

БОСС



08 (216)
август
2024

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

ДЕНЬ ПОЛЯ: достижения, проблемы и перспективы



подробности на 10-12 стр.



Опрыскиватель, разбрасыватель, растениепитатель/мультиинжектор, вентиляторный опрыскиватель, высевальной модуль



**САМОХОДНЫЕ ОПРЫСКИВАТЕЛИ «ТУМАН»
до пяти сменных модулей**



РК, г. Петропавловск, ул. Казахстанской правды, 68, оф. 106, моб.: +7771 974 1100

Фото: лист подсушенного растения

Погсушит без труда

Тонгара, ВР

150 г/л дикват-иона

Десикант для ускорения созревания урожая на семенных и товарных посевах различных культур

- Быстрое подсушивание и равномерное созревание урожая
- Эффективное применение на семенных посевах без снижения всхожести семян
- Грамотное планирование сроков уборки урожая
- Более быстрый результат, чем у глифосатсодержащих десикантов
- Повышение качества урожая за счет уменьшения влажности и засоренности семян

Культуры: подсолнечник, рапс, пшеница яровая (семенные посевы), соя, горох

betaren.ru



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ КЗ

ТОО «Щелково Агрохим», г. Астана, пр. Туран, 30А
Тел.: +7 (7172) 399 969
info@betaren.kz

Реклама



6230

TTV-AGROTRON

 **ГИДРАВЛИЧЕСКАЯ СИСТЕМА С ЗАКРЫТЫМ ЦЕНТРОМ И НАСОСОМ «LOAD SENSING»**

 **ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬ ЗАДНЕЙ ТРЕХТОЧЕЧНОЙ НАВЕСКИ 10 500 КГ**

 **ТОПЛИВНАЯ СИСТЕМА DEUTZ COMMON RAIL**

 **КАБИНА MAXIVISION**



Отсканируйте QR-код, чтобы открыть на сайте

230 л.с.

 amh.kz
 [amh.kz](https://www.instagram.com/amh.kz)

Подробности по номеру  **5310**
(звонок бесплатный)



ПРЯМЫЕ ПОСТАВКИ Б/У ЖАТОК, КОМБАЙНОВ, ТРАКТОРОВ JOHN DEERE (США)

Откройте для себя непревзойденное качество сельскохозяйственной техники John Deere, поставляемой напрямую из США!

Наслаждайтесь высоким стандартом производительности, долговечности и инноваций, которые делают John Deere мировым лидером в своей отрасли.



KAMZ AGRO - поставка б/у тракторов, жаток, комбайнов, опрыскивателей от мировых лидеров сельскохозяйственной отрасли



РК, г.Костанай,
ул. Назарбаева, 170,



kamzagro



+7 701 982 6926



www.kamzagro.kz

Качество!
Цена!
Гарантии!



НОВИНКА!

BOURGAULT 4420 DKD™

Посевные комплексы DKD™ (Deep Knife Drill™)



Новый посевной комплекс модели 4420 DKD™ сочетает в себе сверхпрочную раму с надежными и простыми в регулировке анкерными сошниками с возможностью агрегатирования пневматических бункеров Bourgault и установки баков для внесения жидких удобрений прямо на раму посевного комплекса. 4420 DKD™ представлены двумя конфигурациями рамы на выбор – 3-секционной шириной 12 метров, и 5-секционной шириной 18 метров.

Анкерные сошники DK™



1 Стойки для посева

- Соотношение контурного копирования составляет 1 к 1
- Простая регулировка прижимного усилия при помощи беспроводного ударного шурупверта
- Удобная и быстрая регулировка рабочей глубины
- Система подъема сошников в транспортное положение обеспечивает увеличенный дорожный просвет

2 Стойки для внесения удобрений на большую глубину

- Надежная конструкция обеспечивает низкие эксплуатационные расходы с интервалом смазывания раз в 250 часов
- Массивные стойки оснащены системой быстрой регулировки прижимного усилия на ходу в диапазоне от 68 до 450 кг/стойку
- Конструкция стоек для внесения удобрений оптимизирована для рабочей глубины в диапазоне от 120 до 165 мм
- Ширина анкерных насадок составляет 16 мм крепления обеспечивает гибкость в компоновке сошников

Оptionальная система дисковых сошников TruTrac™

Дисковые сошники TruTrac™ (ТТС™) эффективно разрезают пожнивные остатки и предотвращают перекокс рамы посевного комплекса.



Усиленное заднее шасси

Оptionальная усиленная задняя секция рамы и большие колеса позволяют разместить сразу 2 бака для внесения жидких продуктов.



+7 (701) 529-20-11

+7 (775) 692-29-55

www.bourgault.com



КАЗАХСТАНСКИЕ ФЕРМЕРЫ ОЦЕНИЛИ НОВЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ АГРОБИЗНЕСА

Площадка ООО «Русь», расположенная в 50 км от Барнаула, стала центром притяжения для всех, кто стремится к инновациям и эффективному развитию сельского хозяйства. Здесь на опытных полях, площадью более 200 гектаров, прошел первый этап международного проекта «Агрогород Шанс». Более 500 аграриев из Сибири, Поволжья, Урала, Дальнего Востока и Казахстана собрались, чтобы оценить результаты использования комплексных схем защиты от ГК «Шанс» и обсудить актуальные тенденции рынка СЗР.

«За последние два года более 800 фермеров из Казахстана посетили наши заводы. Они были впечатлены масштабами, подходом и оборудованием производства, увидели, как изготавливается продукция, а также ознакомились с нашими производственными линиями и лабораториями», - говорит Азамат Ельмаганов, генеральный директор ТОО «Шанс Трейд Казахстан».

Экспертиза полевых опытов стала ключевым событием мероприятия. Специалисты группы компаний «Шанс» поделились передовыми решениями в области защиты растений, акцентируя внимание на актуальных схемах и подходах, которые уже подтвердили свою эффективность на практике.

В рамках деловой программы обсуждались ключевые тенденции рынка СЗР, вызовы, с которыми сталкиваются фермеры, и пути их преодоления. Участники смогли задать вопросы, обменяться опытом и получить ценные рекомендации от специалистов.

Фермеры из Казахстана, как и российские коллеги, остались довольны уровнем организации и информативностью мероприятия. Для них участие в «Агрогород Шанс» стало возможностью перенять передовой опыт, который они планируют применять на своих полях. Многие отметили, что увиденные решения и технологии помогут им улучшить агротехнологические процессы и снизить риски, связанные с неблагоприятными погодными условиями.

«Это уже четвертое мероприятие, организованное ГК «Шанс», которое мы посещаем, наше сотрудничество началось с 2021 года, тогда на нашем предприятии впервые были заложены опыты, в том же году мы успели посетить завод, нахо-



дящийся в Липецкой области. Наше сотрудничество продолжается уже четвертый сезон, четвертый сезон мы работаем с препаратами ГК «Шанс», в работе мы видим идеальное для нас соотношение цены и качества. Также хочу отметить, шикарное агросопровождение. В целом мероприятие прошло на высшем уровне, мы остались очень довольными. Познакомились с коллегами, встретились с давними друзьями, обсудили проблемы и тенденции текущих лет», - делится впечатлениями Азамат Кушербаев, управляющий ТОО «Колос-фирма».

Мероприятие стало первым шагом на пути к созданию масштабной сети опытных площадок, где будут тестироваться новейшие препараты и агротехнологии, ориентированные на условия различных регионов России и стран СНГ. Группа компаний «Шанс» продолжает стремительно развиваться.

Елена Еськова, директор агротехнического сервиса ГК «Шанс», отметила, что на сегодняшний день в ассортименте компании представлено более 100 препаратов. Она подчеркнула, что на этом развитие не останавливается - компания продолжит расширять продуктовую линейку и укреплять свой портфель.

По итогам мероприятия, участники отметили, что «Агрогород Шанс» - платформа, где слово не расходится с делом, и это лучший вариант для демонстрации практик и обмена знаниями между аграриями разных стран, которая способствует развитию сельского хозяйства на новом уровне.

Яркие кадры, запечатлевшие атмосферу и ключевые моменты мероприятия, доступны для просмотра здесь: https://t.me/shans_group/554

Акмарал ШАЙМАГАМБЕТОВА



ДОН МАР

НАШИ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ:

- Консультация по подбору сельскохозяйственной техники;
- Поставка и подготовка к эксплуатации оборудования;
- Послепродажное обслуживание.



donmar.kz

ТОО «Дон Мар» – ваш надежный партнер в производстве сельскохозяйственной техники! Наша компания специализируется на производстве современной сельскохозяйственной техники, предоставляя полный цикл поддержки — от предпосевной подготовки до уборки урожая. С нами вы получаете не только высококачественное оборудование, но и комплексное сопровождение на всех этапах сотрудничества.



ТОО «ДОН МАР» — ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ!

НАШ АССОРТИМЕНТ ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

ЖАТКИ навесные и прицепные	ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ	БОРОНЫ цепные и дисковые	ОПРЫСКИВАТЕЛИ
обеспечивающие эффективную уборку вашего урожая	инновационные и надежные для оптимального посева	обеспечивающие идеальную обработку почвы	современные решения для защиты вашего посева

ВЫБИРАЙТЕ КАЧЕСТВО И НАДЕЖНОСТЬ С ТОО «ДОН МАР»!

РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1
Тел.: 8 (71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-701-532-17-31; www.donmar.kz; e-mail: parts1@donmar.kz

Культиваторные инжекторы: ИЗВЛЕКИТЕ ВЫГОДУ ИЗ ОТХОДОВ ЖИВОТНОВОДСТВА!



TERRASOC
Ширина захвата:
от 2,8 до 5,2 м



TERRAFLEX/2
Ширина захвата:
от 2,7 до 5,2 м



TERRAFLEX/2 XXL
Ширина захвата:
от 5,62 до 8,62 м



TERRAFLEX/3
Ширина захвата:
от 4,4 до 6 м



TERRADISC2
Ширина захвата:
от 4 до 6 м

АКЦИЯ НА ОРУДИЯ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ ЖИДКОЙ ОРГАНИКИ
- 250 € НЕТТО/метр рабочей ширины
Акция действует по 30/10/2024. Предложение по специальным условиям.



SCAN ME

www.joskin.com

JOSKIN 1768

ПОЧЕМУ НЕ СРАБОТАЛ ГЕРБИЦИД?

Борьба с сорной растительностью на наших полях, возможно, первостепенная задача любого фермера. Еще в античные времена фермеры пытались бороться с сорняками и увеличивать урожайность. Первыми аналогами гербицидов были морская вода, соль, зола; дальше сульфаты меди, железа и др. Но настоящая новая эра в агрономической химии началась в середине прошлого века, когда один за другим начали открываться гормоноподобные соединения, триазины, амиды, сульфонилмочевины и т.д.

Несмотря на разнообразие гербицидов, устоявшихся и отработанных годами программ по защите, каждый год мы сталкиваемся с проблемой – НЕ СРАБОТАЛ ГЕРБИЦИД.

Причин, естественно, много. Разберем несколько основных. Начнем с тривиальных причин:

- Прошло мало времени после применения гербицида. Визуальных признаков еще нет, а сомнения насчет эффективности гербицида уже появляются. Для начала нужно знать состав и свойства препарата. Механизм действия у гербицидов разный. Их не больше десяти, но в основном против двудольных мы чаще всего используем ингибиторы ацетолактатсинтазы и имитаторы гормонов. Так вот, у гербицидов, которые подавляют синтез аминокислот, визуальных признаков стоит ждать чуть дольше, чем у гормональных гербицидов или гербицидов, разрушающих клеточные мембраны.

- Подобран неправильный гербицид. Граминциды использовали против широколиственных сорняков, а противодвудольные использовали против злаковых сорняков. Как бы это ни было абсурдно, на практике такое встречается.

- Не учли резистентность тех или иных сорняков, или не учли спектр действия гербицида. Например, Трибенурон-метил слабо работает по вьюнку полевому, а некоторые виды щирицы полностью устойчивы гербицидам ауксинового типа.



- Работа с некачественными препаратами. Это вполне естественно, когда пытаются удешевить производство и снизить затраты на обработку. Однако это может стать причиной, почему не сработал гербицид. Дешевые аналоги и контрафакт чаще всего, как минимум не эффективны, а, как

максимум, могут нанести вред.

Дальше разберем более технические причины:

- Нарушение технологии применения препарата. Несоблюдение особенностей гербицида, неверные дозировки могут значительно снизить эффективность. Также для некоторых гербицидов необходимы особые условия. Например, для почвенных гербицидов необходимо ровное поле с мелкокомковатой структурой. Некоторые почвенники, чтобы создать гербицидный экран, нужно заделывать на глубину 2-3 см.

- Несоблюдение технологии опрыскивания. Каким бы ни был высококачественным препарат, 50% эффективности теряется при нарушении технологии опрыскивания. Сюда входят: скорость машины, давление, неотрегулированная штанга, все проблемы с форсунками, работа при сильном ветре, неправильный порядок смешивания препаратов в баке и т.д.



- Работа по переросшим сорнякам. Переросшие сорняки более устойчивы к ядам и токсинам.

- Обработка в жару или в холод. Сорняк в стрессе. Сокодвижения нет, и гербицид вместе с соком не может попасть в корни и к точкам роста.

Конечно, мы не учли еще одну распространенную причину.

А попал ли гербицид на поле ВООБЩЕ?

Но это, как говорится, другая история.

ПОКУПАЙТЕ КАЧЕСТВЕННЫЕ ПРЕПАРАТЫ У НАДЕЖНЫХ ПРОВЕРЕННЫХ ПОСТАВЩИКОВ И СОБЛЮДАЙТЕ ТЕХНОЛОГИЮ ОПРЫСКИВАНИЯ.

ВЫСОКИХ ВАМ УРОЖАЕВ!

Темирлан НУРБАЕВ,
агроном-консультант
ТОО «ТАНДЕМ-Агро»,
ГК TANDEM AGRO GROUP.
Инстаграм: @temirlan_nurbayev

За консультацией обращайтесь по номеру +7 775 420 19 62

Оформить заявку можно по номеру +7 771 086 58 71

tandem-agro.kz



TANDEM_AGRO_GROUP

ВНК AGRO

«ВНК AGRO» ОКАЗЫВАЕТ ПОЛНЫЙ СПЕКТР СЕРВИСНЫХ УСЛУГ, ВЫПОЛНЯЕТ РЕМОНТ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

СЕРВИС МИРОВОГО УРОВНЯ!

CASE IH



Пресс-подборщик рулонный New Holland ROLL-BAR 125

NEW HOLLAND AGRICULTURE



Комбайн New Holland TC 5.90



Комбайн New Holland CX6.90.

MacDon

BREDAL



Комбайны Case IH Axial Flow 4099-6150-7250



Опрыскиватели самоходные Case IH Patriot 250, 350, 4430

ORTHMAN

NARDI AGRICULTURE SINCE 1960

ГАРАНТИЯ > СЕРВИС > ЗАПЧАСТИ



Зерновые жатки Mac Don серии D2



Жатки Nardi для уборки кукурузы и подсолнечника



Самоходная косилка MacDon M155 с жаткой D135

OTECH LEADING IRRIGATION

Shelbourne REYNOLDS

DIECI

BEDPAR



Жатки очесывающие Shelbourne XCV32, XCV36



Подборщики Case IH 3016

FERARD

KINZE

г. Кокшетау, ул. Алатау, 1В

www.bhkagro.com

[bhkagro](https://www.instagram.com/bhkagro)

(контакты региональных представителей на нашем сайте)

Отдел продаж: +7 771 666 85 06 | Отдел запчастей: +7 771 040 11 97 | Отдел сервиса: +7 701 301 91 78



«JańaDala / GreenDay '2024» удивила размахом и программой в Костанайской области. Специализированная выставка-демонстрация прошла в формате Дня поля и длилась два дня. Ее организаторами стали казахстанская компания «EXPO TIME» и Карабалыкская сельскохозяйственная опытная станция. На мероприятии посетители смогли увидеть товары более 50 компаний и оценить 69 испытываемых сортов сельхозкультур и результаты работы различных агрегатов для почвообработки.

ДЕНЬ ПОЛЯ: ДОСТИЖЕНИЯ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ



Казахстанский День поля «JańaDala / GreenDay '2024» - это традиционная площадка, где агробизнес демонстрирует возможности современных сельскохозяйственных технологий и высокопроизводительной техники, достижения в области ветеринарии, селекции, защиты растений и органического земледелия. В числе участников и гостей выставки – предприятия машиностроения, производители сельхозтехники и оборудования, казахстанские и зарубежные поставщики, представители аграрной науки, племенных животноводческих хозяйств и финансирующих организаций.

Как отметили представители казахстанского производителя комбайнов и тракторов - завода AGROMASH, в 2023 году на предприятии произвели 1250 единиц самоходной техники, при этом значительно вырос выпуск тракторов - в объеме 939 единиц. В 2025 году отечественных сельхозтоваропроизводителей традиционно ждут новинки: модель тракторов LOVOL и DEUTZ-FAHR новой мощности и комбайн ESSL.

В свою очередь, по словам представителей известного германского производителя сельхозтехники, фирмы «AmazonenWerke H. Dreyer SE & Co. KG», Казахстан с его миллионными гектарами пахотных земель, представляет собой огромный потенциал для техники AMAZONE.

«Благодаря постоянному участию на выставках-демонстрациях, продукция «Amazonen» стала очень известной на казахстанском рынке, удалось добиться достойных результатов», - сказали сотрудники компании, филиала немецкого производителя в Казахстане.

По словам директора ТОО «EXPO TIME» Адилхана Сагимбаева, выставки, подобные «JańaDala / GreenDay '2024», имеют особое значение, именно, в регионах страны.

«В первую очередь, это место долгожданной встречи коллег и друзей, работающих в одной отрасли. Кроме того, это важная площадка, где специалисты делятся богатым опытом и технологиями в сфере растениеводства, животноводства, производства и поставок техники и оборудования, органического земледелия – всем, что связано с сельскохозяйственным производством и аграрным бизнесом», - сказал руководитель «EXPO TIME».

НА ЛЮБОЙ ВКУС

На выставочной площадке аграрии и все остальные гости могли увидеть не только новинки сельхозтехники, и орудия для почвообработки, но и средства защиты растений, инновационные решения для точного земледелия, оборудование и препараты для животноводства. И какой же День поля без демопоказов современной сельхозтехники, оборудования и делянок с сортами высокопродуктивных и качественных сельскохозяйственных культур от ведущих селекционных станций. И, конечно же, был тест-драйв внедорожников от ТОО «Автодом Костанай», который вызвал немалый интерес среди собравшихся.

В этот день все было сделано для удобства посетителей. К приме-

ру, для желающих оценить кабину комбайнов и посмотреть, как там все устроено, представители компании Ростсельмаш даже сделали специальный трап. Для тех, кто хотел отдохнуть после обхода всех выставочных палаток и поесть, была организована зона питания и отдыха.

Среди новинок, представленных на выставке, оказался дрон-опрыскиватель. Как рассказал представитель Navistar Asia, это самая последняя версия. Вес самого дрона с пустым баком составляет 35 килограммов, а объем бака увеличили до 50 литров. Работает такой агрегат хорошо, что уже доказано на многих полях.

Среди участников мероприятия была известная российская компания «Кургансемена», которая работает с казахстанскими фермерами с 2008 года.

«Ежегодно в Казахстан мы реализуем порядка 15 тыс. тонн семян зерновых, зернобобовых, масличных культур. В основном работаем с Костанайской, Акмолинской областями и СКО. Всегда с удовольствием приезжаем, чтобы пообщаться с клиентами, найти новых. Сегодня привезли яровую, озимую пшеницу, горох, ячмень, озимую рожь», - рассказал представитель компании.

Кроме ознакомления с техникой и оборудованием на Дне поля, аграрии могли получить и консультационные услуги. К примеру, от специалистов Палаты предпринимателей. По словам директора Палаты предпринимателей Костанайской области Данияра Кузенбаева, любые масштабные мероприятия используются для того, чтобы предоставить актуальную информацию для предпринимателей и изучить запросы.

«К примеру, в рамках Дня поля, наши сотрудники раздали более 200 памяток аграриям, в которых рассказывается об условиях льготного кредитования по программам в сфере АПК, изменениях в законодательстве и другим актуальным вопросам. Также в рамках обратной связи фермеры обозначили актуальные запросы бизнеса, которые будут рассмотрены в рамках отраслевых советов. Эффективное изучение запросов бизнеса требует комплексного подхода и постоянного анализа собранной информации. Это помогает Палате предпринимателей Костанайской области улучшать качество обслуживания и повышать клиентоориентированность», - отметил Данияр Кузенбаев.

УВИДЕТЬ И ОЦЕНИТЬ

Участники, которых интересовали новые сорта, отправились на селекционный участок, где ученые показали 69 сортов из шести селекционных учреждений Казахстана и двух - из России.

«Все культуры здесь сеяли третьей культурой после пара по стерне, условия достаточно жесткие, чтобы фермеры могли посмотреть, как показывают себя сорта в реальных условиях. Провели обработку гербицидами, а фунгицидами не работали, чтобы было наглядно видно, какие сорта поражаются болезнями, а какие по- ▶



"ТУМАН"

решение широкого спектра задач силами одной машины



ТОО «Астана Агропартнер» - официальный дилер в Республике Казахстан



УСТЬ-КАМЕНОГОРСК
+7 (7232) 21 44 70, +7 (701) 091 22 64
+7 (777) 535 27 61, +7 (701) 766 93 91
+7 (771) 302 13 99, +7 (705) 795 65 12

АСТАНА
+7 (705) 798 06 07, +7 (771) 051 82 50
+7 (771) 051 43 01, +7 (707) 900 90 96

КОСТАНАЙ
+7 (705) 798 06 07, +7 (771) 051 43 01
+7 (771) 051 82 50, +7 (707) 900 90 96

КОКШЕТАУ
+7 (771) 086 86 83, +7 (771) 051 82 50
+7 (771) 051 43 01, +7 (705) 752 76 83

www.ast-agropartner.kz



казывают устойчивость. К примеру, такой сорт как «Фантазия» уже широко распространен по Костанайской и Акмолинской области, семеноводство ведется в трех хозяйствах нашей и соседней области. Сорт занимает площадь около 70 тысяч гектаров», - рассказал заместитель председателя правления по научной работе Карабалыкской СХОС Владимир Чудинов.

Еще раз аграрии смогли увидеть результаты, которые показывает уже известный в регионе и за ее пределами, сорт «Айна». По нескольким областям он уже сеется на площади более 1 млн гектаров. А вот сорт «Инжу», по словам ученых СХОС, был создан в ответ на сорта европейской селекции.

«Он является высокоурожайным, и испытывался не только на казахстанских полях, но и землях Чебаркуля в Челябинской области. Там он показал урожайность 70 центнеров с гектара. Сорт является интенсивным и продуктивным. Он короткостебельный и, несмотря на то, что пшеница любит хороший фон, но и как третьей культурой после пара хорошо себя показывает. «Инжу» находится первый год на государственном сортоиспытании», - пояснил Чудинов.

Большой интерес среди фермеров вызвал и демопоказ орудий для обработки почвы. После представления каждого агрегата они задавали немало вопросов, а после опытным взглядом оценивали результат прохода агрегата по почве.

СЕГОДНЯШНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ – НЕ ПРЕДЕЛ

Не обошелся День поля и без официальной части с совещанием, во время которого руководство региона обозначило не только перспективы развития АПК, но и проблемы, мешающие стабильному развитию отрасли и увеличению объемов производства.

«Главой государства поставлены конкретные цели перед всеми нами – увеличить к 2028 году объем производства продукции сельского хозяйства в два раза. Поручение Президента страны было обобщено, поскольку потенциал сельского хозяйства не раскрыт. Имея большие земельные ресурсы в нашей стране, мы слабо добиваемся реального роста в этой отрасли», - сказал на открытии Дня поля аким Костанайской области Кумар Аксакалов.

По официальным данным, в Костанайской области в среднем ежегодно производят около 4,5 млн тонн продукции, и это не предел для костанайских аграриев. Объем выпуска не растет, производство должно быть намного больше.

«Поручение Главы государства вполне достижимо при условии эффективного использования всех наших имеющихся ресурсов. Необходимо серьезно работать по диверсификации структуры земледелия. Нужно активней внедрять в севообороты зернобобовые и масличные культуры. У нас на сегодняшний день 78% земель отводится под зерновые, это неправильно. Нужна серьезная диверсификация», - добавил Аксакалов.

Глава регион отметил и другой важный вопрос - это внесение удобрений. По итогам прошлого года в Костанайской области из необходимых 254 тыс. тонн удобрений внесли в пять раз меньше. Идет деградация почвы. По итогам агрохимического анализа почвы, который был проведен в 2015 и в 2021 годах, в регионе идет снижение фосфора, калия и азота, а также снижения слоя гумуса по всей области.

«Мы забираем максимум из земли и не вносим туда ничего. Понятно, что не будет увеличения объемов продукции без существенного изменения по внесению удобрений. Сейчас в области идет третий этап анализа

почвы, по которому уже будут сделаны определенные выводы. Важными вопросами являются своевременное сортообновление, внедрение влагосберегающих технологий и обновление сельхозтехники и, конечно же, подбор и подготовка кадров для АПК», - пояснил глава региона.

Аким области считает, что в последние годы идет снижение объемов внесения удобрений, и поэтому аграрии должны наверстать упущенное. Больше всего фосфорных минеральных удобрений в этом году должна получить Костанайская область. И акимат со своей стороны направил средства на их субсидирование. Еще время есть и в пары нужно внести достаточно большой объем удобрений, поскольку удобрения – эту путь к восстановлению плодородия. Только при комплексном подходе можно добиваться рентабельности производства. В области есть хозяйства, выполняющие все необходимые операции, и получающие стабильные результаты.

По данным Управления сельского хозяйства и земельных отношений, в этом году на поддержку сельского хозяйства направлено 175 млрд тенге. В прошлом году сумма была 106 млрд тенге. На проведение посевной и уборки выделили 120 млрд тенге. Есть кредитные средства, дополнительно выделили 25 млрд тенге на лизинг техники. И эта поддержка должна эффективно использоваться, поскольку субсидии должны получать только те, кто дает результаты.

«Взял землю – работай на ней хорошо, и результаты должны быть видны. Несмотря на высокий потенциал из 5 тыс. хозяйств, действующих в регионе, животноводством занимается только 80. Разве, это может удовлетворять потребности народа страны? Поэтому мы с прошлого года активно посещаем все районы области, встречаемся с аграриями и предлагаем помощь. В северной части региона, где есть интенсивное растениеводство, должно быть и животноводство», - подчеркнул аким.

По его данным, в этом году в области строится шесть молочно-товарных ферм. В южной части области фермерам стоит делать упор на откормплощадки, развитие которых тоже будет поддерживаться. Глава государства ставит задачу по максимальной переработке сельхозпродукции и все, что производится в регионе, здесь же должно и перерабатываться. Поэтому чиновники активно привлекают инвесторов в сферу АПК. К примеру, в прошлом году был запущен завод по переработке бобовых, и многие фермеры уже активно с ним работают. Весной завод финансирует аграриев, а затем забирает культуры на переработку. В следующем году начнется строительство аналогичного завода по переработке зернобобовых и не нужно будет ничего вывозить за пределы области и страны. Также будет завод по глубокой переработке пшеницы, объемом 415 тыс. тонн. И планирует производить крахмал, глютен и биоэтанол. А из крахмала станут выпускать лизин, который полностью импортируется. Благодаря этим проектам много продукции будет перерабатываться в регионе.

Программа мероприятия была достаточно насыщенной, каждый из пришедших нашел для себя то, что ему было интересно. Получил ответы на имеющиеся вопросы и, конечно же, пообщался с коллегами из других районов области.

«Выставка получилась масштабной, мы стараемся не пропускать такие мероприятия, но все же в большей степени знакомы с продукцией компаний-участников и с многими из них активно работаем. На мероприятии было много новых лиц, и это хорошо, что не только руководители агроформирований, но и агрономы и ответственные за технику приезжают на Дни поля. Это возможность получить массу информации в одном месте, а также найти новых партнеров», - рассказал глава КХ «Бугрей» из Федоровского района Борис Бугрей.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО
Фото автора



Westfalia Казахстан
КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА

100 «Westfalia Казахстан»

- Комплексные решения для производства молока и промышленного содержания КРС;
- Уникальные мировые ноу-хау в сфере получения молока, работы с навозом, комфорта коров, решений для кормления и менеджмента на ферме;
- Прорывные инновации, адаптированные на клиента;
- Развитие интегрированных систем для продуктивного стада и менеджмента;
- Определение ключевых технологий для ресурсосберегающего животноводства;
- Испытанные решения для обеспечения устойчивого производства;
- Превосходные варианты дизайна ферм и концепций для комплексных решений;
- Чужая направленность на удовлетворенность клиента;
- Собственные склады запчастей;
- Сервисное обслуживание и оригинальные запасные части;
- Широкий ассортимент расходных материалов и сопутствующих товаров.

Различные типы доильных залов GEA в Казахстане:

Карусель внешнего доения - DairyRotor T8900

Параллель - Comfort Top

Ёлочка - EuroClass 1200

Робот DairyRobot R9500

СТРОИТЕЛЬСТВО ПОД КЛЮЧ

ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ

РЕГУЛЯРНЫЙ СЕРВИС С НАДЕЖНОЙ ГАРАНТИЕЙ

GEA engineering for a better world

Директор: +7 777 717 79 29
info@geafarm.kz

Отдел продаж: +7 777 870 13 22
+7 777 419 17 19
westfalia_kz

Сервис и запчасти: +7 776 681 87 76
www.gea-kazakhstan.kz

WALINGA INC.

ПНЕВМАТИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПЕРЕВАЛКИ ВСЕХ ТИПОВ ЗЕРНА, КОМБИКОРМОВ И СЫПУЧИХ МАТЕРИАЛОВ

Благодаря мощным и надежным нагнетателям – Walinga Super Chrome 614 и 816, потери производительности незначительны, повреждения зерна минимальны, перегружатели рекомендованы для перековки семенного материала. Все нагнетатели ХРОМИРОВАНЫ, что увеличивает срок службы в 5 раз.

«Walinga» (Канада) конструирует и производит пневматическое оборудование уже 70 лет

«Walinga» – это маневренность, скорость и эффективность работ

Мы оснащаем свои перегружители ВСЕМИ возможными приводами:

- бензиновым,
- дизельным,
- электрическим,
- ВОМ.

Производительность: от 7 до 178 т/час

Предварительные очистители – циклоны избавляют от установки фильтров, следовательно, нет проблем с их очисткой и замерзанием при морозах, обработка внутренних поверхностей полиуретановым фитингом – РиноЛайном значительно увеличивает срок службы.

КАЗГЕОБЕЛ

ДИЛЕР НА ТЕРРИТОРИИ СРЕДНЕЙ АЗИИ И КАЗАХСТАНА

РК, г. Костанай, ТОО «Казгеобел»
Коммерческий директор: Иманов Рустам Сабыржанович
mob.: +7-777-3978-999

КАК ЗАЩИТИТЬ ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ ОТ ВРЕДИТЕЛЕЙ: РЕКОМЕНДАЦИИ СПЕЦИАЛИСТОВ КОМПАНИИ «АВГУСТ-КАЗАХСТАН»

Сезон-2024 идет к завершению, и в этой статье я хотел бы рассказать о мерах борьбы с наиболее распространенными вредителями в посевах зерновых культур.

ХЛЕБНАЯ ПОЛОСАТАЯ БЛОШКА



Наиболее опасным вредителем на ранних стадиях развития яровых злаков и ячменя является хлебная полосатая блошка; кукурузе и овсу она вредит слабо. Вредят взрослые жуки, особенно сильно в весенний период. Жуки соскабливают мякоть с верхней стороны листа. Поврежденные участки имеют вид узких продолговатых полосок и пятен, разбросанных по всей листовой пластинке. У всходов имаго сначала грызут верхушки листьев, а затем всю пластинку. При значительных повреждениях посевы приобретают желтовато-серый цвет. Повреждения замедляют рост и развитие растений, снижая продуктивность злаковых культур. Вредитель наиболее опасен в годы с ранневесенними засухами. ЭПВ определяется в фазе всходов и устанавливается при обнаружении 300 жуков на 100 взмахов сачком или при среднем количестве особей 25-65 жуков на квадратный метр поля.

Для борьбы против хлебной полосатой блошки применяются препараты на основе контактно-кишечного действующего вещества:



• **Брейк** (лямбда-цигалотрин, 100 г/л)
Основные преимущества:
• уничтожение важнейших грызущих и сосущих вредителей на многих культурах;
• тройное действие: контактное, кишечное и остаточное;
• очень быстрая гибель вредителей на любой стадии развития;
• совместимость в баковых смесях с большинством пестицидов.

• **Мамба** (альфа-циперметрин, 150 г/л)
Основные преимущества:
• высокая эффективность против очень широкого спектра вредителей;
• быстрая гибель вредителей;
• репеллентное действие на фитофагов.

ПШЕНИЧНЫЙ ТРИПС



Пшеничный трипс — это насекомое, представляющее опасность для пшеницы. Длина до 2 мм, удлинненное тело, грудь широкая посередине, очень узкие крылья с длинной бахромой волосков. Личинки ярко-красного цвета с черными ногами. Предкуколки и куколки красные, с черной головой и усиками. Взрослые особи высасывают сок у молодых листьев. Поврежденное растение можно отличить по беловатым пятнам у основания. Колосья изменяют форму, их вершина становится рыхлой и растрепанной. На стадии налива зерна вредитель наиболее опасен. После воздействия трипсов остаются желто-бурые пятна, и зерно деформируется. ЭПВ в фазе выхода в трубку — колосовая составляет 30 имаго на 10 взмахов сачком. При визуальном осмотре — 8-10 имаго на стебель. После цветения, в начале молочной спелости: 40-50 личинок на колос (в сухие годы — 30 личинок на колос).

Против пшеничного трипса мы рекомендуем препараты с контактно-системными действующими веществами:
• **Борей** (имidakлоприд, 150 г/л + лямбда-цигалотрин, 50 г/л)
Основные преимущества:
• оригинальная комбинация двух действующих веществ, отличающихся



по механизму действия;
• сочетание скорости действия и продолжительного периода защиты;
• тройное действие — контактное, кишечное и системное;
• уничтожение скрытоживущих вредителей и питающихся на нижней стороне листьев;
• эффективность против популяций вредителей, устойчивых к пиретроидам и фосфорорганическим соединениям;
• устойчивость к длительному воздействию интенсивных солнечных лучей и жары.

• **Борей Нео** (альфа-циперметрин, 125 г/л + имидаклоприд, 100 г/л + клотианидин, 50 г/л)

Основные преимущества:
• высокая скорость действия и длительный период защиты за счет уникальной комбинации трех действующих веществ, относящихся к двум разным химическим классам и отличающихся по механизму действия;
• надежный контроль комплекса вредителей зерновых и других культур, уничтожение скрытоживущих насекомых и питающихся на нижней стороне листа;
• сохранение высокой инсектицидной активности в широком диапазоне температур и влажности воздуха;
• возможность авиационного применения на посевах пшеницы, против саранчовых и вредителей хвойных и лиственных пород деревьев.

КЛЕЩИ И ИХ ВИДЫ

Многие обращают внимание на клеща только после того, как проявляются болезни растений. На зерновых этот вредитель вызывает поражение, похожее на пиренофороз или септориоз. На поле клеща заметить невооруженным глазом зачастую сложно. Его можно обнаружить с помощью лупы, телефонного микроскопа или камеры телефона, настроив макросъемку. Численность и активность клещей зависят от температуры и влажности воздуха. Также нужно учитывать степень заселения и фазу развития культуры. Клещ является переносчиком «вирусной мозаики», против которой простые фунгициды не работают.

2023 год в Северном Казахстане был благоприятным для распространения клещей:

- набор положительных температур;
- долгое отсутствие осадков, что вызвало раннее высыхание естественных и многолетних трав;
- увеличение посевов озимых культур в соседних регионах, являющихся промежуточным хозяином;
- возможно, существует цикличность у вредителя.

Все эти факторы вызвали массовое размножение и распространение клещей. В посевах встречается несколько разновидностей:

1. Паутинный клещ
2. Ложнопаутинный клещ
3. Завитушный клещ (личинки продолговатые)
4. Цветочный клещ
5. Коричнево-черная разновидность, более крупная.

Точной информации по ЭПВ по клещам нет, но сильное повреждение флагового и подфлагового листа негативно скажется на наливе колоса и повлияет на будущий урожай. С учетом заселения могут быть краевые или сплошные обработки. Проблема в том, что после обработки клещ может вернуться снова, если соседи не проведут аналогичную обработку, так как вредитель может перелетать с помощью ве-



тра на расстояние до 20 км.

Против клещей эффективны акарициды или фосфорорганические инсектициды. Специалисты компании «Август-Казахстан» рекомендуют применение препарата на основе хлорпирифоса (Тайра — 1 л/га).

Основные преимущества:

- уничтожение широкого спектра грызущих, сосущих и минирующих вредителей;
- высокая скорость контактного и кишечного действия и длительный защитный период;
- контроль вредителей на протяжении всего жизненного цикла — от яиц и личинок до имаго;
- ярко выраженная фумигационная

активность, позволяющая уничтожать скрытоживущих вредителей;

- высокая эффективность как при низких весенних, так и при высоких летних температурах воздуха.

МЕРЫ ПРОФИЛАКТИКИ И БОРЬБЫ

В борьбе с вредителями озимой и яровой пшеницы нужен системный подход. Используются агротехнические, биологические и химические методы. Все запланированные работы должны производиться в сжатые сроки. Это сократит время жизнедеятельности вредителей и уменьшит расходы сельхозпроизводителей.

К агротехническим методам относятся: соблюдение севооборота, своевременная уборка урожая зерновых культур, вспашка и прополка почвы в срок, уборка растительных остатков после сбора урожая. Важно использовать качественные сорта озимой и яровой пшеницы, устойчивые к воздействию вредителей.

Только комплексный подход к защите от вредителей и организации сельскохозяйственных работ гарантирует высокий урожай и повышение рентабельности сельхозпроизводителей.

Менеджер-технолог
ТОО «Август-Казахстан»
по Северо-Казахстанской области
МУХАМЕТОВ К.С.

 

ТОО БЕЙО ТУКЫМ

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.

Совместно с нашими клиентами и партнерами мы активно изучаем рыночные возможности и инновационные методы исследований. Оставаясь в тесном контакте с природой, мы производим лучшие семена, чтобы сегодня и через пятьдесят лет, овощеводы по всему миру с любовью выращивали полезные и вкусные сорта овощей для потребителей.

Казахстан, 050018, Алматы, ул. Шемякина 195
Т +7 727 390 40 72 | email info@bejo.kz | www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!

 **ПОЛНЫЙ ЦИКЛ**
молочного животноводства и птицеводства

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЭШНЛ Б.В. гарантирует

Оборудование для молочных ферм и переработки молока
Первоклассное доильное оборудование
Комбикормовые заводы
Бройлерные птичники

ПО ГОЛЛАНДСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ

✓ Клеточные птичники для личных несушек

✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

Тел.: +7-701-711-0775, e-mail: vdp.kz@mail.ru

ПРОДАЖА И РЕМОНТ
КАРДАННЫХ ВАЛОВ, МУФТЫ,
КРЕСТОВИНЫ, ПРОФИЛЬНЫЕ ТРУБЫ,
АДАПТЕРЫ,
СИСТЕМА ТРАКТОРНОЙ НАВЕСКИ

 @gmaster



 **САМАКОН**

ТОО «САМАКОН»,
Казахстан, Акмолинская область,
г. Щучинск, ул. Сары Арка, 5Г
тел./факс: +7 (71636) 3-55-01, моб.: +7-701-524-84-81
e-mail: info@camakon.kz, www.camakon.kz

УРОЖАЙ СЕЛЬХОЗКУЛЬТУР МОГУТ СЕРЬЕЗНО СОКРАТИТЬ БОЛЕЗНИ В КОСТАНАЙСКОЙ ОБЛАСТИ

Ситуацию с болезнями на костанайских полях аграрии называют пожаром, который тушить или хотя бы минимизировать не дают погодные условия. Хотя именно дожди и стали причиной отставания от сроков обработки растений от болезней и их активизации. «Босс-Агро» узнал у эксперта по защите растений, директора ТОО «Регион. Защита» Айгуль Олейник, почему так случилось, и чего ждать дальше?

- Айгуль Токтарбаевна, насколько серьезная ситуация сложилась на полях области?

- В текущем году в регионе отмечен комплекс заболеваний на всех видах сельхозкультур. Активизировались болезни, начиная с корневых гнилей и пятнистостей: на зерновых культурах, такие как гельминтоспориозная, септориозная и ринхоспориоз, на масличных - антракноз, альтернариоз, септориоз, на бобовых - аскохитоз, антракноз, и заканчивая мучнистой росой и различными видами ржавчины. Кроме того, помимо септориоза колоса в этом году очень сильно наблюдается фузариоз колоса на пшенице.

- В каких районах ситуация с болезнями сложнее всего?

- Самое сложное положение на полях в южной части области. Первые симптомы комплекса распространения и развития бурой ржавчины и септориоза были отмечены в конце июня-начале июля в Наурзумском районе (с. Буревестник, с. Шили, с. Раздольное) и Аулиекольском районе (с. Терсек). Немного позже в Аркалыке и Амангельдинском районе.

На момент недельного обследования нескольких хозяйств в южной части области (28.06 - 05.07) в связи с благоприятными погодными условиями и обильным увлажнением, наблюдалось развитие септориоза, которое развивалось до эпифитотии на нижних и средних ярусах пшеницы в фазу кущения - флаг-листа (в зависимости от срока сева). На средних ярусах были отмечены первые пустулы бурой ржавчины (фаза кущения - флаг-лист, тоже в зависимости от срока сева). Из-за того, что в этих районах редко работали фунгицидами, а некоторые хозяйства вообще ими никогда не работали, к нашей рекомендации по срочной обработке против заболеваний, отнеслись несерьезно. Затем увидели результаты несвоевременной обработки фунгицидами, которые уже сказываются на урожае. Сейчас в фазе начало молочной спелости - колоски полупустые, только средний ярус колоса налился, а верхушка и низ почти пустые.

В других районах Костанайской области при появлении первых симптомов бурой ржавчины на пшенице, фермеры начали проводить обработку фунгицидами, но из-за погодных условий, когда местами очень сильно мешали дожди и ветер, защитные мероприятия шли с опозданием, и ржавчина уже со среднего яруса переместилась на флаг-лист. Что очень скажется на урожае. Стеблевая ржавчина появилась в фазу налива зерна и молочной спелости, что заметного влияния на урожай не оказывает.

- С чем связано такое широкое распространение септориоза и ржавчины?

- Главная причина - это погодные условия: влажная весна, много почвенной влаги

- начиная с осени 2023 года, а также локальные дожди вегетационного периода. Поэтому распространение септориоза и бурой ржавчины на пшенице произошло раньше обычного срока. Кроме того, много хозяйств оставили падалицу пшеницы на своих полях осенью, а весной защитные мероприятия фунгицидами на ней не проводили.

- Насколько опасными могут оказаться болезни, если не проводить обработку? Какие потери повлекут?

- Потери урожая, например, на зерновых от бурой ржавчины в фазе кущения - 90-97%, в фазе колошения - 30-40%, в фазе цветения - 20-30%. От интенсивности развития септориоза 10-80% потери могут варьировать от 7 до 30%. От стеблевой ржавчины потери составят от 6 до 20%, от мучнистой росы варьируются от 10% до 20%.

- Как чувствуют себя остальные культуры?

- Если коротко, то ситуация на полях сложная. Весь комплекс заболеваний на культурах, особенно на чечевице, очень сильно снизит урожай в этом году. Хозяйства проводили обработку по два раза, но из-за большого количества набора болезней, даже фунгициды слабо сработали. В хозяйствах, где применяли биопрепарат в баковой смеси с фунгицидом, результат виден отлично: до сих пор флаг-лист зеленый. На чечевице комплекс ржавчины и аскохитоза уже нанес урон урожаю: бобики на нижних ярусах висят пустые. Лен в этом году еще держится молодцом. Хозяйства, которые вовремя отработали по льну, видят отличный результат в развитии коробочек.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО

ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



AGRIMAX TERIS

Даже в сложных условиях шина AGRIMAX TERIS станет надежным союзником в сборе урожая. Эта радиальная шина сочетает превосходную тягу и высокую грузоподъемность с выдающейся устойчивостью. Благодаря специальной резиновой смеси, усиленной плечевой зоне и борту шина AGRIMAX TERIS отличается высоким уровнем стойкости к проколам, а также великолепной управляемостью и комфортным движением.

Шина AGRIMAX TERIS — это решение ВКТ для комбайнов, сочетающее в себе лучшие характеристики и бережное отношение к культурам.



«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «ВКТ» В КАЗАХСТАНЕ

Bohnenkamp Бесплатный тел.: 8 800 080 8648
Moving Professionals www.bohnenkamp.kz



GROWING TOGETHER



bkt-tires.com



 **AgroWorld**
Qazaqstan
www.agroworld.kz

30 октября - 1 ноября 2024
Казахстан, Алматы, КЦДС «Атакент»



Тел.: +7 727 258 55 26
Email: Batur.Yuldashev@iteca.events

18-я Центрально-Азиатская
Международная Выставка
СЕЛЬСКОЕ
ХОЗЯЙСТВО



АЛМАЗ

АЛТАЙСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ ЗАВОДЫ



Подписывайтесь на наш Telegram канал! Первыми узнавайте новости, акции и и др. актуальную информацию о Заводах АЛМАЗ!



Плоскорезы-глубокорыхлители STAVR

ПГ-5

ПГ-7

ПГП-7



Выгодные условия приобретения в Казагрофинанс

Преимущества плоскорезов-глубокорыхлителей STAVR:



Рабочие органы, состоящие из двух расположенных под углом лемехов и долота, производят полное подрезание сорняков, рыхлят почву с максимальным сохранением стерни.



Регулируемый рабочий орган. Изменение угла вхождения (атаки) при работе на твердых почвах.



Лемеха и долото для повышения износостойкости наплавлены твердым сплавом.



Два вида навесок (для ПГ-5 и ПГ-7):
- для агрегатирования с тракторами К-744;
- для агрегатирования с импортными тракторами.



Удобная транспортировка. Переводится в транспортное положение с помощью гидравлической системы.



Простота конструкции. Регулировка глубины браковки осуществляется винтами.



Высокая маневренность.



Защита от ветровой эрозии почвы (происходит задержка снега).

Предназначены для основной обработки паров, осенней обработки почвы с максимальным сохранением стерни и других пожнивных остатков на поверхности поля после колосовых и пропашных предшественников в целях защиты почвы от ветровой эрозии.

Официальные дилеры техники АЛМАЗ в Казахстане:

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ
Восточная промзона,
проезд 20, строение 21
+7 (747) 555-10-52
+7 (771) 060-93-20

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК
пр. Абая, 213/1
+7 (701) 717-74-00
+7 (7232) 21-44-70
+7 (701) 091-22-64

ТОО «КАИК»

КОКШЕТАУ
ул. Северная промзона, проезд 10 №6
+7 (7162) 33 33 85

ТОО «ТД Беларусь АгроТехника»

АЛМАТЫ
пр. Райымбека 312
+7 (707) 344-00-54

ТОО «Агросервис 1»

АЛМАТЫ
проспект Рыскулова, 73
+7 (727) 251-65-60

ТАЛДЫКОРГАН
ул. Желтоксана 222А
+7 (776) 294-28-49

САРЫ-ОЗЕК
ул. Майлина, 36
+7 (776) 294-28-49

ТОО «Агроснабженческая компания Аском»

КОСТАНАЙ
ул. Карбышева, 22А
+7 (7142) 22-25-99,
+7 (7142) 22-28-99

ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ
ул. Ипподромная, 1
+7 (702) 565-88-53

ТОО «Павлодарснабсбыт»

ПАВЛОДАР
ул. Торговая, 6
+7 (7710) 66-25-55

ВЫСОКИЕ УРОЖАИ ПЛЮС ИННОВАЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ



Что такое вертикальное земледелие, как с помощью инновационных препаратов проводить защиту растений от болезней и вредителей, а также давать подкормку сельхозкультурам на Дне поля вместе с партнерами показал директор ТОО «Мелитопольское» из Сарыкольского района Костанайской области Эдуард Двуреченский.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ И ОШИБКИ

Мероприятие глава агроформирования организовал на своих полях совместно с компаниями «RainbowAgroscienceKazakhstan», «Intermag», ТОО «Украгро-техэкспорт». Также о селекции зерновых культур для хозяйств Казахстана и опытах, которые ведутся на сарыкольских полях, рассказал профессор Омского аграрного научного центра. Выслушав всех представителей, участники мероприятия поняли, куда будет идти наука в ближайшие пять-десять лет, и какие ее достижения уже сегодня можно эффективно использовать на своих полях, чтобы получать хорошие урожаи. Причем результат применения решений, предложенных партнерами агроформирования, участники смогли своими глазами увидеть и оценить во время демопоказов участков.

«Сейчас многие аграрии работают над повышением урожая, но чтобы масштабно решать этот вопрос, необходимо создавать селекционные центры, организовывать семхозы. В частности такую работу и ведет Эдуард Валентинович, но он не имеет статуса райсемхоза, и значит не получает поддержку от государства. И фермер, купивший у него семена, тоже не получит субсидии, хотя они имеют высокие показатели. Во всех районах необходимо создавать элитсемхозы, чтобы работать с оригинаторами семян, чтобы мы могли получить семена элиты, первой репродукции», - отметил представитель Ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области Александр Бородин.

По мнению опытного агрария, сегодня это реально можно делать. Сейчас агроформирования завозят семена из России, но обязательно надо, чтобы они проходили апробацию

в Костанайской зоне, чтобы фермеры могли применять их.

Кстати, помогает хозяйству сохранять и повышать урожай продукция компании «RainbowAgroscienceKazakhstan», которая на деле доказывает свою эффективность, ей всего 25 лет, но по итогам 2023 года она вошла в десятку мировых производителей средств защиты растений.

«Сегодня в компании порядка 5 тыс. сотрудников по всему миру, более 300 патентов, более 6 тыс. регистраций по всему миру, свыше 100 стран присутствия через представителей и реализация продукции в 120 государствах. Действует четыре больших завода в Китае, Аргентине, Испании и в Америке. Сегодня в каталоге 52 продукта, и компания намерена расширить линейку до 100 наименований, чтобы на любой вызов, который возникает на поле от вредных объектов, мы могли предложить полноценное решение», - рассказал директор ЧК «RainbowAgroscienceKazakhstan» Дамир Хазаров.

В свою очередь глава технического отдела ЧК «RainbowAgroscienceKazakhstan» Александр Мальцев рассказал участникам, какие продукты они предлагают, и назвал несколько ошибок, допуская которые, аграрии сами снижают эффективность средств защиты растений.

«Фунгициды правильно работают при норме рабочего раствора от 100 литров и выше. А когда фермер быстро «пробежался» по полю 80 литрам, защитный период сразу снижается на 8-10 дней. Получается, что применяя минимальную норму, рабочий раствор в объеме 80 литров, и обрабатывая только по симптомам, аграрии говорят, что фунгицид не сработал. Но мы сами ставим его в такие условия, что он не может работать. Но если делать все хотя бы по средним нормам, до появления симптомов с расходом рабочего раствора 100-120 литров, то и результат не заставит себя ждать», - пояснил Мальцев.

НЕИСПОЛЬЗОВАННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И НЕДОСТУПНЫЙ ФОСФОР

Кстати, в этом году товарищество приобрело шесть сортов омской селекции и активно продолжает проводить не только их испытания, но и получать хорошие урожаи. Профессор, заместитель директора по производству Омского АНЦ Павел Поползухин, с которым уже много лет работает Эдуард Двуреченский, рассказал о сортах, которые испытываются в Костанайской области, а также о полученных результатах по урожайности и другим показателям.

«Потенциал по мягкой яровой пшенице и ячменю составляет более 6 тонн с гектара. По овсу и гороху – более 5 тонн, по сое - порядка 4 тонн с гектара. Но стоит отметить, что в



производстве потенциал сортов используется слабо, в среднем на 40-50%, причин много, но главные – это несоблюдение основных элементов технологии и посев с низкими посевами и урожайными свойствами», - пояснил профессор.

Кстати, по словам профессора, девять новых сортов омской селекции разных сроков созревания с этого года находятся на госсортоиспытании в Казахстане. И участники мероприятия сами смогли оценить, как чувствуют и показывают себя омские сорта на сарыкольских полях. К примеру, один из новых сортов среднеспелый «Мелодия», который устойчив к полеганию, задерживает развитие бурой ржавчины. По СКО и Костанайской области он включен в реестр, удивил собравшихся не только высотой, но и наполненностью колоса и устойчивостью к болезням. И во время прохода по клетке с культурой участники задавали массу вопросов.

Заместитель директора по экспорту «Intermag» Артур Яхимчак поделился своими наблюдениями о том, как можно использовать минеральные вещества, имеющиеся в костанайских почвах на благо сельхозкультур. Предприятие уже 35 лет занимается выпуском микроудобрений, которые должны влиять на потенциал сельхозкультур. С «Мелитопольским» они работают уже четыре года и уже за это время провели несколько исследований.

«Мы заметили, что самой большой проблемой для развития потенциала культур являются погодные условия, в том числе и засуха. Мы хотели найти способ и препараты, которые дали бы хороший эффект на этих полях. В прошлом году мы взяли образцы почвы с полей и провели исследования, которые показали, что фосфора в доступной форме в ней от 2 до 5 миллиграммов, что очень мало. Хотя общего фосфора 200-300 миллиграммов, но растению он недоступен из-за высокого РН-уровня почвы, который блокирует фосфор. А нехватка этого элемента сказывается на развитии корней культур, а это основной элемент для развития урожая», - пояснил Артур Яхимчак.

Он также рассказал, как с помощью листовых подкормок можно дать растениям вещества, которых им не хватает. А уже на опытных делянках наглядно показал участникам результат применения препаратов компании.

ТЕХНИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ

Последним пунктом мероприятия стал показ техники и орудий, которые применяются в хозяйстве для обработки почвы по технологии вертикального земледелия. Во время ее осмотра собравшиеся интересовались сроками и глубиной обработки и какой эффект достигается благодаря применению того или иного агрегата. Немало эмоций вызвал показ в работе самоходного опрыскивателя Jacto Uniprot 4530 с размахом штанги 36 метров со 103 форсунками.

«На опрыскивателе установлены форсунки собственного производства Jacto. Рабочая скорость до 38 км/ч, транспортная 58 км/ч. Три типа хода: крабовый, след в след, и транспортировочный. Рама с заклепками. Вес машины 10.5 тонн. Автопилот с повторителем, телеметрия. Компьютер и операционная система своего производства. Бак 4500 литров + 10% на расширение. Два насоса: один на заправку 900 л/мин hi-prg, второй рабочий - поршневого собственного производства jr-300», - рассказал специалист по маркетингу «Агриматко Казахстан» Ильяс Сакупов.

В завершении Дня поля участники отметили, что мероприятие прошло очень продуктивно, было много важной и полезной информации, а самое главное, что результаты применения подкормок, средств защиты растений удалось увидеть на деле.

«ГЛАВНОЕ – ВЕРИТЬ В УСПЕХ»

Специально для «Босс-Агро» директор ТОО «Мелитопольское» Эдуард Двуреченский рассказал о самой технологии вертикального земледелия и о результатах, которые дает ее применение.

«Впервые об этой технологии я узнал в 2018 году во время поездки на сельскохозяйственную выставку в город Реджайна в Канаде. Я, как и многие другие фермеры, был в



поиске такой системы обработки почвы, которая пришла бы на смену no-till и минимальной ресурсосберегающей технологии. Рост цен на СЗР, возникновение устойчивых к ним сорных растений, повсеместное уплотнение и деградация почвы, снижение урожайности культур - эти проблемы требовали решения. Ведь нет ни одной технологии, которая царил бы вечно», - отметил аграрий.

Поиски начались в начале девяностых и в 1994 году такое решение появилось, когда компания McFarlane представила SPR1000 Seedbed Conditioner. В 2019 году Двуреченский купил первые три орудия и начал их применять. Первые результаты были очень обнадеживающими и в хозяйстве поняли, что находятся на верном пути.

По словам собеседника, основная задача этой технологии заключается в том, чтобы добиться хорошо структурированной почвы на глубине до 30 см., при этом почва не должна быть уплотнена. Воздействие оказывается только вертикально, без оборота пласта. Есть орудия для поверхностной и глубокой обработки. Данная технология должна оздоравливать почву, предотвращать водную и ветровую эрозию, накапливать влагу, почва должна насыщаться кислородом, должна снизиться засоренность. На поле должен быть механически созданный мульчирующий слой.

«Мы были одними из первопроходцев в нашей стране, пришлось учиться на своем опыте. Не было никакой готовой системы или инструкции, учителей и консультантов. К разработке системы подключились наши агрономы, инженеры, механизаторы - все хотели внести свой вклад. Мы исходим из ситуации на поле - если есть возможность обработать поле на большую глубину, то мы это обязательно сделаем. Если есть условия только для поверхностной обработки (до 10 см), то мы сделаем только поверхностную обработку. Мы постоянно анализируем полученный результат и вносим необходимые корректировки», - дополнил аграрий.

Сейчас в агроформировании есть собственная адаптированная система, применяемая в двух хозяйствах в разных районах - Сарыкольском и Мендыкаринском. Что касается парка орудий и техники для работы по такой технологии, то, по словам главы хозяйства, им необходимо всего пять видов орудий и девять тракторов, мощностью 375 л.с. на площадь 15 тыс. гектаров.

«К примеру, для поверхностной обработки мы применяем штригельные бороны Degelmann и шлейфовые бороны McFarlane. Также для поверхностной обработки - тандемный дисковый лущильник Case True Tandem Barracuda. Для глубокой обработки - дисковый глубокорыхлитель Case Ecolotiger и риппер John Deere 915. Это всё, что нам нужно из техники. А также необходимы механизаторы, готовые осваивать новую технику и специалисты (агрономы и инженеры), которые осуществляют руководство на поле. Все они должны верить в успех общего дела», - подчеркнул Эдуард Двуреченский.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО
Фото автора



Farm Astana
JANA DALA
специализированная выставка



Vet Astana
JANA DALA
специализированная выставка



Г. АСТАНА, ПР. САРЫАРКА, 4
RADISSON HOTEL ASTANA

ЗОЛОТОЙ СПОНСОР:



СПОНСОР ФИРМЕННЫХ ПАКЕТОВ:



Международная
ЭКСПОСТАВКА



www.expotime.kz



jana_dala_greenday



jana_dala_greenday

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ



Техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш. Вся представленная информация носит исключительно информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой. ** Ростсельмаш оставляет за собой право изменить характеристики техники, без предварительного уведомления.



**Бороны дисковые
тандемные серия DX**
рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м
глубина обработки от 7 до 18 см



**Офсетные дисковые бороны
серия DV**
рабочая ширина захвата 4,3/6,0 м
глубина обработки от 7 до 25 см



**Культиваторы
для сплошной обработки серия К**
рабочая ширина захвата 18,3 м
глубина обработки от 4 до 15 см



**Посевные комплексы
серия SH/SC**
рабочая ширина захвата до 18,3 м
глубина обработки от 4 до 15 см

TOO «Астана Агропартнер» – официальный дилер
в Восточно-Казахстанской и Абайской областях
г. Усть-Каменогорск, тел.: +7 (7232) 21-44-70,
+7 (701) 091-22-64, +7 (777) 535-27-61, +7 (701) 766-93-91,
+7 (771) 302-13-99, +7 (705) 795-65-12



ROSTSELMASH

РЕПРОДУКТОРЫ, ЯИЧНЫЙ ПОРОШОК И ЭКСПОРТ В МАЛАЙЗИЮ

Это реальная перспектива для яичной отрасли Казахстана на ближайшее будущее, только с одной оговоркой – если со стороны государства будет четкая и понятная система поддержки и развития сферы. Чем сегодня живет одна из 34 птицефабрик яичного направления в Казахстане и какие системные проблемы приходится решать в целом в сфере, «Босс-Агро» рассказал генеральный директор ТОО «Жас-канат 2006», председатель регионального совета Палаты предпринимателей Костанайской области и президент Ассоциации яичных производителей Кайрат МАИШЕВ.



– Кайрат Алимбаевич, расскажите, о вашем предприятии. Несколько лет назад вы запустили его как крупный инвестиционный проект. Чего удалось достичь?

– Сейчас по стране насчитывается 34 птицефабрики яичного направления, а наше предприятие открылось в 2007 году. Сегодня мы производим более 250 млн штук яиц в год. Продаем их почти во все регионы Казахстана, а также отправляем на экспорт в несколько стран, в числе которых Россия и Афганистан. Сейчас в день производится 480-500 тыс. штук, но когда курица находится на пике продуктивности, то сбор увеличивается до 700-800 тыс. штук. Сегодня поголовье одного из цехов с птицей, достигшей возраста 600 дней, которая уже снижает свой продуктивный период, идет у нас на забой, значит, произойдет снижение продуктивности на 100 тыс. штук. По технологическому графику в сентябре в зону выращивания молодняки привозим суточных цыплят, и получается, что к декабрю, снова будем выходить на пик производства. В возрасте 99 дней идет переселение поголовья, а уже на 130 день птица начинает давать первые яйца сначала С3, С2, потом уже первой и обратной категории. Для заполнения одного птичника завозим 135 тыс. цыплят. Но перед этим его должны помыть, продезинфицировать, по необходимости произвести ремонтные работы. На это дается два месяца. Всего на предприятии 9 промышленных цехов и 5 – для молодняка. И цыплят туда привозим из Свердловского племенного завода; высокопродуктивный кросс, который признан одним из лучших. Путь яйца – от курицы до упаковки в коробку – составляет всего 40 минут. Сначала элеваторный транспортер собирает яйцо в птичниках, и оно доставляется по транспортной ленте в яйцесортировальный цех. Первым делом два специалиста отбирают самые крупные и мелкие яйца, а также грязные и треснутые. Получается, они убирают видимую грязь. Дальше яйцо поступает на линию овоскопа, где оно просвечивается и специалисты видят микротрещины и убирают такой товар, так как если он попадет в коробку, то при транспортировке разобьется. Затем все яйцо взвешивает специальное оборудование и разделяет на пять категорий и отправляет на отдельные дорожки. На сортировочной линии восемь дорожек, где трудятся 13 человек.

– Какая ситуация сегодня наблюдается в отрасли и на рынке?

– По итогам 2023 года объем производства в целом по стране составил более 3,6 млрд яиц. Таким образом потребность населения в продукте закрыта на 100%, кроме того есть воз-

можность отправлять товар на экспорт. В виду того, что конъюнктура рынка сегодня меняется, когда в России были проблемы с производством яйца, мы их поддержали, но и у них есть моменты профицита продукции, поэтому на экспорт мы выходим сезонно. К примеру, в прошлом году казахстанские предприятия отправили за рубеж 350 млн штук яиц или 10% от общего объема производства. До пандемии, когда объем был 4,2 млрд яиц, у нас было достаточно товара для экспорта. Но когда государство приняло решение убрать субсидии, изменить господдержку, ситуация была непростой, после изменения геополитической обстановки, ситуация в отрасли изменилась и ситуация по стоимости сырья стала сложной. Два года оно было очень дорогим и себестоимость продукции была высокой. Поэтому для птицеводства нужно было в первую очередь сохранить объемы, необходимые для собственного потребления. А объем, который был профицитом, сократился: производство снизилось на 20-30% и мы вышли на показатель 3,6 млрд штук.

– С 1 мая начал действовать запрет на ввоз яйца. Что дала эта мера?

– На рынке присутствовало российское и белорусское яйцо, но в этом году с мая его нет, так как государство пошло к нам навстречу и запретило ввоз яйца автотранспортом. Такая мера стала защитой отечественных товаропроизводителей и рынка от серого импорта. Российская, как и другая продукция, приходит к нам по ценам ниже казахстанских. Но дело не только в цене, враный момент заключается в том, что импортный товар может не соответствовать качеству. И третий момент – уплата налогов, которая не всегда прозрачна.

Стоит отметить, что птицефабрики страны легко могут нарастить объем на 1 млрд штук, для этого нам не нужно строить новые производства, площадки. К примеру, наша фабрика может увеличить объемы на 25%, аналогичные показатели могут добавить и другие наши коллеги, но тогда нам нужен экспорт, чтобы избыток товара без проблем реализовать летом. Сейчас с Минсельхозом мы отработываем несколько вариантов – экспорт в Китай и Малайзию. Хотя с последней страной сложная логистика, но она серьезно заинтересована в казахстанской продукции. Это исламская страна и им интересна халяльная продукция. И если у нас получится увязать логистику, то тогда можно увеличивать объемы производства.

– В отрасли немало системных проблем. Какие из них удалось решить и ждать ли рывка в развитии сферы?

– Среди системных проблем на первом месте находится сырье, которое для нас очень важно. Хотя последний год-полтора ситуация стабилизировалась, сырья достаточно. Цены на корма сложились среднестабильные, в этом аспекте стала хорошо работать Продкорпорация, мы приобретаем корма через нее. Есть вопросы, бюрократия, где-то нужно ускорить процесс, но в целом работа идет. Еще один вопрос – это импорт: все оборудование, запасные части к нему, племенной материал, витамины, вакцины. Все это покупается за валюту, которая все время дорожает и это сказывается на экономике предприятий, нам нужно местное производство. Мы понимаем, что производить оборудование для птицеводства – это не так просто и на это потребуется несколько лет и масштабные инвестиции. Но есть сдвиги по появлению комбикормовых заводов, а также выпуску премиксов и витаминов, строятся и уже имеются производства в Акмолинской и Алматинской области. Одна из проблем, которую мы уже несколько лет поднимаем, – это отсутствие в Казахстане репродуктора второго порядка, имеющего отдельную площадку, родительское поголовье, который будет давать суточного цыпленка для яичных птицефабрик. Сегодня 95% фабрик комплектуются молодняком в России и других странах. И возникают сложности, когда границы закрыты или возникают определенные заболевания по территориям. Это сказывается на себестоимости продукции и безопасности птицефабрик. Но если эти страны перестанут продавать нам молодняк, для яичной отрасли страны возникнет риск. Мы работаем в этом направлении с Минсельхозом и в планах – строительство двух репродукторов, разделенным по территориальности на север и центр. Первый охватит западные и северные регионы, а второй – центр и юг. Заключение по инвестпаспортам находится на заключительной стадии, работа ведется и в ближайшем времени Ассоциация заявит об этих проектах, среди заявителей ТОО «Управляющая компания Шанырак» и ТОО «Жас-канат 2006».

– О необходимости такого проекта в регионе вы говорили уже давно. Почему раньше не приступали к его реализации?

– Действительно, о необходимости строительства репродукторов мы говорили с Минсельхозом порядка восьми лет. Впервые идея возникла в 2017-2018 годах, мы уже землю взяли для воплощения проекта, хотели его планировать. Но вся работа остановилась из-за того, что у государства была одна позиция, потом пришла пандемия, а после нее появились новые сложности. Но реализовывать такие проекты просто необходимо, конечно, пока есть определенный комфорт: граница открыта, работа с российским племенным заводом по поставкам цыплят налажена, но хочется перейти на свое, это уже стратегический проект и нужно идти дальше. Раньше не было программы от государства. Заявить такой масштабный проект, а потом провалиться, никакой бизнес не хочет. С выплатой инвестиционной уже несколько лет имеются проблемы, также ранее не было доступных программ по кредитованию. Кроме того, такие проекты требуют прочной научной базы и кадров, а с этим серьезные проблемы. И если для других сфер АПК учебные заведения го-



товят специалистов, то по птицеводству их совсем не обучают. Что касается объемов инвестиций, то Казахстану нужно порядка 12 млн суточных цыплят, сегодня на трех птицефабриках выращивают своих цыплят в количестве 3 млн штук и остается потребность в 9 млн. Этот объем мы разделили поровну по 4,5 млн штук между двумя проектами, стоимость реализации каждого из них составляет порядка 10 млрд тенге. Сейчас идут переговоры с Минсельхозом об инвестсубсидиях, чтобы окупаемость проектов была быстрее. Сегодня мы говорим, что в России инвестсубсидии составляют порядка 90%, но с ней мы не можем соревноваться, у них другие возможности. Но стоит отметить, что сегодня Минсельхоз готов повысить инвестиционные с 25% до 40%, причем не только для птицеводов, а в целом для отрасли животноводства, с дальнейшим поэтапным повышением до 70%. При разработке проектов мы пока мы рассчитываем минимум на 40% дотаций. Конечно, надо четко понимать, что войдет в них, а что нет: оборудование, строительство, техника.

– А есть ли финансовые институты, готовые поддерживать реализацию таких важных проектов, льготными средствами?

– Да, это очень важный момент, где брать кредитные средства: через банк второго уровня, или все-таки работать с СПК «Тобол» или с Аграрной кредитной корпорацией. Сегодня у СПК есть программа кредитования под 2,5%, а АКК кредитует под 5%. Конечно, нам такие предложения интересны. Ведь если мы будем работать через банк второго уровня, то рыночная ставка составит 22%, даже если 10% прорусифицирует государство, то конечная ставка составит 12%, но этих 10% в бюджете всегда нет. С 2023 года сельхозпредприятия не получают субсидии на процентную ставку, то есть платят все 22%. А это серьезная нагрузка на бизнес. Нам интересны и АКК и СПК, но вопрос теперь в том, как мы будем заходить? АКК объявила программу по льготному кредитованию, но говорит, что на кредит имеют право только те предприятия, которые имеют идеальную кредитную историю. А это значит, что нет просрочек, пролонгаций и так далее. Но если вспомнить 2020 год, всем давали отсрочки, проводили реструктуризацию. А это значит, что бизнес уже не может получить кредит. Конечно, мы говорим, что это была ситуация в масштабе страны и пытаемся внести коррективы в правила. Сейчас с СПК тоже отработаем, но дело в том, что программу объявили, а денег по ней нет. Получилось, что средства ушли на другие нужды, а мы будем ждать начала следующего года. Если до конца осени правила и все НПА пройдут согласование, регистрацию, то уже тогда мы заявим о проектах и начнем их реализовывать. Если вернуться к строительству самого репродуктора, если будет все финансирование, то его построить и запустить можно в течение полугода. Сооружения невысокие, и больше времени потребуется на создание инфраструктуры. Конечно же, нужно подумать еще и об утилизации или переработке отходов производства. К примеру, любое европейское предприятие, которое строит но-

вое предприятие, предусматривает и весь цикл переработки отходов. Там уже в проекте прописана утилизация и переработка, чтобы это было экологически правильно. Сейчас мы эту идею тоже продумываем. Есть два варианта: первый – это делать из помета удобрение, второй - получать из него газ и свет. Когда получаешь газ и свет, необходимо специальное оборудование и проект обойдется примерно в 7 млн евро. А если получать удобрение, то затраты составят примерно 1 млн долларов, это совсем другие цены. Это будет компостирование и сушка. На каждой фабрике можно внедрять такие подходы и для этого не нужно ничего строить, а только приобрести оборудование.

- В процессе беседы вы уже говорили о том, что в птицеводстве наблюдается дефицит кадров. Кого не хватает, и как решить этот вопрос?

- Вообще, сфере катастрофически не хватает кадров. Если начнем сверху, то это специалисты высшей категории - технологи, зоотехники, ветврачи, лаборанты. В стране не выпускают специалистов для отрасли птицеводства. Мы пытались сотрудничать с нашим университетом. Но студенты, которые жили в городе, или приехали из села в город учиться, они не хотят ехать на производство в село. Поэтому даже сегодня если студент окончит отделение ветеринарии, то останется работать либо в лаборатории в Костанайе, максимум, в пригороде, но не поедет в село. Конечно, мы говорим, что надо привязывать госзаказ к конкретному производству, а сейчас получается учебные заведения набирают нужное количество студентов, но не понимают, для кого они их готовят. Но надо четко знать, какое количество и каких специалистов необходимо учить. Мы готовы участвовать в дуальном обучении, давать студентам возможность приезжать на практику, помогать и даже оплачивать ее. Понятно, молодежь имеет право выбора. Теперь мы решили сотрудничать с колледжами в районах, здесь немного проще, студенты знакомы с сельской жизнью, знают, как выглядит курица или корова, и с какой стороны к ней подойти. Сегодня у нас есть договоренность с сельскохозяйственным колледжем в городе Тобыл. В сентябре мы поедем туда с презентацией нашего предприятия, расскажем обо всех условиях, которые мы предлагаем. И всех заинтересованных студентов возьмем на практику, будем обучать, платить за работу, сопровождать до выпуска. Надеемся, что таким образом возникнет заинтересованность. Сегодня мы привозим специалистов из Алматы, Астаны, других крупных городов, даже из России. А вообще, корень проблемы кроется в другом, надо чтобы и государство подошло к решению этого вопроса. Для того, чтобы сельская профессия имела престиж, должна быть не только хорошая зарплата, мотивация, но и надо создавать условия для жизни специалистов. Бизнес сам никогда не сможет этого сделать, надо совместно решать эту проблему. А у нас получается так, что ипотеки в сельской местности нет. Купить дом у молодого специалиста не получается. Никто не будет строить жилье, хотя аграрный бизнес бы пошел на такой шаг, если было бы нормальное субсидирование. Птицефабрики в основном располагаются рядом с районными центрами, учитывая вопросы с наличием рабочей силы и удобной логистики.

- А что происходит с ценами на яйцо, она то выше, то ниже...

- Стоимость яйца за последние полгода снизилась. Понятно, что каждое предприятие, которое производит продукцию, исходит из себестоимости. Я, как и все коллеги, готов в январе поставить определенную цену, и чтобы до декабря она была одна и та же. Для того, чтобы все было предсказуемо, как по экономике для производителя, так и стабильно для покупателя. Что происходит в реальности, во время сезона весной, осенью и зимой, спрос высокий, импорта нет и цена выше, то есть она всегда выше летней. А летом цена падает на 20-30% или может быть даже на 40% из-за того, что снижается спрос и яйцо не продается. Конечно, когда стоимость снижается это незаметно, а когда поднимается, то замечают все. Но на самом деле она возвращается к цене зимы. Если отобразить динамику цен за год на графике, то заметно, что он идет равномерно, после снижается, а затем возвращается на ту же позицию.



- Немало споров было о том, что нужно яйцо С2 сделать социальным. Почему этого не случилось? Какие доводы вам приводили?

- В этом направлении мы проводили большую работу, объясняли. Если посмотреть сегодня состав социальной корзины, то в ней находится сливочное масло жирности не 85%, а 72%, мясо говядины лопаточной части - это среднее качество. У нас категории С3, С2, С1, С0, вот мы и говорим, что С2 производим порядка 1 млрд штук, а для обеспечения социально-защищаемого населения нужно примерно 800 млн яиц. Мы объясняли, что сможем спокойно обеспечивать нужный объем, но, к сожалению, в министерствах говорят, что яйца не хватит для всех, несмотря на то, что птицефабрики закрывают на 100% объем потребления по этому продукту. Казахстанцы со средним доходом спокойно могут позволить себе купить продукт категории С1 или С0. Нам непонятно почему мы должны продавать С1 по цене социальных товаров. Мы объясняли-объясняли, и в итоге поняли, что нет в ведомствах смелости на решения, все боятся критики. Логика все поняли и правду нашу поняли, но на этом все завершилось. Но если разобраться и посмотреть на рентабельность отрасли, то она не превышает 5-10%. Хотя в сфере АПК невозможно работать на 10%. При этом все говорят: дайте зарплату высокую, обеспеченность товаром. Мы долго думали, как достичь стабильной цены и попросили у государства ввести запрет на ввоз яйца автотранспортом. Пока это пилотный вариант, но мы уже увидели, что действительно цены немножко выровнялись, и в летний период не ушли в большой пике. Падение есть, но оно не такое колоссальное, как это было раньше, когда был большой импорт. Мы предложили вместо отмененной господдержки в виде субсидии, защитить рынок: в летний период не допускать завоз яйца автотранспортом. Мы не говорили, о полном запрете на импорт яйца, пусть завозят самолетом или железнодорожным транспортом, тогда импорт продукции будет прозрачным и понятным, а цена на нее станет такой же как на казахстанские товары, и это будет справедливо. Почему Россия, Белоруссия и все наши соседние страны, даже Узбекистан защищают своих товаропроизводителей. Вот, допустим, чтобы попасть на рынок Узбекистана с нашей продукцией, надо заплатить пошлину, которая выросла в этом году, потому что они не входят в Таможенный союз. И, таким образом, они дали возможность своим товаропроизводителям просто развиваться. И сегодня действительно эта страна активно развивается по всем отраслям. И в России происходит тоже самое: если они не поставили пошлину нам, то повысили господдержку для своих товаропроизводителей, а процентная ставка по кредитам составляет 1,5%. И продукция получается настолько дешевле, что мы не сможем с ней конкурировать, даже если нам дадут субсидии. Потому что у них и урожая выше. Если наш фермер получит от 12 до 20 центнеров с гектара, он считает это победой. А у них 50 и 80 центнеров получают самые лучшие полеводы, а средние - 30 центнеров с гектара. Следовательно, себестоимость пшеницы с гектара у нас будет 60 тыс. тенге, у них - 25-30 тыс. тенге. Как конкурировать с ними? Поэтому, чтобы мы действительно развивались, нам нужны понятные и действенные меры господдержки.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО, фото автора

С нами расти легче

avgust crop protection

Нападает и побеждает

Стилет®

expectrum инновационные продукты

ИНСЕКТИЦИД

индосакарб, 100 г/л + абамектин, 40 г/л

Двухкомпонентный инсектоакарицид против комплекса вредных насекомых и клещей на сое, рапсе, кукурузе, луке, хлопчатнике и яблоне.

Высокоэффективен против многих видов чешуекрылых, трипсов и клещей. Содержит два взаимодополняющих д. в. из разных химических классов. Быстро проникает в ткани растений, обеспечивает длительное защитное действие. Уничтожает резистентные популяции вредителей.



ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 14, бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610. Тел.: (7172) 72-51-25, 72-51-75

avgust.kz

Предприятие Krone представляет новую высокопроизводительную жатку с шириной захвата свыше семи метров, включающую опциональное интегрированное транспортное шасси, которая устанавливает новые стандарты пропускной способности и комфорта.

XDISC 710: новая жатка прямого среза впечатляет беспрецедентной производительностью

Компания Krone выпустила на рынок новую жатку прямого среза XDisc 710, которая благодаря плюсам в вопросах эффективности и комфорта целиком и полностью соответствует постоянно возрастающим требованиям аграриев. Помимо кукурузы успешно зарекомендовал себя целый ряд других, в том числе высокоурожайных, культур, используемых как в качестве сырья для производства энергии на биогазовых установках, так и в качестве кормов для животноводческой отрасли, с использованием все более эффективных и высокопроизводительных кормоуборочных комбайнов. Со всеми этими растущими критериями новая жатка XDisc 710, получившая увеличенную по сравнению с предшествующей моделью XDisc 620 ширину захвата (у новинки она составляет 7,10 м), а также различные инновационные технические усовершенствования, справляется на все сто процентов.

ИДЕАЛЬНЫЙ СРЕЗ С ПОМОЩЬЮ ПРОВЕРЕННОЙ ВРЕМЕНЕМ ТЕХНИКИ

Косилочный брус новой жатки XDisc 710 создан на основе уже используемой на модели XDisc 620 технологии косилок KRONE EasyCut. Благодаря слаженной работе системы SmartCut, обеспечивающей идеальное перекрытие за счет тщательно продуманной траектории движения ножей на фоне безупречно качественного среза, всегда получается равномерное скашивание без полос. Благодаря наличию устройства защиты косилочного бруса SafeCut косилочный диск при возникновении кратковременной перегрузки, например в результате столкновения с посторонними предметами, начинает вращаться по резьбе, поднимаясь вверх. Таким образом, соударение с соседними дисками исключается, что предотвращает повреждение привода. Диски режущего бруса традиционно оснащаются интегрированными быстродействующими ножевыми замками.

На жатке XDisc 710 два таких косилочных бруса связаны друг с другом, каждый из этих брусьев приводится в движение от центрального, прочного и надежного, углового входного редуктора посредством карданных валов, что, соответственно, обеспечивает стабильную передачу усилия. Благодаря такому техническому решению жатка гарантирует идеальный равномерный срез даже когда необходимо обеспечить высокую пропускную способность при обильном потоке кормовой массы, что является основой для оптимального качества измельчения.



KRONE XDisc 710 в рабочем положении

Для работы в поле обе части транспортного шасси гидравлически отводятся за жатку так, что они находятся вне рабочей зоны.



KRONE XDisc 710 подающий шнек

Большой шнек диаметром 900 мм рассчитан на высокую производительность.

Приводной механизм рассчитан на высокую входную мощность. Таким образом привод косилочного бруса может вполне обойтись без муфты, предохраняющей от избыточной нагрузки, что в свою очередь, увеличивает эксплуатационную безопасность агрегата и сокращает время простоев, обусловленных срабатыванием предохранителя. Привод подающего шнека оснащен звездчатой храповой предохранительной муфтой, встроенной в редуктор, что гарантирует длительный срок службы приставки.

Для обеспечения постоянного идеально чистого среза в любых условиях эксплуатации производитель предлагает следующие простые и удобные настройки: к примеру, опорная нагрузка жатки регулируется из кабины кормоуборочного комбайна. Адаптация высоты среза может осуществляться чрезвычайно комфортно без применения инструмента посредством централизованной регулировки полозьев. В дополнении ко всему посредством перфорированной планки, расположенной на арочной навеске, можно скорректировать угол кошения, выбрав одно из трех положений.

УМЕНЬШЕНИЕ ПОТРЕБЛЯЕМОЙ МОЩНОСТИ НА МЕТР ШИРИНЫ ЗАХВАТА

Подающий шнек диаметром 900 мм рассчитан на высокую пропускную способность. При этом число оборотов подающего шнека оптимально синхронизируется со скоростью подачи материала в зависимости от длины резки, установленной на кормоуборочном комбайне, посредством трехступенчатой регулировки. Помимо того, базовая высота подающего шнека имеет ручную трехступенчатую регулировку с целью обеспечения соответствующего просвета для прохождения убираемого урожая. В дополнении ко всему свободно подвижный подающий шнек при наезде на особенно массивные участки убираемых культур может отклоняться вверх.

Такая конструкция в комбинации с прижимным вальцом гарантирует равномерную подачу убираемого материала. Благодаря идеально согласованной работе косилочного бруса, подающего шнека и прижимного вальца пики крутящего момента



KRONE XDisc 710 настройка скорости вращения шнека

Скорость шнека может быть оптимально отрегулирована в зависимости от длины резки культуры тремя различными положениями в соответствии со скоростью загрузки кормоуборочного комбайна.

в приводном механизме существенно сокращаются. А связанные с этим преимущества можно увидеть невооруженным глазом: уменьшение потребляемой мощности на метр ширины захвата и экономия до 10% дизельного топлива (в литрах на тонну) на фоне повышения пропускной способности примерно на 20% (тонн в час) по сравнению с моделью XDisc 620.

Жатка XDisc 710 может оснащаться опциональными боковыми разделительными ножами, которые могут подниматься и опускаться независимо друг от друга, управляясь из кабины кормоуборочного комбайна посредством гидравлической системы. Эта оригинальная инновационная функция предлагает беспрецедентные преимущества: при эффективном использовании максимальной ширины захвата предотвращаются потери урожая от выступающих сбоку колосьев и выходящих частей растений, которые бы обязательно возникли без активного отведения боковых разделительных ножей вверх.

МИНИМАЛЬНОЕ ВРЕМЯ НА ПЕРЕОСНАЩЕНИЕ БЛАГОДАРЯ НАЛИЧИЮ ИНТЕГРИРОВАННОГО ТРАНСПОРТНОГО ШАССИ

По-настоящему уникальное практичное и вместе с тем оригинальное решение, позволяющее сэкономить время, представляет собой доступное только для кормоуборочных комбайнов модельного ряда Big X, поставляемое в качестве опции, интегрированное транспортное шасси, которое приходит на смену транспортным тележкам. При наличии такого шасси укладывать приставку на отдельную транспортную тележку, а затем ее закреплять вам больше не потребуется. Благодаря такому решению время переезда с одного поля на другое существенно сокращается. Но и это еще не все: благодаря транспортному шасси экономится время на поиск подходящего места парковки транспортной тележки для жатки, особенно это актуально в случае ограниченного пространства при совершении маневрирования.

На жатке прямого среза с интегрированным транспортным шасси установлена одна ось, расположенная справа рядом с адаптером приставки. В то время как с левого торца жатки находится дышло с откидывающейся опорной стойкой. После подсоединения гидравлики и при поднятом агрегате механизматор может задействовать дышло и ось, находясь в кабине. Перед началом эксплуатации в поле оба этих элемента транспортного шасси опять же с помощью гидравлики отводятся из рабочего диапазона за приставку.

А после окончания работ и перед началом движения по дорогам общего пользования, механизматор просто переводит шасси и дышло в транспортное положение, опускает приставку на землю, а затем подсоединяет ее к тягово-сцепному устройству кормоуборочного комбайна.

Благодаря надежной интеграции в приставку приборов освещения ее можно абсолютно безопасно буксировать по дороге в полном соответствии с требованиями законодательства.

ПРОСТОЕ И УДОБНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наряду с минимальными временными затратами на переоснащение сократилось время, предназначенное для проведения работ по техническому обслуживанию. Данные работы теперь могут производиться без необходимости установки приставки на кормоуборочный комбайн. После откидывания вверх защитного фартука открывается обширный доступ к режущим ножам, которые легко и удобно меняются с помощью специального ключа, благодаря наличию быстродействующих ножевых замков.

Приводная цепь подающего шнека располагает системой активной смазки, что, в свою очередь, обеспечивает минимизацию трудовых и финансовых затрат на техническое обслуживание жатки прямого среза и существенно увеличивает долговечность приводной цепи.



KRONE XDisc 710 с боковыми разделительными ножами

XDisc 710 может быть опционально оснащен боковыми разделительными ножами, которые легко и удобно поворачиваются вверх и вниз независимо друг от друга с помощью гидравлической системы непосредственно из кабины кормоуборочного комбайна.

РЕЗЮМЕ: Новая жатка прямого среза XDisc 710 производства Krone обеспечивает возможность еще большего раскрытия производственного потенциала мощного и высокопроизводительного кормоуборочного комбайна и повышения эффективности в процессе заготовки культур, используемых в качестве сырья для производства энергии. Основу этого создают оптимизированная подача кормовой массы, особенно с точки зрения пропускной способности и качества измельчения, а также установленные на приставке комфортабельные системы регулирования. В качестве опции по желанию клиента приставка может оснащаться интегрированным транспортным шасси, благодаря которому время на переоснащение существенно сокращается, а эффективное рабочее время, соответственно, увеличивается.

www.krone-agriculture.com



KRONE XDisc 710 при передвижении на дорогах

Для транспортировки по дорогам общего пользования шасси и дышло поворачиваются в транспортное положение. После опускания на землю жатка прямого среза со встроенным освещением просто крепится за кормоуборочный комбайн.

На современном этапе интенсификация производства предусматривает рациональное использование ресурсов и снижение затрат на производство рыбной продукции. Для динамичного развития аквакультуры Казахстана, необходима разработка технологий, обеспечивающих рентабельность производства, пищевую и экологическую безопасность рыбной продукции, а также введение в хозяйственный оборот новых, ранее не используемых технологий, и освоение производства новых видов продукции аквакультуры.

ПЕРСПЕКТИВЫ ОСВОЕНИЯ НОВЫХ ОБЪЕКТОВ АКВАКУЛЬТУРЫ В КАЗАХСТАНЕ

Бадрылова Н.С., старший научный сотрудник лаборатории аквакультуры ТОО «НПЦ рыбного хозяйства»



пресноводной аквакультуре, особенно в Центрально-Восточной Европе. Хорошо переносит широкий диапазон температур воды в пруду. Его выращивают в поликультуре с карпом в качестве дополнительного объекта. Линь перспективный объект зарыбления водоёмов с неблагоприятными гидрохимическими условиями. Он неприхотлив к качеству воды, может жить в водоемах, где возможен дефицит кислорода - ниже 1 мг/л, сильно заиленным дном и кислой водой. Обладает высокой зимостойкостью, устойчив к болезням. В прудовых и озерных хозяйствах, в водоемах комплексного назначения он способен давать до 15% дополнительной продукции. В последние годы получило распространение выращивание линя в индустриальных условиях.

В настоящее время ТОО «Научно-производственный центр рыбного хозяйства» в рамках НТП «Разработка и внедрение инновационных технологий и новых объектов аквакультуры, экономически эффективных в природно-климатических условиях различных регионов Казахстана» проводит исследования с новыми объектами аквакультуры. Исследования финансируются Министерством сельского хозяйства Республики Казахстан (Грант № BR23591065).

Для расширения ассортимента и увеличения товарной продукции аквакультуры будут разработаны и внедрены биотехнические приемы индустриального выращивания пресноводной креветки Розенберга и линя в условиях рыбоводных хозяйств РК. Для решения поставленных задач будет произведен трансферт и адаптация эффективных зарубежных индустриальных технологий выращивания новых для Казахстана объектов аквакультуры. В настоящее время в области потребления происходит возрастающий спрос на деликатесные виды гидробионтов, в частности ракообразных.

Пресноводная креветка Розенберга - основной объект мировой аквакультуры среди креветок. Является превосходным продуктом питания и сырьем для легкой, фармацевтической промышленности. Рыночная цена креветки достигает 15 долларов за 1 кг. Разведение пресноводных креветок в Казахстане имеет большой коммерческий потенциал, поскольку эта ниша еще не заполнена, а на рынке данный деликатес имеет высокую стоимость. Пресноводную креветку можно успешно выращивать в бассейнах, садках, прудах, она отличается быстрым ростом. Выращивание пресноводной креветки - это потенциальная возможность расширить ассортимент продукции новыми объектами аквакультуры РК.

В условиях возрастающего дефицита воды и снижения уровня водообеспечения рыбоводных хозяйств водой в республике перспективным объектом для разведения является линь. Линь - довольно распространенный объект в

результате реализации программы будут заложены теоретические и практические основы применения методов индустриальной аквакультуры линя и пресноводной креветки Розенберга в условиях рыбоводных хозяйств Казахстана. Успешная разработка индустриальных технологий аквакультуры в условиях нарастающего водного дефицита в Казахстане открывает широкие возможности для культивирования перспективных объектов для отечественной аквакультуры. Результаты разработок будут внедрены на рыбоводных и фермерских хозяйствах Казахстана.



EuroTier^{DLG}
First in animal farming.

2024

12 - 15 НОЯБРЯ
ГАННОВЕР, ГЕРМАНИЯ

ВЕДУЩАЯ В МИРЕ ВЫСТАВКА ПО ЖИВОТНОВОДСТВУ

SAVE THE DATE!



**we innovate
animal farming**

X in @ f www.eurotier.com

incl. **energy
decentral**[®]
POWERING NEW IDEAS

**WORLD
POULTRY
SHOW**[®]

**inhouse
farming**[®]
feed & food show

MADE BY



НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ВОДОЕМОВ ЕРТИССКОГО БАССЕЙНА

Касымханов Айбек Махамбетович, заведующий комплексной рыбохозяйственной лабораторией Алтайского филиала ТОО «Научно-производственный центр рыбного хозяйства»



В Послании Главы государства К.К. Токаева народу Казахстана от 1 сентября 2020 года «Казахстан в новой реальности: время действий» отмечено о необходимости обращения пристального внимания к развитию рыбной отрасли страны.

Восточный Казахстан располагает богатым рыбохозяйственным фондом и благоприятными условиями для интенсивного развития рыбоводства и рыболовства. Территория области по водоразделам представлена Ертыским водохозяйственным бассейном. Ертысский бассейн является третьим по величине рыбохозяйственным бассейном Республики Казахстан.

Ертысский бассейн — один из крупнейших рыбохозяйственных бассейнов Республики Казахстан, протянувшийся с северо-запада на юго-восток более, чем на 1500 км. Это довольно сложная в морфологическом отношении макросистема, включающая такие водоемы международного значения как озеро Жайсан, водохранилище Буктырма, Шульбинское и Усть-Каменогорское водохранилища, а также реку Ертыс. В составе ихтиофауны водоемов бассейна в настоящее время насчитывается 36 видов рыб, среди которых числятся как массовые хозяйственно-ценные рыбы, так и ценные редкие и малочисленные виды рыб.

Ранее проводимые исследования и инвентаризация водоемов на территории области к настоящему времени определили круг водоемов со статусом «рыбохозяйственные». Рыбохозяйственные водоемы области имеют статус между-

народных и республиканских, а также местного значения.

Алтайский филиал ТОО «Научно-производственный центр рыбного хозяйства» осуществляет научное обеспечение интенсификации и устойчивого развития рыбного хозяйства региона, сохранения биоразнообразия водоемов Ертысского бассейна и озерных систем Восточно-Казахстанской и Павлодарской областей и области Абай. Комплексные научно-исследовательские работы проводятся по определению рыбопродуктивности рыбохозяйственных водоемов и их участков, разработке биологических обоснований предельно допустимых уловов рыбных ресурсов и других водных животных, выдаче рекомендаций по режиму и регулированию рыболовства в водоемах международного республиканского и местного значения Ертысского бассейна.

ТОО «Научно-производственный центр рыбного хозяйства» выполняет научно-исследовательские работы по научно-техническим программам в рамках программно-целевого финансирования на 2024-2026 гг. - «Разработка и внедрение инновационных технологий и новых объектов аквакультуры, экономически эффективных в природно-климатических условиях различных регионов Казахстана» (Аквакультура) и «Комплексные исследования водоемов для сохранения и устойчивого использования водных биологических ресурсов на основании оценки их потенциала и моделирования динамики запасов» (Природные ресурсы).

Одним из проектов по научно-технической программе «Комплексные исследования водоемов для сохранения и устойчивого использования водных биологических ресурсов на основании оценки их потенциала и моделирования динамики запасов» (Природные ресурсы) является «Моделирование состояния запасов во внутренних промысловых водоемах с разработкой программного комплекса и отечественных методических рекомендаций по учету численности рыб и расчетам предельного допустимого улова».

При реализации государственных программ в области рыбного хозяйства требуется соблюсти два приоритета: экологический (сохранение биологического разнообразия) и экономический (устойчивый вылов биологических ресурсов). В последние годы на фоне глобального изменения климата, актуальным стоит вопрос водообеспеченности страны, это на фоне увеличения антропогенной нагрузки может привести к серьезному сокращению биоразнообразия, ухудшению эпизоотической ситуации и в целом является одним из ключевых факторов, по которым может произойти резкое сокращение рыбных запасов. Необходимо комплексное рассмотрение этих проблем, путем применения новых научных подходов при исследовании, в частности использовать наиболее совершенные методики определения численности и промыслового запаса рыб, разработать компьютерные программы и алгоритмы расчетов с моделированием состояния запаса на перспективу.



ОБ ИРТЫШСКОЙ СТЕРЛЯДИ

Стерлядь (*Acipenser ruthenus* Linnae) – рыба семейства осетровых, обитающая в крупных реках Европы, впадающих в Чёрное, Азовское и Каспийское моря, а также Сибири вплоть до Енисея на востоке. Обитает на участках с быстрым течением. Встречается в озерах. В приустьевых участках крупных рек имеется полупроходная форма. В Казахстане различают 2 популяции стерляди: иртышскую и каспийскую. Впервые к вопросу о существовании различий между европейской и сибирской популяциями обратился М.И. Меншиков. Сибирская популяция была выделена им в качестве особого подвида *Acipenser ruthenus marsilii* (Brandt) и противопоставлены номинативному виду *Acipenser ruthenus* (Linnae), однако впоследствии Л.С. Берг отказался от таксономического статуса сибирской стерляди в качестве самостоятельного подвида, выделив ее только в составе подвида второго прядка *Acipenser ruthenus marsilii* (Brandt). Однако вопрос о таксономическом статусе сибирской стерляди все еще остается открытым.

Стерлядь в Обь-Иртышском бассейне распространена от Черного Иртыша, рек Бия и Катунь до Обской губы, где образует отдельные локальные стада. Значительных миграций не совершает. Каждое стадо стерляди приурочено к определенной территории, в пределах которой рыбы совершают небольшие миграции на нерест, зимовку и кормление. Постоянно держатся у дна на значительных глубинах. Нерестятся на мелководье, там же первое время подрастают мальки.



В настоящее время численность стерляди в Иртышском бассейне подорвана и это связано с такими факторами, как потеря нерестилищ и перекрытие миграционных путей в связи со строительством плотин ГЭС, ухудшение качества среды обитания, а также браконьерский вылов, особенно, неполовозрелых особей. Сибирская стерлядь нуждается в особых мерах по ее сохранению как национального богатства страны, ее ценного генофонда. Для успешного искусственного воспроизводства данной популяции стерляди необходимо формировать ремонтно-маточные стада на базе рыбноводных предприятий с учетом генетической структуры и сохранением природного генетического разнообразия.

Генетическое разнообразие имеет большое значение для популяции: чем

сложнее система, тем она более устойчива – например, лучше противостоит стрессующим факторам, паразитарным заболеваниям и другим формам воздействия.

Сохранение и увеличение численности стерляди в современных условиях приобретает особое значение не только в связи с ее высокой ценностью как промыслового объекта, но и высокой биологической пластичностью и пресноводным образом жизни, что делает этот вид чрезвычайно перспективным для акклиматизации, реакклиматизации, гибридизации и товарного осетроводства.

Старший научный сотрудник
БУЛАВИНА Н.Б.

Старший научный сотрудник
ШАЛГИМБАЕВА Г.М.

КОМБИНИРОВАННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ВЫРАЩИВАНИЯ ФОРЕЛИ



Разработка комбинированных технологий выращивания рыбы позволит реализовать потенциал неиспользуемых в аквакультуре водоемов и увеличить выход рыбной продукции с уже имеющихся площадей без их увеличения. Рассмотренный опыт биотехнологических приемов производства рыбной продукции на основе комбинированных технологий с вовлечением в процесс биотехнических приемов как садкового, бассейнового и прудового выращивания, позволяет повысить их эффективность вкупе друг с другом. Указанные условия требуют подбора перспективных объектов аквакультуры – с быстрым темпом роста, каким является форель.

В настоящее время ТОО «Научно производственный центр рыбного хозяйства» в рамках научно-технической программы на 2024-2026 годы: «Разработка и внедрение инновационных технологий и новых объектов аквакультуры, экономически эффективных в природно-климатических условиях различных регионов Казахстана» (ИРН:BR23591065) на базе ИП «Ак балык» начали проводить научно-исследовательские работы.

Главная особенность этого НИР заключается в комплексности проведения научных исследований и решения задач развития товарного рыбоводства Республики Казахстан. При реализации данных задач поставленные цели выполняются комплексно, начиная с разработки технологий выращивания рыбы и заканчивая их внедрением на рыбноводных предприятиях.

ТОО «Научно-производственный центр
рыбного хозяйства»

Заведующий лабораторией
аквакультуры Абилов Б.И.

08 (216) август 2024

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»

РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Олеся НИКОНОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 28.08.2024
Номер заказа - 29201

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Доктор говорит пациенту:
- Больной, подготовьтесь, сейчас будет
немного больно. Готовы?
- Да...
- С вас 500 тысяч!

Приезжает внук в деревню.
- Бабуля, а ты прогрессивная, ока-
зывается! Татуху набила! Только почему
она какая-то странная?
- Да это, внучек, ко мне один зашел,
переночевать попросился. А я ему, на-
коли мне дрова, сынок. Ну, он и на-
колел...

- Дорогой, давай зайдем в магазин
косметики, у меня совсем нет туши.
- Дорогая, мне кажется, что с тушей
у тебя, как раз всё в полном порядке!

- Какие виды психологического на-
силия вы знаете?
- Ну, например «Не трогай! Это на
Новый год!».

- По закону, принятому ООН, нель-
зя есть существ, IQ которых превышает
твой собственный.
- И чо?
- А то! Положи огурец на место!

- Марк Давидович, я здесь, что-
бы попросить руку вашей дочери Со-
фочки!
- Яша, не хитрите, таки забирайте
уже всю!

Как-то у чиновника нашли подвал,
полный налички. Оказывается, он нашел
деньги на улице, хотел раздать их сирот-
там, но не успел, так как нагрнула по-
лиция!.. А вы что подумали?

В нашем дворе жил бездомный пёс

Шарик. В понедельник он неожиданно
исчез. А сегодня я снова увидел его.
Вымыт, причёсан, гуляет на поводке с
тёткой из соседнего подъезда.
Я сразу вспомнил себя, когда толь-
ко-только женился...

Мальш пришел к деду:
- Дедушка, а ты был маленький?
- Был, внучек.
- Ну и смеялись, наверное, ребята
над твоей бородой в детсаде!

- Мужчина, за пиво платить будем?
- Пушкин заплатит.
- Убили вашего Пушкина...

Мальчик хвастается перед своей
младшей сестрой:
- Смотри, я нашел подкову! Ты зна-
ешь, что это значит?
Та грустно так:
- Знаю: бегают теперь где-то бедная
лошадка босиком!..

1 сентября. Школа. Линейка. Мать
пытается сделать праздничные фото-
графии и говорит сыну:
- Сынок, ну, улыбнись, пожалуйста!
На что сынок ей отвечает:
- Я с сентября по май не улыбаюсь!

Семья едет в машине. Маленький
сын спрашивает у мамы:
- Мам, а ты мне машинку купишь?
- Конечно! И машинку тебе купим,
и гаражик к ней купим! И друзей-ал-
кашей купим! Чтобы все, как у отца
было!

Гаишник засыпает и во сне начинает
орать:
- Серега, фура, фура! Серега, тор-
мози!
Жена:
- Тише, Вася, тише, это порожняк.

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20

Олеся НИКОНОВА
моб.: 8-777-268-59-07



VariPack Plus V 165 | V 190 | V 165 XC | V 190 XC

**Специально для
сухих растительных масс!**

KRONE VariPack Plus – МОЩНЫЙ РЕМЕННЫЙ ПРЕСС-ПОДБОРЩИК
KRONE VariPack впечатляет чрезвычайно высокой плотностью
прессования и максимальной производительностью при заготовке
соломы и сена. Благодаря трем бесконечным плоским ремням и
скорости выгрузки рулона менее чем за пять секунд обеспечивается
быстрая и аккуратная уборка урожая.
А вы готовы к идеальным рулонам?

KRONE



Акмолинская область
8 705 745 47 58

Северо-Казахстанская область
8 777 874 60 10

Карагандинская, Павлодарская области
8 777 079 07 10

Актюбинская, Восточно-Казахстанская области
8 777 079 07 02

Наш сайт:
<https://ast-agro.kz/>
Инстаграм:
liet.ast



Эффективное решение по кормлению для животноводческих ферм!

Правильно приготовленный корм – Гарантия Вашего успеха!



TATOMA
GROUP

Миксер измельчитель кормораздатчик
вертикальный от компании «ТАТОМА»

Вместимостью от 8 до 45 м.³

Работа с миксерами «ТАТОМА» это:

- экономия времени
- ГСМ
- до 30% кормов


CHANGFA

ТРАКТОРА CHANGFA С АКСИАЛЬНО - ПОРШНЕВЫМ ГИДРАВЛИЧЕСКИМ НАСОСОМ!

от 60 до 260 л.с.

Скорость от 0,2 - до 42 км./ч.



info@slagro.kz / serviceagro.kz

Call center: +7 771 933 33 10 / Tel: +7 777 036 29 66

SERVICE
AGRO 
technologies of success