

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

БОСС



03 (187)
март
2022

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

Директор ТОО «Опытное хозяйство масличных культур»

Фарид АБИТАЕВ

«Отечественное семеноводство спасет
продовольственную безопасность
и аграрную отрасль Казахстана»

подробности на 14-18 стр.

VELES СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ



ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ ПО ПРЕДЗАКАЗУ
КАТКОВ, ЗУБОВЫХ И ПРУЖИННЫХ БОРОН

*Количество техники ограничено



www.ast-agropartner.kz

Фото: гелиминтоспориозная
корневая гниль зерновых
культур (*Bipolaris sorokiniana*)

Формирует здоровый проросток
и крепкую корневую систему

Бенефис, МЭ

50 г/л имазапила
+ 40 г/л металаксил
+ 30 г/л тебуконазол

Трехкомпонентный микроэмульсионный
фунгицидный протравитель для предпосевной
обработки семян зерновых и зернобобовых культур

- Исключительное действие против корневых гнилей
 - Широкий спектр действия за счет комбинации трех действующих веществ
 - Стимуляция роста и формирование мощной корневой системы
 - Длительная защита в период вегетации
- Культуры: пшеница яровая и озимая, ячмень яровой, соя, горох, нут

betaren.ru



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ КЗ



ТОО «Щелково Агрохим» г. Нур-Султан, пр. Кабанбай батыра, 2/3
Тел.: +7 (7172) 243 237
E-mail: info@betaren.kz

Реклама

ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПОМОЩНИК

ТРАКТОРЫ
ОТ 35 Л.С. ДО 220 Л.С.



Отсканируйте QR-code,
чтобы открыть на сайте

**2 ГОДА
ГАРАНТИЯ**

**ВСЕ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД ТЕХНИКИ
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ В НАЛИЧИИ**



Костанайский филиал:

г. Костанай,
«Индустриальная зона», участок 15
Телефон: +7 7142 93 19 13
e-mail: info@kst.amh.kz

Северо-Казахстанский филиал:

г. Петропавловск,
ул. Мусрепова, 52
Телефон: +7 7152 52 01 99, +7 7152 52 02 36
e-mail: info@sko.amh.kz

Алматинский филиал:

г. Алматы,
просп. Райымбека, 496А
Телефон: +7 727 237 91 17, +7 727 237 91 18
e-mail: info@almaty.amh.kz

Восточно-Казахстанский филиал:

г. Усть-Каменогорск,
ул. Базовая, 1 (Левый берег)
Телефон: +7 7232 492032
e-mail: info@vko.amh.kz

Акмолинский филиал:

г. Кокшетау,
ул. Горветка, 1
Телефон: +7 7162 76 28 26, +7 7162 76 02 48
e-mail: info@koksh.amh.kz

Есильский филиал:

г. Есиль,
ул. Ишхан Сарибекян 18 (ул. Московская, 2)
Телефон: +7 71647 2 15 83, +7 71647 2 22 28
e-mail: info@esil.amh.kz

Новошиимский филиал:

СКО, с. Новошиимское,
ул. Гаражная, 3
Телефон: +7 71535 23 1 17, +7 71535 23 1 59
e-mail: info@sko1.amh.kz

Аккольский филиал:

г. Акколь,
ул. Бигельдинова, 62/1
Телефон: +7 71638 2 07 02, +7 71638 2 18 48
e-mail: info@akkol.amh.kz

Call центр:
5310

УСПЕХ ПРЕДПРИЯТИЯ — ЭТО КОМАНДА И СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

ТОО «Эріп Агро», расположенное в с. Покровка Атбасарского района Акмолинской области, — одно из успешных сельхозпредприятий региона. Было образовано сравнительно недавно, в 2014 году, но за это время заняло крепкие позиции на карте республики, создав современную инфраструктуру и кадровый потенциал.



Последние пять лет всю полноту ответственности за рост и развитие предприятия несет Галымжан Арипов. Его отец, Уалихан Сапиевич, стоял у истоков образования хозяйства. Начинали здесь с 250 га — сегодня обрабатывают более 9000 га пашни, еще около 2000 га пастбищ отведено под будущее животноводческое направление.

— Все эти годы мы занимались растениеводством, выращивали зерновые, масличные и бобовые культуры. Всегда работали над качеством семян, за что и получили статус семеноводческого хозяйства.

Сейчас хотим развивать мясное животноводство — строим базы, откормочные площадки.

Признаться, у нас не самые лучшие условия для земледелия — район входит в зону рискованного земледелия по дефициту влаги, поэтому средняя урожайность зерновых колеблется в пределах 16–21 ц/га.

— **Расскажите, как вы минимизируете погодные риски?**

— Решить проблему с недостатком влаги мы хотим за счет мелиорации. Уже закупили две оросительные системы, рассчитанные на 300 га. В этом году начнем их монтировать и оцени-



вать их эффективность на рапсовых полях.

Но наши главные надежды связываем с современной сельхозтехникой и ее возможностями.

— **В прошлом году вы одними из первых оценили работу предсерийной модели CLAAS TRION. Поделитесь впечатлениями.**

— Действительно, мы первые увидели и оценили этот зерноуборочный комбайн, за что отдельное спасибо дилеру СТ АГРО.

Машина произвела огромное впечатление. TRION — это мощь, чистота зерна, низкая потеря и быстрая работа в любых условиях. Механизатору уже ничего не надо самому придумывать и оценивать: выбрал культуру, нажал на кнопку — она сама все автоматически настроила. Только, как говорится, рули и смотри за исправностью техники.

А главное, этот комбайн нам очень помог с уборкой, которую мы закончили в кратчайшие сроки (скажу по секрету, это была самая быстрая уборка за мои пять лет руководства). Он убирал чечевицу на подборе, лен и пшеницу. При этом мы ходили за комбайном и чуть ли не вручную считали потери — по зернышку. Могу сказать, что такого малого количества потерь у нас еще не было.

— **Какую жатку вы использовали?**

— Жатка у них полотняная, шириной 10,5 метра, CONVIO. Отличная жатка, большая.

В этот раз полегшего зерна у нас практически не было, и уборка проходила в нормальных условиях. Но думаю, что жатку можно настраивать очень низко и она справится с любой высотой культуры. Без проблем.

— **Поделитесь планами на текущий сельхозсезон. Чего хотите достичь?**

— Как всегда, хотим вырастить хороший урожай. Запустить новый проект по орошению. Продолжить работы по развитию животноводства.

Мы стремимся идти в ногу со временем, поэтому в планах есть и желание расширить парк сельхозтехники. У нас есть три TUCANO 430 и два TUCANO 450, приобретенных еще в 2016 году, — через пару лет будем их обновлять.

— **Больше 20 лет ваша семья сотрудничает с СТ АГРО — официальным дилером ведущих мировых брендов — производителей сельхозтехники в Казахстане. Как вы можете охарактеризовать это партнерство?**

— Мы очень довольны компанией. Всех сотрудников я знаю лично — и руководителей, и менеджеров, и сервисный отдел. На этих ребят можно положиться. Сервис всегда на уровне. Если что-то не так, всегда приезжают вовремя и решают проблемы. К каждому клиенту — особое отношение. Одним словом, молодцы!

— **В чем секрет вашего успеха?**

— Секрет моего успеха — это мой отец. Благодаря ему я работаю в этом хозяйстве, являюсь учредителем и руководителем. Благодаря его воспитанию и напутственным советам я знаю, как надо правильно работать. Это он научил меня не стоять на месте, постоянно учиться, обновлять технику, не бояться внедрять новые технологии. Думаю, поэтому мы уже пять лет показываем лучшие результаты по урожайности в Атбасарском районе.





ЭКОНИВА ЭКОНИВА СЕМЕНА

«ЭкоНива-Семена» предлагает аграриям сорта собственной селекции, наиболее востребованные сорта российской селекции и сорта с лучшей мировой генетикой иностранных компаний.

- пшеница яровая
- пшеница озимая
- горох
- ячмень
- рожь
- овес
- соя
- лен
- чечевица
- однолетние травы
- многолетние травы

www.ekonivasemena.ru
semena@ekoniva-apk.com
+7 (923) 223-67-76

АГРОРЫНОК, ВОЙНА И САНКЦИИ: QUO VADIS?

Военный конфликт на Украине вынудит тамошних аграриев пропустить ряд важных агротехнических мероприятий. В Незалежной ждут, как минимум, существенного недобора зерна, а во всём мире – изменения его баланса, ведь Россия и Украина давали до 30% экспорта этого продукта.

О том, чем ситуация может обернуться для казахстанских фермеров, высказались отечественные производители и дилеры.

КИЕВ БОМБИЛИ, НАМ ОБЪЯВИЛИ...

Международную конференцию «Лаборатория No Till» планировали провести в столице Казахстана. Четыре долгих месяца организаторы ответственно готовились, но в январе передумали: «Казахстан ещё не до конца пришёл в себя после беспорядков, так что лучше выбрать место понадежнее. Например, Киев».

23 февраля в конференц-зале украинской Торгово-промышленной палаты на Большой Житомирской, 33 собралось около тридцати агроспециалистов-практиков из Украины, Приднестровья, Канады и Казахстана. Для NTLAB 2022 обеспечили выставочную площадку с новинками почвообработки и рассчитывали уложиться в три насыщенных дня.

Утром 24 февраля в гостинице я услышал хлопки дальних взрывов, – говорит Еркебулан Мамбетов, генеральный директор казахстанской агрокомпании, – наше посольство сработало оперативно: мы добрались до Львова, оттуда в автобусе до Польши, а там – первым самолётом на родину.

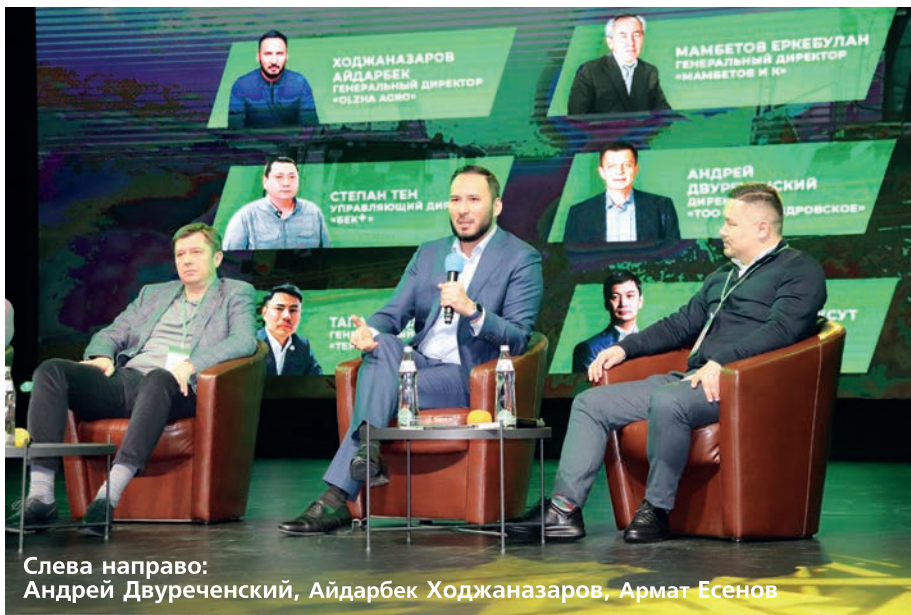
Крупнейшее No till комьюнити в Евразии срочно прекратило работу. Пожелание участникам «хорошо провести время в Киеве» до сих пор висит на сайте конференции...



Аким Костанайской области
Архимед Мухамбетов

«ЗАДАЧА СЕЙЧАС – ВЫЖИТЬ»

На днях казахстанские аграрии собрались на семинар «The Фермер Костанай



Слева направо:
Андрей Двуреченский, Айдарбек Ходжаназаров, Армат Есенов

2022». На встречу, как признался её организатор Армат Есенов, позвал информационный голод:

– Мы не стали ждать кого-либо, а просто взяли всё в свои руки. Самая большая проблема фермеров Казахстана – это единство. У нас нет единства!

«Импортный» артикль в названии «The Фермер» начинает смотреться комично на фоне заявлений участников встречи (а это известнейшие в стране производители): европейский вектор поставок стремительно ослабевает.

Костанайская область с её 4 млн 772 тыс. га ярового сева производит ¼ общего объёма зерна в стране. В ближайший месяц-полтора здесь начнут готовиться к предпосевной обработке. Аким Архимед Мухамбетов напомнил, что состояние АПК региона – «градусник» нашей устойчивости и прочности:

– От степени его развития всецело зависит уровень продовольственной безопасности и благосостояние населения. Задача сейчас – выжить, то есть выдержать вот эти четыре-пять месяцев до нового урожая.

Что заставило акима использовать такие серьезные формулировки?

КОМУ ВОЙНА, А КОМУ – МАТЬ РОДНА?

Война «показывает план». Россияне уже потеряли точность позиционирования сельскохозяйственной техники на поле с помощью автопилотов. Всё, что связано с координатами, то есть определяется и регулируется спутниками, попало под санкции как «имеющее возможность адап-

тации для военных систем». И таких тревожных звончков звенит достаточно.

Иными словами, если в России готовятся к последствиям эмбарго и закрытиям портов, то в Казахстане – к ограничению импорта запчастей и агрохимии.

– Если товары сельхозназначения идут из Восточной Европы, – делится наблюдениями Виктор Асланов, председатель Союза полеводов Казахстана, – то есть через Украину, фуры останавливают «до выяснения обстоятельств». Но какой дурак-водитель будет ждать неделю или две? Они покидают стоянки, а фуры стоят сами по себе, в то время как некоторые дилеры заверяют, что, мол, «товар в пути». Сейчас это прямо популярная формулировка. Другие предупреждают честно: ребята, товара не будет. Недопоставку мы уже ощущаем, и скоро объявим эту проблему в цифрах, а пока прозываем фермеров и анализируем рынок. Но уже сейчас можно отметить сорокапроцентную недопоставку по некоторой необходимой химии. Есть случаи пересмотра уже подписанных тенговых контрактов: оставалось только забрать товар, но поставщик настаивает на изменении цены. В общем, «кому война, а кому мать родна».

– Сложно представить последствия, – рассуждает Еркебулан Мамбетов, – но все они кардинально изменят ситуацию на агрорынке. К примеру, у нас есть оплаченные контракты на поставку посевных комплексов и дисковых сеялок. Где они сейчас находятся, мы не знаем, хотя доверяем поставщикам, которые обязались доставить товар вовремя. Сейчас мы прорабатываем с нашими специалистами



www.donmar.kz



ТОО «Дон Мар» специализируется на производстве сельскохозяйственной техники начиная с предпосевной подготовки и до уборки урожая.

Специалисты компании ТОО «Дон Мар» обеспечивают поддержку сельхозпроизводителя на всех стадиях сотрудничества – от консультаций по приобретению оборудования до запуска в эксплуатацию и послепродажного обслуживания



Дон Мар

Компания производит:
Жатки навесные и прицепные
Посевные комплексы
Бороны цепные и дисковые
Опрыскиватели



ТОО «Дон Мар» РК, Костанайская область, г. Лисаковск, вторая промзона 6/1
Тел.: 8(71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-707-550-48-30; e-mail: Parts1@donmar.kz

SIROKO

НИЗКОПОСАЖЕННЫЙ УЗКИЙ КУЗОВ ДЛЯ КАЧЕСТВЕННОГО РАЗБРАСЫВАНИЯ



V-образное дышло с параболическими рессорами



- Полностью оцинкованные кузовы и дышло
- Большие колеса
- Передняя стенка с решеткой



- Вертикальные валы большого диаметра с откидными лопатками
- Зубья из HARDOX 450



- Встроенные и откидные фары, защищенные экраном из плексигласа в закрытом положении



SCAN ME



joskin.com



JOSKIN

37B

крайние варианты — как быть, если товар всё же не поступит?



Максим Шабалин

НОРМАЛЬНЫЕ ГЕРОИ ТЕПЕРЬ ИДУТ В ОБХОД

Макс Шабалин представляет «Агро Арех», казахстанское предприятие по внедрению и сопровождению инноваций в молочном животноводстве. Часть товара они получают из России и Белоруссии, а часть — из Европы, например, доильные залы, танки охлаждения или резиновые маты. Менеджер говорит, что у их компании проблем с доставкой нет — разве что она стала дороже процентов на двадцать. На днях им позвонили белорусские коллеги:

— У них проблема: не могут завести себе из Европы товар так называемого двойного назначения. Допустим, подшипники, которые можно использовать как в сельхозагрегатах, так и на военной технике. Такие запчасти попадают под эмбарго, и эти белорусы просят: «вот у вас в Казахстане эмбарго нет, закупите запчасти типа для себя, растаможьте, а потом продайте нам». Нам это только на руку: мы получаем проценты от сделки, плюс поступление налогов в казну. И такие схемы, скорее всего, будут развиваться.

— Не всё так просто, — парирует Рафаэль Хисамутдинов, менеджер по продажам телекоммуникационного оборудования «Aste!» для агросектора, — к примеру, если мы заказываем комплектующие, например, спутниковые терминалы, нас теперь просят письменно указать, что заказчик конечного продукта действительно в Казахстане, что он произвёл оплату, и что дальше нашей страны этот механизм не уйдёт.

— Большой объём запчастей, — анализирует Степан Тен, управляющий директор компании «Бек+», — поставлялся в Казахстан через Москву. Сейчас многие компании ищут обходные пути, например, через Египет или Турцию, чтобы всё-таки их завести. К циклу весенних работ надо успеть выстроить новые логистические связи. Вторая проблема — отсутствие средств защиты растений. Их и до украинской войны не было, а теперь многие СЗР либо поднялись в цене, либо просто отсутствуют на рынке. Третье — казахстанские возможности экспорта зерна связаны, прежде всего, с балтийскими портами, через которые мы

могли грузить продукцию. Если на Ригу, Вентспилс и Лиепаю нас не пустят русские — мы просто не сможем продать своё зерно. У нас есть какой-никакой терминал на Каспии, который нужно расширять; есть грузовые паромы из Актау в Баку, откуда зерно можно везти уже через Грузию, отгружать в их черноморских портах; можно выстраивать логистику в южном направлении на Центральную Азию, можно, наконец, решить проблему с узбекской мукой — просто нужно этим заниматься!

СТОЙ, СЕРЫЙ ИМПОРТ!

Кто в этой ситуации должен заниматься строительством новой логистики — бизнес или правительство РК? Ответ прост: бизнес во взаимодействии с правительством. Первые организуют, вторые нивелируют политический и экономический риск.

— Что происходит на рынках страны? — задаёт вопрос Андрей Двуреченский, директор ТОО «Александровское», и сам же отвечает, — я вижу одну хорошую новость: временный запрет на ввоз российской пшеницы в Казахстан. Это возможность для роста цен в стране, и это нас обрадовало, тем более что прогнозы на урожай 2022 года — выше среднего.

Действительно, вторят его коллеги, введение санкций и неизбежная девальвация рубля могли бы породить поток дешёвого зерна, а он способен «поломать» наши цены. Стабилизация же и вероятный рост цен на зерно на внутреннем рынке не будут иметь спекулятивной основы. Это важно, ведь в минувшем сезоне отрасль, по косвенным данным, недосчиталась примерно 160 млрд т. как раз из-за серого импорта.



Степан Тен

ВРЕМЯ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

— Кризис — это всегда время возможностей, — резюмирует руководитель крупнейшего казахстанского холдинга «Олга Агро» Айдарбек Ходжаназаров, — вот только как их использовать? Ведь все мы получаем не то, чего ожидаем, а то, к чему готовы. Возьмём для примера наши агрохолдинги, которые обанкротились за последние несколько лет. Что с ними произошло, ведь не было ни войн, ни эмбарго? Двукратное увеличение российского производства зерновых закрыло доступ к черноморским портам, наши аграрии не успели поменять свои бизнес-модели

и вылетели в трубу со своей пшеничной монокультурой, которая после 2011–2012 годов стала неконкурентоспособной. Мы же сильны заблаговременным подходом: большую часть подготовки к агросезону 2022 в «Олга Агро» провели до начала февраля. В нынешней ситуации в выигрыше окажется тот, у кого сплочённая команда, кто готов интеллектуально, технологически, у кого гибкая и адаптированная к изменениям модель управления.

Один из возможных сценариев развития взбудораживших мир украинских событий — переезд части российских предприятий в немногие дружественные для них страны, на которые не наложены санкции, например, в Казахстан. И дело не только в том, что у наших северных соседей появится возможность экспортировать свою сельхозпродукцию — оставаясь в России, они просто не смогут обновлять оборудование, например, высокоточные датчики, микросхемы, и т. д. Вслед за ними будут перетекать и специалисты.

— А в какое другое место им иммигрировать? Специалисты высокой квалификации, — уверен Ходжаназаров, — действительно уйдут в другие страны, но люди со средним уровнем образования и квалификации не будут сильно востребованы в ЕС или в Америке. К тому же, помимо Казахстана, не осталось другой русскоговорящей страны, где их готовы принять и дать работу, где они не будут чувствовать себя чужаками.

МАЛЕНЬКИЙ ПРОЦЕНТ ДЛЯ РОССИИ И ОГРОМНЫЙ ПРЫЖОК ДЛЯ КАЗАХСТАНА?

В масштабах России с её огромным производственным потенциалом даже небольшой процент передислокации может дать сумасшедший скачок для казахстанской экономики, ведь она вдесятеро меньше российской. И если один процент их производств перекочет в РК — это уже десятипроцентный рост, огромный прыжок, который способен обеспечить Казахстану экономические выгоды, причём без какой-либо выраженной инициативы нашей страны. «Заметьте, — говорит один киригерой, — не я это предложил».

Любопытно, что и с украинскими предприятиями и специалистами история обещает быть такой же. Если ранее для Незалежной Россия была «выбором №1» с точки зрения зарубежных инвестиций, то теперь её место с большой вероятностью займёт Казахстан.

В новой расстановке сил казахстанским аграриям предстоит сконцентрироваться на логистических решениях и ответить на извечный для производителей вопрос: как именно товар, произведённый в республике, будет добираться до своих рынков. И одной из существенных антикризисных мер, вероятно, будет «пробивание дороги» к европейским партнёрам.

Такая дорога у Казахстана обязательно должна быть.

Игорь НИДЕРЕП,
фото автора



Серия опрыскивателей Case IH Patriot:
4430, 3230 (Америка); 250, 350 (Бразилия)



Глубококорыхлитель Case IH Ecolotiger 875



Тяжелая пружинная борона
Brandt Contour Commander



Полосный культиватор
ORTHMAN



Предпосевной культиватор
Case IH Tiger Mate 255



Сеялка точного высева
KINZE 3605



Оборотный плуг
Overum

СЕРВИС МИРОВОГО УРОВНЯ!



Трактор New Holland T7060



Трактор Case IH PUMA 210



Трактор New Holland T6080



Трактор Case IH MAGNUM 250



Разбрасыватель удобрений
BREDAL K105



Серия бункеров Perard



Пневматические сеялки
Flex Hoe



Дисковый луцильник
BEDNAR Atlas



Дисковый луцильник
Bednar swifterdisc 12 000



Комбинированный культиватор
BEDNAR Actros



Хлопкоуборочный
комбайн Case IH Ce420

*«ВНК Agro AG» оказывает полный спектр сервисных услуг, выполняет ремонт любой сложности.

📍 г. Кокшетау, ул. Алатау, 1В

📷 bhkagro

🌐 bhkagro.com (контакты региональных представителей на нашем сайте)

☎ Отдел продаж: +7 771 666 85 05;

Отдел запчастей: +7 771 040 11 97;

Отдел сервиса: +7 701 098 58 12, +7 701 799 84 60

С КОРМАМИ В ЛЮБУЮ ПОГОДУ!

МОРОЗО-, ЗАСУХОУСТОЙЧИВЫЙ СИЛОСНЫЙ СОРТ ПОДСОЛНЕЧНИКА БЕЛОСНЕЖНЫЙ – НЕЗАМЕНИМАЯ СТРАХОВАЯ КУЛЬТУРА

Более 300 хозяйств России и Казахстана возделывают подсолнечник Белоснежный на своих землях. Основное преимущество Белоснежного перед другими кормовыми культурами заключается в том, что он является незаменимой страховой культурой. Этот сорт способен давать высокий урожай зеленой массы в такие годы, когда другие укосные культуры просто не удаются. Особенно ценно это для «зон рискованного земледелия». Погода преподносит нам постоянные сюрпризы: затяжные дожди, засуха, ранние осенние заморозки. Чтобы не повторять ситуацию, когда многие хозяйства остались без кормов и были вынуждены закупать их втридорога, необходимо позаботиться уже сейчас о будущей заготовке кормов и включить Белоснежный в перечень обязательных высеваемых кормовых культур.

АРГУМЕНТЫ В ПОЛЬЗУ БЕЛОСНЕЖНОГО

- По урожайности зеленой массы подсолнечник Белоснежный существенно превосходит лучшие гибриды кукурузы. Потенциальная урожайность – 560-780 ц/га.

- Морозо-, засухоустойчив.

- По содержанию сахаров и протеина превосходит лучшие гибриды кукурузы. В силосе, приготовленном из зеленой массы сорта подсолнечника Белоснежный, содержится: сухого вещества 11,5-13%, молочной кислоты 69-77%, масляной кислоты не более 0,1%, переваримого протеина 14-16%.

- Содержание влаги в подсолнечнике Белоснежный позволяет добавлять в силос любые с/х культуры с высоким содержанием сухого вещества.

- Сроки сева и уборки совпадают с кукурузными, что позволяет не нарушать технологический процесс заготовки кормов.

- Повышает показатели молочной продуктивности: жирность, молочный белок, суточные удои.

- Экономическая эффективность очевидна – для получения первоклассного силоса затраты на семена составляют всего 960 руб/га (6 кг/га*160 руб/кг).



НАШИ КАЗАХСТАНСКИЕ ПАРТНЕРЫ, КОТОРЫЕ НА ПРОТЯЖЕНИИ МНОГИХ ЛЕТ УСПЕШНО ВОЗДЕЛЫВАЮТ ПОДСОЛНЕЧНИК БЕЛОСНЕЖНЫЙ НА СВОИХ ЗЕМЛЯХ:

КХ Шемонаихинское, Восточно-Казахстанская область,

ТОО Тайынша-Астык, Северо-Казахстанская область,

КХ Вильгельм, Павлодарская область,

а также другие хозяйства Республики Казахстан.

Более подробную информацию о результатах урожайности Белоснежного можно получить у регионального представителя ООО «СибАгроЦентр» по Республике Казахстан:

+7-923-165-5599 Рыбалкина Олеся.

Остерегайтесь фальсификата! Не все семечки белого цвета являются семенами силосного сорта подсолнечника Белоснежный! ООО «СибАгроЦентр» – лицензированный производитель и поставщик семян Белоснежного на территории Республики Казахстан.

НАШИ ПАРТНЕРЫ – БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр»
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
+7 (385-57) 4-07-17, +7-906-966-7788, +7-923-165-5599
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru

СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА КУКУРУЗА ЛЁН РАПС



ДОЛГИЙ ПУТЬ ВМЕСТЕ



AGRIMAX FORCE

Какими бы серьезными ни были требования, шина AGRIMAX FORCE — это идеальный выбор для установки на высокомогущные тракторы и выполнения таких рабочих операций, как обработка почвы и буксировка. Технология IF позволяет выдерживать высокие нагрузки при более низком внутреннем давлении по сравнению со стандартной шиной, снижая при этом степень уплотнения почвы и обеспечивая превосходное сцепление. Модель AGRIMAX FORCE отличается усиленным бортом, который продлевает срок службы шины, повышает характеристики на высоких скоростях и способствует снижению расхода топлива.

AGRIMAX FORCE — это ответ компании BKT на потребность водителей высокомогущных тракторов в производительности и стойкости.



«БОНЕНКАМП» - ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ «BKT» В КАЗАХСТАНЕ

Bohnenkamp Бесплатный тел.: 8 800 080 8648
Moving Professionals www.bohnenkamp.kz

BKT

GROWING TOGETHER



bkt-tires.com

МУКОМОЛЫ БЕЗ РОССИЙСКОГО ЗЕРНА = КРЕСТЬЯНЕ С НЕОЖИДАННОЙ ВЫРУЧКОЙ = ЛЮДИ БЕЗ ХЛЕБА?

В середине марта Россия запретила экспорт зерна в страны Евразийского экономического союза. Мэру назвали временной, и ограничили вывоз сырья до конца июня. Однако уже спустя несколько дней переработчики Казахстана забили тревогу, ведь им не с чем работать.

Запрет распространился на такие культуры как пшеница, рожь, ячмень, кукуруза. При этом сделано исключение по лицензиям на экспорт, выданным Минпромторгом.

Казахстан - один из трех главных экспортеров российского зерна, ежегодно закупаящий у крестьян из соседней России свыше миллиона тонн культуры.

Пока одни эксперты говорят о появившихся огромных возможностях нарастить собственную выработку, ведь любой дефицит стимулирует производство, и о том, что эта мера позволит стабилизировать цены на внутреннем рынке Казахстана, мукомолы не выпускают из рук калькуляторы, высчитывая, сколько же дней им осталось работать.

«Теперь мы остались без притока удешевленной российской пшеницы, а она намного дешевле, потому что Россия постоянно применяет инструменты, которые контролируют рост цен. Это и пошлины, которые уже два года действуют, это и квотирование экспорта за пределы стран ЕАЭС», - на условиях анонимности рассказали переработчики.

По их мнению, подсчет российской стороны, что Казахстан на 150% обеспечил себя российской пшеницей, вывезя около 3 млн тонн, не верен.

«Решили закрыть вывоз своей пшеницы, так как ажиотажный спрос со стороны Казахстана на фоне девальвации рубля способствовал тому, что в России начали подниматься цены на зерно, а это стало причиной к удорожанию хлеба, всех продуктов питания у соседей. После этого наш союз зернопереработчиков от имени всех мукомолов Казахстана обратился в Правительство с письмом о том, что Казахстан должен тоже регулировать экспорт сырья, чтобы вот этот ажиотажный спрос со стороны теперь наших привычных импортеров зерна, не спровоцировал спекулятивный рост внутри страны на сырье. Его может, во-первых, не хватить», - объясняют мукомолы.

Спустя неделю после объявления запрета, мельницы Казахстана начали приостанавливать работу. Переработчики говорят, что сырья нет, когда появится — неизвестно. По их словам, Казахстан давно пуст: пшеницу продали в страны Цен-

тральной Азии.

Еще в начале марта границу Казахстана на веренице пересекли грузовые авто с пшеницей. Но и после, несмотря на запрет, большегрузы выезжали из России. Договорные обязательства выше запретов.

По официальным статистическим данным, в Казахстане порядка 6 млн тонн продовольственной пшеницы. С учетом потребления и переработки должен сохраниться переходящий остаток.

«Но, это при спокойном течении обстоятельств. Постепенно. В принципе, могло бы быть и так, если бы еще условно российская пшеница притекала разными путями — легальными и нелегальными, и перекрывала бы вот эти все недостатки. Но все мы знаем, как у нас рисуется вал», - возмущаются переработчики.

Они говорят о приписках, которые из года в год увеличивают реальную урожайность. По их мнению, эти «дорисовки» порой прибавляют 50% мифического зерна.

«Если фермер собирает 12 центнеров с гектара, то его просят или заставляют указывать все 25 центнеров. Поэтому, однозначно, в статданных есть воздух. Но никто не знает в каком количестве. Мы предполагаем, что не менее одного миллиона тонн стоило смело вычитать из официального объема. И теперь, учитывая то, что российский запрет спровоцировал резкий ажиотаж со стороны Узбекистана и Таджикистана, - ведь они видят, что эта нелегальная дешевая пшеница не придет, что однозначно сейчас всё подорожает, - они массово начали скупать в Казахстане пшеницу», - уверяют переработчики.

Реакция казахстанских фермеров на такие перемены в процессе закупа сырья мукомолами, стала еще одной проблемой для последних.

«Ах, нет дешевой пшеницы! Значит, куда они денутся? Будут брать у нас». Такие выводы сделали крестьяне и начали поднимать цену на свою пшеницу. Та, которая была на уровне 115 тысяч тенге за тонну (она сдерживалась ценой дешевой импортной пшеницы из России), сейчас взлетела до 130 тысяч тенге. На сегодняшний день из 20 предприятий Северо-Казахстанской области, которые находятся за 200 километров от Петропавловска, только у двоих есть в наличии пшеница. И они заявили, что будут ждать до мая, когда цена за тонну станет не меньше 150 тысяч тенге. Мало того, что пшеницы сейчас мало, так создается вот этот дефицит, спекулятивные настроения. И дело в том, что, придерживая пшеницу на складах, крестьяне создают искусственный дефицит. Высокая стоимость сырья повлечет

собой и подорожание продуктов», - делают выводы мукомолы.

Заглядывая в недалекое будущее, они видят совсем не радужные перспективы. Говорят, деньги вернут, мельницу закроют, штат сотрудников придется распустить.

«Что будет, когда всю пшеницу выкачают и мельницы останутся? Будет дефицит муки, и она станет безумно дорогой, как и корма. И многие подворья не смогут свои хозяйства содержать. Потому что у нас до нового урожая еще полгода надо жить. У нас осталось запасов, грубо говоря, на несколько дней и невыполненные контракты. Всё... Сейчас необходимо задержать это зерно, чтобы оно осталось в стране, чтобы мы могли работать, чтобы мы полгода могли как-то людей содержать, сдерживать цены».

За время подготовки материала в номер, ситуация в ценовом диапазоне немного изменилась. Переработчики говорят о резком росте стоимости казахстанской пшеницы.

«Напряженная ситуация в нашей отрасли сохраняется давно. А отсутствие российского зерна на нашем рынке ее только усугубило. Коллеги, кто ищет сырье у местных производителей, говорят, что цена у них начинается от 165 тысяч тенге за тонну. Это на 3 класс пшеницы. Безусловно это неподъемная для мукомолов цена», - объяснил президент Союза зернопереработчиков Казахстана Евгений Ган.

Переработчики ждут, что ситуация с помощью решения Минсельхоза вскоре изменится, надеясь, что их предложение о введении экспортной пошлины на пшеницу будет услышано.

«Если ее введут, то Россия поставки зерна для стран Евразийского экономического союза откроет», - подчеркнул Ган.

«Сейчас на уровне падения доходов, на уровне девальвации валют, таких панических настроений, увидеть еще более подорожавшие продукты, тем более, что они отечественного производства — это для народа будет непонятно. Выращивая свое собственное зерно, отправляя его на экспорт, внутри страны мы видим дорогой хлеб. Всё это может спровоцировать голодный «хлебный бунт». Кому это нужно сейчас? Поэтому мы обратились к Правительству и к Премьер-Министру, чтобы те срочно приняли меры: ввести пошлину по 50 долларов за каждую экспортируемую тонну пшеницы, и эти вырученные деньги направить сельхозтоваропроизводителям, которые сдают свое зерно на внутреннюю переработку», - рассказали мукомолы.



ata-su.st

www.ata-su.kz

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

РК, г. Нур-Султан, ул. С331, здание 10,

Директор: 8-701-250-57-75

Отдел продаж:

8-777-699-99-88, 8-707-505-10-37

тракторы

КИРОВЕЦ®



2 года

ГАРАНТИЯ

3000 моточасов



ТОО «Ата-Су Спецтехника» предлагает сельскохозяйственную технику



Культиватор
KCO-9,6

Борона зубчатая
двухрядная
АГС-26



Компактная
дисковая
борона БДП-10



Борона дисковая
тяжелая БДТ-6HP



Плуги
скоростные
ПСК-8



Борона
пружинные тяжелые
БЗТ-25 Победа



Плоскорез-глубококорыстный
навесной STAVR ПФ-5



Плуг чизельный
SVAROG ПЧ-4,5

ВЫСОКАЯ УРОЖАЙНОСТЬ ПРИ НИЗКИХ ЭНЕРГО- И ТРУДОЗАТРАТАХ

OralPivot®

Системы полива OralPivot:

- Круговые
- Фронтальные
- Универсальные

Филиалы в городах:
Алматы, Нур-Султан, Костанай

+7-777-210 50 02; +7-777-224 90 19

oralpivot.com



Нестабильность в глобальной политике, а равно и в экономике со всеми вытекающими из этого последствиями, включая разрушение устоявшихся десятилетиями логистических цепочек, может привести агропромышленный комплекс Казахстана к стагнации. Причина проста – из года в год зависимость аграриев страны от поставок зарубежных семян растет и может достигнуть 90%. А это однозначно является угрозой продовольственной безопасности. Как можно кардинально изменить ситуацию в этом направлении и создать современное и успешное хозяйство, знает директор ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» Фарид Абитаев.

ФАРИД АБИТАЕВ: «Отечественное семеноводство спасет продовольственную безопасность и аграрную отрасль Казахстана»

– Фарид Кумашевич, вы долгие годы работали в сферах, близких к АПК. Когда решили заняться непосредственно сельхозпроизводством?

– Непосредственно сельхозпроизводством мы занимаемся 20 лет. Летом 2002 года нам достались по невыполненным контрактам два хозяйства. И тогда мы стали заниматься производством. С того времени мы начали приобретать опыт: я поступил в Тимирязевскую сельхозакадемию, учился там пять лет и получал практический опыт на полях в хозяйствах тогда еще Самарского района. Там получил первый опыт, но честно сказать, он был не очень хорошим: нам преподавали еще советские агрономы, и мы применяли еще советскую технологию. Когда мы купили Ушановское хозяйство, то решили, что должны поменять подходы и работать по-новому. Я стал активно посещать выставки, смотреть как работают зарубежные коллеги и понял, что без новых технологий успеха не будет. В 2007 году стали приобретать новую технику, применять новые подходы. И это сработало, стали получать первые результаты: стала повышаться урожайность, качество урожая, а за ней и заработная плата сотрудников, а вместе с этим уверенность, что мы двигаемся в правильном направлении. Поскольку в это время мы одновременно продавали семена и средства защиты растений, соответственно нас на свои предприятия приглашали зарубежные компании, которые создают, выращивают и продают семена, они показывали, как идет научный и селекционный процесс, рассказывали о нюансах работы. Все это позволило накопить большой багаж знаний в направлении семеноводства и привело к пониманию того, что мы должны заниматься семеноводством здесь в Казахстане, создавая отечественную селекцию, адаптированную к местным условиям, и это в далекой перспективе приведет нас к хорошим финансовым показателям и экономической устойчивости.

– Сегодня вы работаете на базе бывшего филиала Краснодарского института масличных культур. В каком состоянии он вам достался? С чего начали и чего достигли?

– Поняв, что аграрная наука, селекция и семеноводство являются перспективными направлениями, мы стали активно искать пути, как их развивать. И в 2012 году мы приобрели это хозяйство, бывший филиал Краснодарского института им. Пустовойта по подсолнечнику, который обеспечивал семенами южные регионы Сибири и северные регионы Казахстана. Здесь существовала селекция, велась работа, бывший владелец сохранил все, и я за это ему очень благодарен. Все работало, но скажем так, по-советски: технология и техника были устаревшими. Но это был удел всех бывших государственных предприятий, но прежний владелец сумел провести некоторые позитивные изменения, благодаря этому, и моим знаниям и накопленному опыту, мы начали работать. В моей голове уже сформировалось понимание того, как и в каком направлении правильно двигаться. Я был в семеноводческих хозяйствах в Германии, Франции, США и Канады. И это помогло мне понять, каким должно быть современное, конкурентоспособное предприятие, которое будет производить продукцию. Как только пришли сюда, взяли кредит на дополнительное перевооружение. 28 комбайнов заменили на 6, но высокопроизводительных, 50 посевных агрегатов заменили 3-мя импортными



посевными комплексами. В 2013 году поставили семенной завод «Петкус», без которого невозможно произвести качественные семена. Тогда мы начали активно наращивать продажи семян даже с имеющейся генетикой. Но решили идти дальше, и когда случился кризис в Украине в 2014 году, мы пригласили украинских специалистов-селекционеров работать к нам.

– И такой ход позволил вам сделать серьезный скачок в качестве получаемых семян?

– Действительно, так и получилось. Гибридные комбинации, созданные с применением украинских технологий, и нашего генетического материала, обладали пластичностью сортов, приспособленных к нашим климатическим условиям, но в тоже время имели интенсивность, высокую урожайность и конкурентоспособность, которыми обладают европейские гибриды. И мы попали в точку, вывели новые гибриды, и комбинации. В том числе гербицидоустойчивые гибриды, подсолнечник системы Express Sun и Clearfield, устойчивый к заразице и к другим группам болезней. Третий год мы занимаем первую строчку по реализации семян в Казахстане, и это результат долгого и кропотливого труда. И мы продолжаем укреплять свои позиции, это заслуга нашего дружного и большого коллектива, в том числе селекционеров, подразделения науки, которые создали конкурентоспособные гибриды. Наши разработки уже успешно конкурируют с зарубежными, особенно в регионах, которые имеют недостаточную обеспеченность по влаге и плодородию почвы. Это Павлодарская, Акмолинская, Костанайская, Актюбинская области. Там наши гибриды хорошо прижились и по урожайности они превысили передовые иностранные гибриды. Я понимаю, почему это происходит. Просто иностранные гибриды интенсивного типа не могут раскрыться в условиях скудных земель и минимальных осадков. Крестьяне в ВКО научились получать урожайность более 40 центнеров с гектара на иностранных гибридах. Но, к сожа-

лению, в других регионах Казахстана нет таких условий как у нас, где достаточно влаги и плодородные почвы, богатые минеральными ресурсами, которые позволяют растению раскрывать потенциал. Основные 22,5 млн гектаров в Казахстане — это совершенно не такие земли. И если посчитать, сколько у нас есть земель, которые могут показывать такой потенциал урожая, и сколько могут с дефицитом влаги и соотношением урожая, то результат будет не в пользу иностранных гибридов. Мы как раз нашли ту нишу, которая позволяет нам активно наращивать продажи и увеличивать производство.

- А что касается зерновой, зернобобовой группы, селекция по этим культурам у Вас ведется?

- По озимой и яровой пшенице мы активно работаем с Краснодарским институтом им. Лукьяненко. Сегодня он является самым крупным в мире институтом зерновых культур с площадью научных посевов 48 тыс. гектаров и закладывает около 300 тыс. делянок. Для сравнения, мы ежегодно закладываем 35 тыс. делянок. Мы ведем большую научную работу, у нас в этом направлении трудятся 35 научных сотрудников, в том числе 4 кандидата сельхознаук, 1 доктор наук, 4 зарубежных специалиста, а также аспиранты и магистранты. К примеру, последние три года мы были эксклюзивными размножителями семян селекции института им. Лукьяненко на территории Казахстана. И в 2021 году нам удалось договориться о совместной селекции. Теперь мы сольем свою линейку яровой пшеницы с их наработками и будем выводить совместные сорта яровой и озимой пшеницы. Считаю такое объединение очень большим достижением. Это высокая оценка труда коллектива, и мы будем совместно двигаться дальше. Если говорить по озимым, то у семян краснодарской селекции потенциал составляет 130-140 центнеров, а по тритикале - до 160 центнеров. И часто на их Днях поля иностранные компании покупают семена. Это говорит о том, что они работают на высоком мировом уровне, и Россия превратилась в ведущего экспортера пшеницы в мире. А по Краснодарскому краю средняя урожайность по зерновым составляет 64 центнера. В этом есть заслуга, в том числе и их института. Мы сегодня уверенно идем вперед с таким серьезным партнером. И я уверен, что будем и в дальнейшем успешно развиваться. У нас появился доступ ко всей селекции института. Это многолетние травы, кукуруза и зернобобовые. В этом направлении мы тоже активно двигаемся, и думаю, что в ближайшем будущем начнем размножать на первом этапе семена кукурузы краснодарской селекции, а на втором этапе перейдем на совместную селекцию по этой культуре. Понятно, что наш регион не совсем кукурузный, но у нас есть партнеры на юге Казахстана, где мы можем размножать семена.

- Увеличение производимых семян даст нагрузку на ваш семенной завод, его мощностей достаточно?

- Сегодня наш семенной завод в Усть-Каменогорске уже вышел на 100% загрузку, и мы будем ставить второй и третий. А на ближайшие 5 лет поставили задачу - вырасти по производству и реализации семян в три раза.



- Какой объём производства семян в Казахстане Вы занимаете?

- Сегодня мы занимаем 12% производства семян в Казахстане по подсолнечнику, и надеемся удвоить эту цифру в ближайшие годы. Касательно зерновых культур - общий объем продаж и яровых и озимых у нас превышает 9 тыс. тонн в год. Кроме того, сейчас открывается дорога на рынок России, и мы планируем активно идти в этом направлении, потому что в свете последних событий семена западных селекций будут там ограничены. И мы должны занять свою нишу по гербицидоустойчивым гибридам. Кстати, последние два года мы уже занимаемся районированием наших семян в Алтайском крае и в Черноземной зоне, и сегодня они показывают неплохие результаты. Кстати, один гибрид подсолнечника уже районировали в Алтайском крае. Мы начали районировать наши семена еще и в Германии - семена на делянки уже отправляем (есть интерес к нашей скороспелости для посева после озимых для 2 урожая в год).

- Достаточно ли земли для реализации столь грандиозных планов?

- Что касается нашего земельного клина, то в целом у нас в обработке порядка 12 000 га. Но стоит сказать, что сегодня ограниченность земельных ресурсов нас сильно не лимитирует, потому что мы выстроили долгосрочные партнерские отношения с хозяйствами, которые обладают землями, необходимой технической вооруженностью и хорошей квалификацией. И работа с нами им очень импонирует, потому что покупаем у них продукцию по повышенным ценам. Также сейчас мы работаем в партнерстве по размножению семян с хозяйствами в Жамбылской и Алматинской областях и южных районах ВКО.

- Спрос на яровую пшеницу постоянно растет, увеличивается интерес и к озимым. Какой у них потенциал?

- Сегодня каждый из двух наших основных сортов пшеницы дает не менее тысячи тонн продаж. Я уверен, что это только начало, потому что на зерновые культуры в Казахстане колоссальный спрос. Сегодня сорта нашей селекции и Краснодарского института доказали свою конкурентоспособность. Со своей селекцией мы вышли на реализацию в южные регионы Казахстана. Сегодня продаем озимую пшеницу в Кыргызстан и выходим на Узбекистан. Стоит отметить, что средняя урожайность по Узбекистану, благодаря применению семян краснодарской селекции, составляет 39 центнеров с гектара, что в три раза превышает среднюю урожайность по Казахстану. Поэтому есть перспектива повышения урожайности, особенно в южных регионах нашей страны, а также в СКО, ВКО и Алматинской области, где можно возделывать озимую пшеницу. Касательно яровой пшеницы, ее урожайность на наших и совместных сортах достигает 80 центнеров с гектара. Такие результаты по яровой пшенице получало хозяйство в районе Алтай (ВКО). А по сорту «Курьер» краснодарской селекции, который мы размножаем и реализовываем, в 2021 году в КХ «Жибек» в Карагандинской области получили 100 центнеров с гектара, правда, на поливе. Это был абсолютный рекорд Казахстана, и такой результат говорит о высоком потенциале растения.

- В прошлом году вы возглавили Палату семеноводов Казахстана. В чем главная задача объединения? И какие первоочередные проблемы нужно решить?

- Сегодня в Палату входит свыше 20 частных семеноводческих хозяйств, которые в регионах начинают размножать нашу и другие селекции. В целом Палата ведет переговоры с ведущими селекционерами Европы и России о том, чтобы начать в Казахстане размножать, районировать и проверять семена разных селекций. Мы создали такое большое объединение, и сегодня к нам хотят войти еще около 50 семеноводческих хозяйств. Всего в Казахстане 230 семхозов, но многие из них существуют только на бумаге. Думаю, что Палата семеноводов имеет большое будущее, потому что тема семян сегодня очень востребованная. Я встречался с ми-

нистром сельского хозяйства и уже от имени Палаты вел переговоры и говорил о насущных проблемах семеноводства. Честно сказать, темой семеноводства сегодня серьезно никто не занимается. У нас много научных учреждений, в том числе и государственных, но, к сожалению, из года в год мы теряем позиции и уступаем иностранной селекции. Она наступает нам на пятки, и мы можем дойти до того, что уровень зависимости от иностранных семян превысит 90%. А это однозначно становится угрозой продовольственной безопасности. Об этом нужно говорить на самом высоком уровне. Я готов поднимать проблемы семеноводов, селекционеров, так как в этом заинтересована вся отрасль. Если мы сможем правильно выращивать семена, то мы будем получать хорошие урожаи и перейдем в комфортную зону по продовольственной безопасности. В связи с ситуацией в мире нас тоже могут затронуть санкции. Это мы уже прочувствовали, когда курс тенге вместе с рублем начал девальвировать. Связь однозначно присутствует, и я думаю, что если не прямым, то косвенным образом санкции нас тоже коснутся. По этой причине мы должны думать о продовольственной безопасности. И развивать отечественное семеноводство. Этой задачей я сильно озадачен, потому что вижу, что очень высока опасность и зависимость от иностранных семян.

- А как быть с технической оснащённостью семеноводческих хозяйств в сегодняшних условиях? Это все очень специфичная и дорогостоящая техника, производимая на Западе.

- При встрече с министром я поднял этот вопрос. Для того, чтобы исправить ситуацию в семеноводстве, нам нужно на ограниченный период предусмотреть 50% субсидию на покупку селекционной и семяочистительной техники. Это позволит нам сделать качественный скачок в техническом перевооружении. И таким образом, мы смогли бы полностью перевооружить семеноводство в стране. Думаю, что 5 лет — это достаточный период. Я попросил министра создать такое окно возможностей для семеноводства и селекционеров. С его стороны понимание есть, думаю, что это вполне разумное предложение.

- Сегодня кроме зерновых культур вы эффективно выращиваете и размножаете сою и горох. Чем вас привлекли эти культуры, и насколько они перспективны для Казахстана?

- Работать над селекцией сои мы начали в 2014 году, открыли отдел селекции этой культуры, пригласили к нам специалистов с Украины с их материалом. И сегодня у нас появилась селекция сои, которая основывается на более чем 30-летнем опыте работы специалистов. Это ультраскороспелая соя, со сроком созревания от 89 до 96 дней. Она сегодня конкурентоспособная. Созревает наравне с пшеницей, и это большое преимущество. Раньше соя была представлена только на юге, потому что не было нужной селекции, которая бы вызревала на севере. Сегодня такая селекция есть. Не

так давно в городе Воронеже открыли семенной центр сои, и там было озвучено, что за последние пять лет ее посевы в РФ увеличились в 6 раз. Мы традиционно отстаем от России и Украины на 5-7 лет. И взрывной рост придет и к нам. Раньше не было подходящей для Казахстана селекции, но климат меняется, появляются новые средства защиты, химия. И все это позволит нашей сое успешно производиться, размножаться и конкурировать с другими производителями. К примеру, мы проводили испытание сои канадской компании, и получилось, что наша уступает ей только по вегетации на 10-15 дней, а этот показатель иногда важнее урожайности. Кому нужна урожайная соя, если она не успевает вызреть. В период уборки она стоит зеленая, а потом ударяет мороз, она желтеет, но в ней нет ни протеина, ни качества, и она становится неконкурентоспособной. Некоторые фермеры привозили европейскую селекцию, мы помним проект «Северная соя», который благополучно не состоялся. Все это произошло только потому, что не было сои, которая могла бы успевать созревать и конкурировать в экономике с другими культурами: зерновыми или подсолнечником.

Еще один важный факт — соя лечит почву. И если получить хороший урожай сои, то на следующий год можно взять еще и хороший урожай пшеницы. Условно говоря, на один гектар сои формирует в почве эквивалент 300 кг селитры в форме 100% усваиваемого элемента растениями. А значит, на следующий год мы получим дополнительный урожай в зерновых. Я всегда говорю, что соя дает два урожая: один сама и увеличивает урожай зерновых на следующий год. У сои стержневая корневая система, и она рыхлит почву, и после нее можно не обрабатывать почву. Не нужно нести затраты на механические обработки. Одним словом, соя — это прекрасный предшественник.

Что касается гороха, то вместе с партнером — компанией «Рапуль» в наших условиях занимаемся размножением этой культуры немецкой селекции. В прошлом году получили 45 центнеров с гектара. Некоторые поля давали до 60, но в целом получилось 45 центнеров. Это очень высокий показатель, и он позволяет нам размножать семена гороха европейской селекции. Конечно, стоят они очень дорого и норма высева у них большая, но когда коэффициент размножения высокий, то через два года мы получаем первую репродукцию по вполне доступной цене. Сегодня мы продаем семена гороха по 180 тыс. тенге за тонну. А товарный уже дошел до 150 тыс. тенге. И если экономику правильно считать, то это выгодная бобовая культура, которая тоже является азотофиксатором. Она формирует азота немного меньше, чем соя, но также рыхлит почву. Горох позволяет сеять и убирать в ранние сроки. Эта культура — великолепный предшественник для озимой пшеницы.

- В вашем севообороте есть рапс и лен. Какая задача у этих культур?

- Рапсом мы занимаемся одиннадцать лет. Но только в последние две весны он вымерзает, когда приходят возвратные апрельские заморозки в -15-17 градусов. Они убивают уже даже перезимовавший рапс. Но даже если у рапса не получилось выстоять, я считаю это отличным агроприемом для рыхления почвы. Он взрыхлил почву, и тем самым стал хорошим предшественником для яровых зерновых культур. Рапс мы активно используем именно для этого. Если все удачно складывается, то он стабильно дает урожай от 20 до 38 центнеров. Цветет в начале мая, когда ночи прохладные и нет вредителей. Таким образом, происходит естественная защита культуры и экономия СЗР.

Интересной культурой для нас является и лен, мы начали его возделывать и размножать с французской компанией «Сикобра». Сорт «Юстас», который генетически может давать урожайность до 38 центнеров с гектара, в прошлом году в условиях засухи дал 23 центнера. Но я считаю, что это высокий показатель. В этом году проведем работу над ошибками, и если будут дожди, надеемся на более высокий урожай. Но в целом планируем продавать лен как семенной материал только в 2024 году, до этого времени одно-



временно будем размножать и районировать эту культуру. После регистрации сорта в Казахстане, приступим к продаже, имея его в достаточном количестве. Сегодня мы знаем, что лен занимает 1,2 млн гектаров площадей в Казахстане. Мы на 1 месте в мире по площадям выращивания, но не по урожайности, и поэтому наша задача - переломить эту ситуацию. И 1 млн площадей превратить хотя бы в 1 млн тонн.

- Для такой большой и кропотливой работы необходимы кадры, а в селах с ними сегодня не очень. Как решаете кадровый вопрос, и как привлекаете молодежь?

- Ежегодно наши вузы, где есть биологические факультеты, выпускают специалистов, которые теоретически могут работать в селекции, но эти люди в АПК не идут. В целом с кадрами есть проблемы. Мы их решаем следующим образом. Первое, чтобы привлечь молодежь в село, надо создать достойные условия для работы. Для этого многие хозяйства покупают современную технику, проводят цифровизацию. Второе, надо создать достойные условия для проживания. Мы начали строить жилье для своих сотрудников. Даже разработали свою программу. По ней стоимость квадратного метра составляет 235 тыс. тенге. Специалист оплачивает 25% от стоимости и заселяется, остальное выплачивает в течение 10 лет без процентов. Это идеальная модель, и молодежь у нас привлекается. Из таких домов планируем построить целый городок. Это современные таунхаусы на двух уровнях, с двумя санузлами и площадью 80 кв. метров. Жилье, которое обеспечит весь комфорт городской жизни: центральное водоснабжение, канализация, отопление. Я отдаю жилье по себестоимости, в первую очередь молодым специалистам, которых острый дефицит, - это ветврачи, селекционеры, научные сотрудники. Надеюсь и на то, что в Казахстане заработает программа поддержки аграрной отрасли, по которой будет субсидироваться строительство жилья. Хотя раньше в советское время государство возвращало хозяйству полную стоимость по факту ввода.

Еще один стимул - это достойная заработная плата. Ежегодно с 1 апреля она у нас повышается на 10%. Когда мы сюда пришли, то зарплата в среднем была 52 тыс. тенге. Сегодня средняя зарплата составляет 278 тыс. тенге. Кроме того, на перспективу продумываем программу по обучению специалистов. Мы уже развернули учебные кабинеты, чтобы совместно с аграрным институтом столицы и нашим саратовским колледжем проводить удаленное обучение. Моя идея заключается в том, что специалист работает на нашем производстве и за четыре года обучения, к примеру, год работает в животноводстве, год в растениеводстве. Процесс будем организовывать так, чтобы он прошел все подразделения сельхозпроизводства. И таким образом одновременно получая теоретические знания удаленно, можно практически работать без отрыва от производства. Это так называемое дуальное обучение. Таким образом, специалист получает самый широкий профиль с опытом работы на современном производстве.

- Сегодня много говорят о повышении производительности труда в АПК, применении новых технологий, но они сокращают количество рабочих. Как тогда обеспечивать занятость на селе?

- Увеличение количества людей при новых технологиях проводить сложно, но мы это делаем за счет открытия новых производств. Сегодня коллектив у нас достаточно большой: первоначально работало 320 человек, сегодня 440. Строим новые фермы и люди добавляются, потому что расширяется производство и у нас увеличивается потребность в рабочих. К примеру, мы купили здание старого завода, там открыли комбикормовый завод, провели железнодорожную ветку. Скоро откроем маслоцех, где будет двойное холодное прессование, так как нам нужен жмых для производства комбикорма. Вопрос с хранением мы сняли: имеется хранилище на 20 тыс. тонн, ж/д тупик. Также купили локомотив и у нас в хозяйстве появились нехарактерные для АПК специальности, такие как машинист тепловоза, оператор комбикормового и маслопроизводства.



- Сегодня активно обсуждаются реформирование системы субсидирования. К чему может привести отказ от многих видов господдержки? И насколько это критично для отрасли?

- Сегодня Минсельхоз хочет убрать товарные субсидии и заменить их «длинными» деньгами, субсидировать риски страховым компаниям, чтобы они страховали посевы. А также привлечь в аграрную отрасль деньги из банков второго уровня. Если это сделать, тогда нужно субсидировать процентную ставку в 7-10% в зависимости от приоритетности направления. И если до 80% субсидировать страховой взнос, то в этом есть рациональное зерно. Я не согласен с тем, что нужно убрать дотации с отдельных направлений, по которым у нас нет обеспеченности. К примеру, по молоку и другим видам сельхозпродукции, по которым у нас есть очевидное отставание. Если убрать специфические субсидии, то порог окупаемости проектов уйдет за 15 лет, тогда никто не будет строить фермы. Нам нельзя терять успехи, которых удалось достигнуть в последние годы по выращиванию картофеля, овощей, производству молока. Продовольственная безопасность важна для страны, плюс к ней создание рабочих мест, и если в селах снимается социальная напряженность, то это снимет нагрузку и на городскую инфраструктуру, уменьшит миграцию в город. Сейчас на расширение городской инфраструктуры уходят большие деньги, и лучше их направить в сельскую местность, одновременно развить аграрную отрасль, сдержать цены на продукты питания, получить продбезопасность, снять социальную напряженность в городах. Чего сегодня нам не хватает в сельской местности и в аграрной сфере? Комфортного жилья, инфраструктуры, должно присутствовать хорошее медицинское обслуживание и образование. И это задачи государства. Мы можем обеспечить комфортные условия работы, а также проживания, при условии, что возведение жилья будет субсидироваться. Потому что строить жилье сегодня в сельской местности выходит дороже из-за логистики и отсутствия нужных специалистов, централизованных коммуникаций, ТЭЦ, водоснабжения. Приходится все это создавать. Развитие аграрной отрасли требует больших вложений в инфраструктуру, но это дает колоссальные возможности и рост экономики. К примеру, Украина в последние годы активно развивала аграрную сферу и в конечном итоге ее объемы превысили их промышленность. Аграрная отрасль в Украине двигалась семимильными шагами. И сегодня те технологии, которые до нас только дошли, к примеру, применение жидких удобрений, различных технологий агроцифровизации, - это в Украине было уже более 10 лет назад. Они намного опередили всех. Сегодня мы вынуждены догонять, и их сильная аграрная отрасль ведет сильное сельхозмашиностроение, смежные отрасли. Она дает мощный импульс для экономики, не говоря уже о продовольственной безопасности и сдерживании цен.

Сегодня на продукты питания наше население тратит 60-70% заработка. И это не правильно, люди должны зара-

батовать больше. Это не значит, что продукты должны быть дешевыми, чтобы нас все время заставляли снижать цены, чтобы мы дешево продавали свою продукцию. Когда на правках растут цены, мы ссылаемся, что они растут во всем мире, а почему во всем мире растет стоимость продовольствия, а нам не разрешают поднимать цену на хлеб, молоко и мясо? Надо сделать так, чтобы население тратило на продукты 8-10% заработка, как в развитых странах. Считаю, что у нас в стране не продукты дорогие, а люди бедные. И надо сделать так, чтобы они стали богаче.

- Если Минсельхоз все же откажется от товарных субсидий, сколько еще отрасль будет работать по накатанным рельсам? Когда пойдет в стагнацию?

- Я считаю так, что логика должна победить. Январские события показали, что социальная напряженность в городах растет. И эта наэлектризованность приходит из сельской местности, потому что в селах сегодня живут самые малообеспеченные и мало зарабатывающие казахстанцы - работники аграрной отрасли. Они зарабатывают в два раза меньше, чем городские жители. Нам нужно сделать так, чтобы сельские имели уровень дохода выше, чем горожане. Это можно сделать. Переход на современные технологии, позволяет получать высокую производительность труда. Понятно, что нельзя платить деньги из воздуха, нужно создавать современные производства. Сколько в стране мы построили производств, которые не работают по разным причинам? Сколько средств туда ушло. Я считаю, что деньги потрачены непонятно куда, и за это должен быть большой спрос. А не лучше ли эти деньги вкладывать в реальное производство? Например, на строительство молочно-товарной фермы необходимо 20 млн долларов, но она позволит создать 100 рабочих мест, со средним уровнем зарплаты 250 тыс. тенге.

- Кроме растениеводства в хозяйстве активно развивается животноводство. Вы не завозили импортный скот, но сегодня достигли высоких надоев. В чем секрет?

- Да, мы сделали рывок в молочном животноводстве без завоза импортного скота. Первоначально у нас были симменталы, алатауские и черно-пестрые коровы. Сегодня мы пришли к голштинам за счет искусственного осеменения и правильного подбора генетического материала. Сначала подбирали быков, у которых маленький плод, чтобы наши коровы могли растелиться. Первые два поколения наших коров весом в 450 кг довели до 600-700 кг. И только после этого стали осеменять семенем, которое дает вес и высокие удои. Сейчас мы пришли к тому, что у нас пятое поколение, они стали голштинами уже на 90%. По рубашке они голштины, а средний надой составил 9,5 тыс. литров на одну голову. Сегодня суточно производим около 40 тонн молока. В среднем у нас пять лактаций. Цель - выйти на 12 тыс. литров и 3-4 лактации. Мы научились правильно кормить и содержать животных. У нас приобретают скот другие фермеры, график продаж уже заполнен на два-три месяца

вперед. Рост всех показателей очевиден, увеличилось и производство молока.

- Будете ли увеличивать поголовье?

- Мы готовы и дальше проводить работу по развитию животноводства, но из-за того, что Минсельхоз занял непонятную позицию по субсидиям, и неясно, что будет дальше, мы остановили строительство новых МТФ в 2020 году. По этой причине мы сейчас продаем своих коров, стельных, осемененных, которые дают 20 литров молока, потому что их некуда ставить. Сейчас приходят 30-литровые первотелки, и я вынужден продавать 20-литровых коров или резать их. Если бы была ясность с субсидиями и четкая стратегия развития молочного животноводства, мы бы строили фермы. Заселяли бы коровники и росли дальше шири. Сейчас растем по продуктивности, без капитализации. Это интересно. Когда будет ясность, мы продолжим строительство.

- А цена на молоко сегодня справедливая?

- Что касается цены молока, то считаю, что она не совсем справедливая, потому что произошла девальвация, затраты выросли: зарплата, электроэнергия, ГСМ и многое другое. Мы сегодня продаем молоко по цене примерно 32 евроцента. В Европе молоко сегодня стоит 36 евроцентов, не за горами и 40. В России молоко в среднем стоит 35-36 рублей, или 190 тенге. Стоимость у россиян выше, чем у нас, и по этой причине считаю, что молоко у нас недооценено. А порог окупаемости молочно-товарных ферм с сегодняшними субсидиями у нас зашкаливает за 10 лет, а если их уберут, то растянутся до 15 лет. Поэтому никто не будет строить фермы. Это будет не интересно. А значит, будет дефицит молока и очередной рост цен.

- На ваш взгляд, как скажется на сельском хозяйстве ситуация с утилизационным сбором, подорожанием сельхозтехники и повышением курса доллара?

- Что касается утильсбора, то считаю его просто грабительским, и всегда выступал против него. Давайте, подсчитаем: при покупке сельхозтехники мы получаем субсидию в 25%, на утильсбор у нас забирали 20%. На сельхозтехнику его нужно убрать совсем, потому что однозначно он сдерживает процесс обновления. Кроме того, есть много других проблем и препон. И они происходят потому, что у нас есть дефицит компетенций абсолютно во всех министерствах. И от дефицита компетенций, у нас появляются такие же некомпетентные решения, которые потом бизнесу приходится дорабатывать при участии НПП «Атамекен». Либо когда решения уже выходят в свет, то приходится их дорабатывать в процессе запуска, влезать в очевидные лягушья в многих постановлениях. На это необходимо время, кроме того, это дополнительная палка в колеса бизнесу. Нужно все максимально упростить, и для этого в правительстве должны быть компетентные специалисты.



ТОО БЕЙО ТУКЫМ

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.

Совместно с нашими клиентами и партнерами мы активно изучаем рыночные возможности и инновационные методы исследований. Оставаясь в тесном контакте с природой, мы производим лучшие семена, чтобы сегодня и через пятьдесят лет, овощеводы по всему миру с любовью выращивали полезные и вкусные сорта овощей для потребителей.

Казахстан, 050018, Алматы, ул. Шемякина 195

T +7 727 390 40 72 | email info@bejo.kz | www.bejo.kz



БОСС казахстанский аграрный журнал

справки по телефону: **8 7232 753056**

ПОДПИШИТЕСЬ НА ЖУРНАЛ!

подписной индекс: **74003**

<https://www.facebook.com/bossagro1> web: bossagro.kz bossagro.kz

НЕПРЕВЗОЙДЕННЫЙ ЭТАЛОН



В ЗАЩИТЕ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР
ОТ ЗЛАКОВЫХ СОРНЯКОВ



 **Аксиан® 50**

syngenta.

ИННОВАЦИОННЫЙ ПОСЛЕВСХОДОВОЙ ГЕРБИЦИД избирательного действия на основе пиноксадена для премиальной защиты пшеницы и ячменя от широкого спектра однолетних злаковых сорняков

TM

ПРЕПАРАТЫ «АВГУСТА» НА ЗАЩИТЕ ЛЬНА!

На сегодня компания «Август» располагает широким ассортиментом пестицидов, наряду с этим постоянно проводится регистрация новых перспективных продуктов. В последние годы ТОО «Август-Казахстан» зарегистрировало целый ряд новых препаратов, так на 2022 год список препаратов компании «Август», разрешенных к применению на территории Республики Казахстан составляет 94 наименования, которые могут охватить весь спектр сорняков, вредителей и болезней практически на всех культурах, возделываемых в республике.



Сегодня мы хотим представить препараты для защиты льна масличного, одной из рентабельных культур, к которой многие сельхозтоваропроизводители проявляют интерес. Лен масличный — ценная техническая культура многостороннего использования, потенциал его урожайности превышает 20 ц/га. Благодаря экологической пластичности, простоте технологии и высокой цене на продукцию, многие товаропроизводители увеличивают площади посевов льна. Соответственно, с увеличением площади культуры, должна быть обеспечена надлежащая защита от вредителей, болезней и сорняков.

На 2022 год список препаратов, зарегистрированных на льне, намного расширился и включает 19 наименований. Из протравителей можно применять следующие препараты, которые защищают от широкого спектра возбудителей болезней семенной и от почвенной инфекции: Бункер, в.с.к. (тебуконазол, 60г/л), Кредо, с.к. (карбендазим, 500 г/л), Оплот Трио, в.с.к. (дифеноконазол 90 г/л+ тебуконазол 45 г/л + азоксистробин 40 г/л), Тирада, с.к. (тирам 400 г/л + дифеноконазол 30 г/л). На полях часто наблюдается проявление фузариоза, антракноза, полиспороза и др. болезней. Семенной материал во многом определяет величину урожая и его качество. С семенами передается до 50% возбудителей болезней льна, поэтому предпосевное обеззараживание семян имеет большое значение и является обязательным приемом в технологии возделывания культуры. Также рекомендуем применять инсектицидные протравители семян Табу, в.с.к. (имidakлоприд 500 г/л) для защиты всходов от почвенных вредителей.

Для борьбы с сорняками в период вегетации зарегистрированы 3 граминицида (Граминион, к.э., Квикстеп, м.к.э., Миура, к.э.) и 7 препаратов против двудольных сорняков - Алсион, в.д.г. (тифенсульфурон-метил 750г/кг), Гербитокс, в.р.к. (МЦПА кислота 500 г/л), Гербитокс -Л, в.р.к. (МЦПА кислота 300 г/л), Горгон, в.р.к. (МЦПА кислота 350 г/л + пиклорам 150 г/л), Магnum, в.д.г. (метсульфурон-метил 600 г/кг), Хакер, в.р.г. (клопиралид 750 г/кг), Эгида, с.к. (мезотрион 480 г/л). Такая широкая линейка гербицидов позволяет подобрать необходимые препараты и их баковые смеси против определенного спектра сорняков, исходя из засоренности поля, с минимальной нагрузкой на культуру. Гербицидную обработку нужно проводить в фазу «елочки», когда растения достигают высоты 5-10 см и имеют 5-6 пар настоящих листочков. В эту фазу растения имеют восковой налет на листьях, пониженную интенсивность обмена веществ и наиболее устойчивы к гербицидам. Продолжительность фазы «елочки» 7-12 дней в зависимости от погоды.

Технологи компании ежегодно проводят предварительные полевые испытания новых препаратов, а также отработывают и подбирают наиболее эффективные схемы защиты для культур в тех или иных условиях. На льне хорошо себя показывают следующие баковые смеси, которые позволяют расширить спектр действия гербицидов и уничтожить трудноискоренимые сорняки: Гербитокс + Хакер, Гербитокс + Магnum, Горгон + Магnum, Горгон + Алсион, и др. В сезоне 2021 года нами были проведены демонстрационные испытания баковой смеси Горгон (0,17 л/га) + Магnum (0,006 г/га) в ТОО «Дихан Плюс» Акмолинской области Зерендинского района. Специально было подобрано поле с широким спектром сорных растений (вьюнок полевой, осот розовый, щирца, липучка, солодка, виды мари, noneя темно-бурая, виды горца и др.). Биологическая эффективность составила более 90%.

Во влажные годы на льне масличном оправданы фунгицидные обработки, так как часто во второй половине вегетации отмечается преждевременное усыхание листьев и отмирание коробочек, что приводит к резкому снижению урожая. Зарегистрированы на льне 2 фунгицида: Колосаль Про, к.м.э. (тебуконазол 200 г/л + пропиконазол 300 г/л), Кредо, с.к. (карбендазим 500г/л). Достаточно эффективны обработки по вегетации против антракноза и пасмо льна.

В последние годы лен сильно повреждается как специализированными, так и многоядными вредителями. В 2016-2017 гг наблюдались очаги повреждения совкой-гаммой и люцерновой совкой. Начиная с 2018 года значительное распространение и сильную вредоносность приобрёл льняной трипс. В 2021 году отмечается вспышка лугового мотылька. Повреждение всходов или молодых растений может привести к полной потере урожая, поэтому обработки посевов инсектицидами являются обязательным звеном технологии защиты культуры. Против специализированных вредителей на льне зарегистрированы 2 инсектицида: Алиот, к.э. (малатион 570 г/л), Сэмпей, к.э. (эсфенвалерат, 50 г/л).

Для реализации потенциальных возможностей льна необходимо соблюдать все технологические процессы и своевременно проводить защитные мероприятия.

В преддверии нового сезона желаем вам здоровья и мира, реализации задуманных планов и новых идей!

**Менеджер-технолог ТОО «Август-Казахстан»,
АУБАКИРОВА А.Т.**

С нами расти легче

avgust crop protection

Уверенность
в результате

Крейцер®

expectrum инновационные продукты

ГЕРБИЦИД

никосульфурон, 650 г/кг
+ тифенсульфурон-метил, 60 г/кг
+ флорасулам, 40 г/кг

Надежный и простой в применении трехкомпонентный послевсходовый гербицид против однолетних и многолетних злаковых и двудольных сорняков на кукурузе.

Эффективно контролирует широкий спектр двудольных сорняков и обеспечивает продолжительный период защитного действия против злаковых сорняков. Обладает мягким действием на культуру. Безопасен в севообороте. Помогает оптимизировать затраты при реализации потенциала урожайности культуры. Используется в низкой норме расхода.



ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик,
д. 14, бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел./факс: (7172) 72-51-25, 72-51-75

avgust.kz

SIPMA



SIPMA PS 1210 CLASSIC

SIPMA ZP 5530 ATLAS



SIPMA PK 4010 KOSTKA



SaMASZ



MegaCUT

KDT 260



sitrex

Грабли колесно-пальцевые Н-90



Миксер-кормораздатчик EM-100



favorit LTD

СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ



СЕЯЛКА ПРОПАШНАЯ FAVORIT



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ



КУЛЬТИВАТОР



ПРОДАЖА СЕМЯН ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ



СОРТ ТУРАНУС

Среднеранний сорт, отличающийся превосходной зимостойкостью и ценностью зерна

- Прекрасные урожайность и стабильность
- Компактная высота, крупное зерно и высокое содержание протеина
- Ценный по качеству зерна сорт с хорошими хлебопекарными свойствами
- Отличная устойчивость к стрессовым условиям произрастания и заболеваниям



АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ



Низкорослый сорт



Массовая доля клейковины 29,9%



Количество зерен в колосе до 90



Сила муки, ед 430



ТОО «EVS Group»:
г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1
+7 (7172) 97 82 67(68), +7 708 425 0157
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97
г. Петропавловск +7 771 029 29 91
г. Костанай +7 771 029 29 95
г. Павлодар +7 771 029 29 96
г. Кокшетау +7 771 029 95 95

EVS
GROUP

SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ



Сельхозтехника

Оборудование

Семена

Сельхозтехника

Гарантия

Гарантия

Сервис

ТОО «Астана Агропартнер»
Заводы-партнеры:

www.ast-agropartner.kz

	<p>зерноуборочные комбайны, кормоуборочные комбайны, тракторы, самоходные косилки, кормозаготовительная техника, почвообрабатывающая техника, посевная техника, опрыскиватели, техника для переработки и хранения зерна, дорожно-коммунальная техника.</p>	
	<p>пропашные сеялки 6,8, 16, 24-рядные (SP, MTR, MAXIMETRO, JULIA), овощные сеялки (ORIETTA, OLIMPIA), почвообрабатывающие орудия (DIABLO, DRACULA, TZAR), прицепные опрыскиватели, пресс-подборщики</p>	
	<p>бороны средние дисковые, бороны средние и тяжелые пружинные, бороны зубовые, катки кольчато-шпоровые, плуги-глубококорыхлители, многооперационные агрегаты</p>	
	<p>дисковые и зубовые бороны, чизельные, лемешные и оборотные плуги, плоскорезы-глубококорыхлители, сеялки, сцепка, культиватор, культиватор-плоскорез</p>	
	<p>бороны дисковые и зубовые, дисковые мульчировщики, лушпильники, культиваторы, плуги, сеялка</p>	
	<p>жатки для уборки подсолнечника 6, 7.4, 9.4 м и для уборки кукурузы 6, 8-рядные, мобильные сушилки</p>	
	<p>фронтальные погрузчики для тракторов (TUR BASIC 1200, TUR BASIC 1600, Xtreme S, Xtreme M, Xtreme 1,2,3), принадлежности для погрузчиков (ковши, вилы, захваты для рулонов, ящики, подъемники для BIG-BAG), экскаваторы для тракторов</p>	
	<p>самоходные опрыскиватели-разбрасыватели, линейки «Туман»: «Туман-3», «Туман-2М», «Туман-2», «Туман-1».</p>	

ТОО «Астана Агропартнер» - официальный партнер в Республике Казахстан

Офис г. Усть-Каменогорск,
пр. Абая, 213/1,
8 (701) 717 74 00,
8 (701) 091 22 64,
8 (701) 059 04 00,
8 (705) 795-87-40
e-mail: arman_199@mail.ru

Офис г. Нур-Султан,
пр. Р. Кошкарбаева, 1/2,
Бизнес центр «Downtown»,
блок Manhattan, офис 201,
+7 (705) 798 06 07
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

Офис г. Кокшетау,
ул. Ш.Уалиханова, 197 А,
8 (7162) 77-52-81
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84,
8 (705) 752 76 83
e-mail: agropartner_kokshe@mail.ru

Офис г. Костанай,
ул. Карбышева, 16,
8 (705) 798 06 07,
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84,
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

Отдел по продаже запасных
частей
8 (705) 752 21 28,
e-mail: ast_agrozapchasti01@mail.ru

БОСС АГРО
казахстанский аграрный журнал



**НАС ЧИТАЕТ
ВСЬ КАЗАХСТАН!**

**оперативная
адресная доставка
по всей стране**

**ЖУРНАЛ
С ИСТОРИЕЙ**

издается
с 2006 года

8/7232/ 225-595

boss-agro@mail.ru

web: bossagro.kz

bossagro.kz



амагел

ветеринарная компания № 1

- г. Петропавловск, ул., Парковая, 57А
тел 8-777-201-99-88;
- г. Кокшетау, 8-702-589-72-12;
- г. Нур-Султан, 8-701-708-93-88;
- г. Караганда, ул. Гапеева, 9/2,
тел 8-771-380-00-21;
- г. Павлодар, ул. Всеволода Иванова, 97,
8-771-380-00-30, 8-705-342-88-10;
- г. Усть-Каменогорск, ул. Виноградова, 19,
8-771-380-00-29;
- г. Семей, 8-707-170-17-78;
- г. Алматы, пр. Райымбека, 176Г,
8-771-380-00-23;
- г. Шымкент, ул. Желтоксан, 224,
8-771-380-00-24, 8-775-444-49-13;
- г. Тараз, 8-775-444-49-13;
- г. Актобе, ул. Айтеке Би, 103,
8-771-029-95-77, 8-702-494-58-56;
- г. Костанай, ул. Маяковского, 101А,
8-771-380-00-25, 8-775-822-69-39;
- г. Уральск, ул. Жамбыла, 28,
8-771-380-00-27, 8-701-236-37-06

ТОО «АМАГЕЛ»



NITA-FARM®
ветеринарная фармацевтика

Профессионализм и ответственность в каждом решении

30
лет

АЗИТРОНИТ®



Азитромицин

**ЭФФЕКТИВНЫЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ЛЕЧЕНИЯ
РЕСПИРАТОРНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ ТЕЛЯТ**



Активная защита до 7 дней
Выгодный курс лечения - 2 инъекции
Улучшение состояния животного в первые 10-12 часов

Amagelvet.kz

СДЕЛАНО В КАЗАХСТАНЕ



Узнайте больше о технике



Казakhstan,
г. Нур-Султан, ул. Кенесары 47а, ВП-9
Тел.: +7 7172 27 30 60, +7 771 054 99 11
kz.rostselmash.com

ROSTSELMASH
Professional Agrotechnics



Дисковые бороны

DANA



КАЗАГРОФИНАНС

Выгодные условия
приобретения
в Казагрофинанс

Предназначена для ресурсосберегающей предпосевной и основной обработки почвы на глубину до 12-15 см под зерновые, технические и кормовые культуры. Применяется для измельчения, выравнивания и уплотнения почвы, омоложения лугов и пастбищ. Уничтожает сорняки, измельчает пожнивные остатки после уборки посевных культур.



**Двухрядные
бороны**



**Четырёхрядные
бороны**

Официальные дилеры техники АЛМАЗ в Казахстане:

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК, пр. Абая, 213/1
+7 (701) 717-74-00, +7 (7232) 21-44-70

НУР-СУЛТАН, пр. Р. Кошкарбаева, 1/2, офис 201
+7 (705) 798-06-07

КОКШЕТАУ, ул. Ш.Уалиханова, 197 А
+7 (7162) 77-52-81

КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 16
+7 (705) 798-06-07

ТОО «Агросервис 1»

АЛМАТЫ
проспект Рыскулова, 73
+7 (701) 622-08-08

САРЫ-ОЗЕК
ул. Майлина, 36
+7 (702) 839-27-37

ТОО «КАИК»

КОКШЕТАУ
ул. Северная промзона, проезд 10 №6
+7 (7162) 33 33 85

ТОО «ТД Беларусь АгроТехника»

АЛМАТЫ
пр. Райымбека 312
+7 (708) 971-72-81



АЛМАЗ

АЛТАЙСКИЕ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЕ ЗАВОДЫ

Гарантия **2** года

Преимущества дисковых борон АЛМАЗ



Простота регулировки.
Регулировка стяжками глубины обработки почвы и угла атаки дисков от 0° до 30°.



Растительные остатки не наматываются на диск.
Каждый диск расположен на индивидуальной стойке.



Диски не тупятся. В работе диск самозатачивается о почву, за счет оригинальной радиусной заточки лезвия.



Надежная рама.
Трубы рамы изготовлены из высокопрочной стали 09Г2С.



Надежный подшипниковый узел.



Комплектация под ваш тип почвы. Каток на выбор: спиральный, прутковый, комбинированный.



Развернутый диск в серии МР.
Расположение подшипника на выпуклой стороне диска способствует прохождению почвенного пласта и снижает сопротивление.

ТОО «БелАгро»

КОКШЕТАУ
ул. Ы.Алтынсарина, 18
+7 (7162) 25-55-68

ТОО «Агроснабженческая компания Аском»

КОСТАНАЙ
ул. Карбышева, 22А
+7 (3142) 22-25-99

ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ
ул. Ипподромная, 1
+7 (777) 327-97-3

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

НУР-СУЛТАН
ул. С 331, здание 10
+7 (707) 505-10-37
+7 (771) 200-51-51
+7 (777) 699-99-88

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ
ул. Алатау 2, ду1
+7 (707) 996-79-71

ТОО «Павлодарснаббыт»

ПАВЛОДАР
ул. Торговая, 6
+7 (7182) 68-67-52

АО «Агромашхолдинг КЗ»

КОСТАНАЙ
ул. Промышленная, 41
+7 (701) 887-36-08

КАК АГРАРИИ ДРУГ У ДРУГА УЧИЛИСЬ



Семинар-конференция «The фермер» собрал на одной площадке для обсуждения текущих задач и обмена практическим опытом в форме живого общения более 400 представителей отрасли сельского хозяйства и бизнеса из нескольких областей Казахстана. Именно в таком необычном для фермеров формате Бексултан Сандибеков и Армат Бисенов решили организовать мероприятие для своих коллег.

НА ОДНОЙ ВОЛНЕ

Аграрный сектор является одной из основных отраслей экономики нашей страны, и от уровня его развития зависит продовольственная безопасность и уровень благосостояния населения. А главной задачей отрасли в зоне рискованного земледелия стала минимизация негативного воздействия погодных факторов. И у каждого агрария свой подход к производству и свой вариант снижения рисков и получения хорошего урожая, ими они и поделились на мероприятии. Стоит отметить, что его участниками стали фермеры из Караганды, Актобе, Уральска, Туркестана, Алматинской и Южно-Казахстанской областей. В большей части — это молодые фермеры, которые уже вошли в Ассоциацию молодых фермеров.

«Когда мы начинали проект на ютуб-канале «The фермер», у нас была жажда знаний, мы хотели учиться, сами хотели перенять опыт наших старших товарищей, но не понимали, как нам, молодым ребятам, на равных общаться с ними. Стали потихоньку развивать свой канал, встречаться с известными сельхозпроизводителями страны. Мы поняли, что если нам удалось наладить прямой контакт с коллегами, имеющими большой опыт через наш агролог, то решили предоставить эту возможность другим молодым фермерам на таком мероприятии. Для них это была возможность напрямую задать вопрос асам в АПК, перенять какие-то лайфхаки. Первый семинар-конференцию мы организовали в Уральске. И увидели, что у участников горят глаза, они заинтересованы, и мы поняли, что выбранное направление нужно дальше развивать. А для того, чтобы мероприятие получилось еще более полезным, решили в Костанайе организовать еще и выставку», - рассказал один из организаторов мероприятия и проекта Бексултан Сандибеков.

Что касается выставки, то на ней был представлен весь спектр техники: для посева, уборки, заготовки кормов. Кроме того, организаторы продемонстрировали и различные инновации в АПК, средства защиты растений, семена. В течение двух дней фермеры обсуждали такие актуальные на сегодня темы как «Технологии для адаптации к засухе в условиях Казахстана», «Эффективное управление производством в сельском хозяйстве», «Мясное скотоводство:

технология и экономика» и «Современные технологии в молочном производстве и мировые тенденции».

Важной частью мероприятия стало выступление руководителей не только крупных и успешных хозяйств, достигших высот в своем бизнесе, но и средних, которые уже зарекомендовали себя на аграрном рынке Казахстана. Среди них генеральный директор «Опытное хозяйство масличных культур» Фарид Абитаев, генеральный директор «Olzha Agro» Айдарбек Ходжаназаров, генеральный директор «Мамбетов и К» Еркебулан Мамбетов, управляющий директор ТОО «Бек+» Степан Тен, директор ТОО «Александровское» Андрей Двуреченский, основатель «Qazaq Qoi» Алмат Жарсабаев и многие другие.

СЛОЖНОСТИ ПЕРЕХОДЯТ В ВОЗМОЖНОСТИ

Уже несколько лет многие фермеры говорят, что им не хватает знаний в животноводстве и растениеводстве. Тем более у молодых специалистов, которые приходят на смену старшему поколению. И у них много раз возникал вопрос, что мешает Министерству сельского хозяйства проводить обучение? Но ответа на него они так и не получили, и для того, чтобы восполнить пробелы в знаниях и быть успешным в АПК, представители агросферы стали самостоятельно организовывать мероприятия такого формата.

«Есть хорошая пословица: «Все, что нас не убивает, делает сильнее». На мой взгляд, у нас хорошие перспективы: население растет, мясо и молоко востребованы, несмотря на кризис и пандемию. Думаю, что любые сложности должны стать для нас новыми возможностями. И такая диалоговая площадка в формате живого общения просто необходима. Здесь мы делимся опытом, качественной информацией, которую в книгах не прочитать», - отметил генеральный директор «Мамбетов и К» Еркебулан Мамбетов.

Стоит отметить, что мероприятие построили так, что сначала спикеры рассказали, каким образом им удается получать хорошие урожаи, несмотря на капризы природы, каким культурам отдают предпочтение, а после каждый желающий из зала мог задать интересующий его вопрос.

Генеральный директор «Опытное хозяйство масличных культур» Фарид Абитаев, ВКО:



«Наше предприятие существует с 1965 года, это бывший институт масличных культур. Раньше мы занимались селекцией и производством семян подсолнечника, сегодня производим семена сои и пшеницы в сотрудничестве с Краснодарским институтом зерна им. Лукьяненко. Сейчас выпускаем новые сорта яровой и озимой пшеницы. Наше хозяйство находится в уникальной зоне Восточного Казахстана, где выпадает от 420 до 550 мм осадков. Конечно, это уникальный регион, на озимых мы получаем 41 центнер с гектара, в 2019 году урожайность по озимым была

МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ



Risto

напрямую из Германии в Щучинск



Serap МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ

- Емкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск

Serap / Müller МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ

- Емкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700, 4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск



ТОО САМАКОН, Республика Казахстан, 021700,
Акмолинская область, г. Щучинск,
Тел.: +7 (8) 71636 35501, моб.: +7 (8) 701 524 84 81,
www.молочные-танки.kz

СЕМЕНА

Instagram @kazseeds

- Кукуруза
- Люцерна
- Соя
- Просо
- Сорго – суданская трава



+7 727 225 61 77, +7 771 701 11 54

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!



VAN DER PLOEG
INTERNATIONAL B.V.

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЕШНЛ Б.В. гарантирует

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ
молочного
животноводства
и птицеводства

- Оборудование для молочных ферм и переработка молока
- Первоклассное доильное оборудование
- Комбикормовые заводы
- Бройлерные птичники

**ПО ГОЛЛАНДСКОЙ
ТЕХНОЛОГИИ**



✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

✓ Клеточные птичники для яичных несушек

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, <http://vdpint.com>

спонсор экологических фирменных пакетов:



**ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ**

SHELKOVKO AGRONIM

Соединяем науку
и практику



**GREEN DAY
JANA DALA**
Казахстанский День Поля

организатор:



expotime

+7 701 588 5497, e-mail: expotime.kz@gmail.com
+7 701 516 4102, e-mail: expotime.direction@gmail.com
+7 778 562 6736, e-mail: baskakova_l.l@mail.ru
+7 701 235 2999, e-mail: adt.expotime@gmail.com
<https://expotime.kz/>
https://www.instagram.com/jana_dala_greeneday/

официальная поддержка:



13-14 ИЮЛЯ, 2022

**«КАЗАХСТАНСКИЙ ДЕНЬ ПОЛЯ
«JANA DALA/GREENDAY 2022»**

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ДЕМОНСТРАЦИЯ

ЛУЧШИЕ АГРАРНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

на демонстрационных полях ТОО «Енбек»
Аккольского района, Акмолинской области

28-29 ИЮЛЯ, 2022

на демонстрационных полях ТОО «Қазақ тулпары»
Костанайского района, Костанайской области

68 центнеров, а по яровым средняя по всем культурам - 48 центнеров. В севообороте у нас 11 культур. Последние три года и мы ощутили засуху, у нас выпало 100-120 мм осадков, что является критическим показателем для нашего региона. Но еще пять лет назад мы начали применять новые технологии, такие как безотвальная обработка почвы, приобретаем сеялки по нулевой и минимальной технологии, очесывающие жатки, сеялки, которые могут работать с жидкими удобрениями, и сеялки для пропашных культур. И таким образом мы решаем все вопросы по влагобережению. Эта тема стала актуальной и для нас. Сегодня мы уже заметили, что осадки есть, но не в тот период, когда это нужно для культур и почвы. И мы вынуждены применять технологии, которые для нашего региона казались экзотическими, а сегодня жизнь показывает, что они очень актуальны. Мы своевременно подготовились к этому и получаем хорошую урожайность. К примеру, по гороху в круг было 4,5 тонны, яровая пшеница дала 38 центнеров, озимая - 30. Эти цифры для нас ниже среднееголетних значений. Это результат работы технологии, и за счет этого мы получаем хорошую экономику. На один гектар мы кладем затрат свыше 300 тыс. тенге. Должно дать эффект и внедрение нулевой технологии, надеемся, что все элементы удастся включить в процесс. И таким образом мы будем готовы к изменяющимся климатическим условиям».

МЕТОДОМ ПРОБ И ОШИБОК

Генеральный директор «Мамбетов и К» Еркебулан Мамбетов, СКО:



«Наше хозяйство основано в 1998 году, начинали мы с 7,5 тыс. гектаров посевных площадей, а сегодня их уже 26 тыс. гектаров. У нас семеноводческое хозяйство, выращиваем мягкую и твердую пшеницу, масличные культуры: рапс, лен, подсолнечник. И если в прошлом году у нас было 2,5 тыс. гектаров черного пара, то в этом году мы отойдем от него и начнем переход на нулевую технологию. Рапс хоть и требовательная культура, но маржинальная. Он отличный предшественник для твердой и мягкой пшеницы. Урожайность рапса в среднем составляет 18 центнеров с гектара. Пробовали сеять его по разным фонам, в последние 3-4 года с переходом на минимальные обработки, мы научились сеять его по стерне. С осени обрабатываем глифосатами, чтобы обеспечить чистоту, вносим дисками 100-120 кг аммофоса на гектар. Весной при посеве даем азотные удобрения. Лен сею уже лет 10, пробовали сеять по всем фонам, решили сеять по стерне. Пробовали норму сева 50 кг и меньше, сейчас остановились на 35-40 кг на гектар. К каждой культуре необходим свой подход и свои нюансы».

Генеральный директор «Olzha Agro» Айдарбек Ходжанаров, Костанайская область:

«Противостоять засухе мы не можем, но точно знаем, с чем столкнемся - это банк сорняков. Единственный верный способ планирования - это предполагать, что всегда



будет засуха. Всегда будут сложные условия для выживания культур. И наша задача - снять наибольшее количество барьеров: вовремя побороться с сорняком, обеспечить максимальное сохранение и накопление влаги. Что касается посевных площадей, то в этом году планируем 45 тыс. гектаров подсолнечника, 48 тыс. - льна, 25 тыс. - рапса, порядка 20 тыс. гектаров - сои, чечевицы - 6-7 тыс., пшеницы - 110 тыс. гектаров, что составит в севообороте около 30%. Плюс озимой пшеницы - 50 тыс. гектаров, ячменя - около 20 тыс., твердой пшеницы - 10 тыс. гектаров. У нас достаточно сбалансированный севооборот, в котором большой крен делаем в сторону масличных. Не работая химией по двудольным сорнякам на льне, а проводя осеннюю и весеннюю глифосатную обработку, получаем двукратную прибавку. Хочу отметить, что отказ от обработки химией по двудольным позволяет через два года вернуть на эти клетки подсолнечник. Получается, что по двум годам используем высокорентабельные культуры, и дополнительно потратив 20-30 долларов на гектар, с этой площади получаем 200-300 долларов ежегодный прирост. Мы очень много экспериментируем. Метод проб и ошибок сегодня единственный доступный для нас вариант, чтобы прийти к формуле успеха».

КАЖДОМУ - СВОЕ

Директор ТОО «Александровское» Андрей Двуреченский, Костанайская область:

«Мы работаем в Житикаринском районе, где и в обычные незасушливые годы, сложные условия для занятия растениеводством. На полях пробуем разные технологии и культуры, одной из стабильных в любые годы стал сафлор. Затраты по нему идут минимальные: 20-25 кг семян на гектар, используем хороший протравитель, потому что от него зависит будет ли на растении в июне болезнь. На непротравленных семенах получается фузариоз, семечко сафлора чернеет, и масло из него становится горьким. Для обработки полей с сафлором применяем только химию по злаковому. Себестоимость выращивания этой культуры составляет от 1,5 до 2 центнера с гектара. Сейчас цена сафлора 190-200 тыс. тенге за тонну. В зависимости от года урожайность варьируется от 4 до 10 центнеров с гектара. И если при сильнейшей засухе пшеница может дать 2 центнера, то сафлор 5-7 центнеров. Это всегда стабильная культура. В тоже время на клетках после сафлора пшеница дает урожайность в среднем на 2 центнера больше, потому что почва после него разуплотненная, лучше впитывает влагу. Никаких подкормок не делаем, площади, которые должны были уйти в пар, мы занимаем сафлором. И достигаем такого же эффекта, когда сеют горох перед пшеницей. У нас на юге горох не вырастет, сгорит, а сафлор хорошо справляется. Есть множество технологий для того, чтобы получить максимальный урожай по пшенице, к примеру, предшественником для нее делать бобовые и другие культуры. Есть другая техно-

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ

Офсетные дисковые бороны серия DV

производительность до 6,0 г/ч
глубина обработки от 7 до 25 см
диаметр дисков 710 и 813 мм



*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



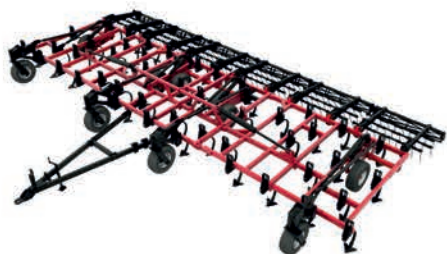
Бороны дисковые танDEMные серия DX

рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м
глубина обработки от 7 до 18 см



Борона-мульчировщик серия HD

рабочая ширина захвата 6 и 8 м
глубина обработки от 6 до 12,5 см



Культиваторы

для сплошной обработки серия R

рабочая ширина захвата 18,3 м
глубина обработки от 5 до 15 см



Посевные комплексы

серия SH/SC

рабочая ширина захвата до 18,3 м
глубина обработки от 6 до 15 см

ТОО «Астана Агропартнер»-
официальный дилер в Республике Казахстан
г. Нур-Султан, тел.: 8 (705) 798-06-07
г. Усть-Каменогорск, тел.: 8 (701) 059-04-00, 8 (701) 717-74-00
г. Кокшетау, тел.: 8 (771) 086-86-83, 8 (771) 086-86-84
г. Костанай, тел.: 8 (771) 086-86-83, 8 (705) 798-06-07

ROSTSELMASH
Professional Agrotechnics

гия — получить максимальную прибыль и перейти на различные, тогда зерновые отходят на второй план. Тут каждый выбирает исходя из своих возможностей».

На вопросы из зала, а выгодно ли заниматься выращиванием озимых культур, и какие из них лучше сеять, и стоит ли растения кормить, и какую химию применять, ответил Айдарбек Ходжаназаров.

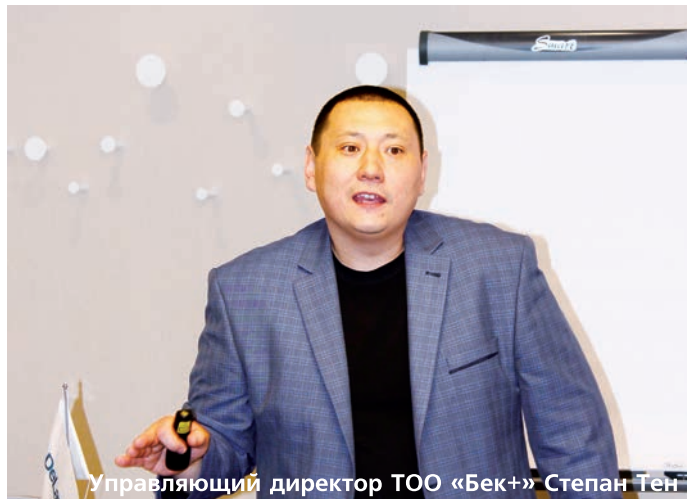
«Я считаю, что получая одинаковый урожай, как по озимой, так и по яровой, фермер уже выигрывает. Такой подход покрывает и социальный и бизнес-фактор. Объясню почему. Вы используете трактор и комбайн два раза в год, получаете прибыль с одного трактора и комбайна и покрытие по количеству гектаров двукратно. Конечно, амортизация будет идти более ускоренно, но и дохода один трактор принесет больше. И, самое главное, механизатор зарабатывает в два раза больше. И можно привлечь более квалифицированного специалиста. При посеве озимых мы отдаем предпочтение диску или анкеру, потому что они кладут семя в нужное семенное ложе. Пробуем и озимый рапс, его посеяли по клеткам, где была озимая пшеница и высокий скос. Озимые разгружают севооборот, помогают привлекать лучших механизаторов, и использовать технику в два раза эффективней. Хочу отметить, что затратная часть по яровой пшенице получается даже выше, чем по озимой. Иногда приходилось дважды-трижды работать по трипусу. Тяжелее бороться с сорняками по яровой, в озимой сделал предпосевную химию, в мае еще раз прошелся, и вопрос с сорняками решается. Экономия на химии очевидная. Что касается активных подкормок, то до них мы не дошли. Нам пока хватает 20 центнеров с гектара. По первому снегу разбрасываем карбонид, работаем стимулятором роста, чтобы быстрее выгнать растение в нужную фазу».

Много вопросов было и по срокам сева, как их угадать. Тут опытные аграрии рекомендовали не экспериментиро-

вать. Желательно придерживаться уже традиционных сроков. Каждый год фермеры сталкиваются с июньской засухой, а чтобы растения ее легко преодолели, лучше вести сев после 20 мая и до 5 июня. В засушливые годы нужно по возможности оттянуть сроки сева, но отсюда возникают и высокие требования к работе с сорняком, задержанию влаги.

Честно сказать, вопросов и ответов на них было столько, что запланированного времени не хватило, зато участники мероприятия за один день получили большой багаж знаний, причем основанных и проверенных на личном опыте успешных хозяйств.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанай



Управляющий директор ТОО «Бек+» Степан Тен

SALFORD

Salford Group Inc. - полный спектр посевной и почвообрабатывающей сельскохозяйственной техники



ТРАДИЦИОННАЯ ПОЧВООБРАБОТКА

- Культиваторы
- Глубокорыхлители
- Дисковые бороны

ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА

- Турбокультиваторы RTS

ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА:

- Традиционная технология посева
- Минимальная технология (Mini-Till)
- Нулевая технология (No-till)
- Гибридная технология посева



Турбокультиватор RTS I-2100/2200

Salford RTS I серии предназначен для разуплотнения почвы и ускорения минерализации поживных остатков. **Особенностью** является многорядная расстановка дисковых рабочих органов на индивидуальных амортизирующих стойках. **Основная цель RTS** - снижение операционных затрат по сравнению с традиционной почвообрабатывающей техникой. **Рабочая скорость:** от 15 км/ч.



Пневматическая сеялка Salford 580 Hybrid

Гибридные сеялки серии 580H представляют собой функциональное сочетание культиватора с дисковой сеялкой. За один проход агрегат подрабатывает почву, уничтожает сорняки и вносит семена с высокой точностью заделки на глубину.



ТОО «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97
г. Петропавловск +7 771 029 29 91
г. Костанай +7 771 029 29 95
г. Павлодар +7 771 029 29 96
г. Кокшетау +7 771 029 95 95





Семена гибридов подсолнечника адаптированные к любым почвенно-климатическим условиям

ГИБРИДЫ ОПТИМИЗИРОВАННЫЕ К ПРИМЕНЕНИЮ ПРЕПАРАТА ЭКСПРЕСС™ КОМПАНИИ FMC



Сузука HTS

среднеранний и высокоурожайный



Суматра HTS

ранний и высокоурожайный



Суоми HTS

заразихоустойчивый и высокоурожайный

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD®



НК Неома

стабильно высокий урожай



НК Фортими

засухоустойчивый



Санай МР

засухоустойчивый



СИ Авенжер

ранний засухоустойчивый

ГИБРИДЫ ПО ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ СИСТЕМЕ CLEARFIELD® PLUS



Дункан КПП

высокоурожайный и засухоустойчивый

ГИБРИДЫ КЛАССИЧЕСКОЙ ТЕХНОЛОГИИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ



Алькantara

засуха это его стихия



НК Конди



НК Роки

Мы предлагаем решение для каждого поля!



Уникальная ценность благодаря инновациям



Непревзойденное качество и экспертиза



Изменяем мир к лучшему

С ТЕЛЕВИДЕНИЯ В ПОЛЕ

В этом номере мы расскажем Вам о редком примере смены профессии. О том, что люди с педагогическим, экономическим или техническим образованием переходят в отрасль сельского хозяйства – уже не ново. Но вот чтобы сменить насыщенную рабочую деятельность оператора телеканала на изнурительный труд крестьянина – такое мы встретили впервые. Это житель Северо-Казахстанской области Юрий Искаков.



«На телевидении в Петропавловске я проработал 11 лет. Много ездил по районам области, знакомился с аграриями, слушал их рассказы о своей работе. И потом решил, что пора признаться себе в истинном призвании.

С растениеводством я был знаком давно. Мой отец работал в сфере сельского хозяйства, трудился в местном товариществе. У нашей семьи есть паи. 100 гектаров – достаточная площадь, чтобы вновь начать. Я сам – парень деревенский. Сейчас живу в одном из дальних районов региона – Жамбылский, село Украинское. Раньше здесь много

крестьян сеялись, но сейчас не больше трех. Причем они тоже из «вернувшихся». Скажем так, делали перерыв.

Площадь не огромная, поэтому я нанимаю сотрудников, но только по мере необходимости.

Это будет моя вторая посевная в качестве агрария. Я выращиваю зерновые и зернобобовые культуры. Прошлый урожай меня порадовал. Неплохо получилось, особенно если учитывать не впечатляющие результаты страды тех, кому прошлой весной повезло меньше.

В этом году везение обошло стороной меня. Хотел поднять производительность и купить новый трактор, в лизинг с первоначальным взносом в 5 миллионов тенге китайский «Lovol» костанайской сборки. Собрал все документы, морально подготовился, т.к. заем в 20,5 миллионов – немалые деньги. Осталось только подписать договор с производителем, как в мире наступили перемены. Из-за нестабильной экономической политики и скачков курса валют, костанайский завод по производству сельхозтехники отложил подписание договора на неопределенный срок. Еще жду ответа, но посевная уже на носу. Это беспокоит. Но работать надо, будем ждать и искать выходы.

Еще и подорожало все. Удобрения, семена. Я сею первую и вторую репродукцию. О расширении деятельности, безусловно, думаю, но пока возможностей нет.

Многие предрекали, что лето 2022 года будет засушливым, что сильно скажется на объемах и качестве урожая. Это покажет время, но на посевную кампанию влаги в почве хватит, а это уже большой плюс. Осенью же был дождь, потом снег, потом растаяло все, и снова прошелся дождь. Влага хорошо сохранилась. Ну, а если мало летом осадков будет, то начнем руками поливать. 100 гектаров – не такая уж и большая площадь.

По работе на телевидении, конечно, скучаю. Хотя с весны по осень совсем не до скуки. Там интересно было, каждый день узнаешь что-то новое, всегда в эпицентре событий, новые знакомства. Но и работа агрономом тоже не стационарная: ты всегда в движении, потому что от твоих сиюминутных решений зависит итог целого сезона».

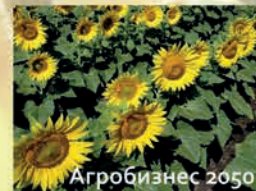




«Опытное хозяйство масличных культур» ЖШС

ТОО «Опытное хозяйство масличных культур»

«Опытное хозяйство масличных культур» ЖШС Қазақстан Республикасындағы ірі тұқым өндірушілер рейтингінде бірінші орын алады, бидайдың, сояның, күнбағыс будандарының жеке селекциясы бар, ФГБНУ «НЦЗ им. П.П.Лукияненко» селекциясының күздік бидай сорттарының ресми репродукторы болып табылады. Назарларыңызға сатылымдағы ауылшаруашылық дақылдарының сұрыптарын ұсынамыз және 2022 жылдың тұқымына өтінімдер қабылдаймыз.



ТОО «Опытное хозяйство масличных культур» занимает первое место в рейтинге крупнейших производителей семян в Республике Казахстан, располагает частной селекцией пшеницы, сои, гибридов подсолнечника, является официальным репродуктором сортов озимой пшеницы селекции ФГБНУ «НЦЗ им.П.П.Лукияненко».

Предлагаем к реализации сорта с/х культур и принимаем заявки на семена урожая 2022 года.

КҮЗДІК БИДАЙ/ОЗИМАЯ ПШЕНИЦА

сұрыптары/сорта: Алексеич, Безостая 100, Бригада, Гомер, Граф, Гром, Маркиз, Сварог, Собербаш, Тимирязевка 150, Этнос;

ЖҰМСАҚ ЖАЗДЫҚ БИДАЙ/ ЯРОВАЯ ПШЕНИЦА

жұмсақ жаздық/мягкая: Барыс, Дарья, Канюк, Курьер;
қатты жаздық/твердая: Ясенка;

СОЯ/СОЯ

сұрыптары/сорта: Атамекен, Нур плюс, Отан плюс, Прогресс;

БҰРШАҚ/ГОРОХ

сұрып/сорт: Астронавт;

СУДАН ШӨБІ/СУДАНСКАЯ ТРАВА

сұрып/сорт: Изумрудная;

КҮНБАҒЫС БУДАНДАРЫ/ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

классикалық/классические: Агробизнес 2050, Батыр, Казахстанский-465, Нарым;
гербицидке төзімді/гербицидоустойчивые: Baiterek-S (сульфонилмочевина тобының гербицидтері-экспресс/сульфонилмочевины - аналоги гербицида экспресс), Байконур (имидазол тобының гербицидтері-евро-лайтнинг, каптора/ имидазолиноны - аналоги евролайтнинг, каптора).

РК, Восточно-Казахстанская область, Глубоковский район, с. Солнечное, ул. Мира, 2а,
тел. факс: 8 (7232) 51-83-45, e-mail: ohmk7@mail.ru
Нургабиев Нурбек: +7 777 735 00 77, Герасимова Елена: + 777 526 45 18,

ЧТО ВЛИЯЕТ НА ПОТЕРЮ СТЕЛЬНОСТИ У МЯСНЫХ КОРОВ: ПРИЧИНЫ, ДИАГНОСТИКА

Производители крупного рогатого скота неустанно работают над тем, чтобы свести к минимуму гибель телят. Если в стаде наблюдается единичный случай потери коровой плода, то это не так критично, но если сразу две или три коровы потеряли телят, то стоит начать расследование, чтобы предотвратить дальнейшую потерю дохода.

По данным специалистов по животноводству Университета штата Северная Дакота (NDSU), три категории потерь беременности у мясного скота: ранняя эмбриональная гибель, аборт и мертворождение.

Ранняя эмбриональная гибель происходит в течение первых 42 дней беременности. После этого момента потери считаются абортными. Аборт включает изгнание мертвого плода примерно до 270-го дня стельности, в то время как мертворожденные телята включают доношенных телят, которые рождаются мертвыми или умирают в первые 24–48 часов после рождения. Аборты также предполагаются когда у самок, у которых диагностирована беременность, начинают проявляться признаки течи или они не могут родить теленка. Выявить причину в этих случаях сложнее, поскольку единственный оставшийся образец, который поможет определить причину – это образец крови коровы, перенесшей предполагаемый аборт.

В стаде единичный аборт или мертворожденный теленок могут не считаться значительным событием, – говорит Жанна Блок, специалист по системам животноводства в Исследовательском центре развития Хеттингера NDSU. – Но, если произойдет несколько таких случаев, рекомендуется провести дальнейшее расследование.

ВОЗМОЖНЫЕ ПРИЧИНЫ ПОТЕРЬ

Распространенными причинами потерь являются трудности с отелом (дистоция), дефицит питательных веществ и инфекционные заболевания.

Дистоция может возникнуть, если телята слишком большие или неправильно расположены в родовых путях. Стресс и нехватка кислорода во время отела могут привести к рождению мертворожденных телят. Дистоция и мертворождение более вероятны у первотелок из-за меньшей площади таза, а также у коров, которые либо чрезмерно кондиционированы, либо слишком худы.



Сбалансированное потребление витаминов и минералов также необходимо для развития плаценты и плода. В частности, дефицит селена, йода, марганца и витаминов А и Е может привести к аборту.

Некоторые аборты на поздних сроках могут быть вызваны травмой или сильным стрессом у коров из-за проблем с иммунитетом и проблем, связанных с погодой. Заполненная жидкостью матка обеспечивает хорошую защиту плода, но боль или воспаление после травмы могут вызвать у матери стресс и вызвать выброс гормонов в организме, что может вызвать преждевременные роды, – объясняет Джеральд Стокка, ветеринарный врач NDSU Extension и специалист по управлению животноводством.

Инфекционные заболевания, вызываемые бактериями, простейшими, вирусами и грибами, часто приводят к абортам и/или мертворождению у крупного рогатого скота. Имеются вакцины для снижения риска потерь от бактериальных заболеваний, включая бруцеллез, лептоспироз и вибриоз. С такими заболеваниями, как трихомоноз, саркоцитоз и неоспора, которые вызываются простейшими, может быть труднее бороться, поскольку вакцины недоступны или могут быть неэффективными.

Распространенные вирусные заболевания включают вирусную диарею крупного рогатого скота (BVD) и ин-

фекционный ринотрахеит крупного рогатого скота (IBR). Имеются и эффективные вакцины для предотвращения потерь от инфекционного ринотрахеита и BVD, однако производители должны разумно составлять свои протоколы вакцинации.

Важно всегда следовать указаниям на этикетке при использовании модифицированных живых вакцин для стельных коров, потому что использование не по назначению может привести к аборту, – говорит Стокка. – Чтобы избежать этой проблемы, производители должны вакцинировать коров, когда они не беременны, или рассмотреть возможность использования вакцин, помеченных для использования у беременных коров.

ДИАГНОСТИКА ПОТЕРИ ТЕЛЕНКА

Лабораторная диагностика заболеваний, которые способствуют гибели телят, может быть сложной задачей, поскольку инфекционные агенты часто не обнаруживаются в образцах тканей или крови. Плацента часто является ключом к постановке диагноза; поэтому, когда это возможно, очень важно подавать плаценту в дополнение к плоду, – говорит Блок.

Рекомендуется оперативное выявление абортных коров и их изоляция от стада, чтобы помочь предотвратить распространение инфекционных заболеваний, если это применимо, – добавляет она. – Также полезно

изолировать животных на случай, если потребуются образцы крови от абортировавшихся коров, чтобы попытаться выявить отклонения, такие как уровни минералов и/или титры антител к инфекционным заболеваниям.

Специалисты рекомендуют, чтобы при сборе абортированных плодов и тканей для анализа, производители обязательно использовали соответствующие меры биобезопасности, такие как латексные перчатки и маску, чтобы избежать болезней, которые могут передаваться от домашнего скота человеку. Плод и плаценту следует поместить в черный мешок для мусора и хранить в прохладном месте до прибытия в лабораторию. Избегайте замораживания плода и/или плаценты, если они уже не были заморожены на момент обнаружения.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИЧИН УБЫТКОВ

Поскольку потенциальных причин мертворождений и абортов очень много, важно расследовать каждую потерю теленка в отдельности, а также оценивать ситуацию на уровне стада.

Факторы, которые следует учитывать при попытке определить причину потерь, включают:

- Питание коровьего стада (анализ корма, программа минеральных доба-



вок, потенциальная токсичность/дефицит и т. д.);

- Возраст коровы и количество потомства;

- Программа вакцинации (типы используемых вакцин, время введения и т.д.);

- Оценка упитанности коров при отёле;

- Продолжительность отела, трудность отела и использовалась ли помощь;

- Наличие любых видимых аномалий в голени;

- Помутнение глаз у теленка указывает на то, что он мертв уже несколько часов.

Источник: www.drovers.com

Чиллер для охлаждения молока



Автоматическая подгонная решетка



Домики для телят



www.gea-kazakhstan.kz

Westfalia Казахстан предлагает Вам:

- Чиллер для охлаждения молока
 - Щетки-Чесалки
- Новозоуборочное оборудование
 - Домики и клетки для телят
 - Кормораздатчики
- Станки для обработки копыт
 - Молочное такси
- Резиновые маты и матрасы
 - Автоматические поилки
 - Кормовые заборы
- Автоматические подгонные решетки



Кормовой забор



AutoRotor Magnum 40
Карусель внутреннего доения

010000, г. Нур-Султан,
ул. 69, строение 4, офис 1
+7 777 870 13 22/ +7 776 681 87 76

info@geafarm.kz
[@westfalia_kz_](https://www.instagram.com/westfalia_kz_)

БАКТЕРИИ ЛИСТЕРИОЗА ЛЕГКО РАЗМНОЖАЕТСЯ В СИЛОСЕ

Исследователи AFBI предупреждают фермеров об угрозе распространения листериоза через силос, который аграрии скармливают животным зимой.



Листериоз - бактериальное заболевание, вызываемое бактериями *Listeria monocytogenes*.

Бактерии повсеместно распространены в окружающей среде и хорошо выживают во влажной почве в течение, примерно, 1 года. Среди домашних животных заболевание наиболее распространено среди жвачных и чаще всего наблюдается в зимние месяцы, когда животных кормят силосом. Листериозом обычно заражаются при кормлении некачественным или плохо ферментированным силосом. Тем не менее, он все еще может возникать у животных на пастбищах, и заражение почти всегда происходит в результате проглатывания бактерий.

Listeria поражает центральную нервную систему и, в частности, ствол головного мозга, при этом наиболее частым проявлением является энцефалит. Микроорганизм проникает через разрывы щечной мембраны, часто связанные с выпадением и сменой зубов, откуда он затем поднимается по тройничному нерву. Любая практика, которая может повредить ротовую полость, например, дозирование травм

или кормление твердым концентратом, также может потенциально predispose к инфекции.

В то время как животные, страдающие листериозом, могут демонстрировать ряд симптомов, у крупного рогатого скота и овец это состояние в основном рассматривается как нервное заболевание или энцефалит, проявляющееся такими симптомами, как депрессия, наклон головы, паралич лицевых мышц, вызывающий неспособность есть и, возможно, смерть. Может проявляться ряд других проявлений, таких как аборты и рождение слабых телят/ягнят или системная инфекция, приводящая к септицемии с миллиарными абсцессами во всех органах тела. Также могут присутствовать другие менее распространенные состояния, такие как конъюнктивит, наиболее вероятно вызванный пылью от корма, эндокардит и мастит.

Аборт при листериозе возникает в результате заражения на ранних сроках беременности, тогда как заражение на поздних сроках беременности приводит к мертворождению или ослаблению телят при рождении. Эта форма состояния может возникать при отсутствии неврологического заболевания, но часто ей предшествуют те или иные проявления состояния.

Окончательный диагноз включает культивирование организма из ткани пораженных животных или абортированного плода или подтверждение гистологическим исследованием ткани головного мозга после вскрытия животного с листериозным энцефалитом. Культивируемые ткани могут включать головной мозг и другие органы или плаценту после патологоанатомического исследования абортированного плода или мертворождения.

Лечение этого состояния с помощью антибиотиков может быть успешным, если диагностировано достаточно рано, однако оно может быть бесполезным с низкими показателями успеха, особенно если животное уже лежит.

Профилактика лучше всего достигается, когда загрязнение травы почвой и фекалиями до и во время уборки силоса сведено к минимуму, а условия, способствующие хорошему анаэробному брожению во время процесса силосования, обеспечиваются. Фермеры должны следить за тем, чтобы беременным животным не скармливали низкокачественный силос, а испорченный силос следует выбрасывать.

Источник: www.afbini.gov.uk

ЛЕЧЕНИЕ ТРУДНОИЗЛЕЧИМОЙ ДИАРЕИ ТЕЛЯТ МОЖЕТ СТАТЬ ПРОЩЕ

Ученые продвинулись в разработке микробных терапевтических средств для лечения диареи у телят.

Диарея часто встречается у малышей и наносит огромный финансовый ущерб животноводству во всем мире. Для лечения этого кишечного заболевания в основном используют антибиотики. Тем не менее, неправильное использование антибиотиков для сельскохозяйственных животных в промышленных масштабах не только нарушает их местный микробиом, совокупность здоровых бактерий, но также приводит к появлению устойчивых к антибиотикам бактерий на фермах.

Исследовательская группа под руководством Джахидула Ислама и Томонори Ночи из Высшей школы сельскохозяйственных наук Университета Тохоку и Хидэкадзу Танака из Префектурной федерации ассоциации сельскохозяйственной взаимопомощи префектуры

Тиба решила продвигать альтернативную стратегию выращивания устойчивой микрофлоры без использования антибиотиков.

Для этого они использовали эффективность трансплантации фекальной микрофлоры (ТФМ) для лечения трудноизлечимой диареи у телят. ТФМ включает трансплантацию здоровых донорских фекалий телятам с диареей. Группа успешно предсказала фекальные микроорганизмы и метаболиты, которые привели к более эффективному ТФМ.

Подробности их исследования были опубликованы в журнале *Microbiome*.

Ночи утверждает, что проект возник из-за необходимости сделать ТФМ более простой ветеринарной практикой для улучшения микробного сообщества у телят, страдающих инфекционными заболеваниями.

Ветеринары из всех сил пытаются вылечить телят, страдающих от трудно-

излечимой диареи, и часто прибегают к длительному применению неподходящих антибиотиков животным, - сказал он.

Исследование группы выявило три важных фактора в лечении животных с ТФМ:

- *Selenomonas* - это род микроорганизмов, который демонстрирует значительную совместимость донор-реципиент при ТФМ;

- прогнозируется, что низкие уровни некоторых метаболитов у донора и реципиента до ТФМ облегчат ТФМ;

- род *Sporobacter* является потенциальным биомаркером при отборе пре-восходных доноров.

«Наши результаты дают представление о разработке будущих микробных терапевтических средств для лечения диареи у телят», - добавил Ночи.

Источник: Университет Тохоку

ТЕХНОЛОГИИ БУДУЩЕГО ДЛЯ ВАШЕЙ ФЕРМЫ

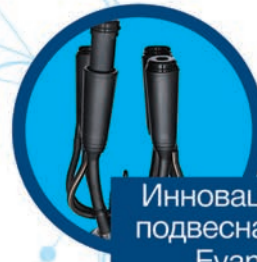
DeLaval



Робот-дояр
VMS™ V310



Роторный
доильный зал **E300**



Иновационная
подвесная часть
Eванза™



Сосковая резина
Clover™



Индивидуальная программа
сервисного обслуживания
InService™ Все Включено



Программа
управления стадом
DelPro™

+7 701 225 70 10
www.delaval.com

Стационарные сепараторы АЛМАЗ!



MC-4/2



MC-10/5



MC-20/10



MC-40/20



MC-50/30



MC-100/70

Акмолинская область, г. Кокшетау,
ул. Алатау (Горветка), 2, каб.12,
+7 702 357 68 69, +7 777 896 62 04 (WhatsApp)
+7 777 306 22 52 (коммерческий директор)
agrosnab71@mail.ru,
зерноочистка.kz saitagro



ЗСК-70



ОВС-25

ОВС-25



Т-8, Т-12



МПО-50,100



ЗВС-20



БЦС-50,100



ПЗМ-110,170



НОРИИ

зерноочистка.kz saitagro

Увеличение урожая

АЛМАЗ! до **35%**

Аэродинамический самоходный сепаратор



Сортировка

Калибровка

Очистка семян

Универсальный сепаратор **SKILL-40**



Производительность т/час:

Предварительная	60
Первичная	40
Вторичная	15

Сложное, а кое-где катастрофическое положение с наличием кормов, массовый падеж скота ещё раз обозначило актуальность и важность вопроса улучшения кормовой базы сельхозпредприятий. А богатый питательными веществами луг - фактор успеха №1 для владельцев кормовых угодий, основа для качественного урожая кормов.

ПОЧЕМУ НУЖЕН УХОД ЗА ЛУГАМИ И ПАСТБИЩАМИ?

Австрийская компания APV предлагает агрегаты для профессиональной обработки лугов и пастбищ

ЗАЧЕМ НУЖНА ОБРАБОТКА ЛУГОВ И ПАСТБИЩ?

Из-за ненадлежащей обработки большое количество лугов и пастбищ имеет сегодня высокую долю пустот и недостаточную растительность для возделывания кормовых культур. В связи с этим возникает необходимость улучшения или обновления лугов и пастбищ путем дополнительного сева или нового засева. В связи с интенсивным использованием лугов и большим количеством укосов необходимо постоянно ухаживать за лугами, по необходимости их аэрировать и высевать новые травы.

Причины ухудшения качества дерна:

- Движение по слишком влажным лугам или использование их в качестве пастбищ
- Временные неблагоприятные водные условия
- Разрыхление дерна вследствие слишком позднего или редкого использования или неправильного использования азотных удобрений
- Недостаточное распределение органических удобрений
- Пренебрежение обязанностью ухода (прикатывание почвы, выравнивание волокушей, косьба отавы)
- Слишком глубокий укос
- Экстремальные погодные условия (вымерзание, повреждения из-за сырости или засухи и т. д.)
- Слишком малое или слишком большое количество голов скота, приходящихся на единицу площади пастбищ
- Неполная уборка собранного урожая
- Внесение недостаточного количества фосфорно-калийных удобрений
- Повреждение вредителями

ПРЕИМУЩЕСТВА ОБРАБОТКИ ЛУГОВ БЕЗ ПЕРЕПАХИВАНИЯ

Обработка лугов и пастбищ без перепахивания – это самый простой и экономичный путь к улучшению их состояния. Такой подход представляет собой интересную с экономической и экологической точки зрения альтернативу обработке перепахиванием для лугов со слишком рыхлой и истощенной почвой. Луговые корма – это хорошая, экономически выгодная и принадлежащая самому предприятию база для выращивания крупного рогатого скота. Цель мероприятий по улучшению и обновлению состоит в поддержании или восстановлении многолетнего, урожайного травостоя, результатом чего является получение достаточного количества высококачественного корма.



БОРОНА ДЛЯ ОБРАБОТКИ КОРМОВЫХ УГОДИЙ



Луговая борона GS 600 M1 вырывает нежелательные сорта трав, освобождает место для высококачественного посевного материала и проветривает почву.

Два передних ряда мощных зубьев удаляют участки свойлачивания и сорные травы, а два ряда тонких зубьев отделяют землю от удаленных растений и заделывают семена трав в почву.

Таким образом, борона естественным путем подготавливает почву и стимулирует прорастание семян самых разных трав.

В сочетании с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 можно в рамках одной рабочей операции одновременно бороновать почву, а также высевать злаки и бобовые культуры. За счет этого можно регулировать соотношение злаков к бобовым культурам и травам.

Ширина захвата - 6 м, Масса – 1050 кг, Мощность трактора - 70 л.с.

ШТРИГЕЛЬНАЯ БОРОНА

Основное назначение штригельной бороны - это удаление сорных трав. Зубья бороны распределены в 6 рядов и имеют шаг следа в 31,25 мм.

Они хорошо подходят для механического удаления сорняков. Возможен монтаж с пневматической сеялкой PS 120 M1-PS 500 M1 для подсева трав.

Ширина захвата – 6,9 и 12 м.



ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ЛУГОВАЯ БОРОНА

Для интенсивной обработки прекрасно подходят модели GP 300 M1 и GP 600 M1, которые можно использовать несколько раз в год.

За счет уникального сочетания зубьев толщиной 12 и 8 мм осуществляется оптимальная обработка луговой дернины. Прикатывающий каток обеспечивает повторное уплотнение и закрытие семян.

Ширина захвата - 6 м,

Масса – 4000-4200 кг,

Мощность трактора - 140 л.с.



Принцип работы

При бороновании зубья штригельной бороны погружаются в почву не более чем на 2-3 см, чтобы разломать верхнюю корку и измельчить ее. Это улучшает газообмен почвы и разрушает капиллярность. Однако основное внимание уделено борьбе с нежелательными сорняками. При движении зубьев по почве сорняки, находящиеся в фазе прорастания или зародыша, вырываются из почвы и остаются на поверхности. Там они высыхают и отмирают. Это уменьшает количество сорняков до 90% без применения химических препаратов.

И понятно, что ничего не делая с угодьями мы находимся в зависимости от природных условий. Использование же техники позволяет в значительной степени уходить от этой зависимости в сторону улучшения обеспеченности кормами.



По вопросам приобретения и информации о технике APV можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

ПЕЧИ НА СОЛОМЕ **ЕКОРАЛ**



ГОТОВЬТЕ ТЕЛЕГУ ЗИМОЙ,... А ПЕЧИ ЕКОРАЛ ЛЕТОМ!



Аграрии о печах ЕКОРАЛ

Павел Луцак, ТОО «Найдоровское» (Карагандинская область)

«На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки.

Это почти 400 тысяч тенге, т.е. за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!».

**ПЕЧИ ЕКОРАЛ
ПОДХОДЯТ
ДЛЯ БОЛЬШИНСТВА
ЗЕРНОСУШИЛОК
КОСВЕННОГО НАГРЕВА**



По вопросам приобретения и информации о печах ЕКОРАЛ,
можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (Петропавловск)
по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

ЗАПУСКАЕМ ПРОЕКТЫ ВО ВСЕХ РЕГИОНАХ КАЗАХСТАНА!

ШАХТНЫЕ СУШИЛКИ

**100% НАДЕЖНОСТЬ
И ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ**



Лидер по экономической эффективности и простоте обслуживания



Лучшие решения и патентные инновации для максимальной производительности (до 120 т/ч)



Ультрасовременная система управления с функцией Discharge Cruise Control™ («Крузиз Контроль Разгрузки»)



Усиленная оцинкованная конструкция и электрические компоненты промышленного типа



Модульная конструкция сушилок гарантирует быструю сборку и возможность расширения в будущем




Высокая производительность при компактных габаритах



Бережная сушка масличных культур



 Английское качество по доступной цене

ХРАНЕНИЕ + СУШКА + ПОДРАБОТКА + ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ + МЕТАЛОКОНСТРУКЦИИ

EVGS
GROUP

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ИНЖИНИРИНГ

Получите консультацию:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, офис 1
т. + 7(7172) 97 82 67(68), office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97
г. Петропавловск +7 771 029 29 91
г. Костанай +7 771 029 29 95
г. Павлодар +7 771 029 29 96
г. Кокшетау +7 771 029 95 95



ТОО «Бизнес-Фактор» реализует технику производства Республика Беларусь



Платформа транспортировки кормов ПТК-10

Предназначена для перевозки рулонов сена, соломы, травосмесей, упакованных в плёнку или неупакованных, по дорогам общей сети и в полевых условиях.

Платформа изготавливается в двух исполнениях, отличающихся конструкцией передних, задних и боковых бортов:

- без донного планчатого конвейера и без боковых модифицированных бортов (исполнение 2) – ПТК-10-2;
- с донным планчатым конвейером и модифицированными бортами (исполнение 3) – ПТК-10-3;

Погрузка рулонов осуществляется с помощью погрузчика. Разгрузка при помощи погрузчика или донного планчатого транспортера через задний борт.

Технические характеристики ПТК-10

Наименование параметра	Значения
Тип машины	прицепной
Грузоподъемность, т., не более	10
Вместимость кузова, рулонов (диаметр - 1,5 м.), шт	40

Полуприцепы специальные сельскохозяйственные

Полуприцепы специальные сельскохозяйственные с комплектом сменных адаптеров предназначены для транспортировки и механизированной выгрузки силосной и сенажной массы, навоза снега, урожая и других сыпучих материалов.

Основные технические характеристики полуприцепов

	Полуприцеп специальный сельскохозяйственный ПСС-10	Полуприцеп специальный сельскохозяйственный ПСС-20	Прицеп тракторный ПТ 14 С	Полуприцеп специальный сельскохозяйственный ПСС-25	Полуприцеп специальный сельскохозяйственный ПСС-36
Грузоподъемность, т	10	20	14	25	36
Вместимость кузова с надставными бортами (без бортов), м ³ , не более	17		15	45 (36)	до 48
Агрегатирование, класс трактора	2-3	4-5	2-3	5 и выше	5 и выше
Скорость перевозки груза, км/ч, до	40	10-30	30	40	30
Время разгрузки, мин., не более	2-10	2-10	2	2	2



По всем вопросам можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (г. Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

Представительство в Усть-Каменогорске: пр. Шакарым, 62 -29, 8-777-136-49-26

РАДИ ЭКСПОРТА ПЛЕМЕННЫХ ТЕЛОК ОТКАЖЕМСЯ ОТ СУБСИДИЙ



Республиканская Палата Ангус Казахстан за 11 лет сопроводила закуп отечественными фермерами около 50 тысяч голов одной из популярных среди мясных пород Абердин-ангусов. Сегодня они работают над сертификацией чистопородных Ангусов «казахстанского образца». О роли Палаты в развитии мясного животноводства страны и грядущих в ней изменениях мы побеседовали с ее директором Дауреном Салыковым.

- Давайте начнем сначала, вспомним программу «Экспортный потенциал мяса крупного рогатого скота», так как с нее и началось реальное развитие животноводства в Казахстане.

- Сначала я немного остановлюсь на основной цели Палаты Ангус в Казахстане. Это быть лидерами в снабжении различных инновационных программ, которые могли бы содействовать в развитии и продвигать на рынке нашей страны и за рубежом породу Ангус. Миссия - увеличить рентабельность и эффективность членов Палаты за счет улучшения племенных качеств, внедрения технологий и инновационных программ, которые позволят увеличить ценность породы Ангус на рынке Казахстана и за рубежом. В целях выявления и предотвращения недостоверных дан-

ных по ведению племенного учета, а также сохранения чистопородности и оценке племенной ценности и улучшения племенных качеств породы, сотрудниками Палаты на ежегодной основе осуществляются выезды на хозяйства с инспекцией и проведения бонитировки (оценки) животных. Также на постоянной основе проводим в регионах семинары на темы: ветеринария, содержание, кормление животных и внедрение новейших технологий в сфере животноводства. Для распространения бренда Ангус в Казахстане, участвуем во всех сельскохозяйственных выставках, проводим туры по показательным хозяйствам, выездные зарубежные туры, организовываем выставки животных и ведем маркетинговую политику в социальных сетях.

Проект развития экспортного потенциала мяса крупного рогатого скота был принят в 2011 году, в том числе были утверждены программы по развитию мясного животноводства и переработке - строительство племенных репродукторов, откормочных площадок и мясоперерабатывающих комбинатов. Хочу отметить, что откормочная площадка предполагала в себе наличие не менее 500 голов маточного поголовья для ее частичного обеспечения сырьем, затем по мере практической реализации, проект трансформировался в две разные программы, причем строительство репродукторов с 2010 года было в приоритете, ввиду понимания реальной картины отрасли. Без первоочередного создания сети хозяйств-репродукторов невозможно построить мясную отрасль, отвечающую современным запросам и политике продовольственной безопасности страны.

Напомню, что перед стартом импорта племенного крупного рогатого скота в Казахстан, делегация, в составе которой были представители МСХ РК, АО «НУХ «КазАгро», наука, бизнес и другие, объехали Европу, США и Австралию.

Изначально поехали в Европу, но их опыт нам не подходит - мелкие фермы семейного плана, очень большие капиталовложения, очень высокая производительность труда, у нас столько бизнесменов не наберется.

Потом поехали в Америку, Австралию. Там примерно те же самые проблемы - нехватка трудовых ресурсов в сельском хозяйстве, все стремятся в города ехать, поэтому фермы идут по пути автоматизации, сельским хозяйством занимаются на промышленной основе. Фермеры считают свои вложения и прибыль, их окупаемость. Поэтому начали проектировать комплексы именно по североамериканской технологии, где коровы на свободном выпасе, максимально приближены к природным условиям, затраты на одну голову при строительстве ферм минимальны.

В Америке и Австралии также обратили внимание на мясные породы, где лидирующую позицию занимала порода Ангус. Это порода номер один в мире, и имеет твердую репутацию, является брэндом. Конечный результат у всех один - экспортировать мясо по хорошей цене и за валюту, при минимальных затратах.

- Какова сейчас численность Ангусов в Казахстане, если за весь период было импортировано около 50 тысяч голов? И что на счет выбраковки? Насколько

ПРОДАЖА СЕМЯН

ЯРОВОЙ ПШЕНИЦЫ

АВСТРИЙСКАЯ СЕЛЕКЦИЯ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЕ СЕРТИФИЦИРОВАННЫЕ СЕМЕНА ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ SAATBAU

АРАБЕЛЛА



Безостый сорт мягкой пшеницы с превосходными хлебопекарными свойствами

ГРАННИ



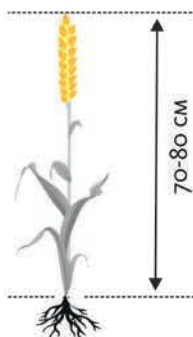
Пластичный высокоурожайный остистый сорт мягкой пшеницы



СОСТАВЛЯЮЩИЕ УРОЖАЯ

90 ц/а	Потенциал урожайности	100 ц/а
60%	Стекловидность	55%
423	Сила муки / Выход муки	418
15,4%	Содержание белка	14%
79-86 дней	Вегетационный период	85-90 дней

Низкорослый сорт



SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

EVS
GROUP

ТОО «EVS Group»:

г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1
+ 7 (7172) 97 82 67(68), +7 708 425 0157
E-mail: office@evsgroup.kz

г. Усть-Каменогорск +7 771 029 29 97
г. Петропавловск +7 771 029 29 91
г. Костанай +7 771 029 29 95
г. Павлодар +7 771 029 29 96
г. Кокшетау +7 771 029 95 95

Высок ее процент сегодня?

- Импорт племенных телок в Казахстан начался в 2010 году. Общее количество закупленных зарубежных телок на сегодняшний день составило 49 428 голов. В тройку импортеров входят США, Австралия и Канада.

Произвели племенную реализацию по Казахстану в количестве 92 778 животных. Это потомки от импортированного маточного поголовья.

Республиканской Палатой за весь период существования было зарегистрировано 170 433 племенных животных породы Ангус – это свыше 350% от импортированного поголовья. На сегодняшний день общее поголовье породы Ангус составляет 155 223 головы, в них входят 109 722 – это маточное поголовье, и 45 501 - быки.

Количество членов Палаты Ангус Казахстана составляет 112 хозяйств, которые расположены по всей Республике. Наибольшее количество племенного КРС породы Ангус расположено в Акмолинской области. Самое большое хозяйство по численности животных расположено в Алматинской области.

Выбраковка и падеж в хозяйствах есть, так как это физиологический процесс. Живое существо не может жить вечно. Падеж скота по году держится на уровне 4%, выбраковка в среднем 15%.

- Что сегодня может помочь фермерам увеличивать количество стада Ангусов в стране?

- В связи с последними событиями на мировом рынке, нам нужно думать о наших хозяйствах. И мы приняли решение, что будем выносить его на рассмотрение Минсельхоза. Наша просьба - открыть экспортные рынки для племенного маточного поголовья. При этом мы готовы отказаться от субсидий, предусмотренных на приобретение при импорте маточного поголовья действующим хозяйствам. Новым же фермам необходимо будет оставить государственную поддержку. Это придаст импульс к росту поголовья внутри страны и привлечет дополнительно инвестиции в эту сферу.

Мы уже видим наши перспективы: Узбекистан и Кыргызстан закупают маточное поголовье, которое и мы можем им поставить. Закуп у них идет примерно в 120 тысяч голов. При этом они покупают одну буренку примерно за 900 000 тенге. У нас же средняя стоимость головы находится в районе 500 000. То есть мы можем продавать дороже и за валюту.

С Кыргызстаном уже обсуждаем эту идею. У них вводится программа импорта скота, рассчитанная на закуп до 100 000 голов маточного поголовья в год. Сегодня порядка 40 хозяйств Казахстана могут смело начинать экспорт буренок. Ежегодно соседним странам мы сможем отправлять по 5 тысяч голов. И при этом их уровень потребности в коровах довольно высок, что гарантирует долгосрочный спрос.

Фермеры получают хорошую выручку, которая стимулирует их на увеличение поголовья Ангусов в Казахстане.

- Палатой была разработана программа «QazAngus» по учету кровности и сертификации качества животных. Каких результатов добились к 2022 году?

- Мы контролируем только те хозяйства, которые занимаются племенным животноводством. Но есть и такие, которые занимаются породным преобразованием. Они когда-то покупали беспородный скот и регулярно в свое стадо запускали племенных Ангусов. Этот проект мы разработали специально для них. Статус чистопородного теленка получает скот в четвертом поколении при правильном ведении учета.

Этот проект был нацелен на увеличение количества членов Палаты и поголовья племенных животных, полученных за счет отслеживания степени кровности животных, полученных от быков породы Ангус. Также мы хотели выявлять наиболее ценных и породных животных, полученных от быков Ангусов для ведения племенной работы. Это неплохо улучшит товарные стада.

Также проект предполагает отдельный учет по животным, полученным в результате породного преобразования.



Так мы подтверждаем данные (возраст, фенотип, выращивание) и высокое качество (хороший рост и развитие) продукции, участвующей в данной программе за счет индивидуальной инспекции животных.

Можем сертифицировать бычков и кастратов, тем самым упрощать для откормочных площадок поиск качественного откормочного контингента, а для товарного заводчика реализовать на откормочную площадку по более выгодной цене. Сертификация Палатой телочек позволит улучшить состав маточного поголовья и получать племенной молодняк в четвертом и пятом поколениях.

Первое хозяйство, скот в котором получил статус чистопородный – ТОО «Стан» в Северо-Казахстанской области. Оно провело всю работу от начала до конца. Мы их сопровождали с 2013 года, в ноябре прошлого года новый статус «QazAngus» получили 11 телят. С этого года мы объявили, что Палата берет под свое крыло все хозяйства, которые занимаются породным преобразованием.

Телочек они будут оставлять на воспроизводство, чтобы в будущем получить статус «QazAngus», а бычков – реализовывать на откормочной площадке. И с ними мы договорились.

Если правильно вести учет и предоставлять откормплощадке данные этих животных, они будут покупать этот скот и доплачивать сверху за килограмм живого веса 100 тенге. Это примерно 50 000 на голову. У фермера будет стимул заниматься породным преобразованием, зная, что бычков продаст дороже, а телочки в будущем обеспечат его



ТОО «Бизнес-Фактор» реализует

ПОЛУПРИЦЕП ТРАНСПОРТИРОВКИ РУЛОНОВ САМОЗАГРУЖАЮЩИЙСЯ ПТРС-10 «ДОБРЫНЯ»

ПТРС-10 «Добрыня» предназначен для транспортировки и механизированной загрузки и разгрузки запрессованных грубых кормов, плотностью до 400 кг/м³.

Полуприцеп агрегируется с тракторами класса 1,4 и выше, имеющими гидросистему, тягово-сцепное устройство, выходы электрооборудования и пневмопривод тормозов. Транспортировщик используется для эксплуатации на полях и проселочных дорогах.



Тип машины	полуприцепная
Производительность, шт./час	100
Рабочая ширина захвата, м:	Не более 7
Диаметр рулона, мм:	120*150
Количество рулонов, шт.:	10
Грузоподъемность, т:	не более 8
Габаритные размеры в транспортном положении: мм:	
длина –	не более 900
ширина –	не более 320
Дорожный просвет, мм:	не более 300
Масса, кг:	не более 3120
Агрегируется с трактором:	1,4кл и выше

ПЛЮЩИЛКА ВЛАЖНОГО ЗЕРНА ПВЗ-30

Плющилка предназначена для плющения влажного фуражного зерна различных культур влажностью 25-35% при закладке их на хранение в герметичные траншейные, напольные хранилища и в полимерный рукав (диаметр 1650 мм) с вводом консерванта. Компактна, надежна в эксплуатации, проста в обслуживании, экономична, экологически безопасна. Комплектуется вальцами для плющения зерна злаковых культур и зерна кукурузы.



Техническая характеристика:

Наименование показателя	ПВЗ-30
Производительность, т/ч	
-на зерне злаковых культур влажностью 25-35%	15-20
-на зерне кукурузы влажностью 25-35%	20-30
Мощность привода, от ВОМ трактора класса 2,0 кВт	540 об/мин
Удельный расход топлива, кг/т	1,0-1,2
Емкость бункера, м ³	2,0 (1,5)
Диаметр вальца, мм	292
Длина вальца, мм	700
Количество вальцов, шт	4
Габаритные размеры, мм:	
- длина	4980
- ширина	2495
- высота	2620
Масса, кг	3100
Агрегируется с трактором «Беларус-1221»	

По всем вопросам можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» (г. Петропавловск) по тел.: 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru

Представительство в Усть-Каменогорске: пр. Шакарым, 62 -29, 8-777-136-49-26



статусом «QazAngus». Да, это напрямую повлияет на качество стада в Казахстане.

- Вы продвигаете бренд «Angus Beef». Расскажите о преимуществе этой сертификации.

- С 2020 года Республиканская Палата Ангус Казахстана выдает сертификаты дистрибьютерам премиальной, мраморной говядины ANGUS под брендом ANGUS BEEF. Целью бренда является расширение представления потребителей

и производителей мяса о культуре разделки и приготовления, потребления мраморной говядины. Провели Сертификацию ресторанов в городах Алматы, Астаны, Костаная и Петропавловска, знаменитые бренды использующие отечественную, мраморную говядину – BlackStarBurger, NewYork, GanBei и другие.

Сегодня на рынке Казахстана, потребитель в любом городе, ресторане может отведать мраморную, премиальную говядину Ангус, также наша продукция идет на экспорт, в такие страны как Китай, ОАЭ, РФ, Иран, Узбекистан и другие страны.

- Мы видим, как на наших глазах идут перемены в геополитической обстановке в мире. Как это отразится на деятельности фермеров?

- Мы понимаем, что будет подорожание абсолютно всего. В том числе необходимого для ведения животноводства: гербициды, химия, сельхозтехника. И все это напрямую ведет к росту цен на корма.

Чтобы фермер продолжил работать и дальше развивался, ему нужен сбыт по хорошей цене. Тогда он не откажется от животноводства, ведь оно будет прибыльным. Если будет продавать ниже себестоимости, то конечно фермеры начнут уходить из отрасли. Поэтому мы и задумались об экспорте племенных телок.

Средняя цена на реализацию племенных животных была в районе 550 тысяч тенге на голову. Сейчас она резко поднялась. Средняя цена - 650 тысяч тенге. Это с учетом девальвации и удорожания кормов.

Помимо этого, начнет сокращаться импорт скота, так как цена на него уже на 20% поднялась.

В завершении хотел бы поделиться одним воспоминанием. Был случай, когда я работал на производстве и часто принимал гостей, так как наш репродуктор находился рядом со столицей. Гости приезжали из США, Канады, Европы, и у всех по пути в хозяйство возникал один вопрос: «Почему все земли пустые? Нет скота, площади не обрабатываются, не сеются. Это сколько денег каждый день теряет страна?».

Бизнесу нужно серьезно задуматься и переориентироваться в сторону животноводства, мы обязаны обратить внимание на эту отрасль! Да, у нас есть нефть, вся таблица Менделеева, но она же рано или поздно закончится, а количество людей на земле увеличивается, и их всех нужно накормить.

Согласно вышесказанному подытожу - система уже вся выстроена, направление задано, нужно масштабировать. Казахстану в этом направлении проще, так как мир большими шагами движется в этом направлении, и набил много шишек, нам остается только изучать мировой опыт и адаптировать его у себя на родине. Экспортный потенциал у Казахстана огромный - Китай, РФ, Иран, ОАЭ и т.д., и чтобы с нами считались, нужен объем и постоянные поставки. Для этого нужно максимально больше импортировать маточного поголовья (это как станки), запускать на них наших племенных быков, получать товар в виде бычков и экспортировать, получая при этом валютную выручку.

КАЗАХСТАНСКИЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ АГРАРНЫЕ ВЫСТАВКИ



KazAgro & KazFarm

KAZAKHSTAN INTERNATIONAL AGRARIAN EXHIBITIONS

12-14 октября 2022

📍 Казахстан, Нур-Султан
Международный выставочный центр «EXPO»

ОРГАНИЗАТОР:



📞 +7 (701) 216-22-91
+7 (701) 958-29-72

✉️ project@expogroup
manager@expogroup.kz

🌐 kazfarm.kz
kazagroexpo.kz

📷 expogroupkaz



БОСС АГРО

Ежемесячный Аграрный Журнал
"БОСС-АГРО"

03 (187) март 2022

СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»


РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Олеся НИКОНОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 30.03.2022
Номер заказа - 12114

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Каждый раз, когда что-то покупаю,
у меня с карты списываются деньги.
Кто-нибудь знает, как отключить эту
функцию? Очень раздражает.

Интересный факт: если всех лю-
дей выстроить в линию по экватору, то
большинство из них утонут.

- Ужас какой-то... , - подумал Сти-
вен Кинг и выключил новости.

Если бы ходьба была полезна для
здоровья, почтальон был бы бессмер-
тен. Кит целыми днями плавает, ест
только рыбу, пьет только воду и он
толстый! Кролик бегаёт и прыгает, но
живёт всего 5 лет. Черепаха не бегаёт,
не прыгает, не плавает, она еле ползает
и живёт 150 лет!

Вывод: никаких физических упраж-
нений, никакой диеты!

- Специалисты утверждают, что зар-
плата у населения растёт.
- А население говорит, что нет.
- Но ведь они же не специалисты...

Указ Петра Первого, датирован 1699 г.
«Боярам в Думе говорить по ненаписан-
ному, дабы дурь каждого видна была!».

Я начинаю понимать Наполеона, ко-
торый спал по 4 часа в сутки. Поэтому
он был странный, агрессивный и хотел
убивать.

- Сынок, ты зачем всем рассказал о
том, как математичка с физруком цело-
валась?!
- Она сама об этом попросила.
- Как сама?
- Сказала мне: «Петров, ты что там
на задней парте ржешь? Расскажи
всем, мы тоже посмеемся!».

Узнав, сколько средств Россия вло-
жила в Крым, жители Псковской об-
ласти решили провести референдум о
вхождении в состав России...

В молодости Трамп не поверил, ког-

да цыганка нагадала, что на старости
лет он переедет в бесплатное жилье,
которое для него освободит негритян-
ская семья.

Школьник нашел миллион долла-
ров и сдал находку в полицию. Рыда-
ющая навзрыд мать уверяла, что это у
нее слезы гордости...

Негритянский мальчик плакал, кри-
чал, звал на помощь, но так и не смог
вырваться из цепких рук Мойдодыра.

Наш ответ на шекспировский во-
прос: «Быть или не быть?» прост: «Эх!
Была - не была!».

- Индийские законы Ману пред-
писывали отцу семейства, почувство-
вавшего приближающуюся дряхлость,
передать свое имущество и младших
детей старшему сыну, одеться в руби-
ще и идти в горы - встречать там свою
смерть. Кшатриям из касты воинов ре-
комендовалось в таком случае встре-
тить смерть в бою. Вдовам предписы-
валось сгореть на костре...

- Извините, а Вы точно руководи-
тель Пенсионного фонда?

Объявление в больнице: «Нет денег
- будь здоров!».

2030 год. Состав пирожка: вода, за-
густитель, ароматизатор «Пирожок».

На Крайнем Севере нет рэперов, по-
тому что там трудно вырасти на улице...

Меня часто сравнивают с Богом! Го-
ворят: «Господи! Опять ты?!».

Прежде чем ругать ребёнка, вспо-
ни себя в его возрасте, погладь его по
голове, поцелуй и иди пей свою вале-
рианку.

Существует легенда, что если жен-
щину не обижать, она не обидится...

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20



ЧУВСТВУЕТЕ ЗАПАХ
СВЕЖЕСКОШЕННОЙ
ТРАВЫ?

#kroneagriculture

Все зависит от укладки!

Комбинация косилок EasyCut B 950 COLLECT

Очень компактная комбинация косилок позволяет размещать скошенный материал широкой укладкой, частично широкой укладкой, или в валок при помощи подающих шнеков. Максимальная гибкость в сочетании с максимальной мощностью.

Когда начнется уборка – вы будете готовы?



EasyCut B
950 Collect



Официальный дилер в РК

Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de, Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76

 **MANITOU**
HANDLING YOUR WORLD



Кто успел - тот и «съел»*

*количество ограничено



WEIDEMANN

Mob.: +7 771 505 44 60 / +7 771 374 04 67 / +7 771 256 53 76, info@liet-agrar.de / www.liet-agrar.de

