

Ежемесячный Аграрный Журнал

18+



12 (232)
декабрь
2025

www.bossagro.kz

БОСС

технологические
и климатические
тренды
БЕСПОЩАДНЫ
КО ВСЕМ

Антон ШИЛЕНКО
агроном, директор компании YES!Agro

**«Отсидеться
не получится!»**

YES!
AGRO



ТОО «ЛЮМЭКС-ВОСТОК»

Широкий ассортимент лабораторного оборудования для всех отраслей.
Экспресс-анализатор кормов, комбикормов, и комбикормового сырья за 1 минуту
на БИК анализаторе «ИНФРАЛЮМ ФТ-12».

АНАЛИЗИРУЕТ: протеин, 14 аминокислот, влажность, жир, клетчатка, зола, фосфор.
Простота анализа, эффективность, доступность.

070004, РК, ВКО, г. Усть-Каменогорск, ул. М.Горького, д. 57;
e-mail: info@lumex.kz, тел.: +7 (7232) 413-303, mob: 8-747-191-5730



В новый сезон с новыми решениями

Ожидайте новинки 2026 года

ИНСЕКТИЦИДЫ: : Карачар, КЭ
ГЕРБИЦИДЫ: Бравура, КС · Буллит, МД · Глок, ВДГ · Фортиссимо, МД
ФУНГИЦИДЫ: Инсигния, МД
МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЕ ПРЕПАРАТЫ: Азафок



УВАЖАЕМЫЕ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛИ!

Подписаться на журнал «Босс-Агро» и получать его ежемесячно:

Вариант №1: Оплатить счет, который размещен ниже

Вариант №2: Подписаться через отделение АО «КАЗПОЧТА»,
наш индекс 74003, Журнал БОСС-Агро

Внимание! Оплата данного счета означает, что компания подписывается на сельскохозяйственный журнал «Босс-Агро», сроком с января по декабрь 2026 года.

**Общее количество номеров журнала, которые будут направлены подписчику 12 выпусков.
Получение журнала ежемесячно!**

Образец платежного поручения:

Бенефициар: Товарищество с ограниченной ответственностью «AGRO MEDIA» БИН: 160440001569	ИИК KZ56601A151000941331	ИИК 17
Банк бенефициара: АО «Народный Банк Казахстана»	БИК HSBKKZKX	Код назначения платежа 859

Счет на оплату № 200 от 30 декабря 2025 г

Поставщик: БИН: 160440001569, Товарищество с ограниченной ответственностью «AGRO MEDIA», Республика Казахстан, 070002, г. Усть-Каменогорск, ул. Шакарим, 62, оф. 29
Покупатель: КОМПАНИЯ, ЖЕЛАЮЩАЯ ОФОРМИТЬ ПОДПИСКУ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ЖУРНАЛ «БОСС-АГРО», СРОКОМ НА 2026 год
Договор: Без договора

№	Наименование	Кол-во	Ед.изм.	Цена	Сумма
1	Редакционная подписка на журнал Босс-Агро, сроком на 12 мес. 2026 года (ежемесячно по 1 экземпляру)	12	экземпляр	535,00	6420,00

Итого: 6420

В том числе НДС: Без НДС

Всего наименований 1, на сумму 6420 тенге

Всего к оплате: шесть тысяч четыреста двадцать тенге 00 тиын

Исполнитель:  / Лотарев М.И. /

Стоимость подписки на весь год - 6420 тенге

РЕГЕНЕРАТИВНОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ – МОДА ИЛИ НЕОБХОДИМОСТЬ?

О регенеративном восстановительном земледелии сейчас говорят все: ученые, агрономы, производители агрохимии, экологи, журналисты, политики, и даже игроки в «Майнкрафт». Давайте разберемся, это очередной модный тренд, какой была органика лет десять назад, или насущная проблема?

Начнем с того, что почва – это наше самое главное средство производства. Не семена, не удобрения, не трактора и сеялки, а именно она. Традиционный способ обработки земли, тот, которым мы все еще пользуемся, доказуемо снижает содержание гумуса в почве. По данным, озвученным на Дне поля Национальной Академии Наук в 2025 году, 75% пахотных земель в РК находятся в разной степени деградации, а 60% земель имеют низкое содержание гумуса. По данным пресс-службы Министерства сельского хозяйства РК, за последние 25 лет количество земель с высоким содержанием гумуса снизилось в 6 (!) раз. По меркам почвы, которая образовывалась миллионы лет – мгновение. Такая скорость деградации пугает и заставляет задуматься, что будет с этим богатством Казахстана еще через 25 лет такого хозяйствования.

В проекте «Здоровье почвы», который делали совместно с «Сингента», с почвоведом Еленой Соколовой на востоке Казахстана, мы делали две раскопки: на возделываемом поле и прилегающем к полю необрабатываемом участке. Мы своими глазами увидели, как меняется структура почвы на обработанном поле, как ухудшается ее способность удерживать влагу, снижается полезная микробиота по сравнению с почвой, которой не коснулась рука человека.

Мы все еще пашем землю, сеем пшеницу за пшеницей, или и того хуже – подсолнечник по подсолнечнику, выносим растительные остатки, пересушиваем почву, оставляя без растительного покрова после уборки или паря, перегружаем «химией».

Конечно, такие «традиционные» практики снижают плодородие и точно не могут считаться устойчивыми. Если продолжать в том же духе – своим детям мы

оставим только воспоминания о хороших урожаях. Темпы деградации земель растут. Всё больше территорий приближаются к точке невозврата. Человечество обладает феноменальными технологиями уничтожения биоты, и почвенная микробиота – первая молчаливая жертва.

Отсюда – падение минерализации растительных остатков, ухудшение гумификации, снижение урожайности, распространение патогенной микрофлоры в отсутствие конкуренции с полезной. И, как следствие, мы уходим на новый виток интенсификации технологии, чтобы поддержать рентабельность – больше удобрений, больше фунгицидных обработок. Это порочный замкнутый круг, разорвать который в наших силах.

Те, кто работают в сельском хозяйстве, знают, что случайных побед тут не бывает. Успех приходит только к тем, кто продумывает свои действия на долгие годы вперед. И нам всем пришла пора задуматься о здоровье своей почвы.

Как правильно говорится, Бог больше не создает почву. Мы не можем купить новую, как сломавшийся трактор или сеялку, можем только восстановить прежнюю. В этом и смысл регенеративного земледелия.

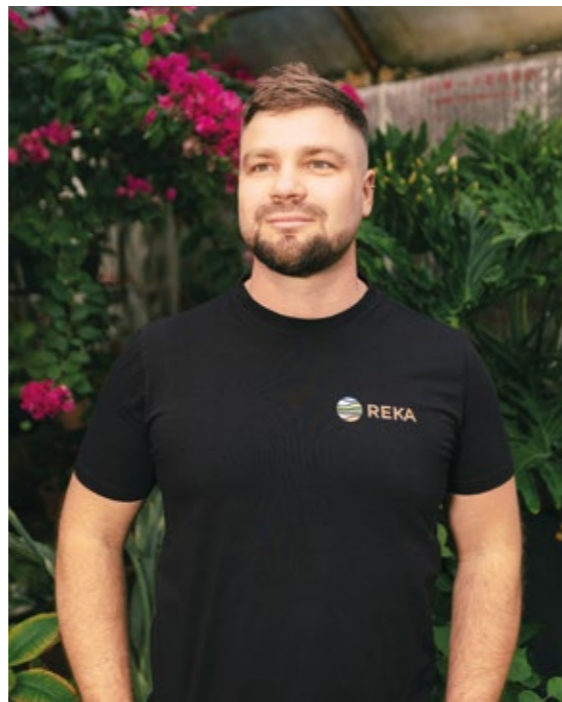
Существует опасное заблуждение: «регенеративное земледелие – это дорого». На самом деле небольшие, доступные каждому шаги уже дают эффект: это расширение севооборота, сидераты, снижение интенсивности механического воздействия, бережное отношение к растительным остаткам.

Начинать нужно с очень простых и дешевых, а иногда и почти бесплатных приемов.

Первое правило: чем меньше мы трогаем почву, тем лучше. Каждый несделанный проход – это уже первый шаг к регенерации.

Второе – важно не оставлять почву голой. Для Казахстана, где ветровая эрозия очень сильная, это крайне важно. Многим кажется, что вегетативный период и так занят культурой, но нужно немного смекалки и становится понятно, что можно посеять покровные культуры...

Во многих хозяйствах ЗКО после уборки основной культуры высевают горчицу в качестве сидера-



та. А в одном из хозяйств Макаровского района успевают это сделать ДВАЖДЫ, заделав первый посев сидератов дисками через 30 дней, в начале цветения. Суровые условия и слабый потенциал почвы в этом регионе уже привели ответственных земледельцев к таким решениям. Действительно ли нужно в более благоприятных условиях дожидаться, пока деградация почвы снизит потенциал до такого низкого уровня? А ведь уже сейчас можно затормозить и даже развернуть вспять этот процесс деградации.

Например, по такому принципу можно даже посеять смесь из остатков семян различных культур, которые остались у вас на складе или даже товарным зерном. Важно, чтобы растения были из разных семейств, например можно сделать смесь из гороха, рапса, ячменя – эти растения успеют сформировать достаточно органического вещества до наступления холодов. Они создадут конкуренцию сорнякам; отлично закроют почву от перегрева, ветровой и водной эрозии, обогатят почву полезными корневыми выделениями и бесценной почвенной биотой.

Нужно также работать с поживными остатками. Ведь, по сути, это органические удобрения. Конечно, разложение поживных остатков не происходит само по себе и здесь важно наличие микроорганизмов и питания для них. Существует огромное разнообразие биологических препаратов, содержащих Триходерму и другие микроорганизмы. Их нужно нанести на поживные остатки и заделать в почву. Это не сложно и практически бесплатно по сравнению со стоимостью внесения навоза или помета. У передовых производителей комбайнов уже есть для этих целей специальные баки, для нанесения биопре-

паратов прямо в момент уборки поля. Очень надеюсь, что наши производители также не будут отставать от трендов, и на Есилях и Акроссах мы тоже сможем в скором будущем использовать такое решение, ведь это экономит человеческие ресурсы хозяйства, которых так не хватает осенью в уборку.

Также важно расширить и удлинить севооборот, чередуя культуры с разной корневой системой. Обязательно в севообороте должны быть бобовые культуры: горох, соя, чечевица, нут. Тут хочу удержать от ошибки расчетов маржинальности бобовых только по одному году, не принимая во внимание положительный эффект, оказываемый этими культурами для здоровья и регенерации почвы, а также на урожайность последующей культуры, благодаря накоплению азота симбиотическими микроорганизмами. В целом, считаю, что залог устойчивости для любого хозяйства – стабильная структура посевных площадей. С таким турбулентным рынком, хозяйства пытающиеся догонять его тренды и сеющие много какой-либо культуры, на которую была высокая цена в прошлом году делают только хуже – и эта культура теряет цену из-за резкого всплеска производства и предложения на рынке. Так, мы вновь видим обрушение цены на чечевицу после резкого увеличения производства. Намного устойчивее разнообразный, продуманный севооборот, когда каждый год вы получаете сбалансированный доход, и то одна, то другая культура будет наиболее маргинальной в зависимости от ситуации на глобальных и локальных рынках. Также важным аспектом эффективности СХТП при выращивании любой культуры является экспертиза и опыт команды в её производстве, а отсутствие культуры в структуре посевов несколько лет сильно снижает эти показатели и, как следствие, урожайность и маржинальность культуры.

Использование минеральных удобрений. С одной стороны, в Казахстане, особенно в экстенсивных северных технологиях, минеральных удобрений вносится значительно меньше, чем нужно для восстановления выносимых растениями минералов, с другой – даже такие минимальные нормы удобрений ставят хозяйства на грань выживания из-за низкой рентабельности многих культур.

Очень важно вносить органические удобрения. Я пробовал работать с куриным пометом – это отличный опыт, я не поверил своим глазам, когда увидел, как рос ячмень на очень слабом поле с внесенным пометом, эффект от помета виден даже из космоса и даже через 3 года после внесения. Но дальше эксперимента дело не пошло, так как внесение 10 тонн помета на гектар требует больших усилий и стоит дорого – для производственного внесения чрезмерно дорого. Есть решение...

Нужно умнее обращаться с выносимыми пестицидами. Я не призываю от-

казываться от пестицидов, но есть возможность вносить их более точно, используя уже доступные технологии дифференцированного внесения, работая только там, где нужно, и в том объеме, в котором нужно, не заливая все поле «на всякий случай».

Тут на помощь придут цифровые решения.

Конечно, сама по себе «цифра» – не панацея и не решит всех проблем в хозяйстве. Но давайте посмотрим на «цифру» вот с такой точки зрения.

Сейчас я много общаюсь с фермерами из разных регионов Казахстана. Я знаю, что объединяет многих из них – нехватка профессиональных специалистов, особенно, агрономов. Найдите нам толкового опытного агронома, просят меня через одного. Цифровые решения могут масштабировать экспертизу одного специалиста. Мы в YES!Agro используем такие решения для того, чтобы распределить свои знания и опыт на десятки хозяйств.

Фарм-менеджмент система позволяет удобно планировать сезон, отслеживать прогресс выполнения полевых работ и состояние культуры в целом на поле через спутниковые снимки. Мы работаем в едином информационном поле с фермером и его специалистами, и можем ставить точки для осмотра непосредственно в той части поля, где есть вопросы к состоянию культуры. Это повышает эффективность осмотров и оперативность принимаемых решений.

Полевые камеры с помощью дронов позволяют представить о состоянии культуры благодаря Эхкратным снимкам, сбору информации об основных показателях погоды. Мы можем удаленно отслеживать наступление фаз развития культуры и принимать правильные решения по проведению уходовых работ и химических обработок.

Скаутинг с помощью дронов в платформе АссистАгро позволяет посчитать густоту популяции культуры, оценить качество расстановки пропашных культур, а также определить количество и видовой состав сорняков на поле. На основе таких данных решения по последующим подкормкам, составу и дозировкам баковых смесей становятся намного эффективнее.

Но нужно признать, что отток сельского населения в города необратим. Деревни пустеют. Например, в Шемонаихинском районе Восточно-Казахстанской области, благодатном для земледелия крае, почти из каждого села ежегодно уезжает по 50-70 человек, за 10 лет население сел уменьшается на 20-30%. Соответственно, и людей, готовых работать в сельском хозяйстве становится все меньше и меньше.

Значит, нам придется учиться работать в беспилотном и удаленном режиме.

Цифровые технологии могут стать мощным инструментом повышения эф-

фективности: сенсоры, датчики, дроны, спутниковый мониторинг, цифровые карты полей, прогнозные модели. Но важно понимать: **«цифра» – не панацея и сама по себе ничего не меняет, если не встроена в процесс принятия решений.**

Однако, массовое использование технологий – лучшее ускорение их совершенствования. Там, где фермеры работают честно, интенсивно и требуют максимальной эффективности, цифровые решения быстро становятся лучше, точнее и полезнее.

Я убежден, что уже в ближайшие 3-5 лет в Казахстане появится поле, которое будет посеяно, обработано и убрано без единого шага человека по его поверхности. Но при этом сотни фермеров смогут наблюдать за ним удаленно – через дроны, датчики и платформы FMS (farm management system). Такое поле в Казахстане будет знаком начала новой эры в развитии сельского хозяйства!

ВЫЖИТЬ МОЖНО ТОЛЬКО ВМЕСТЕ

Отсидеться в стороне не получится: технологические и климатические тренды беспощадны ко всем.

Казахстан обладает огромным богатством – своими пахотными землями. Но это богатство накладывает и огромную ответственность каждого человека, работающего на земле – сохранить почву живой и продуктивной, способной кормить будущие поколения.

Я призываю начать уже сейчас, планируя свой технологический план в наступающем сезоне не забыть про органические удобрения, поживные остатки и покровные культуры.

Антон ШИЛЕНКО, агроном, директор компании YES!Agro



БИК-анализаторы ИнфралЮМ ФТ-12



Экспресс-анализ зерновых, масличных, кормов, комбикормов, мясных и молочных продуктов



Анализаторы инфракрасные серии «ИнфралЮМ ФТ-12» предназначены для количественного и качественного экспресс-анализа образцов по их спектрам поглощения (пропускания) в ближней инфракрасной (БИК) области.

Использование приборов существенно сокращает время проведения анализа и расходы лаборатории по сравнению с другими методами, например, «мокрой химии», и обеспечивает быструю и эффективную оценку качества сырья, промежуточных продуктов и готовой продукции.

«ИнфралЮМ ФТ-12» позволяет анализировать любые виды сельскохозяйственной и пищевой продукции, оснащён удобным для чистки и защищённым от воздействия образцов автосамплером с элементами из нержавеющей стали.

«ИнфралЮМ ФТ-12» предназначен для контроля качества сыпучих продуктов: зерновых, бобовых и масличных культур, комбикормов и комбикормового сырья. «ИнфралЮМ ФТ-12» с просыпным модулем разработан для максимально простого и удобного анализа отдельных видов цельного зерна (пшеница, ячмень, овес, рожь, тритикале), гороха и сои.



УЗНАТЬ ВСЕ ПОДРОБНОСТИ И ПРИОБРЕСТИ АНАЛИЗАТОРЫ вы можете в компании ЛЮМЭКС-ВОСТОК

Компания ЛЮМЭКС-ВОСТОК была основана в 2019 году коллективом высококвалифицированных специалистов, имеющих опыт продвижения продукции мировых лидеров аналитического приборостроения на рынке Казахстана. **Специализация:** аналитические приборы для высокотехнологичных лабораторий (консультации, поставка, пуско-наладочные работы, обучение, сервисное обслуживание, техническая и информационная поддержка).

Почему выбирают нас?

Мы даем клиенту уверенность в том, что техническая задача будет выполнена точно и в срок.

Если Вас интересует **КОНКРЕТНЫЙ ОБЪЕКТ АНАЛИЗА И ЕГО ОПРЕДЕЛЯЕМЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ**, пожалуйста, свяжитесь со специалистами нашей компании, и вы оперативно и совершенно бесплатно получите необходимую справочную информацию.

Приглашаем Вас задавать свои вопросы по телефону или по электронной почте

ТОО «Люмэкс-Восток»

070004, РК, ВКО, г. Усть-Каменогорск, ул. М.Горького, д. 57;
e-mail: info@lumex.kz, тел.: +7 (7232) 413-303, mob: 8-747-191-5730

ТОО «ДОН МАР» ПРЕДЛАГАЕТ ЭФФЕКТИВНЫЕ, НАДЕЖНЫЕ И ДОСТУПНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕГО ХОЗЯЙСТВА.

ДОН МАР

ЖАТКИ НАВЕСНЫЕ И ПРИЦЕПНЫЕ
для стабильной и продуктивной работы

ЖАТКИ ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА
Высокая эффективность,
минимальные потери урожая

ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
точный и экономичный посев
без лишних затрат

donmar.kz

**БЫСТРАЯ
ПОСТАВКА ТЕХНИКИ**

минимизируем простой
в работе

**ЭКОНОМИЯ
НА ЭКСПЛУАТАЦИИ**

техника адаптирована
к полевым условиям
Казахстана снижая износ
и затраты на ремонт

**ПОЛНЫЙ СЕРВИС
И ПОДДЕРЖКА**

от подбора
оборудования
до постгарантийного
обслуживания

**ОРИГИНАЛЬНЫЕ
ЗАПЧАСТИ В НАЛИЧИИ**

не нужно ждать недели
доставки, ваш бизнес
работает бесперебойно

ЧТО ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ С НАМИ?

ВЫБИРАЙТЕ КАЧЕСТВО И НАДЕЖНОСТЬ С ТОО «ДОН МАР»

РК, Костанайская область, г. Лисакоск, вторая промзона 6/1
Тел.: 8 (71433) 3-09-99; 2-01-59; +7-701-532-17-31; www.donmar.kz; e-mail: parts1@donmar.kz

Volumetra 26 000 л ADVANTAGE:

УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЦИСТЕРНА ДЛЯ ЖИДКОЙ ОРГАНИКИ

Высокопроизводительный вакуумный насос или Vaci-Storm (расходомер в опции)

Подвеска Hydro-Tridem

Верхняя стрела для простого заполнения цистерны через воронку на транспортной цистерне

Совместима с любыми задненавесными орудиями

SCAN ME

www.joskin.com

Тел. +7 (775) 007-01-10
info@can-agro.kz

НА ВСЕ ГОДЫ ТРАКТОР

Тракторостроительный стаж компании CLAAS приближается к 25-летнему рубежу. За это время известный производитель сельхозтехники создал полную линейку машин различной мощности и стал сильным игроком в мировой тракторной лиге.

В ноябре на выставке AGRITECHNICA компания CLAAS с триумфом представила новые мощные тракторы AXION 9-й серии, которые стали настоящей сенсацией. Именно машина новой серии - AXION 9.450 TERRA TRAC - была удостоена высочайшего звания «Трактор года - 2026». Престижная награда ежегодно присуждается международным жюри только тем сельскохозяйственным тракторам, которые отличаются непревзойденными эксплуатационными характеристиками, экономичностью, безопасностью и экологичностью. Появившаяся по инициативе редакции итальянского журнала Trattori в 1998 году, она призвана вдохновлять тракторостроителей на расширение границ в сфере функциональности тракторов, а также их дизайна. Награда, полученная в этом году, стала далеко не первой в копилке компании CLAAS.

ТРАКТОР ГОДА — 2026

Итак, в этом году AXION 9.450 TERRA TRAC стал победителем в номинации «Высокомощные тракторы» (HighPower), обойдя четырех конкурентов. Однако не только 448 л.с. под капотом светло-зеленого цвета впечатлили членов международного жюри. Созданный специально для решения производственных задач в крупных хозяйствах, он стал трактором, в котором улучшенные двигатель и трансмиссия удачно сочетаются с грузоподъемностью задней навески свыше 11 т и производительностью гидравлической системы 370 л/мин. Энергонасыщенность трактора плюс полугусеничная концеп-



ция ходовой части определили его эффективность как в поле, так и на дороге. Помимо того, AXION 9.450 TERRA TRAC отличается экономичностью и комфортом для оператора.

ТРАКТОР ГОДА — 2024

Парой лет до этого, в 2024-м, престижный титул носил гусеничный XERION 12.650 TERRA TRAC - самый мощный в линейке тракторов CLAAS (до 653 л.с.). Экономичный двигатель, бесступенчатая трансмиссия CMATIC, производительная гидравлика (до 537 л/мин), грузоподъемность задненавесного устройства до 13,6 т способствовали тому, что представленные впервые летом 2023 года XERION 12-й серии стали лучше своих предшественников во всем: по мощности и преобразованию ее в тяговое усилие, по агрегатированию с сельхозорудиями, по простоте управления и комфорту, по рентабельности их содержания и эффективности. Использование гусеничных модулей в качестве движителей на моделях ТТ добавило привлекательности за счет еще большего тягового сцепления с почвой и щадящего воздействия на нее.

БЫЛОЕ-ПРОШЛОЕ

Пожалуй, стоит напомнить, что именно с этих тракторов с шарнирно-сочлененной рамой и началась история CLAAS в сегменте тракторостроения. Впервые представив мировой агрообщественности свой трактор на равновеликих колесах в 1993 году, компания вступила в лигу фуллайнеров, производящих практически полный набор техники, необходимой любому фермеру: от косилки и пресс-подборщика до трактора и комбайна.

XERION изначально отличался от тракторов схожей компоновки, представленных на тот момент на рынке. Главной его особенностью была ротационная кабина, развернув которую можно было вести, например, скашивание, имея прекрасную обзорность на навеску. Возвращение кабины в исходную позицию превращало XERION в привычный для всех трактор. Мощность и бесступенчатая трансмиссия заинтересовали потенциальных покупателей. В итоге в 1997 году было запущено серийное производство XERION.

Очередная веха в тракторостроении CLAAS пришлась на 2003 год, когда владелец компании Гельмут Клаас подписал контракт на выкуп части акций, а затем и контрольного пакета завода по производству сельхозтракторов французского бренда Renault. Так в линейку CLAAS вошли тракторы



классической компоновки. Но лишь перекрашиванием ливрей из оранжевого цвета в светло-зеленый не обошлось. Расширенный штат инженеров-конструкторов включился в работу, и уже три года спустя тракторы CLAAS завоевали свой первый титул «Трактор года».

Сегодня CLAAS предлагает широчайшую линейку тракторов: от специализированных до универсальных и мощных. Выбрать подходящий можно в интервале мощности двигателя от 70 до 653 л.с. Имеются модели как классической компоновки, так и с шарнирно-сочлененной рамой; как колесные, так и на гусеничном и полугусеничном ходу.

ВСЁ ЛУЧШЕЕ РЯДОМ

Знаковым событием в истории европейской компании стало и открытие предприятия по сборке тракторов в казахстанском Петропавловске. Здесь сегодня собираются самые актуальные и адаптированные для условий Казахстана модели: XERION 12-й серии и серии 4500, а также AXION 9.420.

О преимуществах двенадцатых XERION уже упоминалось, стоит отметить и достоинства версий знаменитого трактора с равновеликими колесами. Собираемый в нашей стране полностью обновленный и адаптированный специально для рынка Казахстана XERION 4500 (490 л.с.) отличается рамой на болтовых соединениях, пришедшей на смену сварной, а также двумя гидравлическими контурами Load Sensing производительностью 198 и 225 л, позволяющими работать с широкозахватным навесным оборудованием. Увеличенный до 1190 л общий полезный объем топливных баков способствовал увеличению интервала времени от заправки до заправки. Отдельный плюс - экономичный расход топлива: двигатель Mercedes-Benz OM 471 LA при максимальных нагрузках потребляет меньше (до 15%). Уже в базовой комплектации XERION 4500 оснащается всем необходимым для использования в точном земледелии.

С весны 2025-го на заводе в Петропавловске стартовала сборка тракторов AXION 9.420 (420 л.с.). Созданная на базе самой мощной в ряду девятисотых AXION - AXION 950, эта модель была разработана специально для казахстанских полей. Инженеры CLAAS усилили конструкцию, оптимизировали системы охлаждения и фильтрации воздуха, что повысило эффективность эксплуатации при любых непростых условиях. Один из главных плюсов модели - удобство обслуживания.

Кстати, фермерам Казахстана также доступен для приобретения и ARION 600 С. Являясь представителем тракторов менее мощных (от 140 до 170 л.с.), он впечатляет своей маневренностью, а также остается по-своему производительным. Четырехступенчатая коробка передач QUADRISHIFT, ходоуменьшитель с 24 передачами, три механические секции гидрораспределителя, открытый гидравлический контур с подачей до 98 л/мин делают из ARION 600 С незаменимого в хозяйстве помощника. При своей сравнительной простоте трактор комфортен в работе.

ТРАКТОР НА ГОДЫ

В каждой из линеек тракторов CLAAS есть модель, достойная в любом хозяйстве не просто стать трактором года, а быть трактором на годы, уверенно решающим хозяйственные задачи с максимальной топливной эффективностью и минимальными издержками на ремонт и содержание. Современные разработки инженеров CLAAS вывели комфорт работы в поле на новый уровень, сделал каждый из тракторов «умным», то есть способным в определенных ситуациях не просто помогать оператору, но делать его работу эффективной. А программы субсидирования определили доступность тракторов мирового уровня для рядового фермера из Казахстана.

Дорогие труженики полей и ферм, агрономы, механизаторы, животноводы!

В канун Нового 2026 года хочется поблагодарить каждого из вас! За вашу стойкость, мудрость и бесценный труд!

Вы - настоящие хранители родной земли, патриоты не на словах, а на деле! Лишь от ваших усилий зависит благополучие каждого казахстанца! Каждого из нас!

Пусть наступающий год станет для вас щедрым и спокойным; пусть природа и погода благоволят вашим планам; пусть техника работает безотказно, а ваши грандиозные бизнес-проекты обязательно претворятся в жизнь!

Желаем вам личного благополучия и семейного тепла; уверенности в завтрашнем дне и оптимизма при взгляде в будущее!

Пусть каждый труженика аграрной отрасли в новом году ждет награда! Каждого своя, но непременно достойная, ведь вы это по праву заслужили!

С наступающим Новым 2026 годом Красной Огненной Лошади!

*С наилучшими пожеланиями
ваша редакция казахстанского
аграрного журнала «Босс-Агро»*



КУКУРУЗА ЗАВОЕВЫВАЕТ КАЗАХСТАН И УЗБЕКИСТАН

европейский опыт



Профессор Юзеф Адамчик,

селекционер кукурузы, Польша

ИСТОРИЧЕСКИЙ ОЧЕРК

Мексиканский писатель Андрес Энестроса так писал о кукурузе (пер. автора): «Это растение было нашей великой и прекраснейшей из богинь. Благодаря ее зернам возникло все то, чем мы гордимся по сей день и на что другие народы смотрят с восхищением; возникла древняя культура Майя, не говоря уже о щедром даре, который мы преподнесли всему человечеству нашей кукурузой». В отличие от других важных сельскохозяйственных культур, у кукурузы до сих пор нет однозначно установленного дикого предка, встречающегося в природе в настоящее время. Среди множества теорий о происхождении этого вида наиболее популярна та, которая указывает на Теосинте (*Zea mays ssp. mexicana*) как на непосредственного предка современной культивируемой кукурузы. Археологические раскопки в Южной Мексике подтверждают, что уже в 7000 году до н.э. кукуруза была одомашненным растением, повсеместно выращиваемым индейцами того времени. Около 1000 года до н.э. ее возделывали в Перу и других странах Южной Америки, а около 100 года н.э. - также во Флориде. В Европу кукурузу привез Христофор Колумб в 1493 г., а к 1600 г. она уже была распространена в Европе, Азии и Африке. Долгое время кукуруза была прежде всего основной зерновой культурой для питания людей, называемой по сей день Indian Corn, то есть «зерно индейцев». О промышленном использовании в более широком масштабе можно говорить с 1865 г., когда из кукурузного крахмала получили сироп и сахар, а следующим импульсом стало начало производства кукурузных хлопьев в 1901 г.

ЗНАЧЕНИЕ КУКУРУЗЫ

Кукуруза является одной из важнейших сельскохозяйственных культур в мире, о чем свидетельствуют следующие факты:

- 1) она выращивается более 9000 лет;
- 2) это третья после пшеницы и риса зерновая культура в мире по площади посевов и первая по объему урожая (в Польше - вторая культура после пшеницы, почти 1,9 млн га);
- 3) многоцелевое использование практически всей биомассы: основа рациона многих народов, а также труднозаменимый корм для жвачных животных, птицы и свиней;
- 4) сырье для переработки во многих отраслях промышленности, в том числе для производства биогаза, биоэтанола и биоразлагаемых материалов из PLA (полилактид);
- 5) в сельскохозяйственной практике во всем мире выращиваются почти исключительно гибридные сорта F1.

ДИНАМИЧНОЕ РАЗВИТИЕ В ПОЛЬШЕ И ЕВРОПЕ

Еще 30–35 лет назад кукуруза выращивалась в Польше прежде всего на корм жвачным животным в виде силоса из цельных растений, а выращивание на зерно буквально «делало первые шаги». Сегодня она представляет собой одну из самых быстрорастущих культур, особенно

при использовании для сбора на зерно, и это направление занимает около 2/3 общей площади посевов, ставя Польшу в ряд крупнейших производителей в Европейском Союзе. Похожие процессы наблюдаются во всей Европе — от Испании до стран Балтии и Скандинавии. Что позволило добиться такого динамичного развития? Ответ кроется в селекции новых сортов, которые изменили и продолжают менять облик сельского хозяйства. Еще не так давно кукуруза считалась «теплолюбивым» растением, естественной средой которого были южные регионы Европы. Сегодня, благодаря ранним и среднеранним сортам, ее можно увидеть на полях Поморья, Вармии и Мазур, а также в скандинавских странах. Границы ее выращивания сдвигаются на север и восток, а это означает, что в последующие годы площадь посевов кукурузы в Европе может еще значительно вырасти. Поэтому не будет преувеличением говорить об экспансии кукурузы — с юга до Скандинавии.

АЗЫ СЕЛЕКЦИИ ГИБРИДНЫХ СОРТОВ

Новые сорта - это не только вопрос более высоких урожаев. Селекционный прогресс касается также многих других признаков, которые дают фермеру гарантию стабильности этих урожаев. Это, в частности: скороспелость и возможность созревания за более короткий вегетационный период, устойчивость/толерантность к биотическим и абиотическим стрессам (болезни, вредители, низкие и очень высокие температуры, периодический дефицит воды), а также лучшая питательная ценность (усвояемость) и отсутствие микотоксинов как в зерне, так и в силосе из цельных растений. На встречах с фермерами довольно часто звучат вопросы: в чем феномен столь высокой значимости работы селекционеров по выведению новых сортов? Спрашивают также об источнике признаков, присутствующих в новых сортах, которых не имели сорта старые. Ответ на эти вопросы требует хотя бы беглого ознакомления с гетерозисной селекцией и работами, ведущими к получению гибридного сорта. Кукуруза является модельным растением, на котором практически использовано явление гетерозиса, то есть мощности развития первого поколения гибридов (F1), полученных в результате скрещивания целенаправленно подобранных родительских форм. Польша в силу своего географического положения не имеет собственных, естественных генетических источников кукурузы для использования в программе селекции гибридных сортов. Эти источники нужно было создать на базе материалов, завезенных в основном из Северной Америки (США и Канады) уже в межвоенный период, а прежде всего - в 60–80-х годах прошлого века. В это время большое значение имело также селекционное сотрудничество с фирмами из Франции, Германии, Венгрии и Югославии, а позже также из США. Это касалось также знаний в области селекции и семеноводства, получаемых в непосредственных контактах с селекционерами из этих стран. С течением лет все больше фирм ограничивало сотрудничество и обмен селекционными материалами по чисто экономическим причинам — не желая поддерживать конкурентов. В силу обстоятельств происходило ограничение генетической изменчивости исходных материалов для выведения хороших родительских линий, а тем самым - и получения высокоурожайных гибридных сортов. Поскольку в то время селекция почти на 100% финансировалась из государственного бюджета, решение о ликвидации программы селекции кукурузы в Польше стояло буквально в одном шаге, так как, по мнению экспертов, она не имела шансов конкурировать с западными фирмами. К счастью, до этого не дошло, и с середины 90-х годов прошлого века по сей день ежегодно регистрируются новые сорта,

а рекордными в этом отношении были 2021 и 2024 годы, в которых было зарегистрировано соответственно 10 и 12 сортов. Возникает очевидный вопрос об источнике этого успеха. Им, без сомнения, стало решительное увеличение генетической изменчивости новых исходных материалов, созданных в 1980–1990 годах путем интродукции ценной зародышевой плазмы североамериканской кукурузы. Этими источниками послужили лучшие на то время гибридные сорта, выращиваемые в США и Канаде, собранные автором во время научных стажировок в 1980 г. (Канада) и в 1983 г. (США). Использовались также общедоступные инбредные линии, выведенные сельскохозяйственными университетами в этих странах, а также институтом INRA во Франции (ныне INRAE). Поскольку большинство этих материалов были поздними или очень поздними (FAO 300 до FAO 700), они были адаптированы к более раннему созреванию путем многолетней циклической селекции, часто после предварительного скрещивания с ранними материалами собственной селекции, вносящими такие признаки как: быстрый начальный рост и уже упомянутая скороспелость созревания, толерантность к весенним холодам и низкой температуре почвы (возможность более раннего посева), а также толерантность к бедным почвам. И только тогда, когда селекция располагает хорошим исходным материалом с большой генетической изменчивостью, можно переходить к следующим этапам, которыми являются:

- 1) получение гомогенных линий и оценка их селекционной/комбинационной ценности в серии полевых опытов с экспериментальными гибридными сортами;
- 2) подача заявок лучших сортов на регистрационные испытания, а после внесения в реестр - введение в семеноводческий оборот.

Упомянутые гомогенные линии можно получить классическим методом путем инбридинга — до недавнего времени это был доминирующий метод (чтобы не сказать единственный), а в настоящее время он повсеместно заменяется или дополняется технологией удвоенных гаплоидов — линии DH. В обоих случаях селекционер, создавая исходный материал, базируется на уже существующем геноме в компонентах, образующих этот материал, а селекционный успех определяет умелый выбор селекционером лучших среди просто неограниченного числа новых рекомбинаций. С недавнего времени селекционеры располагают новыми геномными методами (англ. new genomic techniques, сокращенно NGT). Эта технология позволяет с высокой точностью модифицировать генотип путем внесения малых изменений в ДНК выбранных селекционером материалов, и, что самое важное, - в строго определенных местах. Не следует путать растения, полученные с использованием методов NGT, с растениями ГМО (англ. genetically modified organisms), так как в ГМО с помощью биотехнологических методов вводятся гены, происходящие от другого вида. Малое количество небольших изменений и отсутствие чужеродных генов в растениях NGT делает их эквивалентными растениям, полученным в конвенциональной селекции, а это будет способствовать быстрому внедрению инноваций в сельском хозяйстве (см. США и Китай).

ОДНИМ ЛИШЬ ВЫВЕДЕНИЕМ ХОРОШЕГО СОРТА ДЕЛО НЕ ОГРАНИЧИВАЕТСЯ

Селекция новых сортов играет и будет играть ключевую роль в дальнейшем развитии выращивания кукурузы. Благодаря им стало возможным расширение посевных площадей в Северной Польше, Центральной-Восточной Европе и южных странах Скандинавии. Новые сорта, выращиваемые с целью сбора на силос из цельных растений, характеризуются лучшей усвояемостью и более высокой энергетической ценностью, в то время как сорта, выращиваемые с целью сбора на зерно — более высоким содержанием крахмала и стабильностью урожайности, а толерантность/устойчивость к накоплению микотоксинов является желательным признаком для обоих типов сортов. Есть также «энергетические» сорта, предназначенные для производства биогаза или биоэтанола. В первом случае речь идет о как можно более высоком урожае биомассы цельных растений, однако при содержании сухого вещества не ниже 28%, а во втором - о как можно более высоком содержании крахмала в зерне. Другие важные признаки - это быстрая влагоотдача (высыхание зерна), а также устойчивость к корневому и стеблевому полеганию. Биогаз и биоэтанол - это очень важные источники энергии будущего; все больше хозяйств и энергетических компаний инвестирует в кукурузу как в стабильное сырье. Изменяющийся климат - это очередной вызов для селекции из-за риска засухи/периодического дефицита воды во время

цветения и на ранних этапах развития зерна. Само выведение хорошего сорта не трансформируется напрямую в экономический успех. Чтобы это произошло, необходима очень хорошо организованная поддерживающая селекция родительских компонентов, создающих формулу сорта, а также производство семян поколения F1 очень хорошего качества, которые через маркетинг и дистрибьюторскую сеть попадут к фермеру. И только тогда можно говорить о завершении всего процесса.

ПЕРСПЕКТИВЫ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ

На благоприятные перспективы дальнейшего развития выращивания кукурузы указывают такие факторы, как:

- 1) растущий спрос на продовольствие, корма высокого качества и энергетическое сырье;
- 2) страны ЕС производят ежегодно ок. 60 млн т зерна кукурузы, а нуждаются по меньшей мере в 80 млн т, то есть для обеспечения самодостаточности производство должно вырасти как минимум на 20 млн т;
- 3) изменения климата, хоть и опасные для многих культур, расширяют ареал регионов, пригодных для ее выращивания;
- 4) селекция сортов, толерантных к периодическим дефицитам воды, а также к инновационным технологиям выращивания, дружественным к окружающей среде;
- 5) новые геномные методы (NGT) помогут селекционерам получить сорта, значительно лучше приспособленные к неблагоприятным условиям выращивания;
- 6) фермеры ищут культуры со стабильной урожайностью и универсального использования — и кукуруза является именно такой.

Поэтому можно сказать, что будущее этого растения выглядит многообещающим, а его динамичное развитие - это пример того, как сочетание науки и практики меняет облик сельского хозяйства. Благодаря селекции фермеры получают инструмент, который позволяет им производить больше, легче и безопаснее. Это также доказательство того, что инновации в сельском хозяйстве необходимы. Динамичное развитие кукурузы следует прежде всего из селекционного прогресса, который обеспечивает аграриев урожайными сортами, устойчивыми/толерантными к вредителям и адаптированными к различным условиям выращивания. Именно селекция предопределяет то, что кукуруза укрепляет свою позицию как растения будущего — как в производстве продовольствия и кормов, так и в энергетическом секторе. Кукуруза становится стратегической культурой для сельского хозяйства, и ее значение в продовольственной и энергетической экономике Польши, и Европы будет расти; она станет символом современного, устойчивого сельского хозяйства.



Продвижение устойчивого выращивания кукурузы с использованием семян, произведенных в Европейском Союзе, является основной целью программы «Кукуруза - Урожайность», реализуемой Польской ассоциацией производителей кукурузы (PZPK) совместно с Французской федерацией семеноводства кукурузы и сорго (FNPSMS) с 2025 по 2027 годы. Программа, реализуемая в Казахстане и Узбекистане, включает публикацию статей в сельскохозяйственной прессе, распространение брошюр, ведение веб-сайта, страницы в Facebook, Instagram и канала на YouTube, проведение конференций и тренингов, полевых дней, участие в сельскохозяйственных выставках, ознакомительные поездки во Францию и маркетинговые исследования.

Контактная информация:
anna.kolakowska@fnpsms.fr

Подробнее:
<https://kukuruzaurojainost.com>

Содержание данной рекламной кампании отражает исключительно позицию автора и является его исключительной ответственностью. Европейская комиссия и Европейское исполнительное агентство по исследованиям не несут ответственности за любое использование содержащейся в ней информации.



THE EUROPEAN UNION SUPPORTS CAMPAIGNS THAT PROMOTE HIGH QUALITY AGRICULTURAL PRODUCTS.



THE EUROPEAN UNION SUPPORTS CAMPAIGNS THAT PROMOTE HIGH QUALITY AGRICULTURAL PRODUCTS.



НОРМА ОДНА, ТРАКТОВКА РАЗНАЯ: КАК ОТСУТСТВИЕ ВНУТРИХОЗА ПЕРЕШЛО В ПОВЫШЕННЫЙ НАЛОГ

За отсутствие проекта внутрихозяйственного землеустройства костанайским аграриям уже пересчитали налог на землю с увеличением в 20 раз. А тем, кто не успеет изготовить данный документ, с начала 2026 года может грозить 40-кратное увеличение. Хозяйства, уже попавшие под проверки, сейчас отстаивают свою правоту в судах.

БУМАГИ ВЛИЯЮТ НА ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬ?

Согласно правилам рационального использования земель, у сельхозпроизводителя требуется в обязательном порядке план севооборота, пастбищеоборота, проект внутрихозяйственного устройства, правоустанавливающие и кадастровые документы, а также проект внутрихозяйственного землеустройства. Как отмечают аграрии, изготовление последнего документа - кропотливая работа, которая требует немало времени. Хотя, по сути, он носит рекомендательный характер.

В Ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области отметили, что фактическое отсутствие данного технического документа не является синонимом нерационального использования земли или ее простаивания. Кроме того, он почти на 90% состоит из документов, которые аграрии предоставляют в различные госорганы в разобранном виде. Но чиновники требуют документ, где все данные собраны воедино, хотя его изготовление влетает аграриям в копеечку, точнее в миллионы, а то и десятки миллионов тенге. Особого внимания на этот план аграрии не обращали именно из-за его непригодности в части практического применения. Его наличие на качество обработки земли не влияет. Фермеры в любом случае смотрят на погоду: есть влага - сеют одни культуры, если засуха, то другую.

"Этот документ систематизирует существующие данные фермерского хозяйства: севообороты, пастбищеобороты, границы участков, инфраструктуру и носит рекомендательный характер. Его отсутствие не влияет на фактическое ведение севооборота, нагрузку на пастбища и общее использование земли, так как фактическое землепользование регулируется климатом, ресурсами хозяйства и рыночной ситуацией", - отметила директор Ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области Светлана Михайленко.



Поэтому аграрии считают, что применение к отсутствию проекта ВХЗ штрафных санкций по статье 564 Налогового кодекса не соответствует его фактической функции и практическому использованию.

"Мы пахали, сеяли, работали. У нас не были в порядке документы, но наказывают за нерациональное использование земли. Это же абсурд. У 90% сельхозников до сих пор нет этого документа севооборота. Формулировку норм в правилах нужно менять. Пока этот пункт не изменится, налоговые органы и департамент земельных отношений будут наказывать. Хотя нарушение не соизмеримо с наказанием", - рассказал директор "Дамды 2005" Бейбут Койшибаев.

НА ОСНОВЕ КОСМОМОНИТОРИНГА

В свою очередь руководитель департамента управления земельных ресурсов Костанайской области Динара Турсынбаева пояснила, что проверочные мероприятия по наличию внутрихозяйственного землеустройства начались с прошлого года. И они ведутся на основании данных космомониторинга, предоставленного "Гарыш Сапары", они и стали одной из причин проведения проверок.

"Но если у хозяйства есть ВХЗ, который зарегистрирован, утвержден отделом сельского хозяйства района, то вопросов к фермерам не будет. Но позиция комитета однозначная - отсутствие внутрихоза считается нарушением земельного законодательства, именно рационального использования земель. А за такие нарушения применяются нормы ст. 564 Налогового кодекса", - подчеркнула Турсынбаева.

По ее словам, правила рационального использования были утверждены уже больше 10 лет назад. С этими правилами всех землепользователей ознакомляли. В договорах аренды у всех должно быть прописано наличие внутрихозяйственного землеустройства. Второй триггер карательных мер - заявления, поступившие от районных акиматов и их отделов. В департаменте настаивают, что игнорировать эти сигналы они не могут и вынуждены проводить проверки в установленные сроки.

"Мы уже отработали по четырем регионам, включая Камыстинский, Сарыкольский, Карабалыкский и Алтынсаринский районы. Были проверки по обращениям местных исполнительных органов. Стоял вопрос средней урожайности по району при оценке показателей использования земель. Уже предложили брать за основу не районные показатели урожайности, а хотя бы данные округа, потому что земли везде разные. Но мы работаем по обращениям районов. К тому же было поручение акима области отработать этот вопрос. Списки потихоньку идут", - отметила руководитель департамента.

На совещании представители Ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области также обратили внимание на пункт 10 правил рационального использования земель, касающийся минимальной урожайности.

"Действующая норма, требующая не менее 85% от средней урожайности по району, автоматически признает фермеров нарушителями при снижении урожая по объективным причинам (погода, вредители). Это влечет 20-кратное

(с 2026 года - 40-кратное) повышение ставки земельного налога согласно статье 564 Налогового кодекса РК", - пояснил представитель объединения.

Юрист ТОО "Дамды" Нуржан Шунишев добавил, что даже округом не стоит ограничиваться. Он считает, что нужно в целом снижать шкалу от 85% до 50 или 70%. Сегодня даже единичный случай снижения урожайности за один год уже считается нарушением.

"Но есть форс-мажор, не было дождя или иной фактор. Я считаю, что нужно установить временные рамки. Скажем, не менее трёх лет подряд. И если мы в течение этого времени видим, что это горе-крестьянин не работает, нет прогресса, тогда и применять к нему меры. А если это был единичный случай, то сегодня фермер на целый год попадает под эти санкции, которые его разорят", - предложил юрист.

Также Нуржан Шунишев добавил, что по закону изготавливать внутрихоз могут только лица, занимающиеся проектными или изыскательскими работами. И цены за их услуги исчисляются в миллионах тенге и такая финансовая нагрузка не под силу мелким КХ.

"Нужно вносить изменения в нормативные акты, конкретизировать сам факт нерационального использования. Отсутствие внутрихоза - это формальное нарушение, за которое нельзя применять санкции, предусмотренные

налоговым законодательством", - подчеркнул Шунишев.

Аграриям непонятно, почему космомониторинг является единственным неоспоримым фактом нерационального использования земли. И сегодня с проверкой могут прийти к каждому. По их мнению, сегодня ни одна система не отличит сорное от культурного растения.

"КАКУЮ РАБОТУ ПРОВЕЛИ? НИКАКУЮ"

Члены ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области отметили, что полноценной разъяснительной работы среди землевладельцев уполномоченные органы, среди которых отделы сельского хозяйства либо земельных отношений районов и городов, не провели. Есть и недовольство качеством разъяснительной работы со стороны курирующих регионы областных ведомств.

"Какую работу они провели по проектам внутрихозяйственного землеустройства? Никакую. Мы вообще этим не занимались. Кто довел до нас все эти требования, нормативы, дал время подготовиться? Наличие внутрихоза реально не влияет на урожайность. На урожайность влияет выпадение осадков. Мы работаем над тем, чтобы повысить урожайность, над севооборотами. Но если применяются такие меры, то я, как фермер, не понимаю этого

подхода", - отметил директор ТОО "Мелитопольское" Эдуард Двуреченский.

Аграрии считают, что учитывая сложившуюся ситуацию, штрафовать повышением налога на землю, неправомерно. Сейчас нужно сделать так, чтобы до фермеров довести эти требования, чтобы разъяснить все нормы, дать время, дать дорожную карту, как изготавливать эти документы. Фермеры настаивают на том, что данные космомониторинга необходимо перепроверять на местах - случаются ошибки. А значит, что эта информация может быть основой для проверки, но не для применения репрессивных мер.

"Предложения, прозвучавшие на совете, Ассоциация сельхозтоваропроизводителей еще раз проанализирует и отправит в НПП и в Минсельхоз. Они касаются инициирования внесения необходимых уточнений в соответствующие нормативные правовые акты (в том числе подзаконные акты Министерства сельского хозяйства и/или Комитета по управлению земельными ресурсами)", - подвел итог председатель отраслевого совета по вопросам АПК и Ассоциации сельхозтоваропроизводителей Костанайской области Александр Бородин.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО

Фото предоставлено палатой предпринимателей области

bejo

ТОО БЕЙО ТУКЫМ

представляет на казахстанском рынке всемирно известную голландскую семеноводческую компанию Bejo Zaden B.V.

Совместно с нашими клиентами и партнерами мы активно изучаем рыночные возможности и инновационные методы исследований. Оставайтесь в тесном контакте с природой, мы производим лучшие семена, чтобы сегодня и через пятьдесят лет, овощеводы по всему миру с любовью выращивали полезные и вкусные сорта овощей для потребителей.

Казахстан, 050018, Алматы, ул. Шемякина 195
Т +7 727 390 40 72 | email info@bejo.kz | www.bejo.kz

Ваш надежный партнер на всех стадиях молочного производства!

VAN DER PLOEG INTERNATIONAL B.V.

полный цикл
молочного животноводства и птицеводства

ВАН ДЕР ПЛУГ ИНТЕРНЭШНЛ Б.В. гарантирует

Оборудование для молочных ферм и переработки молока
Первоклассное доильное оборудование
Комбикормовые заводы
Бройлерные птичники

по Голландской ТЕХНОЛОГИИ

✓ Клеточные птичники для личных несушек

✓ Поставки элитного КРС из Голландии и Германии

Тел.: +7-701-711-0775, e-mail: vdp.kz@mail.ru

ПРОДАЖА И РЕМОНТ
КАРДАННЫХ ВАЛОВ, МУФТЫ,
КРЕСТОВИНЫ, ПРОФИЛЬНЫЕ ТРУБЫ,
АДАПТЕРЫ,
СИСТЕМА ТРАКТОРНОЙ НАВЕСКИ

@gmaster

Mechanics® Driveshafts

WALTERSCHEID

CAMAKON

ТОО «САМАКОН»,
Казахстан, Акмолинская область,
г. Щучинск, ул. Сары Арка, 5Г

тел./факс: +7 (71636) 3-55-01, моб.: +7-701-524-84-81
e-mail: info@camakon.kz, www.camakon.kz

САДЫ, КОТОРЫЕ ДАЮТ БОЛЬШЕ: НОВЫЕ ГЕКТАРЫ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПАРТНЁРСТВО С «АВГУСТ-КАЗАХСТАН»

Яблоневые сады в Казахстане растут не только в буквальном, но и в стратегическом смысле. Почти 29 тысяч гектаров – таков масштаб отрасли в 2025 году по данным МСХ РК. И эта цифра продолжает увеличиваться благодаря инвестиционным субсидиям и переходу фермеров на интенсивные технологии.

Южные регионы – Алматы, Жетысу, Туркестан и Жамбылская область – становятся центрами современного садоводства, где урожайность за десять лет выросла на 27%. А валовый сбор яблок, по информации Минсельхоза – на 43%. Научные программы КазНИИ плодоовощеводства укрепляют эту тенденцию, выводя новые сорта, в том числе основанные на знаменитом апорте. Но чтобы каждый молодой сад превратился в устойчивый бизнес, фермерам приходится уделять особое внимание защите растений. И за этим стоят технологичные партнёры, работающие рядом с хозяйствами на каждом этапе роста урожая.

ОПЫТ ТОО «АГРО» И РОЛЬ СОВРЕМЕННЫХ СЗР В УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ ЯБЛОНЕВЫХ САДОВ ЮГА КАЗАХСТАНА

Руководитель ТОО «Агро» Рустам Алиев знает свой сад до последней ветки. На его 35 гектарах яблонь компания «Август-Казахстан» присутствует почти столько же лет, сколько работает в стране. Рустам Ахмедович не скрывает: стабильного урожая без грамотной защиты растений сегодня ждать невозможно.



«Мы давно применяем препараты Раёк, Борей, Брейк, Герольд, Торнадо, Шарпей. В этом сезоне добавили Борей Нео, Сирокко, Мамбу и заложили опыты. Лето выдалось жарким, клещ давил сильно, поэтому нужны были препараты, выдерживающие высокие температуры. Новые решения «Августа» как раз под эти условия – они отработали хорошо», – говорит он.

Сентябрь для хозяйства выдался особенно насыщенным. Прямо перед уборкой здесь провели День сада – встречу садоводов, которая в этот раз прошла в Алматинской области и собрала аграриев из южных регионов. На участке КХ «Назым» показывали не презентации, а результат: ровные ряды чистых, ухоженных яблок, схемы обработок и опытные участки.



«Очень важно не просто говорить, а показывать. Мы придерживаемся принципа: «Делай как я, и сад будет таким же». Гостям продемонстрировали опыт, технологии и главное – урожай. Поэтому собрали гостей перед самой уборкой», – отмечает Рустам Алиев.

Для многих участников именно эта практическая часть стала ключевой. День сада превратился в площадку, где агрономы, фермеры и специалисты компаний обсуждали проблемы сезона, обменивались решениями и знакомились с новыми подходами, которые помогают увеличить урожайность и сохранить качество. Садоводство в регионе стремительно меняется, и такие встречи становятся точками роста, где наука выходит в поле, а практики находят современные инструменты для устойчивого урожая.

О сотрудничестве с «Август-Казахстан» Рустам Алиев говорит отдельно, подчёркивая не столько ассортимент, сколько постоянную работу в садах: «Весь сезон мы работали в тесном контакте. Он был тяжёлым, тёплая зима дала по деревьям, но сады пришли в норму. Представители компании не просто продают продукт – они показывают, как правильно применять препараты, и это даёт результат. Мы довольны нынешним сезоном, но хотим двигаться дальше. На следующий сезон мы планируем расширить применение препаратов компании «Август», чтобы усилить защиту садов и повысить стабильность урожая. Ставка на качество здесь оправдана».

МАСШТАБЫ РАЗНЫЕ, НО ПРИНЦИПЫ ОДИНАКОВЫ

Менеджер-технолог компании «Август-Казахстан» по Алматинской области Чингиз Алиев привык говорить не об абстракциях, а о конкретной работе в садах.

«Сегодня с нами работают больше ста хозяйств, – говорит Чингиз Алиев. – У кого-то два гектара, у кого-то сто. Масштабы разные, но принципы одинаковы: защита начинается с правильно подобранных сортов и грамотной агротехники. А дальше включается схема обработок – чёткая и своевременная».

Спикер подробно объясняет, как строится сезон. Ранняя весна – момент, когда деревья ещё спят. «Пока почка не проснулась, мы применяем Ордан в норме 3 килограмма



на гектар. В фазу зелёного конуса, когда почка только прорезалась – препарат Кумир 5 литров на гектар. Это начало борьбы с грибковыми болезнями. Медьсодержащие препараты дают фундамент».

Дальше процесс усложняется: с ростом температуры активизируются вредители, а парша продолжает угрожать урожаю. «Мы работаем против грибковых болезней от начала вегетации и до наступления устойчивой жары. В фазе обособления бутонов в этом году испытывали новый препарат – Плантенол Нео на основе ципроденила (0,3 килограмма на гектар), который будет зарегистрирован в Казахстане в 2026 году. Он сработал отлично. Его особенность – возможность работать уже при +5 °С, что важно для раннего сезона. Но и в тёплую погоду он показывает себя прекрасно».

К фунгициду добавляем инсектицид: яблонный цветоед не ждёт. «В эту обработку мы добавили Шарпей (0,4 литра на гектар)».

Фаза розового бутона – следующий ключевой момент. «Мы применяем дифеноконазол в норме 0,3 литра на гектар, и добавляем двухкомпонентный инсектицид Борей. От вредителей приходится работать почти непрерывно – от появления бутонов и до самой уборки. Перед сбором выдерживаем 20 дней».

После розового бутона хозяйства переходят к обработке по опаданию лепестков. «Мы повторили Плантенол Нео в той же норме – 0,3 килограмма. И добавили новый биопрепарат МатринБио (1,5 литра на гектар), который прошёл испытания и в следующем году будет зарегистрирован в Казахстане. Он работает против клеща и тли. Его действующее вещество, матрин, парализует нервную систему вредителей и останавливает их питание».

Чингиз Алиев перечисляет основные угрозы сезона: парша, бактериальный ожог, плодовая гниль, листовертка, клещи: «В следующей обработке в фазе опадания лепестков мы применяем Тираду, 2,5 литра на гектар. А от вредителей – трёхкомпонентный Борей Нео (0,6 литра на гектар)».

Спикер подчёркивает важную деталь: «В каждой обработке – от самой первой до последней – настоятельно рекомендуем добавлять адьювант Аллюр (250 граммов на гектар). Это прилипатель. Он помогает препарату равномерно растекаться по листу и плоду, повышает проникновение. Без такой добавки эффективность всегда будет ниже».

Дальше начинается период активного роста плодов. «В фазе размера плода с лещину мы второй год используем Шриланк (0,6 литра на гектар), который тоже прошёл испытания и будет зарегистрирован в Казахстане в будущем сезоне. Препарат на основе дифеноконазола и масла чайного дерева. Масло состоит из более чем сотни компонентов, работает как внутренний адьювант, усиливает проникновение и даёт выраженный лечебный эффект. Плюс профилактика и подавление патогенов на клеточном уровне».

По вредителям в эту обработку применяют Сирокко (1,5 литра на гектар) и Герольд: «Герольд отличается тем, что уничтожает яйца и личинок. У него другой механизм действия, поэтому он хорошо дополняет инсектициды».

Следующая точка – рост плодов. «Мы повторно применили Тираду (2,5 литра). Добавили инсектицид Брейк (0,3 литра), и снова Герольд (0,8 литра)». После этого фунгицидные обработки прекращаются: жара и сухость дают дереву естественную защиту от ряда болезней.

Дальше только работа против вредителей. «В этот период мы активно боремся с клещом – использовали Стилет. Затем идёт инсектицидная обработка препаратом Мамба (0,3 литра на гектар), плюс Герольд. Мамба работает быстро, с нокаунт-эффектом, а Герольд – долго, нарушая жизненные процессы вредителей. Они усиливают друг друга», – уточняет Чингиз Алиев.

Та же логика действует и в следующей инсектицидной обработке – Шарпей и Герольд. Это уже двенадцатая по счёту обработка сезона.

К сбору урожая требования меняются: важно сохранить плоды в период хранения. «Мы дважды применили фунгицид Клеймор. Первый раз за 20 дней до уборки, второй – за 10 дней. Норма – 1 литр на гектар. Препарат отлично себя показал: отходы после уборки составили 0,5–0,3% – это очень высокий результат. Сезон был успешным. Урожай – до 60 тонн с гектара, чистый, ровный, защищённый. Фермеры довольны, и мы довольны. Это работа, которую видно уже по качеству плодов», – завершил беседу Чингиз Алиев.



P.S. Садоводу нужен надёжный партнёр. «Август-Казахстан» давно занял это место. Современные решения для защиты растений, грамотная поддержка специалистов и внимание к деталям помогают хозяйствам выдерживать капризы климата и сохранять здоровье садов. «Август-Казахстан» – с нами расти легче!



ТЕЛЕСКОПИЧЕСКИЕ ЦИЛИНДРЫ *сделано в Италии*

С 1960 года мы производим телескопические цилиндры, которые используются в различных производственных сферах, в том числе в сельскохозяйственной. Мы проектируем и изготавливаем их так, чтобы они отвечали вашим рабочим требованиям и в то же время были прочными и безопасными.



ufi Approved Event

AgriTek FarmTek

ASTANA 2026

10-12.03.2026
АСТАНА, КАЗАХСТАН

XXI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ВЫСТАВКА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

ОРГАНИЗАТОР
TNT EXPO
TOO - TNT EXPO

+7 727 344 00 63
agri@tntexpo.kz
agritek.farmtek
agriastana.kz

Спасет плоды от парши и монилиоза

Плантенол Нео®

ФУНГИЦИД

ципродинил, 500 г/кг

Новый фунгицид для защиты семечковых и косточковых культур.

Эффективно контролирует паршу яблони, монилиальный ожог и плодовую гниль вишни и черешни. Оказывает системное, профилактическое и лечебное действие. В смесях с триазольными препаратами проявляет сильную искореняющую активность в сочетании со «стоп-эффектом». Обладает отличной дождестойкостью, надежно действует даже при низких температурах. Может использоваться в антирезистентных стратегиях защиты плодовых культур.



ТОО «Август-Казахстан»

010000, г. Астана, ул. Бейбитшилик, д. 14,
бизнес-центр «Марден», офисы 605 - 610.
Тел.: (7172) 72-51-25, 72-51-75

avgust
crop protection

Задержки вагонов с зерном и другими товарами, отправляемыми на экспорт, стали хронической проблемой для Казахстана. КТЖ признаёт перегрузку, бизнес требует ответственности, а госорганы обещают переговоры с соседями. Стороны признают, что без стратегического подхода транспортный кризис рискует повторяться ежегодно.

ЗЕРНО В ТУПИКЕ: КАЗАХСТАН ТЕРЯЕТ ЭКСПОРТНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

ПРОБЛЕМА, ПОВТОРЯЮЩАЯСЯ КАЖДЫЙ ГОД

Вопрос по массовому простоя вагонов, груженых сельхозпродукцией, отправляемой на экспорт, не теряет свою остроту. Кто в этом виноват и какие выходы из ситуации искать, решали во время заседания Совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Палаты предпринимателей Костанайской области. По словам бизнеса, критическая ситуация сложилась на пограничных переходах с Китаем и Узбекистаном. Хотя за два месяца начавшегося маркетингового года объем перевозок зерна нового урожая по Костанайскому региону достиг 824 тыс. тонн, что на 27% больше, чем в прошлом году. Экспорт составляет 643 тыс. тонн, значительную часть занимают поставки в Узбекистан. Именно высокий поток зерна в направлении этой страны привел к его накоплению на маршрутах и ожиданию выгрузки, что уже осложнило пропуск грузов в адрес Таджикистана и Афганистана.

"На станциях Алтынколь, Достык и Сарыагаш фиксируется массовый простой вагонов. Экспортеры сообщают, что Китай и Узбекистан готовы принимать больший объем поездов, однако отправки со стороны КТЖ своевременно не согласовываются. Ситуация указывает на несоответствие фактической пропускной способности работы КТЖ текущему объему грузопотока, несмотря на подготовку мощностей и наличие достаточного количества вагонов и локомотивов", - отметили эксперты палаты.

Кроме того, по данным субъектов бизнеса, КТЖ выставляет сверхнормативные штрафы за простой вагонов на станциях, при этом сумма штрафов в отдельных случаях превышает 1 млн тенге. Имеющиеся задержки приводят к срыву контрактов, рискам финансовых санкций и усложняют освоение элеваторных мощностей, что особенно критично в период массового завоза урожая.

"Проблема не новая, она возникает каждый год и с каждым разом она только усугубляется. Вагоны скапливаются не только на станции Сарыагаш, но и в Костане. Есть вагоны, которые оформлены еще в конце ноября, но они еще до сих пор на тупике, стоят не убранные. Вводимые запреты бьют по нам, мы закрыли по ноябрю только 50% от мощности. 1 декабря оформи-



лись и до 10 будем просто стоять", - рассказал начальник отдела логистики ТОО "Бес Костанай" Валентин Беспалов.

Поддерживают коллегу и представители других компаний, отмечая, что КТЖ берет в оформление вагоны, но с тупиков их не выводит. В контейнерах из-за перепада температур продукция портится, так как стоит на тупике неделями. Кроме того, перевозчик ввел конверсионный запрет на поставку порожних вагонов на станцию Костанай.

В свою очередь начальник отделения железной дороги по Костанайской области Кайрат Саурбаев отметил, что запрет — это вынужденная мера, потому что все частные владельцы вагонов засылают их в Костанай. Но иногда нет технической возможности по их вмещению, они мешают маневренности станции.

"Владельцы подъездных путей, а их 134, открывают доступ для простоя вагонов, на чем и зарабатывают. Кроме Костаная еще на нескольких станциях введены конверсионные запреты. Это сделано для того, чтобы лишние вагоны на них не отправляли", - добавил представитель КТЖ.

УЗКИЕ МЕСТА

Председатель совета директоров Национальной ассоциации экспортеров "Союз экспортеров зерна KazGrain" Канат Кобесов пояснил, что наблюдается транспортный коллапс, который длится 3-4 года. Жалобы экспортеров довели до Фонда "Самрук Казына" и ревизионная комиссия

проехала по стыкам и узлам на границе с Китаем и Узбекистаном.

"Станции Казахстана и Узбекистана работают на пике своих возможностей. Станция Сарыагаш полная с обеих сторон. В Узбекистане есть проблемы с локомотивной тягой и мощностями. По Китаю идет передача на уровне 50% обеих станций. И для решения вопроса нужно провести синхронизацию всех служб: таможи, фитосанитарии", - пояснил Кобесов.

Эксперт добавил, что есть вопросы не только по станции Костанай, но и в Акмолинской области. И нужно включение в решение проблемы не только КТЖ, но и других госорганов.

"Сегодня железная дорога работает на пределе. А каждый год наблюдается увеличение грузооборота. И нужно на страновом уровне расставлять приоритеты и решать какие направления развивать первоначально. Нужно помогать бизнесу, развивать новые станции", - отметил Кобесов.

По данным эксперта, зерновой терминал Алашанькоу может принимать в год 5 млн тонн зерна. Станция Алтынколь-Хоргос - порядка 2 млн тонн в год. В общем туда Казахстан в год отправляет 2 млн тонн. Имеется резерв в 5 млн тонн. И сейчас нужно отправить рабочую группу из представителей разных министерств в Китай, чтобы они договорились с коллегами из Поднебесной. И такая комиссия должна быть на уровне зам.премьер-министра. Ведь проблема касается экспорта не только зерновых, но и остальных товаров.

ИГРАТЬ ПО ЧЕТКИМ ПРАВИЛАМ

Кобесов считает, что нужно навести порядок и с запретами. Сегодня они вводятся каждые трое суток. Как в таких условиях работать бизнесу, он не может даже спланировать поставку вагонов. Пока они находятся в пути, уже вступает в силу новый запрет. И получают только издержки.

"В январе прошлого года бизнес предложил ввести правила введения запретов и ограничений. Было их обсуждение и согласование. Готовый документ передали в НПП и в несколько министерств, но прошло уже полтора года, а правила до сих пор не утверждены. Считаю, что ограничения должны вводиться заблаговременно. Нужны четкие правила игры: запретили, согласовали заранее на четкий срок", - добавил Кобесов.

Замдиректора департамента агропромышленного комплекса и пищевой промышленности НПП Бауыржан Ахметаев пояснил, что на уровне вице-министра МСХ уже приняты решения о том, чтобы зерновые отгружать с элеваторов и формировать большие партии, которые централизованно отправлять. А КТЖ в свою очередь рассматривает вопрос о неприменении штрафов за неисполнение планов из-за простоя вагонов. По словам Ахметаева, на уровне МСХ начата работа по созданию группы для переговоров с Китаем, а в Узбекистан даже отправили 6 локомотивов для помощи.

В свою очередь Кайрат Саурбаев считает, что даже если построить 10 новых станций в Казахстане, но у соседей в Узбекистане не будет развития железнодорожной сферы, а с китайской стороны госорганы не сядут за стол переговоров и не увеличатся пропускная способность на Алтынколе и Достыке, то поезда так и будут стоять на границе.

"Сейчас по КТЖ наблюдается 500 брошенных составов (данные на 5 декабря). На Алтынколе готовыми стоят 40 поездов, а пропускается только 10. Костанайская область грузит больше всех вагонов. Что касается Узбекиста-

на, раньше они пропускали 28 поездов, сейчас нужно не менее 40 поездов в сутки туда и обратно. По всей стране накопление вагонов на Среднюю Азию составляет 11 тыс. вагонов, а норма всего 6 тыс. Если не будет хорошей пропускной способности на стыках, то на месте мы мало что можем решить", - пояснил Саурбаев.

"ПОЧЕМУ ОТВЕЧАЕТ ТОЛЬКО ОДНА СТОРОНА?"

Свой вариант решения вопроса предложил и бизнес. Представитель нескольких компаний, специалист по логистике Юлия Вермитская отметила, что сегодня в приоритете у перевозчика транзитные перевозки. А поезда костанайцев стоят на тупиках с 25 ноября, поэтому и новые вагоны под погрузку бизнес не может доставить. А за аренду тупика нужно платить.

"Я считаю, что самым главным и первым способом решения данной проблемы будет двухсторонняя ответственность. На данный момент ответственность несут только грузоотправители, только клиенты КТЖ. А перевозчик не несет никакой ответственности: ни за простои, ни за вовремя поданные, ни за убранные вагоны, ни за доставленные штрафы", - заявила Вермитская.

Специалист по логистике добавила, что даже если попытаться что-то добиться с КТЖ, то это многолетние суды, какие-то постоянные разборки, споры. Так как у перевозчика очень много отделов, в которых каждый за что-то отвечает. И куда бы ни обратился бизнес, его начинают отправлять по кабинетам. И везде срок ответа 10-14 дней. И в результате все это разбирательство выливается даже не в полгода, а в года. И в результате бизнес все равно ничего не получает.

"НЕ ИСКАТЬ ВИНОВАТЫХ, А ПРИНИМАТЬ СРОЧНЫЕ МЕРЫ"

Такого мнения придерживается и руководитель отдела аналитики Зернового Союза Казахстана Евгений Карabanов. По мнению эксперта, в сло-

жившейся ситуации есть объективные причины. КТЖ открыто говорит о резком увеличении грузопотока, в том числе транзитного. Нужно понимать, что очень большой транзитный поток идет в направлениях Узбекистана, Таджикистана, Афганистана.

"Идет большой транзитный поток, плюс наложился сезонный фактор — поставки зерна, угля и других сезонных и востребованных товаров. В первую очередь не справилась с объемом узбекская железная дорога, и это отыгралось все у нас. Второй фактор. Очень активно КТЖ развивало именно путевое хозяйство. Магистральные пути ремонтировали, вводили новые, покупали новые локомотивы. А вот станционными делами никто не занимался", - считает Карabanов.

На примере станции Костанай, эксперт отметил, что бесконечные проблемы с поставками возникают из-за того что вся инфраструктура была сформирована еще в советское время. А за годы независимости значительно выросло количество предприятий, тупиков, вагонов и станции уже не справляются. Не хватает выставочных путей, всевозможных горок. Станции задыхаются. Аналогичная ситуация сложилась и в Узбекистане.

"Я думаю, что нужно все-таки развивать станционную инфраструктуру. Делать упор на такие станции, где существуют большие проблемы. А что касается бизнеса, то естественно, он страдает от этого. Во-первых, это неисполнение контрактов. Потому что данный фактор не является форс-мажором", - пояснил аналитик.

Поэтому, зная ситуацию с поставками, в своих контрактах Карabanов прописывает пункты о том, что запретные действия и директивы государственных администраций являются форс-мажором. А у многих экспортеров этого нет, они мало внимания уделяют этому фактору. Хотя сами от него очень серьезно страдают.

"Бизнесмены взяли кредиты, купили зерно, но не могут его отгрузить, подходит время платежей, а у них нет возможности рассчитаться с финансовыми учреждениями. Кроме того, на сегодняшний день очень много зерна лежит на открытых площадках. И оно скажем, не сухое. Но элеваторы на севере страны все полные и не могут его принять, потому что нет отгрузок. Это еще один фактор, который в целом дестабилизирует отрасль. Начинается дестабилизация с экспортеров, а заканчивается уже фермерами", - добавляет Евгений Карabanов.

По его мнению, в совокупности все эти факторы вносят сумятицу и нервозность. Плюс в этой ситуации страдают собственники вагонов и экспедиторы. У них по срокам выходят большие обороты. При расчете тарифа, например, в Таджикистан, вагон должен



съездить и вернуться за 24-26 дней. А сейчас – оборот составляет 50 дней. Возникают дополнительные издержки.

“В целом, сегодня вся отрасль дестабилизирована. Именно поэтому очень важно этот момент отрегулировать. Мы давали предложение, что том, что нужно ограничить и транзит. Но представители КТЖ прямо говорят о том, что внутренние перевозки являются убыточными. А на транзите они зарабатывают. И если мы начнем ограничивать транзит, то упадут их доходы и, соответственно, они не смогут компенсировать свои издержки”, - отметил эксперт.

По словам Карабанова, постоянно призывает к увеличению транзитного потенциала страны и Глава государства. А если ограничивать транзит, то это негативно скажется на транзитном имидже. Но факт в том, что нужно принимать какое-то решение. Сейчас ситуация является болезненной только для казахстанских экспортеров и экспедиторов. По мнению эксперта, стоит учесть еще один факт.

“Из-за перебоев с поставками на рынках Узбекистана, Таджикистана и Афганистана начинает создаваться дефицит зерна и муки. И, соответственно, если мы не сможем обеспечить их поставки, эти страны начнут покупать российское зерно и муку. Поэтому здесь вопрос очень серьезный. И решать его нужно как можно быстрее”, - считает аналитик.

По мнению Карабанова, реальный потенциал железной дороги – это перевести миллион тонн на экспорт. А когда экспортеры начинают грузить больше, особенно в направлении основного грузопотока в направлении Центральной Азии через Сарыагаш, то, естественно, там забивается вся инфраструктура.

В сложившейся ситуации эксперт видит два выхода. Первое, попытаться все-таки ограничить хотя бы точно необязательный транзит. И оказать локотивную помощь Узбекистану, чтобы Ташкентский узел быстрее работал. Второй – выстроить четкую схему и правила работы программы субсидирования транспортных расходов при экспорте пшеницы на дальние рынки. Минсельхоз уже анонсировал ее продолжение, но нужно обозначить и правила игры.

“Необходимо внести изменения в правила, зафиксировать сумму дотаций на 2026 год. Закрепить направления и сколько по каждому из них причитается субсидий. Необходимо четко установить с какого времени будут возмещаться эти субсидии. Уже сейчас надо дать понятные правила игры участникам рынка. Если это сделать, то часть нашего зерна переориентируется на дальние рынки”, - подчеркнул эксперт.

В любом случае казахстанским экспортерам нужно время для того, чтобы законтрактоваться, поэтому эти вопро-

сы нужно начинать решать уже сейчас, чтобы отгрузки пошли уже в январе. А если правил игры нет, то это сложный и рискованный для бизнеса шаг. Опыт уже есть, программа прекрасно себя показала, благодаря ей поднялись и цены на зерно почти на 50%.

“Честно сказать, я не знаю такой государственной программы, чтобы на один тенге вложенных государством денег, экономика отрасли получила пять тенге. Чиновникам надо шевелиться. А голые призывы при отсутствии правил игры несут за собой очень большие риски. Сейчас экспортеры уже активно считают убытки. Не нужно искать тех, кто виноват, основная задача – понять что делать, и принимать меры. А любой запрет очень сильно бьет по привлекательности казахстанского зерна, поэтому нужны прозрачные правила и нормативы, чтобы бизнес мог планировать работу”, - заключил эксперт.

Что в итоге? Казахстан рискует ежегодно терять миллионы на экспорте, если не проведет межгосударственную синхронизацию, реформу станционной инфраструктуры и не поторопится с четкими правилами игры для бизнеса.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО

Фото пресс-службы палаты предпринимателей области



ТОО «AGRITECH-KATU» реализует

ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛЬ – УДОБРИТЕЛЬ ЧИЗЕЛЬНЫЙ РУЧ-7,6



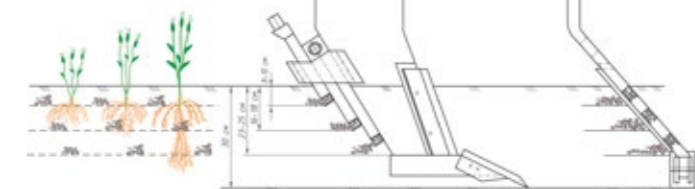
РУЧ-7,6

Предназначен для основной глубокой обработки почвы на глубину до 30-45 см и ярусного дифференцированного внесения основных доз минеральных удобрений (до 400 кг/га) наклонной лентой послойно одновременно на глубины 8-10, 16-18 и 23-25 см. Агрегируется с бункерами посевных комплексов.

ВАЖНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- существенная экономия средств за счет совмещения операций основной обработки почвы и внесения основных доз минеральных удобрений;
- глубокое объемное послойное внесение удобрений на глубины 8-25 см;
- экономия удобрений на 30-50% и максимальная ее эффективность.

Технологическая схема внутрипочвенного внесения удобрений



Положительный эффект особо выражается в засушливые годы, так как конструкция рабочего органа после обработки зяби позволяет сформировать внутри почвы «емкости для воды» и обеспечить максимальное накопление влаги в осенне-весенний период влаготарядки. Внесение основной дозы удобрений послойно на разные глубины способствует полноценному питанию растений в течение 4-5 лет и получению потенциально возможного урожая. Возможно изготовление орудия с меньшей шириной захвата (для тракторов с мощностью 235-300 л.с. типа «Кировец») и автономной высевочной системой (бункер с высевочными аппаратами, системой VRT) для внесения двух видов удобрений одновременно на разные глубины, а также в качестве только чизельного глубокорыхлителя.

ТОО «AGRITECH-KATU»: +77015129791, snukeshev@mail.ru

• ПОДПИСКА 2026 • ПОДПИСКА 2026 • ПОДПИСКА 2026 • ПОДПИСКА 2026 • ПОДПИСКА 2026 • ПОДПИСКА 2026 •

Образец платежного поручения:

Бенефициар: Товарищество с ограниченной ответственностью «AGRO MEDIA» БИН: 160440001569	ИИК KZ56601A151000941331	ИИК 17
Банк бенефициара: АО «Народный Банк Казахстана»	БИК HSBKKZKX	Код назначения платежа 859

Счет на оплату № 200 от 30 декабря 2025 г

Поставщик: БИН: 160440001569, Товарищество с ограниченной ответственностью «AGRO MEDIA», Республика Казахстан, 070002, г. Усть-Каменогорск, ул. Шакарим, 62, оф. 29

Покупатель: КОМПАНИЯ, ЖЕЛАЮЩАЯ ОФОРМИТЬ ПОДПИСКУ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ЖУРНАЛ «БОСС-АГРО», СРОКОМ НА 2026 год

Договор: Без договора

№	Наименование	Кол-во	Ед.изм.	Цена	Сумма
1	Редакционная подписка на журнал Босс-Агро, сроком на 12 мес. 2026 года (ежемесячно по 1 экземпляру)	12	экземпляр	535,00	6420,00

Итого: 6420

В том числе НДС: Без НДС

Всего наименований 1, на сумму 6420 тенге

Всего к оплате: шесть тысяч четыреста двадцать тенге 00 тиын

Исполнитель: / Лотарев М.И. /



Новая линейка жаток прямого среза

Запатентованная складная система 5,2 м и 6,1 м

www.fantiniworld.com



Новые кукурузные жатки



Новая фиксированная модель 5.2 и 6.1



ПЯТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ-КОНТРАКТАЦИЯ «ДЕНЬ СЕМЯН «ТҰҚЫМ-2026»

В начале декабря состоялась уже традиционная пятая Международная Конференция-Контрактация «ДЕНЬ СЕМЯН «ТҰҚЫМ-2026». Мероприятие стало важной диалоговой площадкой для участников семенного рынка Казахстана и потребителей семян. Ежегодно в мероприятии принимают участие сотни специалистов аграрной отрасли Казахстана, здесь обсуждаются важные аспекты развития отечественного семенного производства, его проблемы и пути решения. Отечественные и зарубежные спикеры мероприятия рассказывают о своем опыте работы с семенами, их созданием и внедрением. Именно здесь аграрии могут получить информацию о перспективных сортах и гибридах, так сказать, из первых уст.

«ВАЛ» ВАЖНЕЕ КАЧЕСТВА!

«Подход в выборе сортов и гибридов в крупном агрохолдинге» Томас Доренвендт, директор по производству агрохолдинга «Зерновой консорциум Казахстана»

Зерновой консорциум Казахстана, с общим земельным банком в более 900 000 га., входит в пятерку лидеров Казахстана. Это крупный холдинг, включающий 21 агропредприятие в Акмолинской и Северо-Казахстанской областях.

По словам Томаса Доренвендта, на данный момент холдингом засеивается 350 тысяч гектаров, в степной и лесостепной зонах в условиях резко-континентального климата. На этих землях 50% отведено под выращивание культур зерновой группы: это мягкая и твердая пшеницы, и ячмень. 23% всех земель занята под масличные культуры: лён и подсолнечник, 23% под бобовые: это чечевица, горох, и 4% под другие культуры. Учитывая объем посевов, потребность в качественных семенах в холдинге очень высока, и в этом вопросе холдинг проводит планомерную работу. Для этого в составе холдинга работают 4 семеноводческих хозяйства.

Как холдинг работает с семенами пшеницы? Мы покупаем каждый год элиту, примерно 140 тонн, и политика такая, элиту, размножаем до второй репродукции в объеме 14500 тонн, а вторая репродукция – это уже база для того, чтобы получить товарную пшеницу, и размещаем ее на 90 000 га,

в итоге получая намолот 180-190 тысяч тонн товарной пшеницы разного класса. И этот цикл повторяется ежегодно для того, чтобы на полях под товарную пшеницу всегда были семена второй репродукции.

У нас четыре семеноводческих хозяйства. Два из них расположены в степной зоне, два - в лесостепной зоне. Это вопрос управления рисками, потому что, может быть, где-то засуха, и не получим запланированную урожайность. Элитные семена до первой репродукции у нас размножаются в наших семеноводческих хозяйствах. Размножение первой репродукции до второй уже происходит на месте во всех наших хозяйствах. Почему? Потому что логистика очень дорогая. Если я бы размножил первую репродукцию до второй во всех семеноводческих хозяйствах, то мне нужно было бы примерно 14 тысяч тонн семян дальше возить в другие хозяйства. Очень большие расходы на логистику. Поэтому размножение с первой до второй продукции уже происходит на всех моих хозяйствах.

В целом, в холдинге используется максимально 7 сортов мягкой пшеницы. В каждом хозяйстве не больше 3, иногда 4 сорта. Выбор очень простой. Нам нужны ранние сорта, средние сорта, которые более засухоустойчивые и более интенсивные для высокого урожая. Это определяет выбор, с какими сортами мы работаем.

Для нас важно при возделывании мягкой пшеницы, чтобы сорт давал хороший вал, а не качество. Пшеница, которая дает на 70 или 80 процентов «тройку» обычно даёт меньший вал. А интенсивные сорта дают хороший вал, но качество обычно в основной массе 4 класса. Из таблицы можно понять почему важен вал.

Практически 40 000 га мы теряем при выращивании сортов, которые дают меньше, но с более высоким качеством. Поэтому для нас сорт, который дает преимущественно «тройку», абсолютно неинтересен. Мы исключительно работаем с сортами, которые дают более высокую урожайность, а это интенсивные зарубежные сорта.

ТВЕРДАЯ ПШЕНИЦА

Ситуация с твердой пшеницей по размножению семян

Культура	Урожайность, т/га	Класс	%	Цена, тг/т	Доход, тг/т	Всего, тг/т	Разница, тг/т
Пшеница мягкая	1,6	3	70%	80 000 тг	89 600 тг	119 200 тг	38 350 тг
		4	20%	65 000 тг	20 800 тг		
		некласс	10%	55 000 тг	8 800 тг		
	2,3	3	30%	80 000 тг	55 200 тг	157 550 тг	
		4	60%	65 000 тг	89 700 тг		
		некласс	10%	55 000 тг	12 650 тг		

схожая, единственное, что здесь меняется, мы имеем меньше сортов. Когда у тебя уже 7 сортов мягкой пшеницы, на твердой пшенице мы говорим максимально о 3-4-х, а в одном хозяйстве не больше 2-х. Мы почти во всех хозяйствах выращиваем и твердую, и мягкую. Это определенный вызов. Но чаще всего у нас большие хозяйства, от 15-20 тысяч гектаров, где есть два тока, и есть возможность разделить твердую и мягкую между токами, чтобы не происходило перемешивание. В урожайности здесь другой подход. Если я по мягкой пшенице сказал, мне не особенно интересно качество, меня интересует вал, то при возделывании твердой пшеницы другая ситуация. На данный момент, исходя из нашего опыта, очень сложно продавать твердую пшеницу с низким качеством. Поэтому здесь мы делаем упор на качество. Решили вопрос? Нет, не решили. Мы пока не нашли те сорта, которые с сегодняшней технологией, которую мы используем, нам дают 80-90% качества. В этом году, по моему, у нас не больше, чем 50% «тройка». И это плохо, потому что придется дать большую скидку, чтобы трейдеры забрали и «четверку», и «тройку». Поэтому наш пока подход здесь в поисках сортов, которые нам дадут качество, и за это мы готовы пожертвовать количеством урожайности.

ЛЕН И ЧЕЧЕВИЦА

Если я сказал, что на пшенице размножение от семян к готовой продукции происходит на всех наших хозяйствах, то в следующие культуры лен и чечевицей подход меняется. Здесь норма высева маленькая, и мне важно, что я контролирую по возможности лучшее качество семян на моих четырех семеноводческих хозяйствах, то есть размножение льна от элиты до второй репродукции происходит исключительно на семеноводческих хозяйствах. На следующие 3-4 года основная задача – это отказаться от сортов, где очень жесткая солома, это создает огромные проблемы после уборки, потому что, отдельно нужно убрать солому, а это затраты. Поэтому основная задача - переход на сорта, которые имеют более мягкую солому, которую можно пропускать через измельчители комбайна и заделывать в почву. Учитывая, что у нас примерно 40 тысяч гектаров занято под эту культуру, то проблема с соломой для нас первостепенна.

Чечевица отличается от предыдущих культур тем, что меня не интересует, какую репродукцию я сеял. Она здесь очень похожа на сою. Я могу и пятую, шестую, седьмую репродукцию спокойно сеять, если у меня есть хорошие показатели сортовой чистоты, всхожести и энергии. Под эту культуру мы отводим 65 000 га и ежегодная потребность в семенах 5 850 тонн. Семена закупает каждый год элиту. С этой культурой бывает так, что даже первая репродукция, которую я получаю, она может показать более низкий урожай, чем третья или четвертая репродукция. Из опыта, лучше сеять третью или четвертую репродукцию. Это важно с чечевицей, это устойчивость сорта к гербицидам имидазолиновой группы, и это сужает, возможность покупать ее, потому что официально на казахском рынке канадские семена, которые покажут устойчивость, их невозможно покупать. Сейчас в России появились сорта с устойчивостью к имидозолиновым гербицидам как красной, так и зеленой чечевицы, и это радует.

ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО СЕМЕНОВОДСТВА

Пригодность семян и гибридов для местного климата: Ведущие семенные компании сосредотачивают свои селекционные усилия на основных сельскохозяйственных рынках Северной и Южной Америки. Ни одна из них не производит сорта или гибриды для наших местных климатических условий. Новые и более качественные сорта сначала продаются на их внутренних рынках - только спустя пару лет (если вообще) новые сорта появляются на небольших рынках, таких как Казахстан.

Это значит, что у нас всегда будет недостаток по сбору,



потому что их селекция не сделана для нашего климата. Я очень давно работал с канадской соей, и эта соя в России показала лучшие результаты, чем российский сорта. Но когда я сравнивал урожайность этой сои в России с урожайностью в Канаде разница была 20-25%. Почему? Потому что, понятно, канадский оригинатор делал сорта для своего климата. Когда мы здесь работаем с иностранной селекцией, никогда не будем получать такие же урожайности, как эта селекция покажет в Европе, в Канаде, в Америке, где она была сделана. Но проблема в том, что мы с коллегами из Канады, Европы конкурируем, хотим или не хотим. И мы, и они продаем уже товарную продукцию на одних и тех же рынках. И конкурировать здесь сложно, у нас стоимость труда меньше. Но по урожайности мы с ними не можем конкурировать, и это факт.

«Миссия невыполнима»: Местные селекционеры не могут и не смогут конкурировать с семенными гигантами, когда речь идет о выведении новых высокорентабельных культур, таких как подсолнечник и кукуруза. Этого не случится ни сегодня, ни завтра, ни через 10 лет. Конкурировать с транснациональными компаниями, которые тратят большие деньги на создание новых гибридов, как подсолнечника, так и кукурузы, никакой отечественный селекционер ни сегодня, ни завтра, ни через 10 лет не сможет. Поэтому я буду работать с гибридами подсолнечника иностранной селекции, так как эти гибриды, которые были сделаны не для казахского климата, покажут себе лучше по урожайности, чем гибрид, который был сделан казахским селекционером. Пожалуйста, поймите. Это не в обиду казахским селекционерам. Они не хуже. У них просто намного меньше денег на науку и внедрение. Я могу ошибаться. Я буду очень рад, если я ошибаюсь. Но пока, когда мы закладываем опытные участки, где высеваем местные и импортные гибриды, результат пока очевидный в пользу импортных.

«Местные селекционные традиции»: Зачастую при выведении новых сортов основной акцент делается на качественные показатели зерна. В линейке отсутствуют интенсивные сорта, что ограничивает потенциал по урожайности.

«Возможности для местных селекционеров»: Фокус на нишевых высокомаржинальных культурах. Например, чечевица и масличный лен выращиваются всего в нескольких странах. Крупные семенные компании не работают с этими культурами, поэтому конкуренция значительно ниже. Крупные семенные компании постепенно сокращают или прекращают исследования и разработки по яровой пшенице. При доле пшеницы в севообороте не менее 50% интенсивные местные сорта будут всегда востребованы. Главное, чтобы они стали интенсивными и высокоурожайными.

ТУРЕЦКИЕ ПРЕСС-ПОДБОРЩИКИ - НАДЕЖНЫЕ ПОМОЩНИКИ



ORKINOS 1270



Orkinos 1270 — одна из первых в Турции машин для прессования больших тюков

Размеры тюка: 120x70 см, длина 50-260 см.

Ширина подборщика (нетто): 230 см.

Вес тюка: до 400 кг.

Прочная и устойчивая конструкция для использования на больших площадях.

Оснащена немецкой системой двойного узловязателя Rasspre с шестью шпагатами.

Доступны версии с измельчителем и без измельчителя

Требуемая мощность трактора - от 150 л.с.

Модель Orkinos 870 с двойным узловязателем из 4-х нитей, размером тюка 80x70x50-260 см,

шириной подборщика 190 см, прочной и долговечной конструкцией, электронной

системой управления, автоматической смазкой, влагомером, цифровой системой

взвешивания, также предназначена для использования на больших площадях.

Вес тюка: 200-300 кг.

Требуемая мощность трактора - от 90 л.с.

Крупнопакующие пресс-подборщики Paksan работают без остановки для обматывания тюка шпагатом, что позволяет им достигать высокой производительности.



Дилер Paksan в Казахстане

ТОО «БИЗНЕС-ФАКТОР»

г. Петропавловск, тел.: +7-705-8-555-444

e-mail: b-factor@mail.ru

ALBATROS 870

ORKA 870

ORKINOS 870

ОТ 55 МЛН. ТЕНГЕ!

ВЫГОДНАЯ
СТОИМОСТЬ!



KRONE XCollect 750-2 RotoChop —

мульчирование непосредственно при уборке урожая

Компания KRONE предлагает проверенную машину XCollect теперь также как двухсекционную приставку для уборки кукурузы со встроенным стерневым мульчирующим механизмом. RotoChop позволяет чисто убрать урожай за один рабочий проход и одновременно улучшить гигиену почвы.



С помощью XCollect 750-2 RotoChop можно убирать урожай кукурузы за один проход и одновременно улучшать гигиену почвы посредством мульчирования.

Компания KRONE расширяет успешно продаваемую с 2018 года серию XCollect с 3-х секционной приставкой для уборки кукурузы и рабочей шириной от 6 до 9 м, дополнив модельный ряд 2-х секционной машиной: XCollect 750-2 (10-рядная) с рабочей шириной 7,5 м, оснащенной встроенным мульчирующим механизмом, интенсивно перерабатывающим кукурузную стерню по всей рабочей ширине. Это позволяет всего за один рабочий проход с высокой эффективностью снизить постоянно растущий уровень заболеваемости стерни, вызванной грибами и животными вредителями.



Встроенный мульчер интенсивно обрабатывает кукурузную стерню, прежде чем кормоуборочный комбайн проедет про ней своими шинами.

ИДЕАЛЬНЫЙ СИНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ

В новой приставке XCollect реализованы синергетические эффекты двух различных серий. Она совмещает преимущества коллекторного принципа работы XCollect на базе свободной резки с многократно проверенной на практике простой двухсекционной конструкцией EasyCollect, что обеспечивает высокую равномерность потока кормовой массы.

В приставке XCollect функции резки и подачи конструктивно разделены. Резка выполняется вращающимися косилочными дисками с серповидными ножами, ориентированными в горизонтальной плоскости. В результате резка растений выполняется с минимальной вибрацией, и сводятся к минимуму потери початков. Посредством одной ступени переключения в приводном механизме дисков можно просто отрегулировать число оборотов и тем самым частоту резки в соответствии с кормовой массой и условиями уборки урожая. Привод косилочных дисков с серповидными ножами защищен от перегрузки храповыми муфтами, и каждый отдельный диск дополнительно предохранен фрикционными дисками.

ПРОВЕРЕННАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ КОРМОВ

При независимой от рядов уборке кукурузы согласно коллекторному принципу требуется лишь небольшая мощность привода. При этом стебли кукурузы втягиваются в продольном направлении, после чего они поступают к подпрессовывающим вальцам и в измельчающий агрегат. Результат: при продольной подаче растений значительно сокращается доля корма избыточной длины и за счет повышенного качества измельчения создаются условия для получения высококачественного силоса.

За счет бесступенчатой регулировки скорости коллектора в серийной комплектации обеспечивается равномерная подача кукурузы к вальцам питающего агрегата при любых условиях эксплуатации и различных длинах резки. Тем самым возможна уборка без потерь даже полеглой кукурузы. Копирующие полозья на кормоуборочной приставке дополнительно способствуют оптимальной адаптации к контуре почвы и чистому сбору урожая даже на пересеченной местности.

КОМБИНАЦИЯ УБОРКИ И МУЛЬЧИРОВАНИЯ ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ ГИГИЕНЫ ПОЧВЫ

Двухсекционная приставка для уборки кукурузы XCollect оснащена новой и уникальной встроенной мульчирующей системой RotoChop. Она позволяет переработать стерню сразу при уборке кукурузы за один рабочий проход по всей рабочей ширине до того, как она будет вдавлена в почву шинами кормоуборочного комбайна и последующей техники, например, тракторов. Этим упрощается дополнитель-



Битеры мульчирующего агрегата измельчают кукурузную стерню до уровня ниже первого узла стебля. Это ускоряет процесс перегнивания, что позволяет эффективно бороться с вредными насекомыми и грибами.

ная обработка почвы для следующих культур. В результате не только экономится время и топливо, но и, что главное, улучшается гигиена почвы. Битеры мульчирующего агрегата разбивают кукурузную стерню до участка ниже первого стеблевого узла и ускоряют процесс гниения оставшегося на поле жнивья. Таким образом, личинки вредных насекомых, например, стеблевых мотыльков, а также споры фузариозных грибов, не могут там перезимовать и впоследствии не размножатся.



Резка растений кукурузы осуществляется вращающимися дисками с серповидными ножами, измельчение кукурузной стерни — расположенными позади них битерами мульчирующих агрегатов.

Отдельные мульчирующие модули имеют гидроприводное управление, и их можно опускать и поднимать в режиме эксплуатации в поле. Это снижает нагрузку на механизатора и увеличивает дорожный просвет, особенно на разворотной полосе. Кроме того, мульчирующий механизм удобно поднимается и опускается из кабины нажатием кнопки. Это очень помогает при быстро меняющихся характеристиках поверхности грунта, например, в колеях или на влажной почве. При перегрузке мульчирующего механизма, например, при попадании посторонних предметов, соответству-

ющие мульчирующие модули кратковременно поднимаются и снова опускаются. Если мульчирование не требуется, мульчирующий агрегат с приводом от отдельного редуктора можно просто отключить и поднять.

ВСТРОЕННАЯ ТРАНСПОРТНАЯ ХОДОВАЯ ЧАСТЬ ДЛЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО КОМФОРТА

Для транспортировки по дороге обе боковые рамы кукурузной приставки можно сложить вертикально, в результате чего транспортная ширина вместе с мульчирующим механизмом составляет всего 3 м. При этом мульчирующие модули за счет интеллектуального складного механизма приводятся в такое положение, что они узкой стороной обращены к водителю и оставляют ему широкое поле зрения.



XCollect 750-2 RotoChop сзади с приводным механизмом для отдельных узлов мульчера.

В качестве опции компания KRONE предлагает для XCollect полностью интегрированную транспортную ходовую часть с гидроприводом. При этом разгружается передняя ось кормоуборочного комбайна, упрощается получение допуска для участия в дорожном движении и повышается комфорт при езде. Кроме того, не требуется парковка транспортной тележки, так как встроенная транспортная ходовая часть при работе в поле поднимается гидроприводом и может оставаться на приставке. Также в качестве опции можно приобрести полностью интегрированную комфортабельную фронтальную защиту с освещением. Этим обеспечивается постоянная безопасность при движении по дороге.

Дополнительное преимущество XCollect: приставка для уборки кукурузы очень удобна в обслуживании. Большие и легко открывающиеся кожухи обеспечивают оптимальный доступ. Мульчирующие инструменты при необходимости просто и удобно заменяются.

Резюме: новая двухсекционная модель XCollect и встроенная мульчирующая система RotoChop расширяют линейку приставок для уборки кукурузы KRONE, специализируясь по производству приставок, которые известны во всем мире своим высоким качеством и комфортом в эксплуатации. Встроенная мульчирующая система является ответом на растущий в глобальном масштабе уровень поражения вредными насекомыми и грибковыми заболеваниями и позволяет улучшить гигиену почвы непосредственно в процессе уборки кукурузы.



Акмолинская область
8 705 745 47 58

Северо-Казахстанская область
8 777 874 60 10

Карагандинская, Павлодарская области
8 777 079 07 10

Актюбинская, Восточно-Казахстанская области
8 777 079 07 02

Наш сайт:
<https://ast-agro.kz/>

Инстаграм:
liet.ast



ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ: РОСТ, СПАД И ПРОГНОЗЫ

Судя по последним данным, костанайский агробизнес все уверенней смотрит в сторону развития животноводства, наращивает инвестиции и планирует новые проекты. Что удалось сделать и что еще предстоит, узнал корреспондент "Босс-Агро".

СТАБИЛЬНЫЙ РОСТ

По официальным данным управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области, по состоянию на 1 ноября в регионе наблюдается увеличение численности основных видов сельскохозяйственных животных во всех категориях хозяйств. К примеру, поголовье крупного рогатого скота выросло на 3 тыс. голов и составило 396,6 тыс. голов, причем растет доля численности КРС в производственном секторе, и на этот год она составляет 59,8% или 237,1 тыс. голов, остальные 40,2% - в личных подсобных хозяйствах. Есть положительная динамика и по численности лошадей, их количество выросло на 5,6% и составило 170,1 тыс. голов, следом идет поголовье овец и коз, которое возросло на 4,4% и составило 453,3 тыс. голов. Наименьший рост отмечен по свиньям, их численность выросла на 2,4% или 70,6 тыс. голов, количество птицы сохраняется на уровне 3 млн голов. Увеличение сельхозживотных в регионе связывают с реализацией инвестиционных проектов в отрасли. И говорят о существенном росте за последние годы.

"В 2025 году животноводческая отрасль демонстрирует стабильный рост и укрепление производственного сектора. Положительная динамика достигается благодаря реализации инвестиционных проектов и государственной поддержке, направленной на внедрение современных технологий содержания, откорма и производства животноводческой продукции. Комплексная модернизация хозяйств способствует расширению поголовья и повышению эффективности отрасли", - отметил руководитель управления сельского хозяйства и земельных отношений Костанайской области Ибрагим Бекмухамедов.

Такие выводы в ведомстве подкрепляют и статистическими данными, которые говорят о том, что в 2024 году животноводы получили 118,8 тыс. телят, а в 2023 году - 118,7 тыс., выход на 100 маток увеличился с 76 до 81 теленка. А за 10 месяцев текущего года родились уже 123,6 тыс. телят, а выход увеличился до 89 голов. Рост поголовья оказал положительное влияние на динамику производства.

"По итогам 10 месяцев выпущено 53,4 тыс. тонн мяса, 205,7 тыс. тонн



молока и 319 млн штук яиц. Наиболее существенная положительная динамика наблюдается в производстве молока, его объемы увеличились на 9,4% по сравнению с 2024 годом (188 тыс. тонн). А производство мяса и яиц остается стабильным", - подчеркнул руководитель управления.

ЛИДЕРЫ ПО ЧИСЛЕННОСТИ ПОГОЛОВЬЯ

Если оценивать динамику в разрезе направлений, то в приоритете у костанайцев остается мясное направление. По данным УСХ, в области насчитывается 114,6 тыс. голов мясных пород крупного рогатого скота. И здесь первенство, конечно, у сельхозтоваропроизводителей, которые содержат 112,8 тыс. голов, на подворьях ЛПХ - 1855 КРС. Разведением КРС заняты 2665 хозяйств, но из них крупных всего 66 агропредприятий, где поголовье составляет от 500 голов и выше, средних - 374 хозяйств (от 100 до 500), основное количество мелких или 2225 хозяйств (менее 100 голов).

В молочном направлении ситуация иная. В области насчитывается 262,8 тыс. голов молочных пород, причем в агроформированиях 116,7 тыс. животных, в ЛПХ - 146 тыс. голов. Что касается молочно-мясного направления, то по статистике таких животных 19,2 тыс. голов и основное количество содержится в ЛПХ - 11,6 тыс.

"Средний надой молока за 10 месяцев на одну дойную корову во всех категориях хозяйств составил 3047 кг, что превышает показатель прошлого года (2949 кг) и показывает рост на 3,3%. Наиболее значительный прирост демонстрируют сельхозпредприятия, где надой достиг 6048 кг, что на 7,8% выше уровня 2024 года (5612 кг). По итогам прошлого года, средний надой молока на дойную корову во всех категориях хозяйств составил 3294 кг, в том числе в сельхозформированиях - 5447 кг", - пояснил Бекмухамедов.

По данным УСХ, средний живой вес одной забитой головы КРС составил 344 кг., в хозяйствах он выше или - 436 кг., в ЛПХ - 277 кг. Сегодня в области функционирует 40 откормочных площадок, в том числе четыре крупные, мощностью выше 3 тыс. голов. Всего за 10 месяцев на откормплощадки сдали 21,5 тыс. голов. Кроме достижений имеются и вопросы. Один из них - племенное поголовье. Так, согласно данным республиканских палат по породам, численность племенных животных КРС составляет 45,4 тыс., лошадей 1,6 тыс., овец 10,7 тыс. и свиней 3,1 тыс. голова. Породным преобразованием охвачено маточное поголовье КРС в количестве 30,8 тыс. голов КРС, что составляет 19,4% от всего имеющегося в области маточного поголовья, по республике показатель немного выше - 19,8%.

ГДЕ-ТО ПЛЮС, А ГДЕ-ТО МИНУС

Что касается других видов животноводства, то в производственном секторе отмечается рост поголовья лошадей - 106,3 тыс. голов, что на 6% превышает показатель 2024 года. Всего на разведении лошадей по области специализируется 1332 хозяйств, из которых 1074 являются мелкими, где содержится менее 500 лошадей. Есть небольшое увеличение по количеству полученных жеребят. Так, в 2023 году родилось 32,5 тыс. голов, в 2024 году получили 32,6 тыс., а за 10 месяцев - уже 32,4 тыс. жеребят. Средний живой вес одной головы лошадей, сданных на убой, по области составил 314 кг., в СХТП - 361 кг., в ЛПХ - 305 кг.

Меньший интерес костанайские животноводы проявляют к овцеводству, в регионе 981 таких хозяйств, из них 889 имеют менее 500 голов. А крупных, с численностью от 1 тыс. животных, всего 22 хозяйства. В управлении отмечают, что фиксируется увеличение поголовья ягнят с 154,5 тыс. в 2023 году до 158 тыс. в 2024 году, а за 10 месяцев животноводы получили 155,7 тыс. ягнят. А выход вырос с 86 до 97 малышей. В производственном секторе отмечается увеличение поголовья МРС, которое составило 190,4 тыс. голов, что на 1,9% выше уровня 2024 года. В хозяйствах средний вес животного составляет 44 кг., в ЛПХ - 38 кг.

По численности меньше всего хозяйств в регионе занимаются выращиванием свиней. Их только 63 хозяйства, и только пять из них крупные, где поголовье от 500 голов и выше, еще 38 мелких с численностью менее 100 животных. Анализ динамики получения поросят по годам показывает снижение с 78,9 тыс. в 2023 году - до 71,7 в 2024

году. На сегодня получено 66,5 тыс. поросят с выходом 608 голов на 100 маток. Стоит отметить, что наибольшая численность свиней сохраняется в ЛПХ. Здесь 44,4 тыс. животных, а в производственном секторе хоть и отмечается увеличение поголовья свиней на 10,1% выше уровня 2024 года, но оно составляет 26,2 тыс. голов. Средний вес забитых животных составляет 100 кг.

МИЛЛИАРДНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

За последние два года в области, в рамках программы тиражирования опыта СКО, аграрии освоили 20 млрд тенге. На эти средства профинансировано семь молочно-товарных ферм (МТФ), из них три общей мощностью 19 тыс. тонн молока ввели в эксплуатацию в 2024 году. Еще две с общей мощностью 20,7 тыс. тонн молока запустили в текущем году.

"На 2025 год предусмотрено выделение 17 млрд тенге, из которых в область поступило пока 9,7 млрд тенге. Данные средства намерены выдать на строительство пяти новых ферм, где планируют получить 30 тыс. тонн молока в год. А до конца года аграрии хотят запустить еще две МТФ с объемом производства 6,5 тыс. тонн молока. Помимо этого, дополнительно готовы к финансированию еще пять проектов на 32 тыс. тонн молока в год, в них инвестируют - 20,5 млрд тенге.

Что касается мясного животноводства, то в текущем году агроформирования уже реализовали пять проектов, четыре из них - в Камыстинском районе и один в Федоровском. Причем только один был построен с нуля. Остальные оказались модернизацией уже существующих объектов.

"На 2026 год запланирован ввод 15 инвестиционных проектов в сфере животноводства на общую сумму 27,4 млрд тенге. Из них шесть в мясном животноводстве на 14 млрд тенге. Три откормплощадки для КРС, одна для МРС и один проект по модернизации и расширению свиноводческого комплекса. Четыре проекта на общую сумму 1,7 млрд тенге по выпуску рыбной продукции", - рассказал Бекмухамедов.

Еще два проекта на 8,7 млрд тенге намерены реализовать владельцы птицефабрик мясного направления. Инвестиции в 3 млрд тенге планирует вложить бизнес в три проекта по переработке продукции, среди которых цех по глубокой переработке мяса, еще один по производству мясокостной муки и очистке сточных вод. А также производственная база с цехами по глубокой переработке шкур КРС и лошадей.

Для развития южных районов региона предусмотрено реализация трех масштабных проектов. Самый масштабный - "Консорциум 20+1", его на-

мерены запустить как пилотную модель устойчивого мясного животноводства. По нему 20 малых репродуктивных ферм по 150 голов каждая объединят под управлением одной профессиональной управляющей компании. Общая стоимость проекта составит более 6,3 млрд тенге, со стартовой мощностью - 3 тыс. голов КРС, с последующим ростом до 6 тыс.

Второй проект запустят в сфере овцеводства, он запланирован сразу на 10 тыс. голов с вложением 2,1 млрд тенге. Туда планируют завезти овец и племенных баранов-производителей из ВКО и Улытауской областей. Для получения высокопродуктивного приплода и реализации молодняка в овцеводческие хозяйства. А вот масштабный проект в сфере птицеводства предусматривает в себе сразу три направления: расширение производственных мощностей до 300 млн штук яиц в год, а также строительство двух заводов комбикормового и по переработке помета в органические удобрения.

Если судить по планируемым вложениям на 2026 год, то они могут изменить структуру отрасли и вывести регион в лидеры по мясному или молочному направлению.

Татьяна ДЕРЕВЯНКО

Фото автора

Westfalia Kazakhstan

ТОО «Westfalia Казахстан»

- Комплексные решения для производства молока и промышленного содержания КРС;
- Уникальные мировые ноу-хау в сфере получения молока, работы с навозом, комфорта коров, решений для кормления и менеджмента на ферме;
- Прорывные инновации, направленные на клиента;
- Развитие интегрированных систем для продуктивного стада и менеджмента;
- Определение ключевых технологий для ресурсосберегающего животноводства;
- Испытанные решения для обеспечения устойчивого производства;
- Предоставление вариантов дизайна ферм и концепций для комплексных решений;
- Четкая направленность на удовлетворенность клиента;
- Собственные склады запасных частей;
- Сервисное обслуживание и оригинальные запасные части;
- Широкий ассортимент расходных материалов и сопутствующих товаров.

Различные типы доильных залов GEA в Казахстане:

Карусель внешнего доения - DairyRotor T8900

Параллель - Comfort Top

Ёлочка - EuroClass 1200

Робот DairyRobot R9500

СТРОИТЕЛЬСТВО ПОД КЛЮЧ

ПОСТАВКА И МОНТАЖ ОБОРУДОВАНИЯ

РЕГУЛЯРНЫЙ СЕРВИС С НАДЕЖНОЙ ГАРАНТИЕЙ

Engineering for a better world.

Директор: +7 701 717 79 29
info@geafarm.kz

Отдел продаж: +7 777 870 13 22
+7 777 419 17 19
@westfalia_kz_

Сервис и запчасти: +7 776 681 87 76
www.gea-kazakhstan.kz


СОБСТВЕННИК
ТОО «AGRO MEDIA»

РЕДАКТОР
Максим ЛОТАРЕВ

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ
Елена НОВИЦКАЯ

Свидетельство о постановке на учет
средства массовой информации
№17326-Ж от 18.10.2018 года.
Первичная регистрация
№7850-Ж от 24.11.2006 года.

Адрес редакции:
070002, Казахстан, ВКО,
г. Усть-Каменогорск,
ул. Шакарим, 62-29,
тел. 8 (7232) 75-30-56,
e-mail: boss-agro@mail.ru

Редакция журнала не несет
ответственности за рекламные материалы
Статьи, обозначенные знаком ,
печатаются на правах рекламы

Редакция может не разделять
точку зрения авторов

Перепечатка материалов, выполненных
редакцией, без письменного разрешения
запрещена

Периодичность выхода - 1 раз в месяц

Тираж - 6 300 экземпляров

Дата выхода - 24.12.2025
Номер заказа - 37020

Подписной индекс
в республиканском каталоге
74003

Журнал отпечатан:
ТОО «Print House Gerona»,
г. Алматы, ул. Сатпаева, 30А/3,
уг. Набережная Х.Ергалиева, оф.124

Правовое сопровождение журнала «Босс-Агро»
осуществляется высококвалифицированной
командой профессионалов из юридической
компании «АПИС». Тел.: 8 /7232/ 51-58-75

Хочу с парнем отметить Новый год
где-то в теплой стране. Посоветуйте,
пожалуйста, парня.

Три раза уже купал выпивку на
Новый год. Пойло в третий раз закан-
чивается, а старый год, сволочь, нет..

Из новогоднего настроения у меня
сейчас только глаз дергается в такт ги-
рляндам...

У нас с друзьями есть традиция -
каждый год 31 декабря мы ходим! А
вот 1 января уже нет...

Вопрос: Могу ли я считаться Санта-
Клаусом, если на меня работают шесть
олений?

- Мам, я на Новый год хочу котика!
- Не выдумывай, будет оливье, как
всегда!

По данным социологических иссле-
дований, лишь 25% организаций поль-
зуются услугами креативных агентств для
разработки сценария корпоративного
Нового года. Остальные 75% продолжа-
ют доверять алкоголю.

Если вы хотите, чтобы ваш ребёнок-
подросток встречал Новый год дома -
уйдите в гости!

- Дорогая, в холодильнике мышь
повесилась...
- Не трогай, это на Новый год!

Две блондинки пошли под Новый
год в лес за новогодней ёлкой. Час хо-
дят, два, три... Наконец одна говорит:
- Слушай, надоело уже бродить!
Давай хоть ненаряженную возьмём!

Вот в СССР были настоящие кани-
кулы у детишек в Новый год — роди-
тели 2 января на работу, а у ребят -
свобода!!!

Хозяйке на заметку. В новогодние
салаты не надо добавлять сухарики:
они царапают лицо.

- Любимый, а что ты мне подаришь
на Новый год?
- Себя, любимая!
- Действительно, год Коня же...

3-го января человек на 80% состо-
ит из майонеза.

За время пока папа ставил елку,
словарный запас дочки существенно
обогатился...

Мать спрашивает у совсем недавно
совершеннолетней дочери:
- Что будешь делать на Новый год?
- Оливье, спиртное, секс...
- Что?!
- Да шучу я! Какое, нафиг, оливье?

Даже если выложить из гирлянды
слово «пипец», то всё равно будет смо-
треться радостно и по-новогоднему.

Жители Алматы несколько пере-
борщили с праздничными новогодни-
ми фейерверками. Последняя их раке-
та была сбита системой ПВО Китая...

- Дорогая, в этом году я выкинул
елку, даже не дожидаясь твоего нитья.
Что, не ожидала, да?
- Дурак, мы же искусственную в
этом году купили!

Вот и наступил новый год. Какой
сегодня день? Неизвестно. Но это пер-
вый день без оливье, и второй - без
селетки под шубой... Ломает нереаль-
но. Действительность перестала играть
красками настоящей жизни.

- Девочка, девочка, а кем ты наря-
дишься на Новый год?
- Кем, кем... Сугробом! Снежинка
из меня крупноватая!



С НОВЫМ ГОДОМ и Рождеством!



ВАШ УРОЖАЙ
НАШЕ ПРИЗВАНИЕ.

ОТДЕЛ РЕКЛАМЫ «БОСС-АГРО»

Елена НОВИЦКАЯ
моб.: 8-777-138-10-20



Где купить и узнать больше?

Компания AST АгроСпецТехника уже начала приём заказов на системы полива WESTERN. Для получения консультации, подбора оборудования и выезда специалиста на поле вы можете обратиться: Офис: г. Кокшетау, Северная промзона, 1-й проезд, строение 31. Телефон: 8-777-665-55-00 / Антимонов Артем/



Компания AST АгроСпецТехника объявила о получении статуса официального дилера ROPA на территории Казахстана. Это важный шаг для развития рынка специализированной сельскохозяйственной техники в стране, а также значимое событие для отечественных хозяйств, занимающихся выращиванием сахарной свёклы.



ROPA Tiger 6 свеклоуборочный комбайн



Немецкая компания ROPA – один из мировых лидеров в производстве высокотехнологичных свеклоуборочных комбайнов. С получением официального дилерства казахстанские аграрии смогут рассчитывать на более оперативные поставки техники, квалифицированный сервис и оригинальные запасные части напрямую от производителя.

Одной из самых известных машин бренда является свеклоуборочный комбайн ROPA Tiger 6. Эта модель зарекомендовала себя как одна из самых мощных и производительных в мире. Tiger 6 оснащён высокоэффективной системой копирования рельефа, бережной системой выкапывания корнеплодов и интеллектуальной автоматикой, которая оптимизирует работу всех узлов машины. Благодаря мощному двигателю и продуманной конструкции комбайн обеспечивает высокую производительность, минимальные потери урожая и длительную бесперебойную работу даже в сложных условиях.

Сотрудничество AST АгроСпецТехника и ROPA откроет новые возможности для казахстанских хозяйств, повысит эффективность уборки сахарной свёклы и укрепит позиции современных технологий в отечественном АП

AST АгроСпецТехника – новый официальный дилер ROPA в Казахстане



**РК, Акмолинская область, г. Кокшетау,
ул.Северная промзона, 1-й проезд строение 31,
моб.: 8 777 874 60 10**

