

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

БОСС



08 (192)
август
2022

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz



Специалист по продажам
ТОО «КазАгроЭксперт»
Кадырбек Алишер
Анарбекулы



Руководитель КХ «Вака»

**Лидия
АНДРЕЙКОВЕЦ**

«Фермер должен жить по средствам»

подробности на 10-11 стр.

VELES СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ



ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПО ПРЕДЗАКАЗУ
КАТКОВ, ЗУБОВЫХ И ПРУЖИННЫХ БОРОН

*Количество техники ограничено



www.ast-agropartner.kz

Фото: высушенная гербицидом растительная ткань

Соединяем два назначения
в одном решении

Спрут Экстра, ВР

540 г/л глифосата кислоты (в виде калийной соли)

Гербицид сплошного действия для подготовки полей под посев различных культур, для обработки паров и земель несельскохозяйственного назначения

- Наибольшая гербицидная активность среди различных форм глифосата
- Отсутствует почвенное действие
- Ярко выраженное системное действие – уничтожение всего растения, включая корневую систему
- Разрешена авиаобработка
- Применяется так же как десикант для ускорения созревания сельскохозяйственных культур

betaren.ru



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ КЗ

ТОО «Щелково Агрохим» г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра, 2/2
Тел: +7 (7172) 243 237
E-mail: info@betaren.kz

Реклама



Фонд
Развития
Промышленности



БАЙТЕРЕК



КАЗАГРОФИНАНС

УСПЕИЙ ПРИБРЕСТИ ПО ВЫГОДНОЙ ПРОГРАММЕ



Отсканируйте QR-code,
чтобы открыть на сайте

6%

ГОДОВЫХ

Ставка вознаграждения

- ◆ Первоначальный взнос **0%**
- ◆ Срок **до 10 лет**

Агромаш
Холдинг КЗ



КАЗАХСТАНСКИЙ
ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД



5310



amh.kz

Новые горизонты защиты от вредителей

Инсектицид с кишечным действием
против гусениц чешуекрылых
вредителей для защиты плодовых
и технических культур.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- // Системно-трансламинарный ларвицид против широкого спектра чешуекрылых вредителей.
- // Длительная защита до 3–4 недель.
- // Полностью совместим с биометодом (IPM).
- // Дождестойкость.
- // Фотостабильность.
- // Активен в широком диапазоне температур от +10 до 40 °С.



БЕЛТ®



ПЛЕМЕННОЙ КРС МОЛОЧНОГО НАПРАВЛЕНИЯ

С ВЫСОКИМ ГЕНЕТИЧЕСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ

- Североамериканская и европейская селекция
- Племенные свидетельства
- Адаптированность к российским условиям и промышленному содержанию
- Однородное, выровненное стадо по внешним признакам и продуктивности
- Формирование партий по запросу клиентов

Отдел реализации племенного скота:

8-800-700-79-91

ЕКОНИВА
ЭКОНИВА

ТОО «Байер КАЗ», Крп Сайенс
г. Нур-Султан, телефон: +7-7172-44-20-90
Номера телефонов региональных представителей:
Алматы, Усть-Каменогорск: +7-701-933-2016;
Нур-Султан, Караганда, Павлодар: +7-701-220-9196;
Кокшетау: +7-701-026-9821;
Костанай: +7-701-788-5361, +7-701-220-8196;
Петропавловск: +7-701-993-2018;
Уральск, Актобе: +7-701-710-8069.
www.cropscience.bayer.ru



СЕМЕННАЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ: ИНОСТРАНЦЕВ ПРИГЛАСИМ ИЛИ СВОИМИ МОЗГАМИ РЕШИМ?

Среди тем в АПК, которые уже всем набрали оскомину, являются обновление семенного фонда хозяйств, современные сорта, развитие отечественной селекции. Но, несмотря на злободневность вопросов, решались они слабо. А в последнее время МСХ и вовсе предлагает идею партнерства с зарубежными селекционерами на нашей территории по аналогии с автопромом и сбором сельхозтехники. Дескать, пусть приходят со своими технологиями, а мы условия создадим. И называют такую схему взаимовыгодной.

Об этом новшестве костанайским аграриям во время встречи рассказал директор департамента земледелия Минсельхоза Азат Султанов. Фермеры внимательно выслушали предложения ведомства и высказали свои рациональные идеи, которые уже себя зарекомендовали.

«МЫ КОРМИМ СОСЕДЕЙ И ИХ НАУКУ»

«Нам необходимо поддерживать и ответственное семеноводство. У меня элитсемхоз, мы продаем семена 1 репродукции по 180 тыс. тенге за тонну. Раньше первая репродукция субсидировалась на 50%, но чтобы это произошло, мы столько копий сломали. А сейчас идет разговор о том, что эти дотации хотя бы убрать, но предлагают сделать 70% субсидии на «элитку». Теперь россияне видят, что у нас цена 180, и ставят у себя цену в 360 тыс. тенге за тонну. И говорят: вы же получите субсидии в размере 70%. Кого мы кормим? Не отечественных, а соседских производителей. У нас была разработана программа по субсидированию семеноводства», - отметил директор ТОО «Зуевка» Александр Бородин.

Аграрий предложил простой вариант сотрудничества. Он считает, что проще выдавать дотации 30-40 семхозам, чем субсидировать 5 тысяч фермеров. И предложил такую схему: собираются заявки у фермеров по всем сельским округам, а после из района передаются в область. И уже управление сельского хозяйства отправляет заявки семхозам, которые получая дотации от государства, в свою очередь продают фермерам семена по цене товарной пшеницы.

«Сейчас идет бардак с завозом семян. Никто процесс не контролирует, только как постфактум фитосанитарная служба перечисляет какие болезни фермеры завезли вместе с семенами. Надо поддерживать свои селекционные станции, оригинаторов. Только тогда у нас будет движение», - подчеркнул аграрий.



НУЖНА СЕМЕННАЯ НЕЗАВИСИМОСТЬ

Как отметил Азат Султанов, сейчас в Минсельхозе прорабатываются вопросы и по поддержке семеноводства. В ближайшее время будет создана отдельная большая группа, которая будет работать по этому вопросу, в нее обещали включить знающих людей, которые руководят семхозами или опытными станциями. В планах министерства - кардинально изменить ситуацию этого года, когда в России у нас застряли 30 тыс. тонн семян из российских семхозов из-за введения ограничений по экспорту.

«Ситуация показала, что нам нужна семенная независимость. Мы первоначально намерены провести скрининг состояния всех семхозов, дооснащение их техникой и создание таких условий, чтобы оригинаторы зарубежных семян приезжали работать к нам. Провести работу по аналогии с сельхозтехникой. Без увеличения цены создать условия, чтобы импортные производители заходили в Казахстан и работали либо сами, либо в партнерстве с нашими семхозами. Будет хорошо всем: к нам придут новшества, и нам хорошо, мы создаем семенной фонд. И меры господдержки будут плавно переправлены на отрасль», - заявил директор департамента земледелия.

А ГДЕ НАША НАУКА?

«Вы говорите о необходимости приглашать зарубежных селекционеров. А наши где? Меня несколько насторожила идея о том, чтобы зарубежные производители семян приходили сюда работать, на партнерской основе развивать семеноводство. А свои опытные хозяйства как же, своя сложившаяся структура селекционной работы, которая, к сожалению, сегодня имеет отрицательную динамику развития? Я долго работал с Аркалыкской СХОС по такой культуре, как сарепская желтая горчица. Это культура, которая имеет громадный потенциал. Экономический, продовольственный, экспортный. А сегодня станция практически не работает» - высказался директор ТОО «Азимут» Валентин Хаданович.

По его словам, в такой же ситуации Есильская СХОС, где осуществляли селекцию крупяных, масличных культур. Он не видит четкой политики Минсельхоза относительно региональной аграрной науки.

«Недавно контактировал с опытным хозяйством «Заречное», так у них денег на счетах нет. Какую науку можно развивать без средств? А там очень сильный коллектив. Откровенно говоря, нам непонятна политика МСХ относительно того потенциала, который уже был накоплен», - добавил аграрий.

Султанов ответил в том духе, что отечественные опытные станции никто не бросает, ибо существует так называемая «семенная зависимость». По его словам, на волне экономических санкций весной зависли 30 тыс. тонн семян из РФ, и ситуация была аховой.

«Но надо и правде в лицо смотреть. По зерновым у нас обеспеченность около 88%, то есть семена отечественной селекции доминируют. По таким культурам, как сахарная свекла, зависимость от импорта - 99%, по подсолнечнику - 80%, по кукурузе - около 90%. Ждать пока мы своими силами эту зависимость снимем, невозможно. Здесь мы больше говорим о семеноводстве в тех направлениях, которые мы утратили. По зерновым, кормовым и крупяным есть план создать Центр селекции семеноводства, который объединит опытные хозяйства. К примеру, институт Бараева утратил селекции и селекционеров по кормовым культурам, основную работу ведут по зерновым, хотя не так давно кормовые были на высоком уровне. В Карабалыкской СХОС идет постепен-



www.donmar.kz



ТОО «Дон Мар» специализируется на производстве сельскохозяйственной техники начиная с предпосевной подготовки и до уборки урожая.

Специалисты компании ТОО «Дон Мар» обеспечивают поддержку сельхозпроизводителя на всех стадиях сотрудничества - от консультации по приобретению оборудования до запуска в эксплуатацию и послепродажного обслуживания.

ТОО «Дон Мар» РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1
Тел.: 8(71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-707-550-48-30; e-mail: Parts1@donmar.kz



Дон Мар

Компания производит:
Жатки навесные и прицепные
Посевные комплексы
Бороны цепные и дисковые
Опрыскиватели



VOLUMETRA 20 000 D

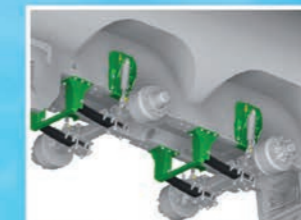
ОБОРУДОВАНА ДЛЯ РАЗНЫХ ОРУДИЙ (ИНЖЕКТОРОВ И ШТАНГ)



Терминал в кабине трактора + Экран Touch-Control



Различное предоборудование: для рукава Jumbo, гидравлического люка



Регулируемый Hydro-Tandem на болтах



Встроенный подъемник и гидравлическое оборудование „AUTOMATE 2+4“



Terradisc 4000



SCAN ME



JOSKIN

55B



ное обновление. Теперь стоит вопрос по качеству», - разъяснил Азат Султанов.

По словам представителя МСХ, некоторые фермеры поднимают вопрос по качеству семян. Мол, отечественные сорта не отвечают обещаниям, которые дают селекционеры. Понятно, что оригинальные семена Казахстана никто не даст, но чиновник считает, что в стране можно развить первичное семеноводство.

«Это и дешевле будет: чем везти три вагона первой репродукции, лучше привезти вагон «элиты». Здесь репродуцировать, и обеспечивать фермеров. Но это будет делаться не в ущерб нашим действующим научным организациям. По завозимым семенам предъявляется только фитосанитарный сертификат, нет проверки качества на заявленные семенные стандарты, всхожесть и болезни. У нас запрещено высевать ГМО-семена, но контроля за этим вопросом нет», - подчеркнул директор департамента.

ЛОКАЛЬНОЕ СЕМЕНОВОДСТВО, КАК ВЫХОД

Интересное предложение по этой теме высказал директор ТОО «Мелитопольское» Эдуард Двуреченский:

«Сколько лет возникают эти вопросы. Если опытная станция убыточная, понятно, что ее закроют. Никто не будет вливать в нее миллиарды, если она просто хорошо возделывает кормовые культуры. Ошибка была в том, что мы делали упор на сельскохозяй-

ственные опытные станции. Не знаю, как Карбалык, но Заречное точно не продвинулось. Лично я заключил договор с Омским аграрным научным центром, покупаю питомники по 2-3 тонны и сорта испытываю. И теперь у меня самая поздняя репродукция - первая. И сорта испытываю и всё остальное».

По мнению Двуреченского, фермерам нет смысла вникать в судьбы ОПХ. Можно действовать по-другому. Можно разработать программу по поддержке локального семеноводства. Сегодня же акцент сделаны совсем на другое.

«Когда я озаботился, чем буду чистить свои семена, обратился в Аграрную кредитную корпорацию. Поинтересовался, есть ли программа по поддержке семеноводства, могу ли получить льготный кредит, чтобы купить соответствующее оборудование? Но в ответ услышал, что в приоритете только масличные, но семеноводство масличных - отдельная тема, и довольно специфичная. Я предлагаю: давайте разработаем программу поддержки локального семеноводства. Мне ничего не надо. Я не семхоз. Мне лицензия не нужна. Я хочу обеспечивать свое хозяйство высококлассными семенами. И мне нужна хорошая кредитная линия, чтобы я мог поставить нормальное оборудование для чистки семян. Можно выбрать любой институт в ЕвразЭС, мощнейшую науку, еще и научное сопровождение обеспечат. Роялти плати, и все. И семена любые», - предложил Эдуард Двуреченский.

По его мнению, ту продуктивность, которую дают питомники ни с чем не сравнить. Аграрий считает, что нужно поддерживать фермеров, которые хотят заниматься семеноводством, они могут не получить лицензию, но зато будут обеспечивать себя хорошими семенами. В локальном семеноводстве работать можно по любым культурам, купить питомники и будет научное сопровождение.

«Я не один такой. В Сарыкольском районе этим же уже человек десять занимаются. Просто нужен под это кредитный продукт - хорошая линия. Мы хотим обеспечить себя семенами хороших репродукций и получать урожаи», - подытожил руководитель хозяйства.

В этой ситуации понятно одно, что без отечественной селекции рано или поздно казахстанские аграрии окажутся в кабале у иностранных селекционеров, а значит, что под угрозу может попасть и продовольственная безопасность страны. Отрадно, что чиновники извлекают уроки, которые преподносят им соседи, начинают задумываться о том, что нужны изменения в сфере. Но насколько это удастся, покажет время, ведь предстоит огромная работа.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область



Выполняет 5 операций за один проход:

- выравнивает поверхность поля;
- производит 100% подрезание сорняков;
- хорошо рыхлит обрабатываемый слой;
- крошит крупные комки;
- равномерно обрабатывает глубину почвы.



В ЧЕМ СЕКРЕТ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ВЫГОДЫ КУЛЬТИВАТОРОВ «ТИГАРБО»?






Ширина захвата: от 6 до 12 метров, Рабочая скорость: до 12 км/ч, Производительность: до 14 га/ч.

Культиватор предпосевной предназначен для предпосевной обработки почвы, отличается хорошим эффектом выравнивания, рыхления и крошения почвы при высокой производительности на единицу площади. Агрегат обеспечивает обработку почвы на глубину от 3 до 15 см. Предпосевной культиватор может работать на каменистых почвах и для обработки почвы зерновых культур, подходит для тракторов мощностью от 280 л.с. и обработки площадей до 500 га.

Звоните для консультаций: 8 705 591 65 75, г. Усть-Каменогорск, пр. Абая, 203/1, <https://www.instagram.com/agrodizel/>














Комбайн Case IH AF 6150, 7250



Комбайн New Holland CX 6.90, 8.80

СЕРВИС МИРОВОГО УРОВНЯ

| | | | |
|---|---|--|--|
|  Жатки New Holland |  Жатки MacDon |  Жатки Nardi для уборки кукурузы и подсолнечника |  Очесывающие жатки Shelbourne |
|  Жатки Case IH |  Комбайн New Holland TC 5.90 |  Роторный комбайн Case IH AF 4099 |  Хлопкоуборочный комбайн Case IH COTTON EXPRESS 420 |
|  Бункеры-перегрузчики PERARD |  Трактор Case IH PUMA 210 |  Рулонный пресс-подборщик NH ROLL BALER 125 | |

*«ВНК Agro AG» оказывает полный спектр сервисных услуг, выполняет ремонт любой сложности.

| | |
|---|--------------------------------------|
| 📍 г. Кокшетау, ул. Алатау, 1В | ☎ Отдел продаж: +7 771 666 85 06; |
| 📱 bhkagro | 📄 Отдел запчастей: +7 771 040 11 97; |
| 🌐 bhkagro.com (контакты региональных представителей на нашем сайте) | 🛠 Отдел сервиса: +7 701 301 91 78 |



ФЕРМЕР ДОЛЖЕН ЖИТЬ ПО СРЕДСТВАМ



Сельское хозяйство – важная отрасль экономики в большинстве стран мира. И представительницы слабого пола этих государств вносят существенный вклад в развитие АПК. Женщины хозяйствуют на земле столь же умело, как и мужчины. Эмпирические данные показывают, что участие прекрасной половины человечества в выращивании культурных растений может повысить сельскохозяйственное производство в развивающихся странах до 4%, что способно сократить число голодающих людей в мире на 12–17%.

Распределение деятельности в сельском хозяйстве исторически было сформировано на основе гендерных ролей. Женщин обычно связывали с работой, требующей меньшей мобильности, меньшей степени использования технологий. Ведь работу приходилось сочетать с домашними обязанностями. Сегодня женщины стали более экономически активными. Могут овладеть сразу несколькими специальностями. Одна из таких женщин стала героиней нашего номера. Лидия Андреевнa – интересный, уверенный и целеустремленный человек, который уже 22 года возглавляет крестьянское хозяйство «Вака» в Северо-Казахстанской области, создает семейный бизнес, и, вопреки небольшой площади возделывания культур, выходит на экспорт.

– Лидия Васильевна, Вы большую часть жизни посвятили сельскому хозяйству, променяли большие города на сельский быт. Объясните почему?

– Я сама родом отсюда, из этой деревни – Шункырколь. Раньше здесь, как и во многих деревнях Казахстана, работал огромный совхоз, в базах содержалось около 14 тысяч голов крупнорогатого скота. Но после распада Союза большинство живущих в деревне немцев разъехались: кто в Германию, кто в Польшу, кто в Россию. На тот момент мой отец занимался растениеводством. У него был свой пай, еще брал соседние и работал на земле. Но когда он сильно заболел, а я стала молодой мамой, все же не могла позволить его делу пропасть. Тогда-то все и началось. Потом мы уже с мужем сами отдельно стали заниматься земледелием. Взяли землю, первую технику, и пошло-поехало.

В первую очередь мы купили комбайн. Он тогда стоил две тысячи долларов, а мы взяли за четыре, но в рассрочку. Это были лучшие условия на тот момент для нас. Потом приобрели бензовоз и трактор.

С того момента мы то и дело что вкладываем в свой бизнес, нам никто не помогал, сами стремились наладить дела и вопросы решить. Мы с мужем друг другу опора, каждый занимается тем делом, в котором он хорош. И родителям нужно было помочь, они

же нам жизнь дали, выучили, на ноги поставили. Мой папа, когда говорил, что нужно бы землей заняться, повторял, что спустя время я еще ему сто раз спасибо скажу. Так и вышло. Получается, что я пошла по стопам отца.

Раньше у нас было 2,5 тысячи гектаров земли, сейчас засеваем всего 1,5. Но зато успеваем. И мы сохраняем убеждение в том, что в парке техники фермера должны быть только новые агрегаты. Этот дом мы купили давно, здесь совсем все печально было. Но потихоньку отстроили, навели уют.

Вспоминаю прошлое и понимаю, что очень сложно было, тяжело подниматься. Но с другой стороны мы ведь были молодые, энергии хватало, по 2 часа в сутки спали, крутились, работали как батарейки. Бывало, по ночам приходилось убежать на производство. А ведь помимо бизнеса у меня и женские обязанности сохранялись: хозяйство, дом, огород, коровы, маленький ребенок. Вот такая трудовая деревенская молодость. Но я тут родилась и привыкла к труду. Мне кажется, что по-другому я и не смогла бы жить.

– Вы сказали, что было тяжело подниматься. Государственная поддержка тогда и сейчас в сравнение не идет?

– Сказать, что государство как-то нам в те времена помогало – не могу. Сейчас дает что? Льготную солянку, субсидии на технику и удобрения. Но и без этого можно работать. Мы стараемся справляться своими силами, не рассчитывать на помощь и придерживаться своих возможностей, не связываться с кредитами. И в целом мы не жалуемся...

Да, кстати, о государственной поддержке: сдерживание цен на ГСМ в период уборочной и посевной кампаний – очень хорошая подмога фермеру. Мы, к примеру, заказываем бензовоз объемом около 26 тонн. Существенно экономим благодаря специальным ценам.

– Пару лет назад появился тренд отходить от привычных оптимальных сроков сева, и некоторые аграрии заходили на поле уже в середине апреля, опираясь на природные изменения. Как вы к этому относитесь?

– Мы сами всегда смотрим по почве, не придерживаемся определенных сроков сева. Смотрим каждое поле индивидуально. К примеру, на третьем поле часто бывают лиманы, долго остаются, так что мониторим. Особенно важно следить за сходом влаги, это важный момент и нужно его не упустить. Иначе в сухую землю рискуешь посеять.

В этом году мы не сильно рано посеяли, уже начинаем уборку. Что касается урожая, то особой радости не испытываем. Наши поля недополучили необходимых осадков, дождей было очень мало. Если Кокшетау, Омск и Петропавловск заливало, то у нас всего три-четыре хороших дождя прошло. И то не вовремя. Поэтому даже на 20 центнеров с гектара не надеемся.

В прошлом году жатва тоже не порадовала. Тогда все в округе закончили страду без улыбки. Балл бонитета у нас здесь неплохой, хоть и земли не чернозем. Иногда на парах и 30 центнеров можно поднять. Но все же решающе определяющим фактором остаются осадки.

В нашем посевном клине нет большого разнообразия. Сеем то, в чем уверены: пшеница твердых сортов, ячмень и лен. Пробовали ввести чечевицу. Пока хвастаться нечем. Но идею не бросаем, будем продолжать пробовать в следующем году. После нее почва другая, насыщенная азотом, из-за чего увеличивается урожайность посеянной следом культуры. Севооборот для нас принципиален, поэтому хотим еще одну бобовую культуру опробовать на своих полях – горох.

Лён мы продаем за рубеж. Турция забирает весь объем. Речь идет о 10-11 Камазах. Они сами отвечают за логистику, и это большой для нас плюс: приезжают, забирают. Турецкие трейдеры вообще любят «масличку».

А твердую пшеницу отдаем на макаронную фабрику в Петропавловске. Но Турция в прошлом году и ею заинтересовалась. Говорят, заберут тоже. Конечно, их условия для нас более привлекательны. Логистики не касаемся, и договоренности легко проходят.

– Вы уделяете удобрению земли серьезное внимание?
– Стараемся живые жидкие удобрения использовать. Калий,

фосфор, цинк – весь этот набор необходим нашей почве. Берем удобрения, которые наподобие вытяжки из органики (навоза), что самое питательное для почвы. Сейчас, правда, цена кусается. Но без такой подпитки можно совсем ничего не получить осенью. Это необходимо как снегозадержание, которое дает плюс 4% к урожаю. Лущение почвы проводим, солому перемалываем и на стерню укладываем. Все эти процедуры нельзя игнорировать.

– В большинстве своем фермеры суверенны. Как Вы относитесь к приметам, и какие уже усмотрели в этом году?

– Мы не верим в них! Сами посудите, второй год подряд урожай не радует. И это не объясняет никакая примета. А как живем при этом? Выживаем. Пока об убытках речь не ведем. Мы же сразу примимисты становимся, просчитываем всё на год вперед, распределяем траты, откладываем в долгий ящик то, что может подождать. В первую очередь нужно позаботиться об оплате коммунальных платежей, закрыть зарплату и закупить материалы на будущий сезон. Именно так строится рациональный бизнес.

Каждый год нас учит чему-то новому. Приходится подстраиваться под нашу местность и климат, никак иначе. С погодой же не поспоришь. В прошлом году у нас так зимой замело, что дома по крыши в снегу стояли. Думали, вода на полях весной стоять будет. А она ушла за считанные дни, просто исчезла. Все потому, что дождей осенью не было. Земля сухая осталась в зиму, и летом щели в почве были привычным делом.

– Почему Вы не открыли другое перспективное и прибыльное направление сельского хозяйства? Как относитесь к животноводству?

– Мы держим животных, но только для себя. У нас около сотни гусей, есть свиньи. Но как официальное направление в хозяйстве мы это не регистрируем, на большие объемы выходить не хотим. Это будет тяжело, пастбищ нет. Хватает местному населению для выпаса. Мы же не будем их выгонять!

– Женщина во главе предприятия в современном мире – редкость. Однако единицы из них возглавляют сельхозформирования. Вы чувствуете дискомфорт, косые взгляды или намеки на то, что занимаете чисто «мужской» пост?

– Ни разу подобных эмоций я не испытывала. В это отрасли я как рыба в воде. Я ведь здесь родилась и выросла, никогда не встречала и не замечала насмешек или надменных взглядов. Наоборот, все знают меня и мой характер.

Я в курсе всего: за два десятка лет научилась различать какие, зачем и куда нужны запчасти. Помимо того, что мне это необходимо знать руководителю хозяйства, мне все это самой интересно. Скорее даже так: мне нужно это знать! Такая вот натура моя. Я наблюдаю за тем, как и что делают совсем не для контроля, а для изучения, расширения кругозора и опыта. Это моя работа, это моя жизнь.

К слову, среднее образование я получила здесь, потом закончила педагогический институт в Петропавловске. Работала в горспорте инструктором. Одно время занимала пост заведующего магазинами. Потом время развала, стала мамой и ушла в сельское хозяйство.

Не пожалела и никогда не буду жалеть. Судьба моя такая. Конечно, навыки педагога помогают в общении с людьми. Я же географ-биолог. Мы здесь заново всему учимся и полученные навыки специальности, безусловно, помогаю.

Муж тоже при деле. Он мой заместитель. Но никаких возмущений или претензий от него в жизни не поступало. Он все делает тихо. У нас каждый на своем месте, и мы – как одно целое. Всегда принимаем решение только после обсуждения. По одиночке никогда не действуем. Это очень важно в семье. И ценно в коллективе.

– Можно ли назвать Ваш бизнес семейным? Есть кому передать дело всей жизни?

– Обязательно. Здесь работают два моих племянника и сын, который живет в Омске, но приезжает на посевную и уборку. Все они с огромным желанием занимаются хозяйством. Да, семейный подряд. Конечно, я им советую в будущем посмотреть на КРС, ведь построить все необходимое им не составляет труда. Они парни ручкастые, все сами делают, все умеют.

Мы никогда не жаловались, мы принимаем все, что происходит, адекватно, как есть и решаем свои проблемы. Расслабляться и давать себе время на жалобы нет возможности и желания. Здесь попросту нет этому места. Только вперед!

Да, у нас нет агронома. Азы мы получили давно и способны к обучению. Практика учит, только поле подскажет как правильно работать.

– Как обстоят дела с кадрами в деревнях?

– Проблема алкоголя и лени присутствует. Это неприятный факт, который просто стоит принять. Люди не хотят работать, и эта проблема не только нашего села или округа. Дело повсеместное. Но это касается не абсолютно всех сельских жителей. Есть и ответственные, целеустремленные и амбициозные люди. Таких мы ценим, уважаем и платим достойные зарплаты. Бывает, коллеги к нам обращаются с просьбой снизить оплату труда, потому что их сотрудники возмущаются. Но мы считаем, что каждый волен сам оценивать труд сотрудника. И если мы понимаем, что работник хороший и можно на него рассчитывать, почему бы ему премию не выписать, зарплату не поднять? Это важный стимул, и каждый работодатель должен это понимать. Одному сотруднику мы помогли приобрести новенькое авто в рассрочку. И мы рады помочь, и он ценит свою должность.

Кто хочет – тот работает, старается. Молодежи в селе мало. Что будет с деревней через лет десять? Нельзя ничего исключать, может все еще вернется и Шункырколь расцветет, а может это просто мое желание... Загадывать не хочется.

Переселенцы как дополнительные рабочие руки в регионе – задумка перспективная. Но к нам их не селят. В соседней деревне дома для них построили, но они пустуют... Не хотят ехать люди.

Социальную сферу мы не оставляем без внимания. Помогаем соц. объектам, поддерживаем школу даже в мелочах: от покраски до приобретения тюли. Каждый год золу из школы вывозим. Предоставляете, некому этим заниматься! Золой засыпаем места, которые в воде стоят. Есть даже дома, которые постоянные в воде. А вообще в округе много фермеров.

Сейчас в Шункырколе приблизительно 50 жилых домов. От остальных остались только стены. Грустно на это смотреть, ведь раньше за них спорили, а сейчас никому не нужны, разваливаются.

Опасаемся, что школу закроют. Здесь учатся до четвертого класса. Все началось со слухов о ее закрытии, и люди стали уезжать. Поэтому теперь вероятность, что ее закроют, возросла. В мои школьные годы здесь был сильный педагогический состав, мы учились в две смены... Деревня разваливается, это факт. Само понятие «деревня» уже не то...

– Какое в Вашем представлении будет сельское хозяйство Казахстана через десяток лет?

– Сегодня есть предпринимательство, на нем и будет все держаться. Да, урожай не дает стабильность, постоянно удивляет, во многом огорчает. Но мы оптимисты. Просто надо жить по средствам. Есть фермеры, которые приезжают лишь весной и осенью. Земледелие – это работа каждодневная. Даже зимой есть чем заняться. Поэтому такое прерывное отношение к бизнесу никогда не делает его прибыльным.

– Вы говорили о новой технике, которая должна быть у агрария. А как выглядит Ваш технический парк?

– Так как мы делаем все обработки на полях, то у нас и техника соответствующая имеется. Недавно опрыскиватели новые закупили. Больше, конечно, агрегатов куплено у «КазАгроЭксперт». Последние четыре года закупаемся там. Две очистительные машины, два зерномета, пресс-подборщик, плуг. Склад укомплектовали. Восемь единиц техники точно купили. Осенью посевной комплекс хотим взять, и нужны еще грузовые 40-тонники.

У нас в планах убрать все старые агрегаты на металлолом и на их смену закупить новую технику. В хозяйстве должна быть эффективная техника, это так же важно, как своевременные осадки, удобрения и качественные семена.

В работе с компанией подкупают несколько моментов. Во-первых, они делают хорошие скидки, что для нас, аграриев, безусловно важный и приятный нюанс. С ними всегда можно договориться, всегда всё в наличии, сервис хороший, сотрудники отзывчивые. В любое время ответят на вопросы, посоветуют подходящую технику. Компания именно этому уделяет большое внимание, что очень симпатизирует. Еще и доставка бесплатная. А к нам то попробуй доберись... Я искренне всегда и всем рекомендую «КазАгроЭксперт».

К слову, компания на рынке Казахстана работает уже 11 лет, являясь дилером 13 зарубежных заводов по производству сельхозтехники.



ata-su.st

www.ata-su.kz

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

РК, г. Нур-Султан, ул. С331, здание 10,

Директор: 8-701-250-57-75

Отдел продаж:

8-777-699-99-88, 8-707-505-10-37

тракторы

КИРОВЕЦ®



2 года

ГАРАНТИЯ

3000 моточасов

ТОО «Ата-Су Спецтехника» предлагает сельскохозяйственную технику



Культиватор КСО-9,6

Борона зубчатая двухрядная АТС-26

Компактная дисковая борона БДП-10

Борона дисковая тяжелая БДТ-6ПР

Плуги скоростные ПСКУ-8

Борона пружинная тяжелая БЗТ-25 Победа

Плоскорез-глубококорыстный навесной STAWR ПП-5

Плуг чизельный SVAROG ПЧ-4,5

Стационарные сепараторы АЛМАЗ!



Акмолинская область, г. Кокшетау, ул. Алатау (Горветка), 2, каб. 21, +7 702 357 68 69, +7 777 896 62 04 (WhatsApp) +7 777 306 22 52 (коммерческий директор) agrosnab71@mail.ru зерноочистка.kz saitagro

Увеличение урожая

АЛМАЗ! до 35%

Аэродинамический самоходный сепаратор



Сортировка Калибровка
Очистка семян

Универсальный сепаратор SKILL-40



Производительность т/час:
Предварительная 60
Первичная 40
Вторичная 15

зерноочистка.kz saitagro

ROSTSELMASH БЕЗРЯДКОВАЯ ЖАТКА SUN STREAM



Обладает шириной захвата от 4,9 до 10,5 метров. Идеальный вариант для возделывания подсолнечника различных сортов и с различной шириной междурядий, или в условиях сложного рельефа.



ПРИЦЕПНОЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ SATELLITE

Надежные и высокопроизводительные машины, созданные с учетом всех тонкостей опрыскивания сельскохозяйственных культур.

Благодаря распылителю инжекторного типа, который установлен в револьверной форсунке, даже при сильном ветре раствор СЗР равномерно распределяется на листьях.



БОРОНА ЗУБОВАЯ



ORALAGRO

С различной шириной захвата (11,15,18, 22 и 26 метров) Незаменимо для выравнивания, разрыхления верхнего слоя почвы Способствует уменьшению испарения влаги в пахотном слое Прекрасно уничтожает сорняки в фазе развития Эффективно разбивает комки почвы, а также подходит для работы пожнивными остатками Выполняет 100% подготовку почвы перед посевом с заделкой минеральных удобрений (совмещая культивацию, рыхление и выравнивание)

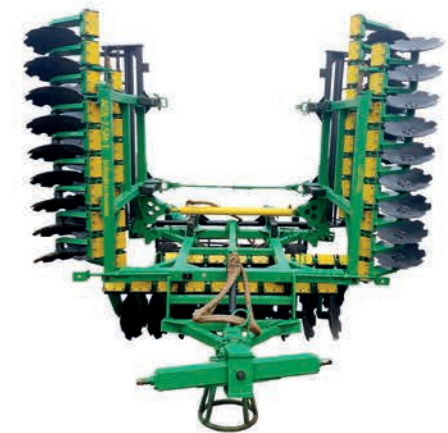


АГРЕГАТ ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩИЙ ДИСКОВЫЙ АПД-7,5М-1

Необходим для предпосевной обработки почвы, для разделки пластов почвы после вспашки лугов и пастбищ

Обеспечивает одновременное выполнение двух операций: дискование почвы и предпосевное прикатывание

Создает возможность производить посев различных культур



ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ:
г. Уральск, Промзона Желаетово, 8/7, моб.: +7 777 004 44 41; г. Актобе, ул. Нокина, 44, моб.: +7 771 014 44 10
e-mail: Oralkomplekt@mail.ru

ВЫГОДНЫЙ ТАНДЕМ С ВАШИМ КОМБАЙНОМ



**ЖАТКА ДЛЯ УБОРКИ
ПОДСОЛНЕЧНИКА
SUN STREAM**
ширина захвата до 12 м
рабочая скорость до 10 км/ч
высота среза от 300 до 1000 мм

* техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш
** вся представленная информация носит исключительно
информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой
*** Ростсельмаш оставляет за собой право изменить характеристики
техники без предварительного уведомления



**ЖАТКИ
ДЛЯ УБОРКИ КУКУРУЗЫ
ARGUS**
4/5/6/8/12 рядков
рабочая скорость до 9 км/ч
высота среза от 250 мм



**ЖАТКИ
ДЛЯ УБОРКИ КУКУРУЗЫ
CORN STREAM**
6/8/12 рядков
рабочая скорость до 9 км/ч
высота среза от 150 мм



**ЖАТКИ
ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА
FALCON**
6/8/12 рядков
рабочая скорость до 9 км/ч
высота среза от 600 мм

ТОО «Астана Агропартнер» –
официальный дилер в Республике Казахстан
г. Усть-Каменогорск
тел.: 8 (701) 059-04-00, 8 (701) 717-74-00

ROSTSELMASH
Professional Agrotechnics

syngenta®
SEEDS

Семена гибридов подсолнечника адаптированные к любым почвенно-климатическим условиям

ГИБРИДЫ ОПТИМИЗИРОВАННЫЕ К ПРИМЕНЕНИЮ ПРЕПАРАТА ЭКСПРЕСС™ КОМПАНИИ FMC



Сузука HTS
среднеранний и высокоурожайный



Суматра HTS
ранний и высокоурожайный



Суоми HTS
заразихоустойчивый и высокоурожайный

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD®



НК Неома
стабильно высокий урожай



НК Фортими
засухоустойчивый



Санай МР
засухоустойчивый



СИ Авенжер
ранний засухоустойчивый

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD® PLUS



Дункан КПП
высокоурожайный и засухоустойчивый

ГИБРИДЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ



Алькantara
засуха это его стихия



НК Конди



НК Роки

Мы предлагаем решение для каждого поля!



Уникальная ценность
благодаря инновациям



Непревзойденное
качество и экспертиза



Изменяем мир
к лучшему

Десикация – это, казалось бы, не самый значительный элемент технологии возделывания культур. Но часто он позволяет сохранить то, во что были вложены колоссальные силы и немалые средства в течение сезона. Ведь без проведения десикации в неблагоприятных погодных условиях можно значительно потерять и в количестве, и в качестве урожая. Компания «Август» рекомендует препарат Суховей для десикации подсолнечника и картофеля, рапса, льна масличного, бобовых культур и т.д., а также для уничтожения сорняков в посевах различных яровых культур.

«СУХОВЕЙ» УПРОЩАЕТ УБОРКУ

Суховей – контактный десикант и гербицид против однолетних двудольных и злаковых сорняков на зерновых и других яровых культурах, возделываемых в системах минимальной и нулевой технологии обработки почвы. Он ускоряет процесс подсушивания растений, что особенно важно при неравномерном созревании их семян, упрощает уборку культур.

Препарат содержит дикват в форме дикват-дибромиды, 280 г/л (150 г/л в пересчете на дикват-ион), выпускается в форме водного раствора. Действующее вещество относится к классу производных бипиридила, нарушает физиологические и биохимические процессы в растениях, что ослабляет водоудерживающую способность тканей и ведет к гибели клеток, а в итоге – к высыханию растений.

Суховей обладает очень быстрым действием, не смывается дождем уже через 10-15 минут после обработки, поэтому с его помощью можно эффективно управлять уборкой урожая даже в дождливую погоду. Эффективность препарата не зависит от температуры воздуха, он действует как при высоких (более 25°C), так и низких (менее 10°C) температурах. В солнечную погоду скорость действия препарата увеличивается.

Суховей высушивает растения в течение 2-7 дней после обработки, в зависимости от погодных условий и физиологического состояния растений. При прохладной погоде (температура ниже 13°C) скорость воздействия может незначительно снижаться. Высокая скорость действия препарата обуславливает его прекрасную дождестойкость и позволяет начать уборку уже через 5-7 дней после опрыскивания. Обработка Суховеем дает возможность управлять сроками уборки вне зависимости от погодных условий, ускоряя процесс созревания семян, обеспечивая равномерность их созревания. Кроме того, десикация облегчает уборку, благодаря подсушиванию зеленой массы сорняков; способствует уменьшению расходов на сушку и доработку семян; уменьшает распространение и развитие болезней подсолнечника и картофеля; позволяет рационально распределить уборочную технику в напряженный период.

Суховей можно использовать в качестве десиканта как на товарных, так и на семенных посевах культур, поскольку он не обладает системным действием, не проникает в зародыш семян и не снижает их всхожесть. На подсолнечнике он позволяет сохранить высокое качество масла в семенах. Оно обеспечивается, если их влажность в момент уборки не превышает 10-12%, а на больших площадях подсолнечника такого показателя в конкретные сроки можно достичь только с помощью десикации. На картофеле Суховей способствует формированию более плотной кожуры, тем самым сокращая травмированность клубней при уборке и транспортировке, а также снижая риск поражения их болезнями в период хранения.

Десикацию посевов подсолнечника Суховеем следует проводить в начале побурения корзинок, посадок картофеля – в период окончательного формирования клубней и огрубления кожуры. В качестве гербицида препарат рекомендуется применять по вегетирующим сорнякам до посева или до всходов культуры. Норма расхода – от 1 до 2 л/га. Срок ожидания при десикации – 10 дней, при гербицидной обработке – не регламентируется. Регистрация Суховея предусматривает возможность его авиационного применения.

Нужно помнить, что при приготовлении рабочего раствора препарата необходимо использовать только чистую воду. Категорически не допускается наличие в ней органических примесей. Расход рабочей жидкости при наземном применении – 200-300 л/га, для авиаобработки – 100 л/га.

Менеджер технолог по Северо-Казахстанской области
ПАНУНОВ Сергей Николаевич



С нами расти легче

avgust crop protection

Простота применения, широта выбора культур

Гербитокс®

ГЕРБИЦИД

МЦПА кислота (смесь диметиламинной, калиевой и натриевой солей), 500 г/л

Гербицид на основе МЦПА для борьбы с сорняками в посевах яровых зерновых культур, риса, гороха и льна масличного.

Уничтожает широкий спектр наиболее распространенных видов однолетних двудольных сорняков. Совместим в баковых смесях с другими гербицидами. Безопасен в севообороте.



010000, г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605-610,
Тел./факс: (7172) 72-51-25, 72-51-75

ТОО «Август-Казахстан»

avgust.kz

КОРНЕГИ, СЭ: ПОСЕВЫ КУКУРУЗЫ БЕЗ СОРНЯКОВ

Кукуруза требует особого внимания к фитосанитарному состоянию посевов, так как ее растения обладают низкой конкурентной способностью к сорнякам. Она более чем в 10 раз уступает зерновым колосовым культурам в угнетении сорняков. Критический период конкурентных взаимоотношений между кукурузой и сорняками длится 30–35 дней при малолетнем и 20–25 дней при многолетнем типе засоренности. Причём рано взошедшие сорняки более вредоносны, чем те, которые появляются позднее. В зависимости от видового состава сорняков, плотности засорения, длительности конкурентных взаимоотношений культуры с сорняками урожайность ее зеленой массы или сухого вещества может снижаться на 20–70% (на слабозасоренных – 5–10%, на среднезасоренных – 15–20%, на сильнозасоренных полях – в 1,5–2 раза и более).

В современных технологиях возделывания кукурузы в связи с сильной засоренностью посевов различными сорняками и недостаточно эффективной борьбой с ними механическими приемами, большое значение имеют химические средства. Применение эффективных гербицидов позволяет максимально приблизить урожайность культуры к потенциальной. При смешанном типе засорения используемые гербициды должны обладать широким спектром действия, не вызывать угнетения растений и обеспечивать чистоту посевов кукурузы до конца вегетации.

В линейке «щелковских» гербицидов для защиты кукурузы был необходим продукт с высокой почвенной активностью, длительным сохранением почвенного экрана и максимальной эффективностью против проблемных видов сорняков, в том числе маревых. И, наконец, такой гербицид появился в арсенале у отечественных аграриев – **КОРНЕГИ, СЭ** – инновационный препарат, не имеющий аналогов ни по соотношению действующих веществ и их комбинации, ни по препаративной форме. Усиленный гербицидный эффект препарата достигается благодаря синергизму трех действующих веществ из разных химических классов и инновационной препаративной форме в виде суспензии. Совместим с гербицидами, применяемыми в те же сроки обработки кукурузы. Отсутствуют ограничения для культуры севооборота.

| | |
|---------------------|--|
| Состав | 250 г/л тербутилазина + 80 г/л 2,4-Д кислоты (2-этилгексилэфира) + 30 г/л никосульфурона |
| Химический класс | триазины, производные феноксиуксусной кислоты, сульфонил мочевины |
| Препаративная форма | суспензионная эмульсия |

Действующее вещество **тербутилазин** системного действия, имеет почвенный эффект, проникает через корни, обладает высокой гербицидной активностью против широкого спектра двудольных сорняков, в том числе проблемных видов и видов с поздними сроками прорастания. **2,4-Д кислоты сложный 2-этилгексилэфира** – с системной активностью быстро проникает и распространяется по всем частям сорных растений, включая корни, эффективно уничтожает такие злостные сорняки, как осоты, бодяки, вьюнок полевой. **Никосульфурон** – системного действия, отвечает за борьбу со злаковыми и двудольными сорняками, имеет некоторый почвенный эффект и помогает тербутилазину сохранять этот экран. Такая комбинация действующих веществ и подобранные к каждому компоненту нормы дают хороший результат и определяют эффективность гербицида **КОРНЕГИ, СЭ** в посевах кукурузы.

Наилучший результат и максимально быстрое гербицидное действие достигаются при оптимальном выборе сроков обработки – на ранних стадиях развития двудольных сорняков и в фазе 3–5 листьев кукурузы. За счет эффекта синергизма и специальной формуляции обеспечивается контроль однолетних и многолетних злаковых и двудольных сорняков в течение всего периода вегетации. Отмирание сорняков проявляется уже через 3–5 суток после обработки. При строгом соблюдении рекомендаций по применению препарата, резистентность не возникает. В рекомендуемых нормах расхода, препарат не фитотоксичен.

Регламент применения препарата

| Культура | Вредный объект | Норма расхода | |
|----------|--|-----------------|------------------------|
| | | препарата, л/га | рабочей жидкости, л/га |
| Кукуруза | Однолетние двудольные, однолетние и многолетние злаковые сорняки | 1,5–2,0 | 200–300 |

Полевые производственные опыты проведены в 2021 году в ПК «СПК Акозек» Алматинской области на посевах кукурузы гибрида Санрайз. Критическим периодом развития кукурузы считается период с фазы 3–4-х (13–14-я стадии) до 6–10 (16–19-я стадии по шкале Zadoks) листьев, когда посева должны быть свободными от сорняков. По результатам мониторинговых обследований, в этот период отмечался высокий уровень засоренности посевов с устойчивым увеличением биомассы сорняков (период массовых всходов), что определило необходимость проведения своевременной гербицидной защиты.

Преобладающими видами сорных растений являлись: из злаковых – тростник обыкновенный (*Phragmites australis Trin.*), свинорой пальчатый (*Cynodon dactylon L.*), просо куриное (*Echinochloa crus-galli L.*), виды щетинников (*Setaria spp.*); из двудольных – бодяк полевой (*Cirsium arvense L.*), осот полевой (*Sonchus arvensis L.*), вьюнок полевой (*Convolvulus arvensis L.*), щирица запрокинутая (*Amaranthus retroflexus L.*), марь белая (*Chenopodium album*) и др.

Гербицидная обработка в фазу 3–4-х листьев обеспечивает наиболее эффективное воздействие на сорную растительность и семенную продуктивность агроценоза кукурузы. Препарат **КОРНЕГИ, СЭ** применялся в нормах 1,5 и 2,0 л/га, импортный эталон – в норме 1,25 и 1,5 л/га. Через 14 и 30 дней после обработки можно было увидеть эффективность в отношении представленного на поле сорного ценоза (рис. 1) – обработанная делянка отличается интенсивной гибелью сорняков и чистыми междурядьями.



Рисунок 1. Посевы кукурузы после обработки гербицидом Корнеги, СЭ (2 л/га): А – через 2 недели после обработки, В – через месяц после обработки

Биологическая эффективность препарата **КОРНЕГИ, СЭ** при нормах расхода 1,5 и 2,0 л/га через 30 дней после обработки составила 89 и 93% (в т.ч. против бодяка полевого – 87,1...91,9%, осота полевого – 91,5...96,0%; мари белой – 91,7...96,6%; щирицы запрокинутой – 90,6...94,6%; тростника обыкновенного – 86,9...88,5%; просо куриного – 86,4...89,6%; щетинников – 85,1...88,7%), снижение биомассы сорняков произошло на 91 и 93% соответственно (рис. 2).

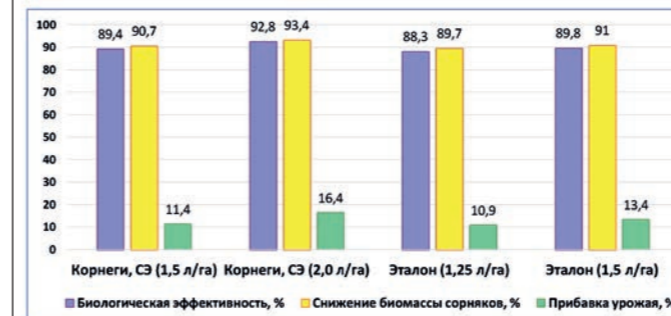


Рисунок 2. Эффективность гербицидной обработки на посевах кукурузы

На варианте с эталоном при нормах расхода 1,25 и 1,5 л/га биологическая эффективность составила 88 и 90%, а снижение биомассы сорняков – на 89 и 91% соответственно.

Прибавка урожая зерна кукурузы на вариантах с применением **КОРНЕГИ, СЭ** составила 1,0 и 1,6 т/га незначительно превышая эталон (на 0,2 т/га), при урожае в опыте 9,9 и 10,4 т/га, на контроле – 8,9 т/га.

Результаты полевых испытаний подтверждают, что ввиду высокой засоренности посевов и многообразия видов сорной растительности получать высокие урожаи кукурузы невозможно без применения гербицидов. Обработка посевов гербицидом **КОРНЕГИ, СЭ** обеспечила высокую биологическую и хозяйственную эффективность агроприема, полученные прибавки урожая от 11 до 16%, незначительно уступая эталону – от 10 до 13%.

ЯЦУК С.В.
кандидат с.-х. наук,
менеджер ТОО «Щелково Агротех-КЗ»

[bossagro.kz](https://www.instagram.com/bossagro.kz)

boss-agro@mail.ru

<https://www.facebook.com/bossagro1>

Босс-Агро - аксиома успешного агробизнеса!

ПРОДАЖА СЕМЯН ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ

АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

СААТБАУ

СОРТ ТУРАНУС

Среднеранний сорт, отличающийся превосходной зимостойкостью и ценностью зерна

- Прекрасные урожайность и стабильность
- Компактная высота, крупное зерно и высокое содержание протеина
- Ценный по качеству зерна сорт с хорошими хлебопекарными свойствами
- Отличная устойчивость к стрессовым условиям произрастания и заболеваниям

80-95 см

Низкорослый сорт

Массовая доля клейковины 29,9%

Количество зерен в колосе до 90

Сила муки, ед 430

SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97

г. Петропавловск +7 771 029 29 91

г. Костанай +7 771 029 29 95

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, Т.+ 7 (7172) 97 82 67(68), E-mail: office@evsgroup.kz

г. Павлодар +7 771 029 29 96

г. Кокшетау +7 771 029 95 95

+7 771 081 11 71

Борона дисковая тяжелая **ЗВЕЗДА**


КАЗАГРОФИНАНС

Выгодные условия
приобретения
в Казагрофинанс

Обрабатывает почву на глубину до 15 см. Активно выравнивает поверхность, измельчает и перемешивает растительные остатки с почвой. **Может работать по целине.**

Используется для:

- разделки целины и залежных земель;
- подрезания сорняков;
- разделки пласта многолетних трав;
- подготовки почвы к посеву;
- измельчения пожнивных остатков;
- заделки удобрений.

Официальные дилеры АЛМАЗ в Казахстане:

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ
Восточная промзона,
проезд 20, строение 21
+7 (747) 555-10-52
+7 (705) 426-06-15

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК, пр. Абая, 213/1
+7 (701) 717-74-00, +7 (7232) 21-44-70
НУР-СУЛТАН, пр. Р. Кошкарбаева, 1/2, офис 201
+7 (705) 798-06-07
КОКШЕТАУ, ул. Ш.Уалиханова, 197 А
+7 (7162) 77-52-81
КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 16
+7 (705) 798-06-07

ТОО «КАИК»

КОКШЕТАУ
ул. Северная промзона, проезд 10 №6
+7 (7162) 33 33 85

ТОО «ТД Беларусь АгроТехника»

АЛМАТЫ
пр. Райымбека 312
+7 (708) 971-72-81

ТОО «Агросервис 1»

АЛМАТЫ
проспект Рыскулова, 73
+7 (701) 622-08-08

САРЫ-ОЗЕК
ул. Майлина, 36
+7 (702) 839-27-37

ТОО «Агроснабженческая компания Аском»

КОСТАНАЙ
ул. Карбышева, 22А
+7 (3142) 22-25-99

ТОО «БелАгро»

КОКШЕТАУ
ул. Ы.Алтынсарина, 18
+7 (7162) 25-55-68

ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ
ул. Ипподромная, 1
+7 (777) 327-97-3

ТОО «Павлодарснабсбыт»

ПАВЛОДАР
ул. Торговая, 6
+7 (7182) 68-67-52

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

НУР-СУЛТАН
ул. С 331, здание 10
+7 (707) 505-10-37
+7 (771) 200-51-51
+7 (777) 699-99-88

Технические характеристики:

НОВИНКА

| Наименование показателя | БДТ - 4,8 | БДТ - 6 | БДТ - 7,62 | БДТ - 10,7 |
|---|-----------|----------------|------------|--------------|
| Масса бороны, кг | 5605 | 7990 | 10250 | 13080 |
| Размеры бороны в рабочем положении (Д×Ш×В), м | 8,6×5×1,8 | 8,31×6,83×2,03 | 10,2×8,1×2 | 10,4×11,23×2 |
| Рабочая скорость, км/ч | 8 – 12 | 8 – 12 | 8 – 12 | 8 – 12 |
| Производительность, га/ч | 3,7 – 5,6 | 7,6 – 12,2 | 5,6 – 8,6 | 8,4 – 12,6 |
| Число рабочих органов, шт. | 42 | 56 | 68 | 96 |
| Глубина обработки, см | до 15 | до 15 | до 15 | до 15 |
| Угол атаки, ° | | 15, 17, 19 | | |

Агрегатируемость:

БДТ-4,8
220...240 л.с.



Джон Дир 7830, Версайл, К700А, Валтра «Т», и другие

БДТ-6
300 л.с.



К-744Р1, К-744Р2, К-701

БДТ-7,62
300...350 л.с.



МТЗ 3022ДВ, К-701, К-744Р, К-744Р2, К-744Р3, К-744Р4, МТЗ 3022, Джон Дир 8430

БДТ-10,7
430...475 л.с.



К-9520, К-9450, Джон Дир 9430

Льготное кредитование - залог развития отрасли АПК

Финансирование отрасли агропромышленного комплекса остается главным вопросом в условиях глобальной экономической турбулентности. Как будет осуществляться финансирование? В каком объеме? По каким программам? Какая будет ставка кредита? На какие цели?

6,4 тысяч проектов. В том числе на весенне-полевые и уборочные работы по программе «Кең дала» - 26,5 млрд тенге, приобретение техники и оборудования - 29,6 млрд тенге, приобретение сельскохозяйственных - 35,7 млрд тенге, прочие цели - 18,1 млрд тенге.

Как подчеркнул в своей речи перед участниками форума председатель правления АО «Аграрная кредитная корпорация» Алмат Аширбеков: «В первом полугодии этого года финансирование на 182,5 млрд тенге получили порядка 7 тысяч фермеров. При этом 43% от доли совокупного финансирования, или 78,8 млрд тенге, занимает сеть кредитных товариществ, качественное развитие которых является одной из ключевых задач и приоритетов Корпорации. В текущем году план финансирования КТ составляет 129 млрд тенге, в следующем году планируем выдать до 140 млрд тенге».

Действительно, такая работа Корпорации с региональными кредитными товариществами дает свои плоды. В этом не приходится сомневаться участникам кредитного товарищества «Мұнайлы несие» из Мангистауской области, в состав которого входят более 140 фермеров. С начала года финансовый институт прокредитовал 18 проектов на общую сумму более 344,3 млн тенге.

Эти и многие другие вопросы обсуждались в середине августа в рамках IV форума кредитных товариществ Республики Казахстан. Организатором мероприятия выступило ОЮЛ «Ассоциация кредитных товариществ АПК» при поддержке ТОО «BenchMark Consulting». Основным лейтмотивом форума стала доступность кредитных ресурсов для развития аграрного сектора и массового предпринимательства.

Одним из ключевых игроков финансового рынка в области сельского кредитования уже долгие годы остается АО «Аграрная кредитная корпорация». Сегодня Корпорация является самым крупным финансовым институтом, предоставляющим доступное кредитование субъектам АПК как путем прямого финансирования, так и через фондирование финансовых институтов - кредитных товариществ, банков второго уровня, микрофинансовых организаций, лизинговых компаний.

В прошлом году Корпорация направила 109 млрд тенге на кредитование сети кредитных товариществ, профинансировано



Одним из заемщиков «Мұнайлы несие» является крестьянское хозяйство «Ақжол», расположенное вблизи Актау. Глава КХ Бо-



лат Есеналиев начал свой бизнес с откорма крупного рогатого скота в 2015 году. Спустя пять лет фермер решил расширить направление бизнеса, добавив коневодство. В кредитном товариществе поддержали его инициативу и согласовали льготный заем для приобретения лошадей и техники на общую сумму 33 млн тенге.

«Доступность кредитных ресурсов стала отправной точкой в принятии решения о расширении агропредприятия, - говорит Болат Есеналиев, - Наше предприятие готово и дальше сотрудничать с кредитным товариществом, развивая новые направления агробизнеса. Сегодня у нас есть хорошие успехи в овцеводстве, кроме того закуплены верблюды для изготовления шубата, так что, думаю, при сохранении льготных программ финансирования, у агробизнеса всегда есть шанс расширить направления своей деятельности».



ТОО БЕЙО ТУКЫМ

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.

Совместно с нашими клиентами и партнерами мы активно изучаем рыночные возможности и инновационные методы исследований. Оставаясь в тесном контакте с природой, мы производим лучшие семена, чтобы сегодня и через пятьдесят лет, овощеводы по всему миру с любовью выращивали полезные и вкусные сорта овощей для потребителей.

Казахстан, 050018, Алматы, ул. Шемакина 195
Т +7 727 390 40 72 | email info@bejo.kz | www.bejo.kz



Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!

полный цикл молочного животноводства и птицеводства

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует

по Голландской ТЕХНОЛОГИИ

Оборудование для молочных ферм и переработка молока
Первоклассное доильное оборудование
Комбикормовые заводы
Бройлерные птичники

Клеточные птичники для яичных несушек

Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, http://vdpint.com

SALFORD Турбокультиватор RTS I-2100/2200

ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА

40 лет

Дисковые орудия SALFORD I-серии предназначены для вертикальной, разрушающей уплотнения обработки почвы и ускорения минерализации пожнивных остатков.

ОСОБЕННОСТИ:

- Многорядное размещение дисковых ножей на индивидуальных стойках (обработка на высокой скорости без забивания в условиях переувлажнения).
- Патентованный способ крепления дисков:
 - двигаются вертикально
 - с высокой противоударной защитой
 - с высокой скоростью до 20км/час
- «Эффект отбойного молотка» — усилие в 100-180кг, с частотой 25-45 Гц позволяет дробить почву и разрушать слой подплужного уплотнения.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Низкие стоимость обслуживания орудия и затраты на обработку 1 Га.
- Увеличивает период для роста растений, создавая условия для раннего посева — обработанная RTS почва прогревается быстрее.
- Обрабатывает пожнивные остатки, оздоравливает почву и позволяет экономить химикаты для борьбы с сорняками, насекомыми и болезнями.
- Разрушение корки в условиях большого количества пожнивных остатков, где ротационный культиватор не может быть использован.
- Снижает риск повреждения уборочной техники камнями, т.к. прямые диски не выносят камни на поверхность, как при применении традиционных культиваторов или дисковых борон.

EVS GROUP

ТОО «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97
г. Петропавловск +7 771 029 29 91
г. Костанай +7 771 029 29 95
г. Павлодар +7 771 029 29 96
г. Кокшетау +7 771 029 95 95, +7 771 081 11 71

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

XVIII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

ufi Approved Event

AgriTek FarmTek

ASTANA '2023

29-31.03.2023

НУР-СУЛТАН КАЗАХСТАН

+7 (727) 344 00 63
agri@tntexpo.com
agritek.farmtek
www.agriastana.kz

ЦЕНЫ НА ВСЕ СЕЛЬХОЗКУЛЬТУРЫ «ПРОСЯДУТ»

Таким прогнозом во время круглого стола поделились эксперты Зернового союза Казахстана и назвали факторы, которые будут влиять на стоимость сельхозкультур. Отдельно отметив, что в стране намечается профицит зерна и правительству необходимо следить за ситуацией и не стоит вводить меры госрегулирования. А государству и бизнесу необходимо слажено поработать.

ПРЕДЛОЖЕНИЙ БОЛЬШЕ, ЧЕМ СПРОС

«В стране прогнозируется профицит зерна, который приведет к большим переходящим запасам, в связи с активным импортом российской пшеницы и маслосемян. В тоже время низкие российские цены будут «продавливать» цены на казахстанское зерно, поэтому ожидаем существенное снижение цен на пшеницу, ячмень и семена подсолнечника. Но стоит понимать, что неконтролируемое снижение цен может привести к убыточности зернопроизводства в предстоящем сезоне. Если вы помните, то глава государства поручал правительству использовать баланс ресурсов для того, чтобы понимать, сколько у нас выращено, сколько будет предложено на внутренний рынок, сколько можем экспортировать и количество переходящих запасов», - отметил председатель АО «Зерновой Союз Казахстана» Нурлан Оспанов.

Так, по данным экспертов, запасы пшеницы на 1 сентября текущего года оцениваются в 1,1 млн тонн, посевная площадь – 12,8 млн гектаров, урожайность – 1,25 тонн/га, валовой сбор – 16 млн тонн, производство после доработки – 14,4 млн тонн, импорт из России – 1,3 млн тонн. Таким образом, предложение составляет 16,8 млн тонн при спросе в 14,1 млн тонн. При этом внутреннее потребление в Казахстане составляет 5,1 млн тонн пшеницы. Это то, что рассчитано по нормам потребления и исходя из потребностей животноводов и закладки на семена.

«Мы в самый худший год собираем 8-9 млн тонн пшеницы, то есть это означает, что мы всегда можем обеспечить страну необходимым объемом пшеницы. Если посчитать на площадь, то 5,1 млн тонн – это примерно 4 центнера с гектара. Мы собираем 9, 10, 12 центнеров, то есть для страны, если собираем 4 и более центнеров с гектара, означает, что мы обеспечиваем свое потребление», - отметил Оспанов.

Говоря об экспорте пшеницы, он пояснил, что больше 9 млн тонн вряд ли удастся вывести на экспорт, поэтому запасы на 1 сентября 2023 года составят 2,7 млн тонн – и это очень большие переходящие запасы.

«У кого они останутся? У сельхозпроизводителей или в ресурсах Продкорпорации? Если у последней, то при таких низких ценах, которые прогнозируют союз в этом году, это станет большим заделом на следующие годы, если они окажутся неурожайными, и это было бы перспективно.

Что касается ячменя, то баланс по нему стабильный – общее предложение составляет 3,15 при спросе 3,03 млн тонн. Переходящие запасы по прогнозу на 1 сентября 2023 года составят 120 тыс. тонн. Основным рынком сбыта культуры раньше был Иран, в последнее время активизировался Узбекистан. В текущем году при таких низких ценах, скорее всего, потребление ячменя вырастет и станет доступным для казахстанских животноводов, и экспорт в этом случае оценивается в 1,36 млн тонн.

«По экспорту ячменя есть большой вопрос. Сегодня Иран ведет переговоры с Россией о взаиморасчете, и если они договорятся о каких-то поставках, то наши объемы 1,36 млн тонн будет очень сложно реализовать и это сильно ударит по экспорту ячменя. Если в Казахстане экспорт ячменя будет ограничен, то цены просядут еще больше», - считает эксперт.

По подсолнечнику общее предложение составляет 1,6 млн тонн при спросе 1,2 млн тонн. Урожайность – 1,4 тонны/га, валовой сбор

KAZAKH GRAIN UNION БАЛАНС. Пшеница

2022/23 МГ. ПШЕНИЦА
Баланс спроса и предложения

| Раздел/статья баланса | | |
|--|-------------|--|
| Предложение | | Спрос |
| 1) Запасы на 01.09.22, млн. тонн | 1,1 | 7) Внутреннее потребление, млн. тонн |
| 2) Посевная площадь, млн га | 12,8 | в том числе на: |
| 3) Урожайность, тонна/га | 1,25 | • семена, млн. тонн |
| 4) Валовой сбор, млн. тонн | 16,0 | • продовольствие, млн. тонн |
| 5) Производство после доработки, млн. тонн | 14,4 | • фураж, комбикорма, прочее, млн. тонн |
| 6) Импорт, млн. тонн | 1,3 | 8) Экспорт всего, млн. тонн |
| | | в том числе: |
| | | • экспорт пшеницы, млн. тонн |
| | | • экспорт муки в зерн. эквив., млн. тонн |
| Всего предложение, млн. тонн | 16,8 | Всего спрос, млн. тонн |
| | | 9) Запасы на 01.09.23, млн. тонн |
| | | 2,7 |

KAZAKH GRAIN UNION БАЛАНС. Ячмень

2022/23 МГ. ЯЧМЕНЬ
Баланс спроса и предложения

| Раздел/статья баланса | | |
|--|-------------|--------------------------------------|
| Предложение | | Спрос |
| 1) Запасы на 01.09.22, млн. тонн | 0,2 | 7) Внутреннее потребление, млн. тонн |
| 2) Посевная площадь, млн га | 2,2 | в том числе на: |
| 3) Урожайность, тонна/га | 1,4 | • семена, млн. тонн |
| 4) Валовой сбор, млн. тонн | 3,1 | • продовольствие, млн. тонн |
| 5) Производство после доработки, млн. тонн | 2,7 | • фураж, млн. тонн |
| 6) Импорт, млн. тонн | 0,2 | 8) Экспорт, млн. тонн |
| Всего предложение, млн. тонн | 3,15 | Всего спрос, млн. тонн |
| | | 9) Запасы на 01.09.23, млн. тонн |
| | | 0,12 |

KAZAKH GRAIN UNION БАЛАНС. Подсолнечник

2022/23 МГ. ПОДСОЛНЕЧНИК
Баланс спроса и предложения

| Раздел/статья баланса | | |
|--|------------|--------------------------------------|
| Предложение | | Спрос |
| 1) Запасы на 01.09.22, млн. тонн | 0,28 | 7) Внутреннее потребление, млн. тонн |
| 2) Посевная площадь, млн. га | 1,1 | в том числе на: |
| 3) Урожайность, тонна/га | 1,4 | • семена, млн. тонн |
| 4) Валовой сбор, млн. тонн | 1,49 | • переработка, млн. тонн |
| 5) Производство после доработки, млн. тонн | 1,2 | • прочее потребление, млн. тонн |
| 6) Импорт, млн. тонн | 0,1 | 8) Экспорт, млн. тонн |
| Всего предложение, млн. тонн | 1,6 | Всего спрос, млн. тонн |
| | | 9) Запасы на 01.09.23, млн. тонн |
| | | 0,4 |

– 1,49 млн тонн, производство после доработки – 1,2 млн тонн. Запасы на 1 сентября 2023 года составят 0,4 млн тонн.

Аграрии обеспокоены, так как остаток очень большой. В отличие от других культур, подсолнечник не может храниться долго. Весной он уже начинает терять качество, повышается кислотность, и закупочная цена на него снижается. Правильно выстроенная торговая политика заключается в том, что после весны производители выходят с минимальными переходящими запасами, ведь от этого зависят их доходы. Остатки будут давить цену вниз.

«В уходящем сезоне правительство пыталось стабилизировать цены на социально значимые продукты питания. То, что мы видим сегодня, – непроработанность механизма распределения экспортных квот, которая привела к большим переходящим запасам маслосемян подсолнечника и потерям доходов зернопроизводителей. Остатки семян на 1 июля текущего года в два раза превышают остатки на аналогичный период прошлого года. Это очень нехороший показатель – цены нового урожая будут снижаться, и плюс остатки прошлого урожая с ухудшающимся качеством тоже. Потери доходов производителей подсолнечника в этом году будут колоссальными. Механизм по экспорту был разработан неправильно, ▶



ТОО «Астана Агропартнер»
Заводы-партнеры:

Сельхозтехника
Оборудование
Гарантия
Сервис
Семена

www.ast-agropartner.kz

| | | |
|---|---|--|
| ROSTSELMASH | зерноуборочные комбайны, кормоуборочные комбайны, тракторы, самоходные косилки, кормозаготовительная техника, почвообрабатывающая техника, посевная техника, опрыскиватели, техника для переработки и хранения зерна, дорожно-коммунальная техника. | |
| MASCHIO GASPARDO | пропашные сеялки 6,8, 16, 24-рядные (SP, MTR, MAXIMETRO, JULIA, CHRONO), овощные сеялки (ORietta, OLIMPIA), почвообрабатывающие орудия (DIABLO, DRACULA, TZAR), прицепные опрыскиватели, пресс-подборщики | |
| VELES производство сельхозтехники | бороны средние дисковые, бороны средние и тяжелые пружинные, бороны зубовые, катки кольчато-шпоровые, плуги-глубококорыхлители, многооперационные агрегаты | |
| АЛМАЗ Алтайские машиностроительные заводы | дисковые и зубовые бороны, чизельные, лемешные и оборотные плуги, плоскорезы-глубококорыхлители, сеялки, сцепка, культиватор, культиватор-плоскорез | |
| БЕЛАГРОМАШ-СЕРВИС имени В. М. Рязанова | бороны дисковые и зубовые, дисковые мульчировщики, луцильники, культиваторы, плуги, сеялка | |
| ZAFFRANI INNOVATIONS FOR AGRICULTURE | жатки для уборки подсолнечника 6, 7.4, 9.4 м и для уборки кукурузы 6, 8-рядные, мобильные сушилки | |
| HYDRAMET | фронтальные погрузчики для тракторов (TUR BASIC 1200, TUR BASIC 1600, Xtreme S, Xtreme M, Xtreme 1,2,3), принадлежности для погрузчиков (ковши, вилы, захваты для рулонов, ящики, подъемники для BIG-BAG), экскаваторы для тракторов | |
| PEGAS А Г Р О | самоходные опрыскиватели-разбрасыватели, линейки «Туман»: «Туман-3», «Туман-2М», «Туман-2», «Туман-1». | |
| Farmet | техника для обработки почвы, внесения сухих и жидких удобрений, посева, комплексная переработка масличных семян, экструзия и производство кормов, переработка растительных масел | |

ТОО «Астана Агропартнер» - официальный партнер в Республике Казахстан

Офис г. Усть-Каменогорск,
пр. Абая, 213/1,
8 (701) 717 74 00,
8 (701) 091 22 64,
8 (701) 059 04 00,
8 (705) 795-87-40
e-mail: arman_199@mail.ru

Офис г. Нур-Султан,
пр. Р. Кошкарбаева, 1/2,
Бизнес центр «Downtown»,
блок Manhattan, офис 201,
+7 (705) 798 06 07
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

Офис г. Кокшетау,
ул. Ш. Уалиханова, 197 А,
8 (7162) 77-52-81
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84,
8 (705) 752 76 83
e-mail: agropartner_kokshe@mail.ru

Офис г. Костанай,
ул. Карбышева, 16,
8 (705) 798 06 07,
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84,
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

Отдел по продаже запасных частей
8 (705) 752 21 28,
e-mail: ast_agrozapchasti01@mail.ru

на рынке остались только переработчики, у них увеличился объем, но цены на масло не уменьшились, а фермеры потеряли доходы, выиграли только переработчики масла. Мы напрягли всю страну, но не получили большого экспорта готового продукта. Мы стали продавать сырое масло, а не готовый продукт. Его объем нужно увеличивать, для этого имеются все возможности», – констатировал Нурлан Оспанов.

В КАЗАХСТАНЕ МУКА ДОРОЖЕ

Согласно анализу, основная доля экспорта пшеницы и муки приходится на страны Средней Азии: Таджикистан, Туркменистан, Узбекистан, Афганистан. В Казахстане мука стоит дороже, чем она идет на рынки соседей, о чем говорят данные нацстатистики. Этот вопрос союз задавал не раз, но пока ответа от госорганов не получил.

«Сегодня мы видим, что экспортеры муки торгуют ниже возможных цен. Если экспортная цена на муку коррелируется с экспортной ценой пшеницы, то мы не можем поднять цены на пшеницу, потому что импортеру выгоднее купить уже муку. Получается, что мы не можем продать дороже пшеницу, мукомолы не могут продать дороже муку по каким-то причинам. В итоге закупочная цена в Казахстане низкая – страдает фермер, так как он закупает исходя из экспортных цен. Поэтому связка на экспорте, цен мукомолов и цен зернопроизводителей должна стремиться к пунктиру по цене на муку. Тогда у нас будет возможность поднимать цену на пшеницу», – добавил эксперт.

Но в тоже время, если посмотреть статистику РФ за 2021 год, то российская мука в этот период приходила на рынки по более высокой цене, чем даже казахстанская расчетная цена. Российский экспортер умеет продавать по высоким ценам, значит, и Казахстану есть куда стремиться, так как у отечественных производителей огромные конкурентные преимущества перед российскими экспортерами муки.

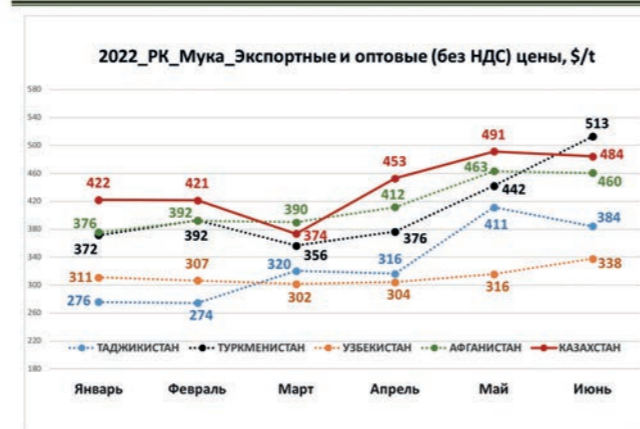
Во время выступления глава союза привел анализ за 6 месяцев 2022 года, и его по словам, картина не изменилась, кроме того, что цена на муку стала больше приближаться к цене на пшеницу, хотя должна стремиться к расчетной цене. Это означает, что Казахстан до сих пор перекладывает убытки при экспорте муки на внутренние цены. По-другому либо экспортер муки работает в убыток, что нереально, либо все-таки перекладывает цены на казахстанского потребителя, что тоже нехорошо.

РОССИЙСКИЙ ФАКТОР БУДЕТ ДАВИТЬ

По мнению руководителя союза, на ценообразование в Казахстане будут влиять несколько факторов. Первый - в России прогнозируется рекордный урожай зерна, и уже сейчас она ведет переговоры по расширению рынков сбыта. Второй - снижение внутренних цен на пшеницу 3 класса в России до 9-10 тыс. рублей за тонну, и активизация России на экспортных рынках Казахстана, в числе которых Узбекистан, Афганистан, Таджикистан, Туркменистан, Кыргызстан, Иран. Свое влияние оказывает и теневой оборот российской зерна в Казахстане, и его реэкспорт в Среднюю Азию и Иран.

Еще одним фактором является укрепление тенге по отношению к российскому рублю. «Если внутренняя цена в РФ составляла 12 тыс. рублей, при курсе 8,5 тенге за рубль, то цена в Казахстане стремилась к 135 тыс. тенге. Это цена за зерно с уплатой НДС. Если цена упадет до 11 тыс. рублей за тонну и снизится курс до 7,5 тенге

KAZAKH GRAIN UNION ВНУТРЕННИЕ И ЭКСПОРТНЫЕ ЦЕНЫ



за рубль, то цена будет уже 111 тыс. тенге. А мы помним, что недавно зерно продавали и по 180 тыс. тенге. Сейчас оно снизилось до 150 тыс. тенге и будет дальше снижаться. Такова ситуация по легальному экспорту. Но есть еще параллельно серый импорт, который не уплачивает НДС. И даже при цене в 12 тыс. рублей за тонну и курсе 8,5 тенге, цена ввоза составит 121 тыс. тенге. А это значит, что цена на рынке будет стремиться к этому меньшему показателю», – привел расчеты председатель союза Нурлан Оспанов.

В союзе считают, что эти три фактора важны в этом сезоне и нужно их обязательно отслеживать, потому что неконтролируемое снижение цен может обвалить внутренние цены и сделать казахстанских фермеров несостоятельными по выполнению своих финансовых обязательств, выплат по кредитам и лизингам, которые наступят в ноябре-декабре. И в этот период в стране надо создать хороший платежеспособный спрос и сдерживать цены.

«По нашим расчетам, весь объем свыше 5 млн тонн, который нужен для обеспечения продовольствием казахстанцев, можно отправить на переработку или на экспорт, чтобы профицит зерна не давил на внутреннюю цену. Наша цель в этом году - чтобы цены на нашем рынке сохраняли свой уровень. И если падение будет, а оно произойдет, то нужно, чтобы оно было не моментальным, а гладким и постепенным. Это важно сделать для того, чтобы аграрии могли получить доход, и имелась возможность подготовиться к новому сезону», – добавил глава объединения.

По оценкам экспертов, цены на ресурсы: семена, гербициды и ГСМ будут расти и дальше, поэтому фермерам важно сейчас получить возможный доход, исходя из конъюнктуры рынка. А это будет возможно, если на рынке будет постоянный платежеспособный спрос, на котором работают и экспортеры зерна и переработчики. Только тогда будет справедливая цена. Если останется кто-то один, то он начнет диктовать производителю зерна свои условия.

Также во время круглого стола глава союза попросил правительство отслеживать и принимать меры к лицам, допускающим демпинг экспортных цен или, проще говоря, к серым импортерам. Если будет введен запрет, то уже в короткие сроки удастся получить хорошие результаты по снижению серого импорта. Кроме того, Нурлан Оспанов считает, что нужно возобновлять работу над учетом и прослеживаемостью зерна, который предлагали в законопроекте «О зерне». Самое интересное, что никто не против таких инициатив, но документ за полгода не продвинулся ни на сантиметр. Всем ясно, что демпинг экспортных цен – это прямое влияние на внутренние цены.

РЫНКИ СТАНОВЯТСЯ УЗКИМИ

«Мы видим, что традиционные рынки для нас сужаются. А альтернативные рынки пока не открываются. К примеру, Иран «замещается» российским ячменем. Азовско-Черноморский бассейн из-за сложной логистики, а также квотирования черноморских портов тоже будет для нас конкурентным рынком. Но пробле-



V-FLEXA

Независимо от того, насколько сложные задачи стоят перед вами, V-FLEXA – ваш лучший союзник, когда речь идет о сельскохозяйственных прицепах, цистернах и разбрасывателях. Этот продукт последнего поколения оснащен технологией VF, позволяющей перевозить тяжелые грузы как по полям, так и по дорогам при пониженном давлении в шине. V-FLEXA – это шина с металлическим брекером и усиленными бортами, отличающаяся долговечностью, отличными свойствами самоочистки и низким сопротивлением качению даже на высоких скоростях.

V-FLEXA – это современное решение BKT для полевых и дорожных перевозок с очень большими нагрузками, позволяющее избежать уплотнения почвы.



«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «BKT» В КАЗАХСТАНЕ

Bohnenkamp Бесплатный тел.: 8 800 080 8648
 Moving Professionals www.bohnenkamp.kz



GROWING TOGETHER

| Цена пшеницы 3 класс, руб/тонна | Курс тенге/рубль | | | | | Цена пшеницы 3 класс, руб/тонна | Курс тенге/рубль | | | | |
|---------------------------------|------------------|---------|---------|---------|---------|---------------------------------|------------------|---------|---------|---------|--------|
| | 8,5 | 8 | 7,5 | 7 | 6,5 | | 8,5 | 8 | 7,5 | 7 | 6,5 |
| 12 000 | 135 000 | 127 000 | 120 000 | 112 000 | 104 000 | 12 000 | 121 000 | 114 000 | 107 000 | 100 000 | 93 000 |
| 11 500 | 131 000 | 123 000 | 115 000 | 108 000 | 100 000 | 11 500 | 117 000 | 110 000 | 103 000 | 97 000 | 90 000 |
| 11 000 | 126 000 | 118 000 | 111 000 | 104 000 | 97 000 | 11 000 | 113 000 | 106 000 | 100 000 | 93 000 | 87 000 |
| 10 500 | 121 000 | 114 000 | 107 000 | 100 000 | 93 000 | 10 500 | 108 000 | 102 000 | 96 000 | 90 000 | 83 000 |
| 10 000 | 116 000 | 110 000 | 103 000 | 96 000 | 89 000 | 10 000 | 104 000 | 98 000 | 92 000 | 86 000 | 80 000 |
| 9 500 | 111 000 | 105 000 | 99 000 | 92 000 | 86 000 | 9 500 | 100 000 | 94 000 | 88 000 | 83 000 | 77 000 |
| 9 000 | 107 000 | 101 000 | 94 000 | 88 000 | 82 000 | 9 000 | 96 000 | 90 000 | 85 000 | 79 000 | 74 000 |

ма еще и в том, что сейчас наши партнеры не видят в нас предсказуемых игроков рынка, поэтому ищут альтернативных поставщиков и другие пути», - отметил руководитель комитета транспорта и логистики Зернового союза и руководитель компании «Астык транс» Санжар Елеубаев.

Эксперты утверждают, чтобы снизить напряженность на рынке, необходимо искать новые варианты сбыта. И Китай для Казахстана называют одним из таких перспективных направлений. В прошлые годы страна уже вела туда отгрузку, но из-за ужесточения мер со стороны Китая во время карантина по коронавирусу, образовался большой затор вагонов, который очень долго разбирали.

«Если мы хотим масштабировать экспортные перевозки в направлении Китая, то нам необходимо делать акцент на пшеницу, ячмень, которые подходят для зерновозов и могут обрабатываться в Суар с дальнейшим экспортом. Я думаю, что открытие Китая позволит установить определенный баланс на рынке, а он готов покупать по хорошим рыночным ценам и в достаточных объемах», - добавил Санжар Елеубаев.

Многих интересует вопрос, почему мировые цены на зерно растут, а Казахстан не продает культуры на мировом рынке?

«Во-первых, Казахстан участник локального рынка — это наши соседи и страны Средней Азии. На мировом рынке торгуют страны, которые имеют выход к морю. Получается, что мировая торговля живет своей жизнью, мы своей, но корреляция цен и трендов у нас есть. По транспортным расходам, даже имея низкую цену, мы не проходим на мировые рынки. Даже когда всё было спокойно, мы торговали через российские порты, но там вся структура и все объемы направлены на их зерно, и мы через них шли по остаточному принципу. Сейчас ситуация еще сузилась и через эти порты мы уже не проходим. Остается транскаспийский маршрут, а там получается узкое горло, потому что этот маршрут не развит и имеет несколько перевалов», - пояснил глава союза.

Он привел такой пример: из Актау мы должны перевалить в Баку, потом доехать до Батуми - Поти, там загрузить на корабль. Это на каждом пункте расходы, и мощности портовые в этих местах не позволяют говорить о каких-то серьезных объемах экспорта. Сейчас туда торгуют все. Транскаспийский маршрут тоже не наше направление.

«Мировой рынок торгует большими объемами. Если корабль, то это 25-50 тыс. тонн, а мы торгуем лодками 3-5 тыс. тонн. Мы пока не можем заключать контракты и брать на себя обязательства по поставке корабля в 25 тыс. тонн. Для этого нужно владеть своей инфраструктурой, где ты можешь загрузить и выгрузить этот объем. Может случиться так, что даже имея этот объем, мы его не сможем загрузить, пойдут мощные штрафные санкции. Мы локальный игрок, и нам бы удержать наши имеющиеся рынки», - добавил Оспанов.

«ПРОСЯДЕТ» ЦЕНА И НА МАСЛИЧНЫЕ

По словам руководителя отдела аналитики ЗСК Евгения Карабанова, вопрос по ситуации со льном и рапсом тоже очень сложный, так как Россия для Казахстана в этом сегменте является основным конкурентом на рынке: обе страны поставляют лен в одни и те же направления. Например, это Китай, страны ЕС и Турция.

«Учитывая, что Россия заявляла, что в этом году 1,5 млн гектаров занимает льном, а сейчас посеяны оцениваются площадью более 1,7 млн гектаров. Даже при самом пессимистичном раскладе Россия соберет 1,3 млн тонн льна. И наши объемы в 1,3 млн гектаров, с которых мы получим порядка 1 млн тонн. Мы завалим рынок предложениями. Нужно учитывать и переходящие запасы в наших странах. Таким образом, цена стремительно пойдет вниз», - подчеркнул Евгений Карабанов.

По его мнению, те, кто выращивал лен, наиболее сильно страдают от снижения цен. По прогнозам цена вернется на уровень 4-5-летней давности, когда продавали лен в Европу за 540-570 долларов, а за минусом транспортных расходов цена будет на уровне 450 долларов. Что касается рапса, то Россия также резко увеличила площади, и ожидается, что они соберут 3,6 млн тонн, а в прошлом году было 2,8 млн. Будут очень активные предложения на рынке. Очень сложно прогнозировать, как поведет себя рынок. Сейчас имеется множество внешних факторов, которые будут оказывать влияние на цены.

Евгений Карабанов предположил, что лен придется продавать раньше, а с остальными зерновыми культурами надо отслеживать ситуацию. Потому что Иран, скорее всего, захочет покупать ячмень ближе к середине сезона, а по пшенице можно выбирать предложения. Но падение цены прогнозируется по всем видам сельхозкультур.

А ЕСЛИ ЦЕНЫ ПОЛНОСТЬЮ ОБВАЛЯТСЯ?

«Мы считаем, что в этом году затраты на гектар во время посева, летней химпрополки и уборке составят 130 тыс. тенге на один гектар. При урожайности примерно 13 центнеров производственная себестоимость тонны зерна составит порядка 100 тыс. тенге. У каждого хозяйства свои уровни амортизации и финансовой нагрузки в виде кредитов. Мы полагаем, что полная себестоимость окажется в районе 110-120 тыс. тенге без маржи. Поэтому мы предлагаем установить цену в 125 тыс. тенге на 3 класс», - отметил Нурлан Оспанов.

Понятно, что в зависимости от полной себестоимости продукции, одни получают хоть небольшой, но доход, а другие - убытки. По статистике пшеницу выращивают более 60% ТОО, и порядка 40% мелких фермеров. У первых, которые соблюдают технологию, затраты выше, но есть высокая урожайность, поэтому себестоимость зерна получится ниже. И скорее всего, они будут работать в пределах рентабельности или с небольшим убытком. Основная доля фермеров при низкой себестоимости получает и более низкую урожайность. И эти 40% фермеров пострадают в первую очередь.

«Мы говорим о том, что в этом году роль правительства очень важна для того, чтобы максимально удержать наших зернопроизводителей на плаву. Влияние серого рынка будет очень весомым, и его нужно контролировать и закрывать как можно быстрее», - подчеркнул руководитель союза.

НЕОБХОДИМЫ СРОЧНЫЕ И АДЕКВАТНЫЕ МЕРЫ

«Для того, чтобы защитить наш рынок и производителей, мы предлагаем с 1 сентября ввести запрет на импорт зерна и продуктов его переработки автомобильным транспортом. Серый рынок будет давить, нужно срочно принять меры. Нужно поддержать предельные внутренние цены на уровне не ниже 125 тыс. тенге за тонну пшеницы 3 класса и 120 тыс. тенге за тонну пшеницы 4 класса. Здесь должна четко сработать Продкорпорация. И правительству, и рынку придется поработать слажено. Необходимо составить баланс спроса и предложения зерна и продуктов его переработки. И до 1 сентября объявить экспортный потенциал по каждому виду «чувствительной» продукции. Тогда рынок будет понимать, сколько и чего можно вывезти в следующем году. Такой сигнал бизнес ждет от МСХ», - добавил глава союза.

Также, по мнению Нурлана Оспанова, нужно отказаться от ограничения экспорта, сохраняя, таким образом, устойчивый платежеспособный спрос на рынке зерна. А также отслеживать и принимать оперативные меры реагирования в отношении лиц, допускающих демпинг экспортных цен, которые оказывают прямое влияние на внутренние цены.

«Даже квотирование вводить нельзя, и надо отказаться от мер регулирования в этом году. Наша цель: чтобы цены на внутреннем рынке сохранялись, чтобы аграрии смогли получить доход. На рынке нужно создать постоянный и платежеспособный спрос», - добавил эксперт.

В свою очередь руководитель комитета торговли ЗСК Александр Малов добавил, что в этом сезоне главное не вводить никаких сдерживающих мер, ограничивающих экспорт.

«Думаю, что государство в этом году должно поддерживать и стимулировать экспортные возможности Казахстана и поддержку авторитета страны. Сегодня мы входим в восьмерку крупных экспортеров зерна и нужно удержать позиции. На мой взгляд, надо продавать зерно равномерно в течение года, так как непонятно в какую сторону пойдет его стоимость. Если возникнет большой всплеск предложения в начале сезона, сразу после уборки, то будет сильная коррекция», - добавил Александр Малов.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область

СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ



Казахстан,
г. Нур-Султан, ул. Кенесары 47а, ВП-9
Тел.: +7 7172 27 30 60, +7 771 054 99 11
kz.rostselmash.com

ROSTSELMASH
Professional Agrotechnics

ОСНОВНЫЕ БОЛЕЗНИ КРС ВЛИЯЮЩИЕ НА ИХ ПРОДУКТИВНОЕ ДОЛГОЛЕТИЕ методы профилактики



Существует много методов и систем содержания крупного рогатого скота, но объединяет их одна стратегически важная задача – это профилактика, направленная на правильное физиологическое развитие животных и продление продуктивного долголетия. На практике методы менеджмента различаются у разных предприятий, но основы – одни и те же. Необходимо соблюдать стандартные рабочие процедуры, прописанные в протоколах, установить цели и проверять их достижение, при необходимости совершенствовать стандартные рабочие процедуры и тщательно проверять каждое животное.



Проблемы с воспроизводством, хромота и мастит – три самые распространенные причины, по которым коровы выбывают из стада. Для решения данных проблем и обеспечения ожидаемой экономики труда существует программный комплекс «Управление стадом DeLaval», который помогает специалисту контролировать и управлять процессами жизнедеятельности животных на фермах, предотвращая риски возникновения болезней.

Проблемы с воспроизводством могут быть простыми и комплексными. Задержка в развитии коров, вызванная несбалансированным кормлением, заболеваниями, гельминтозами и другими паразитами, оказывает большое влияние на стельных животных и возраст отела. Родовой стресс, увеличение выработки молока, отрицательный энергетический баланс на ранней стадии лактации приводят к повышенной чувствительности к инфекционным и метаболическим заболеваниям.

Болезни копыт могут вызвать сильную боль у коров и напрямую влиять на снижение надоев. Хромые коровы реже подходят к кормовому столу и автоматическим кормушкам. Существенную помощь в обнаружении симптомов на ранней стадии оказывает схема оценки состояния копыт в баллах. Профилактические мероприятия включают в себя постановку копытных ванн с дезинфицирующими растворами и профилактическую расчистку копытного рога 2 раза в год. Передвижение должно быть по сухим и чистым галереям, необходимо исключить длинные перегоны и острые углы на пути движения коров – это может привести к сильному износу копытного рога и травматизму. Отдых

должен составлять не менее 14 часов в сутки. Стоило должно быть мягким, иметь правильную конструкцию с достаточным сцеплением с ним копыт, чтобы коровы могли без труда лечь и встать. Песок или слой опилок являются самыми удобными материалами.

Мастит у коров – одна из самых важных проблем современного молочного скотоводства. Молоко от больной маститом коровы не допускается в реализацию и подлежит уничтожению, а хозяйство несёт убытки в связи с недополучением товарного молока – основного источника дохода. Основными принципами профилактики мастита являются быстрота, аккуратность и полнота выдаивания. Правильно выстроенная рутина доения с продолжительностью стимуляции сосков не менее 10 секунд позволяет подготовить животных к процессу молокоотдачи. При хорошей рутине соски набухают почти у всех коров в течение 60-75 секунд после стимуляции, что дает команду оператору к подключению доильного аппарата. Программа управления стадом DeLaval контролирует все процессы, проходящие в доильном зале, такие как уровень пульсации, молокоотдачи, времени доения, инцидентов при доении и др. После доения сфинктер соска остается открытым в течение 40 минут, что дает возможность патогенным микроорганизмам проникнуть в канал соска и вызвать заболевание молочной железы. Для предотвращения данной вероятности необходимо использовать средства гигиены, функция которых – закрыть канал соска, уничтожить микроорганизмы и ухаживать за кожей соска.

Базовые методы профилактики и использование современных технологий молочного животноводства могут существенно увеличить продуктивное долголетие коров.

Авторы:

Эксперт отдела консалтинга АО «ДелЛаваль», кандидат биологических наук Алексей Ветров, руководитель отдела консалтинга, кандидат сельскохозяйственных наук Рифат Садилов.

Консультация по продуктивному долголетию коров:

ТОО «ДелЛаваль», тел.: +7 (701) 225 70 10, e-mail: Central_Asia@delaval.com



Нур-Султан: ВКО: 8 702 941 00 22 Караганда: 8 778 711 11 37
8 771 161 17 36 Костанай: 8 705 516 44 41 Павлодар: 8 701 777 09 08



SIPMA PS 1210 CLASSIC

SIPMA ZP 5530 ATLAS



SIPMA PK 4010 KOSTKA



MegaCUT



KDT 260



Грабли колесно-пальцевые Н-90



Миксер-кормораздатчик EM-100



СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ



СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ FAVORIT



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ



КУЛЬТИВАТОР

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ВАШЕЙ ФЕРМЫ



+7 (701) 225 70 10
delaval.com



Робот-дояр® DeLaval VMS™ V300

Система добровольного доения для повышения продуктивного долголетия коров



Сосковая резина Clover™

Быстрая и оптимальная молокоотдача, бережное доение и здоровье вымени



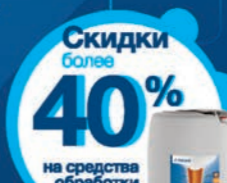
Программа управления стадом DeLaval DelPro™

Данные об эффективности доения, качестве молока, здоровье и воспроизводстве коров



Роторный доильный зал DeLaval E300

Эффективное, безопасное и спокойное доение при непрерывном движении коров



DeLaval Blockade™

Йодосодержащее барьерное средство для обработки вымени после доения



ТОО «Дельта Прайм» официальный дилер DeLaval в Казахстане
+7 (771) 033 0541 • delta-prime.kz

«JANA DALA/GREEN DAY 2022»: Все инновации в одном месте

Несмотря на дождливую погоду День поля «Jana Dala/Green Day 2022» в Костанайской области прошел плодотворно. Участники смогли представить свою продукцию, а аграрии вживую оценить и увидеть не только технику, оборудование и средства защиты растений, но и результаты опытов костанайских селекционеров, которые на полях наглядно представили результаты испытаний множества сортов зерновых культур как отечественной, так и российской селекции.



Организовали это масштабное мероприятие ТОО «Карабалыкская сельскохозяйственная опытная станция», компания «Ехро Тiме» на полях известного конезавода ТОО «Қазақ Тұлпары», к стати резвость скакунов которого можно было не только увидеть, но и самому испытать. Программа выставки включала в себя семинары, конференции, круглые столы и мастер-классы, на которых участники обсудили актуальные проблемы в отрасли и пути их решения.

Как отметил во время открытия мероприятия директор департамента земледелия Министерства сельского хозяйства Азат Султанов, Дни поля – это отличное место, где можно найти новых партнеров, увидеть новинки сельскохозяйственной техники, которую предлагают различные компании.

«Внедрение современных агротехнологий и сопровождение со стороны профессиональных кадров науки гарантирует получение хорошего урожая. Это было доказано в прошлом году. В своем последнем выступлении глава государства обозначил, что семеноводству будет уделено особое внимание. И этот вопрос сегодня крайне важен как для сельхозпроизводителей, так и страны в целом», - добавил представитель МСХ.

Гости мероприятия разделились: одни первым делом отправились на тест-драйв, чтобы не только услышать, но и своими глазами увидеть результаты работы почвообрабатывающих орудий. Здесь вниманию фермеров были представлены плуги, бороны, культиваторы, сеялки и множество других агрегатов от различных производителей. И после небольшой разъяснительной части по преимуществам того или иного орудия, можно было посмотреть и на результат труда этого агрегата: трактор, агрегатированный одним из орудий, «проходил» небольшой

участок и аграрии могли своими глазами посмотреть глубину обработки и оценить качество выполненной работы.

Вторая часть гостей отправилась сначала на демонстрационную площадку с делянками сельхозкультур, где сельхозпроизводителям были представлены 52 перспективных сорта зерновых культур селекционных учреждений Казахстана и России. Во время экскурсии по делянкам председатель правления ТОО «Карабалыкская СХОС» Дамир Калдыбаев и его заместитель Владимир Чудинов рассказывали о преимуществах каждого представленного сорта. И, конечно, первым делом показали присутствующим разработку селекционеров Карабалыкской СХОС. Стоит отметить, что некоторые сорта уже пользуются популярностью у аграриев не только Костанайской, но и Акмолинской, Карагандинской и Северо-Казахстанской областей. К примеру, сорт мягкой пшеницы «Айна» уже занимает площадь посева более 600 тыс. гектаров, конечно, в масштабах страны это пока не очень большие объемы, но селекционеры надеются на их дальнейшее увеличение.

«Засухоустойчивый сорт «Августина» удивил даже его «родителей»: в 2015 году среди 40 сортов, выращиваемых на 19 опытных станциях, он занял первое место. Честно сказать, первоначально мы не делали ставку на этот сорт, но после получения таких показателей, отправили на районирование. Сейчас этот сорт сеют



в Акмолинской и Костанайской областях. Мы всегда призываем аграриев сеять на своих полях несколько сортов одной и той же культуры. К примеру, урожайность двух ячменей в зависимости от погодных условий может быть разной, и даже дополнить друг друга, а значит, что урожай в целом будет гарантирован», - отметил Дамир Калдыбаев.

На Дне поля кроме уже давно известных на рынке брендов можно было встретить и предприятия, которые являются не просто дилерами российских или зарубежных компаний, но и сами производят сельхозорудия. К примеру, сеялки «Омичка», которые изготавливаются в Костанайской области шестой год. Сегодня, по сути, предприятие, находящееся в регионе является локализационным производством Омского завода. Они изготавливают орудие с нуля по конструкторским разработкам и чертежам российского производителя. А сам бренд «Омичка» запатентован в Казахстане.

«Первоначально мы вели только сборку сеялки, теперь полностью ее производим, закупаем только колеса. Сначала из металла нарезаются части рамы, потом они гнутся и идут в сварочный цех. Качество проверяется сначала визуально, а после методом ультразвука. Пока не будет проверен каждый шов, сеялка не отправится в покрасочный цех. В сеялке применена новая технология – раздельный сошник. По сути, в сеялке два семяпровода, но по одному идет удобрение, по другому – семена. Ключевое отличие в том, что сначала высевается удобрение, которое присыпается землей, после уже на нее укладываются семена, что позволяет получить прибавку урожайности на 20%», - отметил менеджер ТОО «СибЗаводАгро» Алексей Шван.

И такое простое и в тоже время универсальное орудие пришлось по душе и карману уже многим аграриям Казахстана. На выставке многие фермеры подходили и первым делом интересовались, где выпускается орудие и в чем его преимущество.

«На Дне поля мы получили много информации. Вживую увидели новинки рынка. Я даже не знал, что комбайн Джон дир теперь собирается в Китае и стоит 100 млн тенге, а наш комбайн «Есиль» уже 150 млн тенге. Когда наглядно их оба увидишь, то выбор склоняется в пользу «американца». Тем более он оснащен жаткой, которая копирует все неровности поля и тем самым повышается эффективность уборки. Мой коллега сразу после мероприятия продал запасы нескольких культур и намеревается купить два таких комбайна. День поля всегда дает много интересной информации, и возможность провести переговоры с представителями компаний напрямую», - отметил директор производственного кооператива «Костанай Астык» Владимир Дранчук.

А после осмотра демонстрационных площадок все желающие могли принять участие в конференциях, одна из них была посвящена актуальным вопросам в сфере ветеринарии, другая вопросам селекции сельхозкультур. В общем, посмотреть, оценить было что, только вот погода периодически одаривала дождем. Но аграрии говорили, осадки только во благо и, несмотря на них, активно общались и обходили демонстрационные площадки участников.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область
Фото автора



Чиллер для охлаждения молока

Домики для телят

Westfalia Казахстан предлагает Вам:

- Чиллер для охлаждения молока
 - Щетки-Чесалки
- Новозуборочное оборудование
 - Домики и клетки для телят
 - Кормораздатчики
- Станки для обработки копыт
 - Молочное такси
- Резиновые маты и матрасы
 - Автоматические поилки
 - Кормовые заборы
- Автоматические подгонные решетки

010000, г. Нур-Султан,
ул. 69, строение 4, офис 1
+7 777 870 13 22/ +7 776 681 87 76
info@geafarm.kz
www.westfalia_kz_

www.gea-kazakhstan.kz

AutoRotor Magnum 40
Карусель внутреннего доения

Кормовой забор

IX МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
В ЮЖНОМ КАЗАХСТАНЕ

AgriTek

SHYMKENT 2022

9-11
НОЯБРЯ
2022

ШЫМКЕНТ, КАЗАХСТАН

www.agrishymkent.kz

Организатор:
INTEXPO
ТОО «ИНТЕХПО»
+7 (727) 344 00 63
agri@intexpo.com

ОБРАБОТКА ПОЧВЫ СЕГОДНЯ: НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ ДАТЬ ПРОШЛОМУ?

На всех этапах становления и развития сельскохозяйственного производства в Казахстане система обработки почвы, как основной инструмент воздействия на плодородие, борьбы с сорняками и другими вредными объектами претерпевала значительные трансформации. Со времен освоения целины и до сегодняшних дней земледельческая отрасль страны на практике испытала все мировые системы обработки почвы, познавая их отрицательное воздействие и адаптируя их к местным условиям.

Шаблонный трансфер технологий обработки почвы без учета местных почвенно-климатических особенностей регионов всегда сопровождался негативными последствиями, как для экологии агроландшафтов, так и для сельскохозяйственного производства в целом, что отражалось на продуктивности пашни и доходности фермеров.

Среди ярких примеров подобных последствий следует отметить шаблонное внедрение отвальной обработки — в результате, развитие эрозийных процессов, потеря части плодородных земель. Аналогичным примером может также служить широкое распространение системы No-till и полного отказа от механической обработки, что в ряде случаев приводило к снижению урожайности посевов, а на фоне несовершенной системы защиты к массовому развитию болезней и вредителей, повышению засоренности.

Рассуждая о недостатках и отрицательных последствиях при использовании различных систем обработки почвы необходимо помнить, что всегда присутствовали как противники, так и сторонники отдельных направлений в обработке почвы, каждая школа имела свои доводы и обоснование своих взглядов. Данная тенденция сохраняется и сегодня.

На современном этапе при полном отсутствии ограничений в выборе той или иной технологии обработки почвы, а также наличие на рынке широкого ассортимента различной почвообрабатывающей техники, в практике фермеров можно встретить использование как классических систем, так и множество сочетаний приемов, относящихся к объёмному понятию «ресурсосберегающие системы обработки почвы». В дополнение к этому, в настоящее время выбор отдельных приемов и систем обработки почвы в большей степени продиктован техническим оснащением и финансовым состоянием фермеров, а не заботой о плодородии и потенциальной продуктивности, что идет вразрез с самой концепцией почвообработки.

Все это опять возвращает к вопросу — нужна ли сегодня обработка почвы? Или можно сократить затраты на эту технологическую операцию, полностью отказавшись от неё? От чего же зависит необходимость, периодичность и интенсивность обработки почвы? Эти вопросы в течение длительного времени изучаются в Научно-производственном центре зернового хозяйства имени А.И. Бараева. Начиная с разработки почвозащитной системы земледелия для степных районов Казахстана и Сибири были заложены концептуальные основы систем обработки почвы в регионе, разработаны технологические требования к сельскохозяйственным машинам и показателям качества отдельных операций.

Несмотря на климатические изменения и широкий ассортимент подходов к ведению производства, эти базовые основы актуальны и на сегодняшний день. Это в первую очередь обработка почвы без оборота пласта, использование почвообрабатывающих орудий плоскореза, чизельного или культиваторного типа, максимальное сохранение стернового покрова и растительных остатков на поверхности почвы, применение дополнительных приемов влагонакопления.

Почва представляет собой разнородную биогенную среду, где все процессы и режимы взаимосвязаны. Так, ухудшение состояния одного почвенного показателя оказывает отрицательное влияние на остальные свойства почвы, приводя к снижению её потенциала и продуктивности. При этом, обработка почвы в классическом земледелии рассматривается как мощный фактор воздействия на свойства почвы и почвенные режимы, одновременно решая задачи разуплотнения пахотного слоя, борьбы с сорняками, заделки удобрений и растительных остатков для создания благоприятных усло-

вий произрастания культурных растений.

Известно, что основным лимитирующим фактором в богарном земледелии Северного Казахстана является дефицит атмосферных осадков в период вегетации. В отдельные острозасушливые годы формирование урожая происходит только за счет почвенной влаги, накопленной в осенне-зимний период, поэтому обработка почвы, как и все элементы технологии должны быть направлены на максимальное накопление и сохранение почвенной влаги.

В этом ключе обработка в первую очередь необходима на почвах, склонных к переуплотнению — это почвы с тяжелым механическим составом (>45% физической глины) и низким содержанием органического вещества. Длительное отсутствие обработки на почвах данного типа приводит к повышению плотности пахотного слоя выше оптимальных значений (>1,30 г/см³), плотная почва, особенно в увлажненном состоянии отличается крайне низкой водопроницаемостью, что в период снеготаяния играет отрицательную роль. Талая вода не усваивается почвой, а расходуется на сток и физическое испарение, формируя очаги водной эрозии. Массовый сток талых вод в годы с интенсивным снеготаянием провоцирует временный подъем уровня рек, что приводит к разрушению гидротехнической инфраструктуры и подтоплениям. В результате, сформировавшихся запасов почвенной влаги недостаточно для полноценного роста и развития растений. В качестве примера можно представить ситуацию текущего года, где различия в состоянии посевов между технологией No-till (ведется с 2004 года) и традиционной глубокой обработкой с дополнительным снегозадержанием имеют видовые различия (рисунок 1).



Рисунок 1. Стационар лабораторий обработки почвы НИПЦЗХ им. А.И. Бараева 26.07.2022 г. Состояние посевов яровой пшеницы на варианте No-till и традиционной глубокой обработкой со снегозадержанием.

Выбор почвообрабатывающего орудия на данных типах почвы зависит от степени иссушенности почвы, сроков проведения обработки и засоренности фона. В отдельные годы, когда после уборки почвенный профиль иссушен до предельной усадки, почва покрывается обильной сетью трещин и способна усваивать талую воду весной не хуже обработанных фонов, поэтому эффективность обработки в подобных условиях низкая.

В годы с влажной осенью, когда пахотный слой в послеуборочный период находится в увлажненном состоянии - зяблевая обработка крайне необходима. Отсутствие обработки в подобной ситуации значительно снижает весеннюю влагозарядку и влагообеспеченность будущих посевов. В случае если обработка проводится сразу после уборки и на поле имеются вегетирующие сорняки, которые одновременно разуплотняют обрабатываемый слой и подрезают сорняки.

В годы с коротким послеуборочным периодом или поздней уборкой, когда зяблевая обработка проводится непосредственно перед наступлением холодов, большую эффективность будет иметь применение чизельной обработки или щелевания. Ограничение глубины зяблевой обработки продиктовано мощностью гумусового горизонта (А+В), который в зонах черноземов южных и темно-каштановых почв редко превышает 30 см, поэтому работа плоскорезами в основном проводится до 27 см, на маломощных почвах глубина снижается до 20 см. Работа глубокорыхлителями на

КАЗАХСТАНСКИЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АГРАРНЫЕ ВЫСТАВКИ



KazAgro & KazFarm
KAZAKHSTAN INTERNATIONAL AGRARIAN EXHIBITIONS

12-14 октября 2022

Казахстан, Нур-Султан
Международный выставочный центр «EXPO»

ОРГАНИЗАТОР:



+7 (701) 216-22-91
+7 (701) 958-29-72

project@expogroup.kz
manager@expogroup.kz

kazfarm.kz
kazagroexpo.kz

expogroupkaz

большую глубину приводит к подъёму на поверхность менее плодородного переходного горизонта с включением материнской породы, что отрицательно влияет на свойства окультуренного пахотного слоя. Данное ограничение не распространяется на чизельные орудия и щелеватели, работа которых в основном состоит в нарезке вертикальных дрен с небольшим рыхлящим эффектом, поэтому для достижения высокого разуплотняющего эффекта применяют именно эти орудия на глубину до 45 см.

Проведение качественной зяблевой обработки обязательно должно сопровождаться дополнительными влагонакопительными мероприятиями, поскольку подготовленная почва в весенний период может усвоить талой воды на 100-150% больше, чем формируется при естественном снегоотложении. В связи с этим необходимо использовать природную особенность региона — активную ветровую деятельность и перенос снежных масс на большие расстояния, проводя механическое снегозадержание. Эффективность данного способа доказана ещё в 80-х годах прошлого века и актуальна до сих пор (рисунок 2).



Рисунок 2. Высота снежного покрова на стерневых фонах с естественным снегоотложением и снегозадержанием, см.

Тем не менее, к вопросам дополнительного снегонакопления необходимо подходить с особой осторожностью, особенно на полях со сложным рельефом и склоновой пашне. Чрезмерное усердие часто приводит к необратимым процессам оврагообразования. На полях со сложным рельефом необходимо подбирать направление обработки, усиливать дренирование. Правильная тактика проведения зяблевой обработки и снегозадержания позволяет существенно увеличить запасы почвенной влаги к посеву (рисунок 3).

Однако, проведение зяблевой обработки и дополнительных снегонакопительных мероприятий обязывают дополнять технологию операциями по сохранению почвенной влаги в допосевной период, которые направлены на выравнивание глыбистого фона и создание рыхлой мульчи на поверхности, параллельно провоцируя рост сорняков. Именно подобный комплекс работ на тяжелых почвах позволяет снизить зависимость от основного лимитирующего фактора в регионе и бороться с летней засухой.



Рисунок 3. Содержание продуктивной влаги перед посевом, в зависимости от подготовки фона

Последствие обработки на тяжелых почвах зависит от многих факторов и в каждом отдельном случае проявляется по-разному, однако независимо от длительности последствие необходимо придерживаться следующей стратегии: максимальное разуплотнение почвы осенью для усиления влагозарядки и проведение мелких

ранневесенних обработок с целью закрытия влаги ранней весной.

На почвах со средним гранулометрическим составом, где обработки физической глины составляет 30-40% интенсивность обработки целесообразно снижать. На почвах данного типа можно активно экспериментировать с различными уровнями минимализации, как по глубине обработки, так и по периодичности её проведения. Снижение глубины обработки менее 20 см на почвах данного типа не уступает по эффективности влагонакопления глубоким обработкам, но значительно сокращает расходы на проведение операции. В зависимости от содержания органического вещества и устойчивости к уплотнению, последствие основной обработки на данных почвах сохраняется более длительный период, поэтому необходимость проведения обработки здесь и её периодичность будет больше зависеть от фитосанитарного состояния фонов и тактики построения системы защиты растений, в первую очередь против сорняков. Независимо от уровня минимализации, все базовые элементы технологии, направленные на максимальное накопление и сохранение влаги на почвах среднего механического состава также должны соблюдаться. Следует особенно выделить, что чем больше в почве физического песка, тем больше она подвержена непродуктивному расходу почвенной влаги в допосевной период, поэтому мероприятиям по сохранению влаги здесь следует уделить особое внимание. Ранневесеннее боронование на подобных почвах будет иметь эффективность не только на обработанных фонах со снегозадержанием, но и по стерневым предшественникам, поскольку в годы с ранней весной и высокими дневными температурами, сопровождающимися суховеями, почва интенсивно иссушается. Создание рыхлой почвенной мульчи замедляет подобные негативные процессы.

Практикой многих фермеров показано, что на почвах данного типа возможно успешное применение технологий, близких к классическим представлениям No-till. Однако, для успешной длительной практики No-till, необходим отход от монокультуры зерновых, введение в ротацию культур с различной биологией, а также квалифицированная поддержка специалистов по химической защите растений.

Полный отказ от механической обработки влечет за собой усиленное развитие и распространение вредных объектов, успешная борьба с которыми возможна только при постоянном мониторинге и планировании многоступенчатой интегрированной системы химической защиты. Подобные подходы к ведению производства сопряжены с высокими экологическими нагрузками как на почву, так и на конечную продукцию, требования к которой со временем становятся все выше. Тем не менее, в связи с устойчивой динамикой роста цен на средства защиты растений, No-till не выдерживает экономической конкуренции с традиционными подходами, как по продуктивности, так и по себестоимости произведенной продукции, поэтому обратный переход к минимальным и традиционным технологиям неизбежен.

В последнее десятилетие определенный интерес фермеров вызывают альтернативные системы земледелия, базирующиеся на принципах биологизации, экологизации. В этих системах первоочередная роль в регулировании фитосанитарного состояния и управления почвенным плодородием отводится также системе обработки почвы.

Ретроспективный обзор проблематики обработки почвы, её необходимости и целесообразности показывает, что обработка почвы в системе земледелия всегда была и остается актуальным и действенным инструментом регуляции при возделывании сельскохозяйственных культур в земледельческих регионах Казахстана.

В реальных условиях фермер самостоятельно определяет стратегию ведения хозяйства, вопросы применения или отказа от обработки почвы, тем не менее, критерии выбора правильного подхода к этому вопросу, обоснованные многолетней практикой, безусловно имеются.

В.В. ЗАБОЛОТСКИХ, С.А. ЖУРИК,

Научно-производственный
Центр Зернового Хозяйства
имени А.И. Бараева, Казахстан

zabolotskih_vladimir@mail.ru, zhurik-sergej@mail.ru

ПЕЧИ ЕКОРАЛ НА СОЛОМЕ



ГОТОВЬТЕ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ... А ПЕЧИ ЕКОРАЛ ЛЕТОМ!



Аграрии о печах ЕКОРАЛ

Павел Луцак, ТОО «Найдоровское» (Карагандинская область)

«На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки.

Это почти 400 тысяч тенге, т.е. за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!».

**ПЕЧИ ЕКОРАЛ
ПОДХОДЯТ
ДЛЯ БОЛЬШИНСТВА
ЗЕРНОСУШИЛОК
КОСВЕННОГО НАГРЕВА**



По вопросам приобретения и информации о печах ЕКОРАЛ,
можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск)
по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

ЗАПУСКАЕМ ПРОЕКТЫ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ КАЗАХСТАНА!

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»


РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Олеся НИКОНОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 25.08.2022
Номер заказа - 15224

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Из-за преступной халатности работ-
ников Эрмитажа, картина Малевича
«Чёрный квадрат» два месяца провисела
вверх ногами.

Если тебе не везет в жизни, главное не
волноваться - это обязательно когда-ни-
будь закончится! Ты же не бессмертный...

Врач из небольшого городка взял,
наконец, отпуск и оставил вместо себя
младшего сына, недавно окончившего
медицинский факультет. По возвраще-
нии из отпуска отец спросил, как дела в
их клинике?

- Я вылечил миссис Стоун, - торже-
ственно заявил юный эскулап. - А ведь
она страдала несварением желудка целых
тридцать лет!

- Что ты наделал! - взорвался отец.
- Ведь ее большой желудок позволил
тебе окончить школу, колледж и меди-
цинский институт!

Жена вернулась из командировки:
- Что, паразит, опять баб водил?
- Ну, не баб, а всего одну. Ты ведь
сама сказала перед отъездом: «Только
попробуй!».

В древней Спарте некрасивые де-
вочки собирались под скалами и лови-
ли свой шанс.

Вам 18 лет - вы прожили демо-вер-
сию своей жизни. Чтобы жить дальше,
надо платить.

Если в доме вдруг стало тихо, значит,
ваш ребёнок уже облизал ботинки, раз-
рисовал обои и теперь пьёт из унитаза.

Вечерняя электричка. В переполнен-
ный вагон входит мальчик с барабаном
на шее. Весело оглядев усталых и мрач-
ных пассажиров, он звонко кричит:
- Ну что, граждане, или платим, или
я начинаю свой бесплатный концерт!

Завоевание женщины - плёвое дело.
Вот содержание её в плену может вас
разорить...

Один кабачок за месяц может сме-
нить до восьми хозяев.

WWW.BOSS-AGRO.KZ

**МОЛОЧНЫЕ
ТАНКИ**  **Risto**

напрямую из Германии в Щучинск



Serap
МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ

- Емкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования
заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск

Serap / Müller
МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- Емкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700,
4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск



SAMAKON

ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,
Акмолинская область, г. Щучинск,
Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,
www.молочные-танки.kz



**А ВЫ УЖЕ УБИРАЕТЕ
КУКУРУЗУ?**

#kroneagriculture

**Покажите, на что
вы способны в поле!**

KRONE BIG X - ВЕДЬ КАЧЕСТВЕННЫЙ КОРМ ЭТО НЕ СЛУЧАЙНОСТЬ
Благодаря инновационным технологиям BiG X достигает максимальной
производительности при наилучшем качестве измельчения. Вальцовая
зернодробилка KRONE OptiMaxx обеспечивает интенсивную обработку
зерна, опциональная система VariLOC позволяет изменять длину измельчения
от 3 мм до 30 мм.

А вы готовы к первоклассному урожаю кукурузы?



BiG X
480 | 530 | 580 | 630

KRONE



Официальный дилер в РК

Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de, Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76



**Запасные части, шины и масла
для сельскохозяйственной техники**



Тел.: +7 705 754 13 98



www.slagro.kz