7 (727) 380-11-21
email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

иметь преимущества перед конкурентами. Какие преимущества у дисковых борон VELES?

- Одним из главных преимуществ наших агрегатов является не жёсткое крепление стойки диска к раме, а крепление на демпферах. Это позволяет защитить конструкцию и улучшить копирование почвы. На демонстрационном показе в Киргизии наша борона наехала на большой булыжник, и шаг амортизации стойки с диском составил около 10 см. Вторая наша «фишка» - это ступичный узел, к которому крепится диск, мы его делаем сами. Ранее наш завод ставил ступичные узлы известных мировых компаний. Но со временем пришло понимание того, что наши специалисты могут делать ступичные узлы не хуже известных брендов, а даже лучше. Изучив мировой опыт, обновив оборудование, поставив токарные станки с ЧПУ, наши инженеры и токари сумели наладить производство первоклассных ремонтпригодных ступичных узлов, с использованием подшипника с автомобиля Renault Logan и многокромочного уплотнения, которое, кстати, используют многие мировые производители ступичных узлов. В случае ресурсного изнашивания ступичного узла на агрегате VELES нет необходимости заменять его полностью, а достаточно организовать технический осмотр и провести замену только изношенного элемента. Такой метод позволяет экономить аграриям только на одной бороне до 1 000 000 тенге.

- А что с самим диском? Вы его закупаете? У кого?

- У нас производство полного цикла, и практически все комплектующие производятся нашим заводом, включая диски. Кроме того, для увеличения срока службы диска доступна опция наплавки карбидом вольфрама. При этом рабочий ресурс диска увеличивается в 4 раза.

- Скажите, диски какого диаметра вы устанавливаете на бороны?

- Здесь нет одной величины. В зависимости от природно-производственных условий эксплуатации бороны, клиент может заказать диски диаметром 430 мм, 560 мм или 620 мм.

- Что скажете о качестве металла в ваших агрегатах?

- Металл при производстве используется только российский. Мы берем его по прямым контрактам с заводов-изготовителей. Кроме того, на некоторые узлы, где требуется большая прочность, используем сверхпрочный металл марки 0,9Г2С. Так что нареканий от клиентов по качеству металла у нас нет. Да и вообще, говоря о качестве, стоит рассказать о новом направлении экспорта техники VELES. Несколько недель назад мы совершили первую в истории современной России поставку почвообрабатывающей техники аграриям Германии. В ноябре прошлого года мы участвовали на выставке Agritechnica в немецком Ганновере. Там наша почвообрабатывающая техника понравилась аграриям из ФРГ и уже через несколько месяцев 6 агрегатов VELES работают на полях Германии. Для нас это хороший показатель качества, ведь у них сосредоточены крупнейшие производители почвообрабатывающей техники, а немецкие аграрии выбрали наши российские бороны.

- Ваша компания принимала участие в Agritechnica-2017?

Это же очень дорогое удовольствие для компаний: огромные затраты на доставку техники, аренду выставочных площадей, таможенные сборы, налоги, командировочные. Насколько оправданы такие вложения?

- Мы действительно приняли участие в этой, не побоюсь сказать, крупнейшей мировой сельскохозяйственной выставке Agritechnica-2017, но сразу оговорюсь, что самостоятельно заводу было бы сложно пойти на такие расходы. Наше участие стало возможным, благодаря грамотной программе субсидирования Российского МинПромТорга. По этой программе Российский экспортный центр компенсирует до 80% затрат за участие в подобных мероприятиях. Мы получили возмещение расходов на доставку техники, участие и аренду выставочной площади.

Если говорить об оправданности таких вложений, то я считаю эти расходы инвестициями в развитие экспорта нашей продукции. Обратите внимание: спустя несколько месяцев после участия в выставке мы начали поставки в Европу, шесть единиц уже отгружено в Германию и две в Болгарию. Думаю, список поставок будет только пополняться. Наши специалисты этой весной запустили в работу первые бороны на полях Германии. Немецкие аграрии довольны работой агрегатов, им нравится, как техника обрабатывает землю, качество техники VELES и цена. Когда они, в рамках выставки, познакомились с нашей техникой и агрегатами европейских производителей, они возвращались к нам и говорили, что наши орудия ничем не отличаются от европейской, но гораздо ниже по стоимости. Уже на выставке начиналось обсуждение приобретения нашей техники и был подписан

первый договор. Мы благодарны нашему Правительству за разработку ряда работающих эффективных программ субсидирования для поддержки машиностроительных предприятий и развития экспорта.

- Вы сказали «ряд субсидий»?

- Да, действительно, ряд. Вторая субсидия, которой мы пользуемся - это транспортировка техники к покупателю. Нам компенсируется до 80% стоимости на доставку техники до покупателя в любой стране мира. С этой субсидией мы можем продавать технику даже в Австралию. Третья субсидия, которая не менее важна - это сертификация. Для экспортных продаж мы должны нести расходы по дополнительной сертификации техники для поставок в конкретную страну. Это очень дорогое удовольствие, но наше государство идет навстречу и возмещает часть расходов, понесенных при прохождении сертификации.

- Татьяна, вы назвали субсидии, которые помогают развиваться экспорту. Скажите, а есть субсидии для увеличения продаж внутри страны?

- Да, конечно, у нас в России сейчас действует субсидия, известная аграриям как Постановление 1432. По этой программе фермер получает скидку на технику, произведенную в России. Заводы проходят аккредитацию в МинПромТорге России, доказывая, что они действительно производители с/х-техники, а не сборочное (отверточное) производство.

После этого с Минсельхозом согласовываются цены на технику, для того, чтобы они не были завышенными. Затем фермер может купить технику, находящуюся в этом перечне со скидкой 15-20 % в зависимости от региона. Схема работы очень простая: фермер платит заводу 80%, забирает технику, а завод сам готовит пакет документов и получает предоставленную скидку в качестве возмещения от государства. Эта субсидия исключает бюрократическую проволочку для фермеров, им не нужно обивать пороги Министрства или управления, все это централизованно выполняет завод. Такая субсидия позволила за несколько лет значительно улучшить технический парк фермерских хозяйств, и в тоже время нарастить объемы производства с/х-техники в России.

- И ваше предприятие, как и все, нарастило объемы производства и продаж?

- Да, мы серьезно увеличили объем производства и продаж внутри страны. Что касается Казахстана, то здесь объем продаж возрос более чем в два раза.

- Хорошие продажи дают финансовую возможность расширять ассортимент продукции. У вас на заводе ведется работа в этом направлении?

- Работа по расширению ассортимента производимой продукции на заводе не прекращается с момента основания завода. Только за прошлый год мы выпустили 8 новинок, 5 из которых вошли в серийное производство. И в качестве инсайдерской информации могу рассказать вам о том, что сейчас ведутся ресурсные испытания 12-метрового предпосевного культиватора, который можно будет использовать как самостоятельно, так и в комплексе с сеялкой. Летом, совместно с нашим эксклюзивным дилером в Республике Казахстан ТОО «Астана АгроПартнер», у нас запланировано проведение нескольких демонстрационных показов техники VELES. К тому времени этот агрегат пройдет все испытания и будет готов к продаже, и мы сможем продемонстрировать его в деле.



Справка «Босс-Агро»
На конец 2017 года в Казахстан поставлено 215 почвообрабатывающих орудий Veles.

ЛУЧШИЕ ЦЕНЫ В ТЕЧЕНИИ ГОДА

Возможность получить лучшие цены на сырье в течении года, посредством гибкости в уборке и выбора лучших предложений на рынке.

Увеличьте ваши складские мощности, улучшите качество зерна и скорость уборки, с проверенными и надежными системами хранения от GSI.

СЕЗОННЫЕ АКЦИОННЫЕ ПРЕДЛОЖЕНИЯ

от представителя в Республике Казахстан
Компании EVS Group.

ПОКУПАЙ ДЕШЕВЬЮ
ПРОДАВАЙ ДОРОГО

ХРАНЕНИЕ:

Возможность получить лучшую цену на рынке в самое подходящее время.

СУШКА:

Преимущество ранней уборки, сокращение потерь урожайности и сохранение расходов на сушку своего зерна.

ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ:

Гарантированная высокопроизводительная скорость закладки урожая на хранение, без повреждений с помощью норий и транспортеров GSI.



ИНЖИНИРИНГОВЫЕ РЕШЕНИЯ ПОД КЛЮЧ

ХРАНЕНИЕ + СУШКА + ПОДРАБОТКА + ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ + МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ

EVS group

Официальный представитель в Республике Казахстан :
Центральный офис в г. Астана

Б. Майлина, 2/1, офис 1

+7 7172 978267 (68)

+7 701 111 67-79

+7 701 221-02-55

Представительства в г. Усть-Каменогорск, г. Павлодар,
г. Кокшетау, г. Петропавловск, г. Костанай.

БОСС АГРО

Ежемесячный Аграрный Журнал
"БОСС-АГРО"

03 (139) март 2018

СОБСТВЕННИК
ИП Лотарев М.И.


РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации №7850-
Ж от 24 ноября 2006 года (перечет),
выданное министерством культуры,
информации и
общественного согласия РК

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Ворошилова, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 7 000 экземпляров

Дата выхода - 30.03.2018
Номер заказа - 705

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Жена - мужу:
- Иди, погладь свою рубашку, а то
люди подумают, что я для тебя ничего
не делаю!

А вы тоже заметили, что когда про-
падает дар речи, появляется дар мата?

Дорогие взрослые! Мы последнее
поколение людей, чьи детские фото-
графии не были сделаны с помощью
телефонов!

Мой 11-летний сын сегодня, немно-
го задумавшись, сказал:
- Я знаю, почему День защиты де-
тей 1 июня - потому что 31 мая все
школьники приносят домой дневники с
годовыми оценками...

Самая жлобская программа на ТВ -
это «Что? Где? Когда?». - Сидят шесть
успешных, интеллектуально развитых
мужиков в дорогих костюмах и пытают-
ся отжать шесть тысяч рублей у бедного
пенсионера из Уфы!

- Ты пересолила.
- Наверное. Это потому, что я лю-
блю тебя.
- Это ж как надо меня любить, что-
бы пересолить чай?!

Поздно вечером девушка уходит от
парня.

- Будь осторожна, сейчас на улице
полно хулиганов. Если будут приста-
вать - сразу кричи. Хорошо?

- Хорошо.
Девушка уходит. Через пять минут
крики с улицы:

- Хорошо! Хорошо! Хо-ро-шо-о-о!!!

Один родитель, когда его спросили,
что он может сделать для школы, сказал:
«Возбудить уголовное дело». Следующие
11 лет администрация не беспокоила его
просьбами о материальной помощи...

- Что такое «уйти по-русски»?
- Долго прощаться, выпить всю вод-
ку, остаться ночевать.

Запись в медицинской карточке:
«Психических заболеваний нет. Просто
дурак».

- А ты знал, что по закону, принято-
му ООН, нельзя есть существ, IQ кото-
рых превышает твой собственный?

- Нет. И чо?
- Положи шашлык на место, дурик!

Папа и сын едут на машине, сын за
рулем.

- Папа, ну как, я уже умею водить?
- Сынок, а ты видел красивую девушку
в мини-юбке на тротуаре?

- Неа, не видел...
- Не умеешь еще значит, сынок, не
умеешь...

АГРОКОМ
СЕРВИС

ТОО «Агроком Сервис» - эксклюзивный дилер
ООО «Леньковский СельМашЗавод» в Казахстане

Комбинированный посевной комплекс КПК ФИТ

Разработан для посева мелкосемянных культур с междурядьем 15 см.
Норма высева от 5 до 400 кг



- Возможно внесение удобрений в отдельный контур
- Реальные 5 операций за один проход
- Культивация с возможностью внесения удобрений в отдельный горизонт
- Боронование
- Прикатывание сплошное
- Посев в диск
- Прикатывание адресное

КОНТАКТЫ

г. Астана, +77772597630; г. Кокшетау, +77057074765; г. Петропавловск, +77057074765
г. Павлодар, +77057071933 г. Костанай, +77057071733 E-mail: agrocoms@list.ru

В течение последних 15 лет были реализованы более 66 000 маятниковых щеток по всему миру. Были проведены независимые исследования и собраны отзывы от клиентов. Такие как:

- Корнельский университет Ynte H. Schukken и G. Douglas Young
 - Ферма Sprucehaven , 1800 голов, штат Нью-Йорк, США
 - Институт исследований сельского и рыбного хозяйства ILVO, Бельгия
 - John Pouls, Новая Зеландия
 - Bastiaan de Jong, США
 - Dlz, ведущий немецкий журнал
- ...и многие другие.

На основании исследований и отзывов мы можем сделать выводы:

1. Щетки компании DeLaval повышают комфорт коров
2. Снижают травматизм. Коровы меньше чешутся об стойловое ограждения и стены
3. Снижается зуд. Коровы более спокойные и имеют чистую шерсть
4. Улучшается кровообращение
5. Щетки DeLaval увеличили молочную продуктивность для животных 2-ой и последующих лактаций на 1 литр/сутки
6. У животных 2-ой и последующих лактация уменьшилось количество маститных животных на 34%.

050002, г. Алматы,
ул. Гоголя, 39, офис 501

•
+7 727 259 01 04
www.delaval.kz

A black and white cow is the central focus of the image, looking towards the camera. It has a yellow DeLaval brush attached to its back. The background shows a stable environment with other cows and equipment.

We live milk
МЫ ЖИВЁМ МОЛОКОМ

Шпагат
Сетка
Плётка
для упаковки корма



Спешите сделать
ранний заказ по
выгодным ценам!
На большой объем
скидка!



**ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНАЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ
ТЕХНИКА  МАНИТТУ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ
ВАШЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ!**

**MADE IN
FRANCE**

Моб.: +7 771 046 22 44 ; +7 771 505 44 61
г. Астана, ул. Московская, д.3 www.liet-agrar.de

