

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

# БОСС



01 (173)  
январь 2021

Ежемесячный Аграрный Журнал

[www.bossagro.kz](http://www.bossagro.kz)

Руководитель  
ТОО «Астык-Привольный»  
Бауржан ТАСМАГАНБЕТОВ

## МОЛОЧНОМУ БИЗНЕСУ ОТКРЫТЫ ВСЕ ДОРОГИ

подробности на 20-21 стр.



ООО «Л-АГРО», 644027, г. Омск, ул. Индустриальная, 9

сельскохозяйственная техника

**Л-АГРО**

Моб.: 8-923-689-89-20, 8-960-993-55-00,

Тел./факс: (381-2) 53-66-03, e-mail: l-agro@mail.ru, www.agro-omsk.ru;

Рассрочка  
на 2 года!



## СЕЯЛКИ ОМИЧКА®

ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Фото: кристаллы сахара в поляризованном свете  
в многократном увеличении

# Соединяем науку и практику

- ведущий производитель средств защиты растений – свыше 135 позиций в ассортименте
- уникальный научный центр по разработке препаратов
- инновационные формуляции, признанные на международном уровне
- собственный селекционно-генетический центр по семеноводству с/х культур
- комплексное агропровождение
- более 40 представительств в России, странах СНГ и зарубежье

ТОО «Щелково Агрохим-KZ» г. Нур-Султан,  
пр. Кабанбай батыра, 2/2 БЦ «Держава», офис 204  
Тел./факс: +7 (717) 224 32 37  
E-mail: [agrohmkz@mail.ru](mailto:agrohmkz@mail.ru)

[www.betaren.ru](http://www.betaren.ru)



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ КЗ

Реклама

# НЕУДЕРЖИМЫЙ И ДЕРЗКИЙ!

**НОВИНКА  
2021 ГОДА!**

«Джон Дир»

# 8RX

Аналогов на рынке – нет!



**ЕДИНСТВЕННЫЙ В МИРЕ  
НЕ ШАРНИРНО-СОЧЛЕНЕННЫЙ ТРАКТОР  
НА ЧЕТЫРЕХ ГУСЕНИЦАХ.**

Площадь сцепления с грунтом 4,6 м<sup>2</sup>.

Удельное статическое давление на грунт 36 кПа.

Самый бережный к почве трактор!



**JOHN DEERE**

 **Eurasia Group**  
Мы кормим мир!

Казахстан, 010000, г. Нур-Султан, район «Есиль», м-он «Караоткель», ул. Казанат, 1/1, 4 этаж,  
тел. +7 (7172) 55 47 11, +7 (7172) 55 47 12, факс +7 (7172) 55 47 13, моб. +7 701 309 38 11,  
e-mail: info@eurasia.kz @ eurasiagroup\_kz www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz

# МОРОЗО-, ЗАСУХОУСТОЙЧИВЫЙ СИЛОСНЫЙ СОРТ. ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ УРОЖАЙНОСТЬ 560-780 ц/га СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА БЕЛОСНЕЖНЫЙ ПРИЗНАН НЕЗАМЕНИМОЙ СТРАХОВОЙ КОРМОВОЙ КУЛЬТУРОЙ

Более 300 хозяйств России и Казахстана возделывают подсолнечник Белоснежный на своих землях. Основное преимущество Белоснежного перед другими кормовыми культурами заключается в том, что он является незаменимой страховой культурой. И способен давать высокий урожай зеленой массы в такие годы, когда другие укосные культуры просто не удаются. Особенно ценно это для «зон рискованного земледелия». Погода преподносит нам постоянные сюрпризы: затяжные дожди, засуха, ранние осенние заморозки. Чтобы не повторять ситуацию, когда многие хозяйства остались без кормов и были вынуждены закупать их втридорога, необходимо позаботиться уже сейчас о будущей заготовке кормов и включить Белоснежный в перечень обязательных высеваемых кормовых культур.

## АРГУМЕНТЫ В ПОЛЬЗУ БЕЛОСНЕЖНОГО

- По урожайности зеленой массы подсолнечник Белоснежный существенно превосходит лучшие гибриды кукурузы. Потенциальная урожайность – 560-780 ц/га.
- Морозо-, засухоустойчив.
- По содержанию сахаров и протеина превосходит лучшие гибриды кукурузы. В силосе, приготовленном из зеленой массы сорта подсолнечника Белоснежный, содержится: сухого вещества 11,5-13%, молочной кислоты 69-77%, масляной кислоты не более 0,1%, переваримого протеина 14-16%.
- Содержание влаги в подсолнечнике Белоснежный позволяет добавлять в силос любые с/х культуры с высоким содержанием сухого вещества.
- Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов.
- Повышает показатели молочной продуктивности: жирность, молочный белок, суточные удои.
- Экономическая эффективность очевидна – для получения первоклассного силоса затраты на семена составляют всего 888 руб./га (6 кг/га\*148 руб./кг).



## НАШИ КАЗАХСТАНСКИЕ ПАРТНЕРЫ, КОТОРЫЕ НА ПРОТЯЖЕНИИ МНОГИХ ЛЕТ УСПЕШНО ВОЗДЕЛЫВАЮТ ПОДСОЛНЕЧНИК БЕЛОСНЕЖНЫЙ НА СВОИХ ЗЕМЛЯХ:

КХ Шемонаихинское, Восточно-Казахстанская область,  
ТОО Тайынша-Астык, Северо-Казахстанская область,  
ПК Луганск, Павлодарская область,  
а также другие хозяйства Республики Казахстан.

Более подробную информацию о результатах урожайности Белоснежного можно получить у регионального представителя ООО «СибАгроЦентр» по Республике Казахстан:  
8-923-165-5599 Рыбалкина Олеся.

**Остерегайтесь фальсификата! Не все семечки белого цвета являются семенами силосного сорта подсолнечника Белоснежный! ООО «СибАгроЦентр» – лицензированный производитель и поставщик семян Белоснежного на территории Республики Казахстан.**

НАШИ ПАРТНЕРЫ – БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр»  
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д  
+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788, +7-923-165-5599  
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru

СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА КУКУРУЗА ЛЁН РАПС





Товарищество с ограниченной ответственностью  
**«Шапагат-Астана»**

Ваш Надежный Партнер!

**ПЛУГИ**

**Sukov**



**ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР**

- 📍 доступные цены
- 🏆 высокое качество

**от 2-х до 12-ти корпусов**

- 🌟 европейское производство
- 🔧 гарантия и сервис



• IRRIGATION •  
**ZMI**

**Дождевальные машины  
проверенные  
ВРЕМЕНЕМ!**

[www.shap-ast.kz](http://www.shap-ast.kz)

📍 г.Нур-султан, ул. А. Иманова д.13  
офис 312, БЦ Нурсаулет  
☎ +7 (705) 738 88 82 | +7 (7172) 57 40 12

# «АГРОМАШХОЛДИНГ KZ» ПОДВОДИТ ИТОГИ 2020 ГОДА



**Крупнейший в Казахстане завод сельскохозяйственной техники «АгромашХолдинг KZ», подводя итоги 2020 года, отмечает рост производства в 1,7 раз. Если в 2019 году предприятие выпустило 429 тракторов и комбайнов на сумму 16,6 млрд тенге, то в минувшем году эта отметка поднялась до 730 тракторов и комбайнов на сумму 23,9 млрд тенге.**

Как показывает статистика и практика с каждым годом спрос на отечественную технику заметно растет, прежде всего, на это существенно влияет модернизация тракторов и комбайнов, которые на сегодняшний день составляют значительную конкуренцию зарубежным аналогам. Помимо качества, повышенной мощности, расхода топлива и двухгодичной гарантии, здесь играет роль и доступная ценовая политика. Поэтому, сегодня, три из четырех приобретенных новых комбайна или трактора в стране – собственного производства.

## В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ И КАРАНТИННОГО РЕЖИМА

Особый режим не обошел стороной и производство. Большая часть работы 2020 года в «АгромашХолдинг KZ» прошла при жестких условиях. Их строгое соблюдение уже помогло стабильно пройти волны пандемии в период посевной и уборочной кампаний. Как отмечает первый Вице-президент холдинга Динара Шукижанова, 2020 год был интенсивным, однако, несмотря на пандемию, производство удалось увеличить больше, чем в полтора раза.

— Мы понимали и понимаем, что нам нельзя подводить наших клиентов, и необходимо поставлять технику в срок вне зависимости от ситуации, происходящей в

мире, — говорит Динара Шукижанова. — Поэтому в сезон завод работал практически круглосуточно. В этом году мы заметно увеличили объемы производства тракторов «LOVOL». Если два года назад, когда мы только начинали производить данные трактора, многие относились скептически, то сегодня наши клиенты знают, что это мощный, доступный и универсальный трактор, который подходит, как для выполнения сельскохозяйственных и коммунальных работ, так и для транспортировки грузов. Все это не просто слова, в 2019 году наши специалисты произвели 106 ед., в 2020 — 364 ед. Разницу, я думаю, видит каждый. Наш коллектив сплотился, в принципе, в условиях пандемии работать по-другому бы и не получилось. Была очень важна именно коллективная работа, для того, чтобы справиться с теми объемами, которые перед нами стояли. Сегодня у нас выработалось четкое понимание, что наша компания — это большая команда из сотрудников и клиентов.

По словам первого Вице-президента холдинга, 2020 год не только не повлиял на текущее производство, но и не стал преградой для реализации новых проектов.

— Мы начали работать над масштабным проектом - Локализационный центр, где на 27 тыс. кв. метрах разместятся универсальные цеха по производству компонентной базы с высокопроизводительными станками и технологическими автоматизированными линиями, учебным центром и общежитием, — поделилась Динара Шукижанова. — Это было достаточно сложно, потому как, существовали ограничения по передвижению и количеству людей, находящихся одновременно на стройке. Но, тем не менее, мы уложились в срок. Цех готов и в Новый год мы зашли

с новыми планами, стратегией и сильной командой. А совсем скоро наш коллектив станет еще больше, ведь запуск Локализационного центра подразумевает создание тысячи рабочих мест.

Для реализации данного проекта была приглашена команда высококвалифицированных инженеров из России, Украины, Белоруссии, которые осуществляют инжиниринг оборудования, пусконаладочные работы и обучение казахстанских специалистов.

«АгромашХолдинг KZ» планирует привлечь к производству компонентов, необходимых для локализации комбайнов, тракторов и др. сельхозтехники, а также для легковых и грузовых автомобилей широкого круга предприятий малого и среднего бизнеса на льготных условиях.

Имеющиеся свободные производственные площади будут представлены в аренду на льготных условиях с той целью, чтобы предприятия МСБ инвестировали в оборудование и освоение новых технологий и т.п., попутно создавая новые рабочие места.

Помимо уже изготавливаемой продукции, здесь, будут производить: метизы и ступицы, противовесы, водяные и масляные насосы, поршневой палец, крыльчатку, катки противоприкатные, рукава высокого давления, гидродоиландры, электрические жгуты, сидения, пластиковые детали, а также элементы интерьера и экстерьера автомобиля.

## 2021

Кроме прежних моделей комбайна «ESSIL», которые уже завоевали доверие у казахстанских сельхозтоваропроизводителей, в 2020 году был произведен роторный комбайн «ESSIL» КЗС — 790, он прошел испытание в Карагандинской области и показал хорошие результаты. На 2021 год запланировано серийное произ-

водство данной модели для обеспечения потребности аграриев в роторных комбайнах. Ключевым отличием при переходе от клавишных зерноуборочных комбайнов к роторным — выступает повышение производительности и снижение зернопотерь. Как рассказал Вице-президент по производству Петр Максаков, в данном комбайне, прежде всего, увеличена мощность двигателя и площадь очистки зерна, а обмолот производится комбинировано: барабаном и ротором.

По словам коммерческого директора «АгромашХолдинг KZ» Николая Пархоменко, в 2021 году планируется также расширить производственную линейку тракторов марки «LOVOL» с выходом новых модификаций: 75, 180 и 220 лошадиных сил.

В 2020 году уже были произведены сертификационные испытания новых моделей тракторов повышенной мощности: «LOVOL» 1804 и «LOVOL» 2204, которые получили положительный результат. Старт продаж начнется с января, планируемый объем производства на 2021 год более 20 ед.

Также в планах внедрить в производство навесное и прицепное оборудование для тракторов «LOVOL».

Важным моментом станет появление в линейке производимой продукции посевных комплексов австрийской компании «PÖTTINGER», прицепной техники для животноводческой отрасли, кормозаготовительного оборудования и кормоуборочных комбайнов совместно с белорусским партнером ОАО «Гомсельмаш».

## ФИЛИАЛЫ

Сегодня продукцию завода «АгромашХолдинг KZ» можно приобрести на выгодных условиях в 9 регионах Казахстана. Расширение дилерской сети является одним из векторов на текущий год. Так, предприятие рассматривает возможность появления своих представителей в Карагандинской и Актюбинской областях, городах Шымкент, Павлодар и Уральск. А это значит, что предприятие станет еще ближе к казахстанским фермерам. Таким образом, специалисты смогут в тесной связи прорабатывать рабочие моменты и быть рядом с клиентом 24/7.





БОРОНА ДИСКОВАЯ

БОРОНА ЦЕПНАЯ

КАТОК ВОДОНАЛИВНОЙ

Республика Казахстан  
Костанайская обл., г. Лисаковск,  
Промзона 2, здание 6/1

8(71433)3-09-99, 2-01-59 parts1@donmar.kz

 **Дон Мар**



www.donmar.kz



YouTube



13 м ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС 9 м



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ

ЖАТКИ ПРИЦЕПНЫЕ

ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ

## ЛУЧШИЙ ПРИЦЕП: СТАНДАРТ КАЧЕСТВА

ПРОЧНЫЙ ПРИЦЕП ДЛЯ ЛЮБЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПЕРЕВОЗОК



- Перемещаемая багги на болтах
- Система Roll-Over для упрощения тяги в тяжелых условиях



- Гидравлическая подвеска для лучшей устойчивости и облегченной тяги в опции



- Двойной шарнир опрокидывания



- 100% герметичность
- Прочный встроенный уплотнитель
- Регулируемый усиливающий крюк



- Дверь с большим открытием
- Надставные борта 500 мм



- Тент или сетка с ручкой и площадкой
- Гидравлический тент или тент с ремнями в опции

# JOSKIN

**ПРИЦЕП-САМОСВАЛ  
TRANS-CAP  
ОТ 10 ДО 40 М<sup>3</sup>**

- Гарантирует вам высокий стандарт качества и эффективный постпродажный сервис благодаря персонализированному каталогу комплектующих
- Безопасность и ценность
- 3 года гарантии



# ВТОРОЕ ВОЗРОЖДЕНИЕ ПТИЦЕФАБРИКИ

**В Костанайской области наконец-то запускают один из самых проблемных инвестиционных проектов. Теперь карабалыкскую птицефабрику включили в ТОП-8 проектов, перед которыми стоит задача в течение двух лет обеспечить казахстанский рынок отечественным мясом птицы. По силам ли окажется задача?**

## ПРОБЛЕМНЫЙ, НО ПЕРСПЕКТИВНЫЙ

АО «Комсомольская птицефабрика», расположенное в поселке Карабалык, начало работу еще в далекие шестидесятые годы прошлого века. Тогда в птичниках в основном выращивали уток, предприятие успешно работало и обеспечивало регион утиным мясом. Но сложные 90-е сделали свое дело: все поголовье пустили под нож, предприятие обанкротили, и, казалось, что возрождения не будет. Первая надежда появилась в 2009 году, когда было решено инициировать проект по запуску бройлерной птицефабрики. Средства в размере 2,7 миллиарда тенге на его реализацию под залог имущества тогда выделило АО «КазАгроФинанс». Началась работа по восстановлению всех необходимых помещений. Предприятие запустили, но работало оно совсем недолго.

- В 2011 году проект был реализован, реально начал выпускать продукцию в 2012 году, - рассказал на одном из брифингов аким Карабалыкского района Нуржан Утегенов. - За это время произведено 794 тонны мяса, но в июле 2013-го были тяжелые моменты с финансированием.

Инициатору проекта не удалось решить вопрос с привлечением оборотного капитала, а после и вовсе в его адрес посыпались судебные иски. Генриха Богдевича обвинили в нецелевом расходовании средств «КАФА», далее последовали аресты счетов и признание предприятия банкротом. Но все же инвестиционный проект был очень необходим области, и власти видели его перспективность.

Несколько лет попытки властей региона решить вопрос и возобновить работу птицефабрики не приносили результатов. К возможному сотрудничеству приглашали даже иностранных инвесторов. Проект предлагали управляющей компании «Шанырак». Однако все усилия оказывались тщетными. Ситуацию усложняли спорные моменты по принадлежности инфраструктуры. Часть коммуникационных сетей не имела правоустанавливающих документов. По признанию потенциальных инвесторов, несколько лет со стороны КАФА не было активных действий по возобновлению работы предприятия. Многие даже высказывали претензии к акционерному обществу, которое долго принимало решение по судьбе имущества обанкротившегося предприятия. Казалось, что оно уже повисло мертвым грузом.

Вновь о перспективе возрождения птицефабрики заговорили в 2017 году. Тогда было создано новое ТОО «Poultry-Agro», генеральным директором которого стал известный в Костанайской области предприниматель Кайрат Маишев. Сегодня он руководит птицефабрикой яичного направления ТОО «Жас-Канат 2006». Но все же после начала переговоров о привлечении к реализации проекта инвесторов, которых он представляет, прошло больше трех лет. Была проделана большая работа, о ней предпочитали не заявлять открыто. После признания АО «Комсомольская птицефабрика» банкротом, предприятие простояло более восьми лет. Но в середине декабря 2020 года на одном из брифингов предприниматель приоткрыл завесу тайны.

Как оказалось, реализация проекта ведется при поддержке АО «СПК «Тобол», а также финансовых институтов АО «Народный Банк Казахстана», АО «ЭСК «KazakhExport», АО «ФРП «ДАМУ» и АО «КазАгроФинанс». Но на вопрос журналистов: какова же доля в проекте каждого из участников, Маишев так и не ответил, только заявил, что все имущество от КАФ передано в собственность ТОО «Poultry-Agro».

Предприниматель также отметил, что основным видом



деятельности предприятия станет производство мяса птицы и растениеводство. Сумма инвестиций в проект составляет 5,6 миллиардов тенге. В год здесь планируют получать 12,5 тыс. тонн бройлерного мяса в год с поэтапным увеличением до 20 тыс. тонн. Это позволит создать около 260 новых рабочих мест. Наличие собственных земельных площадей сельскохозяйственного назначения обеспечит предприятие кормовой базой. А растениеводство позволит создать дополнительно около 100 новых рабочих мест.

## ПОМОГАЛИ ВСЕМ МИРОМ

Возрождение «Комсомольской птицефабрики» оказалось проектом стратегически значимым не только для Костанайской области, но и для республики. По плану первое инкубационное яйцо здесь хотели заложить в феврале 2021 года. Однако из-за форс-мажорных обстоятельств эта дата чуть было не сдвинулась...

- В самый разгар строительно-монтажных работ мы столкнулись с серьезной проблемой, - пояснил генеральный директор ТОО «Poultry-Agro» Кайрат Маишев. - Дело в том, что на птицефабрике имеется специфическое холодильное, вентиляционное и клеточное оборудование, оборудование убойного цеха и комбикормового завода, которое нуждалось в ремонте. Узкопрофильные специалисты, обслуживающие и восстанавливающие его, являются резидентами Российской Федерации, с ними были заключены трудовые контракты и частично оплачена работа. В летне-осенний период однократно был осуществлен приезд сотрудников российских компаний для ревизии и дефектовки объектов птицефабрики. Однако во второй раз пересечь государственную границу они не смогли, так как распоряжением Правительства РФ им был разрешен только однократный выезд за пределы страны.

Ситуацию нужно было исправлять, поэтому бизнесмен написал обращение в Палату предпринимателей Костанайской области, а также в Министерство сельского хозяйства РК. К решению проблемы подключился вице-министр МСХ РК Даирбеков Нурбек и Департамент экономической интеграции НПП РК «Атамекен», который вынес вопрос на обсуждение Межправительственной комиссии по сотрудничеству между Казахстаном и Россией. В итоге общими усилиями выход из ситуации был найден - специалистам разрешили выезд из страны.

## ПЛАНОВ ГРОМАДЬЁ

Сегодня инициатор проекта заявляет, что бывшая «Комсомольская птицефабрика» готова к новому этапу производственной деятельности. С ходом восстановительных работ на важном объекте ознакомился и глава региона Архимед Мухамбетов, посетив его 30 декабря.

- Сейчас здесь завершаются работы по ремонту зда-



# МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

**BHK AGRO**  
www.bhkagro.com

# ЛУЧШЕЕ!

**CASE IH**  
AGRICULTURE



**Широкий  
выбор техники**



**Уникальные цены  
на запасные части**



**Предоставление качественного  
сервисного обслуживания**

**NEW HOLLAND**  
AGRICULTURE



Связывайтесь с нами по следующим номерам: +7 771 040 11 97; +7 771 666 85 06; +7 701 098 58 12; +7 701 799 84 60  
г. Кокшетау (контакты региональных представителей на нашем сайте),  
e-mail: a.prisyazheniy@bhkagro.com; v.ponomarenko@bhkagro.com; a.lobko@bhkagro.com; v.shevchuk@bhkagro.com



ний и сооружений, установке и восстановлению технологического оборудования, - отметил аким Костанайской области. - По предварительным расчетам, в 2021 году будет выпущено около 5 тысяч тонн мяса. Размер производства рассчитан на несколько лет вперед. Вместе с тем изменится и количество рабочих мест.

- Наши стратегические задачи - это импортозамещение, экспорт, создание новых рабочих мест и улучшение благосостояния населения региона, - рассказал Кайрат Маишев. - Обоснованность проекта подтверждается растущей потребностью в мясе птицы в мире и в Казахстане. Проект имеет выгодное географическое положение, располагаясь в приграничной с Россией зоне. В феврале заложим первую партию яиц на инкубацию. В начале марта появятся цыплята и через 42 дня, примерно 12 апреля, будет первый забой птицы. В этом году планируем выпустить 5,5 тыс. тонн мяса с последующим увеличением производственных мощностей.

Сегодня на птицефабрике уже работает 83 человека, в ближайшее время штат намерены увеличить до 150 сотрудни-

ков. В 2022 году предприятие планирует выйти на производственную мощность 12,5 тысяч тонн мяса в год, что позволит расширить штат до 250 человек.

По словам Маишева, ТОО «Poultry-Agro» проделана большая работа как в убойном пункте в Карабалыке, так и на птицефабрике в соседнем селе Гурьяновское. Завершен ремонт кровли убойного пункта, наружные и внутренние работы в помещениях, близится к окончанию восстановление холодильного оборудования и системы вентиляции. Ремонтируются все необходимые коммуникации.

Что касается птицефабрики в Гурьяновском, то и здесь велись масштабные восстановительные работы для полноценной работы производства. К примеру, реконструировался комбикормовый завод, проводился монтаж опор воздушных линий электропередач, ремонт клеточного оборудования.

Сейчас, по словам инициатора проекта, одна из основных задач – это поиск квалифицированных специалистов. За годы простоя птицефабрики многие хорошие сотрудники уехали работать вахтовым методом на птицефабрики в соседние регионы России. Сегодня им предлагают вернуться на предприятие, предлагая достойную заработную плату и социальные гарантии.

- Птицефабрика простаивала много лет, - отметила оператор линии Светлана Пономарева. – Мы очень рады, что предприятие снова работает. Нам не нужно куда-то ехать за заработки, будем работать в своем поселке, производить качественную продукцию.

Карабалыкчане надеются, что второе возрождение птицефабрики позволит предприятию не только крепко встать на ноги, но и обрести былую славу.

**Татьяна ДЕРЕВЯНКО, Костанайская область**

Фото предоставлено службой региональных коммуникаций

организатор:



**exptime**

официальная поддержка:



информационные партнеры:



**14-16 ИЮЛЯ, 2021**

**GREEN DAY  
JAŇA DALA**  
Казахстанский День Поля

**«КАЗАХСТАНСКИЙ ДЕНЬ ПОЛЯ  
«JAŇA DALA/GREENDAY 2021»**

специализированная  
выставка-демонстрация

**ЛУЧШИЕ АГРАРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

на демонстрационных полях ТОО «Енбек»,  
Аккольского района, Акмолинской области

+7 (701) 588 54 97  
exptime.kz@gmail.com  
www.exptime.kz

# ГОМОГЕНИЗАТОРЫ НАВОЗА



Немецкое качество. Надёжный партнёр.

## Подберите свою версию гомогенизатора:



Откидной миксер с приводом от BOM - Tiger



Откидной миксер с приводом от BOM - Jaguar



Откидной миксер с приводом от BOM - Gepard



Поворотный миксер - Herkules



Миксеры для высоких наземных навозохранилищ - Mammut



RECK - гомогенизатор в жестком исполнении с приводом от BOM - Taifun



RECK - гомогенизатор в жестком исполнении с приводом от BOM-Taifun more



RECK - гомогенизатор в жестком исполнении с приводом от BOM - Lagoona



Погружной миксер - ORKA



Стационарный миксер с приводом от BOM трактора



Миксер с гидроприводом: миксер Tornado с орбитальным двигателем



Миксер с электроприводом - Blizzard



Канальный миксер для щелевых полов TORRO - для коровников

Официальный представитель RECK Agrartechnik в Республике Казахстан - ТОО «BKN»

Республика Казахстан, г.Нур-Султан, пр. Абая, 63, офис 291, office@basmeken.kz  
www.basmeken.kz, www.bkncom.kz, www.bkncattle.kz, тел.: +7 (7172) 57 30 98, факс: +7 (7172) 40 53 68  
моб.: +7 701 924 89 61, моб.: +7 701 628 98 29



XVI INTERNATIONAL EXHIBITION FOR AGRICULTURE HORTICULTURE,  
ANIMAL HUSBANDRY & STOCK BREEDING IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА  
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН



# AgriTek FarmTek

ASTANA '2021



ОРГАНИЗАТОР:



+7 (727) 250-19-99

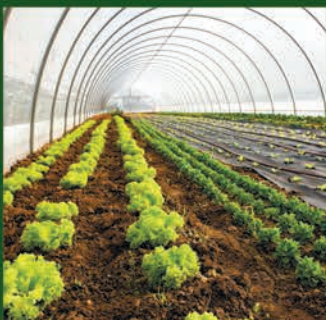
+7 (727) 250-55-11

agri@tntexpo.com

23-25  
JUNE · ИЮНЬ  
2021

Nur-Sultan, Kazakhstan  
г. Нур-Султан, Казахстан

WWW.AGRIASTANA.KZ





# ВВОД ЗАЛЕЖНЫХ ЗЕМЕЛЬ В СЕВООБОРОТ С ТЕХНИКОЙ QUIVOGNE

Несмотря на развитие сельского хозяйства в Казахстане, часть земель сельскохозяйственного назначения не обрабатывались в течении нескольких лет. Необрабатываемые (залежные) земли по степени зароста сорными растениями можно разделить на 2 категории:

- 1. Бурьян** – необрабатываемое, сильно заросшее сорной травой (борщевик, полынь, пырей, всего около 150-ти видов, поле с диаметром ствола растений до 2 сантиметров.
- 2. Кустарники и молодые поросли** березы, осины, сосны с диаметром ствола до 7-8 см.

В зависимости от дальнейшего предназначения и использования земель для успешного и оптимального по трудозатратам введения в сельскохозяйственное использование земель первой и второй категории компания **Кивонь (Quivogne)**, полагаясь на обширный опыт производства почвообрабатывающих машин, в том числе и для тяжелых условий работы на поле, может предложить комплекс механических мероприятий.



Quivogne APVRS-FF

В случае если земли первой категории, т.е. земли заросшие бурьяном планируется обрабатывать по технологии **No-Till**, то достаточно будет обработать поле **навесным мульчировщиком серии BP или BL**. В зависимости от мощности трактора, имеющегося в хозяйстве ширина захвата может быть от 2,8 до 8 метров для тракторов 80-350 лошадиных сил соответственно.

Мульчировщик равномерно укрывает обрабатываемую поверхность скошенной растительностью, которая будет выполнять функцию мульчи и способствовать удержанию влаги в почве, защищать от ветровой эрозии и будет выступать для воспроизведения плодородных почвенных слоев, повышая урожайность будущего посева.

При назначении полей под обработку **Mini-Till** или если поле в дальнейшем будет возделываться по традиционной технологии глубокой вспашки – оптимально применение тяжелых дисковых борон с дисками Флео. Если не требуется укрывать будущее поле скошенными остатками, то этап работы мульчировщиком можно исключить.

**Борона Quivogne APFL-FF** с жесткой рамой или **Quivogne APVRS-FF** с гидравлически складываемой рамой обладают уникальной запатентованной особенностью – рабочим органом бороны является диск Флео, характерной особенностью которого является агрессивный серповидный вырез, благодаря которому борона с легкостью проникает глубоко в почву и измельчает растительные остатки.



Quivogne APFL-FF

## Характеристики диска Флео:

- Материал: высокопрочная сталь
- Диаметр диска: 810 мм
- Толщина диска: 10 мм
- Масса диска: 34 кг
- Нагрузка на диск: более 200 кг.

Диск Флео является уникальной разработкой компании Quivogne (Кивонь) и бороны, оснащенные дисками Флео не имеют аналогов на рынке в скорости и качестве обработки почвы. Неспешная, но основательная скорость работы (8-12 км/ч) в также колоссальное давление на почву (451 кг/диск) позволяет эффективно измельчать растительные остатки заросших залежных участков и перемешивать их с землей на глубину до 25-ти сантиметров, образуя плодородный слой почвы. Для культивирования и подготовки к посеву полей 2-й категории – полей с проросшим молодым лесом компания Quivogne (Кивонь) спроектировала **тяжелую дисковую борону APF SL** с увеличенными дисками диаметром от 910 до 1020 мм. При необходимости более качественного измельчения и перемешивания следует обрабатывать дисковой бороней в два прохода – перекрестный метод.



**ТОО «AGRO-SVIT»**  
является официальным дилером **ТОО QUIVOGNE KAZ**  
+7 771 033 2291 | +7 771 010 9601  
infoagrosvit@gmail.com  
www.agrosvit.kz

**ТОО QUIVOGNE KAZ**  
+7 701 525 3253  
m.karbayev@quivogne.kz  
www.quivogne.kz

# 70% МЕЛЬНИЦ СКО ЛИБО ОБАНКРОТИЛИСЬ, ЛИБО НА ГРАНИ ЗАКРЫТИЯ

**Мукомольные предприятия СКО бьют тревогу. Со всех сторон их бизнес терпит неудачи. Карантин снизил спрос на муку, они теряют рынки сбыта, их душат высокие цены, как на транзит через Узбекистан, так и отечественные железнодорожные тарифы со стороны АО «НК «Қазақстан Темір Жолы», АО «Қазтеміртранс» и других собственников. Мукомольный бизнес стал не только нерентабельный, но и убыточный.**



70% мельниц региона буквально вышли из отрасли. Они либо обанкротились, либо находятся на грани закрытия. Из-за неблагоприятной обстановки в отрасли предприятиям приходится сокращать объемы производства муки. Ещё одной из причин этого стало практически полное замещение экспорта муки из-за совмещения рынков сбыта зерна и муки.

«Такое ощущение, что наша отрасль никого не волнует. Поднимаем проблему с экспортом муки не первый год, а воз и ныне там. Сегодня мы обращаемся к вам в надежде, что нас, наконец, улышат на республиканском уровне и к решению нашего вопроса подключатся все ответственные министерства, а именно, сельского хозяйства, торговли и интеграции, а также транспорта и коммуникаций. Мы и так практически на 80% сократили производство и рабочие места. А ведь у нас есть сырье, и мы готовы работать на полную мощность, но из-за нынешних условий заниматься переработкой пшеницы стало просто невыгодно», - говорит генеральный директор Тимирязевского мукомольного комбината Иса Алахяров на встрече с представителями Палаты предпринимателей СКО.

По словам агробизнесменов, в странах, некогда являвшихся импортерами казахстанской муки, произошел мощный расцвет зерноперерабатывающей отрасли и интерес к покупке муки, естественно, заменился интересом к приобретению сырья. Узбекистан и Таджикистан заинтересованы в зер-

не, и наращивают его импорт ежегодно (таблицы 1 и 2).

Сегодня Афганистан — это единственный оставшийся рынок сбыта казахстанских мукомолов, но и тот, несмотря на относительную нестабильность в стране, наращивает собственную переработку.

«Если в 2014 году экспорт зерна из Казахстана в Афганистан составлял всего 63 тыс. тонн, то в 2020 он вырос до 577 тыс. тонн, то есть в 9 раз увеличился этот показатель. Но и рынок Афганистана сегодня нестабилен, так как географически мы находимся не в прямом соседстве, так и ввиду возможной конкуренции с Пакистаном в поставке муки. Если мировой рынок зерна качнется, то Афганистан переключится на любую доступную по цене муку, как это было уже ранее, и Казахстан потеряет последний рынок сбыта своей мукомольной продукции! И не надо обольщаться показателями роста экспорта муки в этом году на 2,4%, потому как это связано отнюдь не с лучшим положением дел на экспортном рынке, а с неурожаем в соседнем Афганистану Пакистане», - говорит коммерческий директор ТОО «СевЕсильЗерно» Таисия Колегова.

Усугубляют и без того непростую ситуацию с экспортом муки и введение этого товара в список биржевой торговли, а также высокие тарифы на транзит в Узбекистане, резкий рост ж/д тарифов со стороны КТЖ и такой же рост тарифов на оперирование вагона-

ми со стороны КТТ и других частных собственников на 30-35%.

«В этом году к уже имеющимся проблемам, мы получили еще и новые. Это включение муки в список биржевых товаров на основании приказа Министра торговли и интеграции от 28 декабря 2020 года в количестве 60 тонн и уменьшенные партии реализации пшеницы до 300 тонн. Если говорить с позиции мукомолов, то могу сказать, что это решение, мягко говоря, ввело нас в недоумение, так как оно совсем нерациональное. Во всем мире нет практики торговли мукой через биржу - это просто нонсенс. Забыли учесть, что мука - это брендированный товар и уравнивать стоимость разных брендов в пределах одной товарной позиции просто невозможно! Также есть трудность со специфичностью нашего основного покупателя в обучении навыкам биржевой торговли. Не стоит забывать, что речь идет об Афганистане. И конечно, резонный выбор со стороны Афганистана (нашего единственного покупателя) в качестве поставщика муки выбрать доступный Узбекистан, который изготовит муку из казахстанского зерна, и предложит афганским покупателям, минуя биржевую реализацию. Если говорить об уменьшении порога реализации пшеницы до 300 тонн, то мы опять-таки затрагиваем интересы мукомолов, покупающих сырье для переработки. Накладные расходы в виде оплаты брокерам отразятся на себестоимости готовой продукции для внутреннего рынка. В итоге мукомол будет обязан заплатить дважды: покупая пшеницу для переработки в объеме выше 300 тонн (4 вагона) и реализуя муку более 60 тонн. Получается двойное обложение», - продолжает Таисия Колегова.

Она подчеркивает, что в настоящее время маржинальность производства и экспорта муки ниже, чем оплата стоимости услуг брокеров и биржи. Предприниматель считает, что данное нововведение увеличит армию брокеров, маркетологов и прочих задействованных лиц, что дополнительным неподъемным бременем ляжет на плечи мукомолов.

«Непонятна цель, которую преследовали органы власти, вводя муку в список биржевых товаров. Если это фиксация экспортных цен, то цены фиксируют статорганы и фискальные органы, существует закон о трансфертном ценообразовании. Если это помощь в реализации товара, то мука на сегодняшний день на экспортном рынке не пользуется повышенным спросом, ▶



## ЗЕРНОСУШИЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ «ПОД КЛЮЧ»

Более 60 объектов в 8 областях Казахстана.



## СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Свыше 60 наименований продукции для подработки, сушки, хранения.  
Производственная мощность 20 зерносушильных комплексов в год.



## ДОСТАВКА

Свыше 100 тонн готового оборудования везём на 1 комплекс собственным автотранспортом в любую точку Казахстана.



## СОБСТВЕННАЯ СПЕЦ.ТЕХНИКА И МОНТАЖ

КАМАЗы с прицепами, ямобуры, погрузчики, краны.  
140 опытных специалистов гарантировано обеспечат выполнение заказов в срок.



## ПУСКО-НАЛАДКА И СЕРВИС, КОТОРЫЙ ВСЕГДА РЯДОМ

Зап.части, комплектующие всегда в наличии.  
Специалисты службы сервиса помогут 24/7.



а, наоборот, цены на нее падают, и введение биржевой торговли не будет способствовать росту торговых операций. Между покупателем и продавцом налажен прямой контакт, биржевой метод торговли будет являться посредничеством с дополнительными финансовыми потерями для торгующих сторон! Считаем, что нет необходимости в биржевой торговле, как в инструменте получения гарантированной экспортной выручки, так как мука продается только по предоплате», - резюмировала Колегова.

Также представители мукомольной отрасли поднимали вопросы резкого роста тарифов на груженные вагоны со стороны КТЖ, КТТ и других собственников на 30-35%, таким образом, они получили подорожание ставки перевозки на сумму около 100 000 тенге за вагон. Плюс к этому еще есть высокая оплата за транзит одной тонны муки через Республику Узбекистан. Наш сосед оценивает пересечение 700 км своей железной дороги в 53 доллара за тонну. К примеру, для сравнения за транзит по территории Туркмении протяженностью 3000 км(!) экспортер оплачивает 32 доллара за тонну. Производители муки недоумевают, с чем связана такая разница в стоимости транзита, ведь и протяженность путей в четыре раза меньше, чем, к примеру, в той же Туркмении.

Решение проблем своей отрасли предприниматели видят в снижении стоимости транзита для казахстанских грузов, следующих транзитом в Афганистан через территории Узбекистана посредством ведения двухсторонних переговоров между властями обеих стран. Кроме того, они считают, что Министерству торговли необходимо применить зеркальные меры по отношению к «недобросовестным» соседям, может тогда они снизят свои ставки. Также в качестве решения прозвучали предложения по субсидированию части затрат экспортеров на доставку товаров, но с учетом автоматизированного и упрощенного оформления и получения данной государственной поддержки. А также субсидирование сельхозтоваропроизводителей, реализующих свое сырьё отечественным переработчикам. Такой инструмент, по словам предпринимателей, необходим, чтобы обеспечивать мельницы сырьём.

«Североказахстанские мукомолы не случайно бьют тревогу. Ведь они теряют основной рынок сбыта их товара, которым для Казахстана всегда являлись Узбекистан, Таджикистан, Афганистан. Однако сейчас в эти же страны активно экспортируется и наше зерно, в связи с чем вчерашние импортеры казахстанской муки стали активно развивать собственную мукомольную про-

мышленность из нашей же пшеницы. В результате чего значительно вырос экспорт казахстанского зерна, а муки упал практически в два раза. Еще больше усугубляют ситуацию высокие тарифы на транзит муки, как местные, так и зарубежные. И эта проблема касается не только наших мукомолов, а в целом всей республики, - отмечает директор Палаты предпринимателей СКО АрманУразгулов. - Все предложения наших производителей будут переданы в центральный аппарат «Атамекена» для дальнейшего обсуждения и принятия решения совместно с министерствами сельского хозяйства, торговли и интеграции, а также транспорта и коммуникаций. Уже сегодня на республиканском уровне пройдет совместное заседание с представителями всех вышестоящих министерств, а также других ответственных органов с участием ВКС региональных палат и бизнеса».

На территории СКО действует порядка 20 крупных мукомольных комбинатов, загруженность которых, к сожалению, сегодня оставляет желать лучшего. Нельзя медлить с решением проблем мукомольной отрасли, считают предприниматели, иначе страна может лишиться собственного производства и стать импортером муки, в одночасье, потеряв целую отрасль.

## **ТОО «Алмалысай» предлагает**

**услуги по внедрению ресурсосберегающей технологии создания яблоневых садов за счет использования адаптационного и ресурсного потенциала яблони Сиверса в сочетании с элементами интенсивной технологии**

### **Технология включает:**

- ✓ **Закладку интенсивного, плодового сада по беспалерному способу выращивания (патент №31647 от 19.10.2016 г.), экономия на 1 га 5-6 млн. тг.;**
- ✓ **Используются саженцы на семенном подвое яблони Сиверса, сформированные по оригинальной технологии по типу полукарликов, вместо 3000 саженцев – 1000 шт/га, экономия 4,5-5,0 млн. тг.;**
- ✓ **Формирование кроны плодовых деревьев по методике оригинальный Книп-Баум (патент №24315 от 20.05.1999 г.), 1000 деревьев обеспечивают урожайность 3000 деревьев;**
- ✓ **Сертифицированные, скороплодные и стрессоустойчивые саженцы, полученные с использованием метода «зимней прививки» и «Трау»-технологии, начинают плодоносить на 4-ый год посадки.**
- ✓ **Выращивание яблони в условиях оптимизированного водно-питательного режима: применение капельного орошения с фертигацией уникальных органо-минеральных смесей, применение удобрений по результатам листовой и почвенной диагностики, современной интегрированной системы защиты растений, с использованием с.-х. дронов.**
- ✓ **Биотехнологическое оздоровление и размножение ценного посадочного материала с ПЦР-диагностикой саженцев на наличие наиболее опасных возбудителей болезней яблони, таких, как «бактериальный ожог», рак и гангрена коры.**
- ✓ **Оригинальные идеи заказчика могут быть включены в технологию.**

**РК, 040409, Алматинская область, Енбекшиказахский район, п. Ташкенсаз, к/х «Хижков», тел.: +7 775 703 07 35, +7 701 538 63 42, e-mail: apushev-ak@mail.ru, nativa.78@mail.ru**





# ПОДБОР ДВИГАТЕЛЕЙ ДЛЯ ТРАКТОРОВ

**К-700 А,**

**К-701**

**К-744 Р**



**В наличии тракторы  
ТТУ-800 мощностью  
от 240 до 420 л.с.**

**Цены с учетом субсидий  
от 25 МЛН тенге!**

*Двигатель ЯМЗ-это низкая стоимость владения, доступность запчастей и обслуживания*

**Уникальное предложение для владельцев  
тракторов Buhler Versatile 2375!**

*Компания Агротехмаркет осуществляет установку*

**Двигателей ЯМЗ** → → →

*необходимой мощности взамен двигателей Cummins*



***Здесь работают профессионалы!***

**Компания «Агротехмаркет», Филиалы:**

адрес: г. Кокшетау,  
мкр. Городок Строителей, д. 3/72,  
тел. 8(7162) 76-01-81, ф. 76-11-56,  
эл. почта: agrotehmarket@mail.ru

г. Петропавловск, ул. Я. Гашека, 25 А,  
тел./факс:8(7152) 51-97-49,  
8 -701- 972- 45- 25,  
e-mail: aleksandr\_lashevsky@mail.ru

г. Костанай, ул. Карбышева, 103,  
тел./факс:8(7142) 22-02-13,  
8 -701- 035- 100- 7,  
e-mail: gk\_agro@bk.ru

г. Державинск, ул. Набережная, 122 А,  
тел./факс:8(716 48) 9-17-82,

e-mail: agrotehmarket\_derjavinsk@mail.ru



# ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ БОЛЕЕ ПРОДУКТИВНОГО КУЩЕНИЯ ЗЕРНОВЫХ

Каждый сельскохозяйственный сезон несет множество погодных и фитосанитарных рисков. Неблагоприятные условия отрицательно влияют на развитие культурных растений, препятствуют формированию высоких и качественных урожаев. Как результат, рентабельность растениеводческого бизнеса снижается вплоть до минимальных отметок. Чтобы нейтрализовать потенциальные риски, аграриям необходимо использовать новейшие технологические решения.

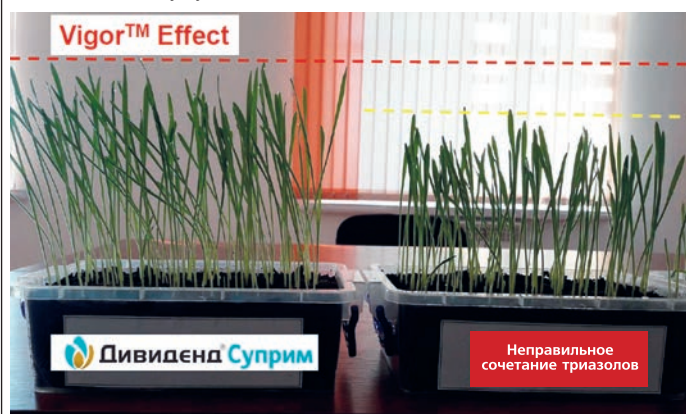
## ЭКОНОМИКА ДОЛЖНА БЫТЬ РАЗУМНОЙ

Главное, что заботит современных аграриев, которые привыкли работать в условиях резких «ценовых качелей» на сельхозпродукцию, – это экономика. Чтобы повысить показатели рентабельности, они пытаются любыми путями снизить затраты производства, но при этом забывают, что каждые дополнительные полмиллиона семян в норме высева на гектар тянут за собой не только затраты, но и риск снижения урожайности: на загущенных посевах растения еще до момента прорастания вступают друг с другом в жесткую конкуренцию за влагу, минеральное питание, солнечный свет, и часть семян не сможет даже взойти. В условиях постоянной «борьбы» за жизненно необходимые ресурсы сортовые злаки не имеют возможности для реализации своего генетически заложенного потенциала и просто не способны к кущению, а мы знаем, что у многих растений кущение – естественный способ саморегулирования разумной площади питания, который у зерновых культур играет важную роль в образовании урожая.

## ОШИБКИ, КОТОРЫХ ЛУЧШЕ НЕ ДОПУСКАТЬ

Урожайность пшеницы лимитирует множество угроз. Одна из опаснейших – почвенная засуха. Даже незначительный, на первый взгляд, дефицит влаги препятствует формированию заданной густоты стояния растений, развитию корневой системы, а также побегов кущения. Как результат, снижается количество колосьев на гектаре, что приводит к недобору урожая.

Кроме того, применение многих препаратов для обработки семян – в первую очередь двухкомпонентных триазолов – вызывает снижение полевой всхожести из-за ретардантного эффекта. Отдельные вещества пестицида могут негативно действовать на нежные культурные растения и не позволять раскрыть потенциал поля по максимуму.



В новых продуктах для защиты семян компании «Сингента» используется только один триазол в комбинации с действующими веществами из других классов.

Ситуация усугубляется при нарушении агротехники, в том числе сроков сева или глубины заделки семян: довольно часто агрономы увеличивают ее до 8–10 см, чтобы добраться до влаги, и таким образом увеличивают время появления всходов, что также отрицательно влияет на формирование продуктивного стеблестоя.

## «ИНСТРУМЕНТ» ДЛЯ ТЕХ, КТО НЕ ЖЕЛАЕТ РИСКОВАТЬ

Функционал современных препаратов для защиты семян уже не ограничивается одной лишь защитой от патогенов. Чтобы соответствовать высоким требованиям, они должны обладать дополнительным действием на культуру и помогать растениям реализовать генетический потенциал даже при агротехнических ошибках или неблагоприятных погодных условиях, например, в период засухи. К подобным «инструментам» относится инсектофунгицидный препарат ДИВИДЕНД® СУПРИМ – продукт для защиты семян зерновых колосовых культур. Он отлично работает в режиме многозадачности и помогает аграриям получать стабильно высокие результаты из сезона в сезон.

## ПРОБЛЕМ МНОГО, РЕШЕНИЕ ОДНО

Начнем с того, что ДИВИДЕНД® СУПРИМ не оказывает ретардантного эффекта на посеы зерновых. Растения, полученные из обработанных этим препаратом семян, развиваются в оптимальном режиме, формируют больше побегов кущения, чем из семян, обработанных триазольными продуктами. Это позволяет реализовать потенциал генетики сорта.

Данный препарат позволяет расширить окно сроков сева. Это важно, ведь при ранних сроках, когда посев осуществляется в холодную, не прогретую солнцем почву, крайне велика вероятность поражения проростков питиозной корневой гнилью. Но ДИВИДЕНД® СУПРИМ справляется с возбудителем этого заболевания НА «ОТЛИЧНО!» В случае более поздних сроков сева мы вновь возвращаемся к вопросу почвенной засухи. В этой ситуации «жесткий» препарат, угнетающий развитие растений, может довести их состояние до критического. Но не ДИВИДЕНД® СУПРИМ! Напомним: у него полностью отсутствует ретардантный эффект, что позволяет проводить сев даже в условиях дефицита влаги.

Об эффективности применения данного продукта свидетельствуют многочисленные опыты. В качестве примера приведем один из них.



Изучались три варианта предпосевной обработки семян пшеницы. В первом варианте применили ДИВИДЕНД® ЭКСТРИМ, коэффициент кущения составил 1,1, а количество побегов кущения – 387 шт./м<sup>2</sup>. Третий вариант – хозяйственный, коэффициент кущения здесь составил 1,02, а количество побегов кущения – 358 шт./м<sup>2</sup>. Вариант номер два – с ДИВИДЕНД® СУПРИМ: коэффициент кущения достиг отметки 1,3, а количество побегов кущения – 457 шт./м<sup>2</sup>. Именно этот вариант продемонстрирует в дальнейшем наибольшую урожайность зерна!

Применение препарата ДИВИДЕНД® СУПРИМ позволяет снизить норму высева до 3,5–4 млн шт. семян (на 35–40%), в зависимости от почвенно-климатических условий аграрной зоны. Благодаря этому растения получают достаточное количество влаги и питания, а также увеличат кущение в 1,5–2 раза. Хорошее кущение позволит сформировать оптимальный продуктивный стеблестой и даст высокую урожайность, а собственник бизнеса получит снижение себестоимости производимой продукции и рост общей рентабельности!

### МОЩНАЯ ЗАЩИТА ПРОТИВ ПАТОГЕНОВ

Теперь обратимся к главной функции препарата - защитной. Мягко в отношении культурных растений, но безжалостно к вредоносным организмам - именно так можно описать действие ДИВИДЕНД® СУПРИМ.

Нужно понимать, что наиболее уязвимый, критически важный период развития зерновых культур приходится на фазы проростков, всходов и кущения. Если в это время не обеспечить пшенице надежную защиту от широкого спектра патогенов и вредителей, все дальнейшие попытки вывести посевы на высокий уровень продуктивности окажутся бессмысленными, ведь уже потеряны «фундамент», основа будущего урожая.

Таким образом, первый элемент предпосевной защиты пшеницы - фунгицидный. В препарате ДИВИДЕНД® СУПРИМ за него отвечают дифеноконазол и мефеноксам. Поскольку эти действующие вещества принадлежат к разным химическим классам, препарат гарантирует надежную защиту проростков и всходов сразу от семенной, почвенной и аэрогенной инфекции.

В списке наиболее вредоносных заболеваний яровых зерновых значатся альтернариоз, фузариоз, виды головни, гельминтоспориозная, питиозная корневые гнили. Все эти заболевания - экономически значимые, они приводят к отставанию растений в росте, гибели продуктивных стеблей, изреживанию посевов. Список негативных последствий обширен, но результат один: снижение средней урожайности на величину от 11 до 28%. ДИВИДЕНД® СУПРИМ прекрасно справляется с контролем всех этих заболеваний!

### ВРАГ НЕ ПРОЙДЕТ!

Другое направление защиты - использование инсектицидной составляющей. На момент всходов пшенице угрожают злаковые блошки - переносчики вирусов, злаковые мухи, тли, цикадки.

С каждым годом всё больше предприятий осваивает ресурсосберегающие технологии. Действительно, это очень выгодно в экономическом плане, однако у каждой медали есть и обратная сторона, в данном случае - большое количество насекомых-вредителей, сохраняющихся в почве. Если не подавлять их еще на самом раннем этапе, можно потерять весовую часть урожая.

Яркий пример - ситуация с внутрестеблевыми мухами: они способны уничтожить до 80% молодых растений. Оградить посевы от столь опасного вредителя поможет лишь обработка семян качественным инсектофунгицидным продуктом. И вновь на помощь приходит ДИВИДЕНД® СУПРИМ! В дозировке 2,0 литра этот препарат надежно защищает культуры от всех вредителей всходов.

### ГОТОВОЕ РЕШЕНИЕ: ПЛЮСЫ ОЧЕВИДНЫ

Чтобы защитить посевы от патогенов и вредителей, многие агрономы используют баковые смеси. Казалось бы, что может быть проще? Смешать два протравителя, фунгицидный и инсектицидный, и получить долгожданный результат... Однако это кажущаяся простота, а хороший результат совсем не гарантирован. Дело в том, что разные препараты могут вступать в химические реакции друг с другом, из-за чего после обработки повышается осыпаемость продуктов с семян, а биологическая эффективность будет сведена к минимуму. Результат подобных «смешиваний» очень часто разочаровывает агрономов, и руководителей предприятий.

Всё более востребованными становятся готовые инсектофунгицидные продукты, и на это есть множество причин, которые мы рассмотрим на примере препарата ДИВИДЕНД® СУПРИМ. Он производится по запатентованной технологии «Формула М», которая исключает антагонизм всех компонентов в составе и обеспечивает равномерное распределение препарата на семені, гарантируя его максимальное «сцепление» с обрабатываемой поверхностью, что позволяет полностью сохранить препарат на семені до посева: он не осыпается во время погрузки-разгрузки семян после обработки и непосредственно заделки в почву. Именно технология «Формула М» защищает препараты компании «Сингента» от подобных потерь действующих веществ с обработанных семян.

Еще один плюс для предприятий, использующих ДИВИДЕНД® СУПРИМ - экономия времени на приготовлении баковой смеси и снижение влияния пресловутого человеческого фактора - ошибок операторов при обработке семян.

**Основные преимущества готового продукта ДИВИДЕНД® СУПРИМ, о которых должен знать каждый агроном:**

- эффективное кущение пшеницы даже в условиях лимита влаги;



### Сравнение ДИВИДЕНД® СУПРИМ с баковой смесью «инсектицид + фунгицид»

- получение дружных всходов при любых сроках сева;
- полное отсутствие ретардантного эффекта, что позволяет проводить сев в условиях засухи;
- отличный контроль почвенных и наземных насекомых-вредителей;
- высокая эффективность против патогенной микрофлоры, включая возбудителей питиозных корневых гнилей;
- высокая технологичность и максимальная сохранность действующих веществ на семені (технология «Формула М»);
- готовый продукт, избавляющий от необходимости смешивать инсектицидные и фунгицидные компоненты.

Акция сезона-2020/21 проводится с 1 декабря 2020 года по 15 февраля 2021 года для конечных потребителей продуктов компании «Сингента».

При покупке от 200 л. препарата ДИВИДЕНД® СУПРИМ конечные клиенты компании Сингента получают гарантированный приз - профессиональный набор оператора по обработке семян. При покупке от 2000 л. - возможность принять участие в розыгрыше главного приза - поездки в Швейцарию г. Штайн, институт Seedcare в конце 2021 года.

Подробности акции на сайте: <https://www.syngenta.kz/news/novosti/professionalnyy-nabor-operatora-po-obrabotke-semyan-dlya-pokupateley-dividendr-suprim>



**Денис ПОПОВ,**  
менеджер по  
маркетинговым  
кампаниям  
по защите семян  
в России,  
кандидат с-х. наук

### КОНТАКТЫ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ:

- Акмолинская область**  
+7 701 081 24 91; +7 701 309 95 13
- Восточно-Казахстанская область**  
+7 701 031 28 64; +7 701 309 62 58
- Карагандинская область**  
+7 701 031 28 65
- Костанайская область**  
+7 701 309 18 73; +7 701 314 70 67
- Павлодарская область**  
+7 701 031 28 64;
- Северо-Казахстанская область**  
+7 701 031 28 67



На страницах нашего издания мы часто рассказываем истории о тех, кто однажды не побоялся поменять свою жизнь, о людях, кто предпочёл полученному престижному образованию и перспективному месту работы агробизнес. Один из самых успешных тому примеров – герой первого в этом году выпуска журнала. Бауржан Тасмаганбетов вырос в деревне Привольное Северо-Казахстанской области. Там же окончил среднюю школу, в которой его мама работала учителем. В подворье большой семьи всегда был скот, а детям прививали любовь к труду и земле. В итоге двое старших братьев решили связать свою жизнь с растениеводством и стали учеными-агрономами. Бауржан же мечтал о карьере юриста. Получил высшее образование, прошел практику, нашел хорошую работу. Но чувство «самозванца» его не покидало. В итоге он решил не обманывать самого себя, вернулся в родную деревню и начал всё с нуля. Сегодня он руководит большим предприятием – ТОО «Астык-Привольный».



## МОЛОЧНОМУ БИЗНЕСУ ОТКРЫТЫ ВСЕ ДОРОГИ

**– Расскажите о Вашем молодом предприятии?**

– В 2019 году мы купили хозяйство. 10,7 тысяч гектаров площадей. Земли, конечно, были истощёнными и требовали восстановления. Сначала взялись за них, неоднократно проводили химический анализ почвы. Он показал, что почва нуждается в азоте и фосфоре. Это те микроэлементы, которые способствуют выработке у растений максимальных возможностей созревания. Консультировались со специалистами научно-исследовательских институтов из России и Украины. Подошли к вопросу тщательно. После решили поставить свои эксперименты: оставляли пары, вносили удобрения, ставили опыты. Специально для этого купили завод по производству жидких минеральных удобрений. Его мощность – 140 тонн в сутки. На половине угодий вносили гранулированные удобрения, на остальную часть – жидкие. Результаты от использования жидких минеральных удобрений ошеломили. Наши запущенные угодья на глазах превращались в плодородные почвы. Для агронома лучшего способа воскресить земли – сегодня нет.

Мы занимаемся выращиванием целого ряда культур – пшеница, ячмень, кормовая кукуруза, суданская трава,

эспарцет, люцерна. Используем элитные семена пшеницы германских сортов. Благодаря этому осенью 2020 года получили 29 центнеров с гектара. Это рекордный объем для нашего края. Ячмень дал 24 центнера.

**– Вы планируете выпускать жидкие удобрения только для использования у себя в агроформировании или будете производить на продажу?**

– Собственные угодья мы полностью обеспечиваем. Есть возможности производить больше, к тому же, есть спрос. В области мы третьи, у кого есть такой завод. Думаю, наш район обеспечим.

**– Можно ли говорить о прибыльности растениеводства на примере вашего хозяйства, и в целом в Казахстане?**

– Конечно, можно. Если правильно заниматься, не опуская руки, реально вкладывать в дело душу, то все получится. Мы вложили много сил в восстановление почвы, и она нас отблагодарила. На сегодня у нас есть 74% готовых к посеву площадей: это паровые, подпар и стерневой фон. Учитывая государственную поддержку, а именно субсидии на приобретение техники до 50%, на семена, удешевлённое топливо, гербициды, фунгициды. Есть эконо-

мика. В настоящее время государство стимулирует сельхозтоваропроизводителя заниматься растениеводством. К тому же, не нужно зацикливаться на одном направлении. Можно заниматься и животноводством. Потому что это две отрасли сельского хозяйства, которые нельзя разделять между собой.

**– И вы решили не делить неделимое. Для занятия животноводством вы выбрали именно молочное направление. Почему?**

– Учитывая, что у нас хозяйство молодое, мы решили не откладывать в долгий ящик строительство фермы. Во-первых, в нашем районе имени Габита Мусрепова нет современной цифровизированной МТФ. Во-вторых, население нашего села – 947 человек. У нас в сезон работает 158 человек. Людям надо завлекать в производство, создавать новые рабочие места. И с открытием новой МТФ мы создадим порядка 50-60 вакансий. Трудоустройство на селе – важный фактор сохранения деревни. Генетика нам поможет в перспективе и с мясным животноводством. Часть приплода будут бычки, соответственно, начнем работать и с мясом.

Молочная ферма ещё строится. Завершены работы на 75%. В апреле уже привезут скот из Баварии, Германия. Вы-

брали симментальскую породу. Показатели ее надоев и двунаправленность нас вполне устраивают. Купим 640 дойных коров и 870 нетелей. Они нам обойдутся в 800 миллионов тенге. Стройка фермы вместе с оборудованием встанет в 1,5 миллиарда тенге. Она будет полностью компьютеризированная, автоматизированная, даже процесс расчета кормления по рациону питания на каждую голову будет проводиться отдельно. У коров будут стоять специальные датчики (будут висеть на шее), и при прохождении турникетов они будут передавать информацию по продуктивности каждой коровы: сколько она фактически дает молока, еженедельный и ежемесячный надой, почему надой уменьшился. Зоотехник будет видеть, даже если упала жирность. Не нужно как раньше замерять, все будет выводиться на компьютер и автоматически обрабатываться.

Наша ферма строится с запасом на еще плюс 150 голов. Мы планируем работать над увеличением поголовья методом искусственного осеменения. Это продуктивный способ, который ценится во всем мире. Единственное, что мы хотим изменить — это не закупать семя за рубежом. Над этим вопросом уже думают наши специалисты. Вообще в Казахстане этот вопрос сейчас актуален, потому что все предприятия по возможности стараются закупать семенной материал в Европе. Производство казахстанского семени не развито. И мы хотим понять, почему? И можем ли мы это исправить. Если в Казахстане наладить это направление, то искусственное осеменение перестанет быть таким недоступным для большинства фермеров и позволит быстро увеличивать поголовье и получать продуктивный скот.

**- Вы молодое предприятие, но уже с первых месяцев взяли за благоустройство села. Что Вы уже успели сделать для деревни?**

- В прошлом году построили первое в области большое футбольное поле. Вложили в этот проект 57 миллионов тенге. Качественный получился проект: турецкое покрытие, 2D забор, форму сшили, команду собрали. Это чтобы спорт на селе создать, удержать молодежь. Сегодня мы разговариваем с абитуриентами об обучении в техникумах на специальностях, востребованных на селе. Например, ветеринар и агроном. Чтобы не было оттока кадров. А так они в город все стремятся уехать. Если они готовы обучаться - мы будем это финансировать. Мы готовы вкладывать в детей, в развитие села.

В 2020 году еще провели водопровод в Привольное. До этого 25 лет жители пользовались ржавой водой из колонок. Теперь питьевая вода есть в каждом доме. Люди уже провели воду и на приусадебные участки, в бани, в сараи.

Средняя ежемесячная заработная плата у нас: 120-130 тысяч тенге. Население начинает самостоятельно преобразовывать деревню, работая над фаса-

дами своих домов. Наводят лоск. Мы помогаем стройматериалами.

Булка хлеба у нас стоит 75 тенге, булочки - по 40, рогалики - по 15. Люди свободно покупают хлебобулочные изделия под зарплату.

Помимо этого мы построили новую современную баню с белой плиткой на 35 человек. Обошлось нам это в 32 миллиона тенге. Заасфальтировали дороги. Больше 18 миллионов вложили в это дело. Наладили освещение села. 6,5 миллионов потратили. Провели капитальный ремонт школы на 7,5 миллионов, в школе бесплатное питание, мини-центр сохраним, новые дома строим. Парк возводим, чтобы было, где людям проводить свой досуг. Государство выделило 47 миллионов, мы добавили свои 25, и получили шикарный парк. 9 мая будет открытие. Там будет стела ветеранов, куда вписаны имена всех участников Великой Отечественной войны, кто жил в деревне. Готовим стелу и для первооткрывателей.

**- Какие итоги планируете получить уже к концу 2021 года?**

- Пока завезем скот, пока его адаптируем, начнем раздавать... К концу года уже на 80% мы будем технически и теоретически понимать надой скота. Конечно, от нас будет многое зависеть. Заранее прогнозы делать не хотим. Это дело опасное и не благодарное. Но первые надой получим уже в будущем августе-сентябре.

**- Можно ли начать молочный бизнес с минимальным капиталом? Каков его размер?**

- Если мы говорим о крупной ферме, то сумма будет не маленькая. Нужно начать со стройки, а это закуп материалов, оплата работы подрядчика, приобретение оборудования... Не менее 500 миллионов. Но государство поддержит все эти начинания.

**- На Ваш взгляд, какие существуют препоны для развития молочного животноводства сейчас в Казахстане?**

- Сейчас нет никаких препон! Наоборот, все дороги открыты, и есть колоссальные возможности! Нужно заниматься молочным животноводством! Надо понимать системность, ведь каждый день мы будем получать прибыль. Плюс субсидии на произведенную продукцию. Вопрос стоит о дальнейшей переработке. У нас в районе сейчас никто молоко не доит. Есть пара мелких хозяйств, которые по 1-2 тонны максимум надаивают. Если же мы будем производить по 4,5 тонн на начальном этапе, то вопрос глубокой переработки станет острее. Эта ниша сейчас свободна. Каждый должен задуматься над тем, что растениеводство — это традиционное наше занятие. Но нужно вводить новшества, не стоять на месте. Реалии сегодняшнего дня требуют чистую экологическую продукцию на полках магазинов. Сам наблюдал, как покупатели из 4-5 видов молока на прилавках отдадут предпочтение казах-

станскому, не зарубежному. А место для импортного на полках все же есть. Это говорит о том, что ниша открыта и спрос гарантирует успех! Не насытился Казахстан своим молоком. Даже в России наш продукт ценится выше местного. Если есть рынок сбыта, если есть спрос, то и развитие должно быть. Поэтому так необходимо заниматься молочным бизнесом, привлекать людей, особенно молодежь. Иначе села не будет...

**- К слову о переработке. Помимо её недостаточности, есть ли проблемы развития в Казахстане в этом направлении?**

- Не могу дать объективную оценку и ответить на этот вопрос, так как только сейчас начал изучать эту отрасль. Для меня этот вопрос новый. Но в будущем мы планируем открыть переработку. Она нужна. Это логично для масштабов нашей фермы.

**- Молочное животноводство сегодня перспективнее мясного?**

- Конечно, перспективнее. За счет субсидий. Молочное животноводство нуждается в развитии, поэтому государство всячески поддерживает фермеров. И возможность открыть собственное дело или увеличить мощности имеющейся фермы есть у каждого. Плюс, денежный поток отличается от мясного бизнеса: в молочке он ежедневный.

**- Если говорить в целом о сельском хозяйстве Казахстана, в современных условиях, бизнес в АПК — прибыльное дело?**

- Несомненно! Мы аграрная страна с огромными территориями под пастбища, с логистическими возможностями и открытыми соседними рынками, которые доверяют и ценят наши товары. Не надо бояться, надо заниматься. Особенно, пока есть мощная политика, правильный курс развития АПК. Иначе потеряем села... В каждой деревне сейчас по 3-4 фермера, и каждый сеет по 3-4 тысячи гектаров. Они считаются мелкими хозяйствами. Но, продвигаясь постепенно, мелкими шагами они идут в направлении развития. Нужно заниматься земледелием, вкладываться в развитие потенциала, который у Казахстана мощнейший. Динамика рынка такова: в 2019 году цена на пшеницу была до 55-65 тысяч, а через год Продкорпорация за тонну зерна давала уже по 85-87 тысяч. Несложно посчитать какая прибыль. Те, кто ленится, будут говорить об отсутствии перспектив. Но динамика рынка и цифры не лгут. В первую очередь надо завлечь молодежь. Почему отрицательное сальдо в селах идет? Это всё отток молодого поколения. Они стремятся в города. Но не все находят хорошую работу с высокой оплатой труда.

**- Необходима ли нам смена ориентира аграрной политики?**

- Политика сейчас, я считаю, мудрая. Она охватила все параметры сельского хозяйства. Мясное животноводство сейчас, конечно, немного обижается. Но в целом, те правила и программы, которые работают — адекватны.

# СЕЛЬЧАНАМ НЕ ХВАТАЕТ ПАСТБИЩ

**Нехватка пастбищных угодий для сельчан большинства регионов Казахстана становится серьезной проблемой. Жители деревень и аулов либо сокращают поголовье, либо вовсе отказываются от содержания домашнего скота. Еще серьезнее обстоят дела на севере страны. Там стойловое содержание дольше, чем на юге, и важным фактором является обеспечение зимним рационом. Но стоимость кормов становится неподъемной для сельчан, и мест для сенокоса практически нет.**

К примеру, раньше в селе Петерфельд Северо-Казахстанской области, отправляя на выпас скот, формировали по несколько табунов, в каждом из которых больше 120 голов. Но сегодня здесь во всех дворах в сумме нет и сотни коров, овец и лошадей. Всему виной нехватка пастбищ. Ближайшие к селу площади распаханы под посев сельхозкультур. Поэтому в период выпаса животным приходится буквально бежать марш-бросок, преодолевая каждый день до нескольких десятков километров.

Федор Шрайбер - коренной житель села. всю жизнь в его подворье было не меньше пяти коров. А на обеденном столе всегда было свежее молоко и сметана. Но через пару лет, как и его многочисленные соседи, Федор Александрович откажется от содержания домашней скотины. Ведь территория вокруг села до самых лесов распахана и пастуху приходится водить скот далеко от деревни. Коровы не получают нужный объем кормов. всю энергию животные тратят на дорогу до пастбища и обратно домой.

«Далековато, конечно, пастбища. Корова за день что поест, потом домой пока дойдет... Что там останется. Ещё и на одних и тех же полях пасутся... Польза от этого не велика. У нас тяжело с пастбищными угодьями, негде пасти. Из-за этого люди уже в деревне пачты скот не держат. Со всего Петерфельда весной набралось 90 голов», - говорит Федор.

В среднем за выпас одной головы сельчане отдают по 4 тысячи в тенге в месяц. Табун мельчает, в сараях сельчан пусто. Поэтому и стоимость выпаса

будет расти. Ко всему прочему и сенокосных угодий вблизи нет. А покупка телеги сена обходится в 45 тыс. тенге. Не выгодно держать скот, уверяют жители: «Здесь с нашей улицы всего, наверное, 4 или может 5 коров гоняют, а больше нет коров. Овец я дома держу. Не выгоняю. А куда выгонять?».

Всего в регионе 3, 2 млн га пастбищ, из которых 64% закреплены за агроформированиями. Согласно нормативам загрузки, на одну голову скота требуется 4,8 га выпасных земель.

«Согласно проведенному анализу обеспеченности пастбищными угодьями личного подворья населения, был определен дефицит пастбищных земель на площади 936,6 тыс. га земли. На сегодняшний день начаты и ведутся работы по увеличению пастбищных угодий для скота частного подворья на общей площади 38,9 тыс. га. Например, в районах Акжарском, Тайыншинском. Только в 2020 году возвращено в государственную собственность 20 тыс. га земель пастбищных угодий», - говорит заместитель руководителя управления сельского хозяйства и земельных отношений области, Жалгас Сулейменов.

Так и в Алматинской области жители аула имени Матая Баисова Ескельдинского района не могут выпасать свой скот близ населенного пункта. Все земли заняты под стратегическую для этого края культуру - сахарную свёклу. По осени выгонять коров на поля тоже нет возможности, говорят крестьяне, животные вытаптывают уже подготовленные к посеву пашни. Об этом сельчан на общем сходе предупредили и местные власти. Население вынуждено содержать скотину на своих подворьях. В селе насчитывается около 400 семей и у каждой имеется по десятку коров, не считая мелкого рогатого скота и лошадей. Закупать сено очень дорого, говорят сельчане. Остается сокращать поголовье, а это негативно сказывается на доходах.

«Раньше у нас была возможность выгонять скот на выпас, дополнительные корма давали только вечером. Не так накладно было скотину содержать. Сейчас все земли вокруг засеяли, а если не отдали под пашню, то сожгли. Вообще негде теперь пасти. Цены

на сено заоблачные, вообще не знаем, как жить», - признается житель села Токтар Мурсал.

«Я не могу найти дополнительные площади. Вся земля отдана под посевы. Есть же свободных 600 гектаров, туда пусть отгоняют. Но они же просят, чтобы скот и летом и зимой на выпасе был - это невозможно», - дополняет аким Карабулакского сельского округа Берик Бейсебай.

В области насчитывается 22 миллиона гектаров земли. 1 миллион из них отведен под пашню. Выпасных земель имеется больше 6 миллионов гектаров. Но у них есть свои хозяева. Все поливные площади расположены около населенных пунктов, поэтому такая проблема актуальна не только для одного аула, для всех сельских территорий региона. С каждым днем цены на корма растут. 1 машина сена стоит больше 80 тысяч тенге.

В Туркестанской области с помощью космических снимков выявили 77 тысяч гектаров неосвоенных земель. Их в свое время предприниматели брали в аренду или купили под пастбище, но так и не использовали. В результате, 50 тысяч гектаров собственники добровольно вернули государству, остальные участки планируется изъять в ближайшее время. Между тем, сельчане по всему региону жалуются, что им негде пасти скот. Территорию вокруг аулов обычно под сельское хозяйство расхватывают фермеры.

«Сейчас зима, и скот мы держим дома. Однако летом приходится нелегко. Вокруг везде частные поля и сады. Свободной территории, где можно было бы пасти овец и коров с каждым годом становится меньше. Нет у нас и сенокосных участков, поэтому запасаемся кормом. А он дорогой», - объясняет житель города Туркестан Кореген Тореев.

Сегодня 99% пастбищ Казахстана находятся в собственности фермерских хозяйств. Хотя используется по назначению только 36%. Поэтому Президент страны Касым-Жомарт Токаев поручил госорганам обеспечить доступность пастбищных угодий для фермеров и сельского населения и вернуть 46 млн гектаров пустующих выпасных земель.



**JCB**

# ЖСВ В КАЖДЫЙ ДОМ!

## НОВИНКА 2021 ГОДА!

**ПОГРУЗЧИКИ ЖСВ****ТЕЛЕМАСТЕР:**фронтальный погрузчик  
с высотой выгрузки  
телескопического погрузчика.**ДОСТУПЕН  
В ДВУХ МОДЕЛЯХ:****ЖСВ ТМ420**грузоподъемность – 4200 кг,  
вылет стрелы – 5,5 м.**ЖСВ ТМ320S**грузоподъемность – 3200 кг,  
вылет стрелы – 5,2 м.**ЭТА МАШИНА 2 В 1 ПРЕДЛАГАЕТ РЯД ПРЕИМУЩЕСТВ:**

- Центральное расположение кабины обеспечивает лучшую круговую обзорность.
- Более просторная кабина, по сравнению с кабиной телескопического погрузчика.
- ТМ способен перевозить более тяжелые грузы, по сравнению с фронтальным погрузчиком, оснащенным стрелой «high lift».
- ТМ обладает большей грузоподъемностью, сохраняя свою компактность.
- Система стабилизации стрелы (SRS).
- Все точки смазки обслуживаются с интервалом в 500 м/ч согласно графику обслуживания, благодаря бронзовым втулкам с графитными вставками.

**Eurasia Group**  
Мы кормим мир!010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time», моб. +7 701 967 29 04, e-mail: marketing@eurasia.kz  
@ jcb.egk @ agrimarket\_kz @ tochnoezemledelie.egk www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz**JCB****«Eurasia Finance»**

## ВЫ САМИ ВЫБИРАЕТЕ ЦЕНУ СВОЕГО ПОГРУЗЧИКА!



На все модели сельскохозяйственных погрузчиков ЖСВ «Eurasia Finance» предлагает:

**1. ПРЕДОПЛАТУ  
ОТ 10 ДО 50%***по желанию клиента.**Использовать погрузчик можно сразу после внесения предоплаты.***2. РАССРОЧКУ  
ОТ 3-х ДО 12 МЕСЯЦЕВ***на оставшуюся сумму.***3. ЕЖЕМЕСЯЧНОЕ  
ПОГАШЕНИЕ***фиксированными платежами.***Eurasia Group**  
Мы кормим мир!010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time»,  
моб. +7 701 967 29 04, e-mail: marketing@eurasia.kz  
@ jcb.egk @ agrimarket\_kz @ tochnoezemledelie.egk  
www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz

\* Условия приобретения согласовываются дополнительно.

# КОСТАНАЙСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД: «КАЗАХСТАНСКИЙ «КИРОВЕЦ» - ЛИДЕР РЫНКА»



## 2020 В ЦИФРАХ

2020 год стал наиболее результативным в плане продаж тракторов «Кировец» на территории Республики Казахстан, если брать хронологию с 2000 по 2020 годы. С января по декабрь 2020 года было заключено договоров на сумму свыше 15 млрд. тенге, то есть за ушедший год было реализовано 318 тракторов. По сравнению с 2019 годом продажи по Казахстану увеличились на 39%.



Как отмечает директор КТЗ Динара Шукижанова, 2020 год был насыщенным и непростым, несмотря на пандемию, объемы производства удалось выполнить.

— Костанайский тракторный завод является официальным производителем энергонасыщенных тракторов «Кировец» в Казахстане, — говорит Динара Шукижанова. — В 2020 году завод отметил свой первый день рождения, и сегодня «Кировец» отечественного производства уверенно завоевывает свое место на рынке страны. Панде-

мия и сложившаяся ситуация в мире нас не остановили ни в плане производства, ни в прохождении обучения наших сотрудников в стенах Петербургского тракторного завода. Это обучение в корне изменило возможности костанайских специалистов. Если ранее, к примеру, производство пластиковых деталей мы не практиковали, то с сентября этого года проект успешно стартовал на нашем заводе. Теперь, мы сами изготавливаем из пластика: крылья, защитный кожух выхлопной трубы, крышки аккумуляторных батарей и др., а в скором времени будем производить одну из самых сложных деталей трактора из пластика — капот. И это только начало. Будем и дальше продолжать наращивать объемы и увеличивать локализацию.

## «НАС ВЫБИРАЮТ»

Лучшая награда для любого производителя - это выбор и доверие клиента. В 2020 году победителей национальной премии «Народный люби-

мец» торжественно наградили в Нур-Султане, среди них был и Костанайский тракторный завод. «Кировец» выиграл национальную премию в номинации «Народный трактор».

## ЛИЗИНГ

Сегодня Костанайский тракторный завод предлагает не только качественную продукцию, но и делает ее доступной, создавая благоприятные условия для клиентов совместно с АО «Фонд развития промышленности» и АО «КазАгроФинанс», вследствие чего, приобрести тракторы «Кировец» можно с широким спектром льготных услуг.

К примеру, в 2020 году в период пандемии АО «Фонд развития промышленности» был запущен пилотный проект. Благодаря лизинговой программе антикризисного плана 70% продаж были обеспечены за счет данных условий - это 6% годовых и отсутствие первоначального взноса. Проект получился успешным, а спрос высоким, поэтому в этом году его планируют продлить.

Не оказалось в стороне и АО «КазАгроФинанс», которое также предоставило процентную ставку — 6% для производителей техники.

## 2021

По словам директора Костанайского тракторного завода Динары Шукижановой, в новом году модельный ряд производимых тракторов расширится - планируется ввести трактор серии К-5. Мощность трактора серии К-5 будет составлять 250 л.с.

Кроме того, как поделился начальник управления продаж Костанайского тракторного завода Алибек Кулмурзинов, в 2021 году помимо производства тракторов серии К-7, также будут введены модификации: К-735 Премиум, К-740 Премиум, К-742 Премиум. Данные модели будут оснащены двигателями марки Mercedes с повышенной номинальной мощностью.





# Эталон защиты всходов от семенной и почвенной инфекции



Концентрированный фунгицидный протравитель семян зернобобовых культур и клубней картофеля. Высокоэффективен против фузариозной корневой гнили и плесневения семян гороха и нута, а также других болезней растений, передающихся с семенами и через почву. Обладает иммуномодулирующим действием, обеспечивающим устойчивость проростков к заражению патогенами в течение периода до 4 - 6 недель. При обработке клубней картофеля до и во время посадки защищает растения от ризоктониоза, фузариоза и видов парши.

#### ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Нур-Султан,  
ул. Бейбитшилик, д. 14,  
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.  
Тел./факс: (7172) 72-51-25, 72-51-75



С нами расти легче

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

**avgust** crop protection

# ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОЕ ВНЕСЕНИЕ УДОБРЕНИЙ В СИСТЕМЕ ТОЧНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

**Прецизионное (точное) земледелие или управление локальными земельными ресурсами представляет собой технологии использования земель на уровне внутривидовой дифференциации.**

Точное земледелие получило развитие в мире в начале девяностых годов прошлого века. Это прогрессивное научно-производственное направление основывается на использовании комплекса технологий и поддерживается самыми последними достижениями не только в традиционных отраслях агрономической науки, но и других наук, на первый взгляд далеких от специфики сельскохозяйственного производства. Например, с использованием спутниковой системы GPS, с помощью которой корректируется выполнение агроприемов.

В последние 20 лет данное направление становится одной из доминирующих тенденций в мировом земледелии. Особое развитие технологии прецизионного земледелия получили в США. Практически во всех ведущих университетах этой страны имеются группы по исследованию вопросов прецизионного земледелия. Более 10 лет назад Президент США обозначил прецизионное земледелие как главный приоритет в развитии национальной экономики. Если раньше технология точного земледелия широко использовалась на пахотных землях, к настоящему времени точное земледелие внедряется и на пастбищах.

Налажен выпуск специального оборудования несколькими международными корпорациями с центрами базирования в США, Дании, Англии, Франции, Финляндии. Широкомасштабные исследования проводятся также в странах Центральной Азии и в Китае. Текущие исследования по точному земледелию сосредоточены на разработке датчиков, с помощью которых можно дистанционно определять свойства культур и почв в реальном масштабе времени, включая анализ цифрового изображения (DIA) и дистанционное зондирование (RS). Похожие работы ведутся и в России, например, разработан экспресс-метод количественной оценки пожнивных остатков на поверхности почвы.

Применение технологий прецизионного земледелия позволяет обеспе-

чить экономию ресурсов на 20-30%, существенно повысить эффективность и экологические показатели использования земельных ресурсов.

В основу точного земледелия легло дифференцированное применение энергетических затрат в пределах поля. В тех случаях, когда применение точного земледелия на том или ином участке оправданно, эта технология позволяет сделать качественный и количественный прорыв в получении оптимального урожая сельскохозяйственных культур.

Одним из основных показателей, определяющих уровень пестроты почвенного плодородия, является дифференциация содержания гумуса и основных элементов питания в почве. В связи с этим одним из элементов точного земледелия является дифференцированное внесение удобрений.

Методика проведения полевых опытов по дифференцированному применению удобрений существенно отличается от традиционных методов полевого эксперимента, так как должна быть ориентирована на наличие значительной пестроты плодородия почвы опытного участка, в то время как для обычных полевых опытов участки подбирают наиболее выровненные по своему плодородию. Объяснение этому очень простое: на ровных по плодородию опытных участках дифференцированное внесение удобрений априори не может дать какого-либо эффекта, так как при этом исключается дифференциация доз удобрений в зависимости от пестроты плодородия почвы — основополагающего принципа точного земледелия. Следует отметить также, что ограничивающими факторами являются, прежде всего, количество выпадающих атмосферных осадков и потенциальное плодородие почвы, так при высокой обеспеченности почв элементами питания дифференцированное внесение удобрений также не даст должного эффекта.

При наличии же значительной пестроты почвенного плодородия в результате дифференцированного внесения удобрений, точно рассчитанная норма удобрения вносится только на тех участках поля, где это необходимо. Одинаковое внесение удобрений при неоднородном составе питательных веществ в почве приводит к их локальной передозировке или недостаточности. Преимуществами этой технологии

являются как повышение экономической эффективности использования дорогостоящих минеральных удобрений, так и снижение риска загрязнения окружающей среды избыточным количеством средств химизации сельскохозяйственного производства. Результаты исследований проведенные ФГУ ЦАС «Татарский» на одном из полей ООО «Бирюли» Высокогорского района показывают, что затраты на комплект оборудования для дифференцированного внесения удобрений окупаются в течение 1 года.

Дифференцированное внесение удобрений осуществляется двумя основными способами: внесение в режиме on-line (режим реального времени) и внесение в режиме off-line (с предварительно подготовленной картой поля).

Методика внесения минеральных удобрений в режиме off-line описана во многих научных работах. Например, в работе В.А. Любич дифференцированное внесение удобрений в режиме off-line выполнялось в следующем порядке: на I этапе создавалась электронная карта по обеспеченности почвы химическими элементами питания. С помощью системы картирования урожайности комбайна Claas Lexion 540 C, определяли урожайность на каждом участке. Данные по урожайности во время уборочных работ записывались на чип-карту бортового компьютера Cebis комбайна. Затем обрабатывались в программе Agro-MapStart, таким образом, получили электронную карту поля по урожайности. Анализ урожайности позволяет определить «проблемные» участки, то есть участки с минимальным уровнем урожайности. Таким образом, использование элементов точного земледелия позволяет отбирать почвенные пробы не со всего поля, а с «проблемных» участков. II этап — отбор почвы. III этап — расчёт дозы удобрений на планируемый урожай. Рассчитанные значения норм внесения удобрений формируют в программе SMS-Advanced карту-задание на внесение удобрений. IV этап — дифференцированное внесение удобрений в режиме off-line. Карта-задание загружалась в бортовой компьютер Insight. По завершении работы в бортовом компьютере трактора Insight формируется карта выполнения задания.

В результате дифференцированно-

го внесения фосфорных удобрений на площади 40 га было установлено, что применение дифференциального внесения способом off-line при возделывании сельскохозяйственных культур позволяет рационально использовать дорогостоящие минеральные удобрения, что в сравнении с традиционным фоновым методом экономит до 3000 тенге или 500 руб. с одного гектара обрабатываемой площади.

Режим реального времени (on-line) предусматривает предварительное определение агротребования на выполнение операции, а необходимая доза удобрений рассчитывается в момент выполнения операции. Агротребованием является количественная зависимость необходимой дозы удобрений от полученных показаний датчика, основанных на регистрации оптических характеристик отраженной от листьев радиации и установленного на сельскохозяйственной машине. Результат выполнения операций автоматически вносится на чип-карту. Дифференцированное внесение удобрений в режиме on-line зачастую используется в комбинации с внесением в режиме off-line.

Внесение удобрений в режиме on-line позволяет проводить азотные подкормки, экономя удобрения и избегая передозировки, что уменьшает стоимость операции и повышает экологическую безопасность. Апробация «on-line» - внесения, проведенная на опытных полях Агрофизического НИИ (г. Санкт-Петербург), показала 25% экономию удобрений при одновременном увеличении урожайности на 15%, а также повышении качества зерна озимой пшеницы по сравнению с традиционной технологией внесения удобрений (в исследовании Якушев В.В., Якушев В.П.).

Одним из аспектов получения высоких урожаев и высокого качества

зерна является оптимизация азотного питания. Дифференцированное внесение азотных удобрений существенно сокращает количество вносимых в почву азотных удобрений (до 25–30%), стоимость которых составляет одну из основных статей затрат производства сельскохозяйственной продукции. Кроме того, дифференцированное внесение снижает риск низких урожаев от наблюдаемых в годы исследований колебаний погодных условий, обеспечивая стабильность функционирования сельскохозяйственного производства.

В условиях точного земледелия оперативная фитодиагностика азотного питания может осуществляться дистанционными (авиакосмическими) методами, мобильными и портативными фотометрами. По данным исследований (съемка 25 мая 1991 г.) с использованием космического аппарата «Алмаз-1» в ОПХ «Газырьское» при радиолокации посева озимой пшеницы на специально заложенном подспутниковом опыте, отмечена возможность дистанционного определения нужды растений в азоте с относительной ошибкой от 4 до 9% по сравнению с определением элемента химическим методом.

Из наземных фотометров чаще всего используются портативные N-тестеры и мобильные, устанавливаемые на подкормочных агрегатах, N-сенсоры и GreenSeeker. Портативными приборами определяется средняя доза азота для подкормки посевов. Исследованиями, проводившимися в течение двух вегетационных сезонов (2012, 2013 гг.) в полевом опыте Центра точного земледелия установлено, что измерения с помощью N-tester являются точечными и не могут полноценно охарактеризовать пространственное варьирование биомассы посева на поле, что требуется в точном земледелии для проведе-

ния подкормок по технологии on-line.

N-сенсор по ходу движения трактора определяет потребность культур в азоте по интенсивности окраски листьев и регулирует дозу вносимых удобрений.

Прибор GreenSeeker также во время движения трактора по полю может оценивать пространственное варьирование состояния посевов по индексу NDVI. Во время обследования прибором GreenSeeker оцениваются не отдельные взятые растения, как в случае работы с прибором N-tester, а некая пробная площадь (полоса посева, делянка, поле).

N-сенсор и GreenSeeker, синхронизированные через борт-компьютеры с GPS-терминалами и рабочими органами машин-удобрителей, дают команды для дифференцировки введенной в борт-компьютер средней дозы адекватно состоянию посева: интенсивности зеленой окраски растений и величине биомассы.

В течение вегетационного сезона обследование поля оптическими датчиками проводится неоднократно, что позволяет наблюдать развитие посева в динамике и контролировать азотное питание растений. Следует отметить, что встроенные в прибор калибровочные таблицы подходят для сортов и условий страны-производителя сенсора и должны уточняться для конкретных почвенно-климатических условий, сортов, фазы развития растения. По расчетам, экономическая целесообразность использования навигационной системы при внесении азотных удобрений начинается с 15% различия в содержании N-NO<sub>3</sub> по элементарным участкам и на площади не менее 20% поля.

На опытных полях филиала ГНУ АФИ Россельхоз академии разработаны, и уже несколько лет исполь-

ПРОСТО  
ПОДТАЛКИВАЕТЕ КОРМА?  
ПЕРЕМЕШИВАЙТЕ ИХ!



При пододвигании корма традиционным способом он сжимается. Будут ли коровы есть его с аппетитом?

Робот-пушер OptiDuo™ делает в два раза больше для повышения эффективности кормления:

- Во-первых, он перемешивает и вспушивает корм, освежая его.
- Во-вторых, он пододвигает корм ближе к коровам, не сжимая.

Такой корм становится более аппетитным и привлекательным для коров, а вот сортировать его им становится, наоборот, сложнее.

В результате, коровы потребляют больше корма и производят больше молока, а количество несъеденных остатков корма снижается.



Посмотри  
работу OptiDuo™  
на ферме

DeLaval

www.delaval.com  
+7 701 225 70 10

зуются, технологии дифференцированной подкормки растений азотными удобрениями. Расчет доз азотных удобрений основан на оптических характеристиках посевов яровой пшеницы, которые измеряются с помощью азотного Hydro-N-Sensor и по картам-заданиям, разработанным на основе дешифровки аэрофотоснимков посевов. При этом настройка N-сенсора для реализации технологических воздействий в режиме on-line осуществлялась на основании калибровочных данных, полученных непосредственно на посевах, а также на тестовых площадках с помощью портативного прибора N-тестера. В сравнении с традиционной технологией внесения удобрений, наиболее эффективным был вариант с дифференцированным внесением азотных удобрений по картам-заданиям, созданным на основе дешифровки аэрофотоснимков посевов с помощью оптических характеристик тестовых площадок.

На базе научно-технологического центра ВНИИМЗ (п. Эммаус, Тверская обл.) в 2011 и 2013 гг. проводили полевые эксперименты с использованием N-тестера для изучения особенностей азотного питания новых сортов льна-долгунца. На основании полученных экспериментальных данных предложен график потребности льна в азотных удобрениях с учётом планируемой урожайности льносолумы и показателей N-тестера. Ограничениями данного

метода являются неизученные вопросы по реакции растения льна на дисбаланс элементов питания и другие почвенно-климатические лимитирующие факторы. Таким образом, разработка калибровочных таблиц для различных типов оптических N-тестеров для современных и перспективных сортов льна-долгунца и льна масличного позволит в режиме реального времени проводить корректировку в азотном питании культуры на начальных этапах развития.

В Западной Сибири изучалось содержание нитратного азота в пахотном черноземе при использовании дифференцированного внесения удобрений на планируемую урожайность яровой пшеницы в режиме «off-line». Опыты проводились в лесостепной зоне Зауралья на поле с сильно выраженной по плодородию пространственной неоднородностью. Было установлено, что для оптимизации системы дифференцированного внесения минеральных удобрений использование только данных по содержанию нитратного азота явно недостаточно. Необходимо также учитывать такие показатели, как содержание легкогидролизуемого азота, текущая нитрификация и показатели, стимулирующие действие азотных удобрений на микробиологическую активность почвенной микрофлоры.

По результатам исследований, проводившимися в полевом опыте Центра

точного земледелия (ЦТЗ) на озимой пшенице пришли к выводу, что наиболее существенным фактором, влияющим на урожайность и качество зерна, является применение азотных подкормок: урожайность повышается в среднем на 21-23%, содержание белка на 35-38%. При сравнении влияния точной и традиционной технологий возделывания на урожайность и качество зерна существенных различий между технологиями не выявлено.

Апробация методики дифференцированного внесения удобрений на посевах озимой пшеницы проводилась на опытном поле Фонда «Сельскохозяйственного обучения», расположенном в учебном хозяйстве Самарской ГСХА. Было показано, что внесение удобрений в режиме «on-line» имеет значение, прежде всего, для сельскохозяйственных предприятий с высоким уровнем применения удобрений - не ниже 90-120 кг/га д. в. При этом затраты на оборудование для внесения удобрений в режиме «on-line», стоимостью 2,2 млн. рублей, окупаются уже за 2-2,5 года.

**НАЗАРОВА П.Е.,**  
**младший научный**  
**сотрудник лаборатории**  
**агрохимии и удобрений**  
**НПЦ**  
**зернового хозяйства**  
**им. А.И. Бараева**

Пользуйся сегодня сельским хозяйством будущего.

**agrirouter** - это независимое решение от производителя для твоего обмена данными.

Используй возможность цифровизации для оптимальных производственных процессов.

[my-agrirouter.com](http://my-agrirouter.com)

**Твоя основа для будущего**

Ты можешь подключить любую машину с помощью вспомогательного устройства к своему agrirouter

 **agrirouter**

созданный агроиндустрией

Теперь и на русском языке

# ВЫСОКОУРОЖАЙНЫЕ ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

РОССИЯ  
ФРАНЦИЯ **от 5 000 руб**

## ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ

### СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА КУКУРУЗА, ЛЁН, РАПС, СОЯ

Также в ассортименте: масличные сорта подсолнечника **Енисей, Кулундинский 1, Алей** (масличность 56%, скороспелый, высокая урожайность в своей группе спелости), кондитерский сорт **Алтай** (масса 1000 семян - 155 грамм, раннеспелый, высокоурожайный), силосный сорт **Белоснежный** (морозо-, засухоустойчивый, урожайность зеленой массы - 560-780 ц/га)



  
**СибАгроЦентр**  
СЕЛЕКЦИОННО-СЕМЕНОВОДЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ  
*Хорошие семена!*

Алтайский край, г. Рубцовск,  
Угловский тракт, 67Д, +7 (38557) 4-07-17  
**+7-906-966-7788, +7-923-165-5599**  
[www.sibagrocentr.ru](http://www.sibagrocentr.ru) [sibagrocentr@mail.ru](mailto:sibagrocentr@mail.ru)



**НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ  
И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!**

# ВЛАГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ - КЛЮЧ К РЕШЕНИЮ ПРОБЛЕМ

**Жамбылская область является одним из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции, однако волатильность урожайности культур в регионе очень высока. Область сейчас испытывает острый дефицит поливной воды, что приводит к упущенным доходам. Дефицит воды и крайне засушливый климат заставляют работников отрасли изыскивать новые способы производства сельскохозяйственной продукции. Влагосберегающие технологии, в частности, решают большую часть проблем аграрников. Их внедрение позволит снизить водозатраты и повысить урожайность.**

## МНЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТА

Чтобы узнать нынешнее состояние водного хозяйства Казахстана, мы обратились к **заведующему отделом мелиорации, экологии и водоснабжения Казахского научно-исследовательского института водного хозяйства Миробиту Мирдадаеву.**



Отметим, что Казахским НИИ водного хозяйства проводятся демонстрационные обучающие семинары на проектных пилотных участках в Кызылординской, Туркестанской, Жамбылской и Алматинской областях по вопросам управления, технического обслуживания и ремонта ирригационных систем, применения водосберегающих технологий орошения и мелиорации.

Из разговора с господином Мирдадаевым стало известно, что в нашей области орошаемое земледелие бурно развивалось в 80-е годы прошлого столетия, пик пришелся на конец 80-х годов. Так, в 90-х годах площадь орошаемых земель по Жамбылской области составляла 209 тысяч гектаров. В последующие годы произошло ухудшение технического состояния орошаемых земель из-за отсутствия должного финан-

сирования эксплуатации гидромелиоративных систем. Практически половина из них вышла из сельскохозяйственного оборота к началу 2000-х годов. С 2014 года в целях стимулирования сельхозтоваропроизводителей к внедрению водосберегающих технологий орошения, реализуется программа субсидирования по возмещению части расходов, понесенных субъектом АПК при инвестиционных вложениях. «Благодаря реализации этой программы мы внедрили водосберегающие технологии орошения на площади более 210,6 тысячи гектаров. Но эта работа со временем пошла на спад. В 2018 году в нашем регионе было уже 184,4 тысячи гектаров орошаемых земель, затем - 177 тысяч. Водные ресурсы Жамбылской области сегодня ограничены по сравнению со многими другими регионами. Наблюдается дефицит в отдельных речных бассейнах, в результате чего происходят потери в рыбной отрасли и сельском хозяйстве, деградация озер, рек, водно-болотных угодий», - отмечает собеседник.

Миробит Мирдадаев утверждает, что назрела острая необходимость повысить эффективность использования и управления водными ресурсами. По его словам, в настоящее время в отдельных районах наблюдается острый дефицит водных ресурсов, особенно для орошаемого земледелия. Ежегодно в Жамбылской области подается по каналам 1,9 миллиарда кубометров воды, из них 745 миллионов кубометров направляются сельхозтоваропроизводителям. Мировое сельское хозяйство ежегодно расходует пресной воды до 70 процентов ее мирового потребления, или в семь раз больше, чем мировая промышленность. Нерациональное водопотребление происходит, в том числе из-за низкого технологического и технического ведения орошаемого земледелия. У большинства фермеров слабый опыт возделывания сельскохозяйственных культур на орошаемых землях, из-за отсутствия материальных и финансовых средств не повышается технический уровень ведения земледелия. Это, конечно, сказывается на эффективности производства.

«Казахстан является одной из наиболее водodefицитных стран Евразийского континента. В силу климатических особенностей республики, до 90 процентов годового объема стока степных рек приходится на весенний период и до 70 процентов стока горных рек - на летний. Согласно концепции государственной программы по управлению водными ресурсами Казахстана на 2020-2030 годы республика занимает 60 место из 68 стран с высоким водным стрессом, - рас-

сказывает он. - Основными причинами неэффективного использования водных ресурсов является слабое внедрение современной агротехники, неудовлетворительное техническое состояние ирригационных и водораспределительных систем, износ оборудования, отсутствие водосберегающих технологий и водочета. Указанные причины способствуют ухудшению качества воды в водных объектах, засолению орошаемых территорий, стремительному развитию процессов опустынивания».

Спикер отметил, что уже в ближайшие годы вся страна может столкнуться с серьезным дефицитом воды. Особо это касается самых густонаселенных регионов Казахстана, зависящих от трансграничного стока - по Арало-Сырдаринскому (на 89%), Жайык-Каспийскому (на 79%), Шу-Таласскому (на 76%).

По гидрографическому принципу на территории РК выделены восемь речных водохозяйственных бассейнов: Арало-Сырдаринский, Балкаш-Алакольский, Ертисский, Есильский, Жайык-Каспийский, Нура-Сарыский, Тобол-Торгайский и Шу-Таласский.

При этом ситуация с обеспеченностью водой в Казахстане значительно различается по регионам. Наиболее обеспеченны собственными ресурсами как поверхностных, так и подземных вод бассейн реки Ертис, Балкаш-Алакольский бассейн. Нура-Сарыуский, Ертисский и Тобол-Торгайский бассейны являются дефицитными по подземным водам. Дефицит как поверхностных, так и подземных вод испытывают значительные территории Есильского, Жайык-Каспийского, Арало-Сырдаринского, Тобол-Торгайского и Нура-Сарыуского бассейнов.

Отвечая на вопросы по поводу оросительной инфраструктуры, спикер отметил, что в настоящее время основной проблемой инфраструктуры ирригационных систем является высокий износ каналов - 80%, в ремонте нуждаются более 18 тысяч километров каналов. Кроме того, усугубляют ситуацию потери воды сверх нормы - 36% при нормативе 16,48%.

Выход из сложившейся ситуации специалист видит в строительстве новых и реконструкции существующих водохозяйственных объектов. Так, в рамках Государственной программы управления водными ресурсами Казахстана на 2020-2030 годы работа в этом направлении уже проводится. В планах провести облицовку магистральных и распределительных каналов, протяженностью до 6,5 тысячи километров, строительство 26 новых, а также реконструкция и модернизация 196 гидротехнических

# Семена гибридов подсолнечника адаптированные к любым почвенно-климатическим условиям

ГИБРИДЫ  
ОПТИМИЗИРОВАННЫЕ  
К ПРИМЕНЕНИЮ ПРЕПАРАТА  
ЭКСПРЕСС™ КОМПАНИИ FMC



## Сузука HTS

среднеранний и  
высокоурожайный



## Суматра HTS

ранний и высокоурожайный



## Суоми HTS

заразихоустойчивый  
и высокоурожайный



## Сумико HTS

выше урожай – выше масла

ГИБРИДЫ  
ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ  
СИСТЕМЕ CLEARFIELD



## НК Неома

стабильно высокий  
урожай



## НК Фортими

засухоустойчивый



## Санай МР

засухоустойчивый



## СИ Авенжер

ранний засухоустойчивый

ГИБРИДЫ  
КЛАССИЧЕСКОЙ  
ТЕХНОЛОГИИ  
ВОЗДЕЛЫВАНИЯ



## Алькantara

засуха это его стихия



## НК Брио



## НК Конди



## НК Роки

Мы предлагаем решение для каждого поля!



Уникальная ценность  
благодаря инновациям



Непревзойденное  
качество и экспертиза



Изменяем мир  
к лучшему

сооружений. Кроме того, проект включает строительство ирригационных систем для ввода 1 миллиона гектаров площади новых орошаемых земель, увеличение доли модернизированных и новых гидростов (286 единиц), проведение многофакторного обследования сооружений (285 единиц).

В настоящее время в стране реализуются различные проекты по восстановлению и реконструкции ирригационных систем с привлечением международных доноров, таких как Европейский банк реконструкции и развития, Исламский банк, Азиатский банк и другие. Это позволяет улучшить существующие и построить новые оросительные системы, которые в свою очередь увеличат площади орошаемых земель. Например, реализуется проект по усовершенствованию ирригационных и дренажных систем. Он охватывает самые остросушливые регионы страны, где жизнедеятельность сельского населения имеет наибольшую зависимость от орошения, а именно Алматинская область – 12,48 тысячи гектаров, Жамбылская область – 15,17 тысячи, Туркестанская область – 62,30 тысячи и Кызылординская область – 15,12 тысячи гектаров орошаемых земель.

Развитие орошаемого земледелия в Казахстане осуществляется и за счет внедрения водосберегающих технологий орошения (дождевания, капельного и почвенного полива). По словам Миробита Мирдадаева, в Казахстане, на сегодняшний день из используемых 1546,4 миллиона гектаров орошаемых земель, за счет государственной поддержки площади водосберегающих технологий орошения составляли 210,6 тысячи гектаров (13,13%), в том числе дождевание – 160,8 тысяча га (10,03%), капельное орошение – 49,8 тысяч гектаров (3,1%).

### РЕАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА

В этом направлении активно работает и Министерство сельского хозяйства. Минсельхоз РК еще в начале прошлого года поставил задачу в целях экономии поливной воды увеличить площади внедрения современных технологий орошения. Для этого ведомство дифференцировало меры господдержки. Для хозяйствующих субъектов, которые применяют те или иные формы влаго- и ресурсосберегающих технологий, размеры субсидий значительно выше, чем для тех, кто работает по старой технологии. Оказывается государственная поддержка в виде инвестиционного субсидирования, которое предусматривает возмещение 50 процентов от понесенных затрат на приобретение современных систем орошения, а также подведение всей необходимой инфраструктуры. Это позволяет экономить водные ресурсы и увеличивать отдачу каждого гектара.

### ЗАСТРАХУЙ ПОСЕВЫ И РАБОТАЙ СПОКОЙНО

Выходом из сложившейся ситуации также является страхование полей от засухи. Такая возможность у фермеров появилась в прошлом году. Оператором системы добровольного страхования является Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства, дочерняя компания холдинга «КазАгро». В прошлом году казахстанские хозяйства, застраховавшие свои поля от засухи, получили около 500 миллионов тенге страховых выплат. По данным пресс-службы АО «Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства», 60 хозяйств Казахстана застраховали свои поля от недостатка влаги, сумма страховой премии составила 199 миллионов тенге, половина из этих средств была оплачена с помощью государственных субсидий. В результате наступления страховых случаев 47 хозяйств получили страховые выплаты на сумму 491 миллион тенге. Однако жамбылские аграрии остались за бортом страхования. Из-за возникших многочисленных сложностей никто из местных аграриев не успел подать заявку до конца июля.

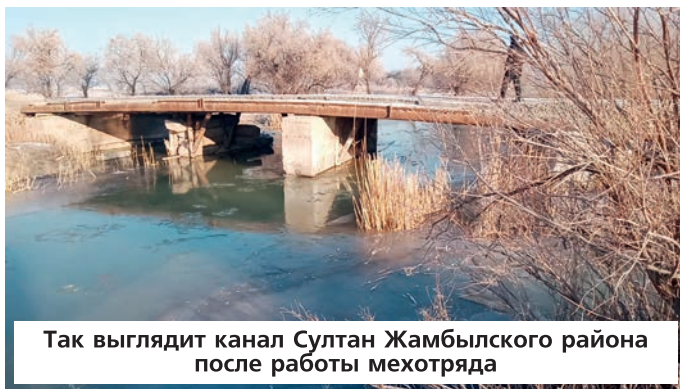
«У нас в регионе прием заявок начался довольно поздно, когда завершилось действие фазы. Аграрии не смогли вовремя сориентироваться и подать заявку», - пояснил менеджер по страхованию Алибек Сейдахметов.

К слову, все процессы – от заключения договора страхования до фиксирования страхового случая – осуществляются на информационном сервисе Agroinsurance, размещенном на платформе Qoldau.kz.

Для стимулирования сельхозтоваропроизводителей,



РГП «Казводхоз» ремонтирует лотки



Так выглядит канал Султан Жамбылского района после работы мехотряда

снижения рисков и привлечения в сферу инвесторов предусмотрена государственная поддержка в виде субсидирования страховых премий. При заключении договора фермер оплачивает лишь 50 процентов от суммы страховой премии, оставшуюся часть - государство.

Система записывает состояние почвы ежедневно, и каждый фермер, застраховавший свой урожай, может наблюдать за этим процессом в «Личном кабинете» на портале Qoldau.kz. Фермер отслеживает процесс измерений влаги в почве, получает уведомления, если зафиксирован дефицит влаги, с помощью электронной цифровой подписи подписывает заявление на выплату. После этого на его счет перечисляются страховые выплаты.

### ОЧИСТИТЬ КАНАЛЫ

Три года назад в регионе был создан мехотряд, в целях проведения работ по очистке и восстановлению водных сетей и каналов на сельскохозяйственных угодьях. К слову, за это время они проделали большую работу. К примеру, по программе «Дорожная карта занятости» в Байзакском, Жамбылском, Таласском, Жуальинском районах были отремонтированы 27 водохозяйственных объектов, протяженностью 103 километра на сумму 94,7 миллиона тенге, вода пришла на 7558 гектаров полей.

Немало сделано совместно с областным филиалом РГП «Казводхоз». Почти завершается работа по капитальному ремонту и восстановлению межхозяйственных каналов Жамбылского района «Талас-Аса», «Бескемпир», «Бошмойын», реконструкция оросительных каналов, дренажных систем и сооружений каналов Исмаил, Куат, Жамбыл, Дунгановский, Бесагаш, Мерхалык, и так далее. В целом, ими реализуются 31 проект. В организации отметили, что все проекты будут реализованы до конца нынешнего года.

### ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДОКАЗАНА

Современные технологии в регионе уже довольно активно используются местными сельхозтоваропроизводителями. Жамбылцы больше отдают предпочтение капельному орошению. Это и понятно, ведь при бороздковом способе орошения большая часть воды испаряется. Дождевальная спо-



# ТОО «ЦелинАгро»

Бороны зубчатые гидрофицированные 1-рядные



Бороны зубчатые гидрофицированные 2-рядные



г. Нур-Султан, ул. Дулатова, 185, тел.: +7 (717) 225-30-15, +7-701-317-80-24, +7-705-1000-473, e-mail: tselinagro@mail.ru, www.tselinagro.satu.kz

# МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ



# Risto

напрямую из Германии в Щучинск



## Serap МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ

- Ёмкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом  
В наличии на складе в г. Щучинск

## Serap / Müller МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- Ёмкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700, 4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом  
В наличии на складе в г. Щучинск



ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700, Акмолинская область, г. Щучинск, Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81, www.молочные-танки.kz

## Стационарные сепараторы АЛМАЗ!



MC-4/2



MC-10/5



MC-20/10



MC-40/20



MC-50/30



MC-100/70

Акмолинская область, г.Кокшетау, ул.Алатау(Горветка) 2, каб.12, тел.: 8 (716 2) 76 08 46, 76 26 58, +7 702 357 68 69, +7 771 516 48 77 agrosnab71@mail.ru, зерноочистка.kz, @saitagro



ZCK-70



OBC-25

OBC-25



T-3, T-12



MPO-50,100



ZBC-20



BCС-50,100



PЗМ-110,170

HОРИИ

Увеличение урожая

АЛМАЗ! до 35%

Аэродинамический самоходный сепаратор



Сортировка

Калибровка

Очистка семян

Универсальный сепаратор SKILL-40



Производительность т/час:  
Предварительная 60  
Первичная 40  
Вторичная 15

зерноочистка.kz @saitagro

соб дает эффект не более 75 процентов. В дождевальном методе орошения есть, конечно, свои плюсы. Вода, распыляющаяся по принципу дождя, не образует корку на почве. И влага сохраняется дольше. С приходом уборочного сезона легкая трубопроводная система с разбрызгивателями, быстро разбирается. Она переносная, и в этом ее и преимущество. Но капельный способ орошения все же здесь вне конкуренции. От 90 до 98 процентов подаваемой воды в данном случае попадает на корневище растений. А это говорит о многом. Причем в данном случае можно параллельно подавать как удобрения, так и гербициды с пестицидами. Если говорить о преимуществах системы капельного орошения перед обычным, то для него они очевидны. Специалисты подсчитали, что один гектар капельного орошения обходится в среднем в 84 тысячи тенге в год. Сюда входят затраты на трубы и амортизацию других составных системы, рассчитанной на пятилетний срок эксплуатации. Причем трубка используется лишь один год. Эти затраты приблизительно равняются выручке от 10 тонн овощной продукции при потенциальной урожайности на капельном орошении на уровне 75 тонн, или 13 процентам дохода. Оно позволяет получить максимум из потенциала растений и позволяет почти гарантированно получить урожайность минимум в 2–2,5 раза выше.

Мы ознакомились с деятельностью ряда хозяйств, установивших влагосберегающие технологии. Новые технологии орошения аграриями региона ныне успешно осваиваются на выращивании самых разных культур. Расскажем об опыте некоторых хозяйств.

Очевидные преимущества от передового метода поливного земледелия получают ныне в крестьянском хозяйстве «Сұлтан-Бейбарыс» из Беткайнарского сельского округа Кордайского района, которое одним из первых в регионе наладило промышленное выращивание кукурузы американского сорта на 140 гектарах. На 56 из них применяется капельное орошение. Благодаря внедрению влагосберегающих технологий, урожайность достигает 110 центнеров с гектара. Кроме того, по словам

руководителя КХ, внедрение передовой технологии позволило свести на нет ручной труд при поливе, поднять в разы производительность, сэкономить время.

«Мне многие говорили, что капельное орошение — эффективная технология. Но я не верил в это, пока сам не воспользовался современными технологиями. Заключив договор с ТОО «Агриматко Юг», мне установили на поле систему капельного орошения, на это ушло около 28 миллионов тенге. Результат не заставил себя долго ждать — урожай оказался довольно высоким. Кроме того, идет экономия удобрений, времени и, конечно же, воды», — говорит руководитель КХ Биржан Куттыков.

ТОО «Смарт агро каркара» занимается выращиванием сахарной свеклы, кукурузы, пшеницы. Влагосберегающие технологии применяются на 54 гектарах, отведенных под сахарную свеклу. Причем разница заметна даже визуально. На «капельном» поле растения намного крупнее и зеленее.

Товарищество долгие годы испытывало серьезные проблемы с поливом. Все три канала, по которым сюда приходит поливная вода, нуждаются в очистке и реконструкции, по ним поступает лишь 70 процентов воды от общей потребности. В разгар июньской жары посевы оставались без полива. И тогда предприниматель решил провести систему капельного орошения и не прогадал.

**ПЛОЩАДИ ОРОШАЕМЫХ ЗЕМЕЛЬ УВЕЛИЧАТСЯ**

«Вегетационный период прошлого года был непростым. Этому свидетельствуют многочисленные обращения сельхозпроизводителей района в областное управление сельского хозяйства касательно нехватки воды. И все же, благодаря принятым мерам и слаженной работе, сбор урожая удался провести без существенных потерь, — сказал заместитель руководителя областного управления сельского хозяйства Ерлан Кулкеев. — Одной из важных задач является рациональное и экономное использование поливной воды на орошаемых землях. Так, площадь посевов в 2020 году на орошаемых землях составила 179,8 тысячи гектаров. Сразу на

50 процентов увеличились площади использования влагосберегающих технологий. Современное капельное или дождевальное орошение используется на 30 тысячах гектарах.

Второй год проводится работа по диверсификации посевных площадей сельскохозяйственных культур, путем снижения доли водоемких и монокультур, а также увеличения площадей высокопродуктивных альтернативных культур. В текущем году в планах значительно увеличить площади под такие засухоустойчивые культуры, как нут и сафлор. В настоящее время на орошаемых землях возделываются масличные, зерновые, кормовые, овощебахчевые культуры, картофель, сахарная свекла. Основную долю занимают такие богарные культуры, как пшеница и ячмень. Работа по диверсификации посевных площадей будет на постоянной основе координироваться».

По словам Ерлана Кулкеева, сами крестьяне отзываются о влагосберегающих технологиях очень хорошо. Это говорит о том, что новейшие технологии позволяют получить гарантированный урожай. Кроме того, использование новых технологий выгодно как с точки зрения увеличения качества и количества урожая, так и с точки зрения возврата инвестиций. При комплексном подходе новые технологии позволяют сократить издержки на удобрения, корма, топливо и прочие затраты. Он добавил, что в этом году площадь использования водосберегающих технологий вырастет до 40 тысяч гектаров.

«Жамбылская область имеет огромный потенциал в сфере сельского хозяйства, но используется он пока далеко не в полной мере. Внедрение инноваций — это как раз тот путь, который позволит сельхозпроизводителям не только насытить внутренний рынок продуктами питания, но и заявить о себе на рынках соседних государств и в странах дальнего зарубежья. Внедрение современных технологий орошения поможет вывести аграрную отрасль на новый уровень развития, увеличив производство и экспорт сельскохозяйственной продукции», — заключил Е. Кулкеев.

**Лола НУРМАТОВА**

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!

**VAN DER PLOEG INTERNATIONAL B.V.**

**ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует**

**полный цикл**  
молочного  
животноводства  
и птицеводства

Оборудование для молочных ферм и переработка молока  
Первоклассное доильное оборудование  
Комбикормовые заводы  
Бройлерные птичники

**по Голландской ТЕХНОЛОГИИ**

✓ Клеточные птичники для яичных несушек  
✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, http://vdpint.com

**СЕМЕНА**

Instagram @kazseeds

- Кукуруза
- Люцерна
- Соя
- Просо
- Сорго — суданская трава

**KAZSEEDS**

+7 727 225 61 77, +7 771 701 11 54

# ПРОДАЖА СЕМЯН ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА

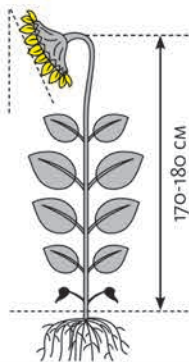
АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

## ФЛОРАСАН **NEW** ХЕЛЕСАН СУ

Отличный продуктивный гибрид системы IMI

Высокопродуктивный гибрид системы SULFO



### СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

простой	Тип гибрида	простой
45°	Наклон корзинки	45°
выпуклая	Форма корзинки	выпуклая
20-22 см	Диаметр корзинки	22-25 см
50-55 г	Масса 1000 зерен	55-60 г
100-105	Кол-во дней всхожесть-уборка	105-108



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

**EVS**  
GROUP

Получите консультацию:

+7 708 425 01 57  
(WhatsApp/Telegram)

г. Нур-Султан, БЦ «КРАСНЫЙ ДОМ»  
ул. Б. Майлина 2/1, 4 этаж, оф. №1  
т. + 7 (7172) 97-82-67(68), evsgroup@mail.ru

# ИЗ УЧИТЕЛЯ В ЖИВОТНОВОДА



**Сменила благородную профессию учителя на овцеводство. Такая трансформация деятельности произошла с жительницей села Новоишимское Северо-Казахстанской области. По мнению сельской молодежи, престиж сельского хозяйства повышается.**

Молодая мама в декрете Улзира Елтаева до пополнения в семье преподавала информатику в местной школе. После рождения первенца девушка задумалась о будущем своей семьи и решила на открытие собственного дела. С направлением не мешкала и сразу определила, что мелкий рогатый скот неприхотлив и для начала будет отличным вариантом.

«Для крупного рогатого скота, наверное, опытный человек нужен. А мы только начинаем заниматься животноводством. Я отучилась, и, как положено, мне выделили грант 505 тысяч тенге, после гранта мне предложили кредитоваться под маленький процент», - жительница села Новоишимское Улзира Елтаева.

Деньги от гранта по проекту «Бастау-Бизнес» пошли на покупку 17 овец. Кредитные же 4 млн от Фонда финансовой поддержки позволили приобрести корма и дополнительно закупить еще 80 голов скота. Часть поголовья уже продали, недавно получили приплод. Чета Елтаевых планирует долго

не задерживаться на уровне небольшой фермы и увеличить число скота до 200.

«Шерсть не продаем, пока. Может, в дальнейшем и этим займемся. А пока торгуем только мясом и живым скотом. Ягнята стоят от 25 тысяч тенге и выше», - уточняет Улзира.

Девушка в числе молодых предпринимателей, которые с появлением господдержки и лояльных условий кредитования, стали активнее заниматься бизнесом. 30% человек, получивших займы на развитие собственного дела в районе – люди в возрасте до 29 лет.

«В 2020 году в рамках программы «Енбек» льготное микрокредитование получили 75 человек по району им. Габита Мусрепова. Общий объем микрокредитования составил 302 млн тенге. Из 75 человек 67% - начинающие предприниматели и 33% - лица, которые расширили свой бизнес... Процентная ставка по данным микрокредитам составляет 6% годовых, для многодетных и малообеспеченных семей – 4%. 6 человек из числа многодетных семей получили в этом году микрокредитование», - уточнил директор центра занятости района им. Г. Мусрепова Нурлан Темиргалиев.

Благодаря развитию предпринимательства на селе в этом году было открыто еще 71 новое рабочее место. В основном в качестве направления деятельности начинающие бизнесмены выбирают животноводство и растениеводство.



[bossagro.kz](https://www.instagram.com/bossagro.kz)



<https://www.facebook.com/bossagro1>



[boss-agro@mail.ru](mailto:boss-agro@mail.ru)



**ТОО "Бейо Тукым" (г. Алматы)**

представляет на казахстанском рынке  
всемирно известную голландскую  
семеноводческую компанию

**Bejo Zaden B.V.**



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,  
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,  
тел./факс: +7 (727) 380-11-21  
email: [info@bejo.kz](mailto:info@bejo.kz), [www.bejo.kz](http://www.bejo.kz)

# SALFORD

Salford Group Inc. - полный спектр посевной и почвообрабатывающей сельскохозяйственной техники

40

Salford Group Inc.

лет

## ТРАДИЦИОННАЯ ПОЧВООБРАБОТКА

- Культиваторы
- Глубокорыхлители
- Дисковые бороны

## ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА

- Турбокультиваторы RTS

## ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА:

- Традиционная технология посева
- Минимальная технология (Mini-Till)
- Нулевая технология (No-till)
- Гибридная технология посева

### Турбокультиватор RTS I-2100/2200

Salford RTS I серии предназначен для разуплотнения почвы и ускорения минерализации пожнивных остатков. **Особенностью** является многорядная расстановка дисковых рабочих органов на индивидуальных амортизирующих стойках. **Основная цель RTS** - снижение операционных затрат по сравнению с традиционной почвообрабатывающей техникой. **Рабочая скорость:** от 15 км/ч.

### Пневматическая сеялка Salford 580 Hybrid

Гибридные сеялки серии 580H представляют собой функциональное сочетание культиватора с дисковой сеялкой. За один проход агрегат подрабатывает почву, уничтожает сорняки и вносит семена с высокой точностью заделки на глубину.

# EVS

GROUP

ТОО «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане  
**Получите консультацию:**  
+7 708 425 0157 (WhatsApp/Telegram)

ТОО EVS Group: Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, бизнес-центр "Красный дом", офис 1  
тел.: +7 7172 97 82 67(68), +7 708 425 0157 (WhatsApp/Telegram).  
E-mail: evsgroup@mail.ru.



## Профессиональная кормозаготовительная техника с ирландским характером!

[www.mchale.net](http://www.mchale.net)

- Пресс-подборщики и обмотчики
- Фронтальные и задненавесные косилки
- Выдуватели и раздатчики соломы
- Оборудование для погрузки и выгрузки
- Роторные грабли

# McHale

Made in Ireland



По вопросам приобретения и информации о технике McHale можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

# КАК РЕШИТЬ ПРОБЛЕМУ ВОСПРОИЗВОДСТВА МАТОЧНОГО ПОГОЛОВЬЯ КОРОВ?

Эффективность скотоводства в значительной степени зависит от интенсивности воспроизводства стада, которое ощутимо влияет как на производство молока, так и на темпы генетического прогресса селекционных признаков, и на 15–20% определяет рентабельность отрасли. Низкая воспроизводительная способность коров является одной из проблем в современном скотоводстве.

Для получения в год от коровы одного теленка продолжительность сервис-периода не должна превышать 80–90 дней. Инволюция половых органов у коров заканчивается в среднем через 35–40 дней после отела, в связи с чем, оптимальным временем оплодотворения животных считают 2-й месяц после отела. Как укороченный до 30 дней, так и увеличенный сервис-период более 90 дней отрицательно влияют на продуктивность и воспроизводительные функции животных.

Одним из многочисленных факторов нарушения воспроизводства, является фактор внешней среды, который может как ускорять, так и замедлять окислительно-восстановительные процессы, стимулировать и угнетать функцию эндокринных желёз, в том числе ответственных за репродукцию. На воспроизводительные функции животных и их проявление влияют и другие зоогигиенические факторы: чистота воздуха, газообмен, температура, влажность, санитарный порядок, технологические процессы.

Полное прекращение функционирования яичников после отёла (до 3-6 и более мес.) часто встречается у коров, первотёлочек (до 70-80%). Основной причиной является неполноценное кормление, плохое содержание, неподготовленность к отёлу и интенсивный раздой, в результате животное теряет упитанность первые 2-3 мес. лактации. Также отрицательно на функции яичников сказываются тяжёлые отёлы, родовые травмы, субинволюция матки, эндометриты. У некоторых животных наблюдается наступление полового цикла, но, как правило, яйцеклетка не созревает и при осеменении оплодотворение отсутствует.

**Прежде чем применять специальные (медикаментозные) методы устранения депрессии половых функций и активизации яичников необходимо:**

- 1) Нормализовать условия кормления и содержания, обратить особое внимание на проведение моциона, повышенную освещённость помещений в стойловый период.
- 2) Улучшить подготовку коров, особенно нетелей к отёлу.
- 3) Организовать прогулки (активный моцион) для всего стада, включая новотельных с 3-5 дня после отёла.
- 4) Не допускать форсирования раздоя новотельных коров.
- 5) Своевременно и квалифицированно проводить работу по профилактике и лечению послеродовых гинекологических заболеваний.
- 6) Регулярно проводить раннюю гинекологическую диспансеризацию, а также гинекологическое обследование больных и не приходящих в охоту самок.

**Даже при показаниях на гипофункцию яичников, в первую очередь, следует применять физиотерапию:**

- 1) Ректальный массаж матки и яичников в течение 3-5 минут, 3-5 раз через сутки.
- 2) Смазывание шейки матки 2% настойкой йода.
- 3) Втирание в наружные половые губы раздражающих мазей, утром и вечером в течение 3-5 дней.

Сущность этих методов - в стимуляции кровоснабжения и обменных процессов в половых органах, путем раздражения экстерорецепторов и интерорецепторов.

Первоочередной задачей терапии (особенно у первотёлочек) является стимулирование функциональной ткани уменьшенных яичников, выведение их из глубокой депрессии.

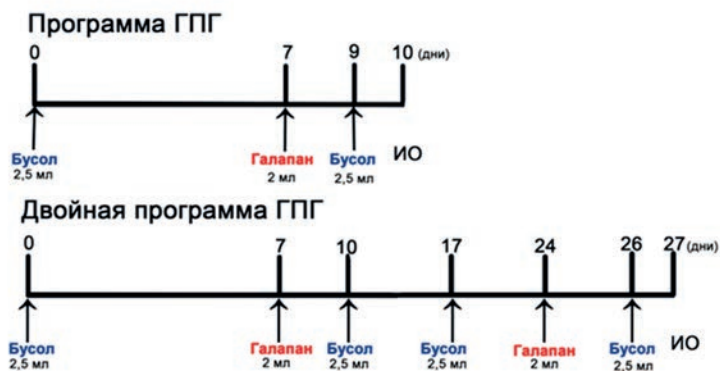
**Методы стимуляции:**

1) Применяется подкожное введение молозива 25-30 мл или аутокровь 2-хкратно с интервалом 6-7 дней. Молозиво получают от клинически здоровых коров, не позднее 3-9 часов после отёла. Для предупреждения постинъекционных осложнений в молозиво добавляется 100-200 тыс. единиц антибиотика. Применение молозива можно сочетать с внутримышечным введением витаминов, гормональных препаратов.

2) Применяется куриное яйцо, белок вместе с желтком смешивается в 150 мл. стерильного физиологического раствора, вводится подкожно в дозе 20-25 мл, однократно. Готовится перед применением из диетического яйца.

3) Витамин Е 3-5 мл. (750-1000 мг токоферола) 2-хкратно с интервалом 7-9 дней.

4) Стимуляция гормональными препаратами проводится по схеме:



**ВНИМАНИЕ:** Проводя функциональную терапию (гормонами) следует иметь в виду, что гормональный препарат воздействует на все эндокринные железы организма. Действие на организм может проявляться по-разному. Поэтому назначать гормональные препараты нужно строго индивидуально и только при наличии соответствующих показаний. В период обработки гормональными препаратами необходимо избегать любых мероприятий, вызывающих у животных стресс (взятие крови, вакцинация и т.д.).

После проведения курса терапии необходимо провести гинекологическую диспансеризацию для установления произошедших изменений в воспроизводительной системе, по сравнению с первоначальным состоянием.

Только заинтересованность руководства хозяйств и всего коллектива в конечных результатах по воспроизводству стада, высокий уровень ведения животноводства, слаженная и целенаправленная работа зооветспециалистов, техников-осеменаторов и их квалификация, действенная система материального поощрения за высокие показатели позволят успешно решить проблему яловости и бесплодия маточного поголовья.

ТОО «ВетЗащитаАзия»,  
г. Костанай, ул. Лермонтова, д. 26  
телефоны:  
8-7142-53-85-54,  
8-705-801-26-97

## Ротагал

Инактивированная вакцина против ротавируса, коронавируса и E. Coli



**Надежная защита телят с первых дней!**



- Высокая сохранность телят!
- Простота использования!
- Экономия времени и средств!
- Безопасность!

Вакцину применяют **ОДНОКРАТНО** с профилактической целью для активной иммунизации стельных коров и нетелей за 12-3 недели до предполагаемого отела и создания **колострального иммунитета у телят** против ротавирусной, коронавирусной инфекции и колибактериоза.

**!** Степень защиты будет зависеть от количества, качества и времени приема молозива!



**ПЕНБЕКС**  
БЕСПРОИГРЫШНАЯ  
КОМБИНАЦИЯ

Суспензия для инъекций



**ТОО "ВетЗащитаАзия"**

**Надежность гарантирована!**

**Компания "ВетЗащитаАзия" является одним из лидеров на Казахстанском рынке в области ветеринарной фармации.**

**В портфеле компании препараты из Германии, Испании, Франции, России, Беларуси.**

**Широкий ассортимент ветеринарных препаратов поможет справиться с любой проблемой на животноводческом предприятии.**

**Наши клиенты могут получить квалифицированную консультацию как у наших специалистов так и у производителей ветеринарных препаратов.**



**Доставка в любой регион Казахстана делает наш ассортимент доступным для любого потребителя!**

г. Костанай, ул. Лермонтова, д.26 Телефон: 8-705-215-23-03,  
8-705-801-26-97

# ТРИ КЛЮЧА ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ КАЧЕСТВЕННОГО МОЛОЗИВА ДЛЯ ТЕЛЯТ

В отличие от многих других млекопитающих, телята попадают этот мир без какого-либо иммунитета к болезням. Чтобы создать необходимую им защиту, им необходимо получить качественное молозиво своей матери. И как только теленок рождается, часы начинают отсчитывать количество потребляемого им молозива, что может иметь дальнейшее влияние на его здоровье и продуктивность, рассказывает Пегги Томпсон, DVM, Boehringer Ingelheim.

«Получение достаточного количества молозива в течение первых 24 часов окажет влияние на теленка на протяжении всей жизни с точки зрения его способности противостоять болезням, прибавлять в весе, а в случае телок - легко отеливаться», - сказала доктор Томпсон. - А когда дело доходит до передачи материнских антител от коровы теленку, 24 часа - это даже слишком поздно».

Доктор Томпсон подчеркивает, что производители должны делать все возможное, чтобы телята получали молозиво в течение двух часов после рождения.

«Всего через шесть часов кишечник теленка начинает меняться, что затрудняет усвоение повышающих иммунитет антител, содержащихся в молозиве», - сказала она. - По мере того, как мы узнавали больше о молозиве за прошедшие годы, общая практика перешла от проверки телят в течение первых 24 часов до 12, потом 6-ти и теперь рекомендация составляет 2 часа».

Однако в дополнение к антителам телята также получают важные витамины, минералы и жиры из молозива своей матери, поэтому качество молозива является еще одним фактором, который следует учитывать, и на который производители могут положительно повлиять.

## ТРИ КЛЮЧА К КАЧЕСТВЕННОМУ МОЛОЗИВУ

«Питание играет важнейшую роль для получения качественного молозива», - сказал доктор Томпсон. - Если корова находится в плохой физической форме, ее организм будет использовать любую пищу, прежде чем производить молозиво».

Доктор Томпсон рекомендует проконсультироваться с составителем рационов, чтобы убедиться, что стельные коровы получают то, что им нужно, в их рационе перед отелом.

Вакцинация или повторная вакцинация коров до отела - еще один способ обеспечить попадание большого



количества антител в молозиво. Доктор Томпсон рекомендует вводить вакцины примерно за пять месяцев до отела в рамках проверки осенней стельности ветеринаром, но не позднее, чем за два месяца до отела, чтобы обеспечить достаточно времени для перехода антител в молозиво. По словам доктора, убитые вакцины особенно эффективны для стимулирования выработки антител до отела.

Отел в относительно теплой и чистой среде также может повлиять на способность теленка бороться с болезнями на раннем этапе.

«Если вокруг грязь и беспорядок, то не имеет значения, сколько антител получает теленок от своей матери», - сказала доктор Томпсон. - Инфекции из грязи могут побороть иммунитет теленка».

Еще одним преимуществом проведения проверки на стельность осенью является то, что ветеринары могут дать производителям более точное представление о том, когда корова отелится, что может позволить производителям быть готовыми контролировать потребление молозива и вмешиваться в случае возникновения проблем.

## ПРЕДУПРЕЖДАЮЩИЕ ЗНАКИ

Если у телят появляются признаки истощения или пневмонии в возрасте от 24 часов до 3 недель, это может сигнализировать о том, что они не получают достаточного количества молозива, как с точки зрения качества, так и с точки зрения количества.

Когда это происходит, лучшее, что могут сделать производители, чтобы

убедиться, что проблема действительно связана с иммунитетом теленка, это вместе с ветеринаром сделать анализ крови, в идеале в первые несколько дней жизни теленка. Таким образом, если есть проблема, ее можно решить. Если прошло несколько недель или месяц, становится труднее определить реальную проблему.

Традиционно в подобных случаях в анализах крови измеряется уровень сывороточного белка, который иногда может давать ложноположительные результаты или показывать, что у теленка адекватный иммунитет, хотя на самом деле это не так. Совсем недавно ветеринары начали измерять фактические антитела, которые телята получают от своих матерей, которые называются иммуноглобулинами или IgG. Тесты на IgG дороже традиционных анализов крови, но могут дать более точные результаты.

По словам доктора Томпсона, если тесты показывают, что существует проблема с иммунитетом теленка, производители должны работать со своим ветеринаром, чтобы определить, может ли помочь заменить молозива.

При наличии правильных инструментов, передовых методов управления и бдительного наблюдения в часы и дни после отела производители могут повысить дальнейшую продуктивность телят.

Источник: BOEHRINGER  
INGELHEIM,  
[www.drovers.com](http://www.drovers.com)





Доильный зал «Карусель»

**WESTFALIA КАЗАХСТАН** - официальный дилер концерна GEA в Республике Казахстан.



Стойловое оборудование для содержания КРС

Westfalia Казахстан предлагает Вам:

- Щетки-чесалки для коров
- Навозоуборочное оборудование
- Домики и клетки для телят
- Кормораздатчики
- Вентиляция фермы
- Станки для обработки копыт
- Молочное такси
- Резиновые маты и матрасы
- Автоматические поилки



Доильный зал «Параллель»



Охлаждение и хранение молока

г. Нур-Султан, ул. Жансугурова 8/1, офис 504, БЦ «Аружан»  
8/7172/ 57-00-87, моб.: +7-777-870-13-22, +7-776-681-87-76  
info@geafarm.kz

## APV - техника австрийского производства теперь в Казахстане

### УХОД ЗА КУЛЬТУРНЫМИ РАСТЕНИЯМИ

- Ротационная мотыга
- Штригальная борона
- Вариабельная сетчатая борона - «Новинка»



### ЛУГОВОДСТВО

- Луговая борона
- Луговой комбинированный агрегат
- Профессиональная луговая борона
- Луговые катки

### СЕЯТЬ И РАЗБРАСЫВАТЬ

- Односторонний разбрасыватель
- Двухсторонний разбрасыватель
- Мультидозатор
- Пневматические высевальные устройства
- Сцепка-носитель

### ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ / ВНЕСЕНИЕ УДОБРЕНИЙ

- Пневматические высевальные устройства - серия «удобрение»
- Мультидозатор для химикатов
- Устройство для внесения жидких удобрений - «Новинка»
- Набор для анализа проб почвы Soil Check - «Новинка»



По вопросам приобретения и информации о технике APV можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

**БОСС** 

Ежемесячный Аграрный Журнал  
"БОСС-АГРО"

**01 (173) январь 2021**

**СОБСТВЕННИК**  
ТОО «AGRO MEDIA»


**РЕДАКТОР**  
Максим ЛОТАРЕВ

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ**  
Елена НОВИЦКАЯ  
Виктория ПОРОЙКОВА

Свидетельство о постановке на учет  
средства массовой информации  
№17326-Ж от 18.10.2018 года.  
Первичная регистрация  
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

**Адрес редакции:**  
070002, Казахстан, ВКО,  
г. Усть-Каменогорск,  
ул. Шакарим, 62-29,  
тел. 8 (7232) 75-30-56,  
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет  
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,  
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять  
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных  
редакцией, без письменного разрешения  
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 29.01.2021  
Номер заказа - 03654

Подписной индекс  
в республиканском каталоге  
74003

**Журнал отпечатан:**  
ТОО "Print House Gerona",  
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,  
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»  
осуществляется высококвалифицированной  
командой профессионалов из юридической  
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

\*\*\*  
- Не жили богато, нечего и начи-  
нать!

- Спасибо за доклад, министр эконо-  
мического развития!

\*\*\*  
Губит людей не пиво... А малень-  
кая зарплата, кредиты, ипотеки, проб-  
ки, штрафы, инфляция, долги и вечный  
недосып!

\*\*\*  
На заметку автомобилистам. Для  
того, чтобы провести самую полную и  
всеобъемлющую диагностику ваше-  
го автомобиля совершенно бесплатно,  
достаточно на любом авторынке подье-  
хать к перекупщикам и предложить им  
купить ваш автомобиль...

\*\*\*  
- В понедельник я всегда чувствую  
себя Робинзоном Крузо.  
- Это почему?  
- Очень скучаю по пятнице!

\*\*\*  
Доказано: ученики гораздо внима-  
тельней слушают рассказ трудовика о  
технике безопасности, если у учителя  
нет на руке пальца.

\*\*\*  
Забросил старик невод в синее  
море. Потемнело синее море. - Да, -  
подумал старик, - давно я не стирал  
свой невод.

\*\*\*  
Авиакомпания «Юнайтед Эйр» чуть  
было не уволила одного чересчур весело-  
го стюарда, который после приземления  
самолета и подачи трапа не нашел ничего  
более умного, чем объявить в салоне по  
громкой связи: - ... По правилам нашей  
авиакомпания, кто выходит последним -  
убирает весь самолет! - Чем вызвал на-  
стоящую панику среди пассажиров.

\*\*\*  
- Нам нужны твои навыки убийцы.  
Вот деньги! Но помни, цель хитра и  
опасна.

- Убери свои 100 тенге! Я все равно  
не буду выгонять паука из твоей ком-  
наты!

\*\*\*  
Секс по телефону.  
- Я исполню все ваши желания...  
- Люсь, это я! Хлеба домой купи.

\*\*\*  
У меня жена лежит в больнице.  
Так вот. После работы заехал в  
магазин. Купил еды. Приехал домой.  
Убрал за котом. Встретил детей со шко-  
лы. Помог сделать уроки. Приготовил  
пожрать. Накормил всех. Пробежался  
с пылесосом. Помыл посуду. Уложил  
мелочь спать. Накормил кота. Зарядил  
стирку. Везде прибрался. Ни телек ни  
комп даже не включал.

Прилег.  
Час ночи.  
Ни рук, ни ног, спина болит. Завтра  
рано вставать и вести детей на трени-  
ровку.

Представил ситуацию:  
В дверь вваливается пьяная жена  
из бара с парой пива. Врубает телек,  
гремит кастрюлями в поисках пожрать.  
Пьет пиво, курит на кухне, громко  
ржет, потом играет на компе. Игнори-  
рует душ, идет в спальню и пытается,  
воняя перегаром и табачищем, ко мне  
приставать.

ПРИБИЛ БЫ!

\*\*\*  
Приходит мужик в рыбный ресто-  
ран. Официант провожает его к огром-  
ному аквариуму с живой рыбой и вся-  
кими гадами, и предлагает выбрать.  
Мужик выбирает огромного лобстера,  
официант вылавливает его специаль-  
ным сачком и специальным же молот-  
чком ему по панцирю - хряп! Лобстер  
брык, и готов. Его торжественно уносят  
на кухню, мужик идет за столик ждать.

На кухне из холодильника выни-  
мают замороженное мясо, а лобстера  
скидывают в специальную трубу, по ко-  
торой он съезжает назад в тот же ак-  
вариум. Там лобстер в изнеможении  
прислоняется лбом к холодному стеклу:  
«Да когда ж я уже сдохну-то?..».

**ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»**

**Елена НОВИЦКАЯ**  
моб.: 8-777-138-10-20

**Виктория ПОРОЙКОВА**  
моб.: 8-705-549-26-22

# ПЕЧИ ЕКОРАЛ



## СОГРЕЮТ ТЕПЛОМ В НОВОМ ГОДУ!

СЖИГАНИЕ СОЛОМЫ ДЛЯ ОТОПЛЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПОМЕЩЕНИЙ – ЭТО ДВОЙНАЯ ЭКОНОМИЯ РАСХОДОВ АГРОПРЕДПРИЯТИЙ КАЗАХСТАНА



## Аграрии о печах ЕКОРАЛ

**Пётр Порубенский,**  
руководитель агропредприятия в СКО

«Хочу отдельно выделить преимущества печей ЕКОРАЛ, которые я успел оценить:

- 1) высокий КПД,
- 2) удешевление топлива,
- 3) отсутствуют выбросы газов,
- 4) обслуживать котел может один человек,
- 5) большой срок службы,
- 6) котлы сделаны из специальной стали, огнеупорного металла, что очень важно, который закупается в Европе».

**Павел Луцак,**  
ТОО «Найдоровское»  
(Карагандинская область)

«На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки. Это почти 400 тысяч тенге, т.е. за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!».



По вопросам приобретения и информации о печах ЕКОРАЛ, можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: [b-factor@mail.ru](mailto:b-factor@mail.ru)

**ЗАПУСКАЕМ ПРОЕКТЫ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ КАЗАХСТАНА!**

**Телескопический погрузчик Manitou -  
идеальный помощник при погрузке и складировании зерновых!**



**Гарантия!**

**2 года, либо 2000 моточасов\***

**Рассрочка до 12 месяцев**

**Субсидии до 25%**

**AGRO CREDIT**  
АГРАРЛЫҚ НЕСИЕ КОРПОРАЦИЯСЫ

**ТехноЛизинг**

**КазАгроФинанс**



Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76

Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de,

Instagram: slagro.liet, YouTube: Юрий Шимко

\*на машины приобретенные до 01.04.2021г.

**MANITOU**  
HANDLING YOUR WORLD