

АКСИОМА УСПЕШНОГО АГРОБИЗНЕСА

БОСС



10 (170)
Октябрь 2020

Ежемесячный Аграрный Журнал

www.bossagro.kz

ОРГАНИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО: МЫ НЕ ИМЕЕМ ПРАВА ВЫБОРА...

подробности
на 16-18 стр.

Руководитель
компании
«Диканшы»
Дмитрий ПАМПУР

ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
ПАРТНЕР
СПЛОШНОЙ ПОСЕВ
8(701)734-26-53 ЕСТЬ ТОЛЬКО У НАС!





ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ КЗ



Дорогие труженики сельского хозяйства!

Компания «Щёлково Агрохим» сердечно поздравляет вас с Днём работника сельского хозяйства!

Несмотря на все сложности 2020 года, вместе мы проявили стойкость и высочайший профессионализм, вырастили и собираем достойные урожаи.

Пусть каждый новый день станет шагом к вашим новым победам!

Дорогие грузья!

Сердечно поздравляем вас с праздником!
Успеха во всём, крепкого здоровья,
мира, процветания в семье и высоких урожаев!

С уважением,
ТОО «Щелково Агрохим - КЗ»

ESSIL

ҚАЗАҚСТАНДА ЖАСАЛҒАН



ПОВЫШЕННАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ

2 ГОДА ГАРАНТИЯ



**ВСЕ МОДЕЛЬНЫЙ РЯД ТЕХНИКИ
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ В НАЛИЧИИ**

www.amh.kz

Костанайский филиал:

г. Костанай,
ул. Узкоколейная, 32
Телефон: +7 7142 52 21 72, +7 7142 52 71 74
e-mail: info@kst.amh.kz

Северо-Казахстанский филиал:

г. Петропавловск,
ул. Мусрепова, 52
Телефон: +7 7152 52 01 99, +7 7152 52 02 36
e-mail: info@sko.amh.kz

Алматинский филиал:

г. Алматы,
просп. Райымбека, 496А
Телефон: +7 727 237 91 17, +7 727 237 91 18
e-mail: info@almaty.amh.kz

Восточно-Казахстанский филиал:

г. Усть-Каменогорск,
ул. Базовая, 1 (Левый берег)
Телефон: +7 7232 29 33 11, +7 7232 29 33 22
e-mail: info@vko.amh.kz

Акмолинский филиал:

г. Кокшетау,
ул. Горветка, 1
Телефон: +7 7162 76 28 26, +7 7162 76 02 48
e-mail: info@koksh.amh.kz

Новошишимский филиал:

СКО, с. Новошишимское,
ул. Гаражная, 3
Телефон: +7 71535 23 1 17, +7 71535 23 1 59
e-mail: info@sko1.amh.kz

Аккольский филиал:

г. Акколь,
ул. Бигельдинова, 62/1
Телефон: +7 71638 2 07 02, +7 71638 2 18 48
e-mail: info@akkol.amh.kz

Есильский филиал:

г. Есиль,
ул. Московская, 2
Телефон: +7 71647 2 15 83, +7 71647 2 22 28
e-mail: info@esil.amh.kz



ЕКОНИВА
ЭКОНИВА
СЕМЕНА

Семена ЭкоНивы показали хороший результат в Казахстане

Хорошие семена – добрые всходы, знает каждый аграрий. «ЭкоНива-Семена» сотрудничает с хозяйствами Республики Казахстан около пяти лет. За это время семена из портфеля компании уже показали свои положительные качества и дали хорошие результаты на полях казахстанских аграриев.

Сельское хозяйство в Казахстане – одна из наиболее развитых отраслей экономики. Местный аграрный сектор обладает большими экспортными возможностями и высоким потенциалом для внедрения инвестиций. Континентальный климат республики обуславливает холодную малоснежную зиму и жаркое засушливое лето.

– **Последние годы мы активно работаем с фермерами Казахстана, – говорит Вилли Древис, консультант «ЭкоНивы». – Интерес к нашим семенам растет. Еще три-четыре года назад первые поставки в Казахстан составляли не более сотни тонн семян. В прошлом аграрном сезоне соседям было реализовано уже 5500 тонн. Чем интересны наши сорта? Есть три топовые характеристики: высокий коэффициент кущения, засухоустойчивость, урожайность с хорошим качеством.**

Фавориты в производственных хозяйствах республики – это зерновые культуры. В линейке «ЭкоНивы» особое предпочтение аграрии отдают сортам европейской селекции. По яровой пшенице – это Каликс, Тризо, Корнетто, Одетта. Безусловный лидер – Ликамеро.

– **Первооткрывателями, поверившими в сорта от «ЭкоНивы», были земледельцы Восточно-Казахстанской области, – продолжает Вилли Древис. – Сразу же были получены хорошие результаты. Особенно показательным стал 2018 год, когда отдельные хозяйства по сорту Ликамеро получили до сих пор невиданную в республике урожайность – более 70 ц/га.**

В Казахстане яровую пшеницу Ликамеро высевают весной с самыми низкими нормами высева, от 2,5 млн до 3,5 млн всхожих зёрен на 1 га. Благодаря высокому коэффициенту кущения, к уборке она формирует оптимальный стеблестой. Поскольку это сорт интенсивного типа, он очень отзывчив на высокий фон минерального питания, особенно если жидкие удобрения поступили в почву вместе с семенами. Среди новинок, рекомендованных для Казахстана – пшеница Флоренс и Токката, эти сорта позиционируются как засухоустойчивые.

Ячмень – не менее востребованная культура. И здесь фермеры Казахстана снова выбирают позиции от «ЭкоНивы». Калькюль, Маргрет, Паустиан, Травелер, Эксплоер, Эйфель – их плюсы: пластичность, высокие адаптивные свойства и безусловная устойчиво к полеганию.

– **Кроме зерновых культур в республике очень востребованы сорта желтого гороха: Рокет, Джекпот, Бельмондо, а**

также зеленый горох Мадрас, – рассказывает Вилли Древис. – Еще одна новинка, которую мы предлагаем и планируем испытать в Казахстане – сорт чешской селекции Тренди. Ранний сорт продовольственного гороха с очень высоким и стабильным урожаем, его величина оценивается в девять баллов. Это очень высокий показатель. Содержание протеина в зерне достигает 24%.

«ЭкоНива-Семена» готова предложить и большой ассортимент кормовых трав, адаптированных под особенности местного климата. В Казахстане традиционно занимаются животноводством. Есть особый интерес к люцерне из Канады. Она обладает высокой зимостойкостью и даже в условиях засухи стабильно дает 2-3 укоса за сезон. Качество корма всегда самое высокое – более 20% белка.

В своей работе компания стремится к оптимизации агротехнологии и селекционной деятельности на благо партнеров. «ЭкоНива-Семена» уже много лет сотрудничает с селекционными центрами Америки, Европы и России, предлагая клиентам лучшую мировую и отечественную генетику, которая проходит тщательный отбор на собственных полях «ЭкоНивы». Ведется большая работа по изучению новых сортов. В производстве и испытании – сорта 40 селекционных центров. Ежегодно испытывается свыше 1000 новых сортов и линий.

– **Селекционная наука ушла далеко вперед, – продолжает Вилли Древис. – Хотим донести каждому сельхозтоваропроизводителю возможности новой генетики. Теперь мы можем предложить в Северной Казахстан на испытание сою собственной селекции – ЭН Аргента. У нее короткий вегетационный период 91-97 дней, хороший уровень продуктивно-**



Горох посевной Рокет

сти и содержание белка в зерне на абсолютно сухое вещество до 42%.

Особенность сои ЭН Аргента – повышенная способность к ветвлению. Для сортов с коротким вегетационным периодом – это большая редкость. Новый сорт способен формировать до пяти-шести боковых побегов и легко компенсирует локальные неравномерности стеблестоя.

Еще одна селекционная новинка «ЭкоНивы», которую стоит попробовать сельхозтоваропроизводителям республики Казахстан – это озимая пшеница Цефей. Его отличают высокие адаптивные свойства, стабильная урожайность, а также высокое качество зерна.

– **Цефей – сорт продовольственного направления, и соответствует показателям сильных пшениц, – рассказывает Андрей Звягин, селекционер-семеновод «ЭкоНивы-Семена». – По сравнению с другими сортами озимой пшеницы показывает высочайшую морозо-зимостойкость и формирует одну из самых высоких урожайностей.**

В рамках собственной селекционной программы, в компании особенно стремятся к повышению потенциала и стабильности урожайности. Особое внимание уделяют работе над качеством зерна.

Неизменное правило компании – каждый клиент обязательно должен получить прибыль. Важно не только снабдить хозяйственников высококачественными семенами, но и обеспечить их грамотным консультационным сопровождением, вооружить полной информацией по применению агротехнологий для получения высокого урожая.

semena@ekoniva-apk.com
ekonivasemena.ru/
+ 7 920 220 59 07



Пшеница мягкая яровая Ликамеро

- пшеница яровая
- пшеница озимая
- горох

- ячмень
- рожь
- овес

- лен
- соя
- чечевица

- однолетние травы
- многолетние травы

ЕКОНИВА ЭКОНИВА СЕМЕНА



СЕЛЕКЦИЯ

Разработка новых сортов растений и прогрессивных семенных технологий.

ПЕРВИЧНОЕ СЕМЕНО-ВОДСТВО

Производство семян высокого качества, с высокой рентабельностью, всхожестью и урожайностью.

ПОДГОТОВКА И ХРАНЕНИЕ

Хранение в специализированных семенных центрах, очистение, протравливание, сертификация.

АГРО-КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ

Рекомендации от агроэкспертов по подбору семян и агротехническим работам.



WEATHERLY AIRCRAFT COMPANY

Агротехнический самолет с 1976 г., в 13-ти странах



**САМАЯ ВЫСОКАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ
И САМЫЕ НИЗКИЕ СОВОКУПНЫЕ ЗАТРАТЫ ПО СРАВНЕНИЮ С ЛЮБОЙ
СЕЛЬХОЗАВИАЦИЕЙ ИЛИ НАЗЕМНОЙ ТЕХНИКОЙ В КАЗАХСТАНЕ.**

Weatherly Aircraft Company

www.flyweatherly.com

Кахрамон Асронов, Представитель в Казахстане.

Улица Е-30, д. 7, бизнес центр "Lake City", 2 этаж, офис 7

г. Нур-Султан, Республика Казахстан, 010000

+7 (776) 529-79-00, kahramon@flyweatherly.com



БОРОНА ДИСКОВАЯ

БОРОНА ЦЕПНАЯ



КАТОК ВОДОНАЛИВНОЙ

Республика Казахстан
Костанайская обл., г. Лисаковск,
Промзона 2, здание 6/1

8(71433)3-09-99, 2-01-59 parts1@donmar.kz



Дон Мар



www.donmar.kz



YouTube



КАСТАНОСКОЕ КОЛЛЕКТИВНОЕ
ХОЗЯЙСТВО В КАЗАХСТАНЕ



13 м ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС 9 м



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ



ЖАТКИ ПРИЦЕПНЫЕ



ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ



Официальный дилер в РК
ТОО «Шапагат-Астана»
shap-ast.kz

010000, РК, г. Астана,
ул. А. Иманова, 13, каб. 312,
Тел.: 8 717 2 57 40 12,
Моб.: 8 705 738 88 82,
shapagat-astana@mail.ru

Стерневые, анкерные и дисковые посевные комплексы
сезонные скидки • лизинг • гибкие системы реализации



**СУПЕР
ЦЕНА!**

AGROMASTER



QUIVOGNE

QUIVOGNE - мировой лидер
по производству
почвообрабатывающей техники



Дождевальные машины,
проверенные временем

МОДЕРНИЗАЦИЯ ЭЛЕВАТОРА: ИСТОРИЯ ПОЛУЧЕНИЯ ГРАНТА ЕБРР

ТОО «Хлебоприемное предприятие «Тонкерис» – одно из ведущих предприятий отрасли в Акмолинской области. Наше предприятие функционирует уже несколько десятков лет, помогая зерновикам сохранять урожай. Основной вид деятельности – приемка, взвешивание, сушка, очистка, хранение и отгрузка зерна. Также мы производим муку высококачества и комбикорма.



Благодаря высокой эффективности производства, ХПП Тонкерис является успешным экспортером продукции сельского хозяйства в ближнее и дальнее зарубежье. Основа нашего успеха – максимальная автоматизация всех производственных процессов. Своевременное обновление оборудования, автоматизация управления технологическими процессами и постепенное наращивание производственных мощностей дают значимый результат.

Преимущества автоматизации элеватора, в первую очередь, – в значительном сокращении человеческого фактора и повышении качества продукции. За счет автоматического отслеживания технического состояния оборудования и выбора наименее энергозатратных маршрутов движения зерна, значительно сокращается количество возможных простоев оборудования, снижаются энергозатраты, при помощи таймера опустошения предотвращается нежелательное смешивание культур.

АСУТП элеватора сводит к минимуму участие человека в управлении работой объекта. За течением всех процессов на элеваторе круглосуточно наблюдает компьютер, исключая ошибки, которые могут быть вызваны человеческим фактором.

В процессе работы мы пришли к любопытному выводу: сотрудничество с отечественными партнерами гораздо эффективнее работы с далекими иностранными партнерами, пусть даже и очень известными на мировом рынке.

Дело в географической отдаленности исполнителей услуг непосредственно от объекта, разности часовых поясов, менталитета и т.д. Это влияет на оперативность исправления внезапно возникающих ошибок и сбоев в работе оборудования и программ по управлению технологическими процессами. Во время приемки урожая, например, крайне нежелательны даже незначительные по продолжительности простои элеватора. Это чревато огромными потерями.

Однажды и мы столкнулись с подобной ситуацией. И после того, как иностранным партнерам по объективным причинам оказалось труднодоступным оперативное исправление ошибки программы, мы стали искать опытного отечественного партнера, который сможет в любое время срочно выехать на объект и быстро решить проблемы с оборудованием или программой. Таким партнером оказались инженеры ТОО «TerraPoint».

Мы выполнили совместно с этой компанией уже несколько проектов по автоматизации, и приятным бонусом оказалось то, что компании-партнеры – ТОО «TerraPoint» и ТОО «AgroStream», аккредитованы в качестве консультанта программы субсидирования малого и среднего бизнеса Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР). ЕБРР осуществляет консультирование и продвижение малого и среднего бизнеса в Казахстане. Программа грантов охватывает, в том числе, и инженерно-конструкторские разработки, оптимизацию производственных линий, автоматизацию бизнеса.

Казахстанская компания TerraPoint обеспечивает поставку и монтаж приборов и технологий автоматизации сельхозбизнеса, AgroStream, в свою очередь, разрабатывает и внедряет программное обеспечение для цифровизации деятельности предприятия.

Покупка новых силосов, оборудования и автоматизация управления – операции, требующие значительных финансовых вложений. Учитывая



экран оператора

возможность получения гранта, было принято решение об автоматизации управления пятью дополнительными силосами и добавлении их в уже успешно функционирующую автоматическую систему управления технологическими проектами (АСУТП) от TerraPoint. Очередное расширение производственных мощностей ХПП Тонкерис было намечено на 2019 год.

Основной задачей проекта для получения гранта ЕБРР была объявлена «Модернизация электрической и программной частей управления зерновым элеватором: разработка автоматической системы управления технологическими процессами».

Задачами проекта стали: улучшение качества зерна посредством управления производством в автоматическом режиме компьютером, снижение затрат на ФОТ и увеличение срока службы оборудования.

Для получения гранта главным этапом является разработка технического задания и проектно-конструкторской документации, на основании которых принимается решение о предоставлении гранта.



электрический шкаф управления

В августе 2020 года проект «Тонкерис» успешно завершен и профинансирован грантом ЕБРР на сумму 7 500 евро. Благодаря расширению производственных мощностей и автоматизации технологических процессов, производительность нашего элеватора увеличилась на 25 тыс. тонн.

Автоматизированное управление элеватором – наш главный инструмент для стремительного развития. Все пути движения зерна видны на едином экране, а управление осуществляется при помощи специальной программы.

**Директор ХПП Тонкерис
СТОРОЖЕНКО В.В.**

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ

BHK AGRO
www.bhkagro.com

ЛУЧШЕЕ!

CASE IH
AGRICULTURE



**Широкий
выбор техники**



**Уникальные цены
на запасные части**



**Предоставление качественного
сервисного обслуживания**

 **NEW HOLLAND**
AGRICULTURE



Связывайтесь с нами по следующим номерам: +7 771 040 11 97; +7 771 666 85 06; +7 701 098 58 12; +7 701 799 84 60
г. Кокшетау (контакты региональных представителей на нашем сайте),
e-mail: a.prisyazheniy@bhkagro.com; v.ponomarenko@bhkagro.com; a.lobko@bhkagro.com; v.shevchuk@bhkagro.com



Суперкорн

мезотрион + никосульфурон +
тифенсульфурон-метил, 150 + 60 + 11,25 г/л

Кукуруза скажет спасибо!

Комплексный контроль
злакового и двудольного
засорения

Сдерживает вторую «волну»
сорной растительности

Быстрая остановка роста
сорняков

Широкое «окно» применения –
до фазы 6 листьев кукурузы

Улучшенное проникновение
в сорняки, отличная
удерживаемость на листьях

Нефитотоксичен для кукурузы



5 причин выбрать Суперкорн



До 60 % урожая зерна кукурузы может забрать с поля неконтролируемая сорная растительность. Наибольшее влияние на культуру сорняки оказывают в период 30 – 40 дней с момента появления всходов. Если в этот период борьба с засорением не ведется, то потери урожая невозможно компенсировать в дальнейшем.

Суперкорн – послевсходный гербицид с почвенным действием

1 Контроль всего спектра сорной растительности

В состав препарата входят три действующих начала:

Мезотрион

поглощается корнями и листьями. Обладает почвенным действием – сдерживает появление второй «волны» сорняков. Эффективен против злаковой и двудольной сорной растительности: ромашки непахучей, щетинника (виды), щирицы (виды), бодяка (виды), осота (виды) и вьюнока полевого.

Никосульфурон

поглощается листьями и стеблями. Эффективен против злаковых и двудольных сорняков: дескурии Софии, овсюга (видов), видов проса, пикульника (видов), пырея ползучего.

Тифенсульфурон-метил

в растение попадает через листья и корни. Подавляет однолетние и ряд многолетних сорных растений: марь белую, коноплю сорную, угнетает вьюнок полевой.

При использовании Суперкорна нет необходимости в гербициде – партнере!

2 Препарат нефитотоксичен даже на перекрытиях

Суперкорн нефитотоксичен для кукурузы даже при двойной максимальной дозировке в местах перекрытия штанги опрыскивателя.

3 До 60 дней защиты

Суперкорн обладает почвенным действием и сдерживает появление второй «волны» сорняков. Мезотрион в его составе связывается с почвенными коллоидами, поэтому даже неглубокая механическая обработка почвы после химпрополки не снижает его эффективности. Он не вымывается из плодородного слоя даже на поливе.

4 Суперкорн применяют до 6-го листа культуры

Препарат не содержит гормональных действующих веществ: 2,4-Д, дикамбы и др., поэтому его можно применять до 6-го листа культуры. Начиная с 7 – 10-го листа закладывается количество рядов зерен в початке. Чтобы гербицидный стресс не снизил этот показатель, не рекомендуется применять гербициды после 6-го листа.

5 Препаративная форма – масляная дисперсия

Действующие вещества препарата Суперкорн растворены не в воде, а в масле. Масло по своей природе схоже с восковым слоем поверхности листа. Оно проводит гербицид в растение быстрее и в большем количестве, чем вода или другие растворители.

ТОО «Агроэксперт Казахстан»: г. Нур-Султан, тел.: +7 777 473 3212
г. Кокшетау, тел.: +7 705 220 0133, г. Петропавловск, тел.: +7 771 424 0484

ДИСКОВАЯ БОРОНА СЕРИИ RUBIN - ОТЛИЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ НА ПОЛЯХ КАЗАХСТАНА

Требования снизить затраты на средства защиты растений звучат все чаще. В связи с этим все большее значение приобретает стерневая обработка почвы, как оптимальный способ механического уничтожения сорняков.



Первый неглубокий рабочий проход способствует прорастанию сорных злаков и семян других сорняков. Одновременно выполняется заплата оставшейся на поле измельченной соломы, стерни и корней, и их перемешивание с почвой, чтобы инициировать быстрое компостирование. В засушливое лето обеспечивается дополнительный важный эффект: благодаря рыхлению верхнего слоя почвы устраняется капиллярность и, соответственно, предотвращается испарение, что помогает удержать в почве ценную влагу.

После первой стерневой обработки выполняется второй, более глубокий рабочий проход. Во время этого прохода осуществляется механическое уничтожение взошедших сорных злаковых и сорняков. Кроме того, можно выполнить зачатку органических удобрений, например, навоза или растительных отходов, перед посевом последующей культуры. Такая тщательная обработка почвы обеспечивает активную защиту растений, так как снижает необходимость применения средств защиты растений для обработки следующей культуры.

По этой причине каждое агропредприятие Казахстана имеет в своем машинно-техническом парке дисковую борону для обработки почвы. Технические возможности дисковых борон варьируются. Зачастую у одного производителя имеются в ассортименте дисковые бороны под разные почвенные условия и требования заказчика. Всемирно известная компания Lemken GmbH - одна из немногих компаний, которая может предложить аграрию практически весь ассортимент профессиональной почвообрабатывающей техники. Именно дисковые бороны этой компании заслужили непререкаемый авторитет у многих казахстанских фермеров за их надежность, функциональность и простоту обслуживания. К примеру, за последние годы казахстанские аграрии приобрели десятки дисковых борон под брендом Lemken GmbH, и одни из популярных стали дисковые бороны серии Rubin.

Lemken GmbH давно и успешно производит дисковые бороны серии Rubin, они работают во многих агропредприятиях по всему миру и заслужили хорошую репутацию.

Мы привыкли, что в большинстве своем короткие дисковые бороны обеспечивают интенсивное и равномерное перемешивание органической массы и почвы на рабочую глубину до 14 см., но это не про Rubin 12, она способная работать на глубине до 20 см. Эта новая короткая дисковая борона при любых почвенных условиях достигает такой рабочей глубины, которая раньше была доступна только при обработке культиваторами. Индивидуально расположенные большие полусферические диски позволяют Rubine 12 заделывать большие объемы пожнивных остатков. Отличное решение при работе на полях после подсолнечника, кукурузы, льна, а



также при разработке залежных земель.

Зубчатые полусферические диски Rubina 12 от компании Lemken диаметром 736 мм и толщиной 6 мм представляют собой новую ступень в развитии мощностных характеристик коротких дисковых борон. Диски установлены под углом 20° к поверхности почвы и под углом 16° к направлению движения, что обеспечивает оптимальное заглубление, и позволяет равномерно обрабатывать всю рабочую поверхность. Благодаря этому достигается оптимальное сочетание интенсивности измельчения и смешивания. Их симметричное расположение в каждом ряду обеспечивает точное прямолинейное движение по инерции без бокового увода бороны даже при движении по склону. Полусферические диски на Rubine 12 расположены независимо друг от друга на специальной усиленной стойке. Они крепятся к раме независимо друг от друга при помощи предварительно натянутых пружинных элементов. Поэтому при контакте с препятствиями полусферические диски, независимо друг от друга могут отклоняться вверх, а после преодоления препятствия, они быстро возвращаются в рабочее положение. Механизм работает даже на твердых почвах, обеспечивается точное выдерживание рабочей глубины. Диски двигаются в бороздах стабильно без бокового отклонения.

Надо сказать, что срединные диски располагаются в шахматном порядке, это позволяет избежать забивания и гарантирует равномерную обработку почвы по всей рабочей поверхности. Такая схема расположения дисков заявлена на получение патента.

Надежность бороны Rubine 12 складывается из многих факторов, но одним из важных остается система подшипниковых узлов полусферических дисков Rubina 12. В агрегате применяются только не требующие обслуживания аксиальные радиально-упорные шарикоподшипники.

Оптимальную защиту подшипников от пыли и влаги изнутри обеспечивает шестикратное кассетное уплотнение. Все это позволяет отказаться от регулярного смазывания и регулировки подшипниковых узлов, благодаря чему значительно сокращаются затраты на обслуживание. Особая форма корпуса подшипника служит на опоре диска не только защитой от износа, но и защитой от наматывания.

Вообще техническое решение короткой дис-

ковой бороны Rubin 12 от Lemken GmbH продумано до мелочей - кроме основных рабочих органов, то есть дисков, инженеры внедрили в конструкцию дополнительно два ряда борон. Сетчатая борона расположена за первым рядом полусферических дисков, она контролирует земляной поток и обеспечивает интенсивное измельчение и перемешивание почвы. Она, можно сказать, гасит земляной поток, загоняя его под второй ряд дисков. Второй вид бороны - это профилирующая борона, которая расположена за вторым рядом дисков, она предназначена для выравнивания поверхности, изменяя направление земляного потока, благодаря чему достигается отличная степень выравнивания.

В завершении бороны установлен ряд катков, а каких - это уже будет зависеть от желания заказчика. Lemken GmbH предлагает обширный ассортимент катков, обеспечивающих оптимальное измельчение, отличное обратное уплотнение, выравнивание и точное соблюдение рабочей глубины при различных видах почвы и условиях эксплуатации.

Что касается регулировки глубины обработки, то здесь все очень просто. Рабочая глубина складываемых полунесбалансированных орудий настраивается гидравлически. Интегрированный в раму указатель, на котором отображаются настройки глубины, хорошо виден и читаем из кабины трактора. В нескладываемых агрегатах рабочая глубина регулируется либо гидравлически, либо при помощи перфорированной кулисы. Профилирующая борона при изменении рабочей глубины настраивается автоматически.

Lemken GmbH производит Rubin 12 как нескладываемые несвесные, так и складываемые полунесбалансированные с шириной захвата от 3 до 12 м. Оптимальная скорость работы с этим агрегатом устанавливается в 12-15 км/час.

В полевых работах борона Lemken Rubin 12 показывает хороший результат. За один проход агрегат выполняет все функции, необходимые для обработки почвы, и об этом говорят руководители многих агропредприятий Казахстана.

Вопросы по стоимости и техническим подробностям техники Lemken GmbH вы можете задать представителю компании Lemken в Республике Казахстан Виктору Журавлёву по телефону: +7-705-749-44-66

Двусторонний системный инсектицид с контактно-кишечным действием против сосущих и грызущих вредителей, в том числе скрытноживущих, на картофеле, овощных и плодовых культурах.

ПРЕИМУЩЕСТВА

- Уникальный механизм действия.
- Широкий спектр действия по сосущим и грызущим вредителям.
- Двойное системное распределение 2xSYS. Спиротетрамат — инсектицид, который может распределяться по флоэме вверх и вниз проникая в труднодоступные части растения (акро/базипетальный путь), с помощью движения ассимилянтов, в те части растения, которым необходима энергия (новый прирост, плоды, корни). Транспорт во флоэме происходит как по восходящему (акропетально), так и по нисходящему пути (базипетально).
- Дополнительное сдерживание клещей и свободноживущих нематод.
- Снижение количества обработок за счет длительного защитного действия – до 30 дней.
- Контроль корневых форм тлей на овощных культурах и винограде.
- Проникает через листья и обладает кишечным действием.
- Отвечает требованиям пищевой безопасности.



МОВЕНТО[®]
ЭНЕРДЖИ

2xSYS

**Конец играм
в прятки**

ТОО «Байер КАЗ»
Дивизион Кроп Сайенс
г. Нур-Султан, БЦ «Астана Тауэр»,
мкр. Самал, д. 12, 4 этаж
Телефон: +7 7172 44 20 90

www.cropscience.bayer.ru



С ДНЕМ РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА!

Уважаемые партнеры, коллеги и друзья!

Примите искренние поздравления с профессиональным праздником
Днем работников сельского хозяйства!

Желаем Вам счастья, здоровья, благополучия,
неисчерпаемого вдохновения и дальнейших успехов.

Чтобы каждый год был радостным и светлым.

Чтобы Ваши будни цвели успехами,

добром, удачей и солнечным дождем.

Хороших Вам посевов, дружных всходов и щедрых урожаев!

С наилучшими пожеланиями компания
Кортева Агрисаенс Казахстан

ЗЕРНОСУШИЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ «ПОД КЛЮЧ»

Более 60 объектов в 8 областях Казахстана.



СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО

Свыше 60 наименований продукции для подработки, сушки, хранения.

Производственная мощность 20 зерносушильных комплексов в год.



ДОСТАВКА

Свыше 100 тонн готового оборудования везём на 1 комплекс собственным автотранспортом в любую точку Казахстана.



СОБСТВЕННАЯ СПЕЦ.ТЕХНИКА И МОНТАЖ

КАМАЗы с прицепами, ямобуры, погрузчики, краны.
140 опытных специалистов гарантировано обеспечат выполнение заказов в срок.



ПУСКО-НАЛАДКА И СЕРВИС, КОТОРЫЙ ВСЕГДА РЯДОМ

Зап.части, комплектующие всегда в наличии.
Специалисты службы сервиса помогут 24/7.



ОРГАНИЧЕСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО: МЫ НЕ ИМЕЕМ ПРАВА ВЫБОРА

Производство экологически чистой сельхозпродукции для Казахстана является одним из путей диверсификации сельского хозяйства. Развитие этого направления даст большую стабильность всей отрасли и принесёт положительный эффект всей экономике. Об этом еще в прошлом году заявлял руководитель проекта «Казахстанско-Германский аграрно-политический диалог» Йорг Динкелакер. Сегодня немногие принимают позицию того, что органическое производство является одним из инструментов по адаптации к изменению климата на планете и сохранению плодородия почвы. Однако направление начало свое развитие в стране, у истоков стояла компания «Диканшы» во главе с Дмитрием ПАМПУРОМ.



- Ваша компания - один из первых казахстанских производителей органической продукции. Традиционным и простым это направление в Казахстане не назвать. Почему тогда вы пошли по этому пути?

- Эту тему мы подхватили 10 лет назад у украинских коллег. Там все новшества в области сельского хозяйства происходят быстрее, чем у нас. Они ближе к европейскому рынку, который сегодня делает заказ на разный эксклюзив в этой области. Поэтому начали и у себя внедрять органику. Поначалу тяжело было, ведь никто не хотел слышать об этом виде производства, и даже расценивали это направление как сектантство. Когда предложили нашим фермерам начать выращивать сельхозкультуры без применения химии, они удивленно спрашивали: «А что с сорняками делать?». Ответ о выстраивании севооборота их не впечатлил. Ведь они так долго вытравливали сорную растительность пестицидами, тратили на это

огромные суммы...

Но последние три года мы наблюдаем изменения. В стране вышел закон об органике, появился общественный заказ, люди начали интересоваться этой продукцией. Появился и Союз производителей органической продукции Казахстана Qazaq Organic food, который помогает информационно просвещать фермеров, повышать компетенцию производителей, объяснять, какая продукция является органической. Они объяснили, как сертифицировать хозяйство, какие сложности могут быть с этим связаны, подсказали рынки сбыта, ценники, спрос. Не все заинтересовались. В первую очередь, потому что мы далеко от рынка сбыта. Но все-таки кто-то начал, кто-то на пути к этому. Пул органических производителей появился. Мы с этими ребятами ряд стран объездили, были на семинарах и увидели, что частично хозяйства стараются переводить производство в экологическое направление. И что самое важное - понимают, зачем. Эти люди заинтересованные не только в деньгах и в быстрых доходах. Они увлечены новой темой здорового питания и здоровой пищи, и хотят оставить в наследие детям и внукам плодородную землю. А без такого отношения и ведения органического хозяйства невозможно.

- Органическое производство - дорогое удовольствие? Ведь урожайность невысокая, качество - не всегда лучшее.

- На первых этапах перехода с традиционного земледелия на органическое, падает урожайность. Производители больше пугают риски. Они хотят за органическую продукцию получать премию. «Я урожайность на 30% меньше получил, дайте мне такую премию, чтобы я доходностью это все окупил», - считают они. К тому же основной рынок сбыта от нас далеко, и пока ты эту продукцию довезешь до места продажи, плюсом накладывается еще стоимость логистики. И не все культуры, которые мы органически выращиваем, сегодня имеют спрос. А в земледелии очень важен севооборот. Его же требуют и сертифицирующие органы. Смена культур подразумевает, что у тебя производство на всех угодьях органическое и на них существует 4-5 культур. Сельхозпроизводитель, безусловно, заинтересован в том, чтобы все эти культуры продались с наценкой. В нашем случае так не получается.

Стабильный спрос имеют только несколько культур. В основном это мас-

личные лен и рапс, и бобовые соевые. Злаковая группа (пшеница, ячмень, рожь) редко проходят на европейский рынок. Порой годами на них внутренние ценники слишком высоки. Как и происходит последние пару лет. В таких случаях производители разочаровываются в органическом производстве, не видят смысла им заниматься. Говорят: «Зачем? Я вот вырастил органику и продал ее здесь на уровне со всеми остальными, не получив за это бонусы. А в урожайности потерял, сертификацию прошел, все риски получил. Для чего? Чтобы только лен продать? Один лен не окупает всех затрат». Такое мнение складывается у многих фермеров. Поэтому пока наши ближайшие рынки и мы сами не начнем развивать потребление этой продукции, дальше не продвинемся... А без государственной поддержки этого не произойдет.

- Покупательская способность в Казахстане не позволяет сегодня перейти на потребление пусть и полезной, но дорогой органической продукции.

- Я бы сказал, что ее вообще нет. В первую очередь, потому что люди не различают продукцию без химии, с дачи и органическую. Что дает значок органики на упаковке товара? У нас же сертификация пока только зарубежная. В стране контроля над этой сертификацией нет. Каждый может наклеить значок органики и торговать ею без проверок. Системы нет, хотя закон есть. Органический союз занимается тем, что участвует в разработке этих механизмов в помощь заинтересованных экологическим видом производства. Надеюсь, в ближайшее время у нас появится национальная сертификационная компания, в области отечественной органики. Поддержка государства в виде субсидий, как компенсация рисков, и оплаты сертификации, будет серьезной опорой для фермеров. Производители должны получить преимущество. Тогда они увидят плюсы и в экономическом вопросе, и в экологическом. Дальше дело за малым: массовое разъяснение о важности потребления органических, полезных и проверенных продуктов. Покупая овощи на рынке, мы можем верить только словам продавца. А органика - это лабораторно доказанный факт. В Европе вы без опасений можете покупать продукт со значком «органика», и быть в нем уверенными. Этот товар проверен на 10 рядов.

К слову, в России мы видим уже внутренний спрос. Там появляются магазины здорового питания. У них уже

есть внутренний заказ и производство. И мы видим продажи производителями сырья на внутреннем рынке.

Что можно сделать у нас? Частично или полностью перевести питание детей в школах, садах и университетах на органические продукты. Общество будет «за», что тоже подтолкнет спрос. Другой вопрос в цене... Чтобы они не были дорожке имеющихся, необходимо участие государства, которое исключит возможные манипуляции и соблазн продавать обычную продукцию дорожке.

- Какова будет стоимость органической продукции на наших прилавках? Объясните на примере главного элемента продуктовой корзины – хлеба.

- Думаю, что на 10-20% товар был бы дорожке. Но это уже бы порадовало производителей, и они не отворачивались бы от этого направления. Все зависит от того, в какой области поддерживают производителя. Цены могут быть равными, если производителям органики будут положены дотации. Либо пусть не поддерживают, но покупают продукцию стабильно дорожке.

- Зачастую при выборе «полезно или дешево» люди всегда ориентируются на цену. Достаток не позволяет питаться органической продукцией. Есть у этого направления будущее с учетом того, что потребитель делает выбор в пользу доступного, а не полезного?

- Общество устроено так, что абсолютно все не будут делать выбор в пользу полезного. Намеренная экономия на своем здоровье – реальность нашего мира. Но если это касается детей – убеждения могут пошатнуться. Сколько десятилетий мы обсуждаем рост онкологических заболеваний. А ведь дело не только в экологии, но и в питании. Европейские покупатели принципиальны в этом вопросе. Если в анализе указано немного более одной тысячной процента превышения содержания химии, европейский покупатель органики не купит ее даже со скидкой. Наши европейские коллеги уверены, что если пару раз употребить такой продукт, то рак обеспечен. А у нас даже лабораторий для определения химии нет... Мы права выбора не имеем...

Это же нам мешает убедиться и в достоверности значков экологически чистой продукции на товаре. Написать могут, проверить – нет! У нас значок ЭКО не несет за собой никакой юридической ответственности.

- А как отличить, есть ли в составе продукта «химия»?

- Лично мне проще. Я сам подобно тестеру, который определяет содержание химии в продукте. У меня на нее аллергия. А вообще

существуют тестеры на определение пестицидов.

- Что еще может нас подтолкнуть к пониманию и поддержке культуры правильного питания и производства чистой продукции?

- Европа увеличивает потребление и производство. Им помогает государственное стимулирование. В некоторых европейских странах органика стала одним из главных направлений политики. Например, Дания. Когда они увидели результаты послевоенного экстенсивного развития сельского хозяйства и почувствовали результат, то ужаснулись. Сначала столкнулись с экологическим нарушением: стали зарастать пруды и реки, и, как следствие, стала умирать рыба. Как выяснилось, произошло это из-за химических препаратов и гормонов роста, которые вносились в землю и с грунтовыми водами попадали в водоемы. Это стимулировало рост зеленых растений, водорослей и нарушало экологический баланс. Стала нарушаться и вся дальнейшая цепочка. Пострадала и чистота воды. Масштаб проблемы оценили и массово перевели все производство на органическое. Сейчас там органиков поддерживают, мотивируют остальных на переход к новой форме земледелия. Исследования показывают, что наступает улучшение экологической ситуации.

- Среди наших сельчан часто можно услышать упрек в сторону фермеров и выбранного ими направления – использование пестицидов в производстве. Мор рыбы, птицы, скота часто списывают на влияние химии.

- Может быть это и не надумки, а реальный факт. Наш Минсельхоз больше экономический орган, который смотрит только в те направления, которые приведут к увеличению производства и удешевлению товаров. А это лишь экстенсивные меры культивирования растений. А вот наших экологов не слышат. Последним нужно дать больше

слова и полномочий для участия в политике развития АПК страны.

К примеру, я «за» то, чтобы запретить китайским препаратам химии входить на территорию Казахстана. Есть проверенные, качественные, европейские препараты. В их составе есть действующие вещества и те, которые способствуют распаду первых после того, как они отдадут свою пользу для растений. Китайские дешевле, потому что в них этих веществ нет. Применяя их, мы убиваем наши земли еще быстрее. И последствия делаем необратимые. С некачественными препаратами надо бороться.

Наша страна открыта для любых пестицидов. Хотя еще 10 лет назад люди не хотели переходить на химию, считали, что дорого и результат неизвестен. Но сейчас большой процент в производстве и себестоимости продукции занимает химия. Вспомните, как в Украине это происходило? Они тоже когда-то начинали с перехода на химию. Но у сорняков начала развиваться терпимость к препаратам, и ежегодно дозу действующих веществ нужно было повышать. Если у нас порог применения пестицидов на гектар не превышает 50 долларов, то в Украине минимальный предел был на уровне 200 долларов. Местные экологи некоторые уголья уже и землями назвать не могут. Земледелие там больше похоже на гидропонику. Земля выполняет лишь функцию держателя корня. Все микроэлементы заливаются извне.

Каждый год они увеличивали дозы препаратов, а сорняк продолжал расти. Еще бы немного и производство стало бы нерентабельным. Доход от высокой урожайности уже не мог покрывать расходы на химию. Украинцы считают, что мы к аналогичному развитию событий придем гораздо раньше.

Помните, раньше за 30 ц/га награды давали. А теперь это норма! Органические же технологии подразумевают восстановление почвы до такого состояния, что она начнет сама давать все нужные элементы. И урожайность будет стабильно, средневысокой.

- Наши фермеры тоже обеспокоены скудностью угодий на минеральные вещества. И регулярно вносят азот, калий, фосфор. По вашему мнению, это не спасает ситуацию?

- Компании-производители СЗР позиционируют себя как первооткрыватели в области АПК. Будто до них сельского хозяйства не было совсем. Но это же не так. Тысячи лет мы ведь как-то выращивали растения? Грамотная подкормка земли важна. Во времена СССР главным был севооборот, и химии столько не заливали в почву. Урожайность была хо-



рошая, и можно было увеличивать ее за счет технологий, а не пестицидов. К чему привело применение химии? Производство превратилось в ленивое. Севооборот и культивация стали не обязательны. Проще ведь десикантами выжечь остатки, чем людей с техникой в поле загонять для срезания сорняков. Но это выжигание убивает и полезные бактерии, аналогично использованию чрезмерно антибиотиков в человеческом организме. А если постоянно пить эти препараты, то внутренний баланс нарушается, иммунитет снижается. То же самое происходит и с землей. Там перестают работать естественные процессы восстановления, образования азота и остальных веществ. Чтобы не ухудшить урожайность, приходится добавлять этот азот. Мы как на иглу подсаживаем свою землю, чтобы потом все в больших размерах применять химию.

- Вы работаете с партнерскими хозяйствами? Они производят, вы продаете? В этом заключается ваше сотрудничество?

- Еще сертификацию мы берем на себя. Производство органической продукции - это большой путь из нескольких важных задач. К примеру, только на третий год дают сертификацию земли. Прежде ты подтверждаешь свои экологичные технологии, но не имеешь права продавать урожай. А лишиться этого права можно легко, из-за одной небольшой ошибки. Жестко... Производители на такие риски идти не хотят. Поэтому, мы как посредники, берем эти риски на себя. Отправляем инспекторов в поля и следим за соблюдением всех требований на производстве. Необходимо исключить даже малейшее попадание химии на уголья с соседних земель. Только после всех проверок покупаем продукцию с определенным бонусом.

У нас пять хозяйств, с которыми мы сотрудничаем в области производства органики. К сожалению, основной продукт, который проходит на европейский рынок - это масличный лен. Поэтому в основном этот продукт и грузим. Раньше отгружали пшеницу, рожь и ячмень.

Но из-за высоких цен на нашем внутреннем рынке на эту группу зерновых, стало выгоднее продавать их здесь.

Экспортируем товар в Польшу, Чехию, Нидерланды, Литву, Германию. Сертификация самого хозяйства стоит 3-4 тысячи евро в год. Плюс приезд инспекторов, отбор проб тоже берем на себя. И если производитель подводит нас по каким-то причинам, то эти деньги уже не возьмешь ни с производителя, ни откуда. Это наши риски.

Но мы ищем подходы, сами рожаем спрос. Взять к примеру такую нишевую культуру, как полба. Узнали о ней так же от украинцев. Это дикий сорт первородной пшеницы. Современная пшеница, в том виде, в каком мы ее знаем, со временем приобрела больше в урожайности, в упрощенности сбора, но потеряла в составе. К тому же, даже люди, страдающие редкой в мире аллергией на пшеничный белок, могут в пищу употреблять полбу.

Мы решились ее выращивать. Первая партия, к сожалению, не была продана на рынки Европы. Поэтому начали искать потребителей на внутреннем рынке. Как оказалось, в России осведомленность о ней была больше.

В начале не было желания заниматься фасовкой и розничной торговлей, расставлять на полках продукцию. Но жизнь сама к этому подтолкнула. Как-то мы были на выставке в столице. Решили взять с собой немного своего нового товара. Расфасовали в обычные мешочки для муки и повезли. Никак не ожидали, что полба имеет такой интерес у населения. Оказывается, народ ее знает. Нам пришлось опустошить склады и реализовать с полки большой выставки все, что было на тот момент. И это несмотря на то, что ценник мы поставили высокий.

Тогда и решили разработать упаковку и поставить на полки торговых сетей. Может в дальнейшем это во что-то большее перерастет...

- Полба сможет вытеснить пшеницу и конкурировать с ней на равных?

- Нет. Однозначно. Она дороже, тяжелая в производстве. Если 20% населения понимают ее пользу и будут потреблять - то это уже много. У нас основной объем в Россию уходит. Некоторые производители тоже пытались ее выращивать, покупали у нас семена. Но на внутреннем рынке пока нет переработки. И да, у нас есть в планах реализация такого проекта...

Мы в чистом виде производим 300-400 тонн полбы в год. В Казахстане продается всего 50 тонн. 200 тонн забирает Россия, 100-150 - Европа.

В прошлом году мы неожиданно увидели на нее спрос и захотели увеличить производство. Но засуха разрушила планы, и урожайность впервые была ниже средней. К слову, чем нам нравится этот продукт: сбор с гектара невысокий, но среднестабильный.

Спельту тоже хотим возродить, но пока только пробуем. На нее сохраняется спрос в Европе. Ее сильная сторона - высокая урожайность. Плюс - это озимая культура, которая нам полезна для севооборота. Если мы ее научимся культивировать, то совершим свою революцию в этой области.

- А каков выдался минувший сезон? Сильно ударил по бизнесу?

- Прошлый год нас как производителей и продавцов органики разочаровал высокой ценой на злаковые культуры, связанный в первую очередь с засухой и понижением урожайности в стране. Стоимость на нее взлетела. Ну а масличная группа имела стабильный спрос и сбыт, несмотря на также неожиданный рост на внутреннем рынке.

Государство перестраховалось, ввело ограничения, и рынок от этого подпрыгнул ещё больше вверх. Жаль, что не отдали предпочтение перерабатывающей промышленности и не распределили квоты больше в сторону муки, - у нас бы все предприятия запустились, и переработка перестала бы быть хромающей отраслью. Да и мы перестали бы быть сырьевой базой Узбекистана, Таджикистана и Афганистана.

казахстанский аграрный журнал Босс-Агро



Instagram

присоединяйтесь

bossagro.kz

Больше 30 видов навесного оборудования!



ЧТО ДЕЛАЕТ ПОГРУЗЧИК УНИВЕРСАЛЬНЫМ?

Возможность использовать его в широком спектре работ с разнообразными видами навесок.

АЛГОРИТМ ПОКУПКИ ПРОСТ:

вы называете вид работ, на котором планируете использовать погрузчик, а мы рекомендуем вам правильную навеску.

- Для любых условий и любого сезона.
- Для работ в зимнее время: ковши для снега, снегоротаторы, ямобуры и т.д.
- Для растениеводов: ковши, зернотолкатели.
- Для животноводов: захватные вилы, отрезные захваты.
- Помощь при работах в хозяйстве: строительные люльки, пересадчики деревьев и т.д.



Только с правильной навеской вы сможете загрузить свой погрузчик на 100%!



010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time», моб. +7 701 967 29 04,
e-mail: marketing@eurasia.kz [jcb.egk](https://www.instagram.com/jcb.egk) [agrimarket_kz](https://www.instagram.com/agrimarket_kz) [tochnoezemledelie.egk](https://www.instagram.com/tochnoezemledelie.egk)
www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz

СФОКУСИРУЙТЕ ВНИМАНИЕ НА КАЧЕСТВЕ ВЫПОЛНЯЕМОЙ РАБОТЫ



С управлением трактор справится сам!

Система автоматизации разворотов AutoTrac Turn Automation на тракторах 8-й и 9-й серий контролирует разворот на разворотной полосе в автоматическом режиме, а также легко и точно управляет всеми функциями трактора и рабочего оборудования.



JOHN DEERE

ВАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА

- Снижение пропусков и перекрытий на разворотной полосе.
- Снижение производственных затрат на удобрения, химикаты и топливо.
- Равномерный рост и здоровье культур на разворотной полосе.
- Минимальное уплотнение почвы на разворотной полосе.
- Выше уровень комфорта, меньше напряжение оператора.



010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time», тел. 8 (7172) 55 47 11, моб. +7 701 967 28 22,
e-mail: marketing@eurasia.kz [johndeere.egk](https://www.instagram.com/johndeere.egk) [johndeereequipments](https://www.instagram.com/johndeereequipments) [tochnoezemledelie.egk](https://www.instagram.com/tochnoezemledelie.egk) [agrimarket_kz](https://www.instagram.com/agrimarket_kz)
www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz

ТРИ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЗИМНЕГО ХРАНЕНИЯ: ПОЧИСТИТЬ, ОСЛАБИТЬ И СМАЗАТЬ

РЕКОМЕНДАЦИИ СТ AGRO



Сезонность – главная особенность аграрного бизнеса, которая накладывает серьезный отпечаток на все производственные процессы, включая обслуживание и хранение техники. Многие машины работают всего несколько месяцев или даже недель в году, а в климатических условиях Казахстана к вопросу межсезонного хранения техники следует относиться особенно тщательно. Специалисты одного из ведущих казахстанских поставщиков сельхозтехники – компании СТ AGRO подготовили свои рекомендации, которые помогут аграриям на долгие годы сохранить в отличном состоянии свои высокопроизводительные машины.

Прежде всего, необходимо помнить, что сезонное хранение – это стандартная ситуация, которая просчитывается каждым производителем сельхозмашин. И в инструкции по эксплуатации есть подробные и пошаговые указания, как и что необходимо сделать, для сохранения внешнего вида и работоспособности самоходной, прицепной, навесной и любой другой техники. «Изучение инструкции – это то, с чего начинается каждый профессионал, поскольку знает, что у каждой машины могут быть свои нюансы. Но есть базовые принципы подготовки техники к длительному хранению, о которых следует всегда помнить», – обращает внимание Сергей Плотников, руководитель сервисного центра СТ AGRO.

Процесс постановки техники на хранение всегда эффективнее совмещать с ее дефектовкой. «Здесь мы одновременно решаем две задачи: во-первых, без каких-либо ограничений по времени проводим полноценное техническое обслуживание машин, выявляем все имеющиеся и потенциальные неисправности, меняем необходимые запасные части и комплектующие. Во-вторых, создаем такие условия, при которых несколько месяцев бездействия никак не отразятся ни на внешнем виде, ни на рабочем состоянии машины, чтобы она весной вышла в поле так, как будто только сошла с заводского конвейера», – делится опытом специалист СТ AGRO и добавляет, что весь процесс подготовки к сезонному хранению, по сути, состоит из трех составляющих: машины надо почистить, ослабить и смазать.

ПОЧИСТИТЬ

По словам Сергея Плотникова, очень распространенной ошибкой является то, что техника, особенно зерно- или кормоуборочные комбайны, не очищаются от остатков тех культур, которые убирались последними. «Здесь возникает сразу две угрозы для сохранности машин, – поясняет Сергей. – Прежде всего, любое зерно – это корм для грызунов, которые проникают внутрь машины, а потом, пытаясь выбраться, перегрызают проводку, резиновые элементы и т.п. А современная техника очень чувствительна к любым неис-

правностям в электронных системах, возможным замыканиям. Во-вторых, как зерно, так и остатки кормовой массы – это накопители влаги, которые способствуют коррозии».

Также особое внимание надо уделять очистке техники от пыли. Оседая на корпусе и основных узлах, она создает достаточно плотный слой, в котором задерживается влага, создается своеобразная «пленка» усиливающая коррозию. Устранять ее надо исключительно сжатым воздухом, продувая технику, поскольку моющие аппараты высокого давления вместе с грязью и пылью смывают и защитную смазку, даже заводскую.

И есть своя особенность при подготовке к хранению самоходных опрыскивателей. «Тут важно чистой водой промыть все рабочие органы, чтобы не осталось никаких остатков химикатов, с которыми работали осенью, ведь весной будут вноситься уже совсем другие вещества, те же удобрения, стимулирующие рост растений, и могут возникнуть нежелательные химические реакции», – объясняет Сергей Плотников. Он также добавляет, что после промывки водой, в форсунки, распылители, штанги и другие элементы надо обязательно залить антифриз, чтобы зимой эти элементы не промерзли.

ОСЛАБИТЬ

Ставя технику на зимнее хранение, необходимо ослабить все рабочие элементы, которые находились под натяжением, когда техника эксплуатировалась. Они не должны оставаться в таком состоянии при хранении. «В условиях нашего климата техника могла ставиться на хранение при температуре +40°C, а зимой минимальные пороги температуры достигают и –40°C. Это заметно влияет на состояние основных узлов: увеличивается нагрузка на ролики, шкивы, ремни. Все элементы, а также пружины необходимо ослабить, разгрузить», – рекомендует Сергей Плотников. Снизить давление следует и на колеса, поставив как самоходную, так и прицепную технику на подпорки, ослабив тем самым давление на колесную базу и на шины, которые могут деформироваться при длительном нахождении в неподвижном состоянии.

СМАЗАТЬ

Специальными составами следует обрабатывать не только подвижные рабочие элементы: подшипники, ролики и т.п., но и резиновые технические изделия, защищая их от растрескивания и воздействия солнечных лучей, если машины будут храниться на открытом воздухе. Ведь хранение сельхозмашин в сухом отапливаемом помещении – это идеальная ситуация, которая доступна далеко не каждому хозяйству. Но даже при размещении машин на улице есть возможность обеспечить их полную сохранность. Современная химическая промышленность производит широкий ассортимент средств защиты от коррозии: специальные лакокрасочные покрытия и спреи, которые наносятся на металл, создавая пленку, предотвращающую негативное воздействие влаги. Проводку, разъемы, выступающие элементы конструкций можно защитить специальной стрейч-пленкой.

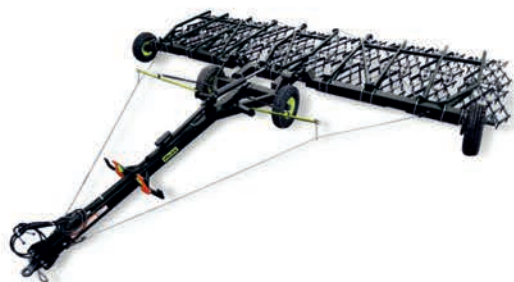
ЧТО ДЕЛАТЬ С ЭЛЕКТРОНИКОЙ

Здесь также следует следовать рекомендациям завода-производителя. Общим правилом является то, что необходимо ориентироваться на реальный риск попадания влаги и воздействия морозов. Если электроника находится внутри кабины комбайна и трактора, которые поставлены на хранение в теплый ангар или гараж, то эти системы можно не снимать. А вот наружные датчики, антенны и другое подобное оборудование лучше демонтировать, закрыв разъемы и защитив их от попадания пыли и влаги.

За более подробными рекомендациями по зимнему хранению сельхозмашин вы всегда можете обратиться к специалистам СТ AGRO.

СДЕЛАНО НА СОВЕСТЬ

VELES
15 ЛЕТ С ВАМИ



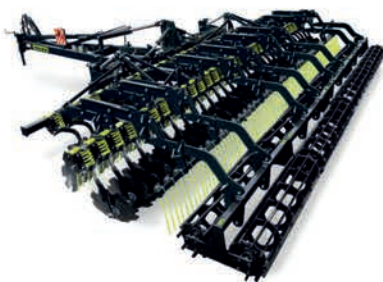
Бороны зубовые



**Культиваторы
для предпосевной
подготовки**



Плуги чизельные



Бороны дисковые



**Агрегаты
чизельно-дисковые**



**Бороны пружинные
средние и тяжелые**

СПЕЦПРЕДЛОЖЕНИЕ при заказе зубовых и пружинных борон Veles

*** Количество техники ограничено.**

ТОО «Астана Агропартнер» - официальный дилер в Республике Казахстан



Офис г. Усть-Каменогорск,
пр. Абая, 213/1,
8 (701) 717 74 00,
8 (701) 091 22 64,
8 (701) 059 04 00,
8 (705) 251 46 48
e-mail: arman_199@mail.ru

Офис г. Кокшетау,
ул. Ш. Уалиханова, 197 А
8 (7162) 77-52-81,
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84,
8 (705) 752 76 83
e-mail: agropartner_kokshe@mail.ru

Офис г. Нур-Султан,
пр. Р. Кошкарбаева, 1/2,
бизнес-центр «Downtown»
блок Manhattan, офис 201
8 (705) 798 06 07
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

Офис г. Костанай,
ул. Карбышева, 16,
8 (705) 798 06 07,
8 (771) 086 86 83,
8 (771) 086 86 84
e-mail: ast_agropartner@mail.ru

ПОЧЕМУ АГРАРИИ ЖАМБЫЛСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ НОВЫХ КУЛЬТУР?

Если несколько лет назад в Жамбылской области сеяли такие перспективные культуры, как нут и арахис, то сейчас от их выращивания аграрии отказались наотрез. А объемы выращивания других относительно новых культур, к примеру, сои, значительно сократились. Чтобы узнать, почему аграрии перестали культивировать новые культуры, мы встретились с растениеводами и обсудили с ними основные проблемы и трудности, которые встречаются при их возделывании.

АГРАРИЯМ НУЖНА ПОДДЕРЖКА

Два года назад сразу четыре крестьянских хозяйства в Шуском, Рыскуловском и Жамбылском районах занялись выращиванием нута.

Руководитель одного из передовых крестьянских хозяйств Жамбылского района «Азимов» Хайрулла Азимов многие годы занимался выращиванием лука, рентабельность которого из года в год снижается: падает закупочная цена. Полевод признает, что переходить на новую культуру опасался - опыта нет, нужно искать покупателя.

О нюансах возделывания нута он узнал, посетив Израиль. Там эту культуру выращивали всегда. Именно там фермер научился правильно орошать землю, ухаживать за посевами. Вернувшись в свой регион, он твердо решает заняться нутом. Думал, если порадуют результаты, то площади под него будет расширять.

За счет собственных средств аграрий приобрел овощную сеялку и уборочный комбайн. От государства получил поддержку в виде субсидий на приобретение удобрений.

Однако полевод уже на начальном этапе столкнулся с множеством проблем. В первую очередь - с отсутствием семенного материала. Семена нута он нашел в Южно-Казахстанской области, привез оттуда 560 килограммов. Посеял их на восьми гектарах на богаре. В богарной почве продуктивной влаги было достаточно, к тому же нут - культура засухоустойчивая. Выращивал его по традиционной технологии. Очищал поле от сорно-полевой растительности, проводил до трех боронований, использовал комплексные удобрения. Он рассказал, что нут очень требователен к чистоте полей, гербицидов эта культура не переносит. Осенью Хайрулла Азимов получил восемь тонн урожая. Из них пять тонн нута пришлось отложить в качестве семенного материала, чтобы в следующем году засеять 60 гектаров. К сожалению, и в следующем году урожайность оказалась настолько низкой, что фермер отказался от выращивания этой сельскохозяйственной культуры. За ним последовали и другие хозяйства.

- Рентабельность выращивания нута составляет 50 процентов. Да, нут - одна из самых перспективных культур, цены, на которую всегда стабильно высокие. Но с учетом проблем с поливной водой и засухой, а также отсутствием сбыта, эта культура становится очень затратной. Для орошения полей я внедрил систему капельного орошения. Проблема с поливом решилась, но понесенные затраты не окупались, - сказал Х. Азимов.

Полевод говорит, что будет делать упор на культуры, которые активно субсидируются государством. Он уверен, что именно субсидирование позволит аграриям легче и безболезненней перейти на выращивание приоритетных культур.

Известно, что у нас субсидируются сахарная свекла и кукуруза на зерно. В областном управлении сельского хозяйства привели конкретные цифры: если сельхозтоваропроизводитель региона сдаст на переработку на сахарный завод свеклу, он получает 8 тенге за килограмм, еще 12 ему субсидирует государство, за кукурузу на зерно - это шесть тенге за килограмм.

К слову, объемы субсидий в этом году значительно выросли. До конца года в регионе будет освоено почти 23 миллиарда тенге. В рамках программы «Субсидирование производства основных культур» на получение урожая сахарной свеклы в текущем году предусмотрено 1,5 миллиарда тенге. Касательно программы «Субсидирование стоимости гербицидов, биоагентов (этномофаги) для



Основные посевы рапса сосредоточены в Байзакском районе

защиты растений при производстве сельскохозяйственных культур» из местного бюджета выделено 66,8 миллиона тенге. Кроме того, 370 крестьянских хозяйств получили 45,5 тысяч килограммов защитных препаратов. Выделенные средства полностью освоены. В результате обработано 30,9 тысяч гектаров.

Увеличение пошло и за счет новых программ по инвестсубсидированию - 6,1 миллиарда тенге. Оно предполагает возмещение части затрат от стоимости новой техники, оборудования, а также реализацию инвестиционных проектов и финансовое оздоровление. Регион с начала года выплатил 5,9 миллиарда тенге субсидий 2 309 хозяйствам. Остальные 670 миллионов тенге согласно плану будут выделены в октябре-ноябре в виде субсидий 141 крестьянскому хозяйству. В результате по итогам девяти месяцев текущего года объем привлеченных в сельское хозяйство инвестиций составил 24 миллиарда тенге, что на 114 процентов больше по сравнению с прошлым годом.

НАЛАДИТЬ СБЫТ И ХРАНЕНИЕ ПРОДУКЦИИ

Более высокую прибыльность жамбылцы надеялись получить и от возделывания арахиса. В 2017 году под него отвели 25 гектаров, в 2019 - вдвое больше. Выращивали земляной орех в Корагатинском сельском округе Шуского района. Руководитель крестьянского хозяйства «Анар» Майлыбай Ергазиев засеял этой культурой 70 гектаров. Из-за недостаточных знаний об этой бобовой культуре и нехватки специализированной техники, урожай выдался слабым. Хотя для полива арахиса приобрел несколько дождевальных установок. С одного гектара аграрий с трудом собрал две тонны арахиса. Хозяйство заключило договор с местной кондитерской фабрикой о реализации арахиса, но из-за несоблюдения требований по хранению продукции, урожай испортился и стал непригодным для дальнейшей переработки. Фабрика расторгла договор, а «Анар» понес колоссальные убытки.

Майлыбай Ергазиев говорит, что переход на высокзатратные культуры невозможен, пока не будут налажены каналы сбыта продукции для дальнейшего экспорта и переработки. Фермер считает необходимым развивать в регионе производство по хранению и переработке продукции. В Жамбылской области складов для хранения урожая много. Только в одном Жамбылском районе около 120 овощехранилищ, но практически все они технически не оснащены, в них нет специального холодильного оборудования. Но намечаются подвижки в этом вопросе. В Таразе завершается строительство оптово-распределительного центра, где до конца 2023 года будет установлено 10 складских помещений, в котором будут установлены холодильники специально под ту или иную продукцию. Общая вместимость овощехранилищ составит 50 тысяч тонн. Кроме того, ОРЦ в будущем планирует наладить переработку продукции. Для жамбылских аграриев это гарантированная база сбыта.



Посевные комплексы с интегрированным бункером

НОВИНКА!



- ширина захвата 6 или 8 м.;
- мощность трактора от 150 л.с.;
- транспортная ширина 3 м.;
- анкерные или дисковые сошники;
- трехсекционный пневматический бункер объемом 4800 или 7200 л.;
- система для внесения удобрений в междурядья MRB III

Транспортная высота < 4 метров



Транспортная ширина 3 метра



СОЕВЫЙ КРИЗИС

Кроме того, Жамбылская область в этом году существенно сократила посеvy сои. Этой весной область засеяла всего 98 гектаров, что на 316 гектаров меньше, чем в прошлом году. Селекцией сои занимается опытная станция в Жамбылском районе. Там выводятся местные районированные сорта, наиболее приспособленные к засушливым условиям региона.

ПОКУПАЙТЕ САЖЕНЦЫ

В Меркенском районе Жамбылской области есть питомник по выращиванию саженцев фундука. Предприятие работает с полной загрузкой. Они уже годы работают на рынке, у них много постоянных клиентов, но не среди жамбылцев. Своих плантаций фундука в регионе нет. Хотя простота выращивания этой культуры делает ее доступной для всех как в промышленных насаждениях, так и на приусадебных участках. И со сбытом продукции проблем возникнуть не должно. Ядро фундука используют в кондитерской и пищевой промышленности. Масло из фундука используется в фармацевтической промышленности. Пыльца соцветий фундука является кормом для пчел.



Выращиванием саженцев занимается семья Хамировых в своем же саду. В питомнике «Хамиров» есть саженцы нескольких сортов ореха.

- Фундук прекрасно подходит для нашего климата, но его выращиванием никто не занимается. А зря, ведь цена на рынке на него достаточно высока. Для большинства населения орехи фундука остаются лакомством, редко попадающим на стол. В основном заказы на приобретение саженцев поступают из Индии, Греции, Канады, России, - сказал руководитель ИП «Хамиров» Жумахан Хамиров. - Для заинтересованных предпринимателей, желающих выращивать фундук в садах, у нас имеются саженцы в большом количестве разного возраста - от 1 до 4-х лет зеленолистных и краснолистных насаждений. При умелом и качественном уходе сад окупится в течение трех лет, и в дальнейшем будет давать прибыль, - отмечает садовод.

СТАВКА НА РАПС

Стоит отметить, что в этом году жамбылцы впервые стали выращивать озимый рапс. Около месяца назад на базе ТОО «КазНИИ

земледелия и растениеводства» Жамбылской области проходил семинар-совещание «Диверсификация сельскохозяйственных культур - основа продовольственной безопасности Казахстана». Тогда аким области Бердибек Сапарбаев предложил аграриям обратить внимание на такую выгодную и удобную в выращивании сельхозкультуру, как рапс. Правда, немногие хозяйства осмелились вводить ее в севооборот, так как рапс требует определенной технической переподготовки хозяйств, а соответственно и финансовых вложений. В этом году под озимый рапс 15 крестьянских хозяйств Байзакского, Жуалынского, Т. Рыскуловского и Шуского районов отвели 705 гектаров. Семенным материалом (4,23 тонны) их обеспечил ТОО «Казахский научно-исследовательский институт земледелия и растениеводства» Алматинской области.

Ставку на рапс в этом году намерен сделать производственный кооператив «Кызыл-дихан», руководителем которого является Нуритдин Бегманов. Чтобы изучить технологию рапсовой культуры представители кооператива специально посетили Восточно-Казахстанскую область и оттуда же привезли высокорепродуктивные семена. Посевная площадь составит 100 гектаров.

- Нужно обратить внимание на культуры, которые пользуются наибольшим спросом. Известно, что благодаря особенностям строения корневой системы рапс прекрасно аэрирует почву и является хорошим предшественником для пшеницы. Мы ведь ежегодно под озимую пшеницу отводим около 600 гектаров. В следующем году на 300 гектарах планируем возделывать кормовые культуры, - говорит фермер.

Не ограничиваются традиционными видами культур и в крестьянском хозяйстве «Тимофеев», где под эту масличную культуру выделяют 18 гектаров.

- Рапс неприхотлив, очень рентабельная сельхозкультура. Диапазон использования рапсового масла довольно широк - от кулинарии до металлургии. Эта масличная культура считается очень ценной и пользуется высоким спросом, - считает руководитель КХ «Тимофеев» Андрей Тимофеев.

Сельхозтоваропроизводители отмечают, что при выращивании ярового рапса необходимо неукоснительно выполнять множество требований по технологии возделывания для получения стабильно высокого качественного урожая маслосемян. Поэтому перед тем как перейти на эту культуру, необходимо тщательно изучить ее, знать все о способах обработки почвы, оптимальных сроках сева, соблюдении норм высева, борьбе с сорняками и вредителями. Необходимую информацию можно получить на опытной площадке института ТОО «КазНИИ земледелия и растениеводства», где выращивают несколько новых гибридов рапса.

ОПЫТ ПРИХОДИТ С ГОДАМИ

В целом, всю сложившуюся ситуацию с переходом на новые культуры представители областного управления сельского хозяйства объясняют отсутствием опыта у аграриев, незнанием тонкостей технологии новых культур. По словам руководителя от-

дела растениеводства управления Шакира Момынкулова, выращивание еще не освоенных культур для фермера сопряжено с определенными рисками. Потому аграриям необходимо тщательно изучить культуру, рассчитать все плюсы и минусы.

РЕШАЕТСЯ ПРОБЛЕМА ДЕФИЦИТА ВОДЫ

Кроме того, Шакир Момынкулов не советует переходить на влаголюбивые культуры, если не планируется внедрение влагоберегающих технологий. Дефицит поливной воды - это то, с чем постоянно сталкиваются местные аграрии.

- Всему виной плачевное состояние каналов. Для решения данной проблемы два года назад был создан механический отряд по восстановлению водоканалов. Так, за это время мехотрядом было очищено и отремонтировано 27 каналов и шесть водохранилищ, общей площадью 100,8 километра. В результате было восстановлено 6,47 тысяч гектаров орошаемых земель. В планах предприятия провести текущий ремонт 20 водохозяйственных объектов, - сказал Шакир Момынкулов.

НА ПОЛЯХ

По данным управления сельского хозяйства акимата области, в этом году наибольшую площадь в регионе занимают масличные культуры - 56 тысяч гектаров и овощи - 39 тысяч гектаров. Посевная площадь в регионе в этом году увеличена на 11,9 процентов, по сравнению с прошлым годом. Зерновые и зернобобовые культуры разместились на площади 379,5 тысяч гектаров, сахарная свекла - 4,4 тысяч, картофель - 10 тысяч, бахчевые - 14,9 тысяч, кормовые культуры - 214,9 тысяч гектаров. В этом году аграрии намолотили 816,6 тысяч тонн зерна, средняя урожайность составила 22,7 центнера с гектара. Валовой сбор масличных культур составил 40,2 тысяч тонн (средняя урожайность - 7,7 центнера с гектара), картофеля - 292 тысяч тонн (273,5 центнера), бахчевых культур - 420,9 тысяч тонн (280,8 центнера), овощных культур - 829,6 тысяч тонн (267,2 центнера).

- Все вышеперечисленные культуры - это привычная для региона стезя. И свернуть с натоптанной дороги очень трудно. Но взять и начать вместо хорошо знакомой пшеницы сеять нут или арахис, не так просто. Крестьянину, чтобы перейти с одной культуры на другую, нужно поменять сельскохозяйственную технику, решить вопросы сбыта и хранения. Впрочем, сегодня государство помогает в вопросах технического перевооружения. К примеру, в рамках пилотного проекта по повышению доходов сельчан, мелкие крестьяне, которые не могут самостоятельно приобрести дорогостоящую технику, объединяются в кооперативы. К слову, благодаря проекту, показатель обновления сельскохозяйственной техники по области достиг 7,4 процента. В этом году местные фермеры приобрели 27 комбайнов, 167 тракторов и 628 единиц другой техники, - рассказывает Шакир Момынкулов.

Лола НУРМАТОВА



ТУМАН 2



МУЛЬТИИНЖЕКТОР

РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ
МИНЕРАЛЬНЫХ
УДОБРЕНИЙ

ОПРЫСКИВАТЕЛЬ
ВЕНТИЛЯТОРНОГО ТИПА

ШТАНГОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ

ТУМАН



ТУМАН 3



ТУМАН 3



ТУМАН 2



Офис: 150000, г.Петропавловск, ул.Казахстанской правды, 68, +7 7152 632051

Офис: 020000, г.Нур-Султан, ул.Куйши Дина, 17, «АУРИКА», +7 7172 642051

e-mail: info@triline.kz +7-701-730-66-62



020000, РК, Акмолинская область,
г.Кокшетау, ул.Алатау (Горветка) 2, каб.12.
тел.:+7 777 896 62 04,
e-mail: agrosnab71@mail.ru
зерноочистка.kz, saitagro.kz



Самоходная
зерноочистительная
машина АЛМАЗ



Виброцентробежный
сепаратор
зерновой Б1-ВЦС



Машина первичной
очистки зерна ЗСК-70



Сеялка СКП-2.1
"Омичка"



Борона БМР



Борона БМШ



Борона СШГ



БДТ "Доминанта"



Сепараторы очистки
зерна УС-40С



Нория НК
25,50,100



Очиститель вороха
самопередвижной ОВС-25



Блок триерный
АЗБ 07.800



Машина
зерноочистительная
ЗВС-20А



Зерномеритель
ПЗМ-110,170

зерноочистка.kz

Машина для
очистки и калибровки зерна

АЛМАЗ

ПРИГЛАШАЕМ ВАС

ПРОТЕСТИРОВАТЬ АЭРОДИНАМИЧЕСКИЙ
СЕПАРАТОР **АЛМАЗ**

НА НАШЕМ СКЛАДЕ С ВАШИМ ВОРОХОМ!

Сортировка

Калибровка

Семенная очистка

Увеличение урожая
до **35%**



Метод аэродинамического разделения сыпучих материалов по удельному весу является, на сегодняшний день, одним из самых эффективных технологических процессов при переработке сельхозпродукции. Этот процесс, во многих случаях, является предпочтительным, в том числе при подготовке посевного материала и в зерноперерабатывающей промышленности.



Высушит быстро, сохранит без потерь



Десикант для обработки посевов подсолнечника, яровой пшеницы и посадок картофеля. Действует быстро – начинать уборку можно уже через 5 - 7 дней после обработки вне зависимости от погоды. Обладает высокой дождестойкостью. Ускоряет процесс созревания семян, обеспечивает равномерность их созревания. Уменьшает расходы на сушку и доработку семян. Облегчает уборку благодаря подсушиванию зеленой массы сорняков. Снижает уровень распространения и развития болезней подсолнечника и картофеля. Может применяться авиационным способом.

ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Нур-Султан, ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел./факс: (7172) 57-95-14, 57-95-15

www.avgust.com

avgust **3**
лет

С нами расти легче.
С нами растет страна

Дорогие друзья!

***Поздравляем вас с Днем работника сельского хозяйства,
пищевой и перерабатывающей промышленности!***

От вашего труда напрямую зависит здоровье и благополучие людей.

И в этом году, в условиях значительных ограничений, связанных с пандемией, важность вашей работы особенно возросла. Вы блестяще доказали себе и всей стране, что и в такой ситуации можно продолжать эффективную работу, выявлять новые точки роста и возможности.

Желаем, чтобы в новом сезоне высокие урожаи и достойная прибыль оправдали все ваши усилия по возделыванию земли, выращиванию растений и животных, внедрению новых технологий!

«Август» остается вашим верным партнером и помощником и искренне желает вам и вашим семьям крепкого здоровья, счастья и благополучия!

*Всегда с вами,
ТОО «Август-Казахстан»*



С нами расти легче

www.avgust.kz



АЛМАЗ

БЗГТ «ПОБЕДА»

Относится к классу тяжелых универсальных борон. Используется для работы ранней весной при достижении полевой спелости почвы, и осенью для распределения пожнивных остатков. Большая ширина захвата бороны позволяет обработать за день до 400 гектаров.

Борона зубовая гидрофицированная тяжёлая «Победа» предназначена для:

- закрытия влаги в период раннего весеннего боронования;
- заделки в почву минеральных удобрений и растительных остатков;
- распределения пожнивных остатков по поверхности поля;
- провоцирования ранних всходов однолетних сорняков.

Приобретайте технику АЛМАЗ:

через
КАЗАГРОФИНАНС

Официальные дилеры АЛМАЗ в Казахстане:

ТОО «Астана Агропартнер»

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК, пр. Абая, 213/1
+7 (701) 717-74-00, +7 (723) 221-44-70

НУР-СУЛТАН, пр. Р. Кошкарбаева, 1/2, офис 201
+7 (705) 798 06 07

КОКШЕТАУ, ул. Ш.Уалиханова, 197 А
+7 (7162) 77-52-81

КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 16
+7 (705) 798 06 07

ТОО «Агросервис 1»

АЛМАТЫ, пр. Рыскулова, 73
+7 (727) 251-65-60

ПЕТРОПАВЛОВСК, ул. Мусрепова, 38

ТАЛДЫКОРГАН, магазин «Агромир»

САРЫ-ОЗЕК, ул. Майлина, 36

ТОО «БелАгро»

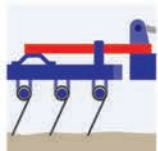
КОКШЕТАУ, ул.Ы.Алтынсарина, 18
+7 (7162) 25 55 68, +7 707 220 99 69

АЛМАТЫ, ул.Рыскулова, 76
+7 (7272) 94 10 12, +7 707 220 95 50

КОСТАНАЙ, ул.Карбышева, 6Б
+7 (7142) 28 67 07, +7 707 220 96 63

ПАВЛОДАР, ул.Циолковского, 55/1
+7 (7182) 63 02 94, +7 707 220 99 29

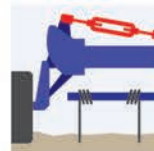
Преимущества тяжелой бороны «Победа»



Секции крепятся на раму с помощью пружинных рессор из стали 60С2А твердостью 40...45 HRC, что позволяет лучше копировать рельеф почвы.



Для выполнения различных операций возможны 6 положений зубьев с различным углом атаки.



Наличие 4-х талрепов позволяет одному человеку без привлечения подъемных устройств быстро и точно выставить нужную величину заглубления зубьев.



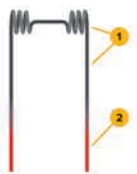
Все шарнирные соединения обеспечены подводками смазки, все оси вращения, винты упрочнены термообработкой и защищены от коррозии оксикарбонитриацией.



Рама изготовлена из бруса 200x200x10 мм за счет чего ее жесткость увеличена на 25%.



Перевод из рабочего положения в транспортное и обратно благодаря оригинальной конструкции выполняется одним трактористом с помощью гидравлического привода и механизма фиксации жесткой сцепки.



Износостойкость пружинных зубьев увеличена в 1,5 раза за счет применения комбинированной термообработки:

- пружинная часть зуба 38...42 HRC сохраняет пружинные свойства и обеспечивает при вибрации 100% перекрытие обрабатываемого участка почвы;
- твердость рабочей части зуба: L=200мм., 52...55HRC.

Материал зуба – сталь 60С2А.

Крепятся с помощью специальных кованых болтов, преимуществом которых является высокая прочность и свободная посадка зуба. Материал - сталь 45, твердость 32...36 HRC, что предохраняет болт от среза и износа.

Технические характеристики:

Наименование показателя	БЗГТ-9	БЗГТ-15	БЗГТ-19	БЗГТ-21	БЗГТ-25
Масса бороны, кг	2570	5170	6120	6500	7370
Количество секций, шт.					
— больших	—	5	5	7	7
— малых	5	—	2	—	2
Масса секции, кг					
— больших	—	328	328	328	328
— малых	164	—	225	—	225
Размеры бороны в рабочем положении (Д×Ш×В), м	7,1×9,1×1,37	9×15,9×1,56	9×19,5×1,56	9×22×1,56	9×25,7×1,56
Максимальная транспортная скорость, км/ч	30	30	30	30	30
Рабочая скорость, км/ч	12 – 19	12 – 19	12 – 19	12 – 19	12 – 19
Производительность, га/ч	9 – 12	15 – 23	18 – 28	21 – 32	25 – 36
Отклонение зуба пружинного от вертикали, °	5 – 60	5 – 60	5 – 60	5 – 60	5 – 60
Число рабочих органов (спаренные пружинные зубья), шт.	60	125	155	175	205
Шаг продольных рядов зубьев, мм	76	60	60	60	60
Глубина обработки, см	4...12	4...12	4...12	4...12	4...12
Длина зуба, мм	660	660	660	660	660
Диаметр зуба, мм	14	14	14	14	14

Агрегатируемость:

БЗГТ-9	
110...150 л.с.	МТЗ 1221
БЗГТ-15	
150...200 л.с.	Т 150, К 700, МТЗ 1523 с НУ-3, МТЗ 2022, Джон Дир 6170М, Джон Дир 7830, Джон Дир 7930, Кейс 180 и др.
БЗГТ-19	
240...300 л.с.	К 701, ХТЗ 17021, ХТЗ 17221-09, Джон Дир 6930SE, Кейс 180, Беларус 2023, Кейс 240, Валтра Т 191 и др.
БЗГТ-21	
280...330 л.с.	Джон Дир 8 серии.
БЗГТ-25	
320...400 л.с.	МТЗ 3022, К 744Р2, BУHLER VERSATILE 2000

ТОО «Павлодарснабсбыт»

ПАВЛОДАР, ул. Торговая, 6
+7 (7182) 68-67-52

ТОО «Ата-Су Спецтехника»

НУР-СУЛТАН, ул. С 331, здание 10
+7 (717) 249-96-61

ТОО «БайСалСервис»

ТАЛДЫКОРГАН, ул. Абылайхана, 125
+7 (700) 427 32 00

ТОО «КазАгроЭксперт»

КОКШЕТАУ, ул. Горветка 2, ду 1
+7 (7162) 93-40-04

ТОО «Машино-Тракторный магазин»

БЕСКОЛЬ, ул. Ипподромная, 1
+7 (715) 382-09-55

ТОО «ТехАгроАтбасар»

АТБАСАР, пос. КСМК, 30
+7 (776) 747-51-41

ТОО «Агроснабженческая компания Аском»

КОСТАНАЙ, ул. Карбышева, 22А
+7 (3142) 22-25-99

ДЕНЬГИ... НА СОЛОМЕ

ВМЕСТЕ С ПРОБЛЕМОЙ МЫ ПОЛУЧАЕМ ЭНЕРГИЮ ДЛЯ ЕЁ РЕШЕНИЯ



В масштабах страны тысячи тонн оставленной на полях льняной соломы сжигаются каждый год.

Именно так по окончании страды многие аграрии борются с большими остатками биомассы на своих угодьях. И утилизация стеблей хлебных злаков и масличных растений — процесс необходимый и затратный. Однако уже сегодня многие руководители хозяйств на собственном опыте знают, что солома превратилась в выгодное биотопливо.

ТЕХНОЛОГИЯ БУДУЩЕГО В СИСТЕМЕ ОБОГРЕВА ПОМЕЩЕНИЙ

Биомасса признана наиболее дешёвой и крупномасштабной формой аккумуляции возобновляемой энергии. Потенциал биоэнергетики настолько широк и разнообразен, что переход на экологически чистые виды горючего вполне очевиден. В частности солома стала отличной альтернативой углю, газу и нефтепродуктам.

Современные котельные установки **EKOPAL** польской компании MetalERG позволяют получать дешёвую и экологически чистую тепловую энергию при уровне КПД до 85%.

Они используются для обогрева зерносушилок, производственных помещений и социальных объектов.

Польские котлы длительного горения изготавливаются мощностью от 40 кВт до 1,5 МВт и отапливают здания площадью от 100 до 5 000 квадратных метров. Каждый котел оснащён турбинным вентилятором с автоматическим регулированием воздушного клапана

и микропроцессорной системой управления. Последняя производит сжигание биомассы по принципу «противо-поточного горения».

Топки **EKOPAL** различных типов адаптированы для сжигания как маленьких квадратных тюков размером 80x40x40 см, так и больших по 180x80x120 см и круглых - 125 и 170 см. За счёт полного сгорания топлива, печи позволяют использовать все виды веществ, способных выделять энергию, обеспечивая высокую теплоемкость и отходящие газы без вредных компонентов.

Котлы **EKOPAL** предназначены для получения воды с температурой до 95°C. Либо в качестве теплоносителя может использоваться высокотемпературное масло, которое может нагреваться до 230°C. Они могут работать как в открытых, так и в закрытых системах отопления через теплообменники. В основе принципа работы лежит два цикла движения воды.

Первый цикл: в котельной между котлом и накопительным баком. Это время, когда в ёмкости происходит непосредственное сжигание топлива. Во втором - вода движется между резервуаром накопления и системой отопления.

Основная особенность работы каждого котла заключается в сжигании тюкованной биомассы с одинаковой скоростью, которая устанавливается в зависимости от заданной температуры отходящих газов в системе управления. В сравнительно короткий срок производится такое количество тепла, которое не может быть стабильно собрано теплоприемниками. Поэтому в системе в первом цикле движения жидкости

устанавливается аккумулирующая ёмкость для сбора горячей воды из котла, и после этого она подается в систему отопления во второй цикл.

В качестве экологического топлива, котлы позволяют использовать дерево, текстильные отходы, ветошь, древесные опилки, бумагу, многолетние растения, сено и солому. Поэтому для фермеров это лучший вариант экономии на утилизации остатков сельскохозяйственного производства с использованием тепловой энергии для обогрева производственных помещений.



Экономический эффект в цифрах

Вид топлива	Ед. изм.	Удельная теплота сгорания		
		кКал	кВт	МДж
Электроэнергия	1 кВт/ч	864	1,0	3,62
Дизельное топливо (солярка)	1 л	10300	11,9	43,12
Газ сжиженный	1 кг	10800	12,5	45,20
Уголь каменный (W=10%)	1 кг	6450	7,5	27,00
Пеллета из соломы	1 кг	3465	4,0	14,51
Высушенная древесина (W=20%)	1 кг	3400	3,9	14,24
Щепа	1 кг	2610	3,0	10,93
Солома	1 кг	3750	4,3	15,70

Соотношение соломы к другим видам топлива по удельной теплоте сгорания

Дизтопливо 1л.	Уголь 1 кг
Солома 2,7 кг	Солома 1,7 кг

Потенциал соломы как биотоплива можно оценить на примере количества, заготавливаемого с 1 тыс. гектаров.

Объем тепловой энергии, получаемый с 1 тыс. тонн соломы пшеницы или ячменя при среднем значении 10 ц/га, пропорционален 370 тысячам литров дизтоплива. Калькуляция показывает, что при средней стоимости одного литра ГСМ для фермеров в 165 тенге (стоимость дизтоплива в каждом хозяйстве своя), **на отопление они могут потенциально иметь порядка 61 млн. тенге с 1000 га.**

В случае со льняной соломой средний сбор может не превышать 7 ц/га и позволит избежать покупки дизтоплива на 43 млн тенге (см. таблицу снизу).

Использование котлов **EKOPAL** позволит навсегда отказаться от дорогостоящих видов топлива!

УТИЛИЗАЦИЯ ЛЬНЯНОЙ СОЛОМЫ БОЛЬШЕ НЕ ПРОБЛЕМА, А ИСТОЧНИК ДОХОДА

Диверсификация сельхозпроизводства в Казахстане привела к увеличению производства льна. По данным Комитета статистики МНЭ РК, площадь сева льна масличного в Республике Казахстан в 2019 г. достигла рекордного показателя - 1,287 млн. га, хотя ещё в 2014 г. его возделывали на 684 тыс. га. В таких масштабах лён не сеяли ни в одной стране мира. Канада, с её многолетним опытом возделывания масличных, доводила площади максимум до 850 тыс. га.

Такое внимание масличная культура получает за счёт своей высокой маржинальности, что является определяющим

фактором растущего интереса аграриев к выращиванию льна, а также приспособленности к условиям полузасушливых степей и лесостепных районов. Дополнительно он помогает проводить смену севооборотов, в которых преобладающей монокультурой была пшеница.

Казахстан занял позицию одного из крупнейших производителей и экспортеров льняного семени в мире. Однако каждую осень лён приносит немало трудностей фермерам. Волокнистые, трудноразлагаемые стебли существенно мешают проводить следующий посев, поэтому оставлять её на поле невозможно. На корм животным льняная солома тоже не годится. Глубокая переработка соломы в различные виды продукции требует организации трудоёмкого затратного производства. И единственным выходом многие годы было её сжигание.

Сегодня этот вопрос решается использованием котлов **EKOPAL**, эксплуатация которых получается дешёвой и бесперебойной, при этом биомасса сгорает дотла, оставляя после себя всего 2% остаточного вещества.

Экологическую альтернативу биотоплива оценили уже в нескольких регионах Казахстана. Сейчас в стране на производствах работают более 100 отопительных печей **EKOPAL**.

Кроме экономической выгоды, преимущество польских котлов клиенты называют и комфорт в работе. Теперь кочеваров можно смело называть «оператор котельной».

«Мы привыкли к тому, что кочевары у нас выглядят как шахтеры: в конце рабочего дня белыми остаются только

зубы. А у нас они могут спокойно на работе в светлой рубашке находиться. Чистота, порядок. Глаз радуется. У нас на двух таких котлах все производство висит. А это без малого 11,5 тыс.кв.дм. Плюс еще несколько жилых домов подключены. Используем разную биомассу, но лучше всех горит, конечно же, лён и рапс. Утилизировать льняную солому было сложным мероприятием. Собирали её всю, вывозили на край поля, или совсем от пашни увозили далеко, и там сжигали. Простым это дело не назовешь, тоже требует затрат. А вот купили котлы и «убиваем двух зайцев» – и от соломы очищаем поля, и отапливаем здания», - делится мнением **руководитель ТОО «Заградовское» из СКО, Иван Фисенко.**

«Я в молодости работал в школьной котельной, поэтому могу сравнивать эффективность традиционных и современных печей. Это, конечно, «небо и земля». Там колоссальный ручной труд, пыль. КПД котлов на угле намного уступает котлам, работающим на соломе, у которых КПД 83%! А на твердом топливе печь в домашних условиях вырабатывает всего 50%. Остальное буквально улетает в трубу, - объясняет северо-казахстанский **агробизнесмен Пётр Порубенский.** - Современные котлы двухступенчатого горения. На первой ступени горит солома, на второй – догорает газ, который выделяется при горении соломы. Потому и достигается такой высокий КПД котла.



Культура	Площадь, га	Урожайность соломы, кг/га	Масса, кг/1000 га	Кэф-т перевода соломы на дизтопливо	Кол-во дизтоплива, л	Цена дизтоплива, тг/л	Сумма, тг	Курс тг/\$ на 07.10.2020 г.	Сумма, \$
Пшеница ячмень	1000	1000	1 000 000	2,7	370 370	165	61 111 111	430	142 119
Лён	1000	700	700 000	2,7	259 259	165	42 777 778	430	99 483



Удешевлённое топливо, т.е. солома, имеется на полях, которую нужно либо измельчать, либо иначе утилизировать. Поэтому собирая её в тюки, полезнее использовать в качестве топлива. Я считаю, это прекрасно! Для сельхозтоваропроизводителей — отличное подспорье. Одна тонна угля и почти 1,5 тонны соломы — очень выгодно! Для уборки соломы, конечно, нужно приобрести пресс-подборщик, который её закатает в тюки, потом их нужно привезти и складировать. Но все равно получается значительно дешевле, нежели уголь или газ. Тем более что уборка соломы с поля, как правило, входит в технологический цикл, а также входит в себестоимость зерна».

Еще один немаловажный аргумент в пользу отопительных котлов **EKOPAL** на биомассе это то, что при сгорании соломы необходимая температура достигается быстрее, чем при использовании угля.

«1 тюк — это 230-250 кг. Горит эта масса 2 часа. На сутки хватает 6-8 тюков. А отопить аналогичную площадь на твердом топливе — надо немало угля. Хочу отдельно выделить преимущества печей, которые я успел оценить: 1) высокий КПД, 2) удешевление топлива, 3) отсутствуют выбросы газов, 4) обслуживать котел может один человек, 5) большой срок службы, 6) котлы сделаны из специальной стали, огнеупорного металла, что очень важно, который закупается в Европе», — отметил **Пётр Порубенский**.

Самое важное для сельхозтоваропроизводителя — это сухое зерно. Услуги элеватора давно не пользуются популярностью. Фермеры стараются минимизировать затраты на его хранение и подготовку к продаже. У многих аграриев на току имеются свои зерносушилки. Но сушка семенного материала тоже влетает в копеечку. Специально для экономии на этом процессе в **КХ «Мамбетов и К»**, СКО в начале 2000 годов появился котёл **EKOPAL**. Позже его отпраздновали на обогрев производственных помещений, а приобретённый новый продолжил дело предшественника.

Еркебулан Мамбетов: «МТМ, автопарк и другие участки мы отапливаем исключительно на соломе. На сушилке небольшой стоит, но его работа в нашем деле очень важна. Во влажные годы надежда только на него. И хорошо, что тогда решились на такое, пусть и недешёвое, приобретение. Я специально не подсчитывал экономику, но за это время мы бы сильно раскошались на покупку угля. Топка окупилась себя, безусловно. Раньше зерносушилка работала на электричестве. Затраты непомерные были, поэтому перешли на дизтопливо. Но облегчения это не принесло. Система обогрева котлов **EKOPAL** ко всему еще и избавляет нас от беспокойства за вредные выбросы в атмосферу. А вот сырьё заготавливаем впрок. В структуре посевной лён у нас занимает не последнее место и именно эту солому мы отправляем в топку. Но не используем на 100% полученную биомассу, поэтому сохраняем в запас. Есть мысли по переводу отопительной системы жилых домов с. Минкесер на **EKOPAL**».

Руководители агроформирований, которые не первый год работают с польскими твердотопливными котлами, говорят, что современные печи работают как часы. В основном приобретают сразу два тепловых агрегата.

Павел Луцка, руководитель ТОО «Найдоровское», Карагандинская область: «На зерносушилку печь мы поставили еще в 2011 году. Отопление перепрофилировали на биотопливо в 2014-м. Солома льна нуждается в утилизации, и мы её производим за счёт производства тепловой энергии. Это универсальное решение, которое упрощает множество задач. На сушилке мы экономим 2 тонны солярки в сутки. Это почти 400 тысяч тенге, т.е. **за два месяца работы зерносушилки с польскими печами мы экономим на горючем около 24 миллионов тенге!**

А для отопления нет необходимости завозить уголь, и после почти не остаётся зольного остатка. У льняной соломы уровень зольности совсем низкий. От тонны остается около 20 кг остатков горения. Но и это идёт в дело. Мы

эту золу распыляем на полях в качестве органического удобрения. Были мысли о переводе здания местной школы на такое отопление. Готовы были и её, и половину посёлка отапливать. Но на уровне чиновников наша инициатива и остановилась. Хочу подчеркнуть, что котлы показывают себя очень хорошо. Претензий нет»

Предприятию для отопления на сезон нужно всего 150 тонн льняной соломы. Но с полей они собирают до 1300 тонн биомассы. Поэтому в хозяйстве уже есть запас биотоплива на 9 лет вперед.

Серик Малаев, руководитель ТОО «Акसेлеу», СКО: «Два года назад мы купили печи, способные вырабатывать энергию методом сжигания тюкованной биомассы. Экономия почувствовалась сразу. В сутки нам требуется всего 10-18 рулонов соломы. Отдача хорошая. Отапливаем в основном на льняной биомассе».

Агробизнесмены не видят лучшей альтернативы печам **EKOPAL**. С их помощью они решают сразу две серьезные проблемы: дорогостоящее отопление производственных и жилых помещений и переработку льняной соломы.

О том, как используют фермеры Казахстана современные печи **EKOPAL** для отопления социальных объектов сёл и городов, и где ещё чистая углеродная выгода показала свой экономический эффект, читайте в следующем номере журнала «Босс-Агро».

Записала Волкова Наталья

По вопросам приобретения и информации о печах EKOPAL можно обращаться в ТОО «Бизнес-фактор» по тел. 8-705-8-555-444 или сделать запрос на e-mail: b-factor@mail.ru





Двигатель «Джон Дир»
Кабина «Джон Дир»

Трансмиссия «Джон Дир»
Мост «Джон Дир»

Системы точного земледелия «Джон Дир»

ТРАКТОР
«ДЖОН ДИР»
НА 100%
«ДЖОН ДИР»

Производству тракторов «Джон Дир» уже более 100 лет!
Тракторы «Джон Дир» сегодня – это широкая линейка, где каждый фермер может выбрать себе машину в зависимости от потребностей и площади хозяйства – от небольших универсальных тракторов мощностью 95 л.с. до гигантов в 570 л.с. Кроме того, в линейке «Джон Дир» есть всевозможные варианты движителей: колесные, двухгусеничные и четырехгусеничные машины.



Серия 6В: мощность от 95 до 140 л.с. Универсальные, используемые круглый год в растениеводстве, животноводстве, садоводстве, незаменимые помощники в хозяйстве, где выполняют любые погрузочно-разгрузочные и транспортные операции, коммунальные работы.

Тракторы 8-й серии: мощность от 245 до 400 л.с. На данный момент представлены колесными и двухгусеничными моделями тракторов. С 2021 года в Казахстане будет еще третий вид – четырехгусеничный трактор 8RX. Тракторы 8-й серии незаменимы для основных полевых работ – посева и почвообработки, с орудиями шириной захвата до 12 м, а также транспортных работ.

Серия 6М: мощность от 155 до 195 л.с. Могут использоваться с узкозахватными орудиями для посева и обработки почвы, для заготовки кормов, в овощеводстве, с прицепными опрыскивателями большого объема и ширины штанги, а также для транспортных работ.

Тракторы 9-й серии – тракторы-гиганты – представлены в диапазоне мощности от 370 до 570 л.с. на трех вариантах движителей: колеса, 2 гусеницы и 4 гусеницы. Используются в работе с самыми широкозахватными и тяжелыми орудиями для посева и обработки почвы. Эти тракторы – лучшее решение для средних и крупных хозяйств.

ВСЕ ТРАКТОРЫ «ДЖОН ДИР» ОСНАЩЕНЫ СИСТЕМАМИ НАВИГАЦИИ И ТЕЛЕМАТИКИ



010000, г. Нур-Султан, ул. Казанат, 1/1, бизнес-центр «Time», тел. 8 (7172) 55 47 11, моб. +7 701 967 28 22,
e-mail: marketing@eurasia.kz @ johndeere.egk @ johndeereequipments @ tochnoezemledelie.egk @ agrimarket_kz
www.agromanagement.kz www.agrimarket.kz

Идеальные решения для картофелеводства и овощеводства



ПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ
И НАДЕЖНЫЕ ТРАКТОРЫ

ОРОСИТЕЛЬНЫЕ МАШИНЫ
ШЛАНГО-БАРАБАННОГО ТИПА

ПРИЦЕПНАЯ, НАВЕСНАЯ
И САМОХОДНАЯ ТЕХНИКА
ДЛЯ КАРТОФЕЛЕВОДСТВА

СИСТЕМЫ
ДОЖДЕВАЛЬНОГО ОРОШЕНИЯ
И ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЕ РЕШЕНИЯ

ПРИЦЕПНАЯ, НАВЕСНАЯ
И САМОХОДНАЯ ТЕХНИКА
ДЛЯ ОВОЩЕВОДСТВА

ВЕНТИЛЯЦИОННОЕ
И ХОЛОДИЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ОВОЩЕХРАНИЛИЩ



БОСС АГРО

казахстанский аграрный журнал



*Уважаемые труженики аграрной отрасли
Республики Казахстан!
Разрешите от всей души поздравить всех вас
с наступающим
Днем работников сельского хозяйства!*

*Третье воскресенье ноября является знаменательной,
праздничной датой для многих тысяч казахстанцев!
Агрономы и доярки, комбайнеры и садоводы, ученые-аграрии
и руководители сельхозформирований,
а также многие другие специалисты смежных профессий,
посвятившие свою жизнь служению земле!
Вам - наш поклон!*

*Мы - рядовые казахстанцы - ежедневно благодарим вас
за нелегкий, и, часто, героический труд!
Благодарим, выбирая плоды ваших стараний и трудов!
Свежее молоко, хрустящая корочка хлеба, ароматный сыр! -
А многие ли задумывались, сколько сил и труда
было вложено в эти, казалось бы,
привычные для каждого из нас продукты?!*

*День сельского хозяйства - это праздник людей,
каждый день накрывающих щедрый дастархан
для всей нашей дружной семьи
многочисленных народов
священного Казахстана!
Спасибо вам!*

С глубоким уважением, коллектив аграрного журнала «Босс-Агро»

Doctor
Farmer

doctorfarmer.ru



С днём работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!

От всей души желаем крепкого здоровья, благосостояния и неиссякаемой энергии для воплощения в жизнь намеченных планов, счастья, добра Вам и Вашим близким!

EAC Эксклюзивный дистрибьютор на территории Республики Казахстан
ТОО «Евразийская агрохимическая компания»



Уважаемые коллеги,
работники сельского хозяйства!

Сердечно поздравляем вас
с профессиональным праздником!

Коллектив Limagrain Kazakhstan

СЕМЕНА

Instagram @kazseeds

- Кукуруза
- Люцерна
- Соя
- Просо
- Сорго – суданская трава



+7 727 225 61 77, +7 771 701 11 54

bossagro.kz



www.bossagro.kz

ЗАВОД НАВЕСНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

СибДорСельМаш

- ПКУ-0.8 для МТЗ, ЮМЗ, Т-40 - от 74 т.р.
- ПКУ-0.9 для МТЗ - 86 т.р.
- ПЛ-0.4 для Т-25, Т-30, Т-16, МТЗ-320 - 62 т.р.
- ПФ-1 для МТЗ-80, 82, МТЗ-1221 - от 122 т.р.
- Отвал бульдозерный. Щетка коммунальная.
- Грабли валковые.
- Фреза почвообрабатывающая.

Сертифицировано

ТЕЛ: 8-962-798-94-59; 8-902-997-70-69

Сайт: sdsdm22.ru, Эл. почта: sibdorselmash@mail.ru



MIVENA
SPECIALITY FERTILIZER COMPANY

ПОЛНОЦЕННЫЕ УРОЖАИ
С МАКСИМАЛЬНОЙ ОТДАЧЕЙ

ПОЛНОЦЕННЫЕ
УРОЖАИ С
МАКСИМАЛЬНОЙ
ОТДАЧЕЙ



Субсидируются

ТОО «ТриА-ПВ» Дистрибьютор в Казахстане тел.: +7 701 755 66 65, +7 777 868 88 99

СЕМЕНА КУКУРУЗЫ: КАЧЕСТВО И ПОКАЗАТЕЛИ



В семенах кукурузы сосредоточено множество обещаний. Они переносят генетическое наследие, возобновляемое ежегодно. Их всхожесть влияет на скорость и особенности развития растения. А благодаря обработкам, которым они подвергаются, семена кукурузы самостоятельно защищают, как зернышко, так и все растение, от внешних паразитов (грибки, насекомые, птицы). Во Франции все семена кукурузы сертифицируются до их поступления в продажу.

Кукуруза Урожайность

КОНЦЕНТРАЦИЯ ЭНЕРГИИ И ТЕХНОЛОГИЙ

Покупая семена кукурузы, производители рассчитывают на следующее:

- генетический потенциал, разнообразный и постоянно обновляемый;
- наилучшая энергетика, обеспечивающая крепкие, выносливые всходы;
- уверенность в способности растений к самозащите от внешних неблагоприятных факторов, благодаря серии фитосанитарных обработок;
- прозрачность всей цепочки производства и переработки.

ОПЫТ ДЛИНОЙ В СЕМЬДЕСЯТ ЛЕТ

Качество семян закладывается, начиная с участка производителя. Хорошее владение агротехникой позволяет получить брунто урожай семян (на выходе с поля) максимально высокого качества.

В день сбора урожая, в игру вступает семеноводческая фирма, заботясь о сохранении этого качества. Используются все необходимые приемы, как, например, просушка в вентилируемых контейнерах с момента уборки в поле. После сурового отбора початков начинается непосредственно процесс просушки при низкой температуре, очистка вымолоченных зерен, удаление слишком легких или мелких зерен, и, наконец, калибровка с целью формирования однородных партий. В течение всего процесса производства в лаборатории фирмы проводят тесты всхожести.

Этот опыт постоянно совершенствовался, начиная с 1950 г., периода появления во Франции первых гибридов.

ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ ВСХОЖЕСТИ ГАРАНТИРОВАН

Средний уровень всхожести семян, производимых во Франции, очень высок: 96% зерен прорастает (в оптимальных условиях лаборатории, при температуре 25°C-30°C) и дает жизнеспособный росток. Этот показатель дает зерну потенциал, но не является точным предсказанием процента всходов на поле, где температура, осадки, уплотнение почвы, глубина заделки могут стать факторами, снижающими уровень всхожести. Чтобы семена проросли, необходимо 5 дней при постоянной температуре 25°C (то есть приблизительно 100° на базе 6) и более 10 дней при постоянной температуре 12°C.

В более сложных условиях, при температурах ниже 10°C, прорастание происходит очень медленно, а последствием воздействия холо-

да могут стать нарушения развития в первых фазах роста. К тому же, паразиты нападают тем чаще, чем дольше период прорастания. Обработка семян фунгицидами позволяет хорошо защитить растение на начальной стадии. Для имитации подобных непростых условий были разработаны тесты силы роста с тем, чтобы можно было определить партии, представляющие риск слабой всхожести.

Сила роста партии характеризуется способностью дать нормальный уровень всхожести и жизнеспособные всходы даже в условиях, неблагоприятных для прорастания семян. При проведении тестов варьируют три параметра: температура (8-10°C), количество воды в среде (от 10% воды до насыщения) и тип среды (почва, песок, торф).

ВСЕ КАЛИБРЫ ХОРОШИ

Кто не задавал себе вопрос о влиянии калибра на урожайность? Все проведенные испытания не выявили какого-либо существенного влияния размера зерен. Разница, даже если она есть, всегда ниже экспериментальной погрешности. Единственное выявленное последствие касается темпов развития растения в молодом возрасте. Ростки из крупных зерен более «объемные», нежели их сородичи, взшедшие из мелких зерен. Взойдя, они демонстрируют более быстрый рост, но их преимущество сохраняется только до стадии 5-го листа. А темп развития (темп появления листьев) идентичен, независимо от калибра семян.

ПРИМЕСИ НЕИЗБЕЖНЫ, НО ИХ УРОВЕНЬ ОЧЕНЬ НИЗОК

В партии семян может быть два вида примесей:

- специфические примеси: они состоят из чужеродных элементов, таких как семена иных культур, камни, треснувшие зерна... Эти примеси не должны превышать 2%, что гарантируется сертификатом.

- сортовые примеси: речь идет о семенах, полученных от опыления случайной пылью (это называется отклонения), либо от оплодотворения материнской формы, у которой метелку удалили не полностью (случаи самоопыления). Напомним, что при производстве семян допустимый уровень погрешности при обламывании метелок — 5 на тысячу цветущих метелок материнской формы. Общее количество случайных примесей в семенах французского производства составляет, с 1996 г., от 0.53 до 1.07%.

КАЧЕСТВО СЕМЯН: СРЕДСТВА ДОСТИЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА

Качество семян есть результат взаимодействия двух факторов: нормативная база, принятая государствами, с одной стороны, и организация отрасли, созданная государственными службами в сотрудничестве с профессионалами для претворения в жизнь этих норм, с другой стороны.

По законодательству Франции следует проводить сертификацию семян перед их поступлением в продажу на территории страны. Кроме обязательных мер по достижению официально установленных норм качества, была создана специфическая организация отрасли, которая позволяет пойти еще дальше и подчинить все французское производство системе контроля, признанной одной из лучших в мире. Действительно, нормы, которых на практике придерживаются предприятия и производители, как на поле, так и в лабораториях, обычно выше установленных законом минимальных показателей. Например, делегирование контрольных полномочий представителям отрасли, под руководством S.O.C., (Официальная контрольная служба) позволило увеличить количество официальных проверок на поле с 5 (нормативный минимум) до 12 (проводится сейчас). К тому же, система рейтинга посадок сертифицирована ISO 9001 и COFRAC (Французский комитет аккредитации).

Содержание данного текста отражает точку зрения автора, и автор несет за него полную ответственность. Европейская комиссия снимает с себя ответственность за последствия использования информации, содержащейся в данном документе.



**A.G.P.M Ассоциация производителей
кукурузы и сорго Франция**

“ Догадайтесь, как я повышаю урожайность на моих полях? ”



Зерновая кукуруза – Урожайность

Программа «Зерновая кукуруза – Урожайность», предлагаемая европейскими селекционерами, объединяет в себе достижения генетики и технологическое качество.

Более высокая урожайность
Более широкий выбор групп спелости гибридов
Более выносливые и устойчивые к полеганию сорта
Более устойчивые к водному стрессу сорта
Более устойчивые к болезням и вредителям сорта...
И высококачественные семена.

www.kukuruza-urojainost.com

Содержание данной статьи отражает точку зрения автора, и автор несет за него полную ответственность.
Европейская комиссия снимает с себя ответственность за последствия использования информации, содержащейся в данной статье.



КАМПАНИЯ ПРИ
ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКЕ
ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

THE EUROPEAN UNION SUPPORTS
CAMPAIGNS THAT PROMOTE RESPECT
FOR THE ENVIRONMENT.



НОВЫЙ ВЗГЛЯД С ИННОВАЦИОННЫМИ АКЦЕНТАМИ

BIG X 480, BIG X 530, BIG X 580 И BIG X 630 С НОВЫМИ ФУНКЦИЯМИ

Проверенная техника с новыми функциями – следуя этому девизу, компания Krone представляет Big X серии 480/530/580/630 после комплексного рестайлинга. В дополнение к новой кабине, основное внимание было уделено оптимизации потока растительной массы и переходу на 5 уровень выхлопных газов.

НОВАЯ КАБИНА С БОЛЕЕ ВЫСОКИМ КОМФОРТОМ

Krone теперь использует также просторную комфортабельную кабину для модифицированной серии, модель Big X 680-1180. Krone предлагает два комплекта оборудования: стандартная кабина премиум-класса оснащена 8-дюймовым сенсорным терминалом, включая USB и видео-подключение. В комплект также входит передний солнцезащитный козырек, а также стеклоочиститель переднего стекла и два боковых стеклоочистителя.

Опционально комфортабельная кабина премиум-класса оснащена кожаным рулем, сенсорным 12-дюймовым машинным терминалом с USB и видео-подключением, активно охлаждаемым термобоксом и солнцезащитными шторами (спереди, справа и сзади). Кроме того, впереди три стеклоочистителя, два сбоку и один сзади, все стеклоочистители также имеют доступ к воде для очистки. Благодаря этому водитель имеет 360-градусный круговой обзор машины и навесного оборудования даже при неблагоприятных погодных условиях, таких как дождь или пыль. Естественно, что для обоих вариантов кабины доступны различные комфортабельные сиденья водителя.

И последнее, но не менее важное, конечно, пакеты освещения предлагаются с галогенными и светодиодными лампами, чтобы убедиться, что вы хорошо оборудованы для использования в сумерках или в темноте. Опционально эти пакеты могут комбинироваться с освещением для обслуживания и доступа.

ЗЕРНОДРОБИЛКА OptiMaxx С БОЛЬШЕЙ ПЛОЩАДЬЮ КОНТАКТА

Отличное качество измельчения является основой заготовки лучшего основного корма.

Как и Big X 680-1180, профиль зубьев новой зернодробилки OptiMaxx имеет угол наклона 5 градусов. Такая спиральная конструкция и возникающий в результате этого эффект среза не только интенсивно дробит корм в продольном направлении, но и обеспечивает образцовое поперечное расщепление. Как и у всех моделей Krone, диаметр валцов в стандартной комплектации составляет 250 мм. Однако ширина вальца была увеличена на 25 процентов. Результатом такой повышенной поверхности трения является интенсивная подготовка зерна и растений во всех диапазонах длины измельчения.

Krone предлагает новые вальцовые зернодробилки в исполнении 105/123 зубьев и 123/144 зубьев. Вариант с 105/123 зубьями подходит для среднего и длинного измельчения, в то время как для короткого и среднего измельчения рекомендуется использовать вальцовую зернодробилку с 123/144 зубьями. В стандартной комплектации перепад частоты вращения составляет 30 процентов - 40 и 50 процентов - опционально.

Krone предлагает также два варианта зер-



нодробилок в дополнительном исполнении для тяжелых условий эксплуатации. В этом варианте поверхность валцов обрабатывается с помощью инновационной технологии Busa®CLAD, что обеспечивает наилучшую защиту от износа для максимального срока службы при любых условиях уборки урожая.

Концепция вальцовой зернодробилки убедительна и с точки зрения удобства в обращении: корпус предлагает подшипниковую опору, адаптированную к высокой пропускной способности, а также образцовый сервис и удобство в обслуживании. Замена подшипников и роликов, а также замена шкивов (с разницей частоты вращения от 30 до 50%) не только просты в исполнении, но и просты в очистке, благодаря большим отверстиям.

Еще одно преимущество: вальцовая зернодробилка оснащена большим и мощным пружинным пакетом и обеспечивает постоянное и высоконагруженное воздействие на кормовую массу. Стандартным является 6-ти ручейный ременной привод, который гарантирует силовое воздействие для отличной работы.

Система VariQuick позволяет быстро переключаться между зернодробилкой для кукурузы и каналом для травы. Это позволяет гибко использовать Big X в кукурузе, зерносенаже или траве.

ОБРАЗЦОВОЕ И КОМПАКТНОЕ ДВИЖЕНИЕ ПО ДОРОГЕ

В качестве силового агрегата Krone использует проверенные двигатели MTU мощностью до 653 л.с. Все Big X этой серии соответствуют последним нормам по выбросу ОГ, Tier 4 (США) и 5 (ЕС). Двигатель поперечного расположения, установленный далеко сзади, обеспечивает оптимальное распределение веса. Прямая передача энергии на компоненты потока растительной массы обеспечивает высокую эффективность. Кстати: Big X 630 с двигателем MTU 6R 1500 теперь имеет большую мощность (480 кВт / 653 л.с.).

Ещё один весомый аргумент: транспортная ширина кормоуборочных комбайнов с шинами большого объема 710/70 R42 составляет всего 3 м, поэтому кормоуборочный комбайн безопасно и комфортно передвигается по дорогам.

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ МОЩНОСТЬ XtraPower 50 ДЛЯ BIG X 480 И 580

Благодаря уникальной во всем мире системе помощи XtraPower компания Krone предлагает практическую возможность гибкого использования кормоуборочного комбайна. Модели Big X 480 и 580 могут быть оснащены дополнительной мощностью двигателя XtraPower 50 в зависимости от требований и местных условий уборки урожая. Дополнительное питание активируется в режиме онлайн на зарегистрированной машине сразу же после покупки на mykrone.green, и водитель может активировать его при необходимости. XtraPower вызывается только в полевых условиях. Доступны дополнительные пакеты использования мощности на выбор, от 10 до 250 часов работы на барабанах.

Водитель использует XtraPower только тогда, когда ему действительно необходима дополнительная мощность. Если кормовая масса небольшая, и дополнительная мощность двигателя не требуется, то водитель выбирает опцию «Пауза» непосредственно на терминале управления, и сразу же машина полностью автоматически возвращается к своей первоначальной мощности двигателя.

УПРАВЛЕНИЕ ДАННЫМИ ВКЛЮЧЕНЫ

И последнее, но не менее важное: новый Big X поставляется с прозрачным управлением данными в стандартной комплектации. Это позволяет использовать Krone Smart Telematics, как часть пользовательского портала mykrone.green или независимый от производителя обмен данными через agrirouter. Таким образом, новый Big X также отвечает всем требованиям в сегменте управления данными - от машинного анализа до документации и выставления счетов.

Телефон для справок: 8 771 505 44 60 и 8 771 374 04 67
(* P. 2: Busa®CLAD is a registered trademark of Gebrüder Busatis Gesellschaft m.b.H.)

ОНИ ДЕЛАЮТ НАШ КОРМ ЛУЧШЕ!

KRONE рулонные пресс-подборщики



KRONE транспортер прессования NovoGrip



снижает потери массы при прессовании до 2% благодаря зубчатому эффекту транспортера, что приводит к большей производительности молока до ок. 11 литров с рулона.

Всю историю Вы найдете на сайте www.lutschyi-korm.ru

 **KRONE**
THE POWER OF GREEN

KRONE-Германия, Шпелле
Тел.: +49 5977 935 766
Факс: +49 5977 935 255
E-mail: export.ldm@krone.de

Официальный дилер завода
KRONE в Казахстане, SI Agro Астана
Тел.: +7 7172 78 00 25 / +7 777 036 29 66
E-mail: info@liet-agrar.de

www.krone-rus.ru

ОСОБЕННОСТИ И ПРИНЦИП РАБОТЫ ЭЛЕКТРОПАСТУХА В СЕВЕРНОМ РЕГИОНЕ КАЗАХСТАНА, КХ «ШАХОВСКОЕ-АГРО»

В настоящее время во многих районах нашей республики создаются значительные массивы специализированного мясного скота. Развитие отрасли и усиление ее роли в производстве высококачественной говядины является важной общегосударственной задачей. Для увеличения производства говядины за счет специализированного мясного скотоводства необходимо создавать высокопродуктивные сенокосы и пастбища на богарных землях.



В северных областях Казахстана огромную территорию занимают природные кормовые угодья, что создает хорошие предпосылки для успешного решения вопроса увеличения производства продуктов животноводства, особенно мяса, но естественные пастбища Северного Казахстана малопродуктивны, быстро выгорают, и их практическая ценность невелика. Почвы, на которых расположены естественные кормовые угодья, отличаются низким уровнем плодородия. Это солонцы, солончаки, малоразвитые солонцеватые почвы, склоны невысоких сопок. Растительность представлена в основном типчаком, тонконогом, ковылем, полынью. Продуктивность их очень низкая - всего 3-5 ц/га сухой массы. В данной ситуации единственным выходом является создание сеяных культурных пастбищ на богаре.

В результате перевыпаса урожайность степных пастбищ падает в 6-8 раз. При этом резко снижается засухоустойчивость угодий, что порождает острую проблему с обеспечением скота пастбищным кормом в засушливые годы. Животные, получающие недостаточное количество корма малопродуктивны, что резко снижает экономическую рентабельность хозяйства. Одна сытая корова на хорошем пастбище дает больше молока, чем две голодные на сбитом пастбище. При этом во втором случае затрат в 2 раза больше.

Оптимизация пастбищной нагрузки осуществляется через приведение количества скота в хозяйстве в соответствие с площадью пастбищных угодий. Или наоборот увеличение площади кормовых угодий до уровня необходимого для полного обеспечения поголовья скота пастбищным кормом. Пастбищную нагрузку нужно оптимизировать для того, чтобы повысить урожайность естественных угодий и повысить тем самым рентабельность хозяйства. Кроме того, следует отметить, что при соблюдении допустимых пастбищных нагрузок на естественных степных угодьях сохраняется богатое разнообразие видов растений, животных и птиц.

Человек не всегда может осуществлять контроль над крупными сельскохозяйственными животными во время выпаса. Электропастух для КРС, лошадей поможет контролировать пастбищный выгул, обеспечит сохранность животных и посевов.

Электрический пастух для КРС, в том числе и для коров - это не что иное, как специальная металлическая изгородь, находящаяся под слабым электрическим напряжением, предназначенная для их выпаса. Это расположенное по периметру ограждение не нарушает вид и состояние пастбища, но вместе с тем надежно охраняет стадо. Использование подобного приспособления позволяет сократить затраты на содержание дополнительных рабочих мест в фермерском хозяйстве. Электрический пастух защитит коров от внешних источников опасности и не позволит стаду разбредиться. Электроизгородь или электропастух представляет из себя тонкую стальную проволоку, подвешенную на кольях и периодически получающая кратковременные маломощные электрические импульсы. Используется для ограничения пастбищных участков при загонной системе пастыбы скота. Прикоснувшись к проволоке, животное замыкает цепь тока и получает ощущение кратковременного удара. Вскоре у животных вырабатывается условный рефлекс боязни проволоки.

Кроме того, электрический пастух предупредит проникновение внутрь пастбища хищника или чужого человека. Удар тока будет не столько сильным, сколько запоминающимся. Долго находиться под воздействием тока будет невозможно, поэтому стаду, которое пасется за его пределами, ничего не угрожает.

Электрический пастух легко монтируется на выбранном месте пастбища и также легко снимается. Его установка не требует специальных навыков. Электропитание изгороди в КХ «Шаховское -Агро» работает от аккумулятора.

Электропастух для КРС имеет множество положительных сторон:

Бюджетность. Если взять одинаковую площадь пастбища и сравнить возведение постоянного загона и установку электроизгороди, то вторая будет составлять 30-40% от стоимости первого варианта. Выпас осуществляется почти без участия человека, а значит можно сэкономить на обслуживающем персонале, ведь электропастух заменяет несколько рабочих на пастбище.

Мобильность. Конструкция легко собирается и разбирается. Перенос ограждения на разные места позволит взять травостой под контроль, а выбор мест с более ценной растительностью улучшит молочные и мясные качества скота.

Прочность. Материалы конструкции высокого качества, противостоят различным воздействиям внешней среды.

Безопасность. Боль, причиняемая животным, находится в пределах разумных показателей. Электрические разряды не нарушают чувствительность рецепторов на теле КРС, не влияют на показатели продуктивности.

Электрический пастух в «модельной» ферме КХ «Шаховское-Агро» временный. В теплое время года крупный рогатый скот проводит до 14-15 часов на открытых пастбищах. У пастбищного выпаса есть несомненные достоинства: зеленая трава - наилучшее питание для домашнего скота; животные движутся спокойно и неспешно, что благоприятствует правильному развитию организмов; свежий воздух, солнце - способствуют росту животных; затраты на пастбищное содержание намного ниже затрат на стойбищное содержание. КХ «Шаховское-Агро» установил электроизгородь на 30 га летних пастбищ.

ОРМАНБЕТОВ М.Б., ведущий научный сотрудник, ЕСТАНОВ А.К., старший научный сотрудник, ТОО «Казахский научно-исследовательский институт животноводства и кормопроизводства», г.Нур-Султан, Казахстан

ТОО «Westfalia Казakhstan» – официальный дилер концерна GEA в Республике Казахстан. Концерн GEA один из крупнейших поставщиков технологических решений для пищевой промышленности и широкого спектра других перерабатывающих отраслей. Высокотехнологичное промышленное оборудование для нарезки и упаковки

ПРЕДПРИЯТИЯ ЛЮБОГО УРОВНЯ ПОЛУЧАТ ВЫГОДУ ОТ КОМПЛЕКСНОЙ ПРОГРАММЫ С ПОДХОДЯЩИМИ РЕШЕНИЯМИ ДЛЯ ВСЕЙ ЦЕПОЧКИ ФОРМИРОВАНИЯ СТОИМОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МОЛОЧНОГО И МЯСНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА.

г. Нур-Султан, ул. Жансугирова, 8/1,
офис 504, БЦ «Аружан»
8 7172/ 57-00-87,
моб.: +7-777-870-13-22, +7-776-681-87-76
info@geafarm.kz

www.gea-kazakhstan.kz



Доильное оборудование для производства молока

Стойловое оборудование для содержания КРС



Высококачественное промышленное оборудование для нарезки и упаковки

Переработка молока



Охлаждение и хранение молока на молокозаводах



**МОЛОЧНЫЕ
ТАНКИ**



Risto

напрямую из Германии в Щучинск



**Serap
МОЛОЧНЫЕ ВАННЫ**

- Емкость 1600 литров;
- Состояние: хорошее;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск

**Serap / Müller
МОЛОЧНЫЕ ТАНКИ**

- Емкость 1700, 2110, 2550, 3000, 3700, 4130, 5135 литров;
- Состояние: очень хорошее;
- В комплекте с автоматической мойкой;
- Все молочные оборудования заранее очищены;

В комплекте с холодильным агрегатом
В наличии на складе в г. Щучинск



ТОО «ЦелинАгро»

Бороны зубчатые гидрофицированные 1-рядные



Бороны зубчатые гидрофицированные 2-рядные



САРСЕНБЕК НАРКУЛОВ: «ФЕРМЕР – ЭТО, ПРЕЖДЕ ВСЕГО, УПРАВЛЕНЕЦ»

Кожаная куртка, джинсы, белые кроссовки – с первого взгляда подполковник в отставке Сарсенбек Наркулов совсем не соответствует привычному образу фермера.

Сельское хозяйство прокормит каждого, кто не боится нелегкого крестьянского труда, считает он. Животноводством фермер занялся в конце прошлого года. Ему пришлось с нуля разбираться во всех тонкостях сельского хозяйства: как коровник строить, овец покупать, как и чем их кормить.

– Насколько известно, у Вас юридическое образование? Кем Вы работали до того, как перешли в отрасль сельского хозяйства?

– Мне 56 лет. Раньше работал в правоохранительных органах. Свой трудовой путь в органах внутренних дел начинал с должности сержанта полиции в Жамбылском РУВД. Затем работал там же инспектором дорожной полиции, дослужился до подполковника. Через пару лет меня назначили на должность старшего инспектора на контрольно-пропускном пограничном пункте Кыргызстана и Казахстана. Работал и в охранной службе «Кузет» командиром батальона, в подчинении находилось более 300 человек. В 2007 году перевелся в Алматы, где два года был начальником отдела административной полиции. В 2010 году вышел на пенсию. После входа на пенсию открыл охранное агентство ТОО «Аманат кузет».

– Что побудило Вас снять форменный китель и стать фермером? Откуда возник интерес к сельскому хозяйству?

– На самом деле я продолжаю руководить охранным агентством, а крестьянским хозяйством занимаюсь параллельно. Мои родители – сельские труженики. С детства я видел, как в поте лица, в дождь и в мороз люди трудятся на полях и фермах. Поэтому о трудностях крестьянской жизни я знаю не понаслышке. Еще в молодости я решил, что выйдя в отставку, буду заниматься растениеводством и животноводством. То есть к решению стать фермером шел целенаправленно. Скот разводить выгодно, поскольку мясомолочная продукция всегда пользуется спросом. Разработал свой бизнес-план, официально зарегистрировал крестьянское хозяйство «Ас-Нур». Заняться животноводством меня также побудил большой потенциал аграрного бизне-



са. Я изучил рынок, посоветовался со знающими людьми, понял, на что делать ставку, чтобы получить прибыль. Интуиция не подвела, баранина сейчас очень востребована: мы пока поставляем мясо на внутренний рынок, в будущем будем сбывать продукцию в другие области. У нас свободный рынок земли и есть трудовые ресурсы, чего не скажешь о соседних регионах. Есть много площадей, на которых давно не пашут и не сеют. Если часть из них ввести в оборот, можно выращивать самые разные сельхозкультуры или использовать для выпаса.

– К работе в сельскохозяйственной отрасли Вы приступили недавно, но смогли за такое короткое время значительно увеличить поголовье скота, построить ферму, помещение для сельхозтехники, провести инфраструктуру. Причем сделали это профессионально, со знанием дела. Как Вам это удалось?

– Фермер – это, прежде всего, управленец. Я тщательно изучил сельскохозяйственный рынок, решил сосредоточиться на мясном животноводстве. Считаю, что сейчас это самое рентабельное занятие для сельчан. Нашел землю под фазенду для содержания животных в зимнее время. Там не было ни света, ни воды, ни газа. Сейчас там полностью автономное водоснабжение – своя скважина, автономное электричество. То есть начал совершенно на пустом месте, теперь там появился целый животноводческий комплекс. За-

тем стал закупать скот. Начинать с нескольких голов и постепенно за счет приплода наращивал поголовье. Сейчас в нашем хозяйстве содержится 500 голов овец и коз, 50 лошадей. Эта отрасль настолько привлекла меня, что я твердо настроен на дальнейшее наращивание поголовья.

– Вы все свои сбережения направили на покупку МРС и лошадей. Есть намерение содержать крупный рогатый скот?

– Безусловно, приобретение КРС позволило бы выйти и на молочное направление. Намерение есть, но для начала нужно решить проблему с площадью для них, свободного места на ферме нет. Кроме того, с увеличением численности стада нужно модернизировать технологическую цепочку, приобретать доильные аппараты. Вместе с тем, необходимо наладить кормозаготовку. В прошлом году я взял в аренду 200 гектаров земли, выращиваю на ней ячмень и пшеницу. И тут столкнулся с новой проблемой – отсутствием сельскохозяйственной техники. Кормозаготовкой занимаются многие, приходилось подолгу ждать, когда освободится та или иная арендная техника. Платил большие деньги. После долгих раздумий решил взять в лизинг комбайн. Сомнения на этот счет были, ведь сумма серьезная – 36 миллионов тенге. Но я рискнул, потому что хотелось расти и развиваться, а самостоятельно новую технику мне никогда не купить. Современный комбайн облегчил труд меха-

низаторов, значительно снизились потери при уборке урожая.

- Вы проживаете в селе Аса – центре Жамбылского района, но площадку для своей фермы выбрали в отдаленном уголке села Каракемер. Почему?

- Это место я выбрал не случайно. В селе Каракемер я увидел старый гараж, площадью два гектара, построенный еще в СССР. Он оказался совсем заброшенным, строение сильно обветшало и стало разрушаться, но его можно было восстановить. Я выкупил его за семь миллионов тенге, еще 15 миллионов тенге понадобилось на то, чтобы привести объект в порядок и использовать по новому назначению.

- Основные вопросы на ферме уже отработаны. Что Вы еще планируете?

- Мечтаю разводить скаковых лошадей. Мой отец раньше держал их у себя в личном подсобном хозяйстве. Помню, с самого начала весны до поздней осени он периодически организовывал скачки. Состязания проходили и по знаменательным датам, тоя по случаю юбилея, свадьбы или аса. Призовые фонды были самые разные. Я с интересом наблюдал, как отец тренировал лошадей, готовил их к скачкам.

Есть у меня еще одна мечта – выйти на внешний рынок со своей фермерской продукцией. Я верю, что она осуществится!

- Что мешает Вам осуществить свои мечты?

- Сейчас опыт есть – самый трудный этап становления я смог преодолеть. Мы без особых трудностей пережили зиму. Теперь можно смело расширять бизнес, укреплять свое хозяйство. Необходимо увеличить число сельхозтехники, и главное – нужна земля. Сегодня невозможно представить успешное животноводческое хозяйство без собственной кормовой базы и пастбища. Животные любят свободу, и если ее недостаточно, то они будут медленно расти. Что касается корма для скота, то закупать сено абсолютно невыгодно, травы дорожают стремительно. Сейчас в Жамбылской области тюк сушеного клевера, который считается самым питательным кормом, стоит 1200 тенге, сено – 750 тенге, мешок отрубей – 1600 тенге, ячменя – 4000 тенге, пшеницы – 5000 тенге. Цены могут повышаться и дальше. Для того, чтобы самим выращивать кормовые травы, нужны довольно обширные площади. Я подсчитал: чтобы содержать стадо КРС, например, на 500 голов, требуется не менее 160 гектаров земли. В прошлом году экс-аким Жамбылского района Бакыт Казанбасов посетил мое хозяйство. Я рассказал ему о своей проблеме касательно отсутствия пастбища и земель для выращивания

многолетних трав. Тогда Б. Казанбасов сказал, что проводятся проверки на предмет эффективного использования сельскохозяйственных земель. Обещал выделить мне возвращенную в государственную собственность землю. Но в итоге на должность акима района пришел новый человек и, соответственно, эти обещания ушли в пустоту.

Вместе с тем, чтобы развернуться еще на 160 гектарах, нужны два зерноуборочных комбайна. Средств на это сейчас, честно говоря, нет. Да и рассчитаться еще нужно за приобретенную в лизинг технику. Попробую получить кредит под залог гаража. Главное, чтобы мои инициативы поддержало государство.

- Как выглядит обычный день фермера-предпринимателя?

- Уверен, день каждого фермера начинается в 4-5 утра, потому что работа на полях и с животными отнимает много времени, нужно все успеть. Есть такое выражение: «Один день год кормит». В нем огромный смысл. Позавтракав, мы с сыном отправляемся на ферму, кормить и поить скот, чистить кошару и стойла. Затем овец и лошадей отпускаем на выпас. Далее за скотом присматривает мой младший сын Султанбек. Он вполне успешно справляется с хозяйством, ему это занятие по душе. А я отправляюсь на поле. Кстати, недавно завершил сенокос. В этом году из-за засухи и недостаточного объема воды в каналах урожайность низкая. С поля еду на работу в охранное агентство, и там нахожусь до самого вечера. Затем снова отправляюсь на ферму. Приходится работать без отпусков и отгулов, несмотря на болезни и другие сложности.

На первый взгляд можно подумать,

что это каждодневная рутинная трудовая деятельность, но на самом деле работа с землей и животными приносит успокоение, чувствуешь себя частью природы. Такой режим работы мне не в тягость, потому что я занимаюсь любимым делом. И считаю, что настоящий фермер должен обладать высокой работоспособностью, иметь физическую силу и выносливость.

- В чем Вы видите смысл своей работы?

- Главный посыл – приносить пользу односельчанам и государству. Ведь успешное развитие хозяйства не только подпитывает семейный бюджет, но и отражается на развитии экономики села, района, региона и страны. Все сельхозтоваропроизводители активно решают одну из важнейших задач по наращиванию объемов производства животноводческой и растениеводческой продукции, обеспечению продовольственной безопасности.

- Расскажите о своей семье.

- Семья это то, что меня вдохновляет, мотивирует. Жена работает в райвоенкомате бухгалтером. У меня три дочки и сын. Все девочки вышли замуж. Старшая дочь Лаура пошла по моим стопам, работает в органах внутренних дел, вторая дочь Асият работает в Алматинской академии гражданской авиации, младшая дочь Нуриля – руководителем отдела кадров в АО «Таразэнергоцентр». Сын Султанбек недавно окончил вуз, у него юридическое образование.

- Спасибо за содержательную беседу!

Лола НУРМАТОВА



РЫНОК СЕЛЬХОЗКУЛЬТУР: КАЧЕСТВО ЭКСПОРТНОЕ, КАМНИ ПОДВОДНЫЕ



Каким выдался маркетинговый сезон 2019–2020 и какие прогнозы делают эксперты на новый год? Куда и какие культуры Казахстан сумеет продать? И что ожидать от различных игроков на рынках сельхозкультур? Эти и многие другие актуальные вопросы обсудили во время онлайн-конференции, организованной зерновым союзом Казахстана (ЗСК).

СОВМЕСТНАЯ РАБОТА

Уже несколько лет ЗСК активно работает с НПП «Атамекен» в решении вопросов агропромышленной сферы. Многие проблемы удалось решить, но сделать предстоит еще немало.

- Отрасль АПК требует решения системных проблем, переходящих из года в год, - отметил **первый заместитель Председателя Правления НПП «Атамекен» Эльдар Жумагазиев**. - Если рассматривать всю цепочку, то первое - это предоставление права на использование земельного участка. В действующем законодательстве отсутствует норма, регламентирующая критерии, по которым те или иные свободные земельные участки должны выставляться на конкурсы. В этой связи НПП выступает с предложениями по внесению изменений и поправок в Земельный кодекс. И установления конкретных

сроков выставления на конкурс участков в случаях отказа. Это повсеместная проблема. Думаем о том, что нужно сделать выделение земель как госуслугу, которая имеет определенные сроки. Следующим барьером в сельхозпроизводстве является низкое развитие отечественного семеноводства. Сегодня большинство фермеров сеют товарным зерном, что существенно занижает рентабельность аграрного производства и отсутствие действенного механизма по контролю за качеством семян. Что приводит к высокому уровню зараженности семян патогенами. К примеру, в 2019 году учеными КАЗАТУ было проведено масштабное исследование по зараженности патогенами. В результате 73 тыс. тонн отобранного зерна в семеноводческих хозяйствах страны показало почти 10-процентное заражение. Причем эти заболевания срезают до 30% от потенциального урожая. В свою очередь Палата предлагает пересмотреть механизм контроля качества семян во всех семеноводческих хозяйствах. Улучшить работу казахстанской селекции, ориентированную на урожайность. А также выделение дополнительного бюджетного финансирования фермерам на развитие семеноводства.

По мнению Эльдара Жумагазиева, актуальным вопросом является малое внесение минеральных удобрений.

Из потребности 2,5 млн тонн по стране используется только 400 тыс. тонн, что отражается на урожайности. В этом году в связи с поздним сроком принятия правил субсидирования растениеводства, заводы - производители удобрений были вынуждены отпускать их по 100% предоплате, так как аграрии не имели возможности разместить переводные заявки в информационной системе субсидирования. Также сказались отсутствие широкой сети складов для хранения и несвоевременность отгрузки удобрений, что вызывает большие неудобства для фермеров.

- В этой связи НПП рекомендует Минсельхозу провести упрощение логистики по закупаемым удобрениям, - добавил Эльдар Жумагазиев. - По вопросам применения средств защиты растений ежегодно сохраняется вопрос объемов субсидирования. Только в Акмолинской области субсидирование гербицидов в 2020 году 3,5 млрд тенге. Основной причиной дефицита считается некачественное планирование бюджетных средств. В этой связи НПП предлагает пересмотреть механизмы планирования в соответствии с нормативами субсидирования. Также требуют внимания и вопросы хранения зерна. Благодаря совместной работе с Зерновым союзом были внесены поправки в Закон «О зерне», согласно которым ХПП получили возможность оказания сопутствующих услуг, таких как предоставление подъездных железнодорожных путей, реализация и подработка маслосемян. Сегодня актуальным вопросом является автоматизация учета зерна, сегодня она осуществляется только на лицензированных элеваторах, общая емкость которых составляет 12,4 млн тонн. Вместе с тем аграрии имеют собственные емкости для хранения на 14,6 млн тонн. Таким образом, половина объема находится за рамками учета государственными органами. НПП поддерживает предложение ЗСК о необходимости расширения автоматизированного учета зерна. Неимение четких данных о количестве хранящегося зерна привело к введению ограничений на экспорт, что отразилось на потере части рынков сбыта в Средней Азии. К сожалению, Казахстан продолжает терять позиции по экспорту муки, а с июля 2020 года возникли барьеры по экспорту растительного масла в Китай, который теперь выставляет дополнительные требования по содержанию ГМО. В целом, на наш взгляд, по рынку масличных культур складывается тревожная ситуация. В этом году посевные площади рапса составляли 127,4 тыс. гектаров, что в 2,4 раза ниже уровня 2019 года. Прогно-

зируемый валовой сбор рапса в 2 раза ниже 2019 года и в 3,5 раза - 2018 года. В настоящее время одним из наиболее острых вопросов для АПК является введение утилизационного сбора. НПП продолжит работу по улучшению бизнес-климата, в том числе в новой программе развития АПК.

РЫНОК ЗЕРНА: КОМУ И ПО СКОЛЬКО

- В прошлом году урожай был достаточно низкий, можно сказать самый низкий за последние 5-7 лет, - пояснил



генеральный директор ТОО «VK3-Агро» Александр Малов. - Мы видим, что за счет импорта из России, который мы оценили в 1,5 млн тонн, наше экспортное присутствие на Центральной Азии осталось достаточно твердым и мы смогли экспортировать, по оценкам Зернового союза, порядка 6 млн тонн, включая пшеницу и муку. Из импортного зерна 600 тыс. тонн было завезено официально, остальные 900 тыс. тонн — неофициально. Летом мы ожидали урожай больше, но после рефакции получилось, что увеличение чуть меньше 1 млн по сравнению с прошлым годом. Получен физический вал зерна объемом 11,6 млн тонн. Импорт из России в этом году оцениваем на порядок меньше, около 700 тыс. тонн. Это связано с определенными ограничениями КТЖ. И ограничения государств по импорту неофициального зерна. Что касается цены в России, то в Сибирско-Алтайской зоне она достаточно высокая, которая не позволит нам завести большой объем. Оценка общего экспорта составляет 6,7 млн тонн. Показатель чуть выше прошлого года, так как качество зерна хорошее. Если в среднем посмотреть, то ожидаем, что уровень продаж будет стандартно активным весь год. Не будет каких то больших подъемов и спадов.

По словам Александра Малова, пшеница будет уходить по традиционным направлениям экспорта: Узбекистан, Таджикистан и Афганистан. В Россию уйдут твердые сорта пшеницы. Мы ожидаем, что Китай будет присутствовать не активно. Экспорт туда оцениваем примерно в 300 тыс. тонн. К тому же Киргизию уже мы просто потеряли как рынок. Им выгоднее покупать зерно из Сибирско-Алтайской зоны.

- Немного твердой пшеницы отгрузим в Италию, - подчеркнул Малов. - Из 6,7 млн тонн чуть меньше 5 млн — будет пшеница и остальное — мука. Возвращаясь к твердым сортам пшеницы, мы прогнозируем снижение объема экспорта до 400 тыс. тонн. Это связано с тем, что меньше ее посеяли и убрали соответственно. Дурум активнее всего идет на российский рынок, немного на итальянский, оставляем порядка 110 тыс. тонн, возможно, для Турции и других стран.

Что касается ячменя, то эксперт оценил экспорт в объеме порядка 1,4 млн тонн. Основным экспортным направлением был Иран. Но в этом году была снижена посевная площадь, но урожайность оказалась нормальной.

- В связи с тем, что на нашем рынке мы видим минимальное количество фуражных зерновых, по нашему мнению, внутренне потребление ячменя вырастет в силу замены фуражной пшеницы, - отметил Александр Малов. - Таким образом, мы оцениваем экспорт существенно ниже — в 950 тыс. тонн. В первую очередь, это связано с тем, что Иран проводит существенное сокращение импорта. Китай активно заходит на рынок, но в связи с логистическими сложностями и узким проходом на китайскую сторону пшеницы, ячменя и масличных культур, мы не ожидаем экспорта выше 220 тыс. тонн.

Какие перспективы у сезона 2020-2021? По прогнозам эксперта, остаются традиционные рынки, будет высокая конкуренция, которая не позволит цене стремительно расти. Потому что конкуренция присутствует не только на рынках покупателей, но и продавцов. Сибирско-Алтайская зона будет иметь чуть меньше влияния. Специалисты будут мониторить российские цены, потому что на них стоит оглядываться, с учетом этого будет оценен максимально возможный рост казахстанской пшеницы. Прямой транзит эксперты не исключают, поэтому нужно оценивать в любом случае цены на российском рынке.

- Наши ожидания, что в этом году на 3 класс цена будет складываться от 85 до 95 тыс. тенге с учетом НДС, - добавил Александр Малов. - Но нужно мониторить и курсы валют. Возможные девальвационные коррекции могут сказаться и на внутренней цене нашего зерна. Иран имеет большие сложности с финансированием, поэтому ожидаем, что они будут закупать гораздо меньшие объемы ячменя. Китай будет активно присутствовать на рынках Казахстана. Цену на ячмень ожидаем от 52 до 57 тыс. тенге с оглядкой на курс между тенге и долларом.

Одной из острых проблем мы видим — это политика КТЖ в сторону увеличения стоимости тарифа для перевозки импортного российского зерна из Казахстана в Центральную Азию. Что способствует развитию серого импорта. Серые дилеры имеют преимущества,

так как они находят лазейки и перевозят зерно, подделывают документы, не платя налоги. Мы не совсем согласны с политикой КТЖ. Ожидаем возможные сложности с возвратом НДС или их задержки и на это стоит обратить внимание. Мы говорим, что серый импорт из России останется, и это будет порядка 700 тыс. тонн. Из-за низкой пропускной способности на границе Казахстана и Китая, тоже будет узкое горлышко для экспорта всех сельхозкультур. Там скорее всего увидим какие-то сюрпризы. Также волатильность тенге и рубля будет влиять на ценообразование.

- Политика госорганов и КТЖ очень влияет на нашу торговлю, как внутреннюю, так и внешнюю, - отметил председатель ОЮЛ «Зерновой союз Казахстана» Нурлан Оспанов. — При этом хочу отметить, что мы постоянно выступаем за то, чтобы экспортеры и трейдеры, как участники рынка, имеют право на существование. Они формируют платежеспособный спрос. Фактически цена на внутреннем рынке формируется по большей части за счет экспортеров и мукомолов. И если мы правильно настроим инструменты поддержки внутреннего рынка и экспорта, то отойдем от существующих сегодня проблем. Сегодня много вопросов мы отрабатываем совместно с НПП.

ЧТО ОЖИДАЕТ РЫНОК МАСЛИЧНЫХ?

- В первую очередь хотелось бы отметить, что каждый год мы видим неуклонный рост показателей производства и экспорта масличных культур, - сказал **учредитель ТОО «Северное зерно» Евгений Карабанов.** - За последние 6 лет экспорт вырос в 5,8 раз. По семенам льна мы видим впечатляющий рост согласно данным Комстата. Мы прогнозируем, что производство льна будет на площади чуть больше 1 млн тонн, а урожай порядка 800 тыс. тонн. Мы сделали анализ, сегодня Казахстан является значимым игроком на мировом рынке льна с долей производства 25%. А доля экспорта более 30%. Таким образом, по производству льна и его экспорту мы заняли 1 место в мире. Китай снижает свое производство: в этом году порядка 230 тыс. тонн, в то же время потребление увеличится до 780 тыс. тонн. На следующий период оценка потребления Китая около 800 тыс. тонн, из которых импорт составит 470 тыс. тонн. По экспортерам доля России составляет 45%, Казахстана - 23%, Канады - 32%. Мы стали третьим импортером в Китай, в этом году, возможно, станем вторым.

По словам Евгения Карабанова, импорту растительного масла в Китай Казахстан уже четвертый год занимает 1 место. В 2019-2020 маркетинговом году доля Казахстана составила 49%, а России — 28%. По ЕС в целом уменьшен импорт за прошедший сезон на 35 тыс. тонн. По прогно-

зу увеличение доли канадского льна, ожидается существенным в доли импорта ЕС. Канада выйдет на рынок в ноябре-декабре, и это существенным образом повлияет на сложившуюся сегодня ситуацию на рынке.

- Сейчас в Казахстане идет сокращение экспорта в Афганистан, в Бельгию и Польшу, но идет наращивание в Китай, - подчеркнул спикер. - В целом глобальное предложение год к году составляет плюс 100 тыс. тонн. Мировое производство - 3,3 млн тонн, переработка - 2,7 млн тонн. Что касается цен, то они сейчас на максимуме почти 200 тыс. тенге, ожидаем дальнейший рост цены. Насколько он будет, зависит от того, когда Канада выйдет на рынок. Их выход станет стабилизатором цены.

По данным эксперта, засуха негативно сказалась на производстве льна, растения были низкими, наблюдалась малая яркость. Свою лепту внесли вредители блошка и трипс. По семенам рапса наблюдается существенное сокращение посевных площадей в нашей стране. Казахстан является региональным игроком, и погоды на мировом рынке не делает. По мировому рынку видим снижение производства. Снижение начальных стоков на 2,5 млн тонн и конечных стоков на 1,6 млн тонн.

- Прогноз урожая по Украине в августе снизился почти 1 млн тонн, - пояснил Евгений Карабанов. - На 100 тыс. тонн уменьшен прогноз в Казахстане. Но при этом плюс 900 тыс. тонн в Канаде и 200 тыс. тонн в Австралии. Казахстан входит в 10 ведущих экспортеров: в разные годы, занимая 6-8 места. У канадцев все хорошо и с урожаем и экспортом, поэтому все что не выросло в Европе, закроют канадцы. Россия осталась при своих интересах, сегодня прогноз производства снижен на 100 тыс. тонн. Китайцы от покупки сырья отказываться не будут.

По словам эксперта, сегодня в Казахстане минимальные площади за последние 11 лет. В прошлом году аграриев разочаровал рапс из-за нашествия капустной моли. Было очень много затрат и низкий результат, но при этом в 2020 году были фрагментарные вспышки вредителя в Акмолинской области.

- Что касается экспорта, он существенно упал в прошлом и в этом году, - подчеркнул спикер. - В следующем он составит всего 42 тыс. тонн. Что касается цен, то на рапсовом рынке мы видим ту же самую тенденцию, что и на рынках других масличных. Рынок лихорадит, цены растут. Для наших производителей, кто сеял рапс ситуация очень благоприятная по ценам. Сегодня уже есть предложения по 175-177 тыс. тенге за тонну с НДС. Учитывая, что в отличие от льна, урожайность рапса в этом году у некоторых фермеров выше, а значит будет больше и выручка.

По оценкам Евгения Карабанова, по рынку подсолнечника, Казахстан сегодня имеет сокращение площадей и про-

изводства в целом. Оценка урожайности ниже, чем в прошлом году из-за засухи, которой подверглись посевы в ВКО. Что касается экспорта, то нарастив объемы до небывалой высоты в 2018-2019 году, в 2019-2020 году произошло существенное снижение. Практически 3 месяца действовали запреты, экспорт был нулевой. В целом Казахстан, являясь региональным игроком на рынке подсолнечника, тоже особой погоды не делает.

- По миру ситуация такая, что в целом в ведущих странах идет снижение производства, - добавил специалист. - В первую очередь на Украине и в России снижение на полмиллиона тонн. В Аргентине сразу на 600 тыс. тонн, уменьшение по ЕС, Турции, Молдове. В целом баланс напряженный. Также снижены конечные запасы на 500 тыс. тонн. И оценка мирового производства в сезоне 2020-2021 оценивается меньше на 1 млн тонн. Что касается масла и переработки, то мировой рынок переработки тоже показывает снижение уровня, минус 800 тыс. тонн, конечные запасы масла минус 160 тыс. тонн. Чтобы Казахстану сохранить свои позиции по переработке и по экспорту, в прошлом году мы разными путями завезли почти 200 тыс. тонн маслосемян. В этом году мы также ожидаем существенный рост, потому что идет неуклонное увеличение производства и экспорта масла. И необходимо будет обеспечить завоз сырья. Что касается цен на масло, то в августе-сентябре произошел рост цен, больше 1 тыс. долларов. Все это связано с напряженным балансом рынка. Мы должны будем импортировать порядка 200 тыс. тонн, чтобы держать темпы своего производства. Оценка экспорта - в пределах 306 тыс. тонн. В то же время введение любых запретов и ограничений дестабилизирует рынок и наносит удар по рынку и дальнейшим перспективам производства масличных культур и их производству.



- Если мы ходим экспортировать культуры, то наши стандарты должны соответствовать международным, - сообщил **Нурлан Оспанов**. - Мы продолжаем говорить о том, что нам нужно оснастить лаборатории, они должны соответствовать всем требованиям страны-импортера. Надеюсь, что эту работу мы доведем до конца с НПП.

По части расширения производства сельхозкультур, была поддержка в части диверсификации посевов. Фермеры поверили, вложились, не все у них сразу получалось. Но если мы сейчас не поддержим производство масличных, то проблема станет системной. Она будет в недостаточной загруженности перерабатывающих предприятий. В новой программе поддержки АПК, особое внимание необходимо обратить на масличные культуры их переработку, стандарты и оснащение лабораторий.

РЫНОК БОБОВЫХ – НА СПАД

- Казахстан является крупным производителем бобовых культур. Мы производим чечевицу, горох и в небольшом



объеме нут, - рассказал **председатель Правления АО «Атамекен-Агро» Кириталь Исламов**. - К сожалению, из года в год объемы производства нута сокращаются. Хотя сама по себе культура достаточно интересная. Но те цены, которые были в 2016-2017 годах, отразились на производстве. Сокращается производство и гороха и чечевицы. Если в 2018 году мы производили 136 тыс. тонн, то по прогнозам в этом году будет порядка 120 тыс. тонн. Это связано с низкой урожайностью, хотя площади посева больше, чем в предыдущем году. Если говорить об экспорте, то в прошлом году он был на уровне 58 тыс. тонн. Основными потребителями является Афганистан, но предполагаем, что объем сохранится. Нужно отметить, что внутреннее потребление гороха могло бы увеличиться, если бы он уходил на корм. Но в связи с тем, что нет стабильного обеспечения птицефабрик. Они не могут включить культуру в рацион. Это связано с недостаточностью и нестабильностью производства гороха в стране. Если говорить о ценах, то они показали тенденцию к росту. Основные производители Украина и Россия значительно сократили объем выращивания.

По информации эксперта, что касается чечевицы, то основным ее производителем является Канада, затем идет Индия, но она практически весь произведенный объем сама и потребляет. Казахстан значительно отстает в объемах и урожайность в последние годы недостаточно высокая. В 2019-2020 году значительно сократились



Олеся РЫБАЛКИНА,
региональный представитель
по Республике Казахстан
компании «СибАгроЦентр»

Закупщики кондитерского подсолнечника выбирают Алтай за его вкусовые качества и эстетичный вид семян.

Семянки сорта Алтай крупные и длинные. Масса 1000 штук достигает 155 г.

Выход крупной фракции составляет 70-90% (в зависимости от гус-

АГРАРИИ РОССИИ И КАЗАХСТАНА ВЫБИРАЮТ КРУПНОПЛОДНЫЙ КОНДИТЕРСКИЙ СОРТ АЛТАЙ

тоты стояния и влагообеспеченности).

Мелкая фракция востребована у маслопереработчиков за высокое содержание масла (масличность 47-50%).

Чтобы получить максимальную цену за выращенный урожай, следует строго выдерживать технологию возделывания:

- Соблюдайте севооборот, это позволит сохранить чистоту посева от болезней!
- Обрабатывайте семена перед посевом от вредителей и болезней!
- Следите за фитосанитарным состоянием посевов в течение всего периода вегетации (при необходимости проводить фунгицидную обработку)!

- Обязательно проводите предуборочную десикацию, чтобы прекратить развитие болезней (в период увядания болезни развиваются на растении естественным образом), сократить потери семян от поедания птицами и гарантировать высыхание посевов до уборочной



влажности в запланированные сроки (после проведения десикации улучшается влагоотдача растений даже после дождей)!

Факт: цена на товарный кондитерский подсолнечник достигает 100 руб/кг.

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!



Селекционно-семеноводческая компания «СибАгроЦентр»
Россия, Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
+7 (385-57) 4-07-17, +7-923-165-5599 (WhatsApp)
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru



ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН!

СОРТА И ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА • КУКУРУЗА • РАПС

SALFORD

Salford Group Inc. - полный спектр посевной и почвообрабатывающей сельскохозяйственной техники



ТРАДИЦИОННАЯ ПОЧВООБРАБОТКА

- Культиваторы
- Глубокорыхлители
- Дисковые бороны

ВЕРТИКАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА

- Турбокультиваторы RTS

ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА:

- Традиционная технология посева
- Минимальная технология (Mini-Till)
- Нулевая технология (No-till)
- Гибридная технология посева



Турбокультиватор RTS I-2100/2200

Salford RTS I серии предназначен для разуплотнения почвы и ускорения минерализации пожнивных остатков. **Особенностью** является многорядная расстановка дисковых рабочих органов на индивидуальных амортизирующих стойках. **Основная цель RTS** - снижение операционных затрат по сравнению с традиционной почвообрабатывающей техникой. **Рабочая скорость:** от 15 км/ч.



Пневматическая сеялка Salford 580 Hybrid

Гибридные сеялки серии 580H представляют собой функциональное сочетание культиватора с дисковой сеялкой. За один проход агрегат подрабатывает почву, уничтожает сорняки и вносит семена с высокой точностью заделки на глубину.

EVS
GROUP

TOO «EVS Group» официальный дилер Salford в Казахстане
Получите консультацию:
+7 708 425 0157 (WhatsApp/Telegram)

TOO EVS Group: Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1, бизнес-центр "Красный дом", офис 1
тел.: +7 7172 97 82 67(68), +7 708 425 0157 (WhatsApp/Telegram).
E-mail: evsgroup@mail.ru.



объемы экспорта. Прогнозируется, что в этом году будет такая же тенденция, так как площади под чечевицей значительно уменьшились.

- Хотя мы считаем, что данной культуре не уделяется значительного внимания, - отметил спикер. - Это связано со сложностью ее выращивания и уборки. Поэтому сегодня имеем не очень позитивный результат в стране. Урожайность в последние годы недостаточно высокая, это связано с качеством семян. Мы не имеем тех высокопродуктивных семян, которые соответствуют по техкачества. Есть большая проблема: мы не можем официально и легально приобретать семена иностранных селекций. Если говорить о рынках, то основным рынком будет оставаться Турция, и тенденция сохранится и на следующий период. Цена на чечевицу растет, это связано с тем, что пошлины, которые Индия предъявляла на импорт, начали снижаться. Если будет продолжаться снижение пошлин, цены будут расти.

КАЧЕСТВО СНИЗИЛИ ОСАДКИ

- В этом году качество урожая хорошее, экспортное. Но мы как качественные должны предупредить о нюансах каждого сезона, особенно учитывая, что после 17 сентября на севере страны прошли дожди и даже были заморозки в Костанайской области, - по-



яснила **генеральный директор ТОО «Baltic Control Kazakhstan» Гульмира Абишева.** - Что касается мягкой пшеницы, то встречается полынный запах на большей части в Акмолинской области, но есть на нескольких элеваторах и в Костанайской. Цвет везде идет свойственный, в Костанайской области идет обесцвечивание до 3 степени. Показатели по натуре в Акмолинской области составляют 702-815, в СКО - 710-760, в Костанайской - 726-760. До 17 сентября зерно шло сухое, влажностью до 10% в Акмолинской области, в СКО до 14%, в Костанайской - от 13%. Но сейчас уже зерно стало поступать очень влажное. Клейковина по Акмолинской - 19,9-38,5, в СКО разбег идет от 18 до 30%, по Костанайской - от 24 до 29%. По ИДК у всех идет разбег от 60 до 85. Протеин высокий: по Акмолинской - от 13 до 18%, по СКО - от 11 до 16%, по Костанайской - от 13,5 до 15,5%. Число падения по Акмолин-

ской в пределах стандарта 260 до 400, в СКО - 80-160, по Костанайской до дождей было неплохое, сейчас идет от 75 до 180. Сорная примесь - от 1,8 до 3 по Акмолинскому региону, в СКО - 1,8-2, по Костанайской - 2-3%. Зерновая примесь в Акмолинской идет - от 2,6 до 26,9 из-за сухого зерна и большого количества битых зерен. По СКО - 4,7-5, в Костанайской - 5,9-14% - большое количество зеленых и проросших зерен. Из-за дождей пошел пророст в Акмолинской - 0,6-0,8%, в СКО - 1 до 8%, Костанайской - 0,5-10. Зараженность пока не обнаружена.

По пшенице твердой. Везде запах свойственный, по цвету в Акмолинской свойственный, по СКО и Костанайской уже идет обесцвечивание 1 степени. Натура 710-760 в Акмолинской, СКО- 770-780, Костанайской - 770-790. Влажность 14-15 по Акмолинской, до 14% - в СКО, по Костанайской - 13%. Клейковина в Акмолинской - от 27 до 42, в СКО - 22-26, в Костанайской - 32. ИДК от 80 до 85 - Акмолинской, в СКО - 75-90, Костанайская - 85. Протеин 16,5 в Акмолинской, в СКО- 14,5, в Костанайской - 15. Показатели очень хорошие. Но число падения подводит: в Акмолинской - 114, СКО - 100-220, в Костанайской - 200. Сорная примесь в Акмолинской - 0,6, СКО - 2-6, в Костане - 2%. Зерновая примесь составляет 2,5 по Акмолинской, в СКО- 4-6%, по Костане - 4%. Мы видим, что и на твердой пшенице пошли проростки: 0,6-0,8 в Акмолинской, СКО - 0,5%, в Костанайской - 0,6%. Зеленых зерен по Акмолинской не обнаружено, 0,2% - по СКО, по Костанайской - 0,4%. Причем это нормальное наполненное зерно, но не дозревшее. Зараженность не обнаружена. Стекловидность от 47 до 66- по Акмолинской, СКО - 60-70, по Костанайской - 56%.

- Хочу сделать ремарку, что данные по качеству мы сделали на основании мониторинга наших инспекторов, которые присутствуют практически на всех элеваторах, - подчеркнула Абишева. - Показатели по ячменю: по Акмолинской области встречается полынный запах практически везде. В остальных регионах запах свойственный, по цвету в Акмолинской - свойственный, по СКО и Костанайской уже идет потемневший. Натура 660-676 в Акмолинской, СКО- 650-710, в Костанайской - 611. Влажность 9,5-10% по Акмолинской, до 14% в СКО, по Костанайской - 15%. Протеин 13,5 в Акмолинской, в СКО - от 8 до 11%, в Костанайской - 14,5. Сорная примесь Акмолинская -3, СКО - 2 в некоторых партиях встречается горчак, в Костане - 5%. Зерновая примесь - 2 по Акмолинской, в СКО - 4%, в том числе проросшие 6%, по Костане - 6%, в том числе проросшие зерна. Зараженность не обнаружена. Последние отгрузки в Китай, показали, что покупатели начали предъявлять требования по наличию ГМО по ячменю, просят показывать этот показатель. Раньше такие требования

были только к масличным культурам и маслам. Сейчас проводим практически на всех партиях анализ на ГМО.

Что касается зернобобовых, то по СКО и Костанайской области они имеют свойственный цвет и запах. Влажность по СКО - 13-15, по Костане - 13,5. Сорная примесь - от 2 до 5, и 2, соответственно. Зерновая примесь в СКО - 4-8, в Костанайской - 5%.

- Из-за дождей и заморозков ожидаем снижение показателей по пшеницам: низкое число падения, высокий процент пророста, - добавила эксперт - Появился запах солода. На пшенице стали чаще встречать такой карантинный объект как горчак, есть и фузариоз. На ячмене сорная примесь, несвойственный запах, солод, большой процент проросших зерен. Встречается и горчак. По бобовым идет смесь типов и отсутствие товарного вида. По всем культурам во всех регионах идет очень большой процент овсюга. Обильные осадки во второй декаде сентября привели к ухудшению качественных показателей: повышение влажности, увеличение количества проросших зерен, и, как следствие: снижение числа падения, увеличение зерновой примеси, снижение натуре в ячмене. Также немаловажно опасность попадания зерновых под осенние заморозки, в результате увеличится количество морозобойных зерен: проявится несвойственный запах; ухудшится качество клейковины (крошащаяся, низкое ИДК). Поэтому необходимо соблюдение условий хранения зерна на ХПП для обеспечения количественно-качественной сохранности зерна, а также своевременное проведение мероприятий, предусмотренных технологическими процессами: подработка, сушка и вентиляция.

В окончании своего доклада Гульмира Абишева остановилась на актуальных вопросах, которые нужно решать в ближайшее время.

- Мы как качественные хотели бы обратиться к НПП и всем институтам, что срочно нужно проводить гармонизацию стандартов, Казахстан же экспортная страна, - пояснила эксперт. - А мы до сих пор ведем приемку урожая по внутреннему стандарту, при этом грузим на 6 разных стандартов. Еще один актуальный вопрос - это работа испытательных лабораторий на элеваторах. Уровень заведующих и лаборантов должен быть как у международных.

ПЕРСПЕКТИВЫ РЫНКА МАСЛИЧНЫХ И МАСЛА

- Посевные площади под масличными культурами в Казахстане увеличиваются по сравнению с прошлыми годами, - отметил **менеджер по развитию бизнеса ТОО ИП «SGS Kazakhstan Ltd» Жандос Есмагул.** - Сохраняется положительная динамика в производстве масличных культур. При этом за последние 5 лет валовой сбор масличных тоже увеличился. Лидером по



экспорту среди культур остается лен. Основными импортерами являются страны ЕС, прежде всего Бельгия. Намечился существенный рост экспорта в Польшу, Афганистан и Турцию. Анализ образцов льна, проведенный нашей компанией, показал в среднем высокую масличность семян. Содержание масла - 42,8%, а также незначительную концентрацию количества свободных жирных кислот (FFA) не более 0,8%. Кислотное число (Acid value) не превышает допустимый лимит 2,0 мг КОН.

Семена рапса в отличие от других культур содержат токсичные соединения: эруковую кислоту и глюкозинолаты. Но при переработке семян эруковая кислота полностью извлекается и переходит в масло. В шроте из семян рапса этой кис-

лоты нет. Обследованные нами образцы семян рапса показали такие качественные характеристики: содержание масла в пределах 40 ч 45% (на сухой вес), количество эруковой кислоты не более 1% при лимите 2,0%, глюкозинолаты не превышали 15 мкмоль/г (при лимите 25 мкмоль/г). Количество свободных жирных кислот (FFA) в пределах 0,2-0,6% не превышало допустимого лимита (2,0%). Таким образом, качественные показатели семян рапса позволяют рассчитывать на его высокий экспортный потенциал.

Еще одной из важнейших масличных культур является подсолнечник. По качеству семян, также как и по рапсу, в этом году особых нареканий быть не должно: содержание масла 45-50% на сухой вес, а белка до 21% на сухой вес семян. Количество битых семян - 1,5%, перегретых - 1,7%, изъеденных - 1,8%, количество афламикотоксинов не превышает допустимый лимит.

- Говоря о продуктах переработки масличных, стоит отметить явно растущий спрос со стороны Китая и Ирана на жмыхи и шроты, - добавил спикер. - Но следует учитывать высокие требования по качеству. К примеру, в Иране оцениваются показатели протеина, жиров, клетчатки, золы, тяжелых металлов и других. Но все основным продуктом переработки масличных культур и сои является масло. К маслам, производи-

мым в Казахстане, помимо Ирана и Китая, большой интерес проявляют страны Европы. В основном вывозятся масла первичного отжима, которые после подвергаются очистке и дезодорированию.

По словам эксперта, интерес к закупкам масличных и бобовых культур и продуктов их переработки со стороны зарубежных потребителей возрастает. Но при этом производителям особое внимание стоит уделять вопросам качества сырья и продуктов, концентрации тяжелых металлов, пестицидов, содержанию микотоксинов (афлатоксины, охратоксин, ДОН, зеараленон). Компания SGS Kazakhstan имеет карту качества экспортируемых маслосемян, производимых в республике, и готова дать практические рекомендации по экспортируемым характеристикам отгружаемых культур и продуктов их переработки.

В целом, по оценке экспертов, больших перемен на рынках сельхозкультур не ожидается. Единственное, что цены могут меняться. Кроме того, предстоит большая работа по решению актуальных вопросов, которые могут сказаться на экспортных возможностях страны. А их, судя по выступлениям экспертов, накопилось немало.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО,
Костанайская область

ООО "Бейо Тукым" (г. Алматы)
представляет на казахстанском рынке
всемирно известную голландскую
семеноводческую компанию
Bejo Zaden B.V.



Казахстан, 050056, г. Алматы, ул. Шемякина, 195,
тел.: +7 (727) 390-40-73, 390-40-72,
тел./факс: +7 (727) 380-11-21
email: info@bejo.kz, www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!



ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЭШНЛ Б.В. гарантирует

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ
молочного
животноводства
и птицеводства

- Оборудование для молочных ферм и переработка молока
- Первокласное доильное оборудование
- Комбикормовые заводы
- Бройлерные птичники

ПО ГОЛЛАНДСКОЙ
ТЕХНОЛОГИИ



✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

✓ Клеточные птичники для яичных несушек

Тел.: 8 (727) 300-66-16, 8-701-711-07-75, e-mail: vdp.kz@mail.ru, http://vdpint.com

EVS GROUP - СЕРТИФИЦИРОВАННЫЙ
РЕАЛИЗАТОР СЕМЯН SAATBAU В КАЗАХСТАНЕ

ПРОДАЖА
ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ
сертифицированных

СЕМЯН

от производителя
SAATBAU (ЗААТБАУ)



Отличные семена,
Отличный урожай.

- Пшеница яровая (Гранни, Арабелла)
- Ячмень
- Овес
- Подсолнечник
- Горох (Вельвет, Готик, Стабил)
- Лен (золотистый)
- Рапс
- Кукуруза
- Соя

EVS
GROUP

Получите консультацию: +7 708 425 01 57
(WhatsApp/Telegram)

ТОО EVS Group: Республика Казахстан, г. Нур-Султан, ул. Б. Майлина 2/1,
БЦ «Красный дом», офис 1. Тел.: +7 7172 97 82 67(68). E-mail: evsgroup@mail.ru

SAATBAU - одна из крупнейших селекционно-семеноводческих компаний в мире!

КОНЦЕПЦИЯ НОВОЙ ГОСПРОГРАММЫ АПК



В конце октября в г. Нур-Султан состоялось очень важное и интересное мероприятие, которое, однозначно будет иметь долгосрочный эффект для отрасли сельского хозяйства, жителей села и даже экономики страны. По сути в Казахстане стала появляться реальная коалиция союзов и ассоциаций, способная влиять на положение в отрасли сельского хозяйства в Казахстане и защищать свои интересы.

Речь идёт о разработке новой концепции госпрограммы АПК на следующие 5 лет.

Как написал на своей странице председатель Мясного союза в Казахстане Максут Бактибаев: «Впервые все основные ассоциации и союзы агропромышленного комплекса Казахстана объединились ради общего дела, как того требует текущая ситуация в экономике, особенно обнажив болевые места во время пандемии.

Ведь отрасль сельского хозяйства способна не только прокормить нашу страну и соседей, но и обеспечить рабочими местами миллионы людей, учитывая наши обширные ресурсы.

Что отличает нашу новую концепцию от всех предыдущих?

1. Разработана «снизу вверх», от бизнеса и сельхозпроизводителей, имеющих непосредственный опыт работы и знающих все узкие места.

В работе принимали участие настоящие профессионалы и эксперты, имеющие практический опыт, делегированные своими участниками отраслей.

2. Разработана в удобном формате - топ-100 проблем и их пути решения, по образцу Плана нации 100 шагов. Легко читать, понять и, самое главное, мониторить.

Разбита на блоки - 1) доступ к ресурсам, 2) рентабельность и риски, 3) рынки и продбезопасность, 4) развитие сельских территорий 5) фискальная политика, 6) doing business (облегчение ведения бизнеса в РК)

3. Самая главное - Альянс ассоциаций АПК подписал меморандум с партией Ауыл, о сотрудничестве, совместной работе и включении положений концепции в их предвыборную платформу. Если партия пройдет в Мажилис - то она и дальше будет мониторить исполнение всех пунктов программы Правительством.

Мы же в свою очередь, максимально приложим усилия для информационной поддержки данных инициатив.

Альянс открыт для всех желающих, не является юридическим лицом, не заменяет собой МСХ, НПП и других.

Теперь о концепции:

1. Решение основной проблемы сельского хозяйства - низкой рентабельности и высоких рисков, а точнее обеспечение гарантированной кредитоспособности.

Несмотря на миллиардную господдержку, банки не горят желанием финансировать проекты, инвесторы не бегут в отрасль.

Почему? Потому что случаются природные катаклизмы (засуха и др), вспышки заболеваний - последствия от которых могут перечеркнуть многолетний труд и кредитную историю.

Недавний пример с птичьим гриппом, последствия от которого будут преследовать наши птицефабрики несколько лет, или засуха в Костанайской области в прошлом году, когда некоторые ферме-

ры не могли даже собрать семена на следующий год, такой низкий был урожай.

Ещё бывают случаи резкого снижения цен на продукцию, например вследствие торговых войн или пандемии, закрытых границ.

При этом, у Правительства постоянно нет денег на решение этих проблем, а в хорошие годы субсидии тратятся, повышая и так неплохую рентабельность.

В Канаде, например в таких случаях государство перечисляет фермерам средства напрямую на счёт из специального фонда, а в Австралии дают беспроцентный кредит с возвратом через 10 лет. Всё для того, чтоб бизнес выжил, продолжал работать и, самое главное - выполнял свои обязательства, включая выплаты по кредитам.

2. Перейти от декларативного снижения цен на социально-значимые продукты питания (из пушки по воробьям - когда административным путем, сдерживаются цены на всю продукцию и для бедных, и для богатых, в итоге страдает производитель), на точечную поддержку социально-уязвимым слоям.

Во-первых, они реально почувствуют заботу государства, во-вторых, производитель будет продавать продукцию по рыночной цене, в-третьих, бюджет сэкономит кучу денег (ведь стрелять из пушки по воробьям достаточно накладно).

Такой подход значительно упростит жизнь акиматам с их стабфондами, отрасль станет более рыночной, позволит избежать ненужных запретов и ограничений.

Для примера, 80% бюджета всех субсидий МСХ идут на адресную помощь в виде продуктовых карточек, программа действует уже больше 90 лет.

3. Развитие сельских территорий - обеспечение принципа доступности дороги с твердым покрытием к ЛЮБОМУ земельному участку/ферме и села (в будущем мини-города) с полноценной инфраструктурой. Дети могут ездить туда в школу (вспомните жёлтые school bus), там есть супермаркеты, кино, рестораны и гостиницы, здравоохранение и т.д.

За счёт чего? За счёт средств местного бюджета, который в свою очередь будет пополняться из налоговых поступлений от аграрной отрасли.

Предлагается ввести единую фискальную политику для производителей с/х продукции, так называемый Единый аграрный налог.

Он будет исчисляться с гектара, в зависимости от продуктивности земли, и заменит все остальные налоги. Тем самым те люди, которые держат земли про запас, будут вынуждены отказаться от нее, т.к. налог будет для них неподъемен, в отличие от тех, кто реально работает (для них нагрузка не изменится).

4. Сокращение времени создания своего бизнеса в сельском хозяйстве, рейтинг doing business.

Представьте, что вы хотите начать свое дело в сельском хозяйстве, не имея ничего, кроме желания и чуть-чуть средств. Сколько по времени это займет? 3 года. И не факт, что даже 10% дойдут до финиша этого квеста.

Полгода-год будете ждать конкурс на землю, ещё месяца 3 будете ее оформлять. Потом строительство самой фермы, потом коммуникации, свет, вода, дорога, потом оформление кредита в НУХ КазАгро. Затем закуп техники, оборудования, животных, введение земель в оборот.

Большинство бросит затею, ведь 3 года нужно кормить семью, а, как известно, идеи денег не приносит.

Решение? Акиматы выделяют массивы земель, подводят инфраструктуру, строят через СПК типовые фермы, оформляют на них кредиты в НУХ КазАгро, в общем, все под ключ. Затем готовые проекты реализуют всем желающим через аукцион, возмещая свои расходы. Срок вхождения в бизнес - максимум 2 месяца.

Заодно все эти фермы создадут свой кооператив, ведь у них схожие затраты и продукция, тут уже эффект масштаба», - подытожил автор.

Программа предусматривает еще множество новых взглядов и способов их реализации. Подробный видеоролик с конференции на которой прошла презентация программы можно посмотреть по ссылке в Интернете: <https://youtu.be/QvISvwt2lww>

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ

Посевные комплексы серии SH/SC

рабочая ширина захвата от 8,2 до 18,3 м
глубина заделки семян от 50 до 100 мм
объем бункера 7576 и 11100 л
скорость посева до 10 км/ч



*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



Дисковые бороны офсетные серия DV

рабочая ширина захвата 4,3 и 6 м
глубина обработки от 7 до 25 см



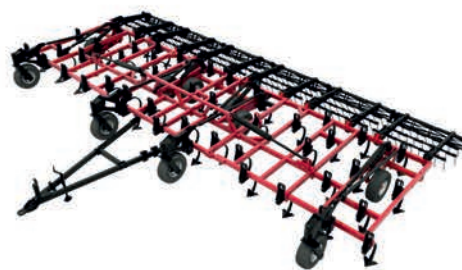
Бороны дисковые тандемные серия DX

рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м
глубина обработки от 7 до 18 см



Борона-мульчировщик серия HD

рабочая ширина захвата 6 и 8 м
глубина обработки от 6 до 12,5 см



Культиваторы для сплошной обработки серия R

рабочая ширина захвата 18,3 м
глубина обработки от 6 до 15 см



ТОО «Астана Агропартнер» –
официальный партнер в Республике Казахстан
г. Нур-Султан, тел.: 8 (705) 798-06-07
г. Усть-Каменогорск, тел.: 8 (701) 717-74-00, 8 (701) 091-22-64
г. Кокшетау, 8 (771) 086-86-83, 8 (771) 086-86-84
г. Костанай, тел.: 8 (771) 086-86-83

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Ufi
Approved
Event

AgriTek FarmTek

ASTANA '2021



ОРГАНИЗАТОР:



+7 (727) 250-19-99

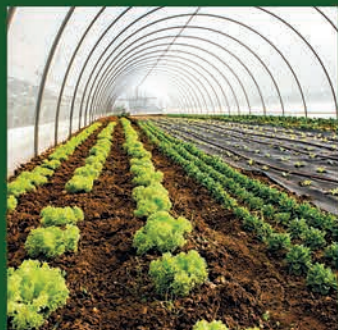
+7 (727) 250-55-11

agri@tntexpo.com

10-12
МАРТА
2021

г. Нур-Султан, Казахстан

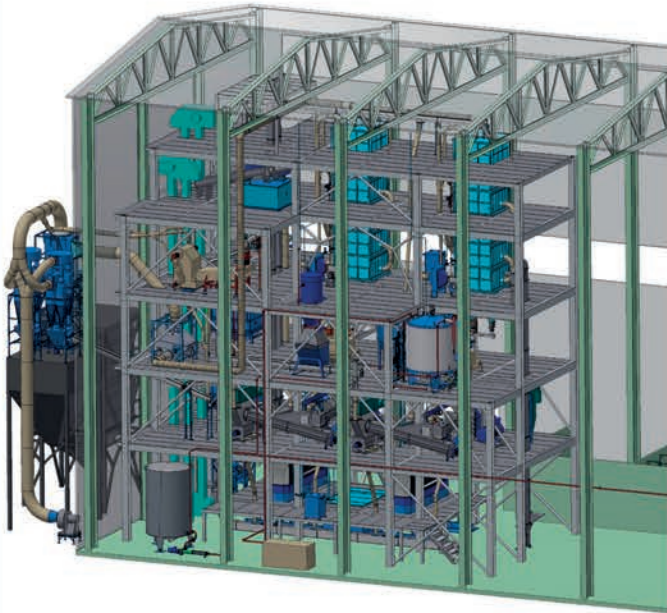
WWW.AGRIASTANA.KZ



*The effective technology
and complex services*

Farmet

БЕЗГЕКСАНОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА МАСЛА И КОРМОВ



**HEXANE FREE
TECHNOLOGIES®**



- УНИКАЛЬНАЯ КОМБИНАЦИЯ ЭКСТРУДЕРОВ И ШНЕКОВЫХ ПРЕССОВ
- МЕХАНИЧЕСКИЙ ОТЖИМ МАСЛА С ОДНО ИЛИ ДВУХСТУПЕНЧАТЫМ ПРЕССОВАНИЕМ
- ЭФФЕКТИВНАЯ ПЕРЕРАБОТКА СОИ С РЕКУПЕРАЦИЕЙ ТЕПЛА (RECU)
- ЗАВОДЫ МАЛЫХ, СРЕДНИХ И БОЛЬШИХ ОБЪЕМОВ ПЕРЕРАБОТКИ
- ПРОИЗВОДСТВО БЕЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ХИМИИ
- ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПЕРЕРАБОТКА

WWW.FARMET.CZ



БОСС 

Ежемесячный Аграрный Журнал
"БОСС-АГРО"

10 (170) октябрь 2020

СОБСТВЕННИК
ОО «AGRO MEDIA»


РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ
Виктория ПОРОЙКОВА

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы

Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 500 экземпляров

Дата выхода - 28.10.2020
Номер заказа - 02301

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ОО "Print House Gerona",
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Если вы приехали из командировки,
а квартира чисто прибрана, дети дела-
ют уроки, жена готовит, теща вяжет, а
собака спокойно спит на своем месте -
они сломали ваш компьютер!

Сыктывкарский завод чугунного ли-
тья приступил к выпуску детских игру-
шек. - С этой игрушкой вы всегда най-
дете ребенка там, где его оставили!

Не стремитесь быть хорошим для
людей, потому что для многих из них,
хороший человек означает - удобный.

К посетителю в ресторане подходит
официант. Тот дает ему доллар со сло-
вами:

- Посоветуйте мне что-нибудь.

Официант кладет купюру в карман и,
наклоняясь к посетителю, говорит:

- Уходите отсюда!

Сводка происшествий: лопата без че-
ренка, кучка пепла и две резиновые по-
дошвы пытались стырить высоковольт-
ный кабель.

Задержана воспитательница детско-
го сада №3 Иванова за то, что подли-
вала детям в кисель 100 граммов для
сугрева. Дети требуют освободить вос-
питательницу, и уже внесли залог.

Один родитель, когда его спросили,
что он может сделать для школы, ска-
зал: «Возбудить уголовное дело!».

Следующие 11 лет администрация не
беспокоила его просьбами о матери-
альной помощи.

Новости спорта: на последних сорев-
нованиях по плаванию, тройку лидеров
внезапно замкнул электрик Петров.

Муж купает сына-младенца. Кричит

из ванной:

- Кать, а он ест пену!

Через пару минут:

- Кать, а она реально вкусная!

Шестилетняя финская девочка Хель-
га Хилтунен перед Рождеством написа-
ла письмо Богу с просьбой подарить
ей 100 марок. В Финляндии письма
с неправильным адресом имеет право
вскрывать только президент республи-
ки. Так письмо, адресованное «господи-
ну Богу» было прочитано Урхо Калева
Кекконеном, успешно правившим стра-
ной с 1958 по 1982 год. Кекконен решил
выполнить просьбу девочки, однако по-
думал, что такому маленькому ребенку
достаточно и 50 марок. Он распорядил-
ся завести ей деньги и письмо «от Бога»
на своей машине. Вскоре в канцелярию
вновь пришло письмо от Хельги. Она
писала, что на остановившуюся возле
ее дома машину господина президен-
та глазела вся улица. Девочка проси-
ла Бога больше не передавать никому
деньги через президента, потому что он
половину украл...

Журналист спрашивает жителя глу-
хого дальнего аула:

- Ата, а вы не боитесь конца света?

- А чего его боятся, сынок? До на-
шего аула не дошли дороги, газ, вода и
телефон. Не дойдет и конец света!

Женщина просыпается ночью и ви-
дит, что ее мужа нет в кровати. Нашла
его на кухне. Сидит, плачет.

- Что случилось, дорогой?

- Помнишь 20 лет назад твой отец
поймал нас, когда мы занимались лю-
бовью на заднем сиденье?

- Конечно помню, дорогой!

- А ты помнишь, как он сказал:
«Либо женишься на моей дочке, либо
сядешь в тюрьму на 20 лет?».

- Помню...

Муж, не может сдержаться, горько
рыдает:

- Сегодня я бы уже выше-е-ел!..

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20

Виктория ПОРОЙКОВА
моб.: 8-705-549-26-22



DeLaval

Новый робот-дойяр®

VMS™ V300



ВСЁ ВРАЩАЕТСЯ
ВОКРУГ ВАС

We live milk
Мы живём молоком

+7 701 225 70 10
delaval.com

**Профессиональная техника,
которая отвечает Вашим потребностям!**

MANITOU
HANDLING YOUR WORLD

Телескопические погрузчики Manitou
Грузоподъемность от 2,5 до 40 т.
Высота погрузки от 6 до 30 м.



Mob.: +7 771 505 44 60; +7 771 374 04 67; +7 771 256 53 76

Email: info@liet-agrar.de, www.liet-agrar.de, Instagram: slagro.liet, YouTube: Юрий Шимко

Кормоуборочные комбайны Krone
Мощность - от 490 до 1156 л/с.
Длина резки зеленой массы - от 4 до 22 мм.

С ДНЁМ РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА и перерабатывающей промышленности!

Примите поздравления в Ваш профессиональный праздник!
Искренне хотим пожелать Вам хороших, обильных урожаев,
чтобы погодные условия всегда способствовали этому!
Пусть сельское хозяйство развивается быстрыми темпами,
а Ваша сфера деятельности приносит Вам удовольствие
и благополучие! Удачи, здоровья и успеха в делах!

