Подписка в АО «Казпочта», индекс 74003

Instagram bossagro.kz

18+

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

БОСС АГРО

09 (241)
сентябрь
2026

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

Глава КХ "Алиев"

Мурат АЛИЕВ

"Людей и влагу купить невозможно"

avgust
crop protection

С нами расти легче

Свяжитесь с нами:
+7 (777) 522-10-30

avgust.kz

ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ KZ

Ведущий производитель средств защиты растений, агрохимикатов и семян

betaren.ru

ТОО «Щелково Агрохим – KZ»
г. Астана, пр. Туран, 30 А
Тел.: +7 (705) 757-00-04
E-mail: info@betaren.kz

KZ
ҚАЗАҚСТАНДА ЖАСАЛҒАН
СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ

AGROMASH

ESSIL

ЗЕРНОУБОРОЧНЫЙ КОМБАЙН

ESSIL 750

500 л.
топливный бак

250 л.с.
двигатель

не менее 7 м³
зерновой бункер

15 га/ч
производительность



ПЕРВЫЙ ПЛАТЕЖ ДО 01.01.2027

Льготный лизинг – 5% | Субсидии – 30% | Возможность оплатить субсидиями

КАЗАГРОФИНАНС

5310

amh.kz

ВСТРЕЧАЙТЕ ЭКСПЕРТОВ ПО ТОЧНОМУ ЗЕМЛЕДЕЛИЮ НА ВЫСТАВКЕ KAZAGRO/KAZFARM 21–23 октября 2026

Стремитесь повысить точность и эффективность работы вашего агропредприятия?

Обращайтесь к местным дилерам **PTx Trimble и Precision Planting** на Международной сельскохозяйственной выставке **KazAgro/KazFarm 2026.** Получите профессиональную консультацию, ознакомьтесь с проверенными решениями и обсудите, какие технологии лучше всего подойдут вашему хозяйству.



Raiffeisen Waren – стенд G22
Портфолио PTx Trimble

Республика Казахстан, г. Кокшетау
+7 771 929 23 87
info@raiffeisen-waren.kz

Cerealis Kazakhstan – стенд A2
Портфолио PTx Trimble & Precision Planting

Республика Казахстан, г. Астана
+77083248216
info@cerealiskz.com

AGRICULTURAL EXHIBITIONS
KazAgroFarm

PTx

PTx Trimble Precision Planting

PTx and the Associated Logo are worldwide brands of AGCO Corporation. Trimble is a trademark of Trimble Inc registered in the United States and in other countries. Precision Planting is a worldwide brand of Precision Planting LLC. The Precision Planting Logo is a worldwide brand of AGCO Corporation © 2026 PTx Trimble LLC & Precision Planting LLC

EKONIVA ЭКОНИВА СЕМЕНА

СОБСТВЕННАЯ СЕЛЕКЦИОННАЯ ПРОГРАММА

СОЯ

ЭН ПРОТОН

СВЕРХВЫСОКОБЕЛКОВЫЙ СОРТ

Стабильно повышенный белок при урожайности на уровне стандартов

ВЫСОКИЙ ПРОТЕИН
ДО 48% А.С.В



ЗАКАЗАТЬ СЕМЕНА

8-800-700-97-51

КЛЮЧЕВОЕ СОБЫТИЕ ДЛЯ АГРОБИЗНЕСА РОССИИ, ЕАЭС И СНГ



agravia

РАНЕЕ АГРОС И АГРОТЕХ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ТЕХНОЛОГИЙ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ ДЛЯ ПРОФЕССИОНАЛОВ АПК

iagri

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА ИННОВАЦИЙ И ВЫСОКИХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ АПК

20-22 ЯНВАРЯ 2027

МОСКВА
КРОКУС ЭКСПО

МАСШТАБНАЯ КОНЦЕНТРАЦИЯ ТЕХНОЛОГИЙ И ИННОВАЦИЙ ДЛЯ АПК

a:livestock & poultry	ЖИВОТНОВОДСТВО, СВИНОВОДСТВО И ПТИЦЕВОДСТВО
a:feed & health	КОРМА И ВЕТЕРИНАРИЯ
a:field crops	ПОЛЕВОЕ РАСТЕНИЕВОДСТВО
a:potato, fruit & veg	КАРТОФЕЛЕВОДСТВО, ОВОЩЕВОДСТВО, ПЛОДОВОДСТВО
a:horti & landscape НОВЫЙ РАЗДЕЛ	ДЕКОРАТИВНОЕ РАСТЕНИЕВОДСТВО, ПИТОМНИКОВОДСТВО, ОЗЕЛЕНЕНИЕ

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

International Visitors Lounge и программа «Нетворкинг без границ» – площадка для деловых встреч с представителями ЕАЭС и других стран мира

ТОРГОВЛЯ И НОВЫЕ РЫНКИ
Технологии, оборудование, ресурсы и сельхозпродукция. Поиск поставщиков и покупателей

ДЕЛОВЫЕ ПАРТНЁРСТВА
Производственная кооперация, дистрибуция и совместные проекты

ОБМЕН ОПЫТОМ
Практические решения и идеи для развития бизнеса

AGRAVIA / iAGRI 2026: ЦИФРЫ И ФАКТЫ

57 200 м² экспозиции
953 экспонента из 32 стран
27 215 посетителей из всех регионов России и 58 стран
147 мероприятий деловой программы
788 спикеров







НАЧНИТЕ ГОД С КОМПЛЕКСНЫХ РЕШЕНИЙ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

Выберите технологии • Найдите партнёров • Расширьте деловые связи

Организатор:
АГРОС ЭКСПО ГРУПП

+7 (495) 128-29-59
agravia@agros-expo.com
iagri@agros-expo.com

ПОЛУЧИТЕ БЕСПЛАТНЫЙ БИЛЕТ

ДОН МАР

ТОО «ДОН МАР» ПРЕДЛАГАЕТ ЭФФЕКТИВНЫЕ, НАДЕЖНЫЕ И ДОСТУПНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕГО ХОЗЯЙСТВА.



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ И ПРИЦЕПНЫЕ
для стабильной и продуктивной работы



ЖАТКИ ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА
высокая эффективность, минимальные потери урожая



ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
точный и экономичный посев без лишних затрат

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ С НАМИ?

БЫСТРАЯ ПОСТАВКА ТЕХНИКИ	ЭКОНОМИЯ НА ЭКСПЛУАТАЦИИ	ПОЛНЫЙ СЕРВИС И ПОДДЕРЖКА	ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ В НАЛИЧИИ
минимизируем простои в работе	техника адаптирована к полевым условиям Казахстана снижая износ и затраты на ремонт	от подбора оборудования до постгарантийного обслуживания	не нужно ждать недели доставки, ваш бизнес работает бесперебойно

donmar.kz

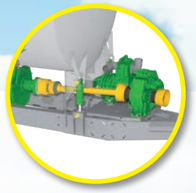
ВЫБИРАЙТЕ КАЧЕСТВО И НАДЕЖНОСТЬ С ТОО «ДОН МАР»

РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1
Тел.: 8 (71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-701-532-17-31; www.donmar.kz; e-mail:parts1@donmar.kz

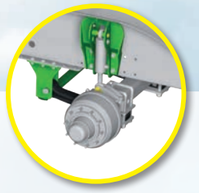
---

Идеальная комбинация для увеличения скорости внесения жидких удобрений:

Volumetra + Tetraliner



Высокопроизводительный вакуумный насос или Vacu-Storm (расходомер в опции)



Гидравлическая подвеска осей и дышла



Поворотный диск Dolly и пневматическая подвеска



Воронка сзади



www.joskin.com

JOSKIN 267B

ВАЖНЫЙ ИНСТРУМЕНТ МЕНЕДЖМЕНТА РИСКОВ

Послесезонное инспектирование сельхозтехники — не формальная сервисная процедура, а инструмент управления рисками предприятия. Игнорировать профессиональную диагностику, а затем и предписания дефектовочных ведомостей — подвергать себя неоправданным рискам.

Урожай убран - сезон окончен? Как бы не так! Да, самый напряженный этап пройден, но говорить о завершении сезона все же рано: предстоит еще масса дел, среди которых и послесезонное инспектирование техники.

Не исключено, кто-то считает, что простого осмотра после очистки и промывки машин будет вполне достаточно. Однако такой подход лишает преимуществ уже на старте следующего сезона.

ИГРА НА ОПЕРЕЖЕНИЕ

В течение сезона техника работает в режиме максимальной нагрузки. Даже при соблюдении эксплуатационных регламентов, не говоря об экстремумах, появляются люфты, утечки, дефекты, износ. Через пару-тройку месяцев минимальная трещинка или течь, оставшаяся незамеченной, может выплеснуться в серьезную проблему. И именно квалифицированная послесезонная диагностика позволяет выявить даже замаскированные слабые места, своевременно устранить их и сыграть на опережение.

Главное преимущество квалифицированной послесезонной проверки и в том, что все изъяны будут определены задолго до нового старта в поле, то есть с приличным запасом времени.

ДОВЕРИТЬСЯ ПРОФЕССИОНАЛАМ

Современная сельхозтехника любых брендов представляет собой сложные инженерные системы. Сложны и отдельные их узлы и рабочие зоны. Ошибка в одном узле способна повлиять на работу другого, а локальная неисправность умеет быстро перерасти в дорогостоящий ремонт. В этом контексте, если выполнять осмотр техники силами инженеров и специалистов хозяйства, есть риск упустить важное, определяющее полноценное функционирование машины.

С одной стороны, дело в опыте. У механиков на хозяйственном машинном дворе его может быть с избытком, но все же недостаточно применительно к конкретному виду, бренду или модели техники. Тут нужен именно экспертный опыт, которым располагают представители сервисных служб компаний-дилеров. Специалист официального дилера, как в случае с CT AGRO, понимает конструктивные особенности техники, знает типичные зоны износа, требования производителя и методику проведения инспекции. Такие компании-производители, как CLAAS, HORSCH, GRIMME, BAUER, уделяют особенное внимание обучению специалистов-сервисников у своих зарубежных дилеров.

Далее, нередко при инспектировании может потребоваться узкоспециализированное или даже уникальное оборудование. Таким оборудованием, как правило, располагают сервисные специалисты дилерской компании, у них же имеется и специализированный инструмент.



Кроме того, у представителя службы сервиса дилера есть онлайн-доступ к системе «анкетирования» каждой конкретной модели техники от компании-производителя даже с учетом модификаций, благодаря которой он в точности знает, куда стоит заглянуть, что измерить и проверить.

Располагая доступом к истории обслуживания той или иной машины, представитель службы сервиса может сопоставить запросы на техобслуживание и ремонты в прошлом с результатами актуальной проверки и сделать соответствующие выводы, которые найдут свое отражение в дефектовочной ведомости.

ДЕЙСТВОВАТЬ В СООТВЕТСТВИИ С ПРЕДПИСАНИЯМИ

Дефектовочная ведомость - это своего рода дорожная карта подготовки машины к следующему сезону. Каждый ее пункт имеет свою приоритетность: часть работ требует немедленного исполнения, а другая часть может подождать до межсезонья. Тут главное - оставаться последовательным в устранении проблем и не исключать отдельные позиции рекомендаций только потому, что машина «и без того на ходу».

Дефектовочная ведомость имеет ценность, только если становится рабочим документом. Тем не менее, истории взаимодействия дилерских компаний и сельхозпроизводителей известны парадоксальные случаи, когда хозяйственники, со всей щепетильностью подходя к вопросу послесезонного инспектирования с привлечением сервисной службы дилера, затем полностью или частично игнорируют предписания дефектовочных ведомостей. Причина обычно одна - экономия. Но такая экономия - мнимая.

Существует масса математических выкладок, подтверждающих это. Да и потом, любой пункт «дорожной карты», оставшийся неисполненным, никуда не исчезнет, а проблема сама по себе не рассосется - она просто перерастет в отложенный риск. Стоимость устранения последствий такого отложенного риска будет существенно выше: к первоначальному износу добавятся повреждения сопряженных компонентов, простои, логистические расходы и потери от срыва технологических сроков.

К тому же обеспечить наличие на складах в суточной доступности всех требуемых запасных частей непросто даже такому дилеру, как CT AGRO, у которого по стране 15 собственных складов. И еще немаловажный факт: осенью заказать запчасти можно с хорошими сезонными скидками. И вот такой шаг благоприятно скажется на бюджете предприятия.

ОТ МЕНЕДЖМЕНТА РЕМОНТОВ К УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ

Говоря о важности послесезонной диагностики, стоит отметить, что диагностика как таковая не продлевает ресурса машин. Она лишь показывает, какие действия необходимо предпринять, чтобы имеющийся ресурс сохранить и даже продлить.

Ценность процедуры определяется не количеством выявленных неисправностей, а тем, насколько последовательно хозяйство выполняет рекомендации по их устранению. Профессиональная диагностика дает хозяйству возможность перевести неизвестные будущие проблемы в конкретный план работ с понятными сроками и бюджетом.

Основательная подготовка машин к следующему сезону, определяя успех следующего производственного цикла, становится элементом не просто системы управления рисками, но в определенных рыночных условиях даже антикризисной стратегии предприятия.



ПЕТЕРБУРГСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД



Ата-Су Спецтехника
КОСТАНАЙСКИЙ ТРАКТОРНЫЙ ЗАВОД
КИРОВЕЦ®

Зерносушильные машины

STUURMAN



Почвообрабатывающая техника

открытое акционерное общество
БЕЛАГРОМАШ-СЕРВИС
имени В. М. Рязанова

Борона дисковая тяжелая повышенного ресурса эксплуатации БДТ-6-ПР



Предпосевная обработка

VELES
производство сельхозтехники



Компактная дисковая борона БДП

Посевная техника

FEAT AGRO



сельскохозяйственная техника
Л-АГРО



Наш адрес: ТОО «Ата-Су Спецтехника», г. Астана, ул. С331, здание 10, объездная дорога на г. Кокшетау, район нефтебазы SinoOil
Филиал: г. Павлодар, ул. Баян батыра, 36, офис 3, 2 этаж

+7 (701) 250-57-75, 8 (777) 870-11-40, +7 (771) 200-51-51, +7 (707) 505-10-37 | www.ata-su.kz

КОГДА ТЕХНИКА СТАНОВИТСЯ ЧАСТЬЮ АГРОСИСТЕМЫ: НОВЫЙ ЭТАП ЛОКАЛИЗАЦИИ YTO В КАЗАХСТАНЕ

От первых тракторов казахстанской сборки – к более глубокой локализации, развитию сервиса и технике, адаптированной к реальным условиям отечественного земледелия. В Кокшетау обсудили следующий этап сотрудничества YTO Group Corporation, Sinomach, ЧК «Kazrost Engineering Ltd.» и ТОО «АгроТехМенеджмент». Для аграриев это история не столько о производстве машин, сколько о том, как постепенно меняется сама инфраструктура обеспечения сельского хозяйства техникой.



В сельском хозяйстве действует простое правило: техника должна работать тогда, когда она нужна полю. Пропущенные сроки посевной или уборочной кампании невозможно компенсировать позднее. Поэтому при выборе трактора руководитель хозяйства оценивает уже не только мощность и цену. На первый план выходят надежность, ремонтопригодность, наличие запчастей, сервис, квалификация специалистов и способность техники работать в конкретных условиях. Именно с этой точки зрения сегодня стоит рассматривать развитие производства тракторов YTO в Казахстане.

Очередным событием стал официальный визит представителей YTO Group Corporation во главе с генеральным директором Лю Пеем и китайской государственной корпорации Sinomach во главе с заместителем генерального директора Li Xiaoyu на завод ЧК «Kazrost Engineering Ltd.» в Кокшетау. Повестка встречи вышла далеко за рамки обычного производственного визита. Обсуждались следующий этап локализации, расширение модельного ряда, переход к более энергонасыщенной технике, адаптация машин к казахстанским условиям и развитие инженерных и сервисных компетенций.

ШЕСТЬ ЛЕТ ОПЫТА – И СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Сотрудничество YTO Group Corporation, Kazrost Engineering и ТОО «АгроТехМенеджмент», официального дистрибьютора тракторов YTO в Казахстане, продолжается уже шесть лет. Проект сборочного производства YTO в Кокшетау стартовал в 2020 году. Сегодня Kazrost Engineering выпускает тракторную технику и зерноуборочные комбайны.

По данным участников проекта, в Казахстане локализовано десять моделей тракторов YTO мощностью от 40 до 280 л.с. Но за цифрами стоит более важный процесс: формирование производственных компетенций, подготовка специалистов и развитие технологий локализации. Для агрария это имеет непосредственное значение. Современный трактор — сложная техническая система, эффективность которой определяется не только конструкцией. Даже надежная машина теряет часть своей экономической ценности, если хозяйство не может быстро получить запчасти, провести диагностику или найти квалифицированного специалиста. Как гласит народная мудрость: «Семь раз отмерь, один раз отрежь». В аграрном бизнесе этому соответствует принцип: при покупке техники необходимо учитывать не только первоначальную стоимость, но и весь последующий период эксплуатации.

ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ – К СИСТЕМЕ

YTO Group Corporation ведет историю с 1955 года и входит в состав Sinomach. Компания выпускает тракторы различных классов мощности, комбайны, дизельные двигатели и другую технику. По информации производителя, продукция YTO представлена более чем в 100 странах. Для Казахстана важно соединить международную технологическую базу с местным производством и сервисом. Именно здесь особую роль играет «АгроТехМенеджмент», который связывает производителя с реальными потребностями казахстанских хозяйств. Компания представляет линейку YTO мощностью от 40 до 280 л.с., указывает присутствие во всех 17 областях Казахстана и располагает инфраструктурой оригинальных запасных частей и сервисной поддержки. Таким образом, формируется единая цепочка: технология — производство — поставка — сервис — обратная связь от хозяйства — совершенствование техники. И чем эффективнее она работает, тем выше практическая ценность локализации.

КАЗАХСТАНСКОМУ ПОЛЮ НУЖНА СВОЯ ТЕХНИКА

Условия отечественного сельского хозяйства существенно различаются: климат, почвы, размеры полей, технологии обработки и используемые агрегаты. Поэтому универсального трактора для всех хозяйств не существует. В рамках следующего этапа сотрудничества особое внимание планируется уделить адаптации техники к климатическим и эксплуатационным условиям Казахстана и практическим потребностям аграриев. Именно обратная связь от тех, кто ежедневно работает в поле, позволяет совершенствовать технику не для абстрактного рынка, а под реальные производственные задачи. Для одного хозяйства важны тяговые характеристики и работа с тяжелыми агрегатами, для другого — производительность на посевных или транспортных операциях. Поэтому дальнейшее расширение модельного ряда, в том числе в сторону более энергонасыщенной техники, должно идти параллельно с пониманием того, какие решения действительно востребованы казахстанским аграрным сектором.





ЛОКАЛИЗАЦИЯ КАК ИНВЕСТИЦИЯ В УСТОЙЧИВОСТЬ

Для Казахстана развитие собственного производства сельхозтехники важно не только с точки зрения обновления машинно-тракторного парка. Каждый локализованный проект — это одновременно школа для инженеров, рабочих и сервисных специалистов, опыт организации производства, контроля качества и работы с комплектующими. Именно поэтому углубление локализации способно дать эффект, выходящий за пределы одного бренда. Чем больше компетенций остается внутри страны, тем выше потенциал развития собственной промышленной базы. Следующий этап сотрудничества YTO Group Corporation, Sinomach, Kazrost Engineering и «АгроТехМенеджмент» предполагает дальнейшее развитие этой системы: углубление локализации, расширение модельного ряда, адаптацию техники, развитие производства других видов сельхозмашин и повышение квалификации специалистов. В конечном счете сельское хозяйство оценивает технику не по презентациям, а тогда, когда начинается посевная, уборочная или тяжелая почвообработка. Если локализация позволяет сделать технику ближе к потребностям агрария, сервис — доступнее, специалистов — квалифицированнее, а машину — лучше адаптированной к казахстанским условиям, производство перестает быть просто сборочным проектом. Оно становится частью аграрной инфраструктуры страны — переходом от поставки отдельной машины к созданию полноценной технологической системы.

ORGANIZED BY FEDERUNACOMA
eima INTERNATIONAL TWENTYSIX

DESIGN AGRICULTURAL FUTURE

АУЫЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ БАУ-БАҚША ТЕХНИКАСЫНЫҢ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ КӨРМЕСІ

БОЛОНЬЯДА 2026 ЖЫЛДЫҢ 10-14 ҚАРАШАСЫ (СЕЙСЕНБІ – СЕНБІ) АРАЛЫҒЫНДА ӨТЕДІ

BOLOGNAFIERE S.P.A. КОМПАНИЯСЫМЕН БІРЛЕСЕ ОТЫРЫП FEDERUNACOMA S.U.R.L. ҰЙЫМДАСТЫРАДЫ

ДЕМЕУШІ

FEDER UNACOMA Italian Agricultural Machinery Manufacturers Federation
Bologna Fiere
Ministero degli Affari Esteri e della Cooperazione Internazionale
ITA ITALIAN TRADE AGENCY
OpportunItaly
MINISTERO DELL'AGRICOLTURA DELLA SOVRANITÀ ALIMENTARE E DELLE FORESTE

EIMA Design Agricultural Future 2026 ЖЫЛДЫҢ 10-14 ҚАРАШАСЫ



СЕМЕНА

21-23 ОКТЯБРЯ 2026г. ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД D 17
НА МЕЖДУНАРОДНОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ВЫСТАВКЕ
«KazAgro/KazFarm 2025»
МВЦ «EXPO». г. Астана, левый берег, проспект Мәңгілік ел, 53/1

ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА
НОВЫЕ ГЕРБИЦИДОУСТОЙЧИВЫЕ:
ВЕКТОР SU, СПЕКТР КЛ, ВЕКТОР ПЛЮС
высокая урожайность и масличность.
ЛИДЕРЫ ПРОДАЖ:
СИНТЕЗ, СОЮЗ, АТОМ, ЮНИОН
Селекция НПО «Алтай». По скороспелости и продуктивности превосходят многие отечественные и зарубежные аналоги.
РАТ П 05 КЛП ОЛ, РАТ К 21
Высокопродуктивные гибриды подсолнечника Россия-Франция.

СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА
АЛТАЙ, МАКС
Крупноплодные, кондитерские.
Масса 1000 семянок до 200 г.
Потенциальная урожайность 38-42 ц/га.
АЛЕЙ, ЕНИСЕЙ, КУЛУНДИНСКИЙ 1
Скороспелые, масличные.
Сорт Алей ЛИДЕР по урожайности и масличности (54-56%).

ГОРОХ
БОЛДОР
Высокоурожайный сорт французской селекции. Содержание белка до 27%, потенциал урожайностиболее 60 ц/га.

ГРЕЧИХА
ФЛАГМАН, ДИЗАЙН, ИНЗЕРСКАЯ
Крупное и выровненное зерно. Устойчивы к полеганию, осыпанию, засухе.

РАПС ЯРОВОЙ
ТАВРИОН, СИРИУС ЮБИЛЕЙНЫЙ, БАЛАНС, 55 РЕГИОН, СИБИРЯК 60, ЯРКИЙ
Скороспелые сорта с высокими показателями масличности и урожайности. Устойчивы к полеганию, осыпанию.

ГОРЧИЦА САРЕПТСКАЯ
ГОРЛИНКА, ЮНОНА
Высокоурожайные, раннеспелые сорта, устойчивые к почвенной засухе и болезням.

ЛЁН МАСЛИЧНЫЙ
БИРЮЗА, ДАНИК, СЕВЕРНЫЙ, ФЛИЗ
Сорта с высокой продуктивностью, адаптированы к возделыванию в разных почвенно-климатических условиях.

ГИБРИДЫ КУКУРУЗЫ
КРАСНОДАРСКИЙ 194 МВ, РОСС 130 МВ, РОСС 140 СВ, РОСС 199 МВ, КСС 5145, КСС 5162, КСС 5180, РЖТ Галифакс
Высокопродуктивные раннеспелые гибриды для возделывания на зерно и силос.

СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА
БЕЛОСНЕЖНЫЙ
Урожайность зеленой массы 860-1000 ц/га, хорошо поедается скотом, увеличивает молочную продуктивность стада (жирность, удои, содержание белка).

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 800 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!

СибАгроЦентр
СЕЛЕКЦИОННО-СЕМЕНОВОДЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ
Хорошие семена!

Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-77-88, +7-923-165-55-99
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru
ПОДСОЛНЕЧНИК · КУКУРУЗА · ЛЁН · РАПС · ГОРЧИЦА · ГРЕЧИХА · ГОРОХ

Зерноуборочный комбайн Rostselmash ACROS 595 Plus собирают в Казахстане с 2019 года. Недавно стало известно о планах производителя перевести в Республику производство еще нескольких элементов, в том числе одного из важнейших — кабины. И это лучшая рекомендация для техники, ведь увеличение степени локализации означает, что машина у нас востребована.

КОМБАЙН ACROS 595 PLUS KZ: проверен, востребован



ACROS 595 Plus KZ, пожалуй, самый сбалансированный по цене и качеству зерноуборочный комбайн пятого класса на рынке Казахстана. Это одна из самых производительных машин среди одноклассников, которую к тому же отличает высокая надежность в эксплуатации и предсказуемость в работе.

ПРОСТОРНАЯ КАБИНА С ДОСТОЙНЫМ УРОВНЕМ ЭРГОНОМИКИ

Высокопроизводительный кондиционер и обогреватель, эффективные фильтры, отличная пылезащита гарантируют комфортный микроклимат вне зависимости от условий уборки. Регулируемые кресло и рулевая колонка, «хваткий» джойстик позволяют механизатору расположиться максимально удобно для продолжительной работы.

Бортовая информационно-голосовая система содержит в памяти базовые настройки для уборки традиционных культур. Это хорошее подспорье для комбайнеров с недостаточным опытом. Кроме того, система фиксирует любые сбои и предупреждает механизатора не только «буквами» и «писком», но и внятными голосовыми сообщениями.

В базовую комплектацию кабины включен PCM Агротроник - это мощный многофункциональный инструмент для инженеров, агрономов, бухгалтеров, учетчиков и руководителей предприятия. Здесь есть телеметрия, диспетчеризация, мониторинг, учет, анализ.

БЫСТРАЯ И БЕРЕЖНАЯ УБОРКА ЛЮБЫХ КУЛЬТУР

Продуманный технологический тракт позволяет использовать любые способы для оптимизации загрузки высокопроизводительного МСУ ACROS 595 Plus. На прямом комбайнировании машина способна стабильно работать на скорости до 15 км/ч. Устойчивость процесса и полноту среза культуры на корню поддерживает электрогидравлическая система копирования рельефа. Кстати, у производителя в линейке адаптеров есть агрегаты для уборки всех традиционных культур.

Это традиционные универсальные зерновые и соевые жатки низкого среза с гибким ножом, а также рапсовые столы для жаток Power Stream; адаптеры для уборки подсолнечника и кукурузы. И конечно, есть подборщики. А это значит, что даже в неустойчивых погодных условиях можно спасти урожай, использовав двухфазный способ уборки (скосил и сразу подобрал). А у нас эти технологии освоены на «отлично».

ACROS 595 Plus KZ справляется даже с очень мощным и неравномерным валком за счет своей легендарной молотилки. Огромный тяжелый барабан упорно сопротивляется тормозящему усилию вороха. Большая площадь обмолота отвечает за высокую производительность. Длинный и пологий путь, который проходит ворох, обеспечивает тщательный и бережный обмолот и практически эталонную полноту первичной сепарации зерна - 95% и выше. Остаточное зерно из хорошо разрыхленного отбойным битером вороха буквально до зернышка вытряхивает 5-клавишный большой соломотряс.

ЧИСТОЕ ЗЕРНО И БЫСТРАЯ ВЫГРУЗКА

После двухрешетной системы очистки площадью 4,95 кв.м в бункер попадает зерно, которое может потребовать разве что сушки при уборке в неблагоприятных условиях. За счет минимизации зазоров между решётами и бортами сведены к минимуму и потери, а жесткие гребенки обеспечивают стабильную эффективность очистки любого зерна. Разделение решёт на две секции и увеличенный ресурс осей упрощает обслуживание системы и продлевает срок ее службы.

Бункер вместимостью 9 000 литров - влагозащищенный, укомплектован датчиками уровня заполнения, пробоотборником, высокоскоростной системой выгрузки и длинным высоким шнеком. Все эти 9 кубометров можно перегрузить в транспорт менее чем за две минуты.

МОЩНОСТЬ И ЭКОНОМИЧНОСТЬ

Двигатель мощностью почти 330 л.с. укомплектован системой подогрева топлива - гарантирован легкий запуск в любую погоду. Мотор экономичен: владельцы утверждают, что на одной заправке машина отрабатывает до 14 часов.

В комплектации есть любимая всеми пневмосистема с ресивером. И конечно, владельцы ACROS 595 Plus всегда могут рассчитывать на поддержку специалистов сервисных центров и доступность запчастей.

ТОЧНОСТЬ АНАЛИТИКИ — ЗАЛОГ СТАБИЛЬНОСТИ АПК:

решения от ТОО «Люмэкс-Восток» для казахстанских аграриев

Современный агропромышленный комплекс Казахстана находится на этапе активной модернизации, где ключевыми факторами успеха становятся управление рисками, строгое соответствие стандартам безопасности и снижение себестоимости производства. Качество сырья на входе определяет рентабельность готового продукта на выходе. В этих условиях модернизация собственной лаборатории — это не просто статья расходов, а стратегическая инвестиция в стабильность бизнеса.

Официальный дистрибьютор Группы компаний «ЛЮМЭКС» в Республике Казахстан — ТОО «Люмэкс-Восток» — с 2011 года обеспечивает отечественные предприятия и научные центры передовыми аналитическими приборами. Компания осуществляет полный цикл поддержки предлагает два флагманских решения, способных радикально оптимизировать лабораторный контроль.

- Решение для составления рациона животных!
- Управление качеством почв и продуктивностью пастбищных культур!
- Программирование здорового урожая и привесов животных!



Экспресс-анализатор ИнфраЛЮМ® ФТ-12

Для быстрого анализа качественных показателей, без «мокрой химии», для оперативной приемки сырья, формирования товарных партий - незаменим БИК-анализатор «ИнфраЛЮМ® ФТ-12».

Возможности: определение протеина, белка, жира, золы, влажности, соли, клетчатки, фосфора, кальция, клейковины, масличности, стекловидности,

Объекты анализа: пшеница, ячмень, соя, рапс, подсолнечник, кукуруза, соя полножирная, соевый шрот, жмых, подсолнечник, молоко, заменитель цельного молока, мясо, рыба, комбикорма для КРС, птичий комбикорм, сено, сенаж, силос.

Преимущества: анализ за 1,5 минуты - белок, влажность, жир, клейковина, клетчатка, стекловидность, крахмал, фосфор, условная крахмалистость, протеин, фосфор, кальций, зола, активность уреазы, соль, сухое вещество.

Работа без расходных материалов. Анализ проводится оптическим методом, исключая использование химических реактивов, что делает процесс экологичным, безопасным и дешевым.



Система капиллярного электрофореза: «КАПЕЛЬ»

Прибор «Капель» обеспечивает высокоточный контроль компонентов в кормах, комбикормах и кормовом сырье:
1. сахара (лактоза, сахароза, глюкоза, фруктоза);
2. витамины B1, B2, B3, B5 (никотиновая кислота и никотинамид), B6, премиксы, витаминные добавки, смеси и концентраты
3. неорганические анионы (фосфаты, хлориды, нитраты, сульфаты);
4. неорганические катионы (аммоний, калий, кальций, магний, натрий);
5. консерванты (бензойная, сорбиновая кислоты и их соли);
6. подсластители (ацесульфам К, сахарин, аспартам);
7. другие пищевые добавки (синтетические красители, глутаминовая кислота и ее соли, таурин, карнитин);
8. органические кислоты (молочная, лимонная, муравьиная, уксусная, винная, яблочная и другие);
9. D- и L-изомеры кислот (молочной, винной и яблочной);
10. витамины (холин, аскорбиновая кислота);
11. аминокислоты (аргинин, пролин, тирозин, треонин, триптофан и другие);
12. молочные белки (казеины, сывороточные белки – лактальбумины, лактоглобулины, лактоферрин) и пептиды (казеиномакропептид);
13. аминокислоты в кормах - полный профиль (лизин, метионин, треонин и др.) для оценки питательной ценности.
14. антибиотики и добавки (дополнительный метод контроля ветеринарных препаратов, органических кислот, консервантов и подсластителей, кормов).

Все приборы «ЛЮМЭКС» обеспечены полным методическим сопровождением, имеют минимальный расход реактивов и не требуют дорогостоящих сорбентов.
Внесены в реестр ГСИ РК. Методики аттестованы и полностью соответствуют требованиям Республики Казахстан ГОСТ и ИСО, что критически важно для подтверждения качества продукции при выходе на международные рынки и экспорте сельхозпродукции.
Мы предлагаем:
- решение «под ключ»: прибор, методика, наборы для анализа, пусконаладка, обучение, сопровождение;
- быстрый и точный результат без задержек, сторонних лабораторий и расчетных методов.

ЛЮМЭКС

070004, РК, ВКО, г. Усть-Каменогорск, ул. М.Горького, д. 57; e-mail: info@lumex.kz,
тел.: +7 (7232) 601-980, +7 (7232) 701-723, WhatsApp: +7-747-191-5730

AMAZONE

#ideasforfuture

НЕМЕЦКАЯ ТЕХНИКА И НЕМЕЦКИЙ СЕРВИС!



Catros 12003-2TX

Catros – специалист по быстрой, мелкой и интенсивной обработке почвы. Компактная прицепная борона идеально подходит для обработки стерни, разрушая капиллярную сеть и создавая посевное ложе для зерновой падалицы. Именно в очень засушливых регионах достаточно мелкая обработка и разрушение капиллярной сети важны для сохранения влаги в почве.

Cenius 4003-2

3-рядный навесной культиватор Cenius с шириной захвата от 3 м до 4 м может быть использован для выполнения работ от поверхностной обработки стерни до глубокого рыхления. За счет многообразия рабочих органов и катков его можно адаптировать к любым условиям местности.



Головной офис в Казахстане:
ТОО «Амазоне», г. Астана,
ул. С. Сейфуллина, д. 3, НП-1
Тел./факс: +7 7172 347949
E-mail: info@amazone.kz
Сайт: www.amazone.kz

ТОО «Интерполе»:
г. Костанай, +7 776 4438887
korotkih_ks@interpole.kz
г. Кокшетау, +7 776 1577726
tretyakov_ka@interpole.kz
г. Павлодар, +7 701 5822862
ruppel_vs@interpole.kz
г. Усть-Каменогорск, +7 771 8400840
elfimov_aa@interpole.kz

КАРТОФЕЛЬНЫЙ СЕЗОН С «АВГУСТ-КАЗАХСТАН»: ТЕХНОЛОГИЯ, КОТОРАЯ ПОМОГАЕТ РАСТИ

В 2026 году в Казахстане картофелем заняли около 72 тысяч гектаров. По данным Министерства сельского хозяйства, средняя урожайность по стране превышает 255 центнеров с гектара. При этом сезон для картофелеводов оказался непростым: июль и август сопровождались аномальной жарой, а в отдельных регионах температура поднималась до +45 градусов. На неполивных землях и при недостатке влаги растения испытывали температурный стресс, а из-за сухой погоды созревание клубней ускорилось.

Поэтому массовая уборка в этом году началась раньше обычного. Еще одна особенность сезона - набирает обороты работа казахстанских хозяйств с чипсовым картофелем. И **«Август-Казахстан»** расширяет свою линейку для его защиты. Для аграриев чипсовый картофель — **перспективное** направление с гарантированным сбытом по форвардным контрактам, высокой маржинальностью и возможностью получать доступ к современным агротехнологиям. В таких условиях особенно важна точность каждого этапа выращивания: от обработки почвы и защиты посадок до формирования и сохранения урожая. Фермеры отмечают, что в этом сезоне на практике смогли оценить эффективность применяемых препаратов и технологических решений компании **«Август-Казахстан».**



«В рамках этого тура мы посетили известные хозяйства Карагандинской области: ТОО «Баймырза Агро», ТОО «Найдоровское», ПК «Жанат», КХ «Шанс»; Павлодарской области: ТОО «Галицкое», КХ «Иртыш Агро», КХ «Сергей». Отрадно то, что в 2025-2026 годах по приглашению АО Фирмы **«Август»** мы посетили интересную Агровыставку в Москве, мощный завод «Август-Алабуга» в Татарстане, крупный НИЦ в Подмосковье и три незабываемых Дня Поля в Ярославской, Тверской и Нижегородской областях РФ», - прокомментировал Нургали Канитаев.

Аграрии знакомятся с технологиями выращивания и хранения картофеля, делятся собственными наработками и обсуждают перспективы отрасли.

КАРТОФЕЛЕВОДСТВО РАСШИРЯЕТСЯ ВМЕСТЕ С ТЕХНОЛОГИЯМИ

Интерес к продовольственному картофелю в Казахстане продолжает расти. Вместе с площадями расширяется и технологическая база его производства. В компании **«Август-Казахстан»** отмечают: сегодня защита культуры включает уже несколько десятков зарегистрированных решений, а производители получают возможность подбирать схемы с учётом конкретных условий хозяйства.



«Площадь картофеля увеличивается, за последние два года - уже примерно на 10%. Прибавляются также новые хозяйства. Чтобы получить хороший качественный урожай, нужно соблюдать правильную технологию выращивания картофеля: выбор сорта, севооборот, предшественник, подготовка поля и почвы, минеральное питание и схема защиты урожая от сорняков, болезней и вредителей. Кроме того, что **«Август»** расширяет линейку, расширяется и сама программа по защите картофеля. За последние пять-семь лет зарегистрированных препаратов у нас стало больше 30. Это даёт фермерам усиление защиты картофеля. Есть такие болезни, как альтернариоз и фитофтора. Новые препараты - **Интрада®, Тирада®, Инсайд®, Либертадор®** - уже решают многие из этих проблем. Для посадки появились новые протравители, такие как **Идикум®**», - уточняет **консультант ТОО «Август-Казахстан» Нургали Канитаев.**

Одним из основных направлений работы компании остаётся и обмен практическим опытом между хозяйствами. С 2025 года **по инициативе начальника департамента продаж в странах ближнего зарубежья Марата Халиуллина, при поддержке центрального офиса «Август» и при участии Станислава Кима – руководителя группы маркетинга и технологического сопровождения компании**, проводили международный тур по картофелю с посещением хозяйств Казахстана, России, Узбекистана и Кыргызстана.

ОПЫТ ХОЗЯЙСТВ: ЗАЩИТА КАРТОФЕЛЯ В УСЛОВИЯХ ЖАРЫ

В этом году День поля прошёл на базе **ТОО «Найдоровское»** в Карагандинской области. В хозяйстве картофелем занято 580 гектаров, а сезонный объём производства достигает 25 тысяч тонн. Здесь внимательно следят за новинками в сфере защиты растений и уже ожидают новые препараты компании **«Август»**, чтобы включить их в свою систему защиты и дополнительно повысить показатели урожайности.

А для **КХ «Шанс»** из Карагандинской области сезон оказался сложным из-за погодных условий. **Заместитель директора по производству Владимир Невструев** отмечает: даже при орошении хозяйство ощутило последствия аномальной жары.

«Урожайность у нас идёт 37-38, но на некоторых участках и до 40 тонн. По болезням не было проблем. Мы всегда готовы к шести-семи фунгицидным обработкам, поэтому справились. Работаем всегда заранее, не дожидаясь каких-то вспышек», - рассказывает спикер.

Небольшие очаги фитофтороза появились лишь на отдельных участках в конце сезона. В хозяйстве уже учитывают этот опыт при планировании следующего года и рассматривают возможность дополнительной обработки.

С препаратами компании **«Август»** в КХ «Шанс» работают не первый сезон. По словам специалиста, линейка продуктов компании постепенно расширяется, поэтому часть новых решений аграрии планируют испытать уже в следующем сезоне.

Для хозяйства **Николая Рямбова** из Павлодарской области сезон начался благоприятно: весенняя погода позволила вовремя провести посадку. Основной сложностью стала летняя жара, из-за которой значительную часть внимания пришлось сосредоточить на поливе. При этом осадки в конце лета, по словам руководителя **КХ «Сергей»**, серьезно не осложнили уборочную кампанию.

В этом году хозяйству пришлось провести больше обработок против сорняков. При этом с болезнями не ждут проблем, а работают на опережение.

«По фунгицидным обработкам работаем системно. Болезней не ждём. В этом году сделали восемь обработок, делаем упор на качество. Продукты компании **«Август»** однозначно помогают в этом. Её препараты и их эффективность радуют. Это заметно по полям и урожаю», - говорит руководитель КХ «Сергей».

ЗАЩИТА КАРТОФЕЛЯ – ПО СИТУАЦИИ НА ПОЛЕ

Для картофелеводов Павлодарской области сезон оказался непростым из-за продолжительной жары. Несмотря на орошение, высокие температуры в июле и августе сдерживали развитие растений. Поэтому особое внимание уделяли своевременной защите от сорняков, болезней и вредителей.



«Весна была хорошая. С осени сохранилась **хорошая зарядка влаги.** Посадка картофеля завершилась своевременно, качественно, не было заморозков. Но лето выдалось очень жаркое и очень засушливое. Картофель у нас возделывается на орошении, но даже при поливе жара, которая стояла в июле-августе, сдерживала развитие картофеля», - уточняет **менеджер по продвижению продукции «Август-Казахстан» Апсамат Жусупов.**

Тем не менее все мероприятия, которые запланировали хозяйства (уход за посадками, обработка против сорной растительности, болезней и вредителей), шли согласно графику. В этом году специалисты **«Август-Казахстан»** полностью сопровождали такие хозяйства, как ТОО «ОХ Абай», ТОО «Жумабек Агро», КХ «Иртыш Агро», ТОО «Галицкое». Там на отдельных участках на 100% использовали **защиту препаратами компании «Август».**

«Эффектом они остались довольны. Борьба с сорной растительностью велась в два этапа. Где была возможность, делали экран. В основном применяли **Эрудит® или Лазурит® Ультра**. Затем по вегетации использовали комбинацию **Лазурит® Ультра и Эскудо®**. Вредителей практически не наблюдалось, поэтому борьба носила в основном профилактический характер. Использовали **Борей®, Борей® Нео**. Колорадский жук вообще практически не наблюдался. Борьба с болезнями также носила превентивный характер. Первую обработку в основном делали препаратом **Ордан®, Ордан® МЦ**, вторую - **Метаксил®**. Третья обработка — комбинация **Инсайд® и Интрада®**. В основном работали против альтернариоза и фитофтороза. Со второй половины лета уже на каждом хозяйстве работали индивидуально - исходя из особенностей и наличия болезней», - перечисляет Апсамат Жусупов.

В отдельных хозяйствах к уборке начали готовиться заранее. Для ускорения созревания картофеля специалисты применяли десикацию препаратом **Суховей®**. Параллельно уже оценивают решения, которые могут войти в технологические схемы следующего сезона.

На испытательных участках площадью по 10 гектаров проверяли препараты **Спайк®** (пропамокарб гидрохлорид, 400 г/л + цимоксанил, 50 г/л) и **Либертадор®** (диазофамид, 160 г/л). По словам технолога, после обработок в период наблюдений проявлений фитофтороза на этих участках не отмечали. Оба препарата пока проходят регистрацию в Казахстане, но уже знакомы товаропроизводителям по технологическим испытаниям.

Предварительная урожайность в хозяйствах Павлодарской области, по оценке специалиста, варьируется от 40 тонн с гектара, а на отдельных участках может достигать 50 тонн. Окончательные показатели будут зависеть от результатов уборки. При этом дальнейший рост площадей под картофелем будет определяться не только урожайностью, но и спросом, ценой и возможностями сбыта.

ПЕРСПЕКТИВНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ – ЧИПСОВЫЙ КАРТОФЕЛЬ

В хозяйствах области Жетысу подходит к завершению первый опыт выращивания чипсового картофеля — это **КХ «Кен Дала» и КХ «Дюсенбинов»**. На их полях специалисты **«Август-Казахстан»** реализовали комплексную схему защиты культуры и сопровождали хозяйство на всех этапах её применения. Урожай уже убирают и отправляют на завод. Первые результаты позволяют оценить выбранную технологию непосредственно в производственных условиях.

«Был очень ранний посев. По всходам, по гербицидной работе у нас проблем не было. Можно сказать, легче обрабатывать и ухаживать, чем за свёклой. Но есть нюансы, которые мы сейчас подытоживаем и берём на заметку на следующий год», - говорит **руководитель КХ «Дюсенбинов» Айдын Дюсенбинов.**

В хозяйстве активно применяли фунгицидные обработки, в том числе с использованием дронов. По словам фермера, эффективность такого способа обработки удалось оценить непосредственно на поле.

При этом весь комплекс защиты картофеля в хозяйстве был построен на препаратах компании **«Август»**. Для аграриев, впервые столкнувшихся с новой культурой, важным оказалось не только наличие препаратов, но и технологическое сопровождение.

«Ребята приезжали и сопровождали от начала до конца обработки клубней. Было приятно, что было сопровождение, потому что мы первый год не знали, как работать, какими фунгицидами. **«Август-Казахстан»** и их ребята серьёзно помогли на таком сложном старте», - **отмечает Айдын Дюсенбинов.**

Первый опыт хозяйство оценивает положительно: сейчас здесь отмечают неплохую урожайность и качество клубней. Полученные результаты, а также выявленные в процессе выращивания нюансы фермеры уже учитывают при подготовке к следующему сезону.

ПРОТЕСТИРОВАННАЯ НА ПОЛЕ СИСТЕМА ЗАЩИТЫ ЧИПСОВОГО КАРТОФЕЛЯ

В этом сезоне **на полях хозяйств впервые применили комплексную систему защиты с препаратами «Август». Специалисты компании сопровождали хозяйства на протяжении всего сезона: от обработки клубней до подготовки к уборке.**

«На начальном этапе мы применили фунгицидные и инсектицидные протравители **Идикум®, Интрада®, Скутум®**. Далее - **Торнадо®** против всей нежелательной растительности, затем **Гербитокс® и Эскудо®** против двудольных сорняков. Против злаковых сорняков использовали **Миура®**. Далее пошла фунгицидная защита - **Интрада®, Ордан®, Метаксил®**. В каждую фунгицидную обработку добавляли инсектициды **Борей®, Борей® Нео и Скутум®** для борьбы с вредителями. И в конечном итоге применили **Суховей®**. Сейчас хозяйство приступило к уборке картофеля. Результатами довольны. Урожайность составила примерно 25-27 тонн с гектара», - отмечает **региональный директор по региону «Юг» компании «Август-Казахстан» Виктор Гребенюк**.

Чипсовый картофель уже принимает завод. В хозяйствах **намерены продолжить работу с культурой и в следующем году увеличить площади.** По оценке специалистов, выбранная в этом сезоне схема защиты показала себя хорошо, однако технологию планируют совершенствовать с учётом полученного опыта.

Сезон показал: даже в условиях жары и дефицита влаги грамотная технология, своевременная защита и сопровождение специалистов помогают получать качественный картофель. Опыт хозяйств в разных регионах Казахстана подтверждает, что при правильном подходе достойный результат возможен в любом сезоне.

«Август» – с нами расти легче!



Когда многие уезжали в город за карьерой и стабильностью, Мурат Алиев остался на земле в Камыстинском районе Костанайской области. Для того, чтобы растить хлеб, сохранить коллектив и доказать, что даже в зоне рискованного земледелия устойчивость хозяйства строится не только на погоде и технике. Его создают люди, обладающие ответственностью и умением смотреть в будущее на несколько сезонов вперёд.

ГЛАВА КХ "АЛИЕВ" МУРАТ АЛИЕВ:
"ЛЮДЕЙ И ВЛАГУ КУПИТЬ НЕВОЗМОЖНО"



ХЛЕБ, КАК ОБРАЗ ЖИЗНИ

С 1983 года Мурат Алиев живет и работает в Камыстинском районе. Здесь появились семья, дом, коллектив. За сорок с лишним лет работы в сельском хозяйстве он так и не научился воспринимать хлеб исключительно как товар. В разговоре это чувствуется постоянно. В его речи часто звучит слово "хлеб". Не урожай, не тоннаж, не валовой сбор. Для него он остается не только экономическим показателем, но и частью сельской философии. Поэтому землю и полученный на ней урожай он воспринимает не просто как производственный ресурс. И считает, что если нет земли - нет Родины.

"Специалисты с советским опытом никогда не говорили: какой урожай? Они спрашивали: какой хлеб уродился? Земля кормит не только меня и мой коллектив. Из нашего зерна делают муку, а из муки пекут хлеб. Поэтому отношение к земле должно быть благодарным и уважительным. Я убежден, что руководитель сельхозпредприятия должен жить рядом со своими людьми. Растить хлеб - это не просто работа. Это образ жизни. И нужно жить здесь, в селе, пить ту же воду, встречать тех же людей на улице и понимать их проблемы", - отмечает аграрий.

Наверное, именно поэтому даже сегодня, когда многие стремятся в города, собеседник не представляет себе другой жизни. Каждый день он по привычке встает в пять-шесть часов утра, едет на поля, проверяет технику, разговаривает с людьми и строит планы. Потому что сельское хозяйство для него давно перестало быть просто работой.



"Были перспективные предложения, но сельская жизнь мне ближе. Я привык к этому делу и в другом укладе себя уже не представляю. Сельский образ жизни - моя естественная среда. Мне в кайф приехать в поле, пройтись по нему, набрать горсть земли, помять ее, понюхать, посмотреть, как работает техника на посеве или уборке", - говорит Мурат Абдряшитович.

МЕЖДУ НЕБОМ И ЗЕМЛЕЙ

Сельское хозяйство часто называют бизнесом под открытым небом. Но в Камыстинском районе это определение звучит особенно точно. Здесь третья климатическая зона. Осадков немного, летняя жара нередко превышает 35 градусов по Цельсию, а урожай будущего года зависит от дождя, который может пройти всего несколько раз за сезон.

"Итог года особенно в нашей почвенно-климатической зоне на 90% зависит от погоды. И каждую весну фермер похож на Буратино, который закапывает в землю миллионы в надежде, что осенью он получить хоть что-то. А сейчас погода меняется, становится жарче. И приходится особенно учитывать этот фактор. Как говорил Герой труда Валентин Двуреченский, самые оптимальные сроки сева — это период с 18 по 28 мая. И мы в эти сроки стараемся всегда укладываться. А ранний посев в погоне за влагой — это всегда риск. Так как до июльских дождей всходы могут не дожить и сгореть", - добавляет руководитель.

СЕМЕНА ДОРОЖЕ ЗОЛОТА

Кстати, фундаментом успешного растениеводства аграрий считает, качественные семена. В хозяйстве сеют пшеницу Омскую 36, а последние два года - Айну. И оба сорта показывают себя хорошо: ниже 10 центров они не дают. И в условиях Камыстинского района — это высокий показатель. В хозяйстве процесс построен так, что здесь на постоянной основе ведут сортообновление. Один раз в три-пять лет закупают 20-30 тонн элитных семян и засевают хороший парованный участок, чтобы получить собственный посевной материал. И, конечно же, осенью очищают семена, а весной обрабатывают их протравителем против болезней, сорняков и вредителей, добавляя туда стимулятор роста. На зернотоке всегда формируется собственный семенной фонд. В этом году оставили около 300 тонн зерна.

За годы работы в правильности своей позиции по наличию собственных семян Мурат Алиев убедился уже не раз. Ярким подтверждением стала уборка 2019 года, когда многие аграрии региона столкнулись практически с катастрофическим урожаем. Аграрий вспоминает тот год, как один из самых серьезных экзаменов для любого руководителя.

"В 2019 году мы молотили по 0,3-0,5 центнера с гектара. И с 2,5 тыс. гектаров собрали всего около 180 тонн зерна. Многие мне говорили: зачем убирать, это невыгодно, посчитай солярку, зарплату, затраты. Но решение было принято. Я понимал, что экономически уборка не окупается. Но я также понимал и другое, что за потраченные деньги я не куплю семена. На посевную они будут стоить в два-три раза дороже. В итоге так и получилось. Тот, кто не оставил своих семян, потом покупал их за большие деньги и брал кредиты. А у меня были свои", - поделился собеседник.

Аграрий считает, что каким будет семя, таким будет и результат. Поэтому хорошие семена, обновление сортов, правильная подготовка посевного материала - это основные условия урожая. К примеру, в 2025 году, КХ получило наивысший показатель в районе. В среднем на круг собрали более 25 центнеров с гектара. А некоторые клетки показали урожайность за 30. В этом году в условиях аномальной жары, которая доходила до 40 градусов, средняя урожайность по хозяйству составила 13 центнеров с гектара. И участки по качеству зерна были разные. В первых посевах клейковина прыгала, и из-за нее в основном был 4 класс, в середине уборки пошла твердая тройка, а поздние посевы показали пшеницу хай-про.

В нынешнем сезоне жатва в Костанайской области и в Камыстинском районе началась раньше обычного. Две недели июля стояла жара. Это ускорило созревание зерна. Поэтому уборку в хозяйстве начали 26 августа, а завершили 6 сентября.









"Можно сколько угодно говорить про американские или канадские технологии, но наши реалии диктует климат. У нас за сезон выпадает где-то 220 стандартных миллиметров осадков. И солнце круглый год. Хотя зерно, получилось щупленькое. Но на семена насобирали. Подработаем, и они будут хорошего качества", - поясняет аграрий.

Кстати, ток в хозяйстве во время жатвы работал круглые сутки, в две смены. Чтобы оперативно почистить зерно и засыпать его на хранение. И сегодня оно уже ждет своего часа, товарное — когда будет выгодная цена, семенное — начала посевной. Небольшую часть пшеницы глава КХ продал, чтобы выплатить зарплату, рассчитаться за запчасти, и другие товары и услуги.

"Цена, конечно, низкая, примерно такая же, как в прошлом году, от 75 до 85 тыс. тенге. А если с места забирают, то предлагают 77-78 тыс. тенге за тонну. Трейдеры покупают разные. В прошлом году всё мое зерно ушло в Китай на кормовую муку. Урожай был хороший, но его качество оказалось не очень высоким. Проблем с продажей урожая нет, есть трейдеры, с которыми я каждый год работаю, и у нас взаимное доверие", - добавляет Мурат Абдряшитович.

ЭКОНОМИКА БЕЗ РОМАНТИКИ

Кстати, Мурат Алиев относится к числу тех аграриев, которые всегда считают деньги. Он спокойно говорит, что не всегда поддерживает популярные рекомендации производителей сельхозтехники, удобрений или средств защиты растений.

"Когда много говорят про новые технологии, удобрения, препараты, хочется задать простой вопрос: а экономика где? Если после всех вложений себестоимость выращивания пшеницы становится выше продажи, тогда какой смысл? Пять лет назад зерно стоило 120 тыс. тенге за тонну, сейчас - 70-90 тысяч. А стоимость запчастей, техники, гербицидов выросла в два-три раза. Поэтому каждую весну надо садиться и считать", - подчеркивает собеседник.

Алиев всегда формирует свой бюджет по минималке: для расчета берет стоимость пшеницы 70 тыс. тенге, максимум 85 тыс. тенге и урожайность 6-8 центнеров с гектара. Он говорит, что можно планировать, что получится продать по 120 тыс. тенге, но надо реально оценивать ситуацию.

"Мы же читаем мировую прессу. И я думаю, что цена чуть-чуть поднимется, но это произойдет где-то в феврале-марте. Что будет происходить осенью? В октябре, но-



ябре многие закредитованные коллеги начнут отдавать долги АКК и Продкорпорации. Зерна будет много, и трейдеры опустят уровень цен. До февраля будет мертвый сезон, как это обычно бывает. А где-то в марте-апреле начнется движение, и может, тогда мы будем продавать зерно за 100-110 тыс. тенге. Поэтому часть зерна я планирую сохранить, чтобы продать по более выгодной цене", - отмечает аграрий.

МЕЖДУ ТРАДИЦИЯМИ И ТЕХНОЛОГИЯМИ

Несмотря на уважение к современным решениям, в вопросах земледелия руководитель остается сторонником проверенных практик. Он убежден, что основа успеха в зоне рискованного земледелия - чистый пар, качественная зяблевая обработка, севооборот и хорошие семена.

«Мне еще в институте объяснили: пары, зябь, обновление семян, правильная подготовка посевного материала. Эти вещи работают десятилетиями. У нас только черный пар, зяблевая, осенне-зяблевая обработка почвы. У меня простая советская схема работы. Плуг я не люблю. Вместо глубокой вспашки используем плоскорезную обработку, сохраняющую плодородный слой почвы. Ещё Терентий Мальцев и Александр Бараев сказали, что плоскорез — это самый лучший инструмент", - добавляет фермер.

Как пояснил собеседник, гумусный слой в почве составляет всего 5-8 сантиметров. Его нельзя переворачивать, семена должны попасть в плодородный слой, чтобы получить хороший старт для развития. Поэтому по полям проходят плоскорезом на глубину 25-27 сантиметров, вспушивают землю, подают туда кислород и весной получают мягкую почву. Обходятся без применения удобрений, а чтобы вернуть в землю полезные вещества, урожай убирают на комбайнах Acros последнего поколения, которые измельчают всю солому. А что такое стебель пшеницы? Это азот, фосфор и калий, которые попадая в почву, снова работают.

При этом назвать Алиева противником современных решений нельзя. На всех комбайнах и тракторах хозяйства установлены спутниковые системы точного высева и вождения. По словам руководителя, это позволило практически исключить перекрытия при посеве и уборке, сократить перерасход топлива и повысить производительность.

"Раньше на каждой клетке, на каждом поле был пересев от 3 до 5 тонн. И, естественно, перерасход солярки. А сейчас я экономлю. Теперь техника идет точно по линии. Особенно ночью удобно. Например, во время посевной, тракторы работают на закрытие влаги или боронование после посевов, там же пыль поднимается и не видно направления. А спутнику пыль не мешает, он ведет технику точно по маршруту. Спутниковые системы - это очень нужный и эффективный инструмент, поэтому и коллегам советую его покупать. Окупается он быстро", - отметил аграрий.

МАРЖИНАЛЬНОСТЬ ВАЖНЕЕ ПРИВЫЧКИ

В этом году в хозяйстве сеяли только пшеницу, хотя есть и опыт работы с другими культурами. Весной купили семена сафлора, но посмотрели по почвам, посоветовались и решили сеять его на следующий год. Земли у Алиева не очень богатые: балл бонитета составляет от 11 до 18. И только одна клетка - 25. Поэтому фермер считает сафлор для своих земель отличным вариантом. Аграрий планирует посеять его в 2027 году примерно на 500 гектарах. В хозяйстве уже был опыт по его выращиванию. В 2022 году его посеяли, но тогда вся область начала его выращивать, и осенью цена упала со 120-140 тыс. тенге до 80 тыс. тенге. В 2023 году посеяли больше 1 тыс. гектаров, но два месяца шли дожди, и сафлор весь вымок и сгнил. В итоге его продали по 10 тыс. за тонну на корм скоту.

"Жизнь заставляет отходить от пшеницы. Есть такое понятие маржинальность, и она для АПК имеет решающее значение. Допустим, если зерно покупают за 70-80 тыс. тенге, то сафлор - за 150-180 тыс. тенге. Возможно, в ближайшем будущем мы будем планировать сеять и лён, и подсолнечник. Опыт по их возделыванию есть, можно попробовать выращивать и чечевицу. Но в этом году цена на нее упала, и она стоит, как и пшеница. Но если цена на зерно останется прежней, а все остальное - гербициды, запчасти продолжат дорожать, то при цене в 78 тыс. тенге за тонну не проживешь", - продолжил собеседник.

ЛЮДИ – ГЛАВНЫЙ КАПИТАЛ

Но какую бы тему ни заходил наш разговор, он неизменно возвращался к людям. Без колебаний Алиев называет кадровый вопрос главным вызовом современного сельского хозяйства.

"В АПК существует две основные проблемы - кадры и влага. Технику можно приобрести, деньги можно найти - кредит взять. Но даже самая дорогая машина не принесёт результата без грамотного механизатора. Если посадить за такую технику случайного человека, через пару дней она может превратиться в бесполезную груду металла. Всё зависит от людей. Получается, что влагу и преданного специалиста, который знает технику и любит свое дело, купить невозможно", - убежден руководитель хозяйства.

Все сотрудники хозяйства - жители Ливановки. Именно поэтому кадровый вопрос для хозяйства всегда был в числе приоритетов. Многие сотрудники работают с аграрием со дня основания хозяйства. Вместе переживали неурожайные и успешные годы, менялись экономические условия, но коллектив сохранялся.

"Есть специалисты, которые работают со мной больше двадцати лет. Самый молодой по стажу сотрудник трудится уже около десяти лет. Остальные пятнадцать, двадцать, двадцать пять лет в хозяйстве. Всякое бывало: и споры, и трудности, но люди остались", - рассказывает собеседник.



Как признался фермер, нередко в село приезжают руководители других хозяйств с надеждой переманить опытных механизаторов. Обещают большие зарплаты, лучшие условия. Но никто от него не уходит. Ведь настоящий характер предприятия проявляется не в хорошие годы. Гораздо важнее то, как руководитель хозяйства ведет себя во время засухи или низкого урожая. За годы работы были сезоны, когда поля приносили всего по несколько десятков килограммов зерна с гектара. Но даже в таких условиях зарплата сотрудников оставалась для главы КХ безусловным приоритетом.

"На первом месте у меня всегда заработная плата людей. Потом семена на следующий год, налоги и все остальные обязательства. Это аксиома, которая не подлежит обсуждению. Когда были кризисные периоды, я говорил своим родным: мы потерпим, затянем немного пояса. А у работников семьи, дети, и других источников дохода часто нет. Поэтому сначала нужно рассчитаться с людьми", - говорит Мурат Абдряшитович.

Но удержать команду помогает не только достойная заработная плата, но и моральное поощрение. Простое человеческое признание зачастую ценится не меньше денежной премии. Поэтому аграрий считает, что важно вовремя сказать спасибо, отметить заслуги человека. Причём не где-то наедине, а публично при коллегах. По его словам, значимую роль играют и награды районного или областного уровня. Ведь человеку нужно чувствовать, что его труд замечают и ценят.

Возможно, именно такой подход и стал одной из причин необычайно стабильного коллектива. Но оказалось, что причина не только в деньгах, но и еще одном принципе руководителя: Мурат Алиев не считает своих работников подчиненными. Называет их младшими партнерами и старается вовлекать их в принятие решений. Перед каждым сезоном коллектив устраивает "мозговой штурм", выезжает на поля, обсуждает их состояние, наличие влаги, технологии обработки почвы и другие вопросы.

"Они по двадцать-тридцать лет работают на земле, и я обязательно выслушиваю их мнение. Но самое трудное — это даже не на тракторе в поле работать, а принять решение и отвечать за него. Ведь в растениеводстве ошибки проявляются через несколько месяцев, когда уже ничего нельзя исправить", - добавляет аграрий.

Ещё один принцип, на котором строится работа коллектива - это доверие. В хозяйстве принято работать без излишнего контроля. Руководитель никогда не стоит над людьми. И за годы существования КХ оно ни разу не было серьёзно нарушено. Такой же подход распространяется и на бытовые вопросы сотрудников. Если требуется техника или ресурсы для решения семейных задач, хозяйство старается идти навстречу.

"Если у человека всё хорошо дома, он приходит на работу с хорошим настроением. А значит, трудится эффективнее и качественнее. В конечном итоге всё это возвращается предприятию многократно", - уверен Алиев.

В сельском хозяйстве многое зависит от того, что нельзя предугадать: от осадков, жары, болезней растений. Но, по мнению собеседника, есть качество, без которого руководитель не имеет права выходить в поле. Это уверенность. Причем не показная и не громкая. А уверенность в своем деле, в выбранном пути и в людях рядом.

"Механизаторы смотрят на руководителя. Они должны понимать, что каким бы ни был год, мы справимся, выполним свою работу и получим заработанные деньги", - добавил глава хозяйства.

ПОМОЩЬ НЕ СЛОВОМ, А ДЕЛОМ

Сегодня о социальной ответственности бизнеса говорят много. Однако в сельской местности она редко выражается в громких проектах и красивых презентациях. Сам Алиев уверен, что социальная ответственность начинается не с больших проектов, а с отношения к людям рядом. И чаще всего это вполне конкретная помощь односельчанам.

"Я заставляю своих специалистов держать скот, конечно, в хорошем смысле этого слова. У многих уже по 15-20 голов КРС, есть лошади, птица, овцы. Животные - это дополнительный доход для семьи и занятость зимой. Чтобы содержание скота было выгодным, работники получают корма по льготным ценам. Зерноотходы отпускаю по 5 тыс. тенге за тонну, а сено - по 6 тыс. тенге. Хотя средняя рыночная цена по району составляет 40-50 тыс. тенге за тонну", - пояснил Алиев.

По такому же принципу помогают и сельским пенсионерам. Для пожилых жителей, закрепленных за хозяйством, корма нередко выделяют бесплатно. Но поддержка этим не ограничивается. В сельской жизни постоянно возникают бытовые вопросы: кому-то нужно вспахать огород, кому-то подвезти уголь или дрова, кому-то помочь техникой. И если селянину действительно нужна помощь, то глава КХ старается поддержать. Для хозяйства это небольшие расходы, а для человека реальная поддержка. Кроме того, пять лет хозяйство является спонсором старейшего областного турнира по волейболу памяти братьев Кесслер, который проводится уже более 50 лет.

ПРОЖИВЕМ С СУБСИДИЯМИ ИЛИ БЕЗ НИХ

Свой взгляд у Алиева и на поддержку отрасли со стороны государства. Он считает, что субсидии надо давать по итогам года. Ведь, по сути, в АПК всего три главных показателя - это погектарная урожайность, привесы в животноводстве и надой молока на одну голову. И за эти три показателя надо давать дифференцированную поддержку.

"Допустим, Алиев, получил 10 центнеров с гектара, дайте субсидии, ну, скажем, тысячу тенге на гектар. Сосед взял 12 центнеров, ему - уже 2 тыс. тенге, третий сосед - 15 центнеров, дайте 5 тыс. на гектар. Когда были погектарные субсидии, никто из наших партнеров не повышал цены. Когда начались выплаты субсидий по направлениям, продавцы техники, удобрений химии начали поднимать стоимость своих товаров. А фермеры оказались в качестве перевалочной базы, через которую идут деньги государства, но они никакой пользы им не приносят, а просто перетекают к другим компаниям", - отметил собеседник.

Но в тоже время, по мнению агрария, если дотации исчезнут, то большая часть фермеров не уйдет из агробизнеса, так как изначально понимала, что работа в АПК - это тяжелый, но выгодный труд.

За четыре десятилетия работы Мурат Алиев убедился в простой, но прибыльной истине: урожай зависит от погоды, цены меняются каждый год, технологии устаревают, но есть вещи, которые остаются неизменными — это доверие людей, уважение к земле и ответственность за принятое решение. Именно на них и держится хозяйство в степях Камыстинского района Костанайской области.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО
Костанай–Ливановка–Костанай

Фото автора и из архива Мурата Алиева



ВЬЮНОК ВЕДЕТ 1:0.

как переломить игру на поле?

Все слышали крылатое выражение «El momento de la verdad» (Момент истины), означающее кульминационный момент, когда правда становится очевидной. В испанской корриде это понятие обозначает переломный момент корриды, когда выяснится, кто станет победителем: бык или матадор. Поединок все еще продолжается, но его исход уже понятен.



Всходы вьюнка из семян

С вьюнком полевым поединок продолжается больше века, вьюнок пока ведет в счете. Появился глифосат, изменились технологии защиты растений, но “волшебного средства” против вьюнка полевого так и не появилось. В этой статье обратимся к физиологии и биологии вьюнка, рассмотрим механизм действия глифосата, эффективность различных методов борьбы, также поделюсь результатами некоторых своих научных исследований.

Чтобы победить вьюнок полевой, нужно знать его биологию

Вьюнок полевой, латинское название Convolvulus arvensis, в переводе с латинского буквально означает обвивающий, закручивающийся. Растение многолетнее, корнеотпрысковое, с продолжительным вегетационным периодом — до 130-170 дней на востоке и севере, и до 200 дней на юге страны.

Особенности вьюнка полевого, которую недооценивают при борьбе с ним:

1. Размножение как семенами, так и вегетативно — корнями, отрезками стеблей.

2. Длительная жизнеспособность семян в почве — до 50 лет. Кроме того, они могут пережить до 140 часов прохождение через пищеварительный тракт животных и птиц.

3. Мощная, чрезвычайно глубокая и долговечная корневая система, способная к быстрой регенерации.

4. Быстрое восстановление надземных органов.

Погодные условия последних 3-х лет способствовали увеличению засоренности полей зерносеющего региона вьюнком полевым. Это связано с наличием влаги и тепла в вегетационный период вьюнка. Запас почвенной влаги на начало весны, осадки в весенне-летний период вывели из состояния покоя семена; если в обычные стандартные годы после зимы всходит весной около 20-30% семян, то в прошлом и в этом году всходов из семян было больше. Всходы из семян в районах, где были осадки, наблюдались все лето. Вьюнок, взошедший из семян, в первый год жизни развивает корневую систему, пытается сформировать запас углеводов и др. питательных веществ, поэтому не цветет. К концу первого года жизни главный корень молодого вьюнка может достигнуть 90-120 см, что зависит от условий окружающей среды, и на корне начинают формироваться почки возобновления. В этот период вьюнок намного легче контролируется и уничтожается гербицидами. Со второго года растение начинает цвести, стрежневой корень уходит вглубь до 3 метров, развивается большое количество корнеотпрысков — боковых корней с почками, растение считается укоренившимся. После укоренения вьюнок полевой слабо контролируется как механическим, так и химическим методами.

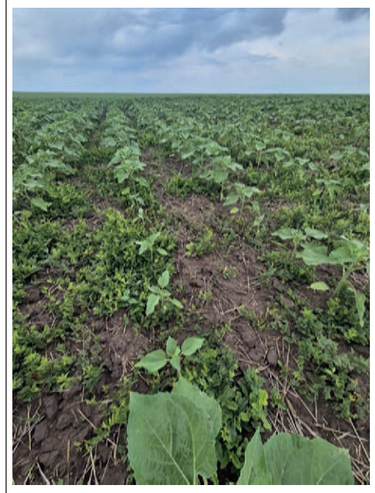
Весной, одновременно со всходами вьюнка, на поле отрастают побеги из корнеотпрысков старых растений. Которой год погодные условия зерносеющего региона складываются благоприятными для озимых и зимующих сорняков. Всходы пастушьей сумки, ромашки появляются как осенью, так и весной. Некоторые хозяйства применяются лущильник осенью, некоторые проводят предпосевную культивацию весной, подрезая взошедшие на момент проведения обработки сорняки и закрывая влагу. Как правило на таких полях происходит подрезание и растаскивание корневищ вьюнка, осотов и др корнеотпрысковых сорняков, и, как итог, уже в посевах культуры появляется большое количество новых сорняков. Важно запомнить, что неглубокая обработка почвы провоцирует размножение вьюнка и др. корнеотпрысковых сорняков.

Многие фермеры думают, что плуг с оборотом пласта поможет снизить засоренность вьюнком. Этот прием может снизить засоренностью осотом, но не вьюнком и не в условиях Северного Казахстана, когда качество зяби зависит от влажности почвы. Подрезанный вертикальный главный корень начинает образовывать на месте подрезания, разрывов и повреждения большого количества почек возобновления; вместо одного побега вьюнка весной на поле отрастает 3-5 побегов. А если после вспашки еще и вторым следом прошли дисками, вьюнка на поле за один год становится больше в 3-4 раза. Еще в исследованиях, проведенных в 1935-1940 годах У. Роббинсоном и А. Крафтом было установлено, что через три недели после культивации, вьюнок начинает синтезировать и накапливать запасные вещества, а именно углеводы в больших количествах, которых ему достаточно для роста и развития нового растения, и уже накопления углеводов в корнях нового растения. У вьюнка полевого очень хорошая регенерация, благодаря способности к образовыванию почек возобновления,



Отрастание вьюнка полевого после предпосевной культивации

быстрому восстановлению вегетативной массы и усиленному накоплению запасных веществ в корневой системе, помогающей быстрой регенерации. И когда хозяйство борется с вьюнком, отводя засоренные им поля под пары, и на паровых полях проводит механическую обработку в 2-4 следа, надеясь на уничтожение сорняка, хозяйство просто превращает это поле во «вьюновую бомбу» замедленного действия. Чтобы полностью уничтожить вьюнок полевой механическим способом и



Аллелопатия вьюнка полевого на посевах подсолнечника

методом истощения, нужно постоянно в течение 2-3 лет подрезать отрастающий вьюнок; в исследованиях указываются от 40 до 75 подрезаний в год с интервалом в 7-14 дней.

Раз уж механическим способом невозможно усмирить вьюнок, может его возможно уничтожить гербицидами?

Даже в первый год жизни вьюнка, выросшего из семян, несмотря на то, что он считается легко контролируемым гербицидами, есть определенные уязвимые фазы. После появления всходов и до фазы 3-4 настоящих листьев вьюнок контролируется практически всеми противодвудольными гербицидами, применяемыми в посевах пшеницы, подсолнечника, рапса и др культур. По мере роста вьюнка на листьях нарастает восковой налет, в условиях высоких температур и низкой влажности воздуха, восковой налет становится толще и не все гербициды в этот момент эффективны. Сульфонилмочевины, например, в силу своей низкой растворимости в воде, низкой липофильности и мобильности в растении, с трудом преодолевают восковой налет. И даже применение смеси сульфонилмочевины с 2,4-Д эфиром, которая стала бюджетным стандартом в гербицидной защите зерновых колосовых, неспособно полностью уничтожить вьюнок первого года жизни, т.к. в применяемой смеси недостаточно количества 2,4-Д эфира, т.к. его в смесях применяют 30-40% от полной нормы. Низкое количество рабочей жидкости, применяемой при опрыскивании полей, также снижает эффективность гербицидных обработок, особенно при низкой влажности воздуха. В результате гербицидных обработок снимается только вегетативная часть вьюнка, решается вопрос временной конкуренции.

После уборки, на изреженных посевах во второй половине вегетации, вьюнок и др. корнеотпрысковые сорняки отрастают с новой силой. В таких случаях обычно рекомендуется десикация или осеннее применение глифосата для подготовки поля на следующий год. В текущем году в ряде хозяйств, особенно в районах, где был дефицит осадков, наблюдается низкая эффективность глифосата, примененного для десикации, так и послеуборочное применение. Ряд продавцов СЗР столкнулись с рекламациями от агрономов и фермеров.

ПОЧЕМУ ЖЕ НЕ СРАБОТАЛ ГЛИФОСАТ?

1. Низкая влажность воздуха.

Влажность воздуха ниже 35% уже считается воздушной засухой. А если воздушная засуха сопровождается еще и высокими температурами, то растения, — все и сорные, и культурные, включают защитные механизмы, чтобы сохранить влагу, защитить свои клетки от перегрева. Растение перестраивается на физиологическом уровне: в корнях вырабатывается абцизовая кислота, которая дает сигнал устьицам закрыться и сигнал торможения роста растения. Вырабатываются специальные белки, защищающие внутренние структуры клеток от разрушения (денатурации) под воздействием высоких температур. Нарастает восковой налет, препятствующий чрезмерному испарению. Замедляется рост вегетативной части, происходит рост корня вглубь. Такое растение не воспринимает гербициды.

2. Дефицит влаги в почве.

Листья вьюнка, в условиях дефицита влаги почвы, даже если влажность воздуха оптимальная для гербицидных обработок, воспринимают на 20-24% меньше глифосата, чем вьюнок вегетирующий в условиях увлажнения.

3. Теплая осень.

Глифосат в растении кроме ингибирования аминокислот, еще и изменяет углеродный баланс, это ведет к снижению поступления сахаров во флоэму. Осенью, после плодоношения многолетние сорняки, в т.ч. вьюнок, максимизируют поток сахаров к корням, сдерживающее влияние гербицида преодолевается, и гербицид вместе с потоком ассимилянтов поступает в корень. Но на момент применения глифосата во вьюнке и других многолетних сорняках наблюдалась низкая концентрация сахаров, что снижает транспорт ассимилянтов к корням и транслокацию гербицида к корням. Это связано с тем, что интенсивное движение сахара в растении происходит при сохранении активности фотосинтеза и замедлении дыхания, т.е. солнечные дни + умеренная дневная температура 12-15°С + прохладные ночи + достаточная, но не избыточная влагообеспеченность водой. Такие температуры сложились в этом году во второй половине сентября.

Но глифосат не сработал и в хозяйствах, где была хорошая влагообеспеченность. Напрашивается вопрос о развитии резистентности вьюнка к глифосату. Резистентные к глифосату сорняки делятся на две группы: это генетически-модифицированные (ГМ) культурные растения, созданные человеком для устойчивости к глифосату, и сорняки-«монстры», которые выработали естественную толерантность (устойчивость) к глифосату в результате постоянного применения глифосата. Сейчас в мире насчитывается более 40 видов сорных растений, устойчивых к глифосату, большая часть которых регистрировалась в США, где активно применяются ГМ-культуры, устойчивые к глифосату. Проблема устойчивых к глифосату сорняков в США началась в конце 1990-х годов, когда в США площади под ГМ-кукурузой, соей и хлопчатником достигли почти 90%. Если обратиться к исследования этих годов, то в большинстве из них отрицается возникновение устойчивости к глифосату, т.к. применение глифосата предполагает полное уничтожение не ГМ-растений. Но в результате массового применения глифосата резистентность сорняков начала развиваться очень быстро.

Начиная с 2016-2017 годов в зерносеющем регионе страны наблюдается увеличение вьюнка полевого и степени засоренности им полей. С 2021 года под руководством доктора с.х.н., профессора, эксперта РАН в области защиты растений Стецова Г.Я. мной начались исследования по возникновению устойчивого к глифосату бодяка полевого и вьюнка полевого. К сожалению, в октябре 2024 года Григорий Яковлевич скончался, и работа временно приостановилась. В этом году эти работы были возобновлены. Если кратко, методика исследования заключается в отборе семян предположительно резистентного вида растения, которое не погибло после гербицидной обработки на полях, где на протяжении многих лет применятся глифосат (или, если говорить про другие гербициды, с одним механизмом действия).



Поле поле применение лущильников осенью



Вьюнок полевой после предпосевной обработки поля глифосатом в норме 750 грга ДВ на 22 день

Также отбираются семена с сорняков, где не применяются гербициды.

В нашем исследовании семена отбирались на пастбищах, сенокосах и приусадебных участках. Далее семена выращиваются в лабораторных условиях. Выращенные растениях обрабатывались двумя нормами глифосата, с целью выявления у растений уровня чувствительности.

При установлении разницы в чувствительности определяют эффективную дозировку (GR50, GR - growth reduction), при которой 50% растений погибает. Для определения GR50 используют сетку дозировок, с увеличением каждой последующей дозировки в 2 раза, т.е. определяют «доза — эффект».

Если между чувствительным и предположительно устойчивыми образцами установили достоверную разницу, то можно утверждать, что данный образец (биотип) имеет устойчивость к гербициду во столько-то крат, т.е. определяется коэффициент устойчивости, который говорит о том, во сколько раз нужно увеличить дозировку для контроля резистентного сорняка. Для устойчивого вьюнка GR50 составил 2700 гр/га ДВ, коэффициент толерантности к глифосату 3,86.

Также хочу отметить, что даже применение дозировок выше 3500 гр/га ДВ не контролировало вьюнок полностью. Опираясь на полученные данные, можно сказать, что в зерносеющем регионе Казахстана формируется устойчивый к глифосату биотип вьюнка полевого. Причина тому — многолетнее применение глифосата на предпосевную обработку в норме от 600 до 1000 гр/га ДВ; применение глифосата весной в начале вегетации по отрастающим плетям снимает лишь вегетативную массу, гербицид вследствие низкого содержания углеводов в растении не перемещается к корням. Затем по вегетации, например, зерновых культур, большинство хозяйств использует гербициды на основе сульфонилмочевин, которые также являются ингибиторами аминокислот, как и глифосат — эта обработка опять-таки снимает вегетативную массу, после уборки урожая наблюдается буйство вьюнка и других корнеотпрысковых сорняков.

У всех гербицидов есть мишени, которые происходят или находятся в клетках растений. Для глифосата мишенью является шикиматный путь — это часть процесса синтеза ароматических аминокислот. Первичный синтез аминокислот происходит в хлоропластах вегетирующего растения.

Глифосат, попадая в клетку, ингибирует (тормозит, блокирует) фермент 5-енолпирувилшикимат-3-фосфатсинтаза, или сокращенно EPSPS. EPSPS является катализатором шикиматного пути: шикамат-3-фосфат + фосфоенолпируват (PEP) → EPSPS. Глифосат заменяет PEP → EPSPS блокируется → блокируется шикиматный путь → прекращается или снижается образование хоризмата → нарушение синтеза триптофана, тирозина и фенилаланина → останавливается рост растения, наступает гибель.

Устойчивость вьюнка к глифосату связана с неполным ингибированием EPSPS фермента, шикиматный путь продолжает функционировать. В качестве решения проблемы вьюнка, засоренные поля рекомендуется отводить под химические пары, на сильно засоренных полях применять для подавления вьюнка полевого гормональные гербициды, такие как 2,4-Д эфир/соль, дикамбы, флуроксипир, пиклорам, клопиралид и их смеси с глифосатом.

У читателя может возникнуть вопрос: когда же в борьбе с вьюнком полевым наступает El momento de la Verdad? Когда в работе по искоренению сорняка должно стать понятно, что победа на стороне фермера? Такой момент может сложиться при осеннем применении глифосата. Но при условии, что после обработки в течение минимум 50-60 дней не проводится механическая обработка. Цель осеннего применения глифосата — корневая система с почками, чтобы глифосат ушел как можно глубже в корень. Многие продавцы СЗР рекомендуют оценивать эффективность глифосатной обработки через 14 дней, если на 14-й день листья сорняка изменили цвет, то рекомендуют выждать еще 7-10 дней и проводить на поле механическую обработку почвы. Опираясь на результаты своих исследований, анализируя результаты исследований др. ученых, напрашивается вывод, что угнетение (не полное уничтожение, а именно угнетение) вьюнка полевого происходит на полях, где практически не проводится механическая обработка почвы, кроме посева.

Если говорить об оценке эффективности глифосатной обработки, учеты рекомендуется проводить на 14, 30, 60, 85-100 и 320 день. Это связано с регенерационной способностью вьюнка, ответной реакцией сорняка на низкие или, наоборот, высокие нормы гербицидов в виде «хвоста ящерицы», когда вместо одной плети после гербицидной обработки активизируются почки возобновления и отрастает 5-6 и более плетей.

На 14-й день после применения глифосата наблюдаются визуальные признаки воздействия глифосата, такие как хлороз и пожелтение точки роста, деформация плетей. При мониторинге на 30-е сутки можно увидеть остановку в росте, но вьюнок будет зеленым. Новые побеги либо не отрастают, либо отрастают с короткими междоузлиями. На 50-60 сутки, в зависимости от нормы примененного глифосата и условий увлажнения, наблюдается повторное отрастание вьюнка полевого. Поэтому, эффективность глифосата рекомендую оценивать на 50-60-й день.

Эффективность борьбы с глифосатом увеличивается при повторной обработке глифосатом отросшего вьюнка, подавление сорняка достигает 65-70%. После второй повторной обработки эффективность применения гербицида рекомендуется оценивать на 30-35 сутки или на 85-95 сутки после первой обработки.



Вьюнок полевой после обработки смесью клопиралид МЦПА на пятые сутки

Сколько растений вьюнка полевого отросло весной, с какой глубины отрастают корнеотпрыски весной показывает эффективность осеннего применения глифосата.

К борьбе с вьюнком полевым нужно подходить с учетом его биологических особенностей, путем диверсифицированного подбора гербицидов выработать стратегию, возможно тогда агроном сможет изменить счет в свою пользу.

Д. МЫРЗАКУЛОВА
к.с.х.н., агроном



АЛМАЗ
АЛТАЙСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ ЗАВОДЫ

PERESVET

Плуг оборотный

ПОН-4 | ПОН-4+1 | ППО-5-35 | ППО-5/6-35
ППО-5/7-35 | ППО-8-35 | ППО-(8+1)-35

Предназначен для:

- **основной отвальной обработки почвы без свальных гребней и развальных борозд;**
- **глубокой перепашки паров;**
- **первичной обработки залежных участков.**



2 года Гарантия на технику

КАЗАГРОФИНАНС

Выгодные условия приобретения

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ ЗАВОДОВ АЛМАЗ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН:

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК
проспект Абая, 213/1
+7 (7232) 21-44-70
+7 (701) 091-22-64
+7 (701) 766-93-91
+7 (777) 535-27-61
+7 (705) 795-87-40
+7 (701) 717-74-00
+7 (705) 795-65-12
+7 (771) 051-82-41

АСТАНА
проспект Р. Кошкарбаева, здание 1/2,
бизнес-центр «Downtown», блок Manhattan, офис 202
+7 (771) 051-82-50
+7 (771) 051-43-01
+7 (705) 798-06-07

КОКШЕТАУ
Восточная промзона, проезд 22, здание 9
+7 (771) 086-86-84

КОСТАНАЙ
Ул. Матросова, 2А
+7 (701) 512-57-33

ТОО «Агро Центр KZ»

КОКШЕТАУ
Т. Сулейменова, 5К
+7 (771) 060-59-09
+7 (771) 060-98-48

ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ
ул. Ипподромная, 1
+7 (702) 565-88-53

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ
Восточная промзона, проезд 20, строение 21
+7 (747) 555-10-52
+7 (771) 060-93-20

ТОО «Павлодарснабсбыт»

ПАВЛОДАР
ул. Торговая, 6
+7 (7710) 66-25-55



MAS 920CP

СРЕДНЕСПЕЛЫЙ
ГЕРБИЦИДОУСТОЙЧИВЫЙ

Подробности на сайте:
masseeds.com

Мурат Тулегенов
+77771238499

Серик Манашев
+77471674204

masseeds®
ACT TOGETHER FOR A CHANGING AGRICULTURE

2026 | АСТАНА | EXPO

Орталық Азиядағы ең ауқымды
17-Қазақстандық Халықаралық ауылшаруашылығы көрмелері

KazAgroFarm®

made by **ExpoGroup**

The 17th Leading Agribusiness Event of the Year

21–23 қазан | October 21–23



Expo Group
International exhibition company
+7 7172 76 88 88

+7 701 952 86 72
+7 701 216 22 91
+7 701 958 29 73

project@expogroup.kz
manager@expogroup.kz
food@expogroup.kz

kazagroexpo.kz
kazfarm.kz
@expogroupkaz

ЭКОНОМИКА ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА:
КАК СНИЗИТЬ СЕБЕСТОИМОСТЬ БЕЗ ПОТЕРИ КАЧЕСТВА

Падение закупочных цен на молоко заставило многих производителей искать выход из ситуации самым простым путём — сокращением количества дойных коров. Однако рынок наказывает не за «избыток молока», а за дорогое молоко. Колебания цен на сельскохозяйственную продукцию происходят постоянно, часто без очевидной причины. Единственный путь к долгосрочной прибыльности — низкая себестоимость производства. Низкая себестоимость, однако, не означает дешёвые вводимые ресурсы, а рациональное использование имеющихся ресурсов. Сокращение поголовья дойных коров пойдёт на пользу только конкурентам, которым вы добровольно освободите место на рынке.

Обратите внимание: расчёты, цены и статистические данные в этой статье основаны на официальных украинских источниках (Госстат Украины, НБУ) и приведены как иллюстративная модель методики расчёта себестоимости и рентабельности молочного производства - конкретный уровень цен, затрат и нормативов в вашем хозяйстве может отличаться.

Насколько глубок этот кризис, показывают официальные данные Госстата Украины. В январе 2025 года, на пике последнего ценового цикла, переработчики платили за молоко 18,28 грн/кг без НДС (≈ 0,43 USD/кг). К июлю 2026 года закупочная цена снизилась до 14,59 грн/кг (≈ 0,33 USD/кг) - падение на 26% в долларовом выражении. Модельная себестоимость производства (16,00 грн/кг ≈ 0,36 USD/кг, табл. 2а) сегодня уже практически не покрывается закупочной ценой (рис. 1): именно эти «ножницы цен», а не сами затраты на корма, являются истинной причиной кризиса.

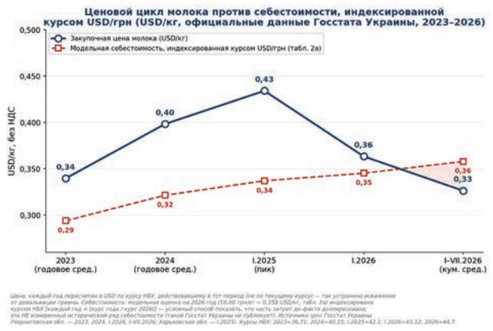


Рис. 1. Ценовой цикл закупочной цены молока против себестоимости, индексированной курсом USD/грн (обе линии в USD/кг, по курсу НБУ, действовавшему в тот период), 2023–2026 (Госстат Украины; НБУ; модель — таблица 2а).

Следствием стало резкое сокращение поголовья: по состоянию на 1 июля 2026 года поголовье КРС в Украине за год сократилось на 19%, количество коров - на 18%; общее поголовье коров упало ниже 1 млн голов против 2,17 млн десять лет назад. Больше всего пострадали хозяйства населения, тогда как сельхозпредприятия с профессиональным консультированием даже увеличили количество коров (табл. 1).

Категория хозяйств	крупного рогатого скота, всего	из них коров
Украина, всего	−19 % (1,767 млн голов)	−18 % (941,2 тыс. голов)
Хозяйства населения	−35 % (811,8 тыс. голов)	−29 % (544,6 тыс. шт.)
Сельхозпредприятия	+4 % (955,2 тыс. шт.)	+4 % (396,6 тыс. голов)

Таблица 1. Изменение поголовья крупного рогатого скота в Украине, 1 июля 2025 г. – 1 июля 2026 г. (по категориям хозяйств); в скобках указано актуальное поголовье по состоянию на 1 июля 2026 г., а не масштабы сокращения (UkrAgroConsult; GrowHow.in.ua)

Сокращение поголовья вместе с отказом от качественных кормовых добавок не снижает затраты, а лишь переносит проблему на будущее: более низкая продуктивность, худшая репродукция, более высокий уровень выбраковки и ещё более высокая себестоимость в следующем году.

Чтобы понять, почему сокращение поголовья само по себе проблему не решает, стоит посмотреть, из чего на самом деле складывается себестоимость молока. В её структуре (рис. 2) на корма приходится 60–65% всех затрат - это главный резерв, но не цель для механического сокращения.



Рис. 2. Ориентировочная структура себестоимости 1 кг молока, 2026 (Kurkul.com; MilkUA.info)

В структуре затрат (рис. 2) нет отдельной строки на обновление стада - возникает иллюзия, что оно ничего не стоит. На самом деле эти затраты почти всегда «растворены» в других статьях - «ветеринария», «молодняк», «амортизация» - и поэтому систематически недооцениваются в управленческих решениях.

Чтобы точнее оценить эти затраты, используем модельное распределение себестоимости по фактическим данным 74 чешских хозяйств (2025 год) - иллюстративная оценка, не реальные украинские данные, но она даёт более целостное представление, чем упрощённая структура в Таблица 2а.

Статья затрат	Доля (Чехия, 74 хозяйства, 2025 год)	гривна/кг (модель)
Корма и подстилка (молочное стадо)	40,39 %	6,46
Затраты на зарплату (включая отчисления)	14,08 %	2,25
Ветеринарная помощь, лекарства, искусственное осеменение	6,18 %	0,99
Энергоносители, топливо	2,92 %	0,47
Амортизация оборудования и зданий	4,86 %	0,78
Амортизация/пополнение поголовья	6,92 %	1,11
Операционные и прочие затраты	24,64 %	3,94
Итого	≈100 %	16,00

Таблица 2а. Модельное распределение себестоимости молока по фактическим долям затрат чешских хозяйств (74 хозяйства, 2025 г.) – иллюстративная оценка, данные по Украине отсутствуют.

Затраты на обновление стада редко возникают случайно - по большей части это следствие того, что происходит в кормовом рационе задолго до отёла. Рацион, построенный на объёмистых кормах низкого качества и компенсированный избыточным количеством концентратов в погоне за удоем, в первую очередь бьёт по обмену веществ и энергетическому балансу коровы, а за ними - по репродукции. Слабая репродукция означает более длинный сервис-период, меньше стельных коров и, в конечном счёте, вынужденно более высокий уровень выбраковки: хозяйство меняет животных чаще, чем пришлось бы при нормальных условиях, а каждая такая вынужденная замена - это та самая скрытая статья затрат, которую мы только что рассмотрели.

Насколько дорого обходится каждая такая вынужденная замена, показывает простое зоотехническое правило: дойная корова становится прибыльной лишь на третьей лактации - в первых двух лактациях доход преимущественно покрывает инвестиции в обновление стада. Хозяйство, которое выбраковывает животных слишком рано, независимо от причины, систематически теряет прибыль, даже не замечая этого в повседневных отчётах.

Самый точный способ проверить, стало ли стадо уже прибыльным, - рассчитать среднее количество лактаций в стаде (N) по международной методике ICAR (Average Lactation Number): средневзвешенный номер текущей лактации всех коров в стаде за последние 365 дней (формула ниже).

$$N = \Sigma\, LN_{ij} \,/\, \Sigma\, M_i LN_{ij}$$

— номер текущей лактации коровы j в контрольный день i (1 — первотёлка, 2 — вторая лактация и т.д.); M_i — количество коров в стаде (дойных и сухостойных, без телят) в контрольный день i; сумма вычисляется за все контрольные дни в течение последних 365 дней.

Источник: ICAR — методика расчёта показателя Average Lactation Number за 365 дней.



Рис. 3. Зависимость среднего количества лактаций в стаде от годового уровня выбраковки (первая лактация учитывается как полная лактация согласно методологии ICAR) — иллюстративная модель

Прибыль начинает проявляться примерно от значения N > 2,0, чего стадо обычно достигает при годовом уровне выбраковки 30–35% (рис. 3).

Простое правило: пока выбраковка превышает 35%, стадо почти наверняка ещё не «окупило» инвестиции в обновление; ниже 30% - стадо, как правило, уже находится в зоне прибыльности. Точные значения для диапазона 20–40% - в таблице 2 ниже.

К сожалению, во многих украинских хозяйствах выбраковка 40% и более не является исключением. Причина обычно не «неудача», а системные недостатки: метаболические нарушения и слабая репродуктивность из-за пробелов в кормлении и управлении переходным периодом (рис. 3, критическая зона).

Затраты на выращивание тёлки на замену, амортизируемые за одну лактацию, рассчитываются следующим образом:

$$A = Z_v \,/\, N$$

A — затраты на выращивание, приходящиеся на одну лактацию (грн); Zv — чистая стоимость выращивания тёлки до первого отёла за вычетом стоимости продажи/выбраковки (грн); N — среднее количество лактаций по методологии ICAR (см. выше).

Источник: рыночные ориентировочные цены молодняка на замену — AvaMarket.com.ua; Zv — собственный ориентировочный модельный расчёт.

Модельный пример (Zv ≈ 42 000 грн; средний удой 6 300 кг/лактацию - типичный показатель предприятий Украины, 8 700 кг - ведущие хозяйства, 2025 год):

Уровень выбраковки, %	N, лактаций	A, грн/лактацию	A, грн/кг молока (6 300 кг)	A, грн/кг молока (8 700 кг)
20	3,00	14 000	2,22	1,61
25	2,50	16 800	2,67	1,93
30	2,17	19 380	3,08	2,22
35	1,93	21 780	3,46	2,50
40	1,75	24 000	3,81	2,76

Таблица 2. Годовой уровень выбраковки и амортизированные затраты на содержание молодой коровы-замены (N — согласно методологии ICAR; модельный расчёт при среднем удое молока 6 300 и 8 700 кг/лактацию; Zv — AvaMarket.com.ua; удои молока — GrowHow.in.ua).

Снижение выбраковки с 35% до 25% - реалистичная цель за 2–3 года работы над здоровьем и репродукцией - уменьшает амортизированные затраты на 0,6–0,8 грн/кг молока, не считая дополнительного дохода от продажи избыточных животных.

Без строки «Амортизация/пополнение поголовья» база затрат на содержание дойных коров составляет 14,89 грн/кг (≈ 0,33 USD/кг). Маржа на пике цикла (0,43 USD/кг) составляла ≈ 0,10 USD/кг; сегодня (0,33 USD/кг) она уже отрицательна (≈ −0,01 USD/кг) - то есть сегодняшняя цена не покрывает даже эту базовую сумму, без каких-либо амортизационных отчислений.

Поскольку Zv амортизируется равномерно в течение 2 лактаций, каждая лактация должна «отработать» лишь половину Zv (Zv/2) - маржа сверх этой доли уже прибыль. Рис. 4 показывает, как закупочная цена и фактическое количество лактаций в стаде вместе определяют, покроет ли корова затраты на обновление, для двух уровней продуктивности и трёх уровней выбраковки.

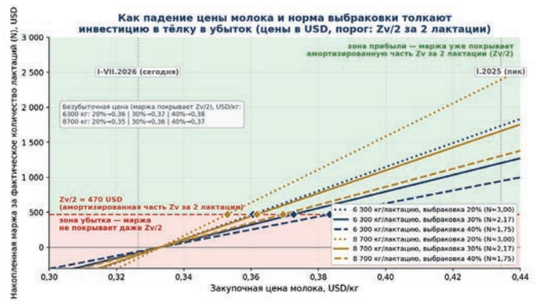


Рис. 4. Безубыточная закупочная цена молока (USD/кг) в зависимости от продуктивности стада и фактического уровня выбраковки (N — по формуле ICAR, как указано в табл. 2 и рис. 3) — собственный расчёт на основе таблицы 2а, рис. 1, данных Госстата Украины, курсов НБУ и Университета Кентукки.

На вершине цикла (0,43 USD/кг) все шесть сценариев находились в прибыльной зоне. Сегодня (0,33 USD/кг) все шесть - в убыточной: закупочная цена уже не покрывает базовые затраты на содержание стада, а вопрос амортизации тёлки становится второстепенным - она сегодня не окупается ни по одному реалистичному сценарию.

Тот же подход - капитализация Zv и амортизация по N - применяется в животноводстве и в других странах, хотя учитывается по-разному:

Страна / система	Как рассчитывается стоимость обновления стада	Фактическая стоимость
Чешская Республика (реальные данные, 74 хозяйства, 2025 год)	отдельная бухгалтерская статья (амортизация дойного стада)	≈ 1,78 грн/кг ≈ 6,92 % затрат
Украина (официальная методология, пункт 3.17)	установлено, но на практике «включено» в «прочие затраты»	фактически 2,22–3,81 грн/кг ≈ 14–24 % затрат
США (USDA ERS, Milk Cost of Production)	совсем не включено в себестоимость молока — учитывается отдельно как «экономика телят»	≈ 51 850 грн разница между ценой тёлки и убойной стоимостью; окупаемость ≈ 42 месяца возраста (а не кг молока)

Таблица 2b. Как отличается учёт затрат на обновление стада в отдельных странах — собственное сравнение на основе реальных данных (Чешская Республика), официальной методологии и рыночных источников (Украина) и USDA ERS (США); данные по Чехии и США пересчитаны в гривны по ориентировочным курсам 1 CZK ≈ 2,11 грн (18 сентября 2026 г.) и 1 USD ≈ 44,7 грн (НБУ, 19 сентября 2026 г.) — только для сравнения масштабов.

По сегодняшним ценам маржа на содержание дойных коров уже отрицательна (≈ −0,30 грн/кг) - ещё до учёта амортизации на обновление стада. При выбраковке 35–40% общий дефицит (операционный + амортизационный) достигает 3,8–4,1 грн на каждый килограмм молока.

На пике цикла маржи (≈ 0,10 USD/кг) на это ещё хватало даже при худшем сценарии. Сегодняшний кризис эту «резервную» зону полностью ликвидировал: маржа отрицательна ещё до каких-либо списаний - инвестиции в выращивание тёлок сегодня не окупаются ни по одному ре- ▶

алистичному сценарию, независимо от уровня выбраковки.

Практический способ проверить фактический уровень выбраковки: сравнить долю первотёлок среди всех отёлов за год с официально заявленной нормой обновления стада. Существенное превышение свидетельствует, что реальные затраты выше, чем показывают бухгалтерские отчёты.

Поскольку именно репродукция определяет, как быстро стадо попадает в эту ловушку вынужденного обновления, стоит рассмотреть её подробнее. Продуктивную жизнь коровы можно продлить только благодаря здоровью и безупречной репродукции - не погоней за рекордным удоем, а систематической заботой о здоровье и благополучии животных.

Лучший показатель - репродуктивные параметры (табл. 3 ниже); интервал между отёлами до 400 дней считается экономически обоснованным компромиссом между пополнением стада и продуктивностью коровы.

Показатель репродукции	Отлично	Хорошо	Критично
Оплодотворяемость, %	≥ 45	35–44	< 35
Период овуляции, дни	< 120	121–140	> 141
Индекс стельности (PR)*, %	≥ 25	18–24	< 15
Доля бесплодия в выбраковке	—	—	должен быть < 5 %

Таблица 3. Ориентировочные целевые показатели репродукции молочных коров (MilkUA.info)

Доля выбраковки из-за бесплодия не должна превышать 5% всех выбракованных животных - остальных следует выбраковывать планово, в соответствии с возрастом и продуктивностью. *Индекс стельности (PR) - доля коров, пригодных к осеменению, которые фактически осеменяются в течение каждого 21-дневного цикла; пороговые значения различаются в зависимости от источника, поэтому важно использовать одну методику расчёта и для целей, и для фактических показателей.

Репродукция влияет на экономику ещё одним, менее очевидным способом - через средний день лактации стада: чем длиннее сервис-период, тем выше средний день лактации и тем ниже среднесуточный удой, даже без изменений в кормлении или генетике.



Рис. 5. Снижение среднесуточного удоя стада в зависимости от увеличения сервис-периода сверх целевого значения (опыт компании SCHAUMANN)

Каждый дополнительный день сервис-периода сверх целевого значения стоит приблизительно 77 г молока на корову в сутки. По сегодняшней цене (≈ 14,6 грн/кг) это составляет:

Увеличение сервис-периода	кг/корова/день меньше	Гривна/корова/день меньше
+10 дней	0,77	11,2
+20 дней	1,54	22,5
+30 дней	2,31	33,7
+40 дней	3,08	44,9
+60 дней	4,62	67,4

Таблица 4. Потери в производстве молока и выручке при увеличении сервис-периода сверх целевого значения (опыт компании SCHAUMANN)

В стаде из 400 коров разница между сервис-периодом 85 и 145 дней (типичная разница между хорошо и плохо управляемой репродукцией) означает потерю приблизительно 27 тыс. грн дохода от всего стада ежедневно.

Все показатели, рассмотренные выше, - уровень выбраковки, репродуктивные индексы, среднесуточный удой - в конечном счёте упираются в одну общую основу: качество кормового рациона. Здоровье, репродуктивность и долголетие стада имеют лишь одну надёжную опору - качество объёмистых кормов, которое не заменит никакое количество концентратов: заготовка травяной массы в оптимальной фазе вегетации, эффективные инокулянты для чистого брожения силоса, точный баланс энергии, белков, минералов и витаминов для каждой фазы лактации.

Компания SCHAUMANN присутствует на казахстанском рынке с качественными премиксами, консервантами для объёмистых кормов и кормовыми добавками для всех категорий крупного рогатого скота - от новорождённых телят до дойных коров на пике лактации. Но продукт сам по себе не решает описанных выше задач: решение даёт правильный подбор рациона под конкретную фазу лактации, состояние здоровья и продуктивность каждой группы животных. Именно поэтому главная ценность SCHAUMANN - это опытные консультанты, которые выезжают на хозяйство, анализируют рацион и показатели стада и рекомендуют продукт, который действительно подходит конкретной категории животных и периоду лактации или жизни. Цель этой работы одна - рентабельность животноводческого производства клиента, а не продажа ради продажи.

В Казахстане это консультационное сопровождение и продукцию SCHAUMANN обеспечивает официальный представитель - компания ALTORI. В основе его работы - более 85 лет исследований компании SCHAUMANN и 23 года лидерства в рейтингах качества DLG (Немецкое сельскохозяйственное общество).

Это и есть тот комплексный ответ на сегодняшний ценовой кризис: не сигнал к сокращению стада или экономии на кормах, а сигнал к более точному расчёту - продлению продуктивного возраста коровы, инвестициям в репродукцию и здоровье, рациону на основе качественных объёмистых кормов и точных премиксов. Именно эта комбинация, а не механическое сокращение поголовья, возвращает хозяйству прибыльность.

Те же принципы касаются и производства говядины: прекрасные на бумаге производственные показатели часто не соответствуют финансовому результату - по большей части из-за методики учёта (обновление стада, индекс стельности), которая систематически, обычно непреднамеренно, скрывает истинную картину затрат.

Чтобы выявить истинную причину низкой прибыльности, нужно взглянуть на хозяйство со стороны - при условии полной, а не «исправленной» информации.

Jan Rousek, консультант SCHAUMANN

SCHAUMANN • ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО КОРМЛЕНИЮ И ЭКОНОМИКЕ

Консультанты SCHAUMANN бесплатно проанализируют структуру затрат вашего хозяйства, рассчитают оптимальную норму выбраковки стада и подберут рацион и продукты SCHAUMANN, сочетающие экономику с качеством - для любой категории животных.

ALTORI • официальный представитель SCHAUMANN в Казахстане

тел.: +7 701 737 6968
e-mail: info@altori.kz
www.altori.kz

Westfalia Kazakhstan
GEA Engineering for a better world.



СТРОИТЕЛЬСТВО ПОД КЛЮЧ
ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ
РЕГУЛЯРНЫЙ СЕРВИС С НАДЁЖНОЙ ГАРАНТИЕЙ

+7 777 870 13 22
+7 777 419 17 19
westfalia_kz_
www. gea-kazakhstan.kz

Различные типы доильных залов GEA в Казахстане:
Робот DairyRobot R9500

Карусель внешнего доения - DairyRotor T8900

Параллель - Comfort Top

Ёлочка - EuroClass 1200


ПРОДАЖА И РЕМОНТ
КАРДАННЫХ ВАЛОВ, МУФТЫ, КРЕСТОВИНЫ, ПРОФИЛЬНЫЕ ТРУБЫ, АДАПТЕРЫ, СИСТЕМА ТРАКТОРНОЙ НАВЕСКИ



ТОО «САМАКОН»,
Казахстан, Акмолинская область,
г. Щучинск, ул. Сары Арка, 5Г
тел./факс: +7 (71636) 3-55-01, моб.: +7-701-524-84-81
e-mail: info@camakon.kz, www.camakon.kz

VDK AGRI
6 производств по всему миру
БОЛЕЕ 40 ЛЕТ
МИРОВОГО ОПЫТА ВЫРАЩИВАНИЯ ТЕЛЯТ



- Изделия VDK AGRI из стеклопластика служат 30 лет
- Не нагреваются в жару, не ломаются в мороз
- Сохранение генетики, экономия, забота о телятах и людях

www.vdkagri.ru ekomar@vdkagri.com
+7 920 636 21 38

СОРТИРОВКА КАРТОФЕЛЯ НА ДВУХ ЭТАПАХ:



как сохранить урожай и обеспечить стабильное качество продукции

Вырастить и собрать хороший урожай — результат большой работы хозяйства. Но после уборки задача не заканчивается: важно сохранить не только сам картофель, но и его товарную ценность.

Технология послеуборочной обработки отличается от хозяйства к хозяйству, однако базовая цепочка обычно включает сортировку от примесей перед закладкой, сушку, контроль качества перед хранением или реализацией, хранение, повторную сортировку перед продажей и фасовку. Потери и затраты на этих этапах напрямую влияют на экономику предприятия.

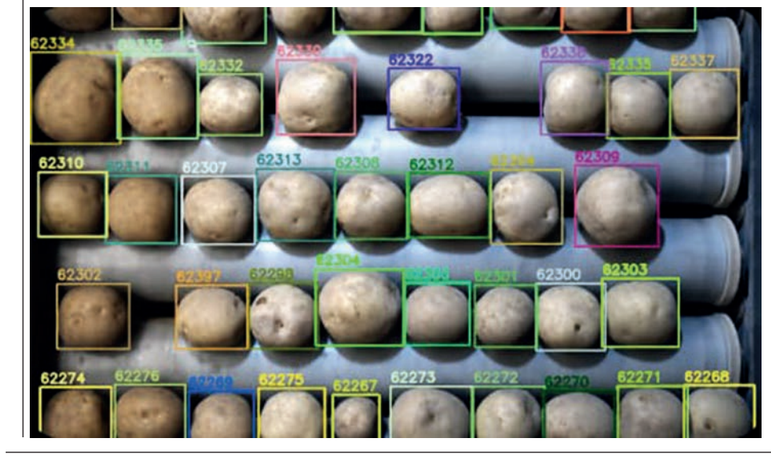
Один из управляемых резервов здесь — качество сортировки. Чем раньше удаляются примеси и некондиционное сырье, тем меньше ресурсов хозяйство расходует на их транспортировку, обработку и хранение. Контроль качества перед реализацией помогает формировать более однородную товарную партию и повышать ее ценность.

ПОЧЕМУ ПРИВЫЧНЫЙ ПОДХОД МЕНЯЕТСЯ

Традиционно значительную часть сортировки картофеля выполняли вручную. Качество готовой партии зависело от опыта и внимательности работников, а производительность сортировочного участка - от количества людей на линии.

Сегодня у такого подхода появляется все больше ограничений. Ручная сортировка требует постоянного привлечения персонала, а человеческий фактор затрудняет поддержание одинакового результата на протяжении всей смены. При увеличении объемов производства недостаток людей на сортировочном участке способен ограничивать производительность всей технологической линии.

Современной альтернативой становятся оптические сортировщики на базе компьютерного зрения и искусственного интеллекта. Камеры получают изображения проходящего сырья, система анализирует их по заданным признакам и автоматически отделяет соответствующие объекты от основного потока.



На разных этапах послеуборочной обработки решаются разные задачи. Картофель с поля еще предстоит подготовить к хранению и реализации. Поэтому в EKSLi предлагают рассматривать сортировку как несколько взаимосвязанных операций: сначала удалить примеси, затем контролировать качество картофеля перед хранением и/или реализацией.

ПЕРВЫЙ ЭТАП: УБРАТЬ ЛИШНЕЕ ДО ХРАНЕНИЯ

После уборки вместе с картофелем в поток попадают камни и земляные комья. Если не отделить их своевременно, хозяйство вынуждено транспортировать эти примеси и занимать ими полезный объем хранилища.

Для этой задачи компания EKSLi разработала оптический сортировщик Agrosort H «Урожай».

Система распознает земляные комья и камни и автоматически удаляет их из потока. Расчетная производительность сортировочного модуля достигает 100 тонн в час, однако фактическая производительность линии зависит в том числе от подачи сырья и его характеристик. Автоматизация позволяет существенно снизить потребность в ручном труде на этом участке, особенно при работе хозяйства в несколько смен.

Практический эффект хорошо виден на примере одного из российских картофелеводческих предприятий. До внедрения оборудования камни и земляные комья занимали около 20% пространства хранилища. После установки «Урожая» эффективность использования объема хранилища увеличилась на 18%.

Таким образом, задача первого этапа - не просто провести сортировку, а не допустить, чтобы хозяйство расходовало транспортные и складские ресурсы на примеси, которые можно удалить сразу после уборки.





ния оборудования камни и земляные комья занимали около 20% пространства хранилища. После установки «Урожая» эффективность использования объема хранилища увеличилась на 18%.

Таким образом, задача первого этапа - не просто провести сортировку, а не допустить, чтобы хозяйство расходовало транспортные и складские ресурсы на примеси, которые можно удалить сразу после уборки.

ВТОРОЙ ЭТАП: ОБЕСПЕЧИТЬ СТАБИЛЬНОЕ КАЧЕСТВО

Контроль качества может быть необходим как перед закладкой на хранение - например, чтобы своевременно удалить пораженные клубни, - так и перед реализацией, когда требуется сформировать товарную партию с заданными характеристиками.

Для этих задач предназначен оптический сортировщик Agrosort Q «Качество».

Камеры сканируют картофель на 360°, после чего система анализирует каждый объект. Сортировщик способен выявлять гнилые клубни, механические повреждения, ростовые трещины, повреждения вредителями, дефекты формы, зеленый картофель и другие признаки, влияющие на качество. Производительность сортировочного участка с Agrosort Q может достигать 25 тонн в час; автоматизация также позволяет существенно сократить потребность в ручной сортировке.

На одном из предприятий Брянской области в России проблемой была высокая доля дефектного картофеля, что снижало цену реализации. После внедрения «Качества» предприятию удалось увеличить долю картофеля первого класса и одновременно сократить расходы на ручную сортировку. Результатом стал рост прибыли.

ДВА ЭТАПА — ОДНА СИСТЕМА

«Урожай» и «Качество» решают разные задачи.

Первый удаляет из потока после уборки камни и земляные комья, помогая эффективнее использовать транспорт и объем хранилища и снижать зависимость от ручного труда.

Второй позволяет контролировать качественные характеристики картофеля перед хранением и/или реализацией и формировать более однородную товарную партию.

Вместе эти решения позволяют выстроить последовательную систему сортировки: от подготовки поступившего с поля сырья к хранению до контроля качества картофеля перед продажей.

Разработчиком оборудования является российская технологическая компания EKSLi. Компания самостоятельно разрабатывает программное обеспечение и оборудование, занимается внедрением и последующим сервисным обслуживанием решений. Технологии EKSLi уже применяются на действующих картофелеводческих предприятиях России.





В Казахстане оборудование EKSLi представляет официальный партнер компании — «АкБарс ПрофСнаб».

Специалисты «АкБарс ПрофСнаб» успешно прошли обучение на производстве. Они помогут подобрать решение под задачи конкретного предприятия и подробнее расскажут о возможностях применения оптической сортировки.

Тел + 7 701 534 9849 – Владимир, + 7 777 824 45 55 – Андрей

КОЛЕСНЫЕ ДИСКИ И СИСТЕМЫ СДВОЕННЫХ КОЛЕС VOLYA

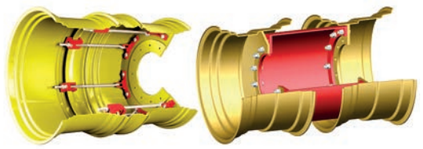
СРОК ПРОИЗВОДСТВА 2 НЕДЕЛИ

Компания Volya – европейский производитель колес и колесных систем, выпускающий широкий ассортимент продукции для повышения эффективности и производительности вашей техники.

ОСНОВНЫЕ КОЛЕСА
(стандартные и узкие) для сельскохозяйственной техники по индивидуальному заказу (от 12 до 54 дюймов)



СИСТЕМЫ СДВОЕННЫХ КОЛЕС
(стандартные и узкие) для снижения давления на грунт и повышения проходимости машины (от 28 до 42 дюймов)



ART КОЛЕСА
для сельскохозяйственной техники (от 24 до 42 дюймов)



ТОО "Bohnenkamp"
Тел. +7 708 971 2273, +7 777 355 3294
Бесплатный тел.: 8 800 080 8648 | e-mail: info@bohnenkamp.kz
www.bohnenkamp.kz | shop.bohnenkamp.kz

Bohnenkamp
Moving Professionals

ПРОИЗВОДСТВО УБОРОЧНЫХ МАШИН ДЛЯ СБОРА

ОЛИВОК, МИНДАЛЯ, ГРЕЦКИХ ОРЕХОВ, ПЕКАНА, МАКАДАМИИ И ДРУГИХ ВИСЯЧИХ ПЛОДОВ

TR80



B411 Plus



B440 XL



B411 Intensive



ВЫБИРАЙТЕ НАШИ HI-TECH **РЕШЕНИЯ**



СТАНДАРТНАЯ КОМПЛЕКТАЦИЯ
Комплект (встряхиватель стволов и реверсивный зонт) на большинстве коммерческих мини-погрузчиков весом > 5 т.

SICMA® srl
Harvesters for Olives, Nuts and Hanging Fruits

Tel. +39 0968 78240
Whatsapp/Mobile +39 338 8316052
Loc. Callipo, Z.I., Acconia di Curinga (CZ), 88022 Italy
international@sicmasrl.com
www.sicmasrl.com
VAT # IT01805340799

SICMA ищет профессиональных дистрибьютеров на территории Республики Казахстан

MASCHIO
GASPARDO
Growing Together

ПРЕИМУЩЕСТВА
· Широкий ассортимент сеялок
· Точная работа на скорости до 15 км/ч
· Стабильная глубина заделки



СЕЯЛКИ ТОЧНОГО ВЫСЕВА

MASCHIO GASPARDO

европейские технологии, адаптированные под поля Казахстана

Chrono (централизованный бункер)

Количество рядов: **16 / 32**
Рабочая скорость: до **15 км/ч**
Бункер для гранулированных удобрений: **7000 л** (для ЖКУ — **3500 л**)
Бункер для семян: **2000 л** (модель с ЖКУ — **3000 л**)
Модельный ряд: 6**, 8, 12, 18** рядов (различные версии)



Julia (централизованный бункер)

Количество рядов: **16 / 24**
Рабочая скорость: до **10 км/ч**
Варианты комплектации бункера:
▪ бункер для гранулированных удобрений: **7000 л** (для ЖКУ — **3000 л**)
▪ бункер для семян: **2000 л** (с ЖКУ — **3500 л**)

Возможна установка высевающих дисков на подсолнечник различного диаметра



MTR / MISTRAL

Количество рядов: **8, 12, 18** (MISTRAL)
Рабочая скорость: до **8–10 км/ч**
Бункер для семян: **60 л** на секцию
Бункер для удобрений:
▪ MTR-8 — **4 × 160 л**
▪ MTR-12 — **4 × 200 л**
▪ MISTRAL-12/18 — **4 × 375 л**

Возможна установка высевающих дисков различного диаметра для различных культур (свёкла, подсолнечник, кукуруза)

Субсидии 50%

*До 50% при соблюдении условий действующих программ субсидирования Республики Казахстан



Позвоните и получите консультацию по подбору техники для вашего хозяйства

Астана Агропартнер
Лучшие традиции качества

+7 705 798 0607
www.ast-agropartner.kz

Офис г. Усть-Каменогорск: проспект Абая, 213/1
Отдел продаж техники: 8 (7232) 21 44 70, +7 701 091 22 64, +7 771 051 82 00, aap@ast-agropartner.kz;
Отдел сервиса: +7 771 086 88 00, +7 701 028 05 34, servis@ast-agropartner.kz;
Инженер по гарантии: +7 705 752 21 09, garantya@ast-agropartner.kz;
Отдел по продаже запасных частей: 8 (7232) 21 44 70, +7 705 752 21 28, +7 771 051 57 36 zapchast1@ast-agropartner.kz, zapchast2@ast-agropartner.kz;
Отдел логистики: +7 701 035 80 03

Офис г. Астана:
проспект Р. Кошкарбаева, здание ½, бизнес-центр «Downtown», блок Manhattan, офис 202
+7 771 051 82 50, +7 771-051-81-98, +7 705 798 06 07

Офис г. Костанай:
ул. Карбышева, 107
Региональный представитель:
+7 701 512 54 33, +7 771-772-86-10

О КОМПАНИИ
· Официальный дилер Maschio Gaspardo в РК
· Собственный склад запчастей
· Мобильные сервисные бригады
· Лизинг

Офис г. Кокшетау:
Восточная промзона, проезд 22, здание 9
Отдел продаж техники: +7 771 051 81 94,
Отдел сервиса: +7 705 752 76 83,

Офис г. Петропавловск:
ул. Евнея Букетова, 31А, БЦ "Алем",
+7 771 772 87 10

Офис г. Атбасар:
Акмолинская область, г. Атбасар, ул. Казахстанская, строение 34
Региональный представитель:
+7 705 752-21-28

Офис г. Уральск:
ул. Желаево, промзона, 8/4
Региональный представитель:
+7 771 302 12 77

Полуприцепной опрыскиватель RSM TS-3200 Satellite

Крылья родного поля



56 л емкость бака для воды

3200 л объем бака для раствора

до 28 м ширина штанги

40 л емкость химического миксера

до 250 л/мин производительность насоса

2,25 м транспортная ширина

0,7 м клиренс

Подробнее о модели:

Узнайте больше о полуприцепных опрыскивателях Ростсельмаш

* Техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш
** Вся представленная информация носит исключительно информационный характер и ни при каких условиях не является публичной офертой

ТОО «Астана Агропартнер» – официальный дилер в Восточно-Казахстанской и Абайской областях
г. Усть-Каменогорск, проспект Абая, 213/1
Отдел продаж техники: 8 (7232) 21-44-70, 8 701-091-22-64, 8 777-535-27-61, 8 705-795-87-40
aap@ast-agropartner.kz
Отдел сервиса: 8-701-028-05-34

ROSTSELMASH
professional agrotechnics

ALEX-TRADE

КОМПЛЕКСНЫЕ РЕШЕНИЯ
ДЛЯ ЗЕРНОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Надёжное оборудование для эффективной работы с зерном

ПОСТАВКА • ПРОИЗВОДСТВО • МОНТАЖ • МОДЕРНИЗАЦИЯ • АВТОМАТИЗАЦИЯ • СЕРВИС

- Элеваторное и зерноочистительное оборудование
- Системы транспортировки и аспирации
- Нории, конвейеры и транспортёры
- Зерносушильные комплексы
- Силосы, бункеры и металлоконструкции
- Автоматизированные системы управления
- Запасные части и комплектующие
- Сервисное обслуживание элеваторов

ОТ ИДЕИ ДО ЗАПУСКА ОБЪЕКТА

ОСНОВНОЙ: +7 706 427 76 66
СЕРВИС: +7 706 637 76 66
Усть-Каменогорск • WhatsApp • Telegram

ВОДНАЯ ЭРОЗИЯ В ОСНОВНЫХ ЗЕРНОСЕЮЩИХ РЕГИОНАХ СТРАНЫ

Может прозвучать как парадокс утверждение, что не меньший урон в основных зерносеющих регионах страны, чем ветровая, наносит земледелию водная эрозия почв. В борьбе с водной эрозией большое значение имеет правильное понимание этого процесса.

Водная эрозия почв — это отрыв частиц почвы под влиянием тех или иных сил и их перенос во взвешенном состоянии водой с высоких элементов рельефа (смыв, размыв) в пониженные участки (намыв) в процессе стока дождевых, поливных, талых вод.

По степени действия различают эрозию: нормальную, ускоренную.

Нормальная (естественная) эрозия протекает медленно, и потери почв восстанавливаются естественным почвообразованием. Ускоренная (разрушительная) эрозия вызвана хозяйственной деятельностью человека и связана с неумелым и нерациональным использованием земель.

По разновидности различают эрозию: плоскостную, линейную.



Под **плоскостной эрозией** понимается постепенное и непрерывное смещение почвенной массы вниз по склону под воздействием стекающей талой воды. Вода стекает по поверхности более или менее крупными струями и создает на своем пути неглубокие, не превышающие нескольких сантиметров глубины, струйчатые размывы, которые легко заделываются при обработке почвы. Последствия: на пахотных землях она часто остается незамеченной. Однако установлено, что смыв плодородного слоя почвы может достигать в зависимости от крутизны, длины склона и приемов агротехники 50-120 т с 1 га, что соответствует слою почвы 5-12 мм. Для естественного образования такого гумусированного слоя в степи требуется около 300 лет.



Линейная (овражная) эрозия - разрушение земной поверхности идет вглубь. Она может быть следствием ежегодной плоскостной эрозии, когда происходит постепенный смыв почвы, более или менее одинаковое уменьшение мощности гумусового горизонта и вымывание тонких частиц и питательных веществ со всей поверхности почвы определенной части склона. В отдельные годы может проявиться за одну весну и привести к появлению промоин и рытвин глубиной до 0,5-1,0 м. При дальнейшем развитии промоин переходит в овражную эрозию, когда промоины достигают глубины более 1 м. Последствия: расчленение поля, снижается производительность техники и в итоге резко сокращается эффективность всего сельскохозяйственного процесса (Шабаев А. И. Почвозащитное земледелие: опыт, проблемы).

Проявление водной эрозии весной зависит от:

- Крутизна, длина, экспозиция склона
- Глубина и направление обработки почвы
- Уровень осадков выпавших за осенний и предзимний периоды
- Глубина промерзания почвенного профиля
- Запасы воды в снеге
- Интенсивность снеготаяния и т.д.

В основных зерносеющих регионах страны водная эрозия в большей степени происходит в период стока весенних вод при таянии снега, крайне редко — во время летних, преимущественно июльских ливневых дождей.

Институтом географии РК выделено несколько степеней воздействия водной эрозии в зависимости от крутизны склонов: <3° — слабая, 3-5° — незначительная, 5-15° — умеренная, 15-30° — значительная, >30° — сильная. Однако и на выровненных склонах в отдельные годы отмечается сильный плоскостной смыв, который проявляется на склонах даже меньше 1°. Связано это с тем, что в отдельные годы перед уходом в зиму почвенный профиль насыщен влагой и ранние морозы без установления снежного покрова приводят к глубокому промерзанию почвенного профиля. К тому же при полной влагоемкости действующая скважность (порозность) равна нулю. При очень сухой почве перед уходом в зиму сток талых вод не возможен, как на черноземах, так и на темно-каштановых почвах при отсутствии зимне-весенних оттепелей. В отдельные годы отмечалось, что оттепели в зимний период приводили к тому, что талые воды переувлажняли пахотный слой, а последующие похолодания промораживали почву и ухудшали водопроницаемость ее верхнего слоя. Несмотря на то, что почва уходила в зиму сухой с высоким показателем скважности (пористостью) и могла впитать все зимние осадки, глубокие зимние оттепели и ледяная корка приводили в весенний период к большим потерям талой воды на сток. Зимне-весенние оттепели способствуют накоплению льда в пахотном слое и промерзанию почвы до 40-50 см, чем снижают водопроницаемость почвы. Накопление снега после глубоких оттепелей приводит, как правило, к увеличению стока весной. Весной на мерзлой почве, не успевшей оттаять за время снеготаяния, талые воды, будучи не в состоянии проникнуть в мерзлый грунт, стекают вниз по рельефу. При водной эрозии на карбонатном черноземе на склонах появляются очаги суглинка, что означает смыв чернозема по микрорельефу вниз, в долину, балку, реку. Последнее десятилетие в зерносеющих регионах отмечается интенсивное оврагообразование.

Интересно рассмотреть проблему с оврагообразованием на пашне с самого начала, когда пашня была еще целиной.

До распашки целинных земель повсюду произрастала степная растительность. Степная растительность благодаря своей мощной корневой системе потребляла осенние осадки, прекрасно удерживала почвенные частицы от смыва, и небольшой надземной массе не могла накопить существенного количества снега. Соответственно, какой-либо серьезной водной эрозии со смывом почвенных частиц весной быть не могло. Установлено, что типчаково-ковыльный покров полностью предохраняет почву от смыва. Интенсивность размыва, объем выноса на задернованных склонах в 2-6 раз меньше, чем на пахотных землях.

После распашки целинных земель земледельцы работали согласно почвозащитной системе земледелия, разработанной под руководством академика А. И. Бараева, которая минимизировала водную эрозию почв. Особенностью почвозащитной системы земледелия было ежегодное проведение глубокой обработки почвы в осенний период поперек склона и в случае сложных многоскатных склонов — контурной обработкой плоскорежущими орудиями с оставлением стерни. Обработка почвы обеспечивает образование крупных пор и полостей, что бы талые воды могли быстро продвигаться вглубь, за пределы зоны раннего замерзания. При замерзании поверхности пашни не все поры закупориваются льдом, и водопроницаемость, особенно крупных пор, сохраняется. Глубокая обработка почвы поперек склона обеспечивает эффективное усвоение талых вод, сокращая сток в паровом поле на 31-37%, а смыв почвы — на 67% по сравнению с обработкой вдоль склона. В случае сложных склонов с пересеченной местностью и развитой гидрографической сетью необходимо было отказаться от чистых паров.

Примерно с 2014 годов поля начали уходить в зиму без осенней обработки даже на склоновых землях. Недостаточный учет рельефа и отказ при этом от глубокой обработки почвы поперек склона приводит к обширному проявлению ускоренной водной эрозии, вплоть до овражной. Установлено, что коэффициент стока по уплотненной пашне в три с лишним раза выше, чем по зяби. Оставление высокой стерни и проведение мероприятий по снегозадержанию способствуют накоплению излишнего количество снега на склоновых землях, что только усугубляет последствия водной эрозии. Наиболее эрозионноопасным агрофоном в полевых севооборотах является чистое паровое поле, которое нельзя оставлять без глубокой обработки почвы. Огромны потери не только мелкозема, но и самой воды.

Для уменьшения рисков дальнейшего развития процессов водной эрозии на склоновых землях необходимо ежегодно осенью проводить глубокую обработку почвы на 25-27 см поперек склона. На равнинных землях можно ограничиться мелкой зябью на 12-14 см, если нет возможности проведения глубокой обработки почвы, как важной профилактической мерой по регулированию стока талых вод. Обработку на склоновых землях нужно начинать с верхней части. Затем последовательно в средней и нижней частях склона. При больших запасах воды в снеге, несмотря на глубокую обработку почвы поперек склона, все же может наблюдаться смыв почвы. Чтобы избежать этого, необходимо накапливать столько снега, который не вызывал бы формирования стока талых вод. В случае мелкой зяби, нет необходимости накапливать снежный покров более 35 см, водопоглощающая способность этих агрофонов невелика. На фонах с глубокой обработкой пределы снегонакопления составляют 50-55 см. По чистому пару снегозадержание не проводится (С. С. Тлеуов, К. К. Ержанов. Пути совершенствования почвозащитных агротехнических мероприятий на склоновой пашне).

Статья подготовлена
Назаровой П. Е. PhD

ДОЛГИЙ ПУТЬ
ВМЕСТЕ



FL 630 SUPER

FL 630 SUPER — шины высокой проходимости для прицепов, цистерн и разбрасывателей, используемых как для работы в поле, так и для передвижения по дороге. Прочная конструкция обеспечивает превосходную тягу и великолепное сцепление даже в поворотах и при маневрировании. Усиленная бортовая зона и цельнометаллический каркас гарантируют повышенную надёжность и долговечность шины.



Откройте для себя шины BKT

«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «BKT» В КАЗАХСТАНЕ

Bohnenkamp Moving Professionals Бесплатный тел.: 8 800 080 8648 www.bohnenkamp.kz

BKT GROWING TOGETHER

bkt-tires.com

ПРОМИНВЕСТСЕРВИС

Казахстан, г. Костанай, пр. Аль-Фараби, 119
Моб: +7 (777) 877 37 37, +7 (707) 829 37 37
E-mail: proekt@pis.com.ua

http://pis.com.ua
http://pis-agro.kz









Оборудование и запасные части в наличии.
Профессиональные монтажные и сервисные бригады.

Автоматические пробоотборники Borghi
(отбор проб зерновых, масличных, бобовых культур, шротов и жмыхов)

Автоматизация отбора проб и визировочных лабораторий

ИК анализаторы Infracont (анализ зерновых, масличных, бобовых культур и продуктов их переработки с определением влажности, масличности, протеина, клейковины и т.д.)

NEW **ЯМР-анализаторы Niumag**
(анализ масличности и влажности)

Лабораторное оборудование FOSS
(ИК анализаторы кормов, молока, мяса, приборы для химического анализа и т.д.)

Влагомеры зерна и муки, сушильные шкафы, весы электронные, тестомесилки, мельнички, муфельные печи, пурки, ПЧП, ИДК, сита, делители, щупы, термоштанги и т.д.

Зерносушильные комплексы

Автомобилеразгрузчики

Элеваторное оборудование
(нории, транспортеры скребковые и ленточные, зерноочистительные машины, силосы)

Мельничные, комбикормовое оборудование

---

oehler

Сделано в Германии

НАДЁЖНАЯ ТЕХНИКА — ДЛЯ ЖИДКОГО И ТВЁРДОГО НАВОЗА

Эффективные решения для внесения жидкого навоза и равномерного распределения твёрдых органических удобрений



OL STE 140
Разбрасыватель органических удобрений

- Объём кузова — до 17 м³
- Прочная конструкция для интенсивной эксплуатации
- Равномерное распределение с отличным перекрытием
- 2 вертикальных разбрасывающих вала для эффективного распределения

KazAgroFarm
СТЕНД G29
Будем рады видеть вас!

СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ!
Напишите нам в WhatsApp!

OL VKT 165
Вакуумная цистерна для жидкого навоза

- 16 500 л — высокая производительность при работе на больших площадях
- Прочный стальной резервуар с долговечной защитой от коррозии благодаря горячему цинкованию изнутри и снаружи
- Точное и равномерное внесение жидкого навоза
- Различные системы внесения — от точного распределителя до Schleppschlauch и Schleppschuh



+49 151 195 663 35 | a.bondarenko@oehlermaschinen.de | Windschlägerstr. 105-107, 77652 Offenburg-Windschläg | www.oehlermaschinen.de

---

С нами расти легче

avgust crop protection

Особый подход к защите картофеля



Идикум®

ПРОТРАВИТЕЛЬ

ипродион, 133 г/л
+ имидаклоприд, 100 г/л
+ дифеноконазол, 6,7 г/л

Трехкомпонентный инсектофунгицидный протравитель клубней картофеля.

Защищает картофель от ризоктониоза и широкого комплекса вредителей. Эффективно подавляет колорадского жука, тлей и проволочников, обеспечивая защиту культуры на начальных этапах развития. Идикум® сочетает фунгицидное и инсектицидное действие, способствует формированию здоровых и дружных всходов и обеспечивает продолжительный защитный эффект.



ТОО «Август-Казахстан»
010000, г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел.: (7172) 72-51-25, 72-51-75

avgust.kz

EUROTIER 2026: ИНТЕЛЛЕКТ СТАНОВИТСЯ НОВОЙ ТЕХНОЛОГИЕЙ ЖИВОТНОВОДСТВА

Еще недавно робот на ферме воспринимался как дорогая технологическая новинка, сенсор, – как дополнительное устройство мониторинга, а искусственный интеллект, – как технология из космической отрасли.



Сегодня эти технологии объединяются и служат развитию животноводства. Современная животноводческая ферма превращается в информационно-производственную систему, где данные о животных, кормах, микроклимате, здоровье, доении, расходе энергии и работе оборудования поступают в единую цифровую среду и используются для принятия верных экономически обоснованных решений.

Именно такой переход станет одной из главных тем выставки EuroTier 2026, которая пройдет с 10 по 13 ноября в Ганновере (Германия). Организатором мероприятия выступает Международная ассоциация сельского хозяйства и продовольствия DLG.

Организаторы заранее обозначили главную тему выставки предельно точно: Intelligence in Animal Farming – «Интеллект в животноводстве». Они связывают интеллектуализацию производства не только с искусственным интеллектом. В единую систему должны объединяться технологии содержания, кормления, доения, уборки и переработки навоза, логистика, робототехника, сенсорика, большие данные и цифровые платформы. Цель: одновременное повышение продуктивности и эффективности, сокращение расходов ресурсов и выбросов, а также улучшение здоровья и благополучия животных.

О том, что именно будет представлено в Ганновере и какие тенденции могут оказаться особенно важными для профессионального животноводства, мы поговорили с **региональным директором Центральная Азия и Китай DLG, доктором Ольгой Васильевной Хунгер.**



– Ольга Васильевна, совсем скоро свои двери откроет выставка для профессионалов-животноводов со всего мира EuroTier 2026. Это более ста тысяч посетителей! На Ваш взгляд почему выставка вызывает такой неподдельный интерес?

– Думаю, на этот вопрос лучше бы ответили посетители. Но, на мой взгляд, такой интерес к EuroTier продиктован тем, что структура и подходы к развитию животноводства меняются: меняются условия работы, меняются инструменты, меняется в целом рынок. И для того, чтобы остаться на рынке и продолжать развитие, животноводам необходимо быть в курсе всех новых тенденций отрасли. Масштаб и содержание выставки позволяют увидеть практически всю технологическую цепочку современного животноводства. EuroTier – это не просто экспозиция оборудования. Здесь друг с другом встречаются производители техники и оборудования, генетические компании, специалисты по кормлению, ветеринары, разработчики цифровых решений, производители роботизированных систем, представители науки и, непосредственно, животноводы. В 2026 году мы постараемся особенно четко показать взаимосвязь между этими направлениями. И, конечно, традиционно будут представлены самые передовые инновации – те самые, которые еще вчера существовали на уровне амбициозных проектов. EuroTier этим и отличается от других мировых площадок – только у нас посетители могут в режиме "face-to-face" знакомиться с самыми эксклюзивными и технологичными разработками со всего мира, формирующими завтрашние тренды мирового агробизнеса.

– А насколько обширен масштаб EuroTier в этом году?

– Весьма значительный! Для понимания масштаба, достаточно посмотреть на результаты предыдущей выставки. EuroTier 2024 собрала 2 193 экспонента из 51 страны, около 220 тысяч квадратных метров выставочной площади и 119 941 посетителей из 149 стран. Это дает представление о международном значении мероприятия. Но в случае с EuroTier важны не только цифры. Важна концентрация технологий. За несколько дней специалист получает возможность увидеть решения, которые в обычной профессиональной деятельности пришлось бы искать у десятков производителей, и на разных рынках. Именно поэтому выставка интересна руководителям крупных ферм, агрохолдингов, специалистам по животноводству, ветеринарам, технологам, консультантам и инвесторам.

– Мы видим, что эта выставка состоится под основной эгидой – Intelligence in Animal Farming. У обывателя может создаваться впечатление, что EuroTier 2026 будет в основном посвящена искусственному интеллекту. Это так?

– Не совсем. И это принципиальный момент. Искусственный интеллект является частью концепции, но сама концепция гораздо шире. DLG говорит об интеллектуальном объединении технологий. Это означает, что данные от сенсоров, роботизированных систем, оборудования, программ управления стадом и других источников должны превращаться в полезную информацию для фермера.

Представим обычную ситуацию: корова начинает меньше двигаться и изменяет характер потребления корма. Сенсорная система фиксирует изменение поведения. Программное обеспечение анализирует данные и выявляет отклонение. Специалист получает сигнал и может проверить животное раньше, чем проблема станет очевидной при обычном визуальном наблюдении. Вот здесь и появляется настоящий «интеллект», не в самом датчике, не в самом компьютере, и даже не в алгоритме, – интеллект возникает тогда, когда данные превращаются в своевременное решение.

Именно такой подход отражен в официальной концепции EuroTier 2026.

– Роботы на фермах уже давно не новость. Что нового можно будет увидеть в Ганновере?

– Сегодня основной вопрос уже не в том, существует ли роботизированная технология, а в том, насколько глубоко роботизация способна войти в повседневную работу фермы?

На EuroTier 2026 этому будет посвящено отдельное тематическое мероприятие – DLG Spotlight «Barn Robot Event». В павильоне 13 посетители смогут увидеть роботизированные решения для автоматического доения в формате живых демонстраций. Причем организаторы делают акцент не просто на технических характеристиках машин. Все желающие смогут увидеть, как автоматизация влияет на организацию труда, эффективность процессов и благополучие животных. Это очень важная тенденция. Роботизация перестает быть демонстрацией возможностей техники и становится частью производственной экономики.

– Но означает ли это, что в будущем на ферме будет меньше людей?

– Скорее изменится сама работа человека. Если раньше оператор значительную часть рабочего времени тратил на повторяющиеся физические операции, то при автоматизации он получает возможность сосредоточиться на контроле процессов, анализе информации и управлении.

Например, автоматическая система доения выполняет определенную технологическую операцию. Но специалист должен контролировать здоровье животных, показатели производства, качество молока, работу оборудования и отклонения в технологическом процессе. Поэтому роботизация не отменяет человека, она повышает требования к его квалификации.

– Одним из главных новшеств EuroTier 2026 называют EuroTier Milky Way. Что это такое?

– Это одна из самых интересных концепций нынешней выставки. EuroTier Milky Way впервые объединит в одном специальном формате всю цепочку молочного производства: от пастбища до готового молока. Экспозиция будет расположена в павильонах 11, 12 и 13.

В павильоне 11 будут представлены генетика и селекция, идентификация животных и уход за копытами.

Павильон 12 посвящен управлению пастбищами, строительству коровников, содержанию и кормлению животных, климат-контролю, производству и хранению кормов.



В павильоне 13 посетители увидят технологии доения и охлаждения, переработку молока, прямые продажи, выращивание молодняка и содержание телят.

Это принципиально отличается от классического подхода «вот оборудование для коровника, вот доильная установка, вот кормораздатчик». Здесь предлагается посмотреть на производство, как на единую цепочку. По сути, это пропаганда системного подхода к развитию фермы.

«Самая дорогая ошибка – совершенствовать один участок фермы, забывая о других».

– Почему системный подход настолько важен?

– Потому что продуктивность животного не создается одной машиной. Можно иметь современную доильную систему, но при этом получить проблемы из-за плохого кормления. Можно использовать высококачественные корма, но потерять результат из-за микроклимата. Можно приобрести высокопродуктивную генетику, но не реализовать ее потенциал из-за ошибок в выращивании молодняка. Можно внедрить роботизированное оборудование, но не получить ожидаемой экономической отдачи, если остальные технологические процессы организованы неправильно.



Поэтому современная ферма должна рассматриваться как система.

И именно поэтому концепция Milky Way представляет интерес: она показывает не отдельный элемент, а производственную цепочку целиком.

– Какую роль в этой системе играет кормление?

– Огромную. Кормление – один из центральных факторов продуктивности животных и одновременно одна из крупнейших статей затрат. Современная тенденция заключается в том, чтобы уходить от усредненного подхода и максимально точно учитывать потребности животных.

Это касается качества кормов, структуры рационов, содержания энергии и питательных веществ, использования добавок, контроля потребления и оценки результата. EuroTier рассматривает кормовые технологии, как один из фундаментальных элементов интеллектуального животноводства. Особенно интересен здесь симбиоз кормления и цифровых технологий.

Если система знает параметры животного, его продуктивность, потребление корма и другие показатели, появляется возможность более точно управлять рационом и выявлять отклонения.

В результате цифровизация кормления становится не просто способом учета, а инструментом управления экономикой предприятия.

– Последние годы на EuroTier большое внимание уделяется снижению выбросов, 2026 год не стал исключением. Почему эта тема стала настолько важной?

– Потому что экологическая эффективность постепенно превращается в экономическую.

На выставке этого года, DLG выделяет специальный раздел под названием DLG Spotlight «Emission Reduction»,

который пройдет в павильоне 17. В центре внимания будут технологии снижения выбросов в свиноводстве и птицеводстве. Представленные решения, позволят одновременно уменьшать воздействие на окружающую среду, поддерживать здоровье животных и сохранять экономическую эффективность хозяйства.

Это очень важный подход. Раньше экологические технологии часто рассматривались как дополнительные расходы. Сегодня задача заключается в поиске технологий, которые позволяют одновременно снижать потери ресурсов и выбросы. Например, правильная организация кормления может влиять не только на продуктивность, но и на характеристики отходов. Эффективная вентиляция — не только вопрос здоровья животных, но и вопрос расхода энергии. Технологии управления навозом связаны одновременно с экологией, логистикой и использованием питательных веществ. То есть экологическая эффективность все больше становится частью общей эффективности предприятия.

– Ветеринария остается важной составляющей успешной фермы; будет ли на выставке представлено это направление?

- Бесспорно, ветеринария важна для фермы, и в рамках EuroTier пройдет DLG-VetCon 2026 — специализированная конференция и площадка для ветеринарных специалистов по крупным животным и здоровью стада. В программе предусмотрены направления по крупному рогатому скоту, свиноводству, птицеводству и коневодству. Среди основных тем: биобезопасность, вакцинация, лечение, управление стадом, продуктивность, питание, цифровизация, диагностика и раннее выявление заболеваний. Это еще раз доказывает, насколько тесно сегодня объединяются животноводство и цифровые технологии. Раньше ветеринария и автоматизация могли восприниматься как две разные сферы. Сегодня цифровая система мониторинга может помочь обнаружить ранние признаки заболевания, а ветеринар уже принимает профессиональное решение. То есть цифровые технологии не заменяют специалиста — они позволяют ему получить информацию раньше.

– Ольга, скажите будут ли отдельно отмечены и награждены инновационные решения в животноводстве?

— Все знают, что EuroTier традиционно является площадкой для инноваций. Что именно организаторы считают инновационным решением? - Не просто новую модель оборудования. Innovation Award EuroTier присуждается продуктам, которые существенно изменяют функцию или позволяют создать новый процесс, либо значительно улучшить уже существующий. Награды присуждаются в разных номинациях и поощряются золотыми и серебряными медалями. Присуждение награды и отбор заявок осуществляется независимой комиссией DLG Novelty Commission.



На EuroTier 2026 инновации будут собраны также на специальном Innovation Boulevard в павильоне 21.

– Давайте коснемся аграрных специалистов их Казахстана. Что, на Ваш взгляд, специалистам из нашей страны стоит искать на EuroTier 2026?

— Здесь я бы выделила несколько направлений.

Первое — технологии для крупных молочных комплексов. Казахстан развивается в направлении создания и модернизации современных молочных предприятий. Поэтому особый интерес представляют роботизация доения, охлаждение молока, автоматизация кормления, климат-контроль, управление стадом и выращивание молодняка.

Второе — кормление. Для Казахстана, где вопросы кормовой базы, стоимости кормов и рационального использования ресурсов имеют большое значение, интересны технологии производства, хранения и переработки кормов, точного кормления и контроля качества.

Третье — ветеринария и биобезопасность. Чем крупнее становится ферма, тем выше цена ошибки. Системы раннего обнаружения заболеваний и профилактики приобретают особое значение. Четвертое — управление пастбищами и кормопроизводство.

Пятое — роботизация.

Но здесь важно не копировать европейскую модель. Нужно оценивать каждую технологию с точки зрения конкретных условий Казахстана: стоимости труда, доступности сервисного обслуживания, размеров ферм, климата, кормовой базы, расстояний, энергетики и окупаемости.

EuroTier 2026 показывает важную перемену в мировом животноводстве. Раньше главным вопросом было: какое оборудование купить? Сегодня вопрос становится значительно сложнее: как построить эффективную, автоматизированную, устойчивую и управляемую на основе данных ферму? Ответ на него уже нельзя получить, изучив только одну машину или одну технологию.

Именно поэтому ноябрьская выставка в Ганновере будет интересна не только производителям оборудования. Она становится местом, где формируется новое представление о самой модели животноводческого предприятия.

Мы ждем фермеров из Казахстана в Ганновере (Германия) с 10 по 13 ноября 2026 года на крупнейшей в мире животноводческой выставке EuroTier 2026.

Выставочный центр будет работать для посетителей с 9:00 до 18:00.

По вопросам организации поездки и оформления визы обращайтесь к нашим партнерам в Казахстане, указанным на сайте Home - EuroTier 2026



EuroTier DLG
First in animal farming.
10 - 13 НОЯБРЯ
ГАННОВЕР | ГЕРМАНИЯ
2026
Ведущая в мире выставка по животноводству
Intelligence in Animal Farming
energy decentral
POWERING NEW IDEAS
inhouse farming
feed & food show
MADE BY DLG
eurotier.com

ПРОБООТБОРНИКИ, АНАЛИЗАТОРЫ и ЭЛЕВАТОРНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Официальный дилер PFEUFFER GMBH (Германия), O.K. SERVIS BioPro (Чехия), а также Akron Svegma (Швеция).

Прямые поставки от заводов изготовителей монтаж, гарантия и сервис



- **Автоматические пробоотборники одноопорные и на монорельсе: Rakoraf, BioPro**
- **Инфракрасные экспресс анализаторы Granolyser,** для анализа зерновых, бобовых и масличных культур в цельном виде, без размола, в том числе подсолнечник
- **Шахтные непрерывнопоточные зерносушилки Akron**
- **Лабораторное оборудование:**
  - зерноочистительные машины MLN, SLN
  - счетчики семян Contador (масса 1000 зерен)
  - сортировочные машины Sortimat
  - влагомеры Granomat, HE lite, HE50/60
  - щупы, пурки, разборные доски, делители, весы, мельнички, тестомесилки, ИДК, ПЧП, сита и т.д.
- **Системы термометрии**

http://com3s.com/
http://com3s.kz/

Казахстан, г. Астана, ул. Жетиген, 35/1
тел: +7 (776) 163 35 35, +7 (777) 538 35 35
kz@com3s.com



AgroWorld Qazaqstan

20-я Юбилейная Центрально-Азиатская Международная Выставка

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

28 - 30 октября 2026

Казахстан, Алматы, КЦДС «Атакент»

AgroWorldKz
@agroworld_qz
agroworld.kz
KZ.Food@iteca.events
+7 (727) 258 55 26



БОСС АГРО
Ежемесячный Аграрный Журнал «БОСС-АГРО»

09 (241) сентябрь 2026

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»

РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ

Свидетельство о постановке на учет средства массовой информации №17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация №7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком (18+), печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных редакцией, без письменного разрешения запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 300 экземпляров

Дата выхода - 28.08.2026
Номер заказа - 41231

Подписной индекс в республиканском каталоге 74003

Журнал отпечатан:
ТОО «Print House Gerona»,
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро» осуществляется высококвалифицированной командой профессионалов из юридической компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

"Босс-Агро" в сети Интернет:
boss-agro.kz

ЮМОР

***

И волки сыты, и овцы целы. Светлая память пастуху!

***

Требуется бухгалтер, работа - год через пять...

***

- Не бойтесь, пес кастрированный!
- Да я его, вообще-то, с другой стороны боюсь.

***

Психбольница.
Из одной палаты слышится:
- Меня к вам послал Господь!
Из другой:
- Я никого никуда не посылал!

***

Мои штаны жене попали в руки.
Заначке можно передать "привет"...
Я не люблю, когда мне лезут в брюки.
Особенно когда меня в них нет!

***

- Вчера подрался из-за девушки...
- С кем?
- С женой...

***

- Ого, сколько специй. Что ты варишь?
- Осенний суп.
- Но это же глинтвейн!
- Это. Осенний. Суп.

***

Мне говорят: "Оторви зад от дивана, сделай что-нибудь полезное, всё изменится к лучшему".
Прибрался, сходил на тренировку, подобрал мусор возле подъезда и разгреб снег. И что? НДС остался прежним, пенсионный возраст не уменьшился. Что я делаю не так?..

***

- Забудь всё, что между нами было.
- Мужчина, вы вообще кто?
- А ты молодец, быстро учишься.

***

Мы живём в интересное время, но неинтересное мне нравилось больше.

***

- Может ко мне, кино посмотрим?
- Хорошая идея. У меня как раз давно кино не было.



ТОО БЕЙО ТУКЫМ
представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.
Совместно с нашими клиентами и партнерами мы активно изучаем рыночные возможности и инновационные методы исследований. Оставаясь в тесном контакте с природой, мы производим лучшие семена, чтобы сегодня и через пятьдесят лет, овощеводы по всему миру с любовью выращивали полезные и вкусные сорта овощей для потребителей.
Казахстан, 050018, Алматы, ул. Шемякина 195
T +7 727 390 40 72 | email info@bejo.kz | www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!
VAN DER PLOEG INTERNATIONAL B.V.
ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует
ПОЛНЫЙ ЦИКЛ молочного животноводства и птицеводства
Оборудование для молочных ферм и переработка молока
Первоклассное доильное оборудование
Комбикормовые заводы
Бройлерные птичники
ПО ГОЛЛАНДСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ
✔ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии
✔ Клеточные птичники для яичных несушек
Тел.: +7-701-711-0775, e-mail: vdp.kz@mail.ru

krone-agriculture.com

ВЫСОКАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ
НА КУКУРУЗЕ



KRONE BiG X

- **Мощность и эффективность –** BiG X задаёт стандарты благодаря мощности до 1 156 л. с. и максимальному качеству измельчения
- **Комфорт и обзорность –** комфортная кабина с превосходным обзором и простым управлением для долгих уборочных дней
- **Высокая универсальность по длине резки –** VariLOC позволяет гибко настраивать длину резки от короткой до длинной без замены барабана
- **Маневренность и комфорт –** независимая подвеска колёс обеспечивает высокую маневренность и надёжное сцепление с грунтом

Сканируйте!

Наш официальный партнер в Республике Казахстан
Адрес: РК, Акмолинская обл., г. Кокшетау, ул. Северная промзона, 1-й проезд, строение 31
Моб.: 8 777 874 60 10,
www.liet-agrar.de

LIET AST

KRONE

ПОЛУНАВЕСНОЙ ОБОРОТНЫЙ ПЛУГ ДЛЯ САМЫХ ВЫСОКИХ ТРЕБОВАНИЙ

Diamant 16:

Простая эксплуатация
и высокая экономичность

от 150 лс/110 кВт
требуемая мощность трактора

160 x 160 x 10 мм
рама квадратного профиля

33, 38, 44, 50 см
ширина захвата на борозду



Присоединяйтесь к официальному сообществу

Пространство для тех, кто разделяет ценности эталонного качества и стремится к технологическому лидерству.

Diamant 16 создан для повышения эффективности и результативности работы.
Оснащен лучшими технологиями, которые помогут Вам достичь высокого уровня продуктивности. Оцените удобство как при работе в поле, так и при транспортировке оборудования.

С помощью полунавесных оборотных плугов компании **«LEMKEN»**, рассчитанных на 5-13 борозд, можно охватить более обширную посевную площадь. Все полунавесные оборотные плуги также доступны как Onland-версии и могут использоваться совместно с гусеничными тракторами или с тракторами, имеющими спаренные колёса.

Официальный дилер компании «LEMKEN» в Казахстане

LIET AST

РК, Акмолинская область, г.Кокшетау,
ул. Северная промзона, 1 проезд строение 31

+7 777 874 60 10 liet.ast liet-agro.de