

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

# БОСС



12 (184)  
декабрь 2021

Ежемесячный Аграрный Журнал

[www.bossagro.kz](http://www.bossagro.kz)

**Директор  
ТОО «Найдоровское»**

**Павел ЛУЦАК:**

**«Фермер живет с гектара»**

**подробности на 10-13 стр.**

## **VELES СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ**



**ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПО ПРЕДЗАКАЗУ  
КАТКОВ, ЗУБОВЫХ И ПРУЖИННЫХ БОРОН**



\*Количество техники ограничено

[www.ast-agropartner.kz](http://www.ast-agropartner.kz)



## **Дорогие друзья, коллеги, партнёры!**

Поздравляем вас с Новым годом и Рождеством!  
Пусть символ 2022 года – Водяной Тигр – придаст вам ещё больше энергии, смелости, духовных и физических сил для реализации новых идей.

А компания «Щёлково Агрохим» будет рядом с вами, как добрый друг и надёжный партнёр на все времена!

**В новый год с новыми решениями!**



**ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ КЗ**

[betaren.ru](http://betaren.ru)

# ПРИШЛО ВРЕМЯ

# ОБНОВЛЕНИЯ

## «ДЖОН ДИР» 9-й серии



### МЕГАМОЩНЫЕ!



Модернизированная серия универсальных решений «Джон Дир» 9R/RT/RX обеспечивает больше мощности, возможностей, комфорта оператора и надежности, чем когда-либо прежде.

- Самая мощная модель – 640 номинальных л.с, максимальная мощность равна 691 л.с.
- Новый двигатель John Deere Power Systems 13,6 л
- Усиленная трансмиссия
- Обновленная кабина
- Новые пакеты освещения
- Увеличенная балластировка
- Интегрированная технология для работы с системой навигации



## JOHN DEERE

 **Eurasia Group**  
Мы кормим мир!

Казахстан, 010000, г. Нур-Султан, район «Есиль», м-н «Караоткель»,  
ул. Казанат, 1/1, 4 этаж, тел. +7 (7172) 55 47 11, +7 (7172) 55 47 12,  
факс +7 (7172) 55 47 13, моб. +7 701 309 38 11, e-mail: info@eurasia.kz  
@ eurasia\_group\_kz 🌐 www.agromanagement.kz 🌐 www.agrimarket.kz



# «АВГУСТ-КАЗАХСТАН» – ЛИДЕР НА РЫНКЕ ПЕСТИЦИДОВ КАЗАХСТАНА\*



Современное сельское хозяйство уже невозможно представить без передовых и инновационных решений, которые позволяют оптимизировать производительность техники, максимально раскрыть потенциал, заложенный в семенах, избавить всходы и будущий урожай от болезней и вредителей. Абсолютно в каждой отрасли сельского хозяйства появляются и все больше популяризируются прорывные технологии, которые однозначно повышают рентабельность бизнеса в возделывании сельскохозяйственных культур. Например, если еще 3–4 года назад процент хозяйств, использующих фунгицидные и инсектицидные протравители семян, можно было, образно выражаясь, посчитать по пальцам, то сегодня абсолютное большинство фермеров понимает важность этого процесса в технологии возделывания любой культуры, не говоря уже о комплексной защите культур химическими средствами защиты растений (ХСЗР).

Высокому темпу развития технологий в сельском хозяйстве Казахстана способствует глобализация, возможность получать информацию и перенимать опыт от своих коллег из ближнего и дальнего зарубежья, и, конечно же, появление в отрасли передовых мировых компаний с их продуктами и технологиями производства. Так, рынок ХСЗР на территории Казахстана представлен абсолютно всеми основными производителями пестицидов мирового масштаба, поэтому особенно приятно осознавать, что компания «Август-Казахстан» уже на протяжении двух лет является лидером по продажам на этом «избалованном» обилием выбора рынке.

Отследить рейтинг лидерских позиций среди поставщиков пестицидов в Казахстане помогает инновационная платформа Qoldau, на базе которой присутствует большое количество интересных ресурсов и сервисов для аграриев Казахстана. Благодаря анализу данных именно этой общепринятой платформы «Август-Казахстан» и может с гордостью

констатировать, что компания второй год подряд удерживает первенство в сегменте продаж ХСЗР на рынке страны. На территории Российской Федерации, где находятся главный офис и основные производственные мощности компании «Август» она на протяжении многих лет является ведущим игроком в пестицидной промышленности, и теперь эта лидерская «экспансия» распространилась и на Казахстан.

Рост объема продаж компании в 2021 году составил 26% относительно предыдущего года, и, таким образом «Август-Казахстан» сохранил за собой лидерское звание с долей в 19%\* от общей емкости рынка ХСЗР Казахстана. На протяжении многих лет компания Август-Казахстан показывает стабильно положительную динамику увеличения объема продаж и сохраняет за собой неизменно высокую долю рынка, несмотря на его ежегодное увеличение в объеме. Так же была проведена большая работа по расширению клиентской базы.

Этого успеха «Август-Казахстан» добился вместе со своими партнерами. Отлаженное и взаимовыгодное сотрудничество с широкой сетью компаний-дистрибьюторов, которых у компании «Август-Казахстан» насчитывается семнадцать, а также интерес местных фермеров к высококачественному продукту и сервису делает продукцию компании «Август» самой востребованной на рынке ХСЗР.

«Август-Казахстан» выражает искреннюю благодарность всем причастным к данному успеху: сотрудникам своей компании, а также компаниям-дистрибьюторам, и, конечно же, уважаемым фермерам Казахстана. В свою очередь «Август-Казахстан» обязуется строго соответствовать званию лидера, и с каждым разом стараться поднимать планку качества продукции и предоставляемого сервиса все выше.

(\*основано на анализе данных платформы Qoldau)

**Менеджер по Маркетингу  
ТОО «Август-Казахстан»  
Жолик И.И.**

С нами расти легче

avgust   
crop protection

# С НОВЫМ ГОДОМ!



---

**«Август» компаниясы шын жүректен Жаңа жыл мерекесімен құттықтайды!**

---

Бұл жыл жақсы өзгерістер жылы болсын, барлық ойлаған жоспарлар, маңызды жаңалықтар мен перспективалы жобалар жүзеге асын.

Сіздерге зор денсаулық, жақсы көңіл күй, кәсіби жетістіктер мен қаржылы табыс тілейміз!

Сізге және сіздің жақындарыңызға бейбітшілік пен мейірімділік, амандық пен бақыт тілейміз!

---

**Компания «Август» сердечно поздравляет вас с Новым годом!**

---

Пусть он станет годом добрых перемен, осуществления всех задуманных планов, перспективных проектов и важных открытий.

Желаем вам крепкого здоровья, хорошего настроения, новых профессиональных достижений и финансовых успехов!

Мира и добра, благополучия и счастья вам и вашим близким!

[avgust.kz](http://avgust.kz)

# СУБСИДИИ В АПК: НУЖНА ПРОСТОТА И ПРОЗРАЧНОСТЬ

**Изучив изменения в правилах субсидирования, предложенные Минсельхозом, костанайские аграрии считают, что сельскому хозяйству нужна простая и прозрачная схема субсидирования. Причем изменения должны предлагать сами фермеры, которым затем работать по правилам, а не чиновники из антикора или прокуратуры.**

## ЧТО ПРЕДЛАГАЕТ МИНСЕЛЬХОЗ?

Сегодня основная задача субсидий в АПК - это снизить затраты аграриев на производство сельхозпродукции, поэтому костанайцы уверены, что нужно не только упростить систему государственной поддержки, но и вернуть ранее эффективно работающие нормы. А сегодня получается, что государственные деньги, направленные на поддержку сферы, идут в основном мимо аграриев. О какой эффективности господдержки отрасли в этом случае можно говорить.

«Вопрос реформирования системы субсидирования назрел давно, и сегодня Министерством сельского хозяйства разрабатываются новые подходы к субсидированию АПК. Среди основных изменений можно отметить сокращение направлений субсидирования с 47 до 20, ориентированность субсидий на конечную продукцию, внедрение встречных обязательств, упрощение процедуры получения субсидий. А также введение листа ожиданий для формирования бюджета, отмена субсидирования СМР», - рассказал руководитель отдела Палаты предпринимателей Костанайской области Саят Жусипбеков.

Минсельхоз предлагает ввести следующий механизм субсидирования. В животноводстве планируется исключить промежуточные технологические процессы (ведение селекционно-племенной работы), оставить только субсидирование конечного результата.

Также исключить:

- субсидии для сельскохозяйственных производственных кооперативов (субсидии на молоко 20 тенге за 1 кг), из-за несоответствия ветсантребованиям.
- инвестсубсидии за приобретенный племенной молодняк и суточных цыплят.
- в растениеводстве: инвестсубсидии за приобретенный посадочный материал, на объем реализованной продукции (реализация приоритетных культур: сахарная свекла, кукуруза, гречиха, маслосемена, картофель, лук, морковь).
- субсидии на минеральные удобрения, пестициды и услуги по подаче воды.



Что касается инвестиционных субсидий, то в планах отказаться от субсидирования СМР. Вместо этого ставку субсидирования спецтехники и технологического оборудования планируется увеличить до уровня 50% и инвестору дополнительно субсидировать процентную ставку кредита.

Также Минсельхоз предлагает ставку субсидирования по покупке сельхозтехники установить дифференцированно от 20% до 50% в зависимости от приоритетности. Исключить субсидирование навесного и прицепного оборудования со стоимостью менее 3 млн. тенге.

«Также предложено оптимизировать субсидирование затрат на строительство колодцев и скважин для обводнения пастбищ, оставив только субсидирование затрат на бурение скважины, или отказаться от него вообще. И вместо этого ввести механизм строительства колодцев, скважин и их обслуживания силами «Казводхоза» за счет отдельной бюджетной программы с последующей передачей их в аренду сельхозтоваропроизводителям за установленную арендную плату.

Высказано предложение передать для администрирования фонду «Даму» субсидирование процентной ставки кредитов, а идентификацию животных осуществлять за счет владельцев (кроме ЛПХ), а бюджетные средства, предназначенные на эти цели, перенаправить на субсидирование», - добавил Саят Жусипбеков.

## «ИЗМЕНЕНИЯ ДОЛЖНЫ ВНОСИТЬ АГРАРИИ»

Участников совещания сразу же возмутила норма по отмене господдержки

при покупке навесного и прицепного оборудования, которое стоит меньше 3 млн тенге. Они отметили, что больше всего этот пункт касается техники для животноводства. И если говорить о дальнейшем развитии этой отрасли, то нужно пересмотреть исключение данной нормы. Те же стогометы, косилки стоят меньше этой суммы, но не у каждого мелкого фермера есть деньги на их приобретение. При отмене субсидий на эту технику многие небольшие КХ лишатся господдержки и возможности обновляться.

«Данные изменения в правила субсидирования назрели после проведения проверок генпрокуратурой, антикоррупционной службой. Многие предложения пришли оттуда. Исключение из списка субсидирования навесного оборудования Минсельхоз обосновывает тем, что после покупки его тяжело отследить, так как оно нигде на учете не стоит. Нужно внести наше предложение по этому поводу и обосновать его», - пояснил руководитель отдела субсидирования управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области Нурсултан Кабделов.

По мнению директора ТОО «Львовский колос» Андрея Двуреченского, складывается ощущение, что изменения в программу субсидирования разрабатывались не на благо аграриев, а в угоду антикору и прокуратуре.

«Я считаю, что такой подход в корне неверным, если есть коррумпированная составляющая, то почему мы должны ее решать за счет крестьян? Программу по господдержке АПК должны писать аграрии. Что касается отказа от субсидирования строительно-монтажных работ, у нас в планах большие проекты, и вложения в СМР в них составляет порядка 60-70%. Предлагают добавить дотации на оборудование, но чаще всего оно намного дешевле, а это значит, что размер господдержки будет меньше. И все основные затраты лягут на плечи фермеров. Стоимость самих проектов увеличивается, и многие фермеры могут в дальнейшем отказаться от реализации инвестпроектов», - подчеркнул Андрей Двуреченский.

Кроме того, костанайские сельхозтоваропроизводители считают, что взаимные обязательства получателей субсидий должны быть, но с пунктами, предложенными сегодня Минсельхозом, они крайне не согласны. К примеру, с такими предложениями как не снижать достигнутый уровень производства, не снижать количество рабочих мест, не снижать количество маточного поголовья. Что касается уровня производства, то он может менять-



www.donmar.kz



ТОО «Дон Мар» специализируется на производстве сельскохозяйственной техники начиная с предпосевной подготовки и до уборки урожая.

Специалисты компании ТОО «Дон Мар» обеспечивают поддержку сельхозпроизводителя на всех стадиях сотрудничества – от консультаций по приобретению оборудования до запуска в эксплуатацию и послепродажного обслуживания



# Дон Мар

Компания производит:  
**Жатки навесные и прицепные**  
**Посевные комплексы**  
**Бороны цепные и дисковые**  
**Опрыскиватели**



ТОО «Дон Мар» РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1  
Тел.: 8(71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-707-550-48-30; e-mail: Parts1@donmar.kz

## FERTI-SPACE2 HORIZON

### РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ НАВОЗА ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ



2 горизонтальных вала с тарелочным механизмом (2 x ø 1 040 мм)



Привод от редукторов и кардана



Двойной транспортер с планками на болтах и цепью категории 80



Гидравлическая подвеска осей и дышла



SCAN ME



joskin.com



153B  
**JOSKIN**

ся по независящим от фермера причинам: случилась засуха, фермер получил урожайность в два раза меньше, плюс из-за этого он еще и субсидии не получает. Это нонсенс. Аграрии считают, что в перечне встречных обязательств нужно в корне менять пункты, необходимо прописать другие требования.

«Нас беспокоит тот момент, что чем больше государство выделяет субсидий, тем больше денег попадает не фермерам, а тем, кто продает технику, гербициды, удобрения. К примеру, раньше действовала удобная и эффективная система субсидирования удобрений. Фермер покупал их напрямую с завода по фиксированной цене, а уже потом Минсельхоз оплачивал производителю субсидии. А сегодня невозможно получить удобрения, пока не оплатишь их полную стоимость. Эффективность от дотаций будет тогда, когда будет прозрачность», - подчеркнул директор ТОО «Зуевка» Александр Бородин.

**ЧЕМ ПРОЩЕ, ТЕМ ЭФФЕКТИВНЕЕ**

Костанайские аграрии считают, что АПК нужна простая и прозрачная схема субсидирования. К примеру, для сферы растениеводства можно сделать один вид субсидий - от реализованной продукции. По принципу «продал урожай - получил дотацию». И уже сам фермер будет решать на что ему направить деньги, полученные от государства: на покупку техники, удобрений или семян.

«В стоимости конечного продукта должна быть часть, которая субсидируется. Тогда никакой головной боли не будет. Механизмы уже есть, цифровизация производства идет. Вся реализация идет через онлайн: мешок положил на весы, чек распечатался, и информация сразу уже пошла в налоговую. И уже понятно, сколько и чего реализовано. Что касается пункта по контролю за соблюдением севооборота. Кто будет оценивать правильно ли я его веду в овощеводстве?», - отметил директор ТОО «НПП «Инвент-плюс» Владимир Семейкин.

Сегодня покупая технику, удобрения, химию, аграрии оплачивают их полную стоимость, изымая деньги из оборота, затем месяцами ждут, когда деньги вернутся в виде субсидий.

«Но я считаю такой подход неправильным. Много вопросов и по субсидированию семян, мы, к примеру, еще их не получили. Проблема в качестве космомониторинга: то поля не садятся, то границы смещаются. По действующим правилам, если в этом году не успели получить, то уже не получите. Я считаю, что нужно продлить сроки приема и выплаты субсидий по семенам. А что касается предложения по 100% оплате удобрений и химии, то это вещи нерезальные», - отметила директор ТОО «Азия Алтын-2000» Светлана Михайленко.

Еще одно предложение костанайцев касалось необходимости передачи полномочий по рассмотрению заявок по инвестиционному субсидированию на

уровень районных отделов сельского хозяйства. Сегодня документы от всех аграриев региона рассматриваются в областном управлении, и сотрудники ведомства просто не в силах выполнить огромный вал работы в короткие сроки, поэтому фермерам приходится долго ждать одобрения и выплат.

«К примеру, в 2020 году на инвестсубсидирование в управление сельского хозяйства поступило 28 тысяч заявок. Их обрабатывают всего три человека. Получается нагрузка на одного специалиста более 9 тысяч заявок, если их передать в районы, то на одного специалиста нагрузка составит 420 заявок. Сотрудник районного или городского отдела знает практически каждого своего товаропроизводителя, что он покупает, куда инвестирует, ему будет легче вести мониторинг. Будут соблюдаться сроки рассмотрения заявок. Можно большие проекты на сумму от 50 млн тенге оставить на рассмотрение в управлении, а меньшие - на уровень районов», - высказал предложение исполняющий обязанности директора КФо ИП и юриц в форме Ассоциации «Ассоциация фермеров Казахстана» Талгат Утекеев.

Все предложения от сельхозтоваропроизводителей собирают в Палате предпринимателей Костанайской области, еще раз проанализируют, обсудят и отправят в Минсельхоз.

**Татьяна ДЕРЕВЯНКО,  
Костанайская область**

*Дорогие читатели «Босс-Агро»!  
Редакция издания поздравляет вас  
с наступающим Новым 2022 годом!*

*Согласно восточному календарю  
Тигр благоволит остроумным,  
всесторонне развитым  
и умеющим достигать  
поставленных целей людям.*

*А вот тихонь и нытиков недолюбливает*

*Так что, 2022 год будет на стороне  
людей дела, предпринимателей,  
а значит, на стороне наших  
читателей, друзей, партнеров!*

*Благодарим за то, что вы по-прежнему  
вместе с «Босс-Агро»!*

*Мира, здоровья и счастья -  
Вам и Вашим семьям!*





# НЕ УПУСТИТЕ ШАНС КУПИТЬ ТЕХНИКУ СО СКЛАДА ПО ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ ЦЕНАМ!

Ожидается повышение цен в 2022 году!



Хлопкоуборочный комбайн Case IH Ce420



Опрыскиватель Case IH Patriot 4430



Комбайн Case IH 4099



Глубокорыхлитель Case IH Ecolo Tiger 875



Разбрасыватель удобрений BREDAL K105



Комбайн NewHolland CR7.80



Бункер Perard XFlow 71



Бункер-накопитель PERARD Inrebenne 39



Трактор Case IH Puma 210



Трактор New Holland t8.350



Дисковый луцильник BEDNAR SWIFTERDISC XE 12000



Тяжелая борона Brandt Contour Commander

# ПАВЕЛ ЛУЩАК, РУКОВОДИТЕЛЬ ТОО «НАЙДОРОВСКОЕ»: «ФЕРМЕР ЖИВЕТ С ГЕКТАРА»

Подвести итоги года в этом декабре редакция «Босс-Агро» решила большой беседой с одним из самых смелых агробизнесменов сельского хозяйства Казахстана Павлом Луцком. С техническим, экономическим и агрономическим образованием он превратил небольшое хозяйство в крупное сельхозпредприятие. За 20-летний фермерский опыт на базе ТОО «Найдоровское» он провел немало экспериментов. У Павла свой прогрессивный взгляд на ведение сельского бизнеса, с которым не все согласны. Наша беседа о технологиях и верных решениях, о выборе и расчетах, об экономике, стимулах и поощрении.

**- Павел, Вы – сторонник технологии парования. Почему?**

- Наше предприятие создано из 23 мелких хозяйств. Первые 1 000 га я взял в 2000 году, расширил до 20 000 га и не увеличивал площади последние лет семь. Этого вполне достаточно, надо просто контролировать и эффективно работать.

Что касается технологии, то да, у нас четырехпольный севооборот, и из 20 тысяч общей площади сева ежегодно отдыхает 5 тысяч гектаров. И такая технология отлично подходит территориям, которые особенно страдают от засухи. У нас осадков выпадает крайне мало. И накапливать влагу в почве – необходимость. С паровых полей урожайность, как правило, в 1,5-2 раза выше средних показателей.

Мы завозим разные, но ценные сорта: австрийские, французские, немецкие, украинские, российские и казахстанские. И с них мы просто обязаны взять больше урожая. Это первая причина.

Нас осуждают, критикуют местные селекционеры, мол, есть у нас хорошие сорта. Но если их приходится «за уши тянуть», а не тянется... Мы – бизнес и должны заботиться о рентабельности предприятия. Семена, которые мы привозим – труднодоступные, и хватает только на нашу потребность. Кстати, мы не сеем дальше второй репродукции. Да, это не рационально, но это наши деньги, и наше дело как ими распорядиться. Это же как человек: с возрастом иммунитет снижается и противостоять многим болезням становится сложнее. Так и с растениями, особенно на картофеле видно.

Вторая причина четырехпольного севооборота – это внесение удобрений в нужное время и на нужную глубину. У нас в Карагандинской области темно-каштановые, щелочные, карбонатные почвы. И в такой зоне весной, как это делают многие, удобрения вносить нежелательно. Культура влагу всю из земли забирает, и почва превращается в бетон. И здесь на выручку приходят пары, которые накапливают влагу, и мы можем положить, к примеру, фосфор на нужную глубину (16-18 см).

Мы пробуем бобовые, масличные культуры. Но из трех основных культур высокомаржинальные – твердая пшеница и лен масличный. Мягкая пшеница менее рентабельная, но без нее пока никак, в севообороте приходится ее держать.

Если говорить в целом, то климатические зоны в Казахстане отличаются через каждые 200-300 км. К примеру, от



**Павел ЛУЩАК: «Если есть у вас 1000 гектаров – надо посеять правильно 500, остальное паровать, и будет счастье!»**

Центрального до Северного Казахстана две-три природно-климатических зоны. Сорта, культуры реагируют на почву, климат, на количество солнца и влаги, качество почвы. И на каждом участке реагируют по-разному. Поэтому нужно постоянно находиться в поиске сортов. Услышать хороший отзыв, принять его на веру и сеять с одними надеждами и только – нельзя. Это так не работает.

И мы искали сами. Поиск привел к тому, что каждый год на 10% у нас увеличивается количество короткостебельных сортов. Не все поддерживают такой выбор, но для нашей зоны в условиях дефицита влаги и минерального питания – это направление оптимально. Мы же выращиваем колос, а не вегетативную массу для кормов. В среднем они вырастают до 40-45 см и более, рационально используют влагу и другие питательные вещества. В прошлом году у нас было 70% короткостебельных сортов, в этом году уже 80%.

Наша казахстанская селекция хорошо проявляет себя в жестких засушливых условиях, но проигрывает импортной селекции в благоприятный год. Я не понимаю, почему наши сорта не укорачивают. Европа, как и Канада, давно перешла на короткостебельные, ведь они до трех раз могут подниматься после полегания. Им намного легче.



Ошибка многих фермеров в том, что они считают, будто вопрос с семенами можно решить за счет потенциала земли. Но истощение почвы произойдет так или иначе, поэтому это нужно предупреждать. Особенно в нашей климатической зоне.

Что касается паров, то каждый аграрий придерживается своего мнения, и считает его единственно верным. Но в нашей зоне заниматься культивированием растений правильно только с парами. Если работать беспаровым севооборотом, то влагу не накопишь, и никакой дорогой сорт не даст тебе даже минимум, а это 30 центнеров. В лучшем случае получишь всего 10-12.

#### **- К слову об удобрениях, насколько они эффективны именно в вашей зоне?**

- Все дело в правильном использовании. Этот год был менее урожайным, и мы взяли 14 центнеров с гектара. При том, что в целом по Казахстану средняя урожайность была в пределах 9 центнеров. А у нас мало осадков и земли беднее, чем на севере почти в три раза. Учитывая это, уже видно, какая выгода в экономике есть от внесения удобрений.

Для выращивания пшеницы есть оптимальные показатели почвы: 35 мг на кг фосфора. На наших полях сейчас в среднем 12 мг. Это в три раза меньше нормы, и мы должны ее восполнять. В этом нам помогает субсидирование. Хотя бы согласно научно обоснованным нормам, которые, по моему мнению, занижены. Непонятно зачем делать агрохиманализ, если есть научно обоснованные нормы, которые переступить мы не можем.

Мы на 20 000 га делаем этот анализ. Сами оплачиваем. С 2014 года активно этим занимаемся. Чтобы понимать, что у тебя сверху вырастет, нужно знать, что у тебя в земле находится. Влага — лимитирующий фактор, и этот баланс питания никто не отменял. От него зависит качество, урожайность продукции, сокращение срока вегетации и т.д. Поэтому над сбалансированным питанием надо работать серьезно.

Делали агрохиманализы в Германии, в Америке. Но сейчас и наши лаборатории делают не хуже.

Когда государство делает субсидирование больше 25%, то значит, оно понимает необходимость этих вложений, будь то сорта, техника или другие. И в этом случае государство понимает, что идет истощение почвы, и надо фермера заставить обратить на это внимание. А другими механизмами это сделать сложно. И это правильное решение, ведь если фермер не хочет повышать плодородие почвы, то, по крайней мере, должен хотя бы вносить то, что он вынес.

А как работают наши фермеры? По применению удобрений в прошлом году всего около 8% аграриев Казахстана работали по правильной технологии, а 92% «плывут по течению».

Если уж смотреть точно, то средний фермер работает так, возьмем для примера данные за 2020 год: фермер вкладывает 40 тысяч тенге в га, получает около 1 тонны зерна. Взял 90 тысяч тенге за нее. Разница 50 тысяч. Про-

де бы хорошо, и с ним поспорить тяжело. Рентабельность ведь есть.

В то же время мы вложили в гектар 85 тысяч тенге, который позволил нам заработать 195 тысяч. Чистые 110 тысяч. Этот психологический барьер надо всем переступить. Если есть у вас 1000 гектаров - надо посеять правильно 500, остальное паровать, и будет вам счастье!

#### **- На чем строится заработок фермера?**

- От чего живет фермер? - Не с тонны пшеницы и ее цены. Фермер живет с гектара. В прошлом году урожайность в нашем хозяйстве была 20 центнеров. Цена мягкой пшеницы поднялась до 90 тысяч тенге. А, значит, с гектара мы получили в среднем 180 тысяч тенге. В этом году мы получили 14 центнеров, цена зерна — 120 тысяч за тонну. Это получается по 168 тысяч тенге. То есть заработали-то больше. Но не стоит забывать, что издержки растут. И в этом году они возросли, как минимум, на 10%.

Поэтому даже при такой цене фермер откатился назад.

У нас еще и год сложный был. Мы и так привыкли 60-90 дней без дождя. Но этот сезон принес больше стресса растениям своими высокими температурами. Градусник показывал выше 30°C в течение 40% вегетационного периода. Любая культура начинает стрессовать уже после 25°C. Здесь от нас уже ничего не зависит.

#### **- Вернемся к технологиям, применяемым в Вашем хозяйстве. При том, что Вы в 2018 году были лидерами по темпам цифровизации всех процессов производства, не отказываетесь от старых добрых, так сказать, «дедовских» агротехнологий.**

- Да, этим мы тоже отличаемся от других агробизнесов. В забытые всеми времена было такое понятие как прикатка. Это достаточно недорогой, но емкий процесс. Она проводится в течение 4-6 часов после посева, землю прикатывают катками. Так мы уплотняем почву, создаем лучший контакт зерна с землей и уменьшаем испарение. За последние 5 лет она дает плюс 2-3 центнера к урожаю. В деньгах по мягкой пшенице это от 24 до 36 тысяч тенге. В то время как себестоимость прикатки гектара всего около одной тысячи. Вы получаете 3600% прибыли.

Но есть и минус - нужен двухсменный механизатор, и помимо катка еще и трактор. В итоге на наши площади нам необходимо 10 механизаторов, а это самая большая проблема, которая существует.

#### **- Вы закладываете много опытов совместно с учеными аграрного университета и проводите собственные эксперименты. Это значит, что Вы до сих пор в поиске?**

- Мы сотрудничаем с институтом из столицы, и надо отдать должное науке. В 2018 году мы взяли не с делянки, а с поля 50 центнеров с гектара, тем самым обновив рекорд Карагандинской области, который держался 30 лет.

Ученые к делу подходят тщательно. Они буквально каждый квадратный метр исследуют, находят болячку или букашечку и сразу принимают меры: стимуляторы, регуляторы роста, инсектициды - все использовали. И это дает результаты.

Каждый опыт продолжается минимум 2 года, а параллельно с докторантами и магистрантами делаем опыты для себя. В этом году на все свои 20 тысяч гектаров мы купили 50 вагонов удобрений. У нашей почвы высокий pH. Начинается от 8,1. Такая щелочная почва блокирует потребление растением питательных веществ, и ее надо подкислять. Мы берем 7 вагонов серосодержащих удобрений, чтобы немного подкислить почву и раскидываем перед посевом, чтобы, грубо говоря, обмануть природу, и создать благоприятную среду для растений. Это капля в море, но хотя бы что-то... Нашей жизни не хватит, что-



бы понизить РН. А вот калия у нас три нормы.

При всем этом у нас себестоимость всего в два раза выше, чем у остальных фермеров. Но зато какой эффект это дает! И характеризует нас как добросовестных землепользователей. Другие же скоро могут быть признаны недобросовестными, и это может печально закончиться...

В этом году мы заложили опыты для 9 культур на 112 гектарах. Всего 243 делянки. Это пшеница, тритикале, подсолнечник, лен, горох. На каждой культуре по 27 опытов, 3 срока посева, 3 фона питания. Мы получили разницу в 10 центнеров (120 тысяч тенге) и сделали для себя определенные выводы.

«Лучше меньше, да лучше». - Эта пословица работает на земле, как нигде.

**- Вопреки климатической зоне, Вы выращиваете на своих полях картофель. Чего Вам это стоило?**

- Проект по орошению мы начали в 2014 году. Решили создать рабочие места на грунте. В деревне 90% вакансий для мужчин. Нужны сварщики, механизаторы. И мы хотели занять женскую половину населения. К сожалению, этого не произошло. Мужчины неплохо зарабатывают, поэтому их супруги предпочитают оставаться домохозяйками.

Мы начали с 73 гектаров, и каждый год добавляли по дождевальной машине. Итого сейчас их 8. Параллельно наращивался и наш опыт. Последние 4 года я говорю, что всю невостребованную в области воду надо пустить на орошение, и всем будет счастье. Это гарантированно просчитываемо. Грех не воспользоваться, когда стоимость дождевальной машины субсидируется на 50%.

Китай собирает 135 млн тонн картофеля с 25 млн гек-

таров. Средняя урожайность 55-56 тонн! И они ведь не на другой планете живут. Это все за счет орошения!

Плюс мы подключили метеостанции. Они измеряют температуру, влажность почвы. Ведь для каждой культуры есть оптимальная влажность почвы. К примеру, для картофеля в фазу бутонизации, цветения влажность должна быть 75-85%.

А раньше как было? Выходишь в поле, покопаешь, собираешь землю в кулак, помял, бросил, смотришь как разбилась. Вот так определялась влажность почвы. Для этого нужен был опыт. Но ты же не сможешь все поля каждый день объезжать. Теперь же все проще: стоят датчики на 60 см, мы видим все показатели, плюс мы получаем фотографии всех полей практически каждый день.

Задача руководителя - принимать решения, а приходится это делать в сезон каждые 5 минут.

**- Проблема с кадрами в АПК – избитая, но по-прежнему важная тема. Что Вы делаете, чтобы удерживать сотрудников?**

- За сезон люди у нас выматываются, а потом зимой 4 месяца ничего не делают. Мы этот вопрос решили так. Заработную плату, которую, к примеру, механизатор зарабатывает за рабочие месяцы, умножаем на 20% и полученную сумму выплачиваем ему ежемесячно в течение 4-х нерабочих месяцев. Так, если за сезон человек заработал 2 млн, то с декабря по март, ничего не делая, он получает по 100 тысяч тенге. Ну и за выслугу лет тоже делаем премии по 10 тысяч тенге за каждый отработанный в хозяйстве год.

Еще я сам покупаю кур-несушек и корм для них. Отдаем на содержание сельчанам. Они только ухаживают за птицей, отдавая предприятию 70% яиц.

**- Вы планируете открывать новое направление – переработку. Поделитесь своими планами.**

- Будем производить овсяные хлопья. Это не выходит за пределы наших интересов. На наших суглинках очень хорошо растет овес. Культура неприхотливая и по идее мы просто будем свою же продукцию дорабатывать. Рентабельность - до 60%.

Если бы мы могли переработать все, что выращиваем... Собираем на 3 млрд тенге и продаем. А переработав это, получили бы 5 млрд. Это выгодно. И, я думаю, каждый человек мечтает производить свою продукцию, иметь свою марку. Сейчас мы - сырьевая база. В Европе маленькие хозяйства сами паштеты да колбаски делают. И это нормально и очень выгодно - работать при полном цикле производства.

Проект дорогой. Для цеха мы уже выбрали оборудование, а от него зависит многое. Здесь будет полностью исключен человеческий фактор. К тому же если Китай покупает эту продукцию на Украине, то с появлением предложения у нас, ему будет выгоднее брать в Казахстане. А, значит, потребитель уже есть.

Изначально мы планировали только крупощех для производства шести видов круп. Но консультанты нам подсказали, что если еще немного оборудования доставим, то можем и хлопья делать. А хлопья - это высший пилотаж! От овса уже четыре цены. Мы изучали работу нескольких заводов. Они экспортируют в 16 стран мира. Так почему бы и нам не заняться переработкой?

Оборудование стоит примерно 10 млн. евро. И строительство обойдется в 3 млн евро. Сейчас фундамент здания готов. Оно будет высотой в шесть этажей. Из сотрудников нужны будут только два оператора. Остальные на фасовке могут работать.

Наш рынок пока не готов к большому объёму продукции, 95% производимых хлопьев будет уходить на экспорт.

**- Вы говорили о государственной поддержке, что**

**она дает правильное направление фермеру. На Ваш взгляд, в целом политика Минсельхоза сегодня объективная по отношению к агробизнесу?**

- Существует одна проблема — происходит частая смена Министров. Это вносит чехарду. Назначения неожиданные бывают. И министру за 5 месяцев нужно разработать новую программу. А зачем? Прошлая же принималась Правительством. Я плохих программ не вижу. Преемственность должна быть, а не переключки. Можно добавлять, но не ломать. Дать поработать хотя бы 10 лет. Плохих программ нет, но мы готовы и под плохие подстроиться, только без этой чехарды.

Работать в агробизнесе можно. Недовольные фермеры — это только новички. Кто в этом бизнесе 10-20 лет, тот понимает, как это все работает.

**- А что касается энергообеспечения предприятия? Также ищите варианты поэкономичнее?**

- В этом вопросе мы категоричны. Используем польские печи ЕКОРАЛ. На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Благодаря им мы решаем сразу две серьезных проблемы: это дорогостоящее отопление производственных и жилых помещений и переработку льняной соломы, которую наше предприятие производит в достаточном объеме. Котлы показывают себя очень хорошо. Претензий нет.

Для отопления на сезон нам нужно всего 180 тонн льняной соломы. Но с полей собираем до 1,8 тысяч тонн биомассы. Используем всего 10-ю часть имеющегося, немного продаем. Поэтому есть запас биотоплива на 9 лет вперед. Резервы держим на полях. В планах - помимо своих корпусов, помогать отапливать социальные объекты села.

Если говорить об экономии, то стоит посмотреть в разрезе нескольких лет. Учитывая, что примерно 3 тонны льняной соломы заменяют тонну дизельного топлива, которое раньше стоило 60 тенге за литр, экономия составляла 130 тысяч. С ростом цен на «дизель» разрыв увеличился. За 3 месяца мы сэкономили 24 млн. тенге.

Солома льна нуждается в утилизации, и мы ее уничтожаем за счет производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает нам множество задач. Нет необходимости завозить уголь, и после вывозить зольный остаток. Кстати, у льняной соломы уровень зольности совсем низкий. От тонны остается всего 20 кг остатков горения.

Но и это идет в дело. Мы эту золу распыляем на полях, как органическое удобрение.

Конечно, много остается соломы. Думали заняться производством утеплителя или бумаги. Но для старта необходимо 50 тысяч тонн сырья. Такого объема у нас нет.

**- Павел, в заключении хотелось бы узнать Ваше мнение о преемственности поколений в агробизнесе?**



Василий Луцак

- В любом бизнесе должна быть преемственность поколений. В западных странах это нормальная практика, и у нас в Казахстане есть хорошие примеры такой преемственности, когда дети успешно продолжают бизнес, начатый родителями. Что касается нашего предприятия, то со мной работает мой младший брат. Он полностью курирует картофельный проект. И племянник мой тоже со мной. Он с 12 лет на поле. Камни собирал, деньги зарабатывал, своих одноклассников привлекал. Наверное, так прививается любовь к семейному делу и к труду в целом. Сейчас вокруг полей до сих пор есть кучки, которые он собрал еще тогда, больше 10 лет назад. Сейчас ему 24 года.

Учиться, правда, он потом пошел на IT-технологии. Модная специальность. Молодежи ведь хочется быть Биллом Гейтсом. Это нормально. Но племянник вернулся к нам, в сельское хозяйство. Дети мои — три дочки, также участвуют в деятельности агропредприятия.



# ТОО «ЦелинАгро»

Бороны зубчатые  
гидрофицированные  
1-рядные



Бороны зубчатые  
гидрофицированные  
2-рядные



г. Нур-Султан, ул. Дулатова, 185, тел.: +7 (717) 225-30-15, +7-701-317-80-24,  
+7-705-1000-473, e-mail: tselinagro@mail.ru, www.tselinagro.satu.kz

# МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ



# Risto

напрямую из Германии в Щучинск



## Serap МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ

- Емкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом  
В наличии на складе в г. Щучинск

## Serap / Müller МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- Емкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700,  
4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом  
В наличии на складе в г. Щучинск



**САМАКОН**

ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,  
Акмолинская область, г. Щучинск,  
Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,  
www.молочные-танки.kz

## ВЫСОКАЯ УРОЖАЙНОСТЬ ПРИ НИЗКИХ ЭНЕРГО- И ТРУДОЗАТРАТАХ

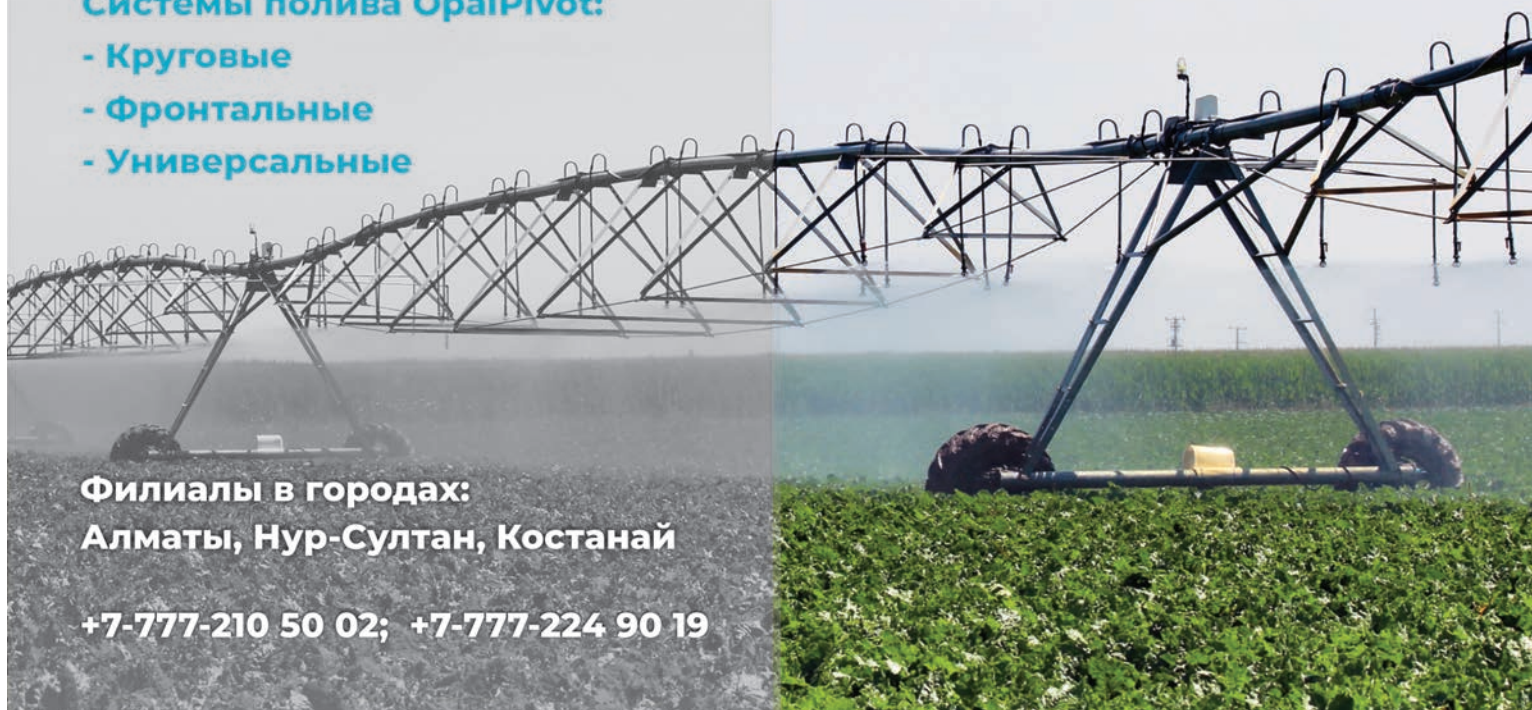
# OralPivot®

Системы полива OralPivot:

- Круговые
- Фронтальные
- Универсальные

Филиалы в городах:  
Алматы, Нур-Султан, Костанай

+7-777-210 50 02; +7-777-224 90 19



# ПЕЧИ НА СОЛОМЕ **ЕКОРАЛ**



**ГОТОВЬТЕ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ, ... А ПЕЧИ ЕКОРАЛ ЛЕТОМ!**



## **Аграрии о печах ЕКОРАЛ**

**Павел Луцак, ТОО «Найдоровское» (Карагандинская область)**

«На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки.

Это почти 400 тысяч тенге, т.е. за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!».

**ПЕЧИ ЕКОРАЛ  
ПОДХОДЯТ  
ДЛЯ БОЛЬШИНСТВА  
ЗЕРНОСУШИЛОК  
КОСВЕННОГО НАГРЕВА**



По вопросам приобретения и информации о печах ЕКОРАЛ,  
можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск)  
по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: [b-factor@mail.ru](mailto:b-factor@mail.ru)

**ЗАПУСКАЕМ ПРОЕКТЫ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ КАЗАХСТАНА!**

# «НУЖЕН ПРАВИЛЬНЫЙ ЗАКОН С ЧЕТКИМИ МЕХАНИЗМАМИ»

К такому мнению пришли аграрии и представители отраслевых объединений при обсуждении вопроса о необходимости внесения поправок в закон «О зерне» и уже разработанных изменений. Но многие участники рынка заметили, что все новшества необходимо детально проанализировать, и торопиться с их внедрением пока не стоит.

## НЕОБХОДИМОСТЬ В ПОПРАВКАХ НАЗРЕЛА

Участники рынка признают, что сегодня первостепенной необходимостью для АПК является укрепление нормативной базы, внедрение эффективной системы планирования и мониторинга в сфере зерновой политики. Но в тоже время все эти меры должны быть направлены на развитие отрасли. Инициаторами внесения поправок в закон «О зерне» являются Зерновая Союз Казахстана и Институт Парламентаризма. Они предложили порядка 50 поправок в действующий закон и разослали документ всем заинтересованным сторонам. Активно к обсуждению поправок и внесению своих предложений подключились Союз полеводов Казахстана, Аграрно-промышленный союз Казахстана, Союз зернопереработчиков и Информационно-учетный центр.

Как отметил один из инициаторов поправок, представитель Института Парламентаризма, за 20 лет действия закона «О зерне» в сфере АПК выявились серьезные системные проблемы. Первая и одна из самых главных – это неэффективная система учета и движения зерна. Сегодня электронная система учета зерна внедрена только на лицензированных элеваторах и ХПП. В тоже время учет зерна на прочих зернохранилищах, в том числе и на складах фермеров не отвечает системе учета и создает условия для искажения количественно-качественных данных. Отсутствие единого централизованного учета на всех предприятиях, участвующих в обороте зерна, создает условия для легализации зерна сомнительного происхождения и развития теневого рынка. Поэтому Институт предлагает рассмотреть вопрос создания единой государственной информационной системы по учету зерна и продуктов его переработки на базе действующего электронного реестра зерновых расписок. А также предусмотреть внедрение государственного учета зерна, произведенного как отечественными фермерами, так и ввезенного на территорию РК в режиме импорта, а также созда-



ния региональных и республиканских балансов и прослеживаемости зерна и продуктов переработки от производителя для потребителя.

«В этой связи актуальным является предусмотрение на законодательном уровне понятия «складская расписка», которая позволит создать правовую основу для их обращения. Стоит отметить, что внедрение механизма прослеживаемости продукции и применения складских расписок или свидетельств, предусмотрено соглашениями ЕАС. Внедрение полного учета зерна и продуктов его переработки позволит на постоянной основе иметь полные данные об объеме производства и переработки, а также внутренней и внешней торговли зерном в режиме реального времени. А также создать основу для дальнейшей цифровизации данной сферы, включая интеграцию с информационной системой органов госдоходов», - считают в Институте Парламентаризма.

Свое мнение по поводу предлагаемых поправок высказал и представитель Ассоциации фермеров Казахстана Акпар Мауленов. Он считает, что в целом поправки нужны и актуальны. Но имеются определенные опасения. По его мнению, принятие изменений в части экспорта зерна приведет к монополизации рынка крупными участниками, так как экспорт смогут осущест-

влять только лицензированные ХПП и элеваторы. Поэтому нужно создать конкурентную среду, в которой смогут работать все, в том числе и сами производители зерна. Они должны иметь возможность хранить товар у себя на складе до погрузки, так как больше заинтересованы в качестве своего зерна. Он считает, что в вопросах контроля нужно дать возможность выдавать складскую расписку, равноценную зерновой расписке, которую выдают элеваторы.

## НЕ СТОИТ ТОРОПИТЬСЯ

«Проблема количественного учета зерна – это не проблема производителей, но во всех предлагаемых поправках крен идет именно на него, когда производитель обязан, должен. Если мы хотим знать, сколько же на самом деле выращивается сельхозпродукции, то нужно заинтересовать фермера давать полные данные по объему производства. Давайте изучим опыт других стран. В поправках большой блок прописан для местных исполнительных органов, но я хотел бы спросить, насколько интересно госорганам участвовать в контроле, учете, надзоре? И насколько это в их компетенции? Очень большой блок поправок касается государственного регулирования экспорта зерна, мы против них. Если они будут приняты, то государство без предупреждения и обсуж-





# Семена гибридов подсолнечника адаптированные к любым почвенно-климатическим условиям

ГИБРИДЫ ОПТИМИЗИРОВАННЫЕ К ПРИМЕНЕНИЮ ПРЕПАРАТА ЭКСПРЕСС™ КОМПАНИИ FMC



**Сузука HTS**

среднеранний и высокоурожайный



**Суматра HTS**

ранний и высокоурожайный



**Суоми HTS**

заразихоустойчивый и высокоурожайный

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD®



**НК Неома**

стабильно высокий урожай



**НК Фортими**

засухоустойчивый



**Санай МР**

засухоустойчивый



**СИ Авенжер**

ранний засухоустойчивый

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD® PLUS



**Дункан КПП**

высокоурожайный и засухоустойчивый

ГИБРИДЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ



**Алькantara**

засуха это его стихия



**НК Конди**



**НК Роки**

**Мы предлагаем решение для каждого поля!**



Уникальная ценность благодаря инновациям



Непревзойденное качество и экспертиза



Изменяем мир к лучшему

дения с отраслевыми объединениями будет вправе ограничивать торговлю. Это большой шаг назад», - отметил председатель ОИПи ЮЛ «Союз полевоводов Казахстана» Виктор Асланов.

По словам представителей «Аграрно-промышленного союза Казахстана», во время изучения документа было найдено порядка 15 казусов, которые никак не могут находиться в толковом законе. Они заявили о том, что союз готов детально изучить поправки и сделать хорошую правовую оценку. Так как очень многие отраженные аспекты представлены как повествование норм закона, но они не соответствуют правовому регулированию. В пример, глава союза привел понятие складской расписки, которая обозначена как бездокументарное складское свидетельство.

«Но сам термин «бездокументарное» означает не имеющее бумажного носителя или созданное электронным образом? Но может это тогда электронное складское свидетельство? Если мы хотим уйти в плоскость перевода документооборота в цифровые решения, то тогда надо называть вещи своими именами. Само понятие «бездокументарно» является неверным, сегодня любой электронный документ за несколько секунд можно перевести на бумажный носитель», - пояснил президент ОЮЛ «Аграрно-промышленный союз Казахстана Алмаз Зарипов.

По его словам, для того, чтобы не ущемлялись права производителей, переработчиков, нужно разработать правильный нормативный документ. Нужен четкий механизм, в поправках он обозначен, но не отрегулирован с точки зрения правовых решений. Сегодня все больше аграрии стараются хранить свое зерно на складах и уже оттуда ведут его реализацию. Есть проблемы с внедрением складских свидетельств из-за слабого интернета в регионах, иногда плохого владения современными технологиями самими аграриями.

«Поправки вносятся уже не в первый раз, но мы считаем, что не нужно торопиться, необходимо основательно проработать все моменты. Если мы хотим защитить права производителей и дать возможность им развиваться, то должны создать работающий нормативный документ. Мы предлагаем, чтобы решения, связанные с организацией рынка агрокультур, были бы аргументированы со стороны государства только на условиях статистики и учета, которые будут способствовать раз-

витию рынка. И считаем, что регуляция отношений с позиции запрета, ограничений, усложненных взаимоотношений между государством и рынком приведет к теневой экономике, к оттоку капитала», - добавил Алмаз Зарипов.

По мнению главного специалиста АО «Информационно-учетный центр» Азамата Курманова, проект поправок содержит немало новшеств, но при детальном рассмотрении оказалось, что они противоречат друг другу. Он считает, что нужно провести доработку и синхронизацию норм для того, чтобы получился целостный проект.

«Сейчас комитетом госдоходов совместно с НПП «Атамекен» и Зерновым союзом ведется внедрение пилотного проекта по внедрению прослеживаемости зерна и ускоренном возвращении НДС. Его основная идея — это обеспечить прослеживаемость зерна от поля до границы. Он будет действовать до декабря 2022 года. Этот пилотный проект идет в унисон с предлагаемыми поправками. Мы предлагаем в качестве решения отложить продвижение данной редакции проекта закона до получения итогов пилотного проекта. А затем уже на основании его итогов и практики, внести изменения в закон», - подчеркнул Азамат Курманов.

#### СОЗДАТЬ СВОЕ, ЧТОБЫ НЕ ИГРАТЬ ПО ЧУЖИМ ПРАВИЛАМ

По словам инициаторов поправок, они постарались прописать все моменты по автоматизации учета, процессу прослеживаемости. И предложили поменять и само название закона, к примеру, «О зерне и продуктах его переработки» или «О зерне и государственном регулировании рынка зерна». «Этот закон прописывает правила, при которых государство может вводить ограничения и механизмы. На сегодняшний день в любой момент любой госорган может просто инициировать введение ограничений, запретов или пошлин. Мы предлагаем эти моменты систематизировать, чтобы на введение запретов были основания, и чтобы это было заранее доведено до участников рынка, чтобы они как можно меньше пострадали», - заявил председатель Союза зернопереработчиков Казахстана Евгений Ган.

По мнению главы союза, не нужно ждать до декабря 2022 года, когда будут результаты от внедрения пилотного проекта, потому что обсуждения за-

тянутся до января 2023 года и в итоге тема будет потеряна. Сегодня вопрос необходимости внесения изменений в закон «О зерне» или принятие нового закона назрел.

«Идет дестабилизация цен на рынке, все увидели, что как только поднялась цена, сразу пошли массовые потоки зерна из России. И теперь наши фермеры получили более низкую цену. Нам нет смысла ждать. Тем более, что с 1 января 2022 года Россия вводит в действие закон «О прослеживаемости зерна». Чтобы потом у нас не получилась такая же ситуация с прослеживаемостью зерна, как с молочной продукцией, когда мы своего ничего не сделали, а соглашение в рамках ЕвразЭС подписали, и были вынуждены использовать разработки соседей, нужно создавать что-то свое. Одно дело, когда у нас будет своя система, у россиян своя и возникнет вопрос об интеграции систем. И совсем другое дело - когда нам придется играть по чужим правилам», - подчеркнул Евгений Ган.

Эксперты признают, что вносить изменения в действующий закон нужно, но при этом необходимо соблюдать баланс интересов всех сторон. Статистика показывает, что за последние 5-10 лет в стране в несколько десятков раз выросли объемы хранения сельхозкультур в хозяйствах. Аграрии, минуя элеваторы, нашли свой путь реализации товара. Понятно, что фермеры ведут отгрузку сельхозкультур со своих складов не от хорошей жизни. Среди производителей ходят целые притчи о том, с какими ограничениями и нарушениями их прав им приходится сталкиваться со стороны элеваторов, как серьезно занижается качество урожая и его вес. Участники рынка согласны, что учет произведенного зерна должен быть, но вот в какой форме — это надо обсуждать. Поэтому пришли к выводу о том, что вначале необходимо собрать предложения у всех заинтересованных сторон и призвали аграриев, которым потом придется работать по новому закону, вносить свои ремарки, а уже потом готовить поправки. Как заявили в НПП «Атамекен», они готовы принимать все предложения от аграриев и отраслевых объединений, и еще раз обсудить их.

**Татьяна ДЕРЕВЯНКО,**  
Костанайская область



[bossagro.kz](https://bossagro.kz)



[boss-agro@mail.ru](mailto:boss-agro@mail.ru)



<https://www.facebook.com/bossagro1>



**Босс-Агро -  
аксиома  
успешного  
агробизнеса!**



ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

# ПРОДАЖА СЕМЯН

АВСТРИЙСКАЯ  
СЕЛЕКЦИЯ

# ГОРОХ

Ассортимент сортов гороха: Ангела, Лумп, Готик, Вельвет, Стабил, Эсо, Тип

## АНГЕЛА

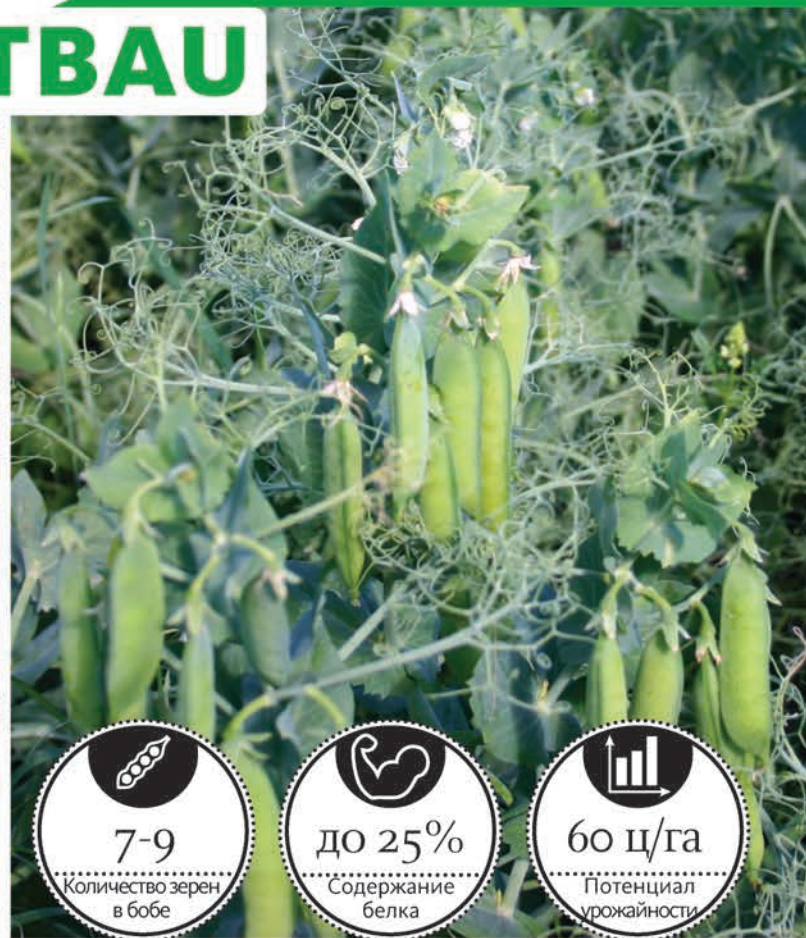
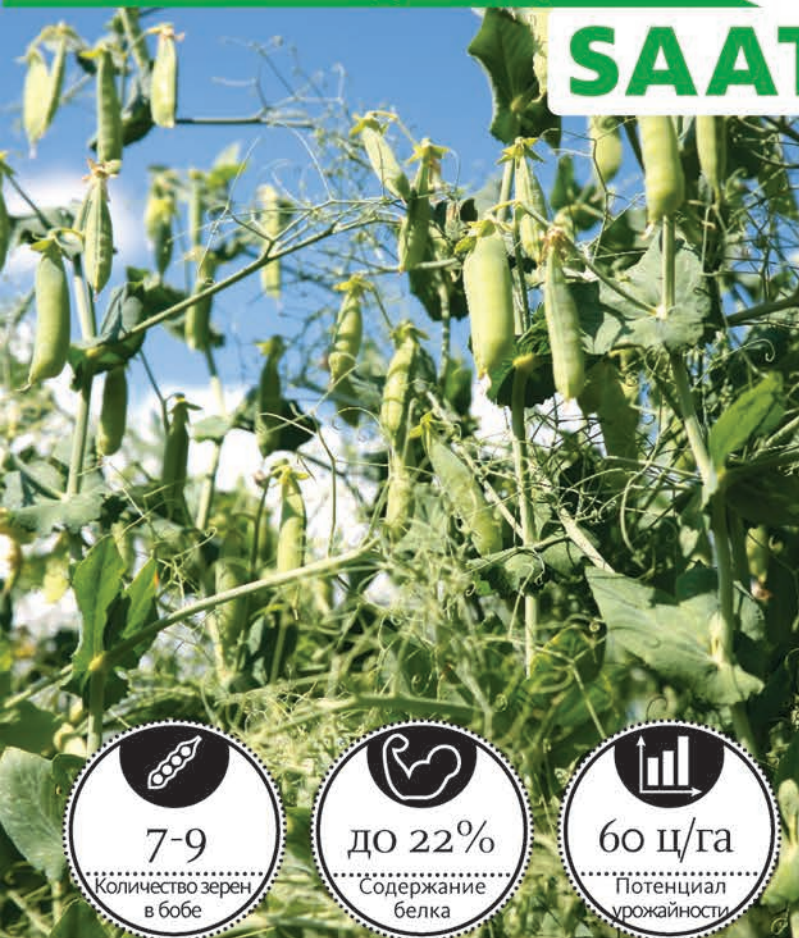
Универсальный сорт,  
сочетающий компактность  
и крупное зерно



## ВЕЛЬВЕТ

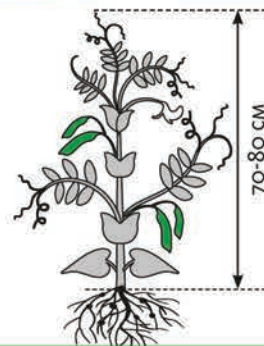
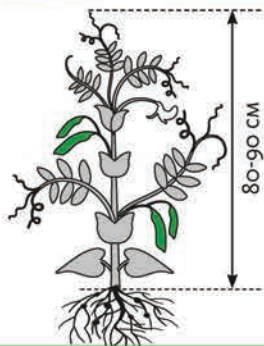
Высокоурожайный,  
пластичный и стабильный  
сорт

### SAATBAU



### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

Тип сорта: усатый безлисточковый		
65-75 дней	Вегетационный период	80-85 дней
раннеспелый	Спелость	среднеспелый
220-250 г	Масса 1000 зерен	230-270 г
95-105 шт/м <sup>2</sup>	Густота посева	95-105 шт/м <sup>2</sup>



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ



ТОО «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1

+ 7 (7172) 97 82 67(68), +7 708 425 0157

E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97

г. Петропавловск +7 771 029 29 91

г. Костанай +7 771 029 29 95

г. Павлодар +7 771 029 29 96

г. Кокшетау +7 771 029 95 95

# SALFORD

Salford Group Inc. - полный спектр посевной и почвообрабатывающей сельскохозяйственной техники

40

Salford Group Inc.

лет

## ТРАДИЦИОННАЯ ПОЧВООБРАБОТКА

- Культиваторы
- Глубокорыхлители
- Дисковые бороны

## ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА

- Турбокультиваторы RTS

## ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА:

- Традиционная технология посева
- Минимальная технология (Mini-Till)
- Нулевая технология (No-till)
- Гибридная технология посева



Турбокультиватор RTS I-2100/2200

Salford RTS I серии предназначен для разуплотнения почвы и ускорения минерализации поживных остатков. **Особенностью** является многорядная расстановка дисковых рабочих органов на индивидуальных амортизирующих стойках. **Основная цель RTS** - снижение операционных затрат по сравнению с традиционной почвообрабатывающей техникой. **Рабочая скорость:** от 15 км/ч.



Пневматическая сеялка Salford 580 Hybrid

Гибридные сеялки серии 580H представляют собой функциональное сочетание культиватора с дисковой сеялкой. За один проход агрегат подрабатывает почву, уничтожает сорняки и вносит семена с высокой точностью заделки на глубину.

# EVS GROUP

ТОО «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1  
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Кокшетау +7 771 029 95 95



ТОО «EVS GROUP» - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

# ПРОДАЖА ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ сертифицированных СЕМЯН

от производителя  
SAATBAU (ЗААТБАУ)

## SAATBAU

Отличные семена,  
Отличный урожай.

- Пшеница яровая (Гранни, Арабелла)
- Ячмень
- Овес
- Подсолнечник

- Горох (Вельвет, Готик, Стабил)
- Лен (золотистый)
- Рапс
- Кукуруза
- Соя

# EVS GROUP

Получите консультацию: +7 708 425 01 57 (WhatsApp/Telegram)

EVS Group: Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
Тел.: + 7 (7172) 97-82-67(68). E-mail: office@evsgroup.kz

SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!



## ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию

### Bejo Zaden B.V.



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,  
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,  
тел./факс: +7 (727) 380-11-21  
email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!



ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЭШНЛ Б.В. гарантирует

**ПОЛНЫЙ ЦИКЛ**  
молочного  
животноводства  
и птицеводства

- Оборудование для молочных ферм и переработка молока
- Первоклассное доильное оборудование
- Комбикормовые заводы
- Бройлерные птичники

## ПО ГОЛЛАНДСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ



✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

✓ Клеточные птичники для яичных несушек

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, http://vdpint.com

# Тракторы УТО - Х1304 / Х904

**25.9 кН**

Подъемная сила

**7.7 л.**

Рабочий объем  
двигателя

**130 л.с.**

Номинальная  
мощность

**540/1000**

Скорость  
вращения ВОМ



г. Нур-Султан, ул. Иманова 13, офис 314

+7 771 900 12 79 / +7 771 101 01 82

г. Кокшетау, ул. Уалиханова 195

+7 771 033 22 93 / +7 705 755 56 44

г. Петропавловск, ул. Мусрепова 30

+7 771 033 22 95 / +7 705 172 49 01

г. Караганда, пр. Бухар Жырау 49/6, офис 402а

+7 771 033 22 94 / +7 771 101 01 82

г. Павлодар, ул. Луговая 16, офис 410

+7 771 033 22 96 / +7 705 443 93 65

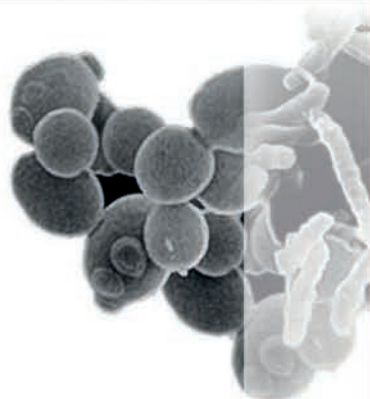
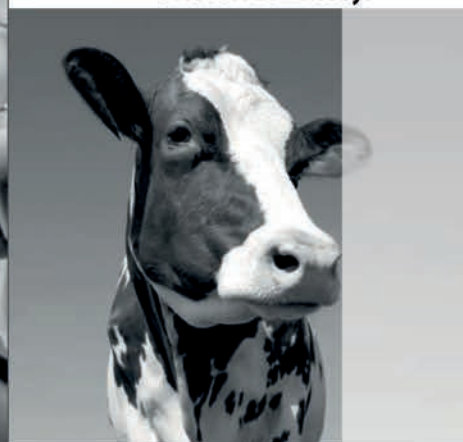
**КАЗРОСТ**

Получите субсидию  
в размере **30%**

# LALLEMAND ANIMAL NUTRITION



Компания Лаллеманд поздравляет всех  
с наступающими праздниками:  
**Новым годом и Рождеством!**  
Желаем чтобы в ваших домах были мир,  
взаимопонимание и счастье!  
Здоровья, гармонии и всего самого лучшего  
в Новом 2022 году!



**SPECIFIC  
FOR YOUR  
SUCCESS\***



**\* ВСЕ ДЛЯ ВАШЕГО УСПЕХА**

LALLEMAND ANIMAL NUTRITION ■ SPECIFIC FOR YOUR SUCCESS

г. Москва, ул. Красная Пресня, д. 28/2, оф. 203, тел. (499) 253-41-90  
г. Санкт-Петербург, Дунайский пр-т, д. 13, тел./факс (812) 703-48-50

**LALLEMAND**

E-mail: [russia@lallemand.com](mailto:russia@lallemand.com)  
[www.lallemand.ru](http://www.lallemand.ru)

# ЭФФЕКТИВНЫЕ РЕШЕНИЯ



## МАКСИМАЛЬНАЯ ЗАЩИТА ОТ МИКОТОКСИНОВ

### Сорбитокс

Комбинированный высокоэффективный адсорбент микотоксинов широкого спектра действия

- снижает токсикозы, нормализует обмен веществ
- укрепляет иммунитет
- повышает продуктивность животных и птиц
- улучшает качество и безопасность продукции

- снижает токсикозы, нормализует обмен веществ
- укрепляет иммунитет
- повышает продуктивность жвачных животных
- улучшает качество и безопасность продукции

### Клиносорб

Природный, экологически чистый адсорбент микотоксинов

- экономичен и эффективен для промышленного поголовья животных и птиц
- повышает продуктивность животных и птиц
- улучшает качество и безопасность продукции

- экономичен и эффективен в профилактике и лечении микотоксикозов у КРС
- повышает продуктивность жвачных животных
- улучшает качество и безопасность продукции

## ЕСТЕСТВЕННАЯ ЗАЩИТА МИКРОФЛОРЫ ПИЩЕВАРИТЕЛЬНОГО ТРАКТА



- Активные живые дрожжи *S. cerevisiae* var. *boulaardii* (CNCM I-1079)
- нормализует микрофлору ЖКТ и здоровье кишечника
  - повышает переваримость питательных веществ корма
  - оптимизирует работу иммунной системы

### Левисел SC

Активные живые дрожжи *Saccharomyces cerevisiae* (CNCM-1077)

- повышает переваримость клетчатки кормов
- снижает риск развития ацидоза рубца
- повышает обменную энергию рациона
- улучшает конверсию корма
- повышает продуктивность жвачных животных

### БАКТОСЕЛЬ

Активные молочнокислые бактерии *Pedococcus acidilactici*

- стимулирует рост полезной микрофлоры в ЖКТ
- улучшает морфологию кишечника
- повышает продуктивность и сохранность, а также улучшает качество продукции

- профилактика бактериальных диарей у молодняка
- улучшает морфологию кишечника
- укрепление иммунитета
- увеличение прироста живой массы молодняка

### Агримос

Дрожжевой полисахаридный пребиотик

- улучшает эффективность пищеварения и конверсию корма
- повышает продуктивность и сохранность животных и птиц
- стимулирует иммунную систему

- профилактика бактериальных диарей у молодняка
- увеличение приростов живой массы
- укрепление иммунитета

## ЗАЩИТА ИММУНИТЕТА И ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА ПРОДУКЦИИ



Высушенные и инактивированные дрожжи *S. cerevisiae* и *Cyberlindnera jadinii*

- активизирует защитные механизмы иммунной системы без риска гиперстимуляции, повышает сохранность и устойчивость к заболеваниям
- снижает негативное действие на организм стрессов (теплого, кормового, вакцинального, технологического и т.д.)
- улучшает пищеварительную и укрепляет барьерную функции кишечника
- повышает продуктивность животных и птиц
- улучшает качество и безопасность продукции

- активизирует защитные механизмы иммунной системы, повышает сохранность и устойчивость к заболеваниям
- снижает негативное действие на организм стрессов (теплого, кормового, вакцинального, технологического и т.д.)
- улучшает пищеварительную и укрепляет барьерную функции кишечника
- профилактика диарей у молодняка
- повышает темпы прироста живой массы

### алкосель

Органический селен в форме селенометионина и ряда других селеноаминосоединений с высоким уровнем биодоступности

- укрепляет иммунитет, повышает устойчивость к стрессам и заболеваниям
- улучшает репродуктивную функцию
- повышает качество продукции

- повышает здоровье вымени
- улучшает репродуктивную функцию племенного скота
- укрепляет иммунитет, повышает устойчивость к стрессам и заболеваниям
- повышает качество продукции

## ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ ВАШИХ КОРМОВ



МИКРОБНО-ФЕРМЕНТНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ СИЛОСА, В ТОМ ЧИСЛЕ ИЗ ТРУДНО-СИЛОСУЕМЫХ КУЛЬТУР



МИКРОБНО-ФЕРМЕНТНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ ЗЕРНОСЕНАЖА



ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ ВЛАЖНОГО ПЛЮЩЕНОГО ЗЕРНА И КОРНАЖА



МИКРОБНО-ФЕРМЕНТНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ СИЛОСА И СЕНАЖА



ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ СИЛОСА И СЕНАЖА ИЗ КУКУРУЗЫ И ПРОЧИХ ЛЕГКОСИЛОСУЕМЫХ КУЛЬТУР



МИКРОБНО-ФЕРМЕНТНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЗАГОТОВКИ СИЛОСА

## КОНТРОЛЬ МИКРОФЛОРЫ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ



Микробно-ферментный препарат для обработки подстилки и переработки навоза крупного и мелкого рогатого скота, свиней, помета сельскохозяйственных птиц

**TeeJet**  
TECHNOLOGIES

ОПРЫСКИВАНИЕ И  
ТОЧНОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ



**MATRIX 908**

[www.teejet.com](http://www.teejet.com)

**TeeJet Technologies – мировой эксперт в области разработки и производства инновационных решений для умного земледелия.**

Продукция компании является неотъемлемой частью сельского хозяйства с того момента, как в сороковых годах двадцатого века на рынке появились первые средства для защиты растений. Уже более 80 лет мы изучаем технологии внесения, производим оборудование и комплектующие для точных и качественных полевых работ.

На сегодняшний день требования, предъявляемые к опрыскиванию, очень высоки. TeeJet Technologies предлагает самую широкую на рынке линейку распылителей сельскохозяйственного назначения. Из нее вы без труда подберете именно ту форсунку, которая сможет выполнять качественную работу в зависимости от объекта и требований к его обработке, морфологических особенностей, вегетативной массы и периода вегетации. Уникальной разработкой компании является **продукт Сила 3-х** – это готовая формула, выведенная на основе многолетнего опыта в отрасли, чтобы максимально упростить подбор распылителей под конкретные задачи на сезон для разных отраслей растениеводства.

Современные технологии позиционирования TeeJet предлагают широкий спектр функций и возможностей в соответствии с текущими требованиями клиентов. В случае если ваши потребности изменятся со временем, вы легко сможете подключить дополнительные функции и обновления. Новый полевой компьютер **Matrix 908** со встроенным высокоточным сигналом позволяет в несколько кликов активировать режим правок и подключить необходимую точность.

#### ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ФУНКЦИЙ:

- Совместимость с системами электромеханического и гидравлического подруливания
- Автоматическое управление секциями штанги
- Картирование и дифференцированное внесение
- Универсальный терминал ISOBUS

Решения TeeJet Technologies, начиная от распылителей, фильтров, клапанов, распределителей до систем точного земледелия, GNSS-навигации, систем автоподруливания и управление ISOBUS нацелены на достижение высоких показателей на полях и получение здоровых урожаев.



**ПКФ ТЕМИР**  
АГРОТЕХНИКА

150000, Республика Казахстан,

г. Петропавловск, ул. Казахстанской правды, 68,

+7 771 081 06 50

e-mail: [teeget@triline.kz](mailto:teeget@triline.kz)



# ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



## V-FLEXA

Независимо от того, насколько сложные задачи стоят перед вами, V-FLEXA – ваш лучший союзник, когда речь идет о сельскохозяйственных прицепах, цистернах и разбрасывателях. Этот продукт последнего поколения оснащен технологией VF, позволяющей перевозить тяжелые грузы как по полям, так и по дорогам при пониженном давлении в шине. V-FLEXA – это шина с металлическим брекером и усиленными бортами, отличающаяся долговечностью, отличными свойствами самоочистки и низким сопротивлением качению даже на высоких скоростях.

V-FLEXA – это современное решение BKT для полевых и дорожных перевозок с очень большими нагрузками, позволяющее избежать уплотнения почвы.



«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «BKT» В КАЗАХСТАНЕ

**Bohnenkamp** Бесплатный тел.: 8 800 080 8648  
Moving Professionals [www.bohnenkamp.kz](http://www.bohnenkamp.kz)

# BKT

GROWING TOGETHER



[bkt-tires.com](http://bkt-tires.com)

# ПЕРЕХОДИМ К РОСТСЕЛЬМАШ

**КХ «Лада» из Бородулихинского района Восточно-Казахстанской области занимается растениеводством и животноводством, засеивает различными культурами 3 500 га земли. Хозяйство реализует четырехпольную систему земледелия, выращивает пшеницу, подсолнечник, гречиху, ячмень, многолетние и однолетние травы.**



До недавнего времени предприятие эксплуатировало зерноуборочные комбайны белорусского и российского производства, прицепные травяные жатки, агрегированные с «маленькими» тракторами, тракторы российского производства для полевых работ. Но в этом сезоне на поля КХ «Лада» вышли сразу три новые машины производства Ростсельмаш. Что это за машины, почему решили их приобрести и каковы дальнейшие планы, нам рассказал заместитель руководителя хозяйства по производственной части Александр Романов.

## О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С РОСТСЕЛЬМАШ

Мы приобрели Самоходную косилку КСУ-1, трактор RSM 2375 и зерноуборочный комбайн VECTOR 410. Техника гораздо надежнее, далеко шагнула вперед. С Ростсельмаш и их дилерами «Агропартнер» очень удобно работать. Все вопросы решаются быстро и просто, не нужно никого искать, вызывать, куда-то писать. А с дилерами белорусского производителя, к сожалению, так бывало, что неделями невозможно было дозвониться.

С Ростсельмаш все просто: позвонил - расходные материалы, запчасти, обслуживание, техническая поддержка - без проблем, физически намного доступнее. Специалисты сервисной службы входят в наше положение, спасибо им огромное. Очень понравилось, как Ростсельмаш ведет заказчиков: ребята звонят, заранее выясняют, что может потребоваться. Например, я планировал брать косилку, мы постоянно созванивались, и когда появилась возможность, они в течение трех дней после оплаты привезли машину. Вечером привезли, собрали, откалибровали - утром косилка пошла работать.



## О КОСИЛКЕ КСУ-1

Поскольку мы занимаемся животноводством, нам нужна была производительная косилка. КСУ-1 с 9-метровой жаткой заменила нам 4 трактора МТЗ с агрегатами ЖВП 6,4. За день одна эта машина делает 70 га, как говорится, не напрягаясь - с обедом, с послеобеденным отдыхом механизатора.

## О КОМБАЙНЕ VECTOR 410

Зерноуборочный комбайн VECTOR работает примерно на 20% быстрее белорусского аналога (не говоря уже о другом российском), убирает чище, он комфортнее и гораздо проще в регулировках. Площади у нас небольшие, поэтому мы не нарушаем рекомендаций производителя по нагрузке. Что касается запчастей к машине, они примерно на 50-70% дешевле, чем на белорусский комбайн. Гораздо, гораздо дешевле и доступнее физически.

## О ТРАКТОРЕ RSM 2375



Трактор RSM 2375 очень понравился. Мы выбирали между ним и другой российской машиной. Но с какой стороны бы ни подходили, разница в деньгах получается небольшая, а эта машина легко заменяет два наших старых. Работает он с чизельным плугом «Алмаз» в 4,5 м, 26-метровая сцепка в два ряда. Пашет в две смены, поэтому два других российских трактора сняли с почвообработки и перевели на транспортные работы. Думаем, половину площадей, 1500 га, он обработает свободно. А остальную половину будем пахать тремя старыми тракторами.

## ПО ИТОГАМ

Коллеги, глядя на нас, интересуются, какой трактор брать: RSM 2375 или модель другого российского производителя. Мы даем честные рекомендации: на наш взгляд RSM 2375 классом выше, надежнее, практичнее в работе. Были желающие взять машины, но предзаказы расписаны на месяцы вперед.

Мы намерены, насколько это возможно, перейти к Ростсельмаш. Планируем постепенно заменить старую технику более энергонасыщенной. Нас устраивает все, и техника, и сервис. Машины комфортные, в кабинах пыли нет, обзор, условия для механизатора хорошие. Люди не устают, работают относительно свободно. Сервисный центр работает отлично. Всегда можно дозвониться, и если есть возможность оказать помощь в формате беседы по телефону, помогают, если есть необходимость приехать, приезжают. Ставим 10 баллов.

От хорошо знакомой и доступной по цене марки техники порой отказаться сложно. Но бывают причины, когда такое решение оказывается лучшим, чем работа с привычными машинами.

# ВРЕМЯ РАСТИ!

Все модели решений для посева «Джон Дир» претерпели изменения, и теперь они с новыми названиями

<b>H500</b> 1830	<b>H500F</b> 1835	<b>P500</b> 1870	<b>N500</b> 1890	<b>N500F</b> 1895
---------------------	----------------------	---------------------	---------------------	----------------------

- Все решения будут оснащены новыми системами Relative Flow Blockage – теперь система предупреждает до момента блокировки семяпровода – **МИНИМУМ ПРОСТОЕВ, МИНИМУМ ПРОПУСКОВ ПОСЕВА.**
- N500/N500F: TruSet – система регулировки прижимного усилия из кабины в базовой комплектации – **УДОБСТВО, ЭКОНОМИЯ ВРЕМЕНИ, УЛУЧШЕННАЯ ВСХОЖЕСТЬ.**
- Обновленный дизайн сошников – замена режущего диска на 45% быстрее! – **ЕЩЕ БОЛЬШЕ ЭКОНОМИИ НА ОБСЛУЖИВАНИИ! БОЛЬШЕ ВРЕМЕНИ В ПОЛЕ!**
- P500: предлагает комплектацию сошников ConservaPak с высевом в две стороны с отдельным внесением удобрений – **ВЫШЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ УДОБРЕНИЙ. БОГАЧЕ УРОЖАЙ. СТАБИЛЬНАЯ ГЛУБИНА.**



**JOHN DEERE**



# ШАХТНЫЕ СУШИЛКИ

**100% НАДЕЖНОСТЬ  
И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ**



Лидер по экономической эффективности и простоте обслуживания



Лучшие решения и патентные инновации для максимальной производительности (до 120 т/ч)



Ультрасовременная система управления с функцией Discharge Cruise Control™ («Круиз Контроль Разгрузки»)



Усиленная оцинкованная конструкция и электрические компоненты промышленного типа




Модульная конструкция сушилок гарантирует быструю сборку и возможность расширения в будущем



Высокая производительность при компактных габаритах



Бережная сушка масличных культур

 Английское качество по доступной цене

**ХРАНЕНИЕ + СУШКА + ПОДРАБОТКА + ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ + МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ**

**EVS**  
GROUP

**АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ИНЖИНИРИНГ**

**Получите консультацию:**

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1  
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Кокшетау +7 771 029 95 95



# С КОРМАМИ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ!

## МОРОЗО-, ЗАСУХОУСТОЙЧИВЫЙ СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА БЕЛОСНЕЖНЫЙ – НЕЗАМЕНИМАЯ СТРАХОВАЯ КУЛЬТУРА

Более 300 хозяйств России и Казахстана возделывают подсолнечник Белоснежный на своих землях. Основное преимущество Белоснежного перед другими кормовыми культурами заключается в том, что он является незаменимой страховой культурой. Этот сорт способен давать высокий урожай зеленой массы в такие годы, когда другие укосные культуры просто не удаются. Особенно ценно это для «зон рискованного земледелия». Погода преподносит нам постоянные сюрпризы: затяжные дожди, засуха, ранние осенние заморозки. Чтобы не повторять ситуацию, когда многие хозяйства остались без кормов и были вынуждены закупать их втридорога, необходимо позаботиться уже сейчас о будущей заготовке кормов и включить Белоснежный в перечень обязательных высеваемых кормовых культур.

### АРГУМЕНТЫ В ПОЛЬЗУ БЕЛОСНЕЖНОГО

- По урожайности зеленой массы подсолнечник Белоснежный существенно превосходит лучшие гибриды кукурузы. Потенциальная урожайность – 560-780 ц/га.
- Морозо-, засухоустойчив.
- По содержанию сахаров и протеина превосходит лучшие гибриды кукурузы. В силосе, приготовленном из зеленой массы сорта подсолнечника Белоснежный, содержится: сухого вещества 11,5-13%, молочной кислоты 69-77%, масляной кислоты не более 0,1%, переваримого протеина 14-16%.
- Содержание влаги в подсолнечнике Белоснежный позволяет добавлять в силос любые с/х культуры с высоким содержанием сухого вещества.
- Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов.
- Повышает показатели молочной продуктивности: жирность, молочный белок, суточные удои.
- Экономическая эффективность очевидна – для получения первого класса силоса затраты на семена составляют всего 960 руб/га (6 кг/га\*160 руб/кг).



### НАШИ КАЗАХСТАНСКИЕ ПАРТНЕРЫ, КОТОРЫЕ НА ПРОТЯЖЕНИИ МНОГИХ ЛЕТ УСПЕШНО ВОЗДЕЛЫВАЮТ ПОДСОЛНЕЧНИК БЕЛОСНЕЖНЫЙ НА СВОИХ ЗЕМЛЯХ:

КХ Шемонаихинское, Восточно-Казахстанская область,  
ТОО Тайынша-Астык, Северо-Казахстанская область,  
КХ Вильгельм, Павлодарская область,  
а также другие хозяйства Республики Казахстан.

Более подробную информацию о результатах урожайности Белоснежного можно получить у регионального представителя ООО «СибАгроЦентр» по Республике Казахстан:  
+7-923-165-5599 Рыбалкина Олеся.

**Остерегайтесь фальсификата! Не все семянки белого цвета являются семенами силосного сорта подсолнечника Белоснежный! ООО «СибАгроЦентр» – лицензированный производитель и поставщик семян Белоснежного на территории Республики Казахстан.**

**НАШИ ПАРТНЕРЫ – БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА**



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр»  
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д  
+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788, +7-923-165-5599  
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru

**СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА КУКУРУЗА ЛЁН РАПС**



Межведомственной комиссией принято решение одобрить введение полного запрета на вывоз с территории Республики Казахстан крупного и мелкого рогатого скота всех половозрастных групп на 6 месяцев, а также картофеля и моркови сроком на 3 месяца, пишет Босс-Агро.

## МВК ОДОБРИЛА ЗАПРЕТ НА ЭКСПОРТ КРС И МРС, КАРТОФЕЛЯ И МОРКОВИ

В настоящее время на внутреннем рынке наблюдается рост цен на мясо КРС и МРС. В ноябре текущего года цена на говядину по республике составила в среднем 2 239 тенге за килограмм. Цена с начала года выросла на 15% или на 292 тенге.

Средняя цена на баранину выросла на 21% (419 тенге) и составила 2 409 тенге за килограмм, - говорится в сообщении МВК.

При этом загрузка мясоперерабатывающих предприятий остается на низком уровне в 50%, за 10 месяцев текущего года переработано 173 тыс. тонн мяса, что составляет всего 18% от общего объема производства мяса.

Также наблюдается увеличение экспорта живых животных - бычков и баранчиков. За 10 месяцев текущего года вывезено 161 тыс. голов КРС или в 5,6 раза больше уровня 2020 года, вывоз МРС увеличился в 6,7 раза и составил 112 тыс. голов МРС. При этом до конца текущего года вывоз может составить порядка 200 тыс. голов КРС.

Сложившаяся обстановка может стать катализатором нового витка роста цен на мясо и мясопродукты.

Необходимо отметить, что собранного урожая картофеля и моркови в текущем году, достаточно для внутреннего потребления и сохранения экспортного потенциала.

Однако следует учесть, что в соседних странах наблюдается низкий урожай овощной продукции и картофеля, что влечет повышенный спрос и дополнительное давление на цены на внутреннем рынке.

Исходя из данных объективных показателей, для исключения возникновения дефицита на внутреннем рынке и стабилизации цен, Межведомственная комиссия приняла решение одобрить запрет на вывоз крупного и мелкого рогатого скота, картофеля и моркови с территории Республики Казахстан, - говорится в сообщении.

При этом, учитывая важность сохранения внешних экспортных рынков сбыта, принимая во внимание, что ограничения вступят в силу в конце декабря, в течение месяца Министерством будет осуществляться ежедневный мониторинг и анализ текущего положения. Также проводится совместная работа в виде обсуждений и консультаций по данному вопросу с профильными ассоциациями и союзами.

В случае стабилизации ситуации по обеспечению внутреннего рынка, будет рассмотрен вопрос по отмене ограничительных мер.



## Серебряная медаль DLG за ExactUnload



### ПРЕВОСХОДНАЯ НОВАЯ ФУНКЦИЯ НА GX

Экспертное жюри международной выставки Agritechnica присудило серебряную медаль DLG за новую функцию под названием ExactUnload в технике компании Krone. При этом жюри признает инновационный характер решения Krone, которое было представлено в рамках презентации нового универсального прицепа GX в сентябре 2021 года. ExactUnload – это интеллектуальная система автоматической разгрузки, которая позволяет выгружать материал по заранее определенному расстоянию. Оператор предварительно выбирает желаемую длину выгрузки на терминале ISOBUS и из этого рассчитывается непосредственно соответствующая скорость разгрузки. Когда водитель запускает автоматическую выгрузку, ему предлагается начать движение и держаться рассчитанной скорости. Процесс выгрузки автоматически адаптируется к скорости движения. Результатом является равномерная выгрузка по всей требуемой длине.

Преимущество функции KroneExactUnload очевидно: во время долгих дней уборки урожая водитель освобождается от большого количества работы, он может полностью сосредоточиться на управлении и контроле машины. ExactUnload особенно подходит для создания силосных траншей или для точной выгрузки в поле. Благодаря равномерному размещению, материал распыляется наилучшим образом и может быть впоследствии оптимально уплотнен. Компания Krone впервые представила

ExactUnload для нового прицепа GX. Новый универсальный прицеп впечатляет своей универсальностью и особенно бережной, а также быстрой разгрузкой перевозимых грузов. Сейчас Krone предлагает GX объемом 44 м<sup>3</sup> и 52 м<sup>3</sup>, каждый с двумя дозирующими вальцами по запросу. В стандартной комплектации GX 440 оснащается tandemной или, в варианте GX 520, тридемной осью. Прицепы также оснащены серийной системой ISOBUS.

#### ВЫГРУЗНОЕ УСТРОЙСТВО

Прочная прорезиненная лента, две тяговые цепи и прозрачный передний борт образуют выгрузной узел прицепа, который приводится в движение двумя гидравлическими моторами. Как только GX необходимо разгрузить, донная лента и передний борт натягиваются цепями по направлению к заднему выгрузному борту. Таким образом, груз подается в заднюю часть транспортного средства очень плавно, без сжатия, но постоянно по всей длине кузова, эта процедура также особенно интересна, например, для бережной разгрузки чувствительных овощей или корнеплодов. После полной выгрузки блок «борт и лента» снова перемещаются вперед посредством цепей.

Дополнительные плюсы: благодаря этой технологии центр тяжести при разгрузке изменяется минимально, что предотвращает опрокидывание прицепа. Кроме того, не меняется высота прицепа, что обеспечивает безопасную и быструю выгрузку при низкой высоте потолков.

# ПРОДАЖА СЕМЯН

# ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ

АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

## АРАБЕЛЛА



*Безостый сорт мягкой пшеницы с превосходными хлебопекарными свойствами*

## ГРАННИ



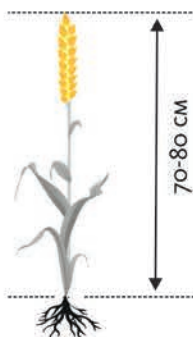
*Пластичный высокоурожайный остистый сорт мягкой пшеницы*



### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

90 ц/а	Потенциал урожайности	100 ц/а
60%	Стекловидность	55%
423	Сила муки / Выход муки	418
15,4%	Содержание белка	14%
79-86 дней	Вегетационный период	85-90 дней

Низкорослый сорт



**SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!**

**EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ**

**EVS**  
GROUP

**ТОО «EVS Group»:**

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
+ 7 (7172) 97 82 67(68), +7 708 425 0157  
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Кокшетау +7 771 029 95 95



CIMBRIA – крупнейший  
в мире поставщик  
оборудования и технологий  
для обработки семян



СУШКА



ОБРАБОТКА СЕМЯН



ЭЛЕКТРОННАЯ СОРТИРОВКА

Кимбрия разрабатывает и производит  
различное оборудование для очистки,  
сортировки, калибровки и химического  
протравливания зернового и семенного  
материала.

## Cimbria предлагает первый в мире **МОБИЛЬНЫЙ СЕМЕННОЙ ЗАВОД** с системой Plug and Play



Сведите риск к минимуму.  
Максимизируйте отдачу.

### ПРЕИМУЩЕСТВА СИСТЕМЫ

- **КОМПАКТНЫЙ**, полностью оборудованный завод, в двух специально изготовленных 40-футовых контейнерах, до 5 т/ч.
- **ПРЕДВАРИТЕЛЬНО СОБРАННЫЙ**  
Всего три дня времени на установку
- **ЗАВОД МОБИЛЕН** / отсутствие специальных требований к постройке
- **ПЛАТФОРМЫ НЕ НУЖНЫ**
- **БЫСТРЫЙ ВОЗВРАТ ИНВЕСТИЦИЙ**



**EVS**  
GROUP

Получите консультацию:

г. Нур-Султан, ул. Б.Майлина 2/1, оф. 1  
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Кокшетау +7 771 029 95 95





# Heizomat®

MADE IN GERMANY



Диапазон мощности: 30-2000 кВт.

Площадь отопления: от 250 до 20000 м<sup>2</sup>.

Топливо: сыпучий материал с частицами до 50 мм (щепа, пеллеты, отходы масличных и зерновых культур и т.д.)



печи **HEIZOMAT** -  
тепло с комфортом!

ТОО «БИЗНЕС-ФАКТОР»: +7-705-44-34-666, +7-705-8-555-444



## НОВЫЕ ГИБРИДЫ

ЛИДЕРЫ В СВОЕЙ  
ГРУППЕ СПЕЛОСТИ

### СИНТЕЗ

#### СКОРОСПЕЛЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 40-42 ц/га  
Масличность 50-52%

6000 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)

400 руб/кг (без обработки)

### СОЮЗ

#### СКОРОСПЕЛЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 42-45 ц/га  
Масличность 48-50 %

6000 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)

400 руб/кг (без обработки)

### АТОМ

#### РАННЕСПЕЛЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 45-48 ц/га  
Масличность 49-52%

6000 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)

400 руб/кг (без обработки)

### ЮНИОН

#### РАННЕСПЕЛЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Потенциальная урожайность 47-49 ц/га  
Масличность 50-53%

6000 руб/п.е. (150 тыс.шт./2,5 га, Максим XL+биостимулятор)

400 руб/кг (без обработки)

В научно-производственном объединении «Алтай» созданы новые высокопродуктивные скороспелые гибриды и сорта подсолнечника, **ПРЕДНАЗНАЧЕННЫЕ ДЛЯ ВСЕХ ЗОН ВОЗДЕЛЫВАНИЯ.**

## НОВЫЕ СОРТА

ПРЕДНАЗНАЧЕНЫ ДЛЯ  
ВСЕХ ЗОН ВОЗДЕЛЫВАНИЯ

### АЛТАЙ

#### КРУПНОПЛОДНЫЙ КОНДИТЕРСКИЙ

Высокая рентабельность.

Масса 1000 семян - 155 г.

Потенциальная урожайность 40-42 ц/га

ЭС: 350 руб/кг, 3900 руб/п.е.

РС 1: 250 руб/кг, 3000 руб/п.е.

### АЛЕЙ

#### СКОРОСПЕЛЫЙ МАСЛИЧНЫЙ

Засухоустойчивый,  
масличность 52-56 %

Потенциальная урожайность 42-43 ц/га

ЭС: 230 руб/кг, 3500 руб/п.е.

РС 1: 137 руб/кг, 2500 руб/п.е.

ДЕЛАЙТЕ ЗАЯВКИ! ПОЛУЧАЙТЕ СКИДКИ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ОБЪЕМА И АССОРТИМЕНТА  
**НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!**



**СибАгроЦентр**  
СЕЛЕКЦИОННО-СЕМЕНОВОДЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ  
*Хорошие семена!*

Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д  
**+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-77-88**

Рыбалкина Олеся Викторовна, региональный представитель по Республике Казахстан

[www.sibagrocentr.ru](http://www.sibagrocentr.ru); e-mail: [sibagrocentr@mail.ru](mailto:sibagrocentr@mail.ru)

ГИБРИДЫ И СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА · КУКУРУЗА · ЛЁН · РАПС · ТРАВЫ

**НАШИ СЕМЕНА ВЫРАЩЕНЫ НА БЛАГОДАТНЫХ ЗЕМЛЯХ АЛТАЯ  
ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ВАШ РЕГИОН!**

Чиллер для охлаждения молока



Автоматическая подгонная решетка



Домики для телят



WestfaliaКазakhstan

GEA engineering for a better world

www.gea-kazakhstan.kz

### Westfalia Казakhstan предлагает Вам:

- Чиллер для охлаждения молока
  - Щетки-Чесалки
- Новозуборочное оборудование
  - Домики и клетки для телят
  - Кормораздатчики
- Станки для обработки копыт
  - Молочное такси
- Резиновые маты и матрасы
  - Автоматические поилки
  - Кормовые заборы
- Автоматические подгонные решетки



Кормовой забор



AutoRotor Magnum 40  
Карусель внутреннего доения

010000, г. Нур-Султан,  
ул. 69, строение 4, офис 1  
+7 777 870 13 22/ +7 776 681 87 76  
[info@geafarm.kz](mailto:info@geafarm.kz)  
[@westfalia\\_kz\\_](https://www.instagram.com/westfalia_kz_)

## Стационарные сепараторы АЛМАЗ!



MC-4/2



MC-10/5



MC-20/10



MC-40/20



MC-50/30



MC-100/70

Акмолинская область, г. Кокшетау,  
ул. Алатау (Горветка), 2, каб.12,  
+7 702 357 68 69, +7 777 896 62 04 (WhatsApp)  
+7 777 306 22 52 (коммерческий директор)  
[agrosnab71@mail.ru](mailto:agrosnab71@mail.ru),  
[зерноочистка.kz](http://зерноочистка.kz) [saitagro](https://www.instagram.com/saitagro)



ЗСК-70



ОВС-25



Т-8, Т-12



МПО-50,100



ЗВС-20



БЦС-50,100



ПЗМ-110,170



НОРИИ

зерноочистка.kz [saitagro](https://www.instagram.com/saitagro)

### Увеличение урожая

# АЛМАЗ! до 35%

Аэродинамический самоходный сепаратор



Сортировка

Калибровка

Очистка семян

### Универсальный сепаратор SKILL-40



Производительность т/час:

Предварительная	60
Первичная	40
Вторичная	15

# МАСТИТ. ПОШАГОВОЕ РЕШЕНИЕ ПРОБЛЕМЫ



**Лечение клинического мастита – одна из самых затратных статей в бюджете молочной фермы. При благоприятном исходе 3-дневной терапии 20 коров в месяц хозяйство теряет минимум 44 тыс. рублей (расходы на антибиотики, выбраковку молока). Добавьте к этому ежедневную загруженность ветеринарного специалиста, и станет очевидным, что любой главный врач и директор хозяйства прямо заинтересованы в решении этой проблемы.**

Несмотря на обилие антимаститных программ, для многих молочных комплексов неделя без лечения клинического мастита так и остается мечтой. Причин много: идеальные условия в промышленном животноводстве обеспечить трудно, да и обилие антибактериальных препаратов в отсутствие своевременной ротации приводит к возникновению в хозяйствах популяций резистентных штаммов.

Решение есть. Лечение клинического мастита надо начинать на ранних стадиях, а именно в субклинический период. Ошибка думать, что если проблема не проявляется клинически, то ее не существует. По результатам мониторинга хозяйств Московской и Ленинградской области у 13% животных с субклиническим маститом переход в клиническую форму заболевания происходит в течение 3 дней, а в течение 2-х недель – почти у 50% животных с «соматикой» врачу придется лечить клинический мастит. Игнорируя проблематику «субклиники» хозяйство создает условия для ежемесячного возникновения клинического мастита не менее, чем у 20% дойного стада.

Это закономерно. При субклиническом

мастите (вследствие действия различных факторов) нарушается барьерная функция вымени, создаются условия для размножения условно-патогенной микрофлоры. Персистирующая инфекция является сигналом для постоянного привлечения в ткани вымени лейкоцитов. У коров с субклиническим маститом активность этих клеток оказывается недостаточной для эффективной борьбы с внедрившимся патогеном, и, погибая в большом количестве, именно они составляют основную долю соматических клеток. Любой провоцирующий фактор легко трансформирует «субклинику» в «клинику».

## ШАГ 1. КОНТРОЛЬНАЯ ДОЙКА

Врачу, который ежедневно тратит массу энергии на лечение больных коров, зачастую не хватает времени на выявление животных с «высокой соматикой», хотя именно они в первую очередь составляют группу риска. Контрольная дойка имеет высокую прогностическую ценность. Сведения о количестве коров с «субклиникой» позволит, как минимум, сделать прогноз о частоте возникновения мастита на данном отделении в ближайшие две недели, что позволит специалисту спланировать его работу (подобрать терапию и проч.).

Но основная задача – это лечение животных с маститом в начальной, субклинической стадии. Ошибочно рассматривать проблему повышенной «соматики» только с точки зрения понижения качества молока. Животные с субклиническим маститом являются резервуаром и постоянным источником патогенов-возбудителей мастита. Самостоятельное излечение таких животных возможно, но, как показывает практика, в 84-93% субклинический мастит у такого животного

будет диагностирован вновь. При этом существует значительный риск развития клинической формы хронического мастита.

## ШАГ 2. ЛЕЧЕНИЕ СУБКЛИНИЧЕСКОГО МАСТИТА

Затраты на лечение субклинического мастита несоизмеримо меньше потерь от клинического мастита. К тому же, при правильном выборе препарата, выбраковки молока не будет.

Трехдневное применение препарата Альвесол (10 мл в/м 1 раз в день) позволяет снизить количество соматических клеток более, чем у 80% коров. Стимуляция тканевого иммунитета компонентами Альвесола повышает цитотоксичность нейтрофилов, стимулирует выработку эндогенного интерферона и обеспечивает элиминацию основного пула возбудителя из тканей вымени. Адекватный ответ иммунной системы на активацию ее клеточного звена Альвесолом позволяет в короткий 3-х-дневный срок восстановить барьерную функцию вымени. Уровень хемоаттрактантов резко падает и количество «привлекаемых» лейкоцитов (потенциальных соматических клеток) снижается.

Входящий в состав Альвесола противовоспалительный растительный компонент (подорожник) дополнительно способствует снижению провоспалительных факторов и восстановлению эпителия молочных каналов, молочной цистерны и заживлению мелких трещин сосков вымени. Стимуляция процессов регенерации ускоряет восстановление барьерного слоя, что препятствует проникновению микроорганизмов в железистую ткань вымени.

У ослабленных животных, коров с хроническими заболеваниями, содержащихся

в ненадлежащих зоотехнических условиях, реакция иммунной системы может быть замедленной, и для достижения желаемого результата потребуются больше времени. Это значит, что при проверке на 4-й день после лечения Альвесолом экспресс-тесты еще могут быть положительными. В этом случае на следующий день нужно провести повторную проверку, при положительном результате повторить курс Альвесола.

Безусловно, при массовости заболевания необходимо также проконтролировать работу доильного оборудования и соблюдения гигиены доения.

### ШАГ 3. ЛЕЧЕНИЕ ХРОНИЧЕСКОГО РЕЦИДИВИРУЮЩЕГО МАСТИТА. «АЛЬВЕСОЛ»-ОВЫЙ ТЕСТ

Рецидивирующие хронические маститы, вызываемые *Strep.agalactiae*, *Strep. dysgalactiae*, *Staph. aureus* и *Mycoplasma spp.*, как правило, длительно протекают в субклинической форме. Стабильно высокий уровень соматических клеток является косвенным признаком этой формы заболевания. Микроорганизмы, успешно сохраняющие жизнеспособность в окружающей среде (*E. coli*, *Str. dysgalactiae*, *Str. uberis*), также являются причиной стойкого повышения «соматики».

У животных с хроническим рецидивирующим маститом, персистенцией «агрессивных» патогенных штаммов в вымени активация клеточного звена иммунитета может провоцировать воспаление. Поэтому применение препарата Альвесол способствует эффективному выявлению коров - носителей хронической инфекции. Если анамнез такого животного не отягощен случаями клинического мастита, то адекватной антибиотикотерапии (например, интрацистернальные шприцы) на фоне применения Альвесола будет достаточно.

Массовая антибиотикотерапия при лечении субклинического мастита нежелательна, т.к. провоцирует появление резистентных штаммов, а значит, снижает эффективность

лечения мастита (и других заболеваний) в ближайшем будущем.

### ШАГ 4. ПРОГРАММА МАКСИМУМ - ОТДЕЛЕНИЕ ЖИВОТНЫХ-НОСИТЕЛЕЙ STAPH. AUREUS.

*Staph. aureus* способен быстро приобрести устойчивость к антибиотикам и сохранять инкапсулированные жизнеспособные колонии в паренхиме молочной железы. К тому же он не требователен к внешним условиям, живет и размножается на коже вымени и сосков, на шерстяном покрове животных, руках доярок. Это значит, что несмотря на проведенное лечение, вероятность рецидива у данного животного в купе с распространением стафилококкового мастита в отделении очень велика.

От коровы с хроническим рецидивирующим маститом в анамнезе (более двух случаев клинического мастита за последние 2 месяца) рекомендуется отобрать пробу молока на БАК исследование. В случае выделения *Staph. aureus* следует перевести это животное в отдельную группу. Это необходимо для минимизации контаминации других коров через средства ухода, подстилку, доильное оборудование и др. Безусловно, необходимо провести курс адекватной антибактериальной терапии.

### РЕЗЮМЕ

Субклинический мастит - это потери не только в качестве молока; это предвестник значительных затрат на лечение клинического мастита в ближайший месяц. Фактически, игнорируя субклинику, хозяйство теряет дважды: первый раз - от снижения сортности молока, а второй - при выбраковке молока и расходов на терапию клинического

мастит у этих же животных.

Проведение контрольной дойки позволяет в ПЛАНОВОМ порядке сокращать количество животных, больных клиническим маститом, рационально использовать рабочее время ветеринарного специалиста, и одновременно повышать качество молока. Корректное применение антибиотиков предупреждает появление в хозяйстве резистентных штаммов, что позволяет проводить в дальнейшем успешную терапию инфекционных заболеваний бактериальной этиологии.

У первично выявленных животных с субклиническим маститом применение Альвесола обеспечит снижение соматических клеток, повышение качества молока и восстановление барьерной функции вымени. В случае хронического рецидивирующего мастита важно выявить животных со *Staph. aureus* и отделить их от здоровых животных. У остальных животных с персистирующей инфекцией сочетанное применение Альвесола и антибактериальной терапии позволит устранить мастит в короткие сроки и предупредить возникновение рецидивов.

Учет потерь по выбраковке молока и прибыли от повышения его качества позволяет сделать однозначный выбор пользу массовой профилактики клинического мастита. И поверьте, результаты этой работы в ближайшем будущем вас непременно порадуют!

Капай Н.А., к.б.н., руководитель научного отдела ООО «АлексАнн»,

Филиппова Е.Е., консультант по сельскому хозяйству ГК Хелвет

Официальный дистрибьютор на территории РК  
ТОО «ВетЗащитаАзия»

г. Костанай, ул. Лермонтова, д. 26, Тел. 8-705-801-26-97

## ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО ДЛЯ ВАШЕЙ ФЕРМЫ

DeLaval



Роторный  
доильный зал E300



Инновационная  
подвесная часть  
Eanza™



Сосковая резина  
Clover™



Робот-дойяр  
VMS™ V310



Индивидуальная программа  
сервисного обслуживания  
InService™ Все Включено



Программа  
управления стадом  
DelPro™

Узнайте больше

www.delaval.com • +7 (701) 225-70-10

Сложное, а кое-где катастрофическое положение с наличием кормов, массовый падеж скота ещё раз обозначило актуальность и важность вопроса улучшения кормовой базы сельхозпредприятий. А богатый питательными веществами луг - фактор успеха №1 для владельцев кормовых угодий, основа для качественного урожая кормов.

## ПОЧЕМУ НУЖЕН УХОД ЗА ЛУГАМИ И ПАСТБИЩАМИ?

Австрийская компания APV предлагает агрегаты для профессиональной обработки лугов и пастбищ

### ЗАЧЕМ НУЖНА ОБРАБОТКА ЛУГОВ И ПАСТБИЩ?

Из-за ненадлежащей обработки большое количество лугов и пастбищ имеет сегодня высокую долю пустот и недостаточную растительность для возделывания кормовых культур. В связи с этим возникает необходимость улучшения или обновления лугов и пастбищ путем дополнительного сева или нового засева. В связи с интенсивным использованием лугов и большим количеством укосов необходимо постоянно ухаживать за лугами, по необходимости их азрировать и высевать новые травы.

#### Причины ухудшения качества дерна:

- Движение по слишком влажным лугам или использование их в качестве пастбищ
- Временные неблагоприятные водные условия
- Разрыхление дерна вследствие слишком позднего или редкого использования или неправильного использования азотных удобрений
- Недостаточное распределение органических удобрений
- Пренебрежение обязанностью ухода (прикатывание почвы, выравнивание волокушей, косьба отавы)
- Слишком глубокий укос
- Экстремальные погодные условия (вымерзание, повреждения из-за сырости или засухи и т. д.)
- Слишком малое или слишком большое количество голов скота, приходящихся на единицу площади пастбищ
- Неполная уборка собранного урожая
- Внесение недостаточного количества фосфорно-калийных удобрений
- Повреждение вредителями

### ПРЕИМУЩЕСТВА ОБРАБОТКИ ЛУГОВ БЕЗ ПЕРЕПАХИВАНИЯ

Обработка лугов и пастбищ без перепахивания – это самый простой и экономичный путь к улучшению их состояния. Такой подход представляет собой интересную с экономической и экологической точки зрения альтернативу обработке перепахиванием для лугов со слишком рыхлой и истощенной почвой. Луговые корма – это хорошая, экономически выгодная и принадлежащая самому предприятию база для выращивания крупного рогатого скота. Цель мероприятий по улучшению и обновлению состоит в поддержании или восстановлении многолетнего, урожайного травостоя, результатом чего является получение достаточного количества высококачественного корма.



### БОРОНА ДЛЯ ОБРАБОТКИ КОРМОВЫХ УГОДИЙ



Луговая борона GS 600 M1 вырывает нежелательные сорта трав, освобождает место для высококачественного посевного материала и проветривает почву.

Два передних ряда мощных зубьев удаляют участки свойлачивания и сорные травы, а два ряда тонких зубьев отделяют землю от удаленных растений и заделывают семена трав в почву.

Таким образом, борона естественным путем подготавливает почву и стимулирует прорастание семян самых разных трав.

В сочетании с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 можно в рамках одной рабочей операции одновременно бороновать почву, а также высевать злаки и бобовые культуры. За счет этого можно регулировать соотношение злаков к бобовым культурам и травам.

Ширина захвата - 6 м, Масса – 1050 кг, Мощность трактора - 70 л.с.

### ШТРИГЕЛЬНАЯ БОРОНА

Основное назначение штригельной бороны - это удаление сорных трав. Зубья бороны распределены в 6 рядов и имеют шаг следа в 31,25 мм.

Они хорошо подходят для механического удаления сорняков. Возможен монтаж с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 для подсева трав.

Ширина захвата – 6,9 и 12 м.



### ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЛУГОВАЯ БОРОНА

Для интенсивной обработки прекрасно подходят модели GP 300 M1 и GP 600 M1, которые можно использовать несколько раз в год.

За счет уникального сочетания зубьев толщиной 12 и 8 мм осуществляется оптимальная обработка луговой дернины. Прикатывающий каток обеспечивает повторное уплотнение и закрытие семян.

Ширина захвата - 6 м,

Масса – 4000-4200 кг,

Мощность трактора - 140 л.с.



#### Принцип работы

При бороновании зубья штригельной бороны погружаются в почву не более чем на 2-3 см, чтобы разломать верхнюю корку и измельчить ее. Это улучшает газообмен почвы и разрушает капиллярность. Однако основное внимание уделено борьбе с нежелательными сорняками. При движении зубьев по почве сорняки, находящиеся в фазе прорастания или зародыша, вырываются из почвы и остаются на поверхности. Там они высыхают и отмирают. Это уменьшает количество сорняков до 90% без применения химических препаратов.

И понятно, что ничего не делая с угодьями мы находимся в зависимости от природных условий. Использование же техники позволяет в значительной степени уходить от этой зависимости в сторону улучшения обеспеченности кормами.



По вопросам приобретения и информации о технике APV можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

# ТОО «Бизнес-Фактор» реализует



## ПОЛУПРИЦЕПЫ, ПРОИЗВОДСТВА ЧКЗ-АГРО (РОССИЯ)

в 2-х, 3-х и 4-х осных вариантах с грузоподъемностью от 14 до 40 тонн, агрегируемые с тракторами класса тяги 20, 30, 50 и 60 кН. Объем кузова составляет от 18 м<sup>3</sup> до 46 м<sup>3</sup>, а со съёмными надставными бортами объем кузова доходит до 60 м<sup>3</sup>. Скорость движения до 25 км/ч

ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ, ПРОЧНОСТИ И ДОЛГОВЕЧНОСТИ КОНСТРУКЦИИ, ПОЛУПРИЦЕПЫ КОМПЛЕКТУЮТСЯ:

- оцинкованной рамой, дышлом и элементами бортов;
- боковыми бортами и выдвижной системой из нержавеющей стали;
- колесами TRELLEBORG (Италия), BKT (Индия), Otico (Франция);
- осями колес и подвеской FAD (Италия), ADR (Италия), BPW (Германия);
- двухконтурной тормозной системой WABCO (Германия);
- фитингами пневмосистемы CAMOZZI (Италия);
- рукавами высокого давления Semperit (Чехия);
- карданной передачей Walterscheid, РЗКВ, Bondioli&Pavesi;
- гидроцилиндры собственного производства



## ШНЕК ПЕРЕГРУЖАЮЩИЙ

Диаметр шнека - 400мм;  
Интегрированная муфта быстрого отсоединения;  
Перегружающая высота - 4250 мм;  
Скорость вращения вала отбора мощности - до 540 об/мин.;  
Привод от вала отбора мощности через сквозной карданный привод полуприцепа;  
Защитная гидравлическая заслонка подающего шнека;  
Производительность - до 7,2 тонны в минуту.



## РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ ОРГАНИЧЕСКИХ УДОБРЕНИЙ

Высота борта 1,5 м, 2 м.  
Ширина разбрасывания равномерного слоя от 18 до 24 м.  
Привод от ВОМ через карданный привод полуприцепа  
Интегрированная система защиты лопаток



Доставка осуществляется во все регионы Казахстана  
ТОО «БИЗНЕС-ФАКТОР», СКО, г. Петропавловск,  
+7-705-44-34-666, +7-705-8-555-444

XVII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ  
ВЫСТАВКА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



# AgriTek FarmTek

ASTANA '2022



16-18

МАРТА

НУР-СУЛТАН  
КАЗАХСТАН

2022



ОРГАНИЗАТОР:



+7 (727) 344 00 63  
agri@tntexpo.com  
www.agriastana.kz



# ПРОДАЖА СЕМЯН ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

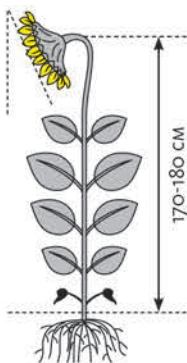
## ФЛОРАСАН **NEW** ХЕЛЕСАН СУ

Отличный продуктивный гибридный сорт системы IMI

Высокопродуктивный гибридный сорт системы SULFO



### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ



простой	<b>Тип гибрида</b>	простой
45°	<b>Наклон корзинки</b>	45°
выпуклая	<b>Форма корзинки</b>	выпуклая
20-22 см	<b>Диаметр корзинки</b>	22-25 см
50-55 г	<b>Масса 1000 зерен</b>	55-60 г
100-105	<b>Кол-во дней всхожесть-уборка</b>	105-108



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

**EVS**  
GROUP

ТОО «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1  
+ 7 (7172) 97 82 67(68), +7 708 425 0157  
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97  
г. Петропавловск +7 771 029 29 91  
г. Костанай +7 771 029 29 95  
г. Павлодар +7 771 029 29 96  
г. Кокшетау +7 771 029 95 95

**БОСС АГРО**

Ежемесячный Аграрный Журнал  
"БОСС-АГРО"

**12 (184) декабрь 2021**

**СОБСТВЕННИК**  
ТОО «AGRO MEDIA»


**РЕДАКТОР**  
Максим ЛОТАРЕВ

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**  
Елена НОВИЦКАЯ  
Виктория ПОРОЙКОВА

Свидетельство о постановке на учет  
средства массовой информации  
№17326-Ж от 18.10.2018 года.  
Первичная регистрация  
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

**Адрес редакции:**  
070002, Казахстан, ВКО,  
г. Усть-Каменогорск,  
ул. Шакарим, 62-29,  
тел. 8 (7232) 75-30-56,  
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет  
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,  
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять  
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных  
редакцией, без письменного разрешения  
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 16.12.2021  
Номер заказа - 09421

Подписной индекс  
в республиканском каталоге  
74003

**Журнал отпечатан:**  
ТОО "Print House Gerona",  
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,  
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»  
осуществляется высококвалифицированной  
командой профессионалов из юридической  
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

\*\*\*  
Одна девушка загадала на Новый год  
«Жить полной жизнью» и поправилась на  
15 килограммов.

\*\*\*  
Мы уже не празднуем Новый год -  
мы празднуем, что выжили в старом...

\*\*\*  
- Папа, а почему ты так высоко по-  
весил конфеты на ёлочку?  
- Доченька, так чтобы ты их до Но-  
вого года не съела!  
- Папа, так мне теперь что ли сер-  
пантин жрать?

\*\*\*  
Как Новый год встретишь, так тебе  
и надо!

\*\*\*  
Только решила начать жизнь с чис-  
того листа, как появились фотографии  
с новогоднего корпоратива...

\*\*\*  
- Что делал на новогодних каникулах?  
- Пил все дни!  
- Странно, но я совсем не чувствую  
твой перегар!  
- Так, ковидный, ну-ка быстро ото-  
шел от меня на полтора метра!

\*\*\*  
- Вы смотрели новогоднее обра-  
щение президента?  
- Нет. А в кого он обратился?

\*\*\*  
Новогодний лайфхак:  
Если совсем не выходить из-за сто-  
ла, можно не втягивать живот.

\*\*\*  
Инопланетяне в Новый год:  
- Чему так радуются эти люди?  
- Земля просто сделала оборот во-  
круг Солнца.  
- Я же говорил, что они неразумные...

\*\*\*  
К новогодним праздникам стои-  
мость барреля майонеза достигает сво-  
их пиковых значений.

\*\*\*  
- Вот признайся мне честно, Софоч-  
ка! В этом году ты мне изменяла? Ну,  
хотя бы в мыслях?  
- В мыслях?... Не, в мыслях точно не  
изменяла!

\*\*\*  
Каждый год 31 декабря, пока наши  
мужья парятся в бане, мы с подругами  
паримся на кухне.  
Традиция у нас такая!

\*\*\*  
- Ох нифигасе, какая красивая маска!  
- Не трогай, это на Новый год!

\*\*\*  
Заканчивается уже второй месяц но-  
вого года. Начал подозревать, что люби-  
ви и денег мне желали неискренне.

\*\*\*  
- Хватит жрать сладкое!  
- Но это всего лишь третий торт за  
год!  
- Да, но сегодня только 1 января!

\*\*\*  
- Что подарить тебе на Новый Год?  
- Ммм... Мне бы хотелось мировое  
господство!  
- А оно влезет в пределы десяти  
баксов?

\*\*\*  
Если хотите повыпендриваться за  
новогодним столом, то сообщите гост-  
ям, что проволока, которая удержи-  
вает пробку шампанского называется  
мюзле и имеет длину 52 см.

\*\*\*  
- Как прошел Новый Год?  
- То-есть как это прошел?! Что зна-  
чит - прошел?!!

\*\*\*  
Люди! Перестаньте убивать селедок  
ради шуб!

\*\*\*  
- У меня две предновогодние ново-  
сти: хорошая и плохая.  
- Давай сначала хорошую.  
- Заканчивается 2021-й год.  
- А плохая?  
- Начинается 2022-й...

\*\*\*  
- Какие планы на Новый год?  
- Сначала наготовлю и приберусь.  
Потом сожру и намусорю...

\*\*\*  
После новогодних праздников са-  
мое сложное - это отличить растолстев-  
ших коллег от опухших.

**АГРОНОМ ИЩЕТ РАБОТУ**  
опыт в данной сфере - 8 лет

**Тел.: 8-700-980-46-99, 8-705-678-95-32**



**KRONE**



*С Новым годом и Рождеством!*

**Уважаемые клиенты, партнеры, коллеги, друзья!**

Спасибо за год партнерства и успешного сотрудничества.

Желаем Вам и Вашим семьям счастья, удачи и здоровья в Новом 2022-м году!

Берегите себя и своих близких!

**Коллектив компании**

**Maschinenfabrik Bernard KRONE GmbH & Co. KG**

[www.krone-rus.ru](http://www.krone-rus.ru)



Погрузчики Weidemann - это техника, по праву считающаяся одной из лучших в своем роде!

## **WEIDEMANN 1280**

Компактный!

Экономичный!

Производительный!



### Маленький погрузчик с большими возможностями

- Высота погрузки до 2,8 м.
- Общая ширина от 1,05 до 1,4 м.
- Высота погрузчика 2,18 м.
- Максимальная грузоподъемность до 1,445 кг.
- Смена навесного оборудования, не выходя из кабины

MADE IN GERMANY

**С Новым 2022 годом!**



Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76  
Email: [info@liet-agrar.de](mailto:info@liet-agrar.de), [www.liet-agrar.de](http://www.liet-agrar.de)